

ISSN 2413-5151

ДОНИШГОҶИ МИЛЛИИ ТОҶИКИСТОН
ТАДЖИКСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

ПАЁМИ
ДОНИШГОҶИ МИЛЛИИ ТОҶИКИСТОН
(маҷаллаи илмӣ)

БАХШИ ИЛМҶОИ ИҶТИМОӢ-ИҚТИСОДИ ВА
ҶАМЪИЯТӢ

2/4 (89)

ВЕСТНИК
ТАДЖИКСКОГО НАЦИОНАЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА
(научный журнал)

СЕРИЯ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ
И ОБЩЕСТВЕННЫХ НАУК

ДУШАНБЕ: «СИНО»
2012

**ДОНИШГОҲИ МИЛЛИИ ТОҶИКИСТОН
ТАДЖИКСКИЙ НАЦИОНАЛЬНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**

**МАҶАЛЛАИ ИЛМӢ СОЛИ 1990 ТАЪСИС ЁФТААСТ.
НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ ОСНОВАН В 1990 ГОДУ.**

**Хайати тахририя:
Редакционная коллегия:**

**Имомов М.С. - гл. редактор, доктор филологических наук, профессор
Каримов М.Б. - зам. гл. редактора, доктор химических наук, профессор
Миралиев А.М. - зам. гл. редактора, доктор педагогических наук, профессор
Низомов М. - зам. гл. редактора, кандидат филологических наук, доцент**

**Аъзои хайати тахририя:
Члены редколлегии:**

**Давлатов К.К. - доктор экономических наук, доцент
Ганиев Т.Б. - доктор экономических наук, профессор
Исайнов И.Р. - доктор экономических наук, доцент
Комилов С.Дж. - доктор экономических наук, профессор
Низомова Т.Д. - доктор экономических наук, профессор
Обидов Ф.С. - доктор экономических наук, профессор
Солиев А.А. - кандидат экономических наук, доцент
Тагоев Дж.Х. - кандидат экономических наук, доцент
Уроков Д.У. - доктор экономических наук, профессор
Шукуров Б.У. - кандидат экономических наук, доцент**

Маҷалла бо забонҳои тоҷикӣ, русӣ ва англисӣ нашр мешавад.
Журнал печатается на таджикском, русском и английском языках.

**Паёми Донишгоҳи миллии Тоҷикистон, 2012
Вестник Таджикского национального университета, 2012**

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИНТЕГРИРОВАННОГО ПРОИЗВОДСТВА В ХЛОПКОВОДСТВЕ (на примере ЗАО «Фаррес»)

К.К. Давлатов, М.Р. Курбонов
Таджикский национальный университет,
Институт экономики сельского хозяйства ТАСХН

В условиях экономической самостоятельности хозяйствующих субъектов, роста паритетных диспропорций и усиления конкурентной борьбы в хлопковом подкомплексе возрастает риск хозяйственной деятельности. Это в свою очередь, требует перехода на качественно новый уровень экономических отношений между хлопкосеющими хозяйствами и перерабатывающими предприятиями региона. Экономической предпосылкой создания интегрированных формирований является необходимость реализации интересов в системе хлопкового подкомплекса.

Реализация интересов между участниками интегрированных формирований является главным мотивом и побудительной причиной, а также оказывает определяющее влияние на эффективное функционирование хозяйств участников и интегрируемой структуре в целом. Можно перечислить ряд побудительных мотивов, способствующих активизации и эффективному функционированию интегрируемых структур в хлопководстве:

- сокращение затрат на единицу производимой продукции в результате роста объемов производства хлопка-сырца;
- более эффективное использование имеющегося ресурсного потенциала участников интегрируемых структур;
- рост эффективности производства в результате координации деятельности хозяйств-участников по технологической цепочке;
- сокращение числа посредников между производителем и конечным потребителем;
- реализация эффекта синергии в результате тесных производственных и экономических отношений и др.

Следует отметить, что в условиях институциональных преобразований вновь образуемые интегрируемые структуры на уровне региона развиваются в основном по двум направлениям (ассоциативные и агломерация). В первом случае экономические отношения между субъектами интеграции строятся в основном на договорной основе, реализуя ценовой (рыночный) механизм. Во втором случае, когда участники теряют экономическую самостоятельность и приобретают фактический статус подразделения единого крупного интегрируемого формирования, возможен следующий механизм их реализации:

- распределение дохода и прибыли в соответствии с затратами каждого участника, возможно использование, как действующих рыночных цен, так и трансфертные (внутрифирменные) цены;
- механизм внутрихозяйственного расчета, т.е. использования трансфертных цен;
- обеспечение потребности участников в заемных средствах за счет реализации механизма взаимного кредитования.

Основными составляющими экономических отношений в рамках интегрируемых структур в хлопковом подкомплексе являются: ценовой механизм, заинтересованность работников и участников, имущественные, обменно-распределительное, земельные отношения и др.

В рамках интегрируемых структур, особенно в условиях рыночных отношений проблема уточнения вклада каждого хозяйства-участника в конечный общий результат деятельности интегрируемых структур является сложным и одним из главных, в силу того, что его решение зависит от дальнейшего и устойчивого функционирования интегрируемых структур.

Общая логическая схема экономических отношений в рамках интегрируемой структуры и внешних участников представлена на рис.1

Опыт построения региональных интегрируемых структур свидетельствует о неравномерности условий развития двух взаимосвязанных отраслей в хлопковом подкомплексе – хлопкосеющие хозяйства и перерабатывающие предприятия, и самое главное, о диспропорции в распределении прибавочного продукта. В этих условиях

возрастает социальное и экономическое неравенство в распределении затрат и доходов между звеньями хлопкового подкомплекса. Например, хлопкосеющие хозяйства, неся наибольшую долю совокупных затрат в производстве хлопка имеют наименьшую совокупную выручку от ее реализации и в конечном итоге получают убытки.

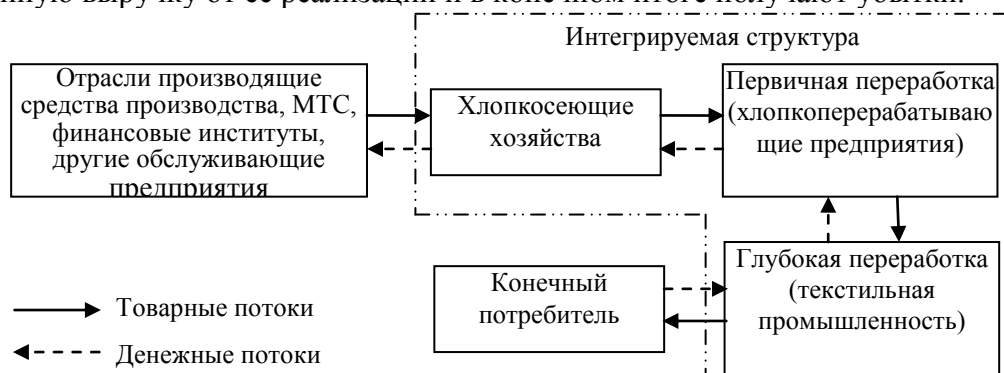


Рис.1. Общая схема экономических отношений в хлопковом подкомплексе

В зависимости от организационного построения интегрируемых структур распределительные отношения должны строиться по следующим направлениям. Во-первых, ценовая (затратно-технологическая) схема определяется тем, что расчеты проводятся по стадиям технологической цепи, т.е. от выращивания хлопка-сырца, его первичной и глубокой переработки до стадии реализации. Во-вторых, нормативно-распределительная схема определяется распределением конечного результата, т.е. дохода или прибыли пропорционально вкладу каждого хозяйства-участника интегрированного формирования.

В первом случае, расчеты между участниками интегрируемых структур, согласно технологической цепи осуществляются по действующим рыночным ценам, и каждый участник получает доход в конце технологической стадии производства. Однако, по такой схеме участники не будут заинтересованы в конечных результатах всего интегрируемого формирования, так как каждый участник технологической цепочки исходит из личных интересов и стремится через рыночно сложившиеся цены извлечь максимальную прибыль за передаваемую по технологической цепи промежуточную продукцию.

Во втором случае, при «жестких» интегрируемых формированиях, когда участники теряют хозяйственную и юридическую самостоятельность целесообразно использовать трансфертные цены, предусматривающие распределение полученной прибыли пропорционально вкладу отдельного участника интегрированной структуры. Как и в первом, так и во втором случае имеются недостатки, например, участники интегрированной структуры взаимосвязаны между собой по технологической цепочке, не будут заинтересованы в снижении своих фактических затрат, так как каждый участник старается не только возместить производственные затраты, но и получить прибыль за передаваемую по технологической цепи промежуточную продукцию. В данном случае эффективным считается использование трансфертных цен в «сложных» интегрируемых формированиях и дополнительная эмиссия акций перерабатывающих предприятий и передача этих же акций участникам, с учетом их дальнейшего и поэтапного выкупа, что мотивирует всех участников в наращивании конечного результата всего интегрируемого формирования. Такая схема мотивирует хлопкосеющие хозяйства на получение не только локальных доходов, а максимального совокупного эффекта от совместной деятельности в рамках «сложных» интегрированных формирований в целом.

Особо важным в системе экономических отношений интегрируемых структур считается механизм заинтересованности хозяйств-участников и работников. Обуславливается тем, что в силу объективных и субъективных причин, работники хлопкосеющих хозяйств довольствуются в системе интеграционных связей самой низкой оплатой труда, выплаты которой зачастую задерживаются на неопределенный срок. Здесь возникает необходимость определенной гибкости материальной заинтересованности работников и участников всего интегрируемого формирования, позволяющая усилить мотивацию работников в конечных результатах совместной деятельности в рамках интегрируемых формирований.

В «сложных» интегрированных структурах в целях мотивации работников хлопкосеющих хозяйств в конечных результатах желательно использовать механизм совершенствования акционирования. В данном случае интегрируемые структуры должны осуществить эмиссию дополнительных акций, для того, чтобы работники хлопкосеющих хозяйств стали собственниками акций перерабатывающих предприятий. Реализация данного механизма, на наш взгляд, мотивирует работников в увеличении урожайности хлопчатника, наращивании объема производства хлопка-сырца, тем самым увеличивается коэффициент использования производственных мощностей перерабатывающих предприятий, обеспечивается рациональное использование производственного потенциала и эффективная работа всего интегрируемого формирования. Более того, когда работники хлопкосеющих хозяйств становятся реальными акционерами, они будут заинтересованы в конечных результатах интегрируемого формирования, так как в итоге они получают дополнительный доход в виде дивидендов.

Поскольку в «сложных» интегрируемых структурах конечные результаты определяются только на завершающей стадии производства, в этой связи материальное стимулирование работников системы оплаты труда, в том числе должны осуществляться в двух частях, т.е. авансовые выплаты и выплаты за конечные результаты хозяйственной деятельности интегрируемой структуры. Это позволяет достичь высокой заинтересованности работников в конечных результатах труда, эффективном использовании и бережном отношении к средствам производства.

Самым сложным в системе экономических отношений интегрируемых структур считается механизм имущественных и земельных отношений. Во многих экономических литературах механизм имущественных и земельных отношений в рамках интегрируемых формирований рассматривается комплексно.

В силу того, что в Таджикистане земля является исключительно государственной собственностью и не может быть объектом купли-продажи, следовательно землепользователь не может передать земельный участок в уставной капитал интегрируемых структур. В данном случае целесообразным считаем рассмотрение вопроса имущественных и земельных отношений по отдельности.

В силу того, что землепользование вступает в качестве объекта правового, экономического и экологического регулирования, то вопрос земельных отношений в рамках интегрируемых структур остается одним из основных и сложных.

Практический опыт показывает, что реорганизация крупных сельскохозяйственных предприятий на мелкие дехканские (фермерские) хозяйства повлекла за собой раздробление крупных земельных массивов на мелкие участки, что в результате наблюдается нерациональное их использование, не соблюдается режим рационального севооборота, урожайность хлопчатника снижается до минимума, ухудшается экологическое состояние земель и др.

Существующие необоснованные земельные отношения в системе интеграционных связей отрицательно сказываются на эффективности работы хозяйств-участников и всего интегрируемого формирования в целом. Следовательно, в рамках интегрируемых структур, когда появляется возможность объединения земельных участков в единый массив, механизм земельных отношений должен включать в себя систему рациональных севооборотов, повышения плодородия земель и обеспечения почвозащитных мероприятий.

Так, согласно законодательным нормам в Таджикистане земля является исключительно государственной собственностью, следовательно, землепользователи не могут передать ее в уставной фонд интегрируемых структур.

Механизм земельных отношений в рамках интегрируемых формированиях следует рассмотреть в двух направлениях в зависимости от их организационного построения.

Первое направление, когда хозяйства-участники (в основном землепользователи) являются экономически и юридически самостоятельными субъектами. Хлопкосеющие хозяйства, имеющие земельные участки на условиях пожизненного наследования и аренды, обособленно занимаются производством хлопка-сырца, и экономические отношения с перерабатывающим предприятием строятся на договорной основе. Однако, в рамках дехканских хозяйств, где земельные участки не превышают в среднем по республике 30 га, невозможным становится рациональная система севооборотов, что, по

мнению специалистов, является залогом роста урожайности хлопчатника на 8-10 га/ц. Здесь в целях эффективного и рационального использования земельных ресурсов предлагаем объединение земельных участков в единый массив с соблюдением принципов межфермерской кооперации.

Второе направление, когда перерабатывающие предприятия в целях обеспечения производственных мощностей определяют и организуют сырьевую зону. Хлопкосеющие хозяйства, входящие в данную сырьевую зону являются участниками данного интегрируемого формирования и иногда могут потерять экономическую и юридическую самостоятельность. Перерабатывающие предприятия, как интегратор, арендуя у фермерских хозяйств земельные участки, объединяют их в единый массив и организуют производство хлопка-сырца и ее первичную переработку. Руководители фермерских хозяйств и ее члены, работая на своих земельных участках по системе семейного подряда, получают заработную и арендную плату у интегратора. В случае если дехканские хозяйства владеют акцией перерабатывающего предприятия (интегратора), то в конце отчетного года они получают дополнительный доход в виде дивидендов.

Более подробно эффективность использования производственно-ресурсного потенциала в рамках интегрируемых структур будем рассматривать на примере ЗАО «Фаррес» Фархарского района. В функции данной структуры входят производство хлопка-сырца, его заготовка, первичная и вторичная промышленная переработка. Конечной продукцией данного интегрируемого формирования является производство пряжи.

Сырьевая зона интегрируемого формирования составляет 1136 га, что при эффективном ее использовании появляется возможность обеспечить производственных мощностей хлопкоочистительного завода на 3,8 тыс. тонн, а прядильной фабрики 1,2 тыс. тонн (табл. 1).

Таблица 1. Эффективность интегрированного производства в хлопководстве (на примере ЗАО «Фаррес» Фархарского района (проект))

Сфера произв одства	№ п/п	Показатели	Ед. измер.	I-вариант, урожай.25 ц/га	II-вариант, урожай.33 ц/га
1 Производство хлопка-сырца	1.1	Земельная площадь	га	1136	1136
	1.2	Валовой сбор	тыс.т	2,8	3,7
	1.3	Затраты на 1 га хлопчатника	сомони	4115	4435
	1.4	Затраты на 1 т хлопка-сырца	сомони	1646	1343
	1.5	Внутрифирменная реализационная цена 1 т хлопка-сырца	сомони	2670	2670
	1.6	Общие затраты	млн.сомони	4,6	4,9
	1.7	Стоимость валовой продукции	млн. сомони	7,4	9,8
	1.8	Прибыль	млн.сомони	2,8	4,9
	1.9	Рентабельность	%	60,8	100
2 Переработка хлопка сырца в волокно	2.1	Производственная мощность хлопкоочистительного завода	тыс. тонн	3,8	3,8
	2.2	Выход волокна	тонн	896	1184
	2.3	Семена	тонн	1792	2368
	2.4	Издержки переработки на 1 т волокна	сомони	801	801
	2.5	Общая себестоимость переработки	тыс. сомони	717,6	948,3
	2.6	Внутрифирм. реализ. цена 1 т хлопка-волокна	сомони	8010	8010
	2.7	Общие затраты производства хлопка-волокна	млн. сомони	8,1	10,7
	2.8	Стоимость волокна	млн. сомони	7,2	9,5
	2.9	Стоимость семян	млн. сомони	2,6	3,5
	2.10	Общая стоимость	млн. сомони	9,8	13,0
	2.11	Прибыль	млн. сомони	1,7	2,3
	2.12	Рентабельность	%	20,9	21,5
3 Переработка	3.1	Выход пряжи согласно технол. нормы	%	88	88
	3.2	Общий объем пряжи	тонн	788	1041
	3.4	Затраты на 1 т пряжи	сомони	3159	3159

х/волок на в пряжу	3.5	Затраты на производство пряжи	млн. сомони	2,5	3,3
	3.6	Реализационная цена 1 т. пряжи	тыс. сомони	17,8	17,8
	3.7	Выручка от реализации	млн.сомони	14,0	18,5
	3.8	Всего затрат на переработку пряжи	млн.сомони	9,7	12,8
	3.9	Прибыль	млн.сомони	4,3	5,7
	3.10	Рентабельность	%	44,3	44,5

Производственная деятельность интегрируемого формирования должна осуществляться на принципах совместного финансирования и материального обеспечения входящих в него подразделений, т.е. в данном случае прядильная фабрика и хлопкоочистительный завод, выступая как инвестор в производстве хлопка-сырца, обеспечивают хлопкоробов элитными семенами, минеральными удобрениями, химическими средствами защиты растений и финансовыми средствами для своевременного проведения агротехнических мероприятий.

Объем прибыли данной интегрируемой структуры в производстве хлопка-сырца при урожайности 25 ц/га составляет 2,8 млн. сомони, а при урожайности 33 ц/га -4,9 млн. сомони.

В интегрируемые формирования при закупке сырца по внутрифирменной реализационной цене за тонну -2670 сомони прибыль хлопкоочистительного завода составляет в первом случае 1,7 млн. сомони, а во втором 2,3 млн. сомони. При закупке хлопка-волокна для его переработки в пряжу также используется внутрифирменная реализационная цена, что составляет 8010 сомони за 1 тонну. Согласно технологическим нормам выход пряжи составляет 88 %, что позволяет прядильной фабрике получать в первом случае 788 и во втором случае 1041 тонну пряжи. При рыночной реализационной цене 17,8 тыс. сомони за тонну, фабрика получает при первом варианте 4,3 млн. сомони, при втором 5,7 млн. сомони.

Таким образом, совершенствование экономических отношений современных интегрируемых структур, независимо от их организационно-правовой формы, видов и типов, должно включать в себя заинтересованность хозяйств-участников, имущественные, обменно-распределительные, земельные и другие виды отношений с целью эффективного использования производственно-ресурсного потенциала, обеспечение эффективной деятельности и расширенное воспроизводство хозяйств-участников и всего интегрируемого формирования в целом.

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИНТЕГРИРОВАННОГО ПРОИЗВОДСТВА В ХЛОПКОВОДСТВЕ

(на примере ЗАО «Фаррес»)

В статье рассматривается эффективность использования производственно-ресурсного потенциала между участниками интегрируемых формирований. Приведены основные механизмы, составляющие экономические отношения в рамках интегрируемых структур в хлопковом подкомплексе. Проанализированы вопросы распределительных отношений в системе экономических связей интегрируемых формирований в хлопководстве.

Ключевые слова: эффективность, ресурсный потенциал, экономические взаимоотношения, интегрированные формирования, хлопковый подкомплекс.

EFFICIENCY OF INTEGRATED PRODUCTION IN COTTON

(on the example of the closed joint-stock company «Farres»)

The article deals with the efficiency of production resources potential between participants of integrable groups. As well as the basic mechanisms of the economic relations within the integrable structures in the cotton subcomplex. Analyzed the issues of distributive relations in the system of economic relations of integrable groups in cotton growing.

Key words: efficiency, resource potential, economic relations, integrated form, cotton subcomplex.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *К.К. Давлатов* - доктор экономических наук, Таджикский национальный университет.

М.Р. Курбонов - кандидат экономических наук, Институт экономики сельского хозяйства ТАСХН.

ОРГАНИЗАЦИЯ И РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

А.А. Абдуллоев, З.А. Рахимов
Таджикский национальный университет

Новым направлением развития экономики можно считать организацию и развитие сельскохозяйственного предпринимательства в районах республиканского подчинения (сокращенно РРП). В условиях Таджикистана именно социально–экономические проблемы этих районов подвергались исследованию в меньшей степени. Многие вопросы, такие, как эффективность развития предпринимательства в растениеводстве и животноводстве, особенности сельского хозяйства этих районов, их природно–экономический потенциал, рационализация землепользования, пути роста урожайности, эффективное использование средств механизации, развитие малого и среднего сельскохозяйственного предпринимательства, формирование различных форм собственности и типов хозяйствования и ряд других до сих пор требуют своего исследования. Речь идет об эффективном использовании природно–ресурсного потенциала хозяйств РРП в условиях рыночных отношений, повышения роли сельхозпредпринимательства в достижении продовольственной самодостаточности страны.

Поэтому, от эффективных, взаимодополняющих и взаимосвязанных мероприятий, обоснованности их взаимодействия с экономикой районов республиканского подчинения (РРП) во многом зависит устойчивость сельскохозяйственного производства, его эффективность и на этой основе решение проблемы обеспечения продовольственной безопасности страны.

В сельском хозяйстве Таджикистана в настоящее время произошли кардинальные структурные изменения, не везде позитивно влияющие на социально–экономическое развитие села. Более того, разрушаются эффективные социально–экономические, почвозащитные, инфраструктурные и другие системы, наблюдаются резкие колебания урожайности сельскохозяйственных культур, сохранности племенного поголовья и продуктивности животных, падение производства продукции, снижение его качества и рентабельности. В этой связи создание организационно–экономической основы системы ведения сельского хозяйства путем развития малого и среднего агропредпринимательства на примере сельских пригородных районов республиканского подчинения во взаимосвязи со всеми составляющими элементами национальной экономики в условиях рыночных отношений имеет важное социально–экономическое значение.

Исследования показывают, что сельские пригородные районы в организации и управлении развитием сельского хозяйства как особая сфера национальной экономики и всего АПК республики имеют свои особенности. Суть вопроса заключается в том, что хозяйственный комплекс сельских пригородных районов, в том числе и Турсунзадевского, Шахринавского, Вахдатского, Рудакийского, Гиссарского и Варзобского районов, отличается своей оригинальностью – он предлагает «Таджикский путь развития» (ТМР) смешанной, многоукладной аграрной экономики, где государственные формы хозяйствования конкурируют с коллективными, частными, совместными типами предпринимательства. Определенные перспективы имеет и проблема нахождения лучших вариантов эффективного использования природно–ресурсного потенциала пригородных районов и зон с целью реального решения продовольственной проблемы собственными силами и вывода республики из аграрного кризиса.

В этих условиях использование возможностей разнообразных форм собственности, типов хозяйств, различных форм предпринимательства, организация и развитие «горной аграрной экономики», создание сельских комитетов, которые могли бы защищать интересы дехкан, ассоциаций сельских товаропроизводителей и мелких землевладельцев, станет существенным фактором повышения эффективности производства. Создание новой технической базы пригородного сельскохозяйственного производства путем развития «микроиндустриализации» и «микроэлектрификации», исходя из особенностей самой республики относится к числу важнейших задач по устойчивому развитию аграрного сектора республики.

В этой связи важное значение будут приобретать вопросы формирования и развития малых, средних и совместных предприятий, предпринимательства и агропредпринимательства, как в структуре национальной экономики, так и в экономике пригородных сельских районов. В своей совокупности они не только укрепляют и обогащают внутренний региональный рынок, но и открывают новые возможности в решении проблемы занятости, использования ресурсного потенциала страны, охватывая перспективные отрасли национальной экономики, включая экономику горных и долинных зон. В условиях Таджикистана, и в том числе Вахдатского пригородного района, особое значение имеет организация «богарного земледелия», «горного сельхозпроизводства», развитие орошаемого земледелия в тесной связи с особенностями территории республики.

Богарное земледелие и горное сельхозпроизводство имеются, однако, речь идет о модернизированном сельском хозяйстве, где будут происходить изменения качественного характера. В таких изменениях велика роль предпринимательства, а также роль государства.

Мы в начале данной работы уже отметили, что мелкие дехканские хозяйства не обладают финансовыми ресурсами для расширения производства. Но это не означает, что они будут обречены на долговременную отсталость.

Названные типы сельского хозяйства сами по себе не смогут задействовать свой потенциал развития. Им нужна помощь извне. Государство может оказать помощь в строительстве и ремонте автомобильных дорог, в проведении линий электропередач, в строительстве ирригационного канала, в ремонте водоподъемных насосов, в строительстве водопроводов и т.д. Такие мероприятия создают общую инфраструктурную основу для быстрого подъема сельского хозяйства.

Однако, они недостаточны. Требуется обеспечение сельского хозяйства средствами механизации, горюче-смазочными материалами, минеральными удобрениями, средствами борьбы против болезней и вредителей и т.д. Однако, у дехканских хозяйств этих средств нет и не будет из-за отсутствия финансовой базы. Здесь выход видится в разумной организации производственных услуг дехканским хозяйствам. Эти услуги могут оказывать предприниматели способные организовать свои связи с дехканскими хозяйствами на фьючерсных началах. Это означает, что они будут заключать с дехканами фьючерсные договора, где будут вносить все относительно своих взаимоотношений. Они будут кредитовать дехканские хозяйства вплоть до получения нового урожая, часть которого будет использована для возвращения кредитов. Естественно, что обе стороны будут закреплять свои договорные отношения страхованием урожая, поскольку в Таджикистане преобладает рискованное земледелие, где судьба урожая в значительной мере определяется колебаниями в погодных условиях и в водообеспеченности.

Еще в «Экономических рукописях» (185 -1859гг.) К.Маркс писал; «Природа не строит ни машин, ни локомотивов, ни железных дорог ... и т.д. Все это – продукты человеческой воли, властвующей над природой, или человеческой деятельности в природе. Все это– созданные человеческой рукой органы человеческого мозга, овеществленная сила знания».

В самом общем виде целью сельскохозяйственного предпринимательства является развитие сельскохозяйственного производства. Любые изменения в сельской экономике требуют соответствующих изменений в методах развития аграрного производства. Крупные изменения подобного рода затрагивают и систему организации агропредпринимательства в АПК. Достаточно знать, что сегодня около 77% населения проживает в сельской местности, и потребности в продуктах питания собственного производства постоянно растут. Поэтому развитие сельхозпредпринимательства, направленного на повышение эффективности приусадебных хозяйств должно занимать свою нишу во внутреннем рынке страны. Данный сектор может оказать влияние на повышение эффективности ремонта сельхозмашин, труда агрономов, зоотехников, скотников, работников сельских металлообрабатывающих производств и т.д. Особой сферой сельхозпредпринимательства должна стать физическая инфраструктура села по агросервису.

За последние годы в аграрном секторе экономики произошли существенные изменения. Появление центров по агросервису уже можно отнести к категории новых сдвигов в сельском хозяйстве. Речь идет о предприятиях агрохимической, агротехничес-

кой, мелиоративной и других служб, которые призваны обслуживать самые насущные потребности сельских производителей.

В качестве доказательства приведем две таблицы (табл. 9). Данные таблицы 9 свидетельствуют о состоянии фондовооруженности сельского хозяйства, низкий уровень которого объясняется слабой финансовой базой хозяйственных субъектов села.

Новым и сложным направлением создания и материально-технической базы сельского хозяйства республики и ее регионов можно считать технические услуги сельскохозяйственного предпринимательства. Они способствуют «индустриализации сельской экономики», сутью которой является обеспечение нормального функционирования тракторов, автомобилей, комбайнов, различных сельхозмашин и механизмов, орудий труда и производства. О состоянии технической базы сельского хозяйства республики говорят данные табл.1.

Таблица 1. Уровень фонда оснащенности и эффективность сельскохозяйственного производства (2010год)

Показатели	РРП	В т.ч. районы				
		Турсунзаде	Гиссар	Рудаки	Шахринав	Вахдат
Приходится в расчете на 1 га сельхозугодий, сомони						
Основ. произ. фрнды с/х назначения	113,9	169,1	320,6	135,2	24,9	168,1
Материально-денежных затрат	130,3	202,0	446,8	154,9	48,1	151,0
Произведено ВП, сомони;на 1 га с/х/у	150,8	332,3	361,0	185,1	58,2	142,4
на 1 га ср.раб.	1948,5	2636,0	1636,0	2340,5	2255,5	1432,7
Получено валового дохода сомони; На 1 га с/х/у	49,1	100,0	122,7	41,8	36,4	40,2
На 1 средн. раб-ка	634,8	793,0	556,1	528,7	1411,0	404,0

Заметим, что более 90% техники в распоряжении хозяйств, включая дехканские хозяйства, осталось от прежней системы ведения сельской экономики. Потребности в новой технике соответствующей особенностям республики и ее регионов далеки от удовлетворения.

В годы независимости произошли существенные изменения в техническом оснащении хозяйств РРП и ее состоянии, что видно из данных нижеследующей таблицы.

Таблица 2. Наличие сельскохозяйственной техники и ее состояние по Республике Таджикистан (тыс.штук)

Показатели	Г о д ы						
	2000	2010			2011		
	всего	всего	в т.ч. тех. исправ.	% тех. исправ.	всего	в т.ч. тех.исправ.	% тех. исправ.
Тракторы всего шт.	32374	20933	13083	55	21150	11844	56
в т.ч. пахотные		4387	2175	50	4235	21425	50
Грузовые автомобили	17830	10515	3633	35	8458	2875	34
Зерноубороч.комбайны	1497	1180	504	43	1038	446	38
Плуги тракторные	8280	5537	3231	58,3	4971	3082	62
Сеялки тракторные	5465	4190	1965	47	3976	1988	50
Хлопкоуборочные	2485	1309	175	13	868	954	11
Культиват. трактор-е	7318	5439	2972	55	5169	2636	51

Дальнейшее развитие сельскохозяйственного производства республики зависит от увеличения поставок техники и оказания услуг со стороны агросервиса. Повышение уровня механизации в отраслях и сферах АПК, в частности, в хлопководстве, садоводстве и виноградарстве может выступить, важным фактором восстановления прошлых объемов производства. (табл. 3)

Таблица показывает, что применение различных видов сельскохозяйственных машин и механизмов, поставленных фьючерсными организациями, не привело к коренному изменению условий труда в аграрном секторе района (за исключением обработки почвы, что составило в хлопководстве -99,2%, в виноградарстве -82,2%, в садоводстве -78,0%,

соответственно, в операциях внесения, погрузки и транспортировки удобрений -69,7, 52,8, 48,2%). Уровень механизации также высок в работе по борьбе с сельхозвредителями и болезнями растений. Что касается остальных показателей определяющих уровень механизации работ, то они требуют обеспечения разнообразной сельскохозяйственной техникой, призванной оказать положительное воздействие на эффективность хлопководства, садоводства и виноградарства с учетом развития горных территорий и осуществления там политики «малой механизации», где ныне очень высок уровень ручного труда.

Таблица 3. Уровень механизации в хлопководстве, садоводстве и виноградарстве в исследуемых хозяйствах Шахринауского района в 2010 году (%)

Наименование с\х операций	Хлопководство	Виноградарство	Садоводство
1. Обработка почвы	99,2	85,2	78,2
2. Внесение, погрузка, транспортировка удобрений	69,7	52,8	48,2
3. Уход за кустами (междурядная обработка)	78,6	0,8	-
4. Борьба с болезнями и вредителями	94,8	74,0	68,1
5. Сбор, погрузка и транспортировка урожая	1,8	0,9	0,5
6. Нарезка поливных борозд	84,2	34,5	23,9
7. В среднем	58,6	32,5	28,3

Источник: По данным отдела сельского хозяйства Шахринауского района республики (2010г.). Расчеты автора.

Хотя доля горных территорий в решении проблемы продовольственной самодостаточности республики не так высока (и составляет 10-15%), вместе с тем в условиях развития агропредпринимательства горное сельхозпроизводство, особенно производство экологически чистой продукции в садоводстве, богарном виноградарстве и других сферах будет иметь важное социально-экономическое значение. По сути дела, развитие «горного сельхозпредпринимательства» с целью эффективного использования возможностей горных зон заключается в том, что с насыщением рынков различными сельхозпродуктами отношение численности населения («плотность населения») к численности населения, обеспечивающей продовольственную самодостаточность страны, будет возрастать. (табл. 4)

Таблица 4. Рекомендованные нормы набора продуктов питания на душу населения Республики Таджикистан на 2005–2010 годы (кг в год)

Наименование продуктов	По нормам питания в соответствии с моделью ВОЗ для мужчин 16-59 лет	По нормам, рекомендованным институтом питания АМН СССР			Возможно сти республ и	Фактическое потребление	
		Рационал ь-ная норма	Рекомен- дованная норма	Мини- мальная норма		2010г.	2001г.
Хлебопродукты	122,9	133,3	130,0	110	155	148	155
Мясо и мясопродукты	75,8	69	60	38	15	4,4	26,9
Молоко и молочные продукты	210,2	276	250	208	100	64,9	171
Яйца	5,5 (116 шт.)	225	165	150	40	36	88
Масло и растительные жиры	4,4	-	-	-	-	-	-
Рыба и рыбные продукты	18,6	12	11	8	1,5	6,7	12,6
Сахар	20,1	33	29	21	15	6,7	12,6
Овощи и фрукты	180,1	231	218	151	156	149,3	
В т.ч. овощи и бахчевые		148	141	100	100	98,5	94,2
Из них: овощи		118	114	81	83	82,9	63,0
бахчи		30	28	19	17	15,6	31,2

Фрукты и виноград		83	76	51	56	50,8	31,9
Из них: фрукты		67	63	41	39	35	18,9
виноград		16	13	10	17	15,8	13,0
Картофель	91,8	45	45	35	45	37,8	33,2
Бобовые, орехи, семечки	12,2	-	-	-	-	-	-
Алкоголь	7,3	-	-	-	-	-	-

Эти данные говорят о том, что Таджикистан еще далек от достижения научно-обоснованных норм питания. Для решения этой задачи нужно максимально развивать импортозамещающие отрасли в АПК. Речь, в частности, идет о быстром подъеме зерноводства и животноводства. Нужно, чтобы урожайность зерновых превысила 50ц. с 1 га, а надой молока – 3 тыс. л. с 1 коровы. Однако, для этого требуется подведение соответствующей научно-технической и финансовой базы. Нужны высокосортные семена, нужно развивать племенное скотоводство.

Однако, государство не в состоянии брать на себя такие затраты. Их могут брать на себя предприниматели. Но они также нуждаются в активной помощи государства. Всем известны массовые случаи притеснения предпринимателей в стране, а также очень высокое налоговое бремя, ростовщические процентные ставки. Отсюда вывод о создании благоприятной бизнес – среды для сельского предпринимательства.

В частности нужно специальным решением вышестоящих органов полностью избавить это предпринимательство от вмешательства в их оперативную деятельность со стороны государственной бюрократии и силовых структур. Нужно создать государственный сельхозбанк, щадящий процентными ставками.

Все изложенное приводит к мысли, что только устойчиво развивающаяся структура сельского хозяйства может превратить аграрный сектор экономики в основную базу продовольственного самообеспечения. В этой связи считаем необходимым обратиться к рекомендованным нормам набора продуктов питания, разработанным для периода 2005–2010 гг. Таблица свидетельствует, что республика и её регионы могут достичь определенных высот в решении проблемы продовольственной самодостаточности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Термин «Гаджикский путь развития» (ТПР) ввел в оборот профессор Х.Гафуров в своей работе «Таджикистан на рубеже и в XX веке; Президент Эмомали Рахмон и национальная экономика», найдя весомые аргументы из исторического анализа эволюции государства таджиков для выделения такого понятия. Данное понятие входит в понятие «Таджикской модели развития» и значительно расширяет содержание последней. Речь идет о создании единой и сильной Таджикской государственности с едиными землями (Подробнее см. Гафуров Х. «Таджикистан на рубеже и в XX веке; Президент Эмомали Рахмонов и национальная экономика».- 1999, с.75 – 89; 213с.)
2. В модернизации сельской экономики. Всего агропромышленного производства велика роль горных территорий, зон и регионов. 93% общей территории страны составляют горы. В горной территории республики проживают более 1,5 млн. населения страны. Отсюда вытекает, что современная национальная экономика страны не может эффективно функционировать без организации «горного сельскохозяйственного производства» с развитыми секторами растениеводства и животноводства.
3. К.Маркс и Ф.Энгельс. Соч. 2-ое изд. Т.46.2.2-с.21.
4. Стат сборник Сельское хозяйство Республики Таджикистан,- Душанбе, 2005.

ОРГАНИЗАЦИЯ И РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Новым направлением развития экономики можно считать организацию и развитие сельскохозяйственного предпринимательства в районах республиканского подчинения именно социально – экономические проблемы этих районов подвергались исследованию в меньшей степени. В условиях Таджикистана многие вопросы организации и развития сельскохозяйственного предпринимательства в районах республиканского подчинения до сих пор требуют своего исследования. В данной статье авторами рассматривается проблемы эффективного использования природно-ресурсного потенциала хозяйств районов республиканского подчинения в условиях рыночных отношений, повышения роли сельхозпредпринимательства в достижении продовольственной самодостаточности страны.

Ключевые слова: развитие экономики, предпринимательство, организация и развитие сельскохозяйственного предпринимательства, районы республиканского подчинения Таджикистана.

ORGANIZATION AND DEVELOPMENT OF AGRICULTURAL ENTREPRENEURSHIP

The new direction of economic development can be considered as the organization and development of the agricultural business in RRS is socio - economic problems of these areas tested, to a lesser extent. In Tajikistan, many questions of the organization and development of agricultural businesses in RRS still require the research. In this article, the author examines the problem of efficient use of natural resources of farms RRS in market conditions, increasing the role of agricultural entrepreneurship in achieving food sufficiency of the country.

Key words: economy, business, organization and development of agricultural entrepreneurship, areas of Republican Subordination Tajikistan.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *А.А. Абдуллоев* - соискатель Таджикского национального университета
З.А. Рахимов – доктор экономических наук, профессор Таджикского национального университета

ВАЗЪ, ТАМОИЛ ВА МУТОБИҚШАВИИ ХОЧАГИҲОИ ДЕҲҚОНӢ (ФЕРМЕРӢ) ДАР ДАВРАИ ГУЗАРИШИ ИҚТИСОДИӢТ

Қ.Х. Барфиев

Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Хусусиятҳои хоҷагии деҳқонӣ (фермерӣ) аз ҳайати (таркиби) иқтисодии истеҳсолии онро муайян карда мешавад. Чараҳои истеҳсолоти моддӣ дар шакли таъсиррасонии инсон ба захираҳои табиӣ баромад мекунад. Меҳнати инсон дар ин ҷо ҳамчун шартӣ ногузири истеҳсолоти моддӣ дарк карда шуда, омили муҳимтарини он ба шумор меравад. Дар хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) ба омилҳои истеҳсолоти моддӣ воситаҳои меҳнат ва предмети меҳнат тааллуқ доранд. Истеҳсолоти моддӣ чараҳои таъсиррасонии инсон бо ёрии воситаҳои меҳнат ба ашёҳои меҳнат, замин ва об ба ҳисоб рафта, бо натиҷаҳои худ соҳиби маҳсулот ва хизматрасониҳо мегардад.

Дар айни замон самарабахшии хоҷагии деҳқонӣ (фермерӣ) аз муҳити табиӣ (ҳок, иқлим, ҳаво), аз вазъи макроиқтисодиёт (нархҳо, андоз, қурби асъор), аз омилҳои институтсионалӣ (қонунҳо, ба танзимгирии давлатӣ, вазъи рақобат, сиёсати иқтисодӣ) вобастагӣ дорад. Барои ҳамаи омилҳои муҳити беруна таъсиррасонии зиёди онҳо ба фаъолияти хоҷагидорӣ деҳқонӣ хос аст.

Ҳангоми идора намудани хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) дар мавриди мавҷудияти таҳассус ва таҷрибаи зарурӣ метавонад ба омилҳои муҳити дохилӣ (ташкили меҳнат, интизом, интенсифаксияи меҳнат) таъсир расонад. Дар мавриди идорашавандагии омилҳои муҳити дохилӣ хоҷагии деҳқонӣ (фермерӣ) захираҳои зиёд дорад. Омилҳои муҳити дохилӣ субъективӣ мебошанд, деҳқон метавонад ба онҳо то ба андозае таъсир расонад, омилҳои муҳити беруна бошанд, объективӣ мебошанд, деҳқон ба онҳо таъсир расонда наметатавонад, вале ба ҳисоб гирифтани онҳо шарт аст, зеро онҳо хеле ҷиддӣ таъсир мерасонанд.

Аз ҳамин сабаб хоҷагии деҳқонӣ (фермерӣ) бояд бо мақсади гирифтани шароитҳои мусоиди беруна бо муҳити атроф робита банданд. Омилҳои муҳити атроф доимо тағйир меёбанд, берун аз назорати деҳқон қарор доранд, аз ин рӯ шаклҳои идоракунии он бояд доимо такмил дода шаванд. Барои расидан ба мақсадҳои худ хоҷагии деҳқонӣ (фермерӣ) бояд дар асоси беҳтар истифода бурдани захираҳо, назар ба рақибони асосии худ ба самарабахшӣ ва маҳсулнокии меҳнат расад. Муҳимтарини онҳоро аз назар мегузаронем.

Замин – захираи асосӣ ва табиӣ маҳсули хоҷагии деҳқонӣ (фермерӣ) ба ҳисоб рафта, маҳсули табиат мебошад; миқдоран ва сифатан маҳдуд буда, такроран истеҳсолшаванда аст; ивазнашаванда мебошад; ҷойи муҳими ҳамешагӣ дорад; аз ҷиҳати сифат яхела нест; дар мавриди дуруст истифода бурдан фарсуда намешавад, баръакс ҳосилхезии худро (табиӣ, сунъӣ ва иқтисодӣ) баланд мебардорад.

Ҳосилхезии хок- бузургии тафриқаёбанда мебошад, аз ин рӯ, дар амалия вай бо нишондоди мутлақ- ҳосилнокии зироатҳои кишоварзӣ, нисбӣ-миқдори маҳсулот нисбатан ба воҳиди хароҷотҳои истеҳсолӣ, бо ин ё фарқияти хок тавсиф меёбад.

Барои самарабахш ба роҳ мондани хоҷагии деҳқонӣ (фермерӣ) захираҳои замин бояд на танҳо бо хусусиятҳои физикии худ, балки аз рӯи ҷойгиршавӣ, релефи қитъаи замин, ҳосилхезии табиӣ ва андозаҳои экологӣ баҳо дода шаванд. Ҳамаи ин фарқиятҳо ба самарабахшии истеҳсолот таъсир мерасонанд.

Ҷойгиршавии замин ба ҳаҷми даромади пулӣ ба воситаи нархҳо ҳамчун ба воситаи хароҷотҳои нақлиётӣ таъсир мерасонад – китба ҳар қадар дур бошад, ҳамон қадари дигар хоҷагии деҳқонӣ (фермерӣ) хароҷотҳои нақлиётиро мебинад.

Дар солҳои 90-ум дар Тоҷикистон ҷараёни ташаккулёбии хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) ба татбиқебӣ шурӯъ гардид. Дар Ҷумҳурии Тоҷикистон ташаккулёбии хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) аз соли 1992 оғоз ёфта мувофиқи нишондодҳо дар соли 2010, 51372 хоҷагиҳои деҳқонӣ ба қайд гирифта шудааст (ҷадвали 1).

Ҷадвали 1. Миқдори корхонаҳои кишоварзӣ ва деҳқонӣ (фермерӣ) дар солҳои 2002-2010

	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Колхозҳо	185	169	80	12	16	14	1	1	1
Совхозҳо	152	148	120	46	41	18	7	5	5
Муассисаҳои кишоварзии байнихоҷагӣ	6	5	6	3	2	0	0	0	0
Хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ)	14783	16431	19416	23101	24901	26518	30842	37966	51372
Дигар корхонаҳои кишоварзӣ	519	870	3920	1014	2226	2576	2619	2272	2895

Маҷмӯа: Маҷмӯаи оморӣ Кишоварзии Ҷумҳурии Тоҷикистон - 2011. - Душанбе, Агентии омор- 2011.

Тавре ки аз ҷадвал аён мегардад, дар соли 2010 миқдори хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) дар Ҷумҳурии Тоҷикистон 51372 воҳидро ташкил додааст, вале беихтиёр саволе ба миён меояд, ки афзоиши миқдори шакли мазкур хоҷагидорӣ дар тамоми давра, аз давраи эҳе ва то ба имрӯз чӣ қадар аст. Барои гирифтани ҷавоб ба саволи ба миёномада диққатро ба графикаи афзоиши шумораи хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) дар давраи аз соли 1992 то соли 2010 ҷалб менамоем (расми 1)



Аз расм маълум аст, ки хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) аз давраи эҳешии соли 1992 бо суръати суст инкишоф ва ташаккул ёфтааст, вале ҳамчунин пастравӣ аз назари афзоиши миқдори шаклҳои хоҷагидорӣ аён аст, ки ба соли 1999 рост меояд ва дар он назар ба соли 1998 миқдори хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) миқдоран то ба 930 воҳид кам гаштааст. Ҳамчунин пастравӣ дар соли 2001 ба назар мерасад, ки дар он 11934 воҳидро ташкил дода, дар муқоиса бо соли 2000 ба миқдори 190 воҳид кам аст. Аз соли 2002 сар карда, афзоиши миқдори хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) ба назар мерасад. Нисбати соли 2009 дар соли 2010 миқдори хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) 13406 воҳид зиёд шудааст. Чунин тақсимодро хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ)-и дар минтақаҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон ба қайдгирифта, ки аз шумораи умумӣ ҳиссаи муайян доранд, соҳиб мебошанд.

Дар доираи минтақавӣ хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) ҳамчунин дар Ҷумҳурии Тоҷикистон ҳиссаи асосиро ишғол менамоянд. Аз нишондиҳандаҳои овардашуда, ки миқдори асосии шаклҳои хоҷагидорӣ дар вилояти Хатлон $-52,76\%$ мутамарказ ёфтаанд, дар ҷойи дуюм Ноҳияҳои тобеи ҷумҳурӣ $-24,44\%$, сипас вилояти Суғд-

17,29% ва дар охир ВМБК-0,50% аз миқдори умумии хоҷагиҳои дар соли 2010, дар ҷумҳури дар қайдгирифта меистанд. Чунин тақсимот бо ғоиз бо сабаби махсусиятҳои релефу иқлимӣ ба миён омадааст.

Бояд қайд намуд, ки бо афзоиш ёфтани миқдори хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) бо маълумотҳои хоҷагиҳои зертобъ ҳамчунин майдони қитъаи замин афзоиш меёбад.

Ба ҳаҷми хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) ва истифодабарии замин аз тарафи онҳо на танҳо шароитҳои табиӣ, балки ҳамчунин шароитҳои иқтисодӣ ва махсусияти ноҳияҳо, ҷойгиршавии онҳо, наздикӣ ба марказҳои маъмури ва саноатӣ низ таъсир мерсонанд.

Моҳияти муайянро дар хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) истифодаи замин соҳиб мебошад. Таркиби заминистифодабарии хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) асосан ба киштзор, ҳамчунин алафдарав ва чарогоҳҳо муаррифӣ мегардад. Чунин таркиби арозии замин аз лаҳзаи ташаккул ёфтани хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) ба миён омадааст ва амалан то айни замон тағйир наёфтааст.

Киштзор - дар хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) асосан бо зироатҳои кишоварзӣ (9540) банд аст, ки амалан маънои истеҳсоли яказироатро дорад. Аз ин ҷо чунин бармеояд, ки таркиби хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) ба он нигоҳ накарда, ки онҳо эҳё (барқарор) мегарданд, аз рӯи истеҳсолоти экстенсивӣ ба тезӣ худро рӯйпӯшкунанда ва маблағгузори зиёдро тақозонакунанда бунёд мегарданд. Инҳо хоҷагиҳои на он қадар калони ғалладонагии маҳсулоташон ягона мебошанд.

Чунин вазъият дар корхонаҳои кишоварзии коллективӣ низ дида мешавад. Дар ин дараҷаи хоҷагиҳо дар давраи таҳлилшаванда тамоюли номатлуб дар тағйир додани сохтори майдонҳои киштшаванда ба миён омадааст.

Тамоюли ба миёномада бо сабаби талаботи ҳамешагӣ нисбат ба дон дар бозори озуқаворӣ мамлакат ва минтақа ҳамчунин меҳнатгунҷоиши камтари он дар муқоиса бо дигар зироатҳо ба миён омадааст. Ин ба хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) имконият додаст, ки дар 10-соли мавҷудияти онҳо истеҳсоли ғалла ва дигар намуди маҳсулот зиёд карда шавад (ҷадвали 2.).

Ҷадвали 2. Нишондоди ҷамъулҷамъи ҷамъоварии зироатҳои кишоварзӣ тибқи дараҷоти хоҷагиҳои алоҳидаи Ҷумҳурии Тоҷикистон дар давраи солҳои 2002-2010

Номгӯи зироатҳои кишоварзӣ	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Аз ҷониби аҳолии Ҷумҳурии Тоҷикистон.									
Гандум	197,48	284,48	286,49	255,95	260,84	274,48	285,44	305,78	300,27
Шоӣ	24,34	32,51	25,64	38,72	21,35	21,02	21,74	18,01	25,49
Чуворимакка барои дон	34,36	75,39	86,81	127,66	108,29	97,32	91,70	85,86	91,48
Пахта									
Зағир	3,63	3,51	4,24	4,04	3,36	3,20	3,50	3,60	3,17
Тамоқу	0,21	0,14	0,009	0,008	0,009	0,11	0,12	0,13	
Картошка	244,37	324,67	350,33	390,34	398,46	458879	470733	463965	495180
Сабзавот	306,94	374,84	459,14	493,32	499,11	554,95	635,15	674,82	719,52
Зироатҳои полезӣ	55,14	63,95	68,51	88,98	119,66	130,36	138,92	126,30	132,00
Мева ва бутгамева	90,53	62,89	103,19	107,33	134,89	113,36	178,73	153673	160743
Ангур	42,28	19,50	49,48	55,89	52,83	64,04	74,61	85,23	90,42
Аз ҷониби корхонаҳои кишоварзӣ.									
Гандум	230,62	220,53	167,73	132,84	114,68	94,31	84,97	132,27	108,55
Шоӣ	19,76	19,24	15,24	12,93	13,94	13,93	11,17	13,16	13,10
Чуворимакка барои дон	15,89	11,77	10,81	11,36	8,57	8,57	9,65	11,8	99,3
Пахта	383,82	381,43	340,65	227,18	192,70	157,69	108,12	722,22	777,76
Зағир	2,03	2,19	1,86	1,90	1,32	1,34	1,17	1,17	1,15
Тамоқу	3,71	0,40	0,079	0,071	0,063	0,036			
Картошка	28,38	41,15	48,40	28,14	26,03	27,23	24,89	28,42	50,02
Сабзавот	103,50	115,38	114,04	86,89	92,07	82,51	64,64	78,66	75,83
Зироатҳои полезӣ	36,34	40,17	37,81	24,31	26,58	26,29	28,83	43,45	47,92
Мева ва бутгамева	46,95	15,64	22,89	17,44	32,55	11,89	28,69	18,99	17,64
Ангур	32,40	6,93	25,68	15,81	23,02	18,75	7,91	8,85	3,51

Аз ҷониби хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ).									
Гандум	116,47	155,21	177,11	229,68	264,82	280,51	288,69	499,89	448,72
Шоли	6,10	7,67	10,57	10,75	13,24	17,17	21,08	32,23	38,25
Чуворимакка барои дон	5,13	7,69	15,34	16,79	22,03	24,18	35,08	45,46	49,63
Пахта	131,66	155,93	216,12	220,74	245,20	262,09	245,02	223,79	232,78
Зағир	3,10	3,85	4,08	4,41	3,43	3,64	3,64	4,62	4,95
Тамоку	0,16	0,21	2,50	1,46	1,15	0,37	0,073	1,72	4,04
Картошка	83,95	107,51	128,50	136,65	149,20	175,98	184,15	198,46	214,93
Сабзавот	63,08	85,79	108,29	138,27	168,56	197,67	208,43	293,36	347,27
Зироатҳои полезӣ	19,89	63,95	441,25	569,47	719,13	975,19	117,53	254,83	302,46
Мева ва буттамева	9,93	10,36	18,37	23,54	41,37	31,94	54,96	41,26	47,00
Ангур	6,55	1,97	18,04	18,96	31,31	34,14	35,38	44,58	30,36

Маҷмӯа: Маҷмӯаи оморӣ Кишоварзии Ҷумҳурии Тоҷикистон. Агентии омор - 2011. - Душанбе.

Тамоюли махсус дар бобати истеҳсоли маҳсулоти растанипарварӣ ва чорводорӣ бархилофи тамоми шаклҳои хоҷагидорӣ ба миён омадааст.

Тадқиқотҳо дар хусуси тамоюли ҷойивазкунии истеҳсоли маҳсулоти кишоварзӣ аз корхонаҳои коллективӣ ба сектори хусусӣ (хоҷагиҳои хусусии ёрирасон ва фермерӣ) шаҳодат медиҳанд. Ин ба дараҷаи муайян бо васеъ гаштани талабот ва бозори фурӯши маҳсулот муайян карда шудааст. Хулосаи мазкур аз рӯи кам гаштани истеҳсоли ғалладона ба миқдори 30-40% дар хоҷагиҳои коллективӣ ва афзоиши ёфтани он ба миқори 22-32 маротиба дар хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) тасдиқ мегардад.

Дар ҷунин вазъияти махсус тамоюлоти номатлуб низ ба миён омадааст. Тавре ки қаблан қайд гардид, ғалла дар хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) ва коллективӣ шакли якказироатӣ мегирад ва яке аз омилҳои паст рафтани ҳосилнокии зироатҳои кишоварзӣ дар тамоми дараҷаи хоҷагиҳо ба ҳисоб меравад. Дар ин маврид суръати паст рафтани ҳосилнокии зироатҳои ғалладонагӣ дар хоҷагиҳои коллективӣ назар ба хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) ду маротиба баландтар аст. (Ҷадвали 3).

Ҷадвали 3. Ҳосилнокии хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) дар Ҷумҳурии Тоҷикистон дар солҳои 2002- 2010

Номгӯи зироатҳои кишоварзӣ	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Пахта	20,3	18,6	18,8	14,6	16,4	16	15,9	18,4	19,5
Тамоку	16,2	11	20,6	18,7	14	13,8	10	12,1	15,6
Картошка	200	197	189	195,2	191,5	199,6	212,4	206,3	215,0
Сабзавот	162	161	165	173,7	167,3	172,6	182,5	193,6	190,6
Зироатҳои полезӣ	81	99	117	139,5	165,3	172,2	182,2	193,6	197,8
Мева ва буттамева	13,8	11,4	13,2	13,7	21,5	13,3	20,7	15,3	16,7
Ангур	11,9	3,3	14,6	14,6	21,4	23,2	23,5	29,1	20,4

Маҷмӯа: Маҷмӯаи оморӣ Кишоварзии Ҷумҳурии Тоҷикистон. Агентии омор - 2011. - Душанбе.

Фарқияти зиёди ҳосилнокӣ дар байни хоҷагиҳои деҳқонӣ ва коллективӣ ҳамчунин бо сабаби кам гаштани майдонҳои кишти нуридиҳанда дар соли 1998 дар муқоиса то соли 1990 аз ҳисоби 1га киштзори зироатҳои ғалладонагӣ ба миқдори 88%, лаблабуи қанд 78% ба миён омадааст. Вазни қиёсии майдонҳои нуридода бо нуриҳои минералӣ дар тамоми киштзорҳо дар давраи таҳлилшаванда аз 85 % то ба 28%-ро ташкил додаст, яъне кам гаштааст. Вазъияти ба ҳамин монанд, ҳатто бадтар бо пошидани нуриҳои органикӣ ба миён омадааст, ки он на дар ҳар як хоҷагӣ мавҷуд аст. Бахусус ин ба хоҷагиҳои фермерӣ дахл дорад.

Аз ин ҷо хулоса баровардан мумкин аст, ки дар хоҷагиҳои калон барои рушди онҳо имкониятҳои зиёди иқтисодӣ мавҷуд аст, ки инро дар мавриди ташҳиси рушди хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) бояд ба инобат гирифт. (Ҷадвали 4).

Ҷадвали 4. Истеҳсоли маҳсулоти чорводорӣ тибқи дараҷоти хоҷагиҳо

Номгӯи маҳсулот	2002	2003	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Корхонаҳои кишоварзӣ									

Гушт бо вазни зинда, тонна	2477	7685	7414	7260	6988	6377	5721	5260	5044
Шир, тонна	41349	41276	39257	35412	30260	26221	21400	16957	15546
Тухм, хаз. дона	7803	8273	23591	36980	39391	35886	65863	98336	13681 0
Пашм, тонна	785	775	781	716	733	717	651	561	499
Асал, тонна	33	12	26	23	36	57	48	61	68
Аҳоли									
Гушт бо вазни зинда, тонна	63036	80407	87254	97463	102030	108659	119599	1244282	133340
Шир, тонна	385300	411683	440839	484069	498033	540764	560221	588505	619373
Тухм, хаз. дона	38086	48923	53595	61015	65076	74365	79069	84044	90877
Пашм, тонна	2013	2689	2991	3361	3737	4026	4141	4410	4706
Асал, тонна	207	503	647	1467	1590	1833	1881	2363,2	2721,7
Хочагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ)									
Гушт бо вазни зинда, тонна	1020	1254	1959	2719	3275	3954	4471	4808	4829
Шир, тонна	4389	6209	10059	13549	16375	16651	19390	24246	25844
Тухм, хаз. дона	126	180	490	675	853	982	6084	6135	4237
Пашм, тонна	116	133	170	208	284	317	386	463	566
Асал, тонна	5	10	12	31	60	85	131	279,6	179,2

Маҷмӯа: Маҷмӯаи оморӣи Кишоварзии Ҷумҳурии Тоҷикистон. Агентии омор - 2011. – Душанбе.

Хочагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) маҳсулоти ба фурӯшнарафтаи худро ба сифати пардохти меҳнат ҳисобӣ намуда, барои хизматрасониҳо, ҳисобҳои дутарафа, эҳтиёҷоти дохилихоҷагӣ ва эҳтиёҷоти шахсӣ истифода мебаранд. Фарқи хочагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) аз дигар шаклҳои хочагидорӣ аз ҳамин иборат буда, ба хусусияти меҳнати онҳо инъикос меёбад.

Меҳнат дар хочагии деҳқонӣ (фермерӣ) хусусияти хосро соҳиб аст. Ин ба омилҳои табиӣ вобастагӣ дорад. Ҷараёни меҳнати деҳқон аз меҳнати хочагиҳои коллективӣ аз меҳнати кироя бо он фарқ мекунад, ки дар ин ҷо ҳиссаи масъулиятнокӣ ҳамчун молики замин ва дигар воситаҳои истеҳсолот; ихтиёрдорӣ пурра ба даромадҳо ва вобастагии онҳо аз маҳсулнокии меҳнати ҳеш; масъулияти иқтисодӣ барои натиҷаи фаъолияти хочагидорӣ ва дигар омилҳо ҷой доранд. Бо ҳамин сабаб меҳнати деҳқон бо шиддатнокии зиёд, фаъолиятмандии баланд тавсиф меёбад. Бе саҳми инсон, захираҳои моддӣ ҷараёни истеҳсоли татбиқ намеёбад.

Ба ташаккули хочагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ), фаъолияти самарабахшона ва рушди онҳо метавонанд тадқиқи тадбирҳои зерин мусоидат намоянд:

- маҷмӯи системаи омилҳои макроиқтисодӣ ва микроиқтисодӣ, ки ҳамчун зерсистемаи хоҷагӣ (ҳадафманд, функционалӣ, макромухити таъминкунада) дар робитаи байниқадимгарӣ қарор доранд;

- кооператсияи хочагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) бо субъектҳои гуногуни МАС-и ҶТ, ки дар асоси манфиатҳои байниқадимгарӣ намудҳои фаъолияти зеринро татбиқ менамоянд: истеҳсолот, коркард ва фурӯши маҳсулот; маркетинг; якҷоя истифода бурдани воситаҳои асосӣ; хизматрасонии агросервисӣ, нақлиётӣ, иттилоотӣ, ҳуқуқӣ, қарзӣ, сугуртавӣ;

- ҳаҷми мӯътадили истифодабарии замин дар шароитҳои Тоҷикистон барои хочагиҳои деҳқонии (фермерӣ) самташон ғаллапарварӣ тахминан 50-70 га киштзорро ташкил медиҳад:

- рушди хочагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ)-и даврашон пурраи технологӣ танҳо дар сатҳи даромаднокии фаъолияти истеҳсоли хоҷагидорӣ на камтар аз 80% имкон дорад (ин сатҳ метавонад вобаста ба таҳассусгардонии хоҷагӣ, ҳаҷми он, иқтисодии захиравӣ, сифати идоракунӣ ва ғайра дастрас гардад);

- ба деҳқон (фермер)-и истеҳсолкунандаи маҳсулоти кишоварзӣ фароҳам овардани босуботӣ дар муҳити беруна, ки масоили зеринро таъмин мекунад: кафолат дар нигоҳ доштани молиқият, ки имкониятҳои милликунонӣ ва мусодиракуниро

соқит менамояд; барои ҳамаи аъзоёни бозори аграрӣ муҳайё намудани ҳуқуқҳои баробар ва пешниҳод намудани озодии пурраи иқтисодӣ; роҳ надодан ба даҳлати мақомотҳои ҳокимияти давлатӣ дар фаъолияти моликони хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) ба ғайр аз мавридҳои, ки дар қонунгузорӣ ишора гардидаанд; речаи бозорию рақобатноки хоҷагидорӣ; мавҷудияти инфрасохтори бозориву иҷтимоӣ; дастрасии озод ба захираҳои, аз қобили қарзҳои молиявӣ ва иттилоотӣ; дастгирии давлатӣ, ки аз он қисмати минбаъдаи хоҷагиҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон вобастагӣ доранд.

А Д А Б И Ё Т

1. Государственный Комитет статистики Республики Таджикистан «Сельское хозяйство Республики Таджикистан». – Душанбе, 2011.
2. Государственный Комитет статистики Республики Таджикистан. Статистический ежегодник Республики Таджикистан Душанбе, 2011.
3. Давлатов К.К. «Деҳқанские (фермерские) хозяйства: проблемы становления и перспективы развития». – Душанбе: Ирфон, 2003-с. 128.
4. Закон Республики Таджикистан «О деҳқанском (фермерском) хозяйстве». от 10 мая 2002г., №544 // Ахбори Маҷлиси олии Ҷумҳурии Тоҷикистон.- 2003г., №4.-с. 18-89.
5. Семиренко О.В. Фермерская форма хозяйствования в системе сельскохозяйственной кооперации / Автореферат. Ставрополь 1997.-с. 24.

СОСТОЯНИЕ, ТЕНДЕНЦИИ И АДАПТАЦИЯ ДЕХКАНСКИХ (ФЕРМЕРСКИХ) ХОЗЯЙСТВ В ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ

В рыночных условиях хозяйствования в аграрном секторе Республики Таджикистан эффективной формой хозяйствования считаются деҳқанские (фермерские) хозяйства. В данной статье рассматривается состояние, тенденция и адаптация деҳқанских (фермерских) хозяйств и проводится анализ валового сбора урожая сельскохозяйственных культур по всем категориям хозяйств в переходной экономике.

Ключевые слова: развитие сельского хозяйства Таджикистана, деҳқанские (фермерские) хозяйства, экономические преимущества, управление хозяйством, эффективность производства, эффективность использования.

STATUS, TRENDS AND ADAPTATION OF FARMER (FARM) IN A TRANSITION ECONOMY

The quality farms of agriculture in markets terms is the farms agriculture, specially in agrarian sector of Republic of Tajikistan. This article discusses the status, trend and adaptation of farmer (farmer) economy, and the analysis of gross collection of agricultural crops on all farms in the transition economies.

Key words: the development of agriculture of Tajikistan, deҳkan (farmer) economy, the economic benefits of managing the economy, efficiency, efficient use.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *К.Х. Барфиев*- кандидат экономических наук, доцент, и.о. заведующего кафедрой экономического анализа и аудита Таджикского национального университета. Телефон: **919-16-98-64**.

СОЦИАЛЬНО – ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА НЕФОРМАЛЬНО – ЗАНЯТОГО НАСЕЛЕНИЯ

Х. Абдуллоев, Ш. Абдуллоев
Таджикский национальный университет

Происходящие трансформационные процессы, экономическая, социальная, демографическая, культурная и политическая неподготовленность к новым условиям стали главной причиной появления в обществе новых форм труда, быта, поведения и т.д. Произошел резкий спад уровня жизни населения, повысился уровень безработицы и бедность населения, дифференциации неравенства в доходах. Работа есть, но в тоже время она не обеспечивает жизненно необходимые потребности работника и членов его семьи. Если раньше мужчина – глава семьи мог своим трудом и с помощью государства (система государственной социальной защиты, бесплатное образование, здравоохранение и другие общественные фонды потребления) материально содержать свою семью, то в нынешних условиях ему практически не удастся это сделать. Эти трудности семьи стимулировали других членов семьи, особенно женщин на трудовую активность. Женщины наряду с мужчинами все активнее стали искать разные пути зарабатывания денег для содержания семьи. Часть мужчин и женщин, из-за отсутствия рабочих мест и низкой заработной платы в формальном секторе экономики заняты в неформальном секторе экономики на неформальной занятости. Вообще неформальная занятость

представляет собой такую форму организации труда, где участники трудовых отношений имеют непосредственную связь, минуя официальные государственные органы и неуплату налогов. Важно отметить, что неформальное занятие является не чуждым элементом нашего общества. Поэтому в силу слабого развития официального сектора экономики и возникающих экономических трудностей в семье, в быту, впервые в истории Таджикистана, женщинами был организован свободный, стихийный, неформальный рынок труда, подобный мужскому рынку «мардикоров», называемый рынком женского труда.

Экономический аспект этого типа рынка труда в 2001 году был впервые на материалах рынка «мардикорства» мужчин Таджикистана исследован профессором Исломовым С.И., Гоибназаровым Ш., затем в 2008–2010 годах экономико– демографический и социологический аспект был исследован на материалах большого социологического опроса профессором Исломовым С.И., профессором Джабаровым А.Дж., Абдуллаевым Х.А., Исламовой З.С. В этом же году по результатам проведенных исследований впервые в экономико–демографической науке было обнаружено функционирование неформального рынка труда женщин типа «Мардикорство». Этот тип мардикорства в основном был обнаружен в г. Ходженге, Истаравшане, Пенджикенте Согдийской области.[1] В данном вопросе рассмотрим социально–демографические характеристики занятых в неформальном секторе. В качестве фактического цифрового материала были использованы данные проведенного сплошного социологического опроса среди населения Республики Таджикистан в 2010 году (Согдийской и Хатлонской областей, РР.П и г. Душанбе).

В результате проведенного социологического опроса выявлены ряд особенностей, а также мотивов, факторов и других причин привлечения мужчин и женщин к неформальному рынку труда типа «мардикорство».[2]

Рынок «мардикорства» мужчин наиболее был развит до революции также в Северной части Таджикистана. За годы социалистического строительства государства рассматривала неформально занятых, как тунеядцев и всячески привлекало их к труду в официальный сектор экономики. Однако, вплоть до распада СССР неформальная занятость типа «мардикорство» среди мужчин высокой квалификации и неквалифицированных рабочих скрыто существовала. Чтобы уйти от гонения властей «мардикоры» временно устраивались на работу в государственных или колхозно–кооперативных секторах экономики, чтобы получить справки о своем трудоустройстве, а фактически они работали «мардикорами» у частных лиц. [3]

Главной причиной такого поведения «мардикоров» были более высокий доход и свободной режим труда у частных работодателей, чем в государственном секторе. Даже «мардикоров» не привлекала пенсия по старости которую они могли бы получать работая в государственном секторе. Их также не останавливает то, что в летнее время они работали по 12-14 часов в день и других социальных выплат (со стороны государства). Причиной этого являются удовлетворяющие «мардикоров» условия труда (2-4 разовое питание за счет работодателя, транспортные расходы и др.).

Таким, образом, можно сделать вывод, что в основе становления неформального рынка труда «мардикорства» являются численность населения (демографический фактор); отставание уровня жизни населения, массовая бедность; отсутствие рабочих мест, которые позволяли бы получить минимально допустимую заработную плату для содержания работника и его семьи (экономический фактор); развитие внешней трудовой миграции мужчин, часть из которых оставили свои семьи на Родине без средств существования (демографический фактор); становление нового капиталистического общества взамен социалистического, что способствовал завозу в страну, наряду с сильными механизмами стимулирования труда, открытую проституцию, обман, массовую бедность, безработицу и т.д. (политический фактор); пошатнувшиеся морально – этические нормы поведения, традиции и обычаев, противоречия между воспитанием детей в семье, в обществе и через средства массовой информации, свободный доступ молодежи к средствам информационной технологии.[4]

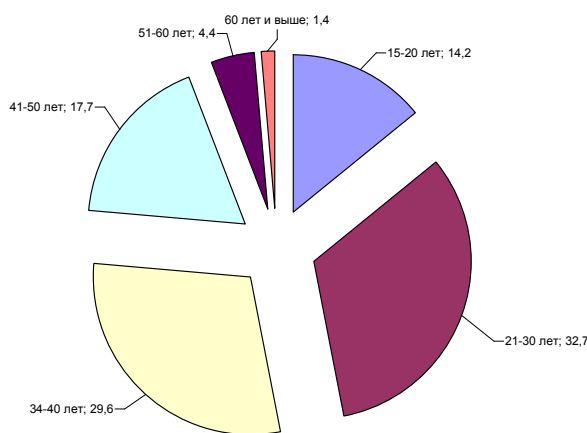
По организационной форме рынка «мардикорства» мужчин и женщин идентичны. В обследованных городах стихийно собираются «мардикоры» в определенных местах по их усмотрению в 5–6 часов утра (в отдельных местах мужчины, так и женщины). Если раньше определенная часть мужчин в 50-60 годы прошлого века на рынок «мардикорства»

приходили со своими инструментами: кетмень, топор, рубанок, пила и т.д. На основе этого работодатель сразу определял рабочего нужной ему профессии и осуществлял трудовой договор. В настоящее время у большинства «мардикоров» мужчин с собой имеются электрические инструменты и современные приборы. Это значит, техническая оснащенность труда мужчин мардикоров серьезно улучшилась в соответствии с мужским содержанием их труда. «Мадикоры» женщины обычно с собой имеют рабочую одежду и еще какие-нибудь мелкие инструменты связанные с их женским содержанием труда (прополка, чеканка, уборка сельхозурожая, консервирование, соленье, стирка, уборка и т.д.).

Социологический опрос проведенный среди неформально занятых позволил дать социально-демографические характеристики его участников.

Возраст респондентов. Всего было опрошено 327 респондентов. Из них 171 мужчина (52,3%) и 156 женщин (47,7%). Как видно из данных (график 1) среди мардикоров лица до 21 года составляют 14,2%, в возрасте 21-30 лет –32,7%, респондентов, в возрасте 31-40 лет – 29,6%, респондентов в возрасте 41-50 лет –17,7% респондентов, 51-60 лет 4,4% респондентов в возрасте свыше 60 лет –1,4 респондентов. Это говорит о том, что бедность и безработица по существу охватили все возрастные группы населения, которые были вынуждены выйти на работу на рынок «мардикорства». Следует отметить, что среди опрошенных 62,3% респондентов находятся в возрасте 21-40 лет. И это подтверждает, что неформальный рынок труда состоит в основном из населения активного трудоспособного возраста.

График 1. Распределение респондентов по возрасту



Место постоянного проживания респондентов. Из общей выборки 51% респондентов – городские жители, 49% - постоянно проживают в сельских поселениях и это несмотря на то, что 73,6% населения республики проживает в сельских поселениях и всего 26,4% в городах.

Это свидетельствует о том, что проблема занятости населения одинаково значима как для сельского, так и для городского населения. В сельской местности занятие сельским хозяйством в силу наличия множества объективных и субъективных проблем становится неэффективным. Не зря на многих сельских рынках предприниматели покупают сельхозпродукцию и с наценкой продают их на городских рынках, что является современным парадоксом для рыночной экономики Таджикистана, и для идеи о приобретении земель истинного своего хозяина.

В городах, на рынок «мардикорства» выходит население потому, что у них нет средств для существования или ведения предпринимательской деятельности.

Здесь при построении выборки было также учтено, что в городах в количественном и качественном отношении преобладают все социально – профессиональные группы населения Республики Таджикистан.

География выборки охватывала все регионы Республики Таджикистан кроме ГБАО с учетом особенностей регионов.

В Согдийской области местами проведения социологического опроса были выбраны города Худжанд, Пенджикент, Истаравшан и районы Айни, Ганчи, Шахристан. В

Хатлонский области – города Курган–Тюбе, Куляб, Калининабад, районы Дангара, Темурмалик, Муминабад, Восеъ, Бохтар, Джалолидина Руми. В РРП районы Рудаки, Гиссар, Шахринав, Турсунзаде, Варзоб и город Душанбе.

По национальному составу. Республика Таджикистан представлена в основном населением из числа двух национальностей: таджики 80,7%, узбеки 19,1% по состоянию на 01.01.2000 года, поэтому и состояние участников рынка «мардикорства» по национальностям находится в этих пределах.

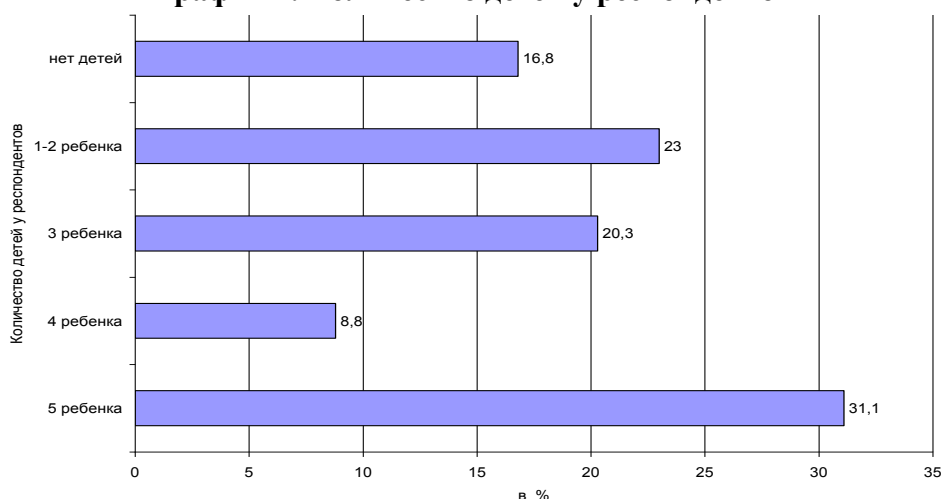
Семейное положение респондентов. По семейному положению больше половины женщин и мужчин 71,2% из общей выборки были замужними и женатыми и имели детей, что может говорить о демографическом благополучии семей, а 15,5% респондентов составляли незамужние девушки и неженатые мужчины. Но все опрошенные семьи экономически оказались неблагополучными. Больше половины семей живущие в секциях не имели источников дохода по причине отсутствия работы. В одних семьях глава семьи - муж либо больной, либо безработный, либо получал небольшой доход от своей трудовой деятельности. В других семьях мужчины в поисках заработка находились во внешней трудовой миграции, которые по разным неизвестным причинам не поддерживали экономически семью.

Следующая часть семей не могли заниматься сельским хозяйством (если имели участок земли) по причине невыгодности, или не имели средств для участия, хотя бы в мелкой уличной торговле.

Все это стимулировало трудовую активность женщин, и они все шире занимаются в сфере формальной и неформальной занятости. Женщины все активнее ищут разные способы зарабатывания денег, осваивая на свой страх и риск тонкости рынка труда, пробуют разные пути поиска работы, открывая новые сферы применения своих трудовых возможностей, учатся современным формам трудовой деятельности. Женщины все активнее используют возможность собственного выбора профессии, места работы.

Следует отметить, что серьезным стимулом для участия женщин и мужчин неформальной занятости является их многодетность. По данным проведенного опроса (График 2) 31,1% респондентов имели 5 детей, 8,8% имели –4 детей, 20,3% имели 3 детей, 23,0% имели 1-2 детей, а 16,8% не имели детей (это в основном незамужние девушки). Из этих данных следует, что неформально занятые в основном были многодетными (3-5 детей имели 62,9% респондентов).

График 2. Количество детей у респондентов



Важную роль в занятости неформалов играет наличие у них профессии и определенного уровня образования.

В Республике Таджикистан уровень образования женщин по сравнению с мужчинами, особенно на селе, значительно ниже. Так по данным всеобщей переписи населения Республики Таджикистан 2000 года среди таджиков на 1000 мужчин приходилось с высшим образованием –111 человек, на 1000 женщин –43 человека, со средним социальным соответственно –75 и 49 человек. В сельской местности среди

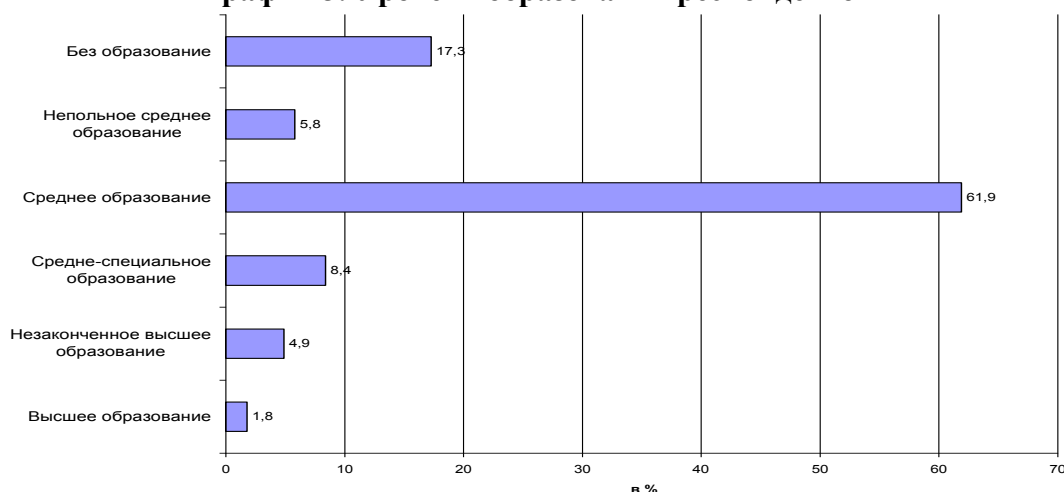
таджиков на 1000 мужчин приходится с высшим образованием 86 человек, среди женщин – 19 человек, эти цифры гораздо ниже, чем среди узбеков, русских и т.д.[5]

За последние ряд лет наблюдается уменьшение числа девушек имеющих полное среднее общее образование. Такая нежелательная тенденция имеет большие отрицательные последствия. Например, если девушка оставляет учебу в 17 лет, то есть возможность вступить в брак и после рождения 2-3 детей (особенно на селе) её путь становления как говорится по жизненному пути прекращается, или будет продолжаться в рамках семьи. Это означает, что она не имея профессии и полного среднего образования пополняет ряды малообразованных и неквалифицированных слоев женщин.[6]

Наши исследования показали, что (График 3) около 17,3% респондентов не имели образования, 61,9% имели среднее общее образование, 5,8% -незаконченное среднее образование, 8,4% - средне-специальное образование, 4,9% -незаконченное высшее и 1,8 высшее образование. Следует отметить, что в городской местности лицам, имеющим основное общее и начальное общее образование найти работу труднее, чем в сельской местности. В городах в основном они занимаются мелкой торговлей, разгрузочно-погрузочными работами на стройках, на базарах и другое. В сельской местности они в основном занимаются сельскохозяйственной работой, как сбор сельхозпродукции, чеканка, прополка, консервирование и соленье, стирка белья или мытье посуды после каких – либо мероприятий, уборка дома и другое.

Среди городского население, преобладают лица с высоким образовательным уровнем, обладающие профессией – специальностью. Наличие профессионального образования дает этой категории занятых широкие возможности к более эффективному виду занятости и коммуникационной информационной деятельности.

График 3. Уровень образования респондентов



Таким образом, анализ образовательного уровня респондентов показывает, что именно основными участниками неформальной занятости является население с низким образовательным уровнем, которые соответственно не обладают профессией и нужной специальностью. Надо отметить, что основное количество этих лиц работают в неблагоприятных, санитарно-гигиенических условиях труда, не соблюдаются охрана труда и др. Более 15% респондентов имели высшее и среднее специальное образование и невозможность получения работы по специальности по всей вероятности можно объяснить несоответствием специальности, возможным имеющимся рабочим местам или их отсутствием.

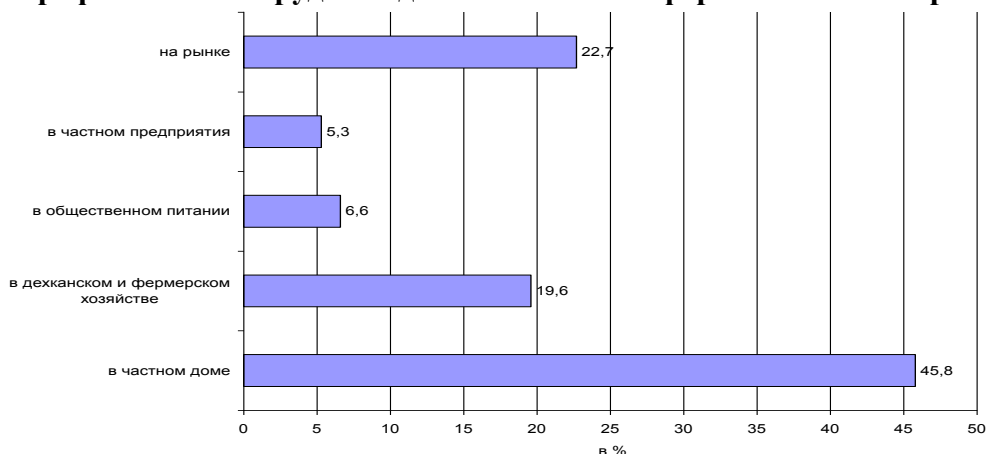
- исходя из вышеизложенного, неформально-занятое население по уровню квалификации можно разделить на следующие категории;
- лица, занятые квалифицированным трудом, к ним относятся специалисты разных отраслей, работники умственного труда, представители творческой интеллигенции;
- предприниматели, небольшая часть которых выступают в качестве работодателей;
- Лица, занятые неквалифицированным трудом. Это разнорабочие, рабочие неквалифицированного, физического труда. Эта категория составляет основную долю;

• лиц выполняющие, периодически какие-либо работы, например надомный труд, уличная торговля и т.д.

Исследования респондентов показали, что часть из них имеют определенные профессии как повар, учитель, предприниматель, швея и т.д. как отметили выше, по всей вероятности они не могут заняться имеющейся профессией и специальностью, либо по причине отсутствия рабочих мест, либо из-за отсутствия капитала.

Объектами трудовой деятельности респондентов были разные сферы. По ответам респондентов (График 4) 22,7% работали на рынке (наверное, мелкая незарегистрированная посредническая торговля), 5,3% на частных предприятиях, 6,6% в общественном питании, 19,6% в дехканских и фермерских хозяйствах, 45,8% у частных лиц.

График 4. Ваша трудовая деятельность в неформальном секторе?



Анализ данных (График 4) свидетельствует, о том, что около 80% участников неформального рынка труда работают у частных предпринимателей, в дехканском и фермерском хозяйстве и другие.

Следует отметить, что более половины респондентов одновременно работают в разных сферах, на двух и более рабочих местах. Другие периодически выполняют несколько видов работ. Например, часть респондентов, кроме основной занятости, на основе устного найма ещё работают в личном подсобном и домашнем хозяйстве или работают на родственных предприятиях или преподаватели Вузов, научные сотрудники, предприниматели и другие специалисты, кроме основной работы вовлечены в деятельность общественного сектора (НПО), то есть участвуют в конкурсах, пишут проекты, дают дополнительные занятия, организуют дополнительные курсы по подготовке учеников, получают гранты от международных организаций.

Респонденты выполняют самые разнообразные работы: строительные работы (каменщики, штукатуры, побелка), разнообразные сельскохозяйственные работы (прополка, чеканка, уборка урожая, консервирование и т.д.) приготовление пищи, мелкая торговля, ремонт автомобилей и бытовой техники, погрузочно-разгрузочные работы и другое. Все работы выполняются в соответствии с устной договоренностью и за определенную плату.

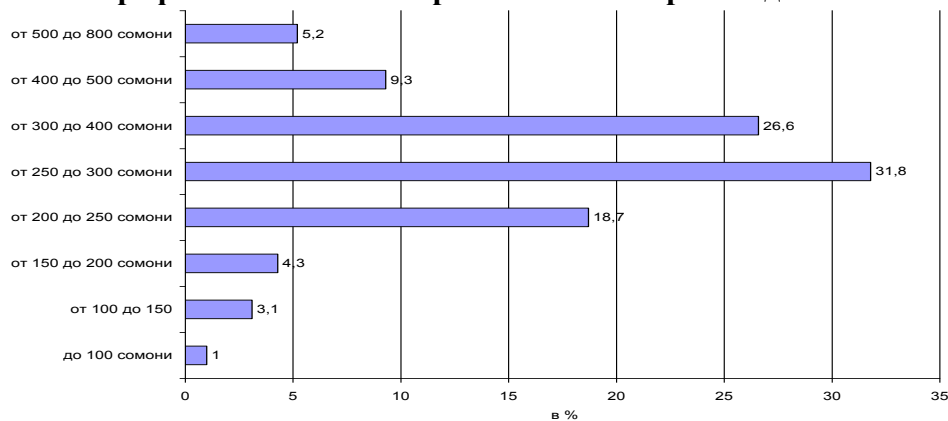
Так, как в Республике Таджикистан больше половины населения (73,6%) проживает в сельской местности, в вопросах обеспечения занятости сельского населения важное место играл и играет процесс миграции «село - город», который начался в период, особенно после гражданской войны и распада СССР и продолжается по сей день одними или семьями, вначале по причине беженцев, а после в поисках работы. Многие из них переселились жить в общежития и к родственникам и, в основном заняты в неформальном секторе экономики. так, более половины работающих, особенно женщин, на рынках города Душанбе составляют бывшие жители села. На некоторых рынках их число достигает до 80% из общего числа торгующих. Например, на рынках «Саховат» и «Шохмансур» в основном торгует овощами и фруктами сельское население, постоянно или временно живущие в городе.

Многие из этих лиц, особенно женщин, находятся в сложной семейной ситуации. Это связано с полным или частичным разрушением семейно -родственных связей, так,

что их составляют вдовы после гражданской войны, у других мужья находятся в России, как трудовые мигранты, третьи в разводе и т.д. Поэтому возможно, это обстоятельство влияет на выбор их места жительства, так как в городе легче найти хоть какую-нибудь работу, чтобы можно было минимально обеспечить семью, что трудно на селе.

Согласно данным социологического опроса месячная заработная плата респондентов составляет: (График 5).

График 5. Месячная заработная плата респондентов



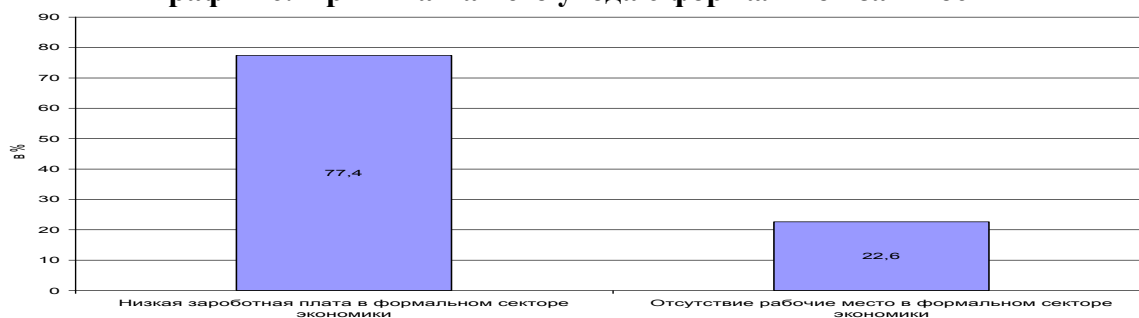
Как видно из данных графика 5 около 80% респондентов получают среднемесячную заработную плату в размере от 200-до 500 сомони в зависимости от тяжести работы, что значительно пополняет бюджет семьи. Кроме этого, особенно в сельском хозяйстве при проведении каких-либо срочных и большого объема работы применяется аккордная форма оплаты труда, т.е. договариваются об оплате за весь объем выполненной работы. Полученную сумму бригадир этой бригады распределяет среди работников демократичным путем.[7]

Следует отметить, что определенная часть работ являются сезонными и поэтому, особенно в зимнее время, они не выполняются, отсюда также падает спрос на неформальную занятость. Доход семей неформально-занятых по мнению —почти 90% респондентов расходуется «на питание и одежду». На досуг и отдых могут себе позволить лица каждого восьмого респондента.

Следует отметить, что заработная плата является основным источником дохода семей большинства респондентов. На вопрос: «Вас устраивает, получаемый вами доход?», -2,3% респондентов ответили, что «довольны», «частично» - ответили более 80%. Только 9,2% респондентов недовольны своими доходами.

Большинство респондентов —91,5% указали, что они ограничивают себя и членов семьи в питании, в лечении, в одежде и отдыхе. Основное число женщин респондентов — 78% признают, что если они не будут работать, то материальное положение семьи резко ухудшится. Анализ показал, что причина ухода населения с формальной занятости считают 77,4% респондентов из-за низкого размера заработной платы, 22,6% из-за отсутствия нужного рабочего места в формальном секторе. (График 6).

График 6. Причина Вашего ухода с формальной занятости



Следует отметить, что регулятором человеческих действий является обычная человеческая жизнь. Когда в семье экономические условия становятся очень напряженными, то члены семьи выходят на поиски средств к существованию.[8]

Таким образом из вышеизложенного можно сделать вывод, что неформально-занятое население – это очень бедные семьи и они нуждаются в серьезной поддержке государства, международных организаций, Хукуматов, джамоатов и других организаций. Необходимо приобщить эти категории населения к официальному труду, используя разнообразные формы и методы организации труда и производства.

Этот вид занятости можно привести в нормальное русло, в противном случае последствия могут быть для населения, их семей и их детей, для общества самыми неблагоприятными.

ЛИТЕРАТУРА

1. Исламов С.И. Демографические и экономико–социальные основы формирования женского неформального рынка труда типа – «мардикорство». В сб: Неформальный рынок женского труда типа «мардикорство», Душанбе – 2010. с. 5–12.
2. Мардикор– это слово можно разделить на две части: мард–мужчина, кор–работа, которое понимается как настоящий мужчина, который не боится работы или человек, который выполняет мужскую работу.
3. Исламов С.И. Демографические и экономико–социальные основы формирования женского неформального рынка труда типа – «мардикорство» / В. сб: Неформальный рынок женского труда типа «мардикорство» - Душанбе. Ирфон. 2010. с. 7-8.
4. Исламов С.И. Демографические и экономико-социальные основы формирования женского неформального рынка женского труда типа «мардикорство». /В сб: Неформальный рынок женского труда типа «мардикорство», - Душанбе. Ирфон. 2010. – с. 9.
5. Население Республики Таджикистан по итогам Всеобщей переписи населения 2000 года. Т III-Душанбе, 2005. с. 181.
6. Исламова З. Социально-демографическая характеристика женской занятости типа «мардикорство». В сб: Неформальный рынок женского труда типа «мардикорство», Душанбе. 2010. с. 105.
7. Абдуллоев Х., Исламова З. Рынок труда «мардикорства» женщин Таджикистана/ В сб. Процесс старения населения и его проблемы. Душанбе, Ирфон, 2009. с. 178.
8. Абдуллоев Х.А. Структура рынка труда «мардикорство» женщин. В сб: Неформальный рынок женского труда типа «мардикорство», Душанбе. Ирфон. 2010. с. 34.

СОЦИАЛЬНО – ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА НЕФОРМАЛЬНО – ЗАНЯТОГО НАСЕЛЕНИЯ

В данной статье были раскрыты сущность и причины возникновения неформальной мужской и женской занятости типа «мардикорство» и на основе данных социологического опроса дан подробный анализ такой формы неформальной деятельности.

Ключевые слова: занятость, женщина, мардикорство, причины, доход, образование, профессия, типы занятости, управление, рождаемость и миграция населения.

SOCIAL-DEMOGRAPHIC CHARACTERISTICS OF INFORMAL ACTIVITIES OF POPULATION

It was discovered essence and reasons of arising of informal male and female activities like “mardikorstvo” and detailed analysis of this form of activities was carried on the basis of survey data in the article.

Key words: employment, female, mardikorstvo, reasons, income, education, profession, types of employment, management, fertility and migration of population.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: Х.Абдуллоев – кандидат экономических наук, доцент ТНУ

Ш. Абдуллоев – аспирант Таджикского национального университета

ОПЫТ НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАН В СТИМУЛИРОВАНИИ ЭКСПОРТА В СТРУКТУРЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

А.С. Сабирджанов

Таджикский национальный университет

Экспортно-ориентированная восточно-азиатская модель оказалась более рациональной и перспективной. Использование модели форсирования экспорта сложилось в латиноамериканских странах. Политика экспортной ориентации была провозглашена в большинстве этих государств в начале 70-х годов. Все эти страны прошли примерно одинаковый путь, избрали схожие модели развития: от «опоры на собственные силы», до моделей, соответствующих включению этих стран в мировое хозяйство.

Новые индустриальные страны Азии – Гонконг, Южная Корея, Сингапур, Тайвань, Таиланд, Малайзия – в последние годы достигли значительных успехов в промышленном развитии и в экспорте. Их модель развития более всего соответствовала той характеристике, которая была дана форсированию экспорта в исследованиях американца Б. Баласса. Он утверждал, что экспортная ориентация развивающихся стран повышает производительность, благоприятно воздействует на размещение ресурсов, использование производственных мощностей, масштабы производства и изменения технологии.

Экспортно-ориентированная промышленная политика в структуре национальной экономики новых индустриальных стран сыграла главную роль. Промышленность должна развиваться очень быстро. Причем новые отрасли в промышленности должны эффективно развиваться. Южная Корея и Тайвань, где еще в 1965 г. доля промышленности в ВВП была менее 20%, к 1990 г. довели эту долю почти до 35%. Остальные страны Юго-Восточной Азии к началу 90-х годов также добились того, что промышленность стала давать 20-28% ВВП. Экспортно-ориентированная восточно-азиатская модель оказалась локомотивом промышленности.[1]

Развивая идеи А. Смита, Д. Рикардо ответил на вопросы: почему нации торгуют и в каких пределах наиболее выгоден обмен между странами, а также выделяли критерии международной специализации. В интересах каждой страны, считал Д. Рикардо, специализироваться на производстве такой продукции, в которой она имеет наибольшее преимущество или наименьшую слабость и относительную выгоду от которой является наибольшей. Главным определяющим фактором при производстве товаров на экспорт в идеях А. Смита и Д. Рикардо выступал труд, и, следовательно, цена товара зависела от трудовых издержек. Они заложили основу трудовой теории стоимости, которую в последующем, расширил и подверг детальному анализу К.Маркс.

«Чтобы поднять промышленное и сельскохозяйственное производство на указанную высоту, недостаточно одних только механических и химических вспомогательных средств. Нужно также соответственно развить способность людей, приводящих в движение эти средства».[2]

Результаты исследований Б. Баласса в 80-х годах показали, что экспорт этих стран способствовал повышению темпов экономического роста. На основе анализа экономической политики развивающихся стран американский экономист сделал вывод о важности для них открытости национальной экономики, об ориентации ее на внешнеэкономические связи. В 80-е годы Б. Баласс сделал вывод, что наиболее перспективной моделью роста развивающихся стран должно стать сочетание политики стимулирования экспорта и импортозамещения при ведущей роли экспорта. При этом увеличение экспортной квоты страны оказывает положительное воздействие на ее экономический рост, в то время как импортозамещение при узких границах национальных рынков его сдерживает.

На втором этапе взаимодействия развитых стран с будущими новыми индустриальными странами, последние проводят импортозамещающую индустриализацию. В этот период вывоз капитала из промышленно развитых стран в Азиатский регион сопровождался поставками машин, оборудования, технологий, ноу-хау и т.п. Внешние финансовые ресурсы и технология направлялись на создание импортозамещающих отраслей и на создание промышленной инфраструктуры. Благодаря политике импортозамещения в Азиатском регионе удалось достаточно быстро насытить внутренний рынок потребительскими товарами. Однако, ограниченность внутреннего рынка была основным сдерживающим фактором для дальнейшего развития экономики, что потребовало со временем изменения общей концепции развития. В этот период (70-е годы) начинает формироваться политика экспортной ориентации. Как мы видим модель экспортно-ориентированная и импортозамещающая поэтапно положительно влияла на развитие национальной экономики новых индустриальных стран.

В результате в экономике стран Юго-Восточной Азии произошли большие изменения: на первое место вышли отрасли обрабатывающей промышленности, следовательно, возрос экспорт промышленной продукции. Сформировалась обратная связь, т.е. в развитые страны хлынул поток экспортных готовых изделий из стран Азии. В структуре национальной экономики стран Юго-Восточной Азии ориентир на обрабатывающую промышленность и его экспорт стал компетентным. Как показали почти три десятилетия осуществления в странах Юго-Восточной Азии концепции развития, они

сделали гигантский скачок в развитии: среднегодовые темпы экономического роста составляли 5,5% -это в три раза выше, чем в Латинской Америке, и в 5 раз, чем в Африке. Более того, высокая динамика экономического роста в НИС позволила МВФ включить в 1997 г. эти страны в группу государств с развитой экономикой. Правда, валютно-финансовый кризис, развившийся в регионе в 1997 г., изменил ситуацию.

За эти годы изменилась структура национальных хозяйств этих стран. К 1980 г. доля аграрного сектора в ВВП НИС Юго-Восточной Азии снизилась до 1% в Гонконге и 14% в Южной Корее. Доля же промышленности в том же году составила: 1/3 ВВП Сингапура, Малайзии, Южной Кореи, 43% ВВП Тайваня, 28% ВВП Таиланда. Одновременно экспортная квота быстрыми темпами в этих странах стала расти: в Гонконге с 1970 по 1980 г. она увеличилась с 69 до 91%, в Сингапуре - с 80 до 176, на Тайване - с 35 до 48, в Южной Корее - с 9 до 30, в Малайзии - с 44 до 54, в Таиланде - с 10 до 33%.

С конца 70-х годов эти страны Азии приступили к созданию наукоемких отраслей и развитию собственной научно-технической базы. Это послужило толчком к экспортной переориентации на высокотехнологичное производство.

Этот опыт диктует следующее:

- У промышленности должны развиваться все отрасли, и очень быстро. Южная Корея и Тайвань, где еще в 1965 г. доля промышленности в ВВП была менее 20%, к 1990 г. довели эту долю почти до 35%. Остальные страны Юго-Восточной Азии к началу 90-х годов также добились того, что промышленность стала давать 20-28% ВВП;

- индустриализация должна быть построена на быстром росте промышленного экспорта. В этих странах в течение 20 лет промышленный экспорт рос темпами от 8% (Гонконг) до 19% (Южная Корея), от 17% (Филиппины) до 30% (Индонезия) в год. В 1970 г. промышленный экспорт давал лишь 8% экспортных поступлений Индонезии, Филиппин, Малайзии Таиланда. К 1990г. Индонезия стала получать от промышленного экспорта 35% экспортных поступлений, Малайзия -44, Филиппины -62, Таиланд - 65%. В какой-то мере азиатские страны воспользовались бурным ростом мировых промышленных рынков в 70-е годы. Однако было бы ошибкой считать, что дело решило всего лишь рост мирового спроса. Достаточно сказать, что в 1970-1988гг. страны Юго-Восточной Азии увеличили свою долю на мировом промышленном рынке с 3,5 до 12%, а страны африканского континента едва сумели сохранить свою долю в 0,5%. [3] Иными словами, успехи промышленного экспорта азиатских стран прежде всего объясняются их активной политикой на мировом рынке, а общий рост спроса на промышленную продукцию лишь сделал их успехи более заметными.

- индустриализация должна быть построена на использовании имеющихся сравнительных преимуществ. Южная Корея, Гонконг и Сингапур не имели никаких природных ресурсов и сделали ставку на завоевание мировых рынков трудоемких промышленных товаров. Тайвань в 50-е годы начал с экспорта сельскохозяйственной продукции, но скоро также переориентировался на трудоемкую промышленную продукцию. И только тогда, когда трудовые ресурсы этих стран оказались полностью загружены и одновременно был накоплен капитал ("человеческий" и "физический"), их сравнительные преимущества изменились, и они перешли к экспорту товаров капиталоемких и наукоемких. Сравнительное преимущество в области выбора перспективной отрасли на которую можно ориентироваться. Суть в том, что конкурентоспособная отрасль промышленности позволит осуществить модель экспортно-ориентированную и импорто-замещающую.

Во всех учебниках по международной экономике отмечается, что политика стимулирования экспорта, как правило, является лишь фазой торговой политики в определенных социально-экономических и политических условиях.

Например, в таких новых индустриальных странах как Гонконг, Сингапур, Корея, Тайвань, Китай, а также в странах АСЕАН и Южной Азии, политика стимулирования экспорта обычно осуществлялась на различных стадиях их индустриализации, что предопределяло формы и методы осуществления такой политики. Во всех этих странах всегда остро не хватало экономических и природных ресурсов, которые традиционно рассматриваются как важнейшие предпосылки экономического роста. Несмотря на это, эти страны стимулировали внедрение экспорта в перспективных отраслях промышленности. Цель такого поступка со стороны индустриальных стран это обогащение

национальной экономики. Для всех них логика развития была однозначна -от использования одного сравнительного преимущества вплоть до полной его растраты, переход к использованию нового обретенного сравнительного преимущества опять до полной утраты и т.д. Начав со специализации на первичном производстве, они переходили к неквалифицированному трудоемкому обрабатывающему производству, затем по мере роста зарплаты и издержек труда, переходили к трудоемкому, капиталоемкому и, наконец, наукоемкому производству. Как показывает мировая практика, не существует универсальной и единой успешной политики стимулирования экспорта. Использование странами различных стратегий во многом зависит от состояния экономики страны, этапа развития на котором она находится, общей экономической и политической ситуации в мире. Тем не менее, возможно выделить ряд важных форм и методов, которые могут привести к положительным результатам в росте экспорта и совершенствования его структуры.

Это стимулирование экспорта на основе промышленной политики, проводимой государством, когда предварительно определяются наиболее перспективные производства и товары. Однако такая ситуация, как правило, характерна для стран с непоследовательными рыночными преобразованиями. Такая политика дает положительные результаты, когда речь идет о развитии нетрадиционного экспорта или экспорта технически сложных капиталоемких и энергоемких изделий, требующих значительных капиталовложений для организации производства и продвижения на внешние рынки.

В этом случае финансовая поддержка со стороны государства необходима, и его усилия по мобилизации частного капитала, созданию инфраструктуры и т.д. имеют большое значение и обеспечивают диверсификацию экспорта в относительно короткие сроки (пример Южной Кореи). Вместе с тем, такая политика стимулирования отдельных производств содержит в себе высокую степень риска, так как зависит от того, насколько правильно определены перспективные для экспорта отрасли и производства. Административные ошибки в этой области обернулись для ряда стран значительными потерями (например, неудачи с крупными экспортными проектами в Южной Корее, Таиланде, Сингапуре, Малайзии, Индонезии, Бразилии). Обратной стороной такой политики может явиться и отставание отраслей и производств, работающих на внутренний рынок. Так, например, Южная Корея вышла на мировые рынки с цветными телевизорами раньше, чем такое производство было абсорбировано внутренним рынком.

Необходимо различать меры по стимулированию экспортного производства и собственно экспорта.

К методам и организационным формам государственного стимулирования экспортного производства относятся: 1. налоговые льготы; 2. льготные кредиты; 3. субсидии; 4. предоставление грантов; 5. гарантирование частных вложений; 6. помощь в решении инфраструктурных вопросов; 7. создание специальных учреждений, центров в стране и зарубежных государствах по продвижению экспорта.

Такие методы государственного стимулирования экспортного производства, в основном в тех отраслях, в которых государство имеет потенциал, в структуре национальной экономики произойдут положительные изменения. Так как мы видим из опыта индустриальных стран поддержка и стимулирование в приоритетных отраслях промышленности в структуре национальной экономики этих стран сыграло существенную роль. Если со стороны обратить внимание, то мы видим, что в стимулирование экспорта в новых индустриальных странах основной вклад вложило государство.

В заключении мы пришли к выводу, что новые индустриальные страны для поднятия своей национальной экономики вложили большой вклад. Они построили свою национальную экономику на основе имеющихся сравнительных преимуществ. Это говорит о том, что эти страны выявили свой экспортный потенциал, следовательно поэтому они смогли развивать конкурентоспособные отрасли промышленности. Мы уверены в том, что Республика Таджикистан имеет экспортный потенциал и в ближайшие годы, используя сравнительное преимущество, сможет ориентироваться на отрасли промышленности, которые смогут стать конкурентоспособными.

ЛИТЕРАТУРА

1. Саидмуратов Л.Х. Международная экономика: теория, история, политика. с.142-152.
2. К. Маркс и Ф. Энгельс, соч.т. 4 с. 335.

3. Asia and Africa: Legacies and opportunities in development / Ed by Lindauer D. Roemer M. – San Francisco: Inst. For contemporary studies, 1994. – YII, 422 p.
4. D. Roemer M. – San Francisco: Inst. For contemporary studies, 1994. – YII, 422 p.
5. Авдокушин Е.Ф. Международные экономические отношения. Учебное пособие. М: Маркетинг, 1997.
6. Внешнеэкономическая деятельность: анализ торговли и инвестиций в Республике Таджикистан.
7. Журнал «Деловая пресса» N 10.01.2000.
8. Данильцев А.В. Международная торговля: инструменты регулирования. М., 1999.
9. Щебарова Н.Н. Механизм формирования соотношения свободы торговли и протекционизма и его воздействие на позиции России в мировой торговле.

ОПЫТ НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАН В СТИМУЛИРОВАНИИ ЭКСПОРТА В СТРУКТУРЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

Следует отметить, что форсирование экспорта в определенных приоритетных отраслях, которые могут стать для страны конкурентоспособными, необходимо. К примеру: новые индустриальные страны, как правило, использовали модель экспортоориентированную и импортозамещающую. Мы предлагаем, что когда теория и практика соответствует в экономике, то это пойдет на пользу страны. Экспортно-ориентированная модель позволит вывести промышленность из статичного механизма. Когда в стране промышленность долгое время имеет статичный характер, это можно назвать парализованностью национальной экономики. Благодаря промышленности национальная экономика живет и дышит.

Роль стимулирования экспорта для развития экономики очень важна, для того, чтобы развивать промышленность на указанную высоту, необходимо стимулирование экспорта. Каждая страна старается участвовать в мировом разделении труда, с целью появления иммунитета своей промышленности. Для этого важно использовать опыт развитых стран. Следовать по теории и практики развитых стран, которые в свое время стимулировали экспорт и достигли успеха, приведет к хорошим результатам. При таком подходе курс национальной валюты в стране повысится и образуются новые рабочие места.

Ключевые слова: форсирования экспорта, экспортоориентированная, импортозамещающая, промышленность, индустриализация, капиталоемких, наукоемких, стимулирование экспорта, национальная экономика, трудоемкий, наукоемкий, мировое разделение труда.

THE NEW INDUSTRIAL COUNTRIES, AND THE SOURCE THEIR DEVELOPMENT NATIONAL ECONOMY

Should sweeps away that export in determined priority branch which can become for country competitive necessary. To example of the New industrial countries, as it is correct used the model Exportoorientid We offer that when theory, and practice corresponds to in state this will go on profit of the country. Eksportoorientid will allow to remove industry from статичного of the mechanism. When in country industry for a long time has brake nature, this possible name paralysis national economy. Due to industry national economy lives.

The Role of the stimulation of the export for development of the economy very important to develop industry on specified height, necessary stimulation of the export. Each country tries to participate in world division of labor, for the reason appearance иммунитета its industry. For this it is important to use the experience of the developed countries. Follow on theories and practical persons of the developed countries which in due course stimulated the export and reached the success, will bring about good result. From such action rate national currency in country increases, and are formed new worker of the place.

Key words: to quickly export, Exportoorientid, industry, industrialization, capital-investive, scientifically based, Stimulation of the export, national economy, labour-consuming, scientifically based, world division of labor.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *А.С. Сабирджанов* - аспирант общеуниверситетской кафедры экономической теории Таджикского национального университета

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ КАК ПРЕДПОСЫЛКА ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ РЕГИОНА

А. Ураков

Таджикский национальный университет

Определение финансовой устойчивости является предметом финансового анализа, объединяющего финансовый анализ результатов деятельности предприятия; анализ структуры активов/пассивов компании и рекомендации по ее улучшению; комплексную оценку финансовой деятельности; анализ вероятности банкротства и т.д. Все эти процедуры позволяют оценить состояние предприятия и на его основе разработать рекомендации по его оздоровлению и финансовой стабилизации. Поскольку анализ финансовой устойчивости отдельных хозяйствующих субъектов достаточно широко распространен в практике управления, возникает вопрос о возможности использования характерных для него принципов и подходов при оценке уровня финансовой устойчивости регионов.

Рассматривая проблемы финансовой устойчивости регионов, следует отметить, что данная проблематика является несомненно актуальной, особенно в период развития глобального финансового кризиса. Поэтому представляется особенно важным определить возможность взаимоувязки разработанной теории и инструментария оценки финансовой устойчивости объектов микроуровня (предприятий) с аналогичными разработками в области мезоуровневого управления (регионы и муниципалитеты).

При этом следует иметь ввиду, что экономика региона представляет собой совокупность микроуровневых хозяйствующих субъектов, сведения о финансовом положении которых в наиболее полном виде представлены в бухгалтерских балансах – главной форме бухгалтерской отчетности, показывающей состояние средств в денежной оценке на конец отчетного периода (года, квартала), а также их изменения по сравнению с началом данного периода. Другой, немало важный документ для анализа – Отчет о финансовых результатах и их использовании (форма №2), который включает в себя два раздела: финансовые результаты и использование прибыли.

Рассмотренные выше документы официальной бухгалтерской отчетности содержат достаточно полную исходную информацию, анализируя которую можно получить представление о финансовом положении предприятия и выявить проявления разного рода финансовых осложнений в его деятельности.

При этом инструментарий оценки может быть представлен набором следующих показателей, каждый из которых раскрывает ту или иную сторону финансового состояния предприятия. В числе этих показателей:

Таблица 1. Показатели оценки финансовой устойчивости предприятий

Наименование показателя и рекомендуемое значение	Методика расчета
Коэффициент концентрации собственного капитала (финансовой автономии) (>0,5)	Собственный капитал / Совокупный капитал
Коэффициент финансовой значимости (<2)	Собственный капитал / Совокупный капитал
Коэффициент маневренности собственного капитала (>0,5)	Собственные оборотные средства / Собственные средства
Коэффициент концентрации заемного капитала (<0,5)	Заемный капитал / Совокупный капитал
Коэффициент структуры долгосрочных вложений	Долгосрочные обязательства / В необоротные активы
Коэффициент долгосрочного привлечения заемных средств (>0,6)	Долгосрочные обязательства / (Долгосрочные обязательства + Собственный капитал)
Коэффициент структуры заемного капитала	Долгосрочные обязательства / Заемный капитал
Коэффициент задолженности (<0,7)	Заемный капитал / Собственный капитал

Приведенные показатели дают характеристику финансовой устойчивости предприятий. Для повышения уровня ее достоверности проводится дополнительный расчет таких показателей как:

- Активы (оборотные / в необоротные активы, оборотные средства, чистый оборотный капитал);
- Пассивы (долгосрочные / краткосрочные обязательства, фактический собственный капитал);
- Результаты деятельности (валовая прибыль, выручка от продажи товаров и услуг, чистая прибыль.);
- Оборачиваемость активов (оборачиваемость основных средств, оборачиваемость производственных оборотных/внеоборотных активов, оборачиваемость чистых активов, общая оборачиваемость активов, оборачиваемость элементов оборотного капитала);
- Ликвидность (текущая, срочная, абсолютная) и т.д.

Расчеты данных показателей позволят оценить финансовое состояние каждого предприятия и их совокупности, представляющей собой экономику региона. Следовательно, для того, чтобы оценить финансовую устойчивость региона необходимо

подвергнуть анализу каждое предприятие, расположенное на его территории, и получить обобщенные выводы об уровне и направленности изменения финансовых параметров региона.

В дополнение к проведенной оценке на уровне предприятий существует практика оценки вероятности его банкротства. Поскольку понятие финансового банкротства существует и в отношении региона, то целесообразно рассмотреть показатели и методики, которые используются в этой области. Так, для прогнозирования банкротства применяются следующие методики. Наиболее известными из них являются методы мультипликативного дискриминантного анализа и прогнозирования вероятности банкротства, модели прогнозирования риска несостоятельности (модель Альтмана, Бивера, Таффлера, Спрингейта, Лиса и Аргенти). А также модели, предложенные российскими учёными: двухфакторная модель Лео Хао Суан, четырёхфакторная модель прогнозирования банкротства А. Беликова, R – модель, разработанная О.П. Зайцевой, Р.С. Сайфуллиным и Г.Г. Кадыковым.

При высокой степени вероятности банкротства разработано достаточно много мероприятий, направленных на оздоровление предприятий –должников. (Государственный Закон Республики Таджикистан от 19 мая 2009 года №509 «О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Таджикистан «О несостоятельности (банкротстве)», главу II. Предупреждение банкротства). При этом, важным элементом системы управления риском банкротства является разработка мероприятий по его снижению. Выделяют следующие мероприятия по снижению риска и вероятности банкротства компании: 1) нормативный метод; 2) создание страховых (резервных) фондов; 3) страхование риска; 4) страхование процентного риска; 5) хеджирование; 6) диверсификация; 7) реструктуризация производства (модификация технологий, смена кадровой структуры предприятия) и др. Несомненно, все эти процедуры поддерживают предприятия, однако, в российской экономике зачастую используются полумеры, которые не обеспечивают устранение причин банкротства.

Из всего вышеизложенного следует, что обеспечение финансовой устойчивости региона должно базироваться на анализе финансового состояния расположенных на его территории предприятий. При всей трудоемкости данной работы ее значимость велика, поскольку таким путем, возможно, своевременно выявлять и устранять недостатки в финансовой деятельности и находить резервы улучшения финансового состояния хозяйствующих субъектов микро – и мезоуровней. В условиях регионализации экономики проведение такого анализа и выявление финансово-устойчивых предприятий являются предпосылкой привлечения инвестиций, осуществления инновационной деятельности и, как следствие, повышения финансовой устойчивости территориальных образований.

ЛИТЕРАТУРА

1. Государственный Закон Республики Таджикистан от 28 июня 2011 года № 721 «О безопасности».
2. Бланк И.А. Управление финансовой безопасностью предприятия [Текст] / И.А. Бланк. - К.: Эльга, Ника-Центр, 2004. - 77бс.
3. Горячева К.С. Финансовая безопасность предприятия, сущность и место в системе экономической безопасности / К.С. Горячева // Экономист. - 2003. - №8. - с.65-67.
4. Кузенко Т.Б. Управление финансовой безопасностью на предприятии [Текст]/Т.Б. Кузенко, В.В. Прохорова, Н.В. Саблина // Бизнес Информ. - 2008. - № 12 (1). - с. 27-29.
5. Папехин Р.С. Внешние и внутренние угрозы финансовой безопасности предприятия [Текст]/Р.С. Папехин // Финансы и кредит. - 2007. - №16. - с. 68-75.
6. Ильяшенко С.Н. Составляющие экономической безопасности предприятия и подходы к их оценке [Текст] / С.Н. Ильяшенко // Актуальные проблемы экономики. - 2003. - № 3. - с. 12-19.

ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ КАК ПРЕДПОСЫЛКА ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ РЕГИОНА

Определение финансовой устойчивости является предметом финансового анализа, объединяющего финансовый анализ результатов деятельности предприятия; анализ структуры активов/пассивов компании и рекомендации по ее улучшению; комплексную оценку финансовой деятельности; анализ вероятности банкротства и т.д. Все эти процедуры позволяют оценить состояние предприятия и на его основе разработать рекомендации по его оздоровлению и финансовой стабилизации. Поскольку анализ финансовой устойчивости отдельных хозяйствующих субъектов достаточно широко распространен в практике управления, возникает вопрос о возможности использования характерных для него принципов и подходов при оценке уровня финансовой устойчивости регионов. Статья посвящена изучению данной темы.

Ключевые слова: финансовая устойчивость, финансовый анализ, результаты деятельности предприятия, уровень финансовой устойчивости регионов.

ENTERPRISE FINANCIAL STABILITY AS A PREREQUISITE FORMATION OF THE FINANCIAL SUSTAINABILITY OF THE REGION

The definition of financial stability is the subject of the financial analysis, combining the results of the financial analysis of the company, analysis of the structure of assets / liabilities of the company and recommendations for improvement, a comprehensive assessment of financial performance, analysis of the probability of bankruptcy, etc. All of these procedures to evaluate the state of the enterprise and on this basis to develop recommendations for its improvement and financial stabilization. Since the analysis of the financial stability of individual economic agents is quite common in the practice of management, there is a question about the use of his characteristic principles and approaches in assessing the level of financial stability regions. The article is devoted to the study of the topic.

Key words: financial stability, financial analysis, business results, the level of financial stability regions.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *А. Ураков* – соискатель Таджикского национального университета

ПРОБЛЕМЫ АКТИВИЗАЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОНАХ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

А.Х. Хакимов, К.К. Раджабов
Таджикский национальный университет

Свободные экономические зоны являются особым полигоном для развития предпринимательской деятельности. Они в Республике Таджикистан создаются впервые как пионерные экономические и институциональные образования для развития предпринимательства и реализации особых целей и задач в различных территориальных частях страны – Хатлонской, Согдийской областях и ГБАО. Этими зонами являются свободные экономические зоны - «Панч», «Сугд», «Дангара» и «Ишкошим», которые созданы на основании Постановлений Правительства Республики Таджикистан о создании соответствующих свободных экономических зон и Постановлений Маджлиси намояндагон Маджлиси Оли Республики Таджикистан об утверждении Положения об этих зонах. Все они создаются сроком на 50 лет [1], но имеют разную типологию, специализацию деятельности как промышленно-инновационные, производственно-инновационные, производственно-коммерческие и комплексные типов.

Целями создания свободной экономической зоны являются:

- ❖ стимулирование развития экономического потенциала Таджикистана путем привлечения инвестиций;
- ❖ внедрение передового опыта управления и менеджмента,
- ❖ эффективное вовлечение экономики региона и республики в международное разделение труда;
- ❖ развитие торгово-экономического сотрудничества с зарубежными странами;
- ❖ укрепление экспортного потенциала республики;
- ❖ развитие градостроительства на территориях, прилегающих к свободной экономической зоне;
- ❖ создание современной инженерно-транспортной, телекоммуникационной, производственной и социальной инфраструктуры;
- ❖ обеспечение занятости населения страны.

В свободной экономической зоне планируется стимулировать производство товаров и предоставление услуг с привлечением новых и современных технологий.

Введение режима свободной экономической зоны со стороны ее администрации определено в течение семилетнего срока со дня принятия Маджлиси намояндагон Маджлиси Оли Республики Таджикистан решения об утверждении Положения о каждой зоне. Этот срок назван *переходным периодом*, который используется для создания инфраструктуры, формирования правовой базы и реального освоения территории зоны.

Создаваемые в республике СЭЗ находятся на разной стадии своего становления: в СЭЗ «Сугд» осуществлена значительная организационная работа, зарегистрированы уже 18 субъектов с потенциальными проектами на общую сумму 52 миллиона долларов США

[6], некоторые из которых уже приступили к производству продукции. В СЭЗ «Панч» -5 субъектов[9], в СЭЗ «Дангара» -2, а в СЭЗ «Ишкошим» - еще не прошли государственную регистрацию ни один субъект предпринимательства.

Предпринимательство в условиях СЭЗ осуществляется в рамках института «субъекта» свободной экономической зоны. Субъектам зоны, которыми могут быть как иностранные инвесторы, так и отечественные предприниматели, предоставляются налоговые и таможенные преференции.

Для получения статуса «субъекта» свободной экономической зоны иностранные и отечественные предприниматели должны выполнить ряд условий. Как предусмотрено Положением о свободных экономических зонах, субъектом СЭЗ считаются индивидуальный предприниматель, организация или ее филиал (представитель), выполнившие следующие условия:

- Прошедшие государственную регистрацию;
- Заключившие с администрацией СЭЗ договор о ведении деятельности на территории зоны;
- Получившие (с уплатой \$ 5 тыс.) сертификат субъекта СЭЗ.

Процедура прохождения государственной регистрации предусматривает представление каждым субъектом СЭЗ *инвестиционного проекта*, отвечающим таким требованиям:

- Объем инвестиций (уставный фонд) для ведения производственной деятельности должен быть не менее \$ 500 тыс. Не менее 90% производственного технологического оборудования должно быть импортным и бывшем в эксплуатации не более трех лет;
- Объем инвестиций для осуществления экспортно-импортной деятельности – не менее \$50 тыс.;
- Объем инвестиций для ведения деятельности в сфере услуг – не менее \$10 тыс.;
- Приступить к производству продукции не позднее трех лет после прохождения государственной регистрации.

Привлечение в свободные экономические зоны предпринимателей - инвесторов является одним из ключевых проблем. Вопрос об инвестиционной привлекательности свободной экономической зоны является исключительно важным концептуальным вопросом формирования любой экономической зоны. Он является важным составляющим характеристики экономического потенциала свободной зоны. Поэтому экономический анализ инвестиционной привлекательности региона, где создается зона, должен стать одной из исходных посылок для экономического ее обоснования.

Инвестиционная привлекательность свободной экономической зоны отражает объективные предпосылки для инвестирования и количественно выражается в объеме инвестиционных средств, которые могут быть привлечены в зону исходя из присущих ей инвестиционного потенциала и уровня некоммерческих инвестиционных рисков.

Для оценки инвестиционной привлекательности должна осуществляться большая работа по анализу всей исходной информации: статистические данные по развитию региона, законодательные акты, относящиеся к регулированию инвестиционной деятельности, результаты региональных исследований и опросов, а также данные об экспертных оценках специалистов.

Проведение анализа инвестиционной привлекательности и на этой основе составление рейтинга региона (зоны) необходимо осуществить в следующей последовательности:

1. определить перечень важных показателей, отражающих состояние инвестиционного комплекса свободной экономической зоны;
2. установить весовые коэффициенты каждому показателю или группе однородных показателей, которые должны соответствовать их вкладу в инвестиционную привлекательность зоны;
3. на основе полученных показателей рассчитать общую интегральную оценку инвестиционной привлекательности для каждой экономической зоны.

Присущие каждой СЭЗ *инвестиционный потенциал и уровень некоммерческих инвестиционных рисков* являются самостоятельными показателями, создающими предпосылки для инвестиционной активности предпринимателей и привлекательности.

Инвестиционный потенциал в свою очередь складывается из следующей группы частных потенциалов, отражающих условия, объекты и предпосылки для инвестирования:

- ресурсно-сырьевой потенциал, включающий степень обеспеченности балансовыми запасами основных видов природных ресурсов;
- производственный потенциал;
- потребительский потенциал, определяющий покупательную способность населения территории;

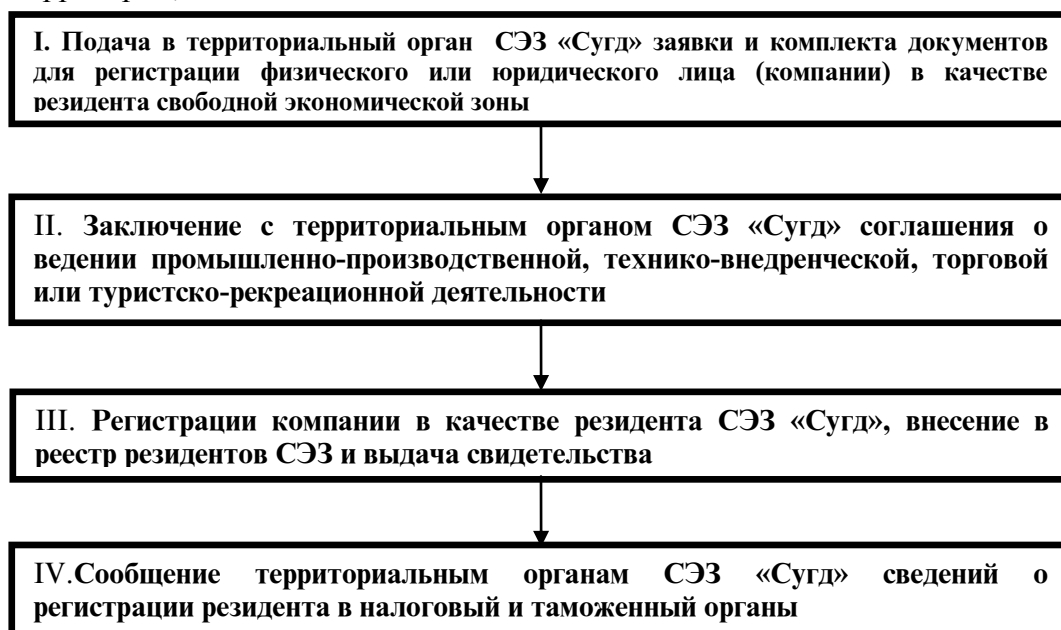


Рис. 1. Процедура получения предпринимателем статуса резидента СЭЗ

- трудовой потенциал как численность трудовых ресурсов, их образовательный и профессиональный уровень;
- инфраструктурный потенциал - наличие инфраструктурных объектов и степень обеспеченности ими, а также экономико-географическое положение размещения зоны;
- институциональный потенциал, отражающий степень развитости ведущих институтов рыночной экономики;
- инновационный потенциал, отражающий уровень развитости научной деятельности и внедрения достижений научно-технического прогресса;
- финансовый потенциал как объем налоговой базы и прибыльности предприятий зоны.

На базе предложенных показателей следует рассчитать средневзвешенный показатель инвестиционного потенциала как сумма частных показателей.

Уровень некоммерческих инвестиционных рисков представляет показатель, характеризующий вероятность потери инвестиций и дохода от них в силу наличия политического, экономического, финансового, социального, криминального, экологического, законодательного рисков.

В ряду факторов, определяющих инвестиционную привлекательность свободной экономической зоны имеет значение изучение инвестиционной привлекательности отдельных отраслей хозяйства зоны. Инвестиционная привлекательность отрасли представляет собой совокупность различных объективных признаков, свойств, средств и возможностей отрасли, вызывающие спрос на инвестиционные средства.

Для оценки инвестиционной привлекательности отрасли в качестве основного показателя принимается уровень прибыльности используемых активов как рентабельность реализуемой продукции или как балансовая рентабельность, рассчитываемая как отношение балансовой прибыли к используемым активам предприятия или отрасли.

В настоящее время не существует единой методики определения инвестиционной привлекательности отрасли, а потому может использоваться ряд альтернативных методик.

Развитие предпринимательства в свободной экономической зоне сложный вопрос, требующий решения целого ряда организационно-экономических, технических, финансовых, социальных проблем, особенно вокруг инвестиционных источников.

Анализ возможностей для развития предпринимательской деятельности, заложенных в недрах свободных экономических зон показывает, что они в Республике Таджикистан используются не в полной мере. Хотя со времени принятия правительственных решений о создании свободных экономических зон прошло немало времени, высокая активность некоторых администраций зон в привлечении инвесторов в зону не наблюдается. Причины слабого продвижения предпринимательской деятельности в зонах вызывает, конечно, тревогу и их можно объяснить рядом как объективных, так и субъективных факторов.

Отсутствие инфраструктуры, недостаток финансовых средств можно отнести к объективным трудностям, в этом отношении правительство должно принять более решительные меры. В 2012 году в соответствии с Постановлением Правительства Республики Таджикистан от 30 декабря 2011 г. №656 из Государственного бюджета Республики Таджикистан на 2012 год на цели создания инфраструктуры свободных экономических зон предусмотрено финансирование средств в следующих размерах:

- администрации свободной экономической зоны «Панч» - 300 тыс. сомони;
- администрации свободной экономической зоны «Сугд» - 300 тыс. сомони;
- администрации свободной экономической зоны «Ишкошим» - 400 тыс. сомони;
- администрации свободной экономической зоны «Дангара» - 500 тыс. сомони [6].

Конечно, во всех названных зонах потребности в финансовых средствах на создание первоначальной инфраструктуры в десятки раз превышают сумму выделенных на 2012 год бюджетных средств. Однако нельзя отрицать наличие преимущественно субъективных причин, на которые важно сейчас обратить особое внимание. Создание и обеспечение полнокровного функционирования СЭЗ – это весьма сложный процесс, особенно на начальной стадии. Для решения многосложных задач в этой сфере должны быть мобилизованы силы наиболее подготовленных, грамотных высокообразованных руководителей, активных кадров с особым организаторским талантом, и нестандартными качествами и мышлением. Случайные, непосвященные лица могут провалить дело. Если дело с первыми свободными зонами в республике будет обречено на неудачу, то последующие попытки к созданию подобных новых экономических структур в будущем будет еще сложнее, на глазах мировой общественности Таджикистан потеряет свой имидж и привлекательность. Изучение опыта других стран не должно принять форму туристических поездок непосвященных сотрудников в зарубежные страны, этим поездкам должна предшествовать хорошая теоретическая подготовка по вопросу - *что и как* изучить зарубежный опыт. Не должно быть также слепого копирования этого опыта. В республике еще не было случая тщательного обсуждения отчета специалистов и обобщения опыта после их заграничных командировок по вопросам организации свободных зон, хотя за последние три -четыре года специалисты министерств посетили десятки зарубежных стран на различные сроки.

Одной из причин низкого интереса предпринимателей к зоне «Ишкошим», является наряду с почти полным отсутствием первичной инфраструктуры, также других элементов, необходимых для формирования СЭЗ –методики, научного основания и т.д. Не основательно выжидающая позиция руководства зоны, когда из-за рубежа поступят грантовые или другие финансовые средства. За три года в этой зоне пока в штат приняты только 3 работника. Отпугивает будущих субъектов - зарубежных и особенно местных предпринимателей сумма в размере полмиллиона долларов США, которую должны вкладывать в производство в необустроенном, пустом пространстве будущей зоны. Такие завышенные нормативы должны быть пересмотрены и в других свободных зонах республики –«Панч», «Дангара». Необходимо установить умеренный размер уставного капитала, снизив его хотя бы до 200-250 тысяч долларов США для производственных отраслей, необходимо также пересмотреть размер арендной платы земли: будущие предприниматели не соглашаются внести за аренду скажем 4-х га земли 40 тыс. долларов в год, при арендной плате 1 доллар за каждый кв. м территории. В области формирования свободных экономических зон в республике имеются и другие проблемы, которые

являются неотложными и требуют скорейшего своего решения с участием уполномоченного государственного органа и администраций самих зон.

ЛИТЕРАТУРА

1. Закон Республики Таджикистан «О свободных экономических зонах» от 25 марта 2011 г., №700. //Ахбори Маджлиси Оли Республики Таджикистан, 2011 г., № 3, ст. 167.
2. Постановление Правительства Республики Таджикистан от 05.03.2008 г., №103 «О первоочередных мерах по созданию свободных экономических зон в Республике Таджикистан».
3. Постановление Правительства Республики Таджикистан от 02.05.2008 г., №227 «О создании свободных экономических зон «Панчи поён» и «Сугд».
4. Постановление Правительства Республики Таджикистан от 02.02.2009 г., №74 «О создании свободных экономических зон «Ишкашим» и «Дангара».
5. Постановление Маджлиси намояндагон Маджлиси Оли Республики Таджикистан от 05.12.2005 г., №191 «Об утверждении Положения свободных экономических зонах в Республики Таджикистан» - //Ахбори Маджлиси Оли Республики Таджикистан, 2005 г., № 12, ст. 719.
6. Постановление Правительства Республики Таджикистан от 30.12.2011 г., №656 «О мероприятиях по выполнению закона Республики Таджикистан «О Государственном бюджете Республики Таджикистан на 2012 год» и Постановления Маджлиси намояндагон МО РТ «О принятии Закона Республики Таджикистан «О Государственном бюджете Республики Таджикистан на 2012 год»
7. П.Чоршанбиев. СЭЗ «Сугд» планирует запустить еще восемь промпредприятий //Азия-Плюс. - 2012. 15 февраля. - № 13. с. А/12.
8. Хакимзода А., Раджабов К.К. Свободные экономические зоны. Учебник. –Душанбе: «Ирфон», 2010, 491 с. (на тадж.языке).
9. WWW.fezsughd.tj
10. WWW.fezpanj.tj

ПРОБЛЕМЫ АКТИВИЗАЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОНАХ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

В статье освещаются новые условия для развития предпринимательской деятельности, связанные с созданием в Республике Таджикистан первых четырех свободных экономических зон, описываются процедура и условия получения предпринимателями статуса субъекта свободной зоны, анализируются факторы инвестиционной привлекательности, проблемы, возникающие на пути создания и эффективного функционирования отдельных свободных экономических зон.

Ключевые слова: свободная экономическая зона, типология специализации зон, статус субъекта зоны, инвестиционная привлекательность, разновидности инвестиционного потенциала, местные и иностранные предприниматели, некоммерческий инвестиционный риск.

THE PROBLEMS OF BUSINESS ACTIVITY IN FREE ECONOMIC ZONES IN THE REPUBLIC OF TAJIKISTAN

Present article analyzes new condition for developing business activity, related to creation of four economic zones, describes procedure and conditions of getting business status in free economic zone, studies factors of investment attractiveness, barriers in creation and effective functioning of free economic zones.

Key words: free economic zone, specialization of free economic zone, business status, investment potential, local and foreign businesses, non commercial investment risk.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *А.Х. Хакимов* – профессор кафедры национальной экономики Таджикского национального университета.

К.К. Раджабов - ассистент кафедры национальной экономики Таджикского национального университета.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

З.А. Рахимов, И.Б. Хакимов
Таджикский национальный университет

В условиях реформирования экономики в Республике Таджикистан как никогда обострилась проблема обеспечения энергетической и экономической безопасности, требующая адекватных и системных действий государственных органов исполнительной власти. Серьезной угрозой национальной безопасности становится экономическая преступность [6, с. 37-46], а борьба с ней одной из самых приоритетных задач правоохранительных, надзорных и контролирующих органов.

Экономическую безопасность энергетического предприятия следует рассматривать во взаимосвязи с такими понятиями как экономическая безопасность энергетической отрасли Республики Таджикистан. Применительно к предприятиям гидроэнергетики и

энергетической отрасли, методологически мы рассматриваем экономическую безопасность в узком смысле слова.

На отраслевом уровне экономическая безопасность предприятия определяется как безопасное развитие отраслей экономики, обеспечивающее нормальное бесперебойное его функционирование, расширенное воспроизводство, рентабельную работу, максимальное обеспечение приемлемых условий жизни и развития личности для большинства населения, защищенность от внешних и внутренних угроз [2, с. 64-69].

Экономическая безопасность - это не только защищенность национальных и отраслевых интересов, но и готовность, и способность соответствующих институтов власти создавать механизмы реализации и защиты национальных интересов развития отечественной экономики, поддержания социально-политической стабильности общества. Государство через органы законодательной, исполнительной, судебной властей во взаимодействии с другими институтами гражданского общества обязано осуществлять защиту национальных интересов в области экономики энергетики, основанной на определении и нормативно-правовом закреплении процедур формирования прогнозов, целевых установок, программ мер и действий, обеспечивающих выявление, локализацию и нейтрализацию угроз экономической безопасности страны [1, с. 37-46].

Сущность экономической безопасности страны можно определить как возможность действенного контроля государственными органами управления за эффективностью использования природных, трудовых, материальных, финансовых ресурсов, достижением достаточных темпов экономического роста производства страны, повышением конкурентоспособности хозяйствующих субъектов, демонополизацией производства, созданием равных возможностей для населения страны в выборе места работы и образования.

Энергетическая отрасль является основой для обеспечения как экономической, так и энергетической безопасности страны в целом. Аварийные ситуации в электроэнергетике немедленно сказываются на потребителях, на жизнеобеспечении производства и населения страны.

Итак, считаем важным, ввести такое понятие, как экономическая безопасность энергетической отрасли, которое определим как состояние энергетической отрасли, характеризующееся устойчивостью к воздействию внутренних и внешних угроз, нарушающих надежность функционирования отрасли, достаточное и бесперебойное обеспечение потребностей товаропроизводителей и населения Республики Таджикистан электрической энергией, создание условий для развития на основе инвестиций.

Необходимыми предпосылками эффективного развития экономики и общества, фундаментальной основой всех видов жизнедеятельности являются научно обоснованная долгосрочная энергетическая политика и взвешенная, продуманная энергетическая государственная стратегия.

Из данных положений следует, что экономическая безопасность страны и энергетической отрасли неразрывно связана с сопряженными сферами национальной безопасности, и, прежде всего, с энергетической безопасностью. Энергетическая безопасность энергетической отрасли и страны это состояние защищенности граждан, государства, экономики от обусловленных внутренними и внешними факторами угроз дефицита в обеспечении их обоснованных потребностей в энергии экономически доступными топливно-энергетическими ресурсами приемлемого качества, как в нормальных условиях, так и при чрезвычайных обстоятельствах.

В обычных условиях подобное состояние защищенности соответствует обеспечению в полном объеме потребностей в топливно-энергетических ресурсах требуемого качества по экономически приемлемым ценам, а при чрезвычайных ситуациях - гарантированному обеспечению минимально необходимых потребностей. Обеспечение энергетической безопасности Республики Таджикистан является необходимым условием поддержания требуемого уровня национальной и экономической безопасности на основе эффективного использования топливно-энергетического потенциала страны. Поэтому энергетическая безопасность Таджикистана и отрасли является неотъемлемой частью экономической безопасности как в плане развития производственных сил страны, так и жизнедеятельности населения.

Угрозы экономической безопасности страны в современных условиях становятся фактором все более влияющим на состояние экономической и национальной безопасности, что связано с возрастающей ролью энергетики в экономике страны. Однако в последние годы энергетика, как и вся экономика страны, испытывает серьезные трудности и ее положение нельзя назвать стабильным. Поэтому для поддержания и развития всей энергетики Республики Таджикистан необходимо вводить новые мощности. В противном случае произойдет лавинообразное нарастание объемов выработавшего свой ресурс основного энергетического оборудования.

Разработанная концепция развития отраслей топливно-энергетического комплекса Республики Таджикистан на период 2003-2015 годов предусматривает создание промышленных и топливно-энергетических комплексов [4].

Наиболее вероятными для решения этой проблемы являются два источника: опережающая инвестиционная составляющая тарифа и частный инвестор. На наш взгляд, инвестиционная составляющая более выгодна, т.к. частный инвестор будет настаивать на повышении тарифа, чтобы быстрее вернуть вложенные средства [9, с.29-37]. Дифференцированная инвестиционная составляющая тарифа является безальтернативным источником инвестирования в энергетике. Цены в электроэнергетике с 1992 по 2012 годы росли примерно несколько быстрее, чем в среднем по промышленности. Так как основная цель реформирования отрасли это стабилизация тарифов на экономически разумном уровне, то они должны быть рыночными, а для этого необходимо сделать электроэнергетику привлекательной для инвестиций. Инвестировать в затратный механизм невозможно [8, с. 54-65].

За последние годы Правительство Таджикистана приложило значительные усилия по вовлечению иностранных инвестиций в строительство ряда гидроэлектростанций - Рогунской, Сангтудинской -I и II, малых ГЭС и т.д.. С окончанием срока строительства и ввода в эксплуатацию этих предприятий иностранные инвесторы могут в пределах вложенного капитала выкупить акции предприятий и стать равноправными партнерами в производственной деятельности и распределении прибылей [7, с. 135].

Инвестиционная составляющая должна иметь постоянную величину, составлять не менее 8% и аккумулироваться в специализированной государственной структуре, при этом льготу по цене на электроэнергию для населения следует оставить, т.к. его потребление составляет незначительную долю вырабатываемой электроэнергии.

Другой формой выражения угрозы экономической безопасности Республики Таджикистан в области энергетики представляется принудительное снижение спроса на электроэнергию, обусловленное снижением ее производства.

Состояние энергетической отрасли во многом определяется и состоянием расчетов с потребителями за специфическую продукцию, несвоевременность которых ведет к росту задолженности предприятий отрасли в бюджеты всех уровней, перед поставщиками и подрядчиками, осуществляющими ремонты оборудования [5, с. 117-143]. При повышении дебиторской задолженности энергетика лишается возможности финансирования инвестиций, что становится особенно остро ощутимым в условиях старения и высокой изношенности основных фондов, приводящих к некомпенсируемому выбытию производственных мощностей и даже невозможности простого воспроизводства.

Снижение доходности бюджета представляет собой третью угрозу безопасности как энергетической, так и экономической. Неплатежи являются причиной роста задолженности потребителей бюджетной сферы за полученные энергоресурсы. Кризис платежей и ослабление платежеспособного спроса потребителей приводит к тому, что они не оплачивают в полном объеме поставляемую им энергию. Данное обстоятельство ведет к тому, что энергетики не могут обеспечить своевременные ремонты, модернизацию, реконструкцию уникального оборудования, требующие значительных средств.

В целях разрешения назревших крупных проблем в энергетике для нейтрализации угроз экономической безопасности разработана «Концепция развития отраслей топливно-энергетического комплекса Республики Таджикистан на период 2003-2015 годов» [4]. Помимо прекращения нарастающего процесса старения генерирующего оборудования, данная стратегия направлена на решение следующих проблем:

- снижение эффективности использования имеющихся мощностей;
- низкая инвестиционная привлекательность электроэнергетики;

- потеря основных рынков энергетического бизнеса за рубежом;
- незавершенность формирования нормативно-правовой базы применительно к новым экономическим условиям;
- нерациональная организация рынков электроэнергии, их монополизация на государственном уровне;
- недостаток оборотных средств;
- проведение государством политики сдерживания цен на продукцию электроэнергетики по сравнению с ценами на промышленную продукцию, что привело к непропорционально быстрому увеличению себестоимости производства электроэнергии, некомпенсированное адекватным ростом тарифов на электроэнергию.

Ключевым направлением проводимой в настоящее время реформы электроэнергетики является реструктуризация отрасли, осуществляемая в соответствии с Законом Республики Таджикистан «О государственных прогнозах, концепциях и программах социально-экономического развития Республики Таджикистан», принятый в декабре 2003 года [3]. К другим документам, определяющим процессы реструктуризации на макроуровне, относятся программы реформирования различных отраслей (электроэнергетики, цветной металлургии, легкой промышленности). Эти документы имеют характер концепций.

Для достижения основной цели по реформированию электроэнергетики Республики Таджикистан необходимо реализовать следующие шаги:

- добиться повышения эффективности предприятий отрасли;
- создать условия для ее развития на основе стимулирования инвестиций;
- обеспечить надежное и бесперебойное энергоснабжение потребителей.

В связи с этим в электроэнергетике Республики Таджикистан происходят радикальные изменения: меняется система государственного регулирования отрасли, формируется конкурентный рынок электроэнергии, создаются новые компании.

Генерирующие, сбытовые и ремонтные компании в перспективе станут преимущественно частными, и будут конкурировать друг с другом. В естественно-монопольных сферах, напротив, происходит усиление государственного контроля. На наш взгляд, конкурентный рынок, исходя из сути рыночного механизма, не может гарантировать экономическую стабильность отрасли и ее предприятий, что скажется в первую очередь на экономической безопасности. Возникнет дополнительная угроза экономической безопасности энергетических предприятий. Раздробление единой энергетической системы по видам бизнеса разрушит созданную вертикально-интегрированную структуру, нарушит сложившиеся связи, может привести к тому, что в погоне за прибылью в собственных интересах предприятий энергетики тарифы на электроэнергию не только не снизятся, а наоборот будут расти. Это в свою очередь обострит социальную напряженность, как в отрасли, так в стране в целом.

Концепция развития отраслей топливно-энергетического комплекса Республики Таджикистан на период 2003-2015 годов предусматривает два сценария развития энергетики и в целом народного хозяйства страны: стратегический и инерционный. При этом инерционный сценарий предполагает более медленное развитие экономики страны и сочетается с умеренным энергосбережением, тогда как стратегический - с высоким. Структурные изменения в промышленности к 2015 году должны обеспечить значительную экономию электроэнергии.

На наш взгляд, в целях обеспечения экономической безопасности в энергетике Республики Таджикистан более приемлем инерционный сценарий развития отрасли, учитывающий необходимость наращивания экспортного потенциала Республики Таджикистан.

В целях обеспечения экономической безопасности страны и энергетической отрасли государственная политика в качестве своей цели должна предусматривать возможность обеспечения надежного и устойчивого энергоснабжения потребителей и повышение адаптивности развития энергетической независимости страны при возросшей неопределенности внешних условий в связи с принципиальным изменением хозяйственно-экономического механизма.

Анализ хозяйственной деятельности энергетических предприятий позволил нам выделить основные угрозы их экономической безопасности:

- старение основных производственных фондов;
- принудительное снижение спроса на электроэнергию, обусловленное снижением ее производства;
- снижение доходности бюджета из-за неплатежей за поставленную электроэнергию;
- потеря рынков сбыта за рубежом, отсутствие инвестиционной привлекательности.

Внутренние угрозы безопасности в экономической сфере связаны с противоправной деятельностью структур «теневой экономики», посягающих на экономическую безопасность в различных сферах жизни общества.

Механизм обеспечения экономической безопасности энергетического предприятия включает анализ его положения, прогнозирование состояния внутренней и внешней среды, выявление и оценку угроз, оказывающих влияние на положение предприятия, планирование, осуществление практических действий по нейтрализации выявленных деструктивных факторов, а также разработку и принятие нормативных актов.

Проводимое в настоящее время реформирование электроэнергетики не обеспечивает экономическую безопасность отрасли, ее основных звеньев, что требует корректировки концепции реформирования. В начале реформирования была недооценена важность и продолжительность этапа подготовки, который предусматривал ликвидацию просроченной кредиторской и дебиторской задолженности, приведение существующего заниженного уровня цен оптового рынка в соответствие с требованиями компенсации эксплуатации издержек и учета инвестиционной составляющей в цене электроэнергии. Государству необходимо было предпринять ряд мер, таких как организация и проведение комплексной аудиторской проверки финансово-хозяйственной деятельности предприятий энергетической отрасли под контролем контролирующих, правоохранительных органов, проведение технической ревизии генерирующих и сетевых компаний.

Значение деятельности естественных монополий обусловлено их особыми возможностями влиять на экономику страны. С одной стороны, они могут повысить эффективность экономики в целом, с другой, – могут использовать свое положение в ущерб другим хозяйствующим субъектам.

В целях обеспечения экономической безопасности Республики Таджикистан, энергетической отрасли и устранения угроз экономической безопасности предприятий гидроэнергетики необходим мониторинг анализа финансового состояния, движения денежных потоков и налогообложения.

Л И Т Е Р А Т У Р А

1. Бандилет А.Н. Электроэнергетика. Возможности реформирования естественной монополии// Экономический вестник Ростовского государственного университета, 2005. № 4. с. 37-46.
2. Дюженкова Н.В. Современные подходы к формированию региональной системы управления экономической безопасностью. - Тамбов, 2002. 232 с.
3. Закон Республики Таджикистан «О государственных прогнозах, концепциях и программах социально-экономического развития Республики Таджикистан». - Душанбе, 8 декабря 2003 года, №53.
4. Концепция развития отраслей топливно-энергетического комплекса Республики Таджикистан на период 2003-2015 годов. - Душанбе, 2002.
5. Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности. - М.: ИНФРА-М, 2002. с. 117-143.
6. Смирнов В.П. Методологические подходы к исследованию проблем экономической безопасности страны Сборник научных трудов / ред Купрещенко Н.П. - М.: АЭБ МВД России, 2005. с. 12-13.
7. Хоналиев Н. Экономическая история и концепция развития промышленности Таджикистана. - Душанбе: Ирфон, 2010. - 332 с.
8. Штельман Л.Д., Ратников Б.Е. Эффективная энергокомпания. Экономика. Менеджмент. Реформирование. - М.: «ЗАО «Олимп - Бизнес», 2002. с. 54-65.
9. Юнь О., Борисов В. Инновационная деятельность в промышленности. - М.: Экономист, 1999 № 9. с. 29-37.

ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

Статья посвящена выявлению, предупреждению и пресечению внутренних угроз экономической безопасности энергетической отрасли, от состояния которой зависит энергетическая, экономическая и национальная безопасность государства. Кроме того, уточнено понятие экономической безопасности энергетического предприятия, введено понятие экономической безопасности энергетической отрасли и установлена неразрывная связь понятий экономическая и энергетическая безопасность энергетической отрасли.

Ключевые слова: энергетическая безопасность, экономическая безопасность, энергетическая отрасль, бюджет, инвестиции, оборотные средства.

ENSURANCE OF ECONOMIC SAFETY OF ENERGETIC BRANCH OF THE REPUBLIC OF TAJIKISTAN

Article is devoted to identification, the prevention and suppression of internal threats of economic safety of energetic branch on which condition the energetic, economic and national safety of the state security. Besides, the concept of economic safety of the energetic enterprise is specified, the concept of economic safety of energetic branch is entered and correlation connection of concepts economic and energetic safety of energetic branch is established.

Key words: energetic safety, economic safety, energetic branch, budget, investments, working assets.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *З.А. Рахимов* – доктор экономических наук, профессор ТНУ.
И.Б. Хахимов – соискатель Таджикского национального университета/

ОРГАНИЗАЦИОННО- МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ БИЗНЕС- ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ПОТРЕБКООПЕРАЦИИ

А.Х. Сафаров

Таджикский национальный университет

В условиях перехода к рыночным условиям в особо уязвимом положении оказались предприятия потребкооперации. Данные предприятия ранее в основном функционировали в подотчетности нескольких органов, а рыночные условия вызвали необходимость самостоятельного планирования хозяйственной деятельности. Потребительский кооператив согласно модельному Гражданскому кодексу, принятому Межпарламентской ассамблеей СНГ в 1995., добровольное объединение на основе членства для удовлетворения материальных и иных потребностей участников с помощью объединения паевых взносов. Ассоциация этих кооперативов (Таджикматлубот) объединение некоммерческих и коммерческих организаций, создание по договору между ними, для координации предпринимательской деятельности, представления и защиты общих имущественных интересов.

Таджикская потребкооперация (Таджикматлубот) к началу 90-ых гг. представляла собой промышленный комплекс, состоящий из малых предприятий (МП) и специализированный на производстве потребительских товаров промышленных (хлопчатобумажные ткани, ковры и ковровые изделия, швейные изделия) и продовольственных (плодоовощные консервы, кондитерские изделия, безалкогольные напитки, минеральные воды, пиво, вино, водочные изделия).

Большинство публикаций об организации бизнес-планирования в основном отражают опыт крупных акционерных обществ, действующих в развитой рыночной экономике и обладающих опытом и квалифицированными кадрами для ведения этой работы. В связи с этим необходимо конкретизировать методические основы разработки бизнес-планов применительно к небольшим предприятиям АПК, которые действуют в кризисной ситуации, не имеющих опыта бизнес-планирования и средств для обращения к квалифицированным консультантам и поэтому остро нуждаются в инвестициях.

При этом, необходимо обратить внимание на следующие вопросы:

1. Место стратегического планирования в системе управления предприятием и алгоритм бизнес – планирования.
2. Упрощенная структура бизнес–плана с ориентацией на привлечение инвесторов.
3. Маркетинговое планирование, которое позволяет оценить перспективы сбыта потребительских товаров.
4. Оценка риска инвестиций.
5. Финансовое планирование как средство предупреждения неплатежеспособности (здесь опыт предприятий страны минимален).

Стратегическое планирование представляет собой совокупность методологических принципов и методических приемов, использование которых позволяет выработать стратегию компании. Оценка стратегических позиций осуществляется на основе следующих критериев:

- контролируемая доля рынка и относительный уровень этого контроля по сравнению с основными конкурентами (основными факторами расширения доли рынка являются наращивание объемов производства и снижение производственных затрат);

- возможность использования в данном стратегическом сегменте ключевых факторов успешной коммерческой деятельности (доступ к источникам сырья, энергии, дешевому кредиту, наличие технических и производственных возможностей, эффективных каналов реализации);

- общие перспективы развития, стабильность состава покупателей и их бюджета, каналов реализации, интенсивность конкуренции, возможность общего изменения хозяйственной обстановки.

В Республике Таджикистан в настоящее время потребкооперация ведет свою деятельность без составления каких-либо стратегий. В задачи «большой стратегии» для потребкооперации Таджикистана могут входить:

– постановка основных целей, связанных с адаптацией кооперации к рыночным условиям;

– формирование основных задач по восстановлению уровня производства конца 80-х гг.;

– общее распределение сил и средств с учетом привлечения иностранных инвестиций.

В итоге можно предложить следующий алгоритм расчетов для третьего уровня стратегического планирования- разработки бизнес-плана:

1) определить минимальный объем реализации, обеспечивающий безубыточную работу, 2) определить потребность в заемных инвестициях на этот минимальный объем, 3) сделать прогноз затрат на единицу товара или услуг, 4) сделать прогноз размеров прибыли при различных объемах продаж и определение оптимального объема продаж при принятой технологии, 5) привести денежные поступления и платежи к сопоставимому виду с учетом их сроков, 6) сделать расчет денежных потоков, 7) оценить степень риска, 8) рассчитать последствия инфляции, 9) рассчитать срок окупаемости затрат и сравнительную рентабельность проекта.

Если результаты указанных расчетов показывают, что проект является рентабельным, следует приступить к составлению детального бизнес-плана для получения кредитов и вкладов инвесторов.

Рассмотрим перечисленные разделы бизнес-плана подробнее.

Первичный отбор бизнес-планов инвесторами нередко осуществляется на основе анализа введения, в котором излагается суть проекта и его преимущества, основные итоги расчетов его финансово-экономической эффективности, инвестиционной привлекательности, надежности, технологической осуществимости.

В этом разделе излагается также история создания и развития фирмы, ее современное состояние.

В разделе «Продукция, услуги», должна быть представлена номенклатура (ассортимент) выпускаемой и осваиваемой оптимальный объем, ее производства, качество (свойства), упаковка (тара), а также предполагаемая цена и себестоимость.

Потребительские товары; выпускаемые кооперацией производятся также государственными, частными и иностранными фирмами поэтому нужен сравнительный анализ продукции или услуг конкурентов, описываются преимущества, получаемые производителем и потребителем продукции (услуг) данной фирмы.

В разделе «План маркетинга» анализируется емкость рынка и предложения по сбыту продукции (услуг). Отмечаются принципиальные подходы к стратегии сбыта (в фирменных магазинах кооперации, через оптовые базы, посредников и т.д.). Для обоснования стратегии маркетинга необходима оценка внешней среды. К ней относятся в условиях Таджикистана прогноз перспектив импорта необходимого сырья, материалов, топлива, информация о конкуренции со стороны импорта, а главное – прогноз покупательной способности населения с учетом инфляции, а также изменений в налоговом законодательстве.

Программа-максимум в области исследования рынка включает подробную характеристику контингента покупателей (место жительства, социальное положение, возраст, пол, доходы). Все это делается с целью определить прогнозируемый объем

продаж, поскольку из него вытекает набор стратегии маркетинга, размер необходимых средств, товарно-материальных запасов и т.д.

В этом разделе необходимо дать реалистическую оценку силы и слабости конкурирующих продуктов и услуг. Импортные продукты уже сейчас составляют конкуренцию товарам потребкооперации и в перспективе конкуренция с ними усилится.

Планирование товародвижения (физического перемещения и передачи собственности на товар или услугу от производителя к потребителю включает транспортировку, хранение и совершение сделок.

Все участники товародвижения кроме производителя и конечного потребителя, составляют промежуточные звенья. Самый кратчайший канал сбыта включает лишь самого производителя и конечного потребителя. Всякое увеличение числа участников процесса сбыта увеличивает цену для конечного потребителя и уменьшает процент прибыли, которую получил бы производитель, если бы сам продавал свой товар. Однако многозвенные каналы сбыта, в частности, в потребкооперации создают удобство для потребителя или производителя.

Планирование продвижения товаров связано с выбором одного из пяти альтернативных методов лимитирования бюджета расходов по сбыту.

Первый метод – статочный: фирма выделяет средства, на все элементы маркетинга в целом, а остаток поступает в бюджет расходов на товаропродвижение. Этот метод чаще всего используют небольшие ориентированные на производство, а не сбыт товаров предприятия. При этом отсутствует связь суммы расходов с целями бизнес-плана, причем на продвижение товаров нередко не остается средств.

При приростном методе бюджет анализируется на основе данных предыдущего года, увеличивая или уменьшая их на определенный процент. Его преимущества: наличие точки отсчета; легкость расчетов. Однако и здесь размер бюджета не увязывается с целями бизнес-плана.

При методе паритета бюджет увеличивается или уменьшается в зависимости от действий конкурентов. Он ориентирован на рынок и четко лимитирует увеличение расходов. Однако в условиях Таджикистана трудно определить расходы конкурентов на товаропродвижение, не учитывается что предприятия обычно существенно отличаются от конкурентов по масштабам и условиям работы.

При использовании метода доли от продаж бюджет расходов увязывается с поступлениями от сбыта. Однако при этом товаропродвижение следует за сбытом, но не опережает его; расходы на продвижение автоматически уменьшаются в период плохого сбыта. Это приводит к большим ассигнованиям в период хорошего сбыта и слишком малым – в период кризиса покупательского спроса, характерного для 90-х гг.

Наиболее перспективен метод увязывания целей бизнес-плана и задач товаропродвижения. В начале устанавливаются задания по сбыту товаров, а затем определяется соответствующий бюджет. Преимущества этого метода – увязка расходов с выполнением целевых задач, что позволяет относительно легко оценивать работу службы сбыта. Однако сложность установления целей и конкретных задач, особенно для небольших предприятий, позволяет использовать этот метод лишь в рамках районного или областного звена потребкооперации.

Для бизнес-плана, как для экономической системы, характерна многовариантность. Она выражается в выборе того или иного ассортимента маркетингового плана, инвестиционного проекта, источника инвестиций, гаранта перед банком для получения заемных средств и т.д.

Следует отметить, что существуют как формальные, так и неформальные методы отображения процессов в бизнес-плане. Так, изменение маркетинговой стратегии каналов сбыта продукции, появление новых вариантов материально-технического снабжения и т.д. Должно быть учтено в бизнес-плане, но не подлежит формализации. «Формализация», в широком смысле – «... средство уточнения смысла и содержания явлений, проникновение в их сущность».[1] С помощью математических методов.

Производственный план содержит полное описание технологического цикла. Если некоторые операции в инвестиционном проекте предлагаются поручить субподрядчикам, следует дать о них сведения, включая название фирмы, адрес, причины, по которым

сделан ее выбор, цены и информацию о ранее заключенных контрактах (если таковые были).

По тем операциям, которые предполагается выполнять силами самого предприятия, необходимо дать схему производственных потоков, список дополнительно необходимого оборудования, сырья и материалов с указанием предполагаемых фирм-поставщиков (название, адрес, условия поставок), ориентировочную стоимость, а также перечень производственного оборудования, которое может понадобиться в будущем.

На схеме производственных потоков нужно указать, откуда и как будут поступать все виды сырья и материалов, по каким ценам, как и где они будут перерабатываться в продукцию, и куда эта продукция будет поставляться.

Должно найтись особое место для процессов контроля качества: на каких стадиях и какими методами будет проводиться контроль качества и какими стандартами при этом фирма будет руководствоваться.

Завершить данный раздел бизнес-плана должна оценка возможных издержек производства, ее динамики на перспективу, с учетом затрат, связанных с утилизацией отходов и охраной окружающей среды, а также транспортировкой и хранением товаров. Применительно к потребкооперации данный раздел можно назвать «производственно-торговый план» и описать в нем также процедуру закупки партий товаров, систему контроля за уровнем товарных запасов и план складских помещений.

Для отечественных предпринимателей это сегодня, к сожалению, самый трудный раздел, поскольку нестабильность хозяйственных связей, ненадежность поставщиков и невозможность получить качественные материалы по разумным ценам затрудняет реальную оценку производства. В этом разделе бизнес-плана необходимо обосновать число рабочих мест, квалификационные требования, то есть указать: какие именно специалисты и с какой заработной платой понадобятся для реализации проекта, где их предполагается набрать.

В разделе «Производственный план» нужно убедить инвестора, что производственная программа может быть осуществлена благодаря экономическому, кадровому и технологическому потенциалу фирмы при условии поставок соответствующего оборудования, материалов, лицензий, тары и т.д.

Раздел о структуре управления особенно важен для новых предприятий. Здесь следует указать ту организационно-правовую форму, в которой намечается вести дело, частное владение, кооператив, товарищество, совместное предприятие, акционерное общество и т.д.

Потребительский кооператив является некоммерческой организацией, однако создаваемые им промышленные предприятия могут иметь разный статус, что определяет права и обязанности сторон и юридические аспекты осуществления проекта.

Оценка риска и страхования – новый раздел планирования, появившийся в переходной экономике. В странах с развитой рыночной экономикой распространено много способов анализа риска. Для крупных проектов используется сложный математический аппарат на базе теории вероятности, оценивающий варианты риска.

Для небольших проектов, характерные для исследуемой отрасли используются экспертные и методы. После выявления уровня риска и определения его вида, разрабатываются меры по уменьшению риска и минимизации потерь. При этом различаются виды риска, которые страхуются и не страхуются.

Виды риска, связанные со страхованием, включают: пожар и другие стихийные бедствия; автоаварии; риск уничтожения груза при транспортировке (страховка зависит от вида перевозок); риск от небрежности, нечестности или невыполнения обязательств одним из работников или группой работников фирмы (в странах СНГ не страхуется); риск приостановки деловой активности фирмы из-за политических кризисов.

Коммерческий риск связан с неопределенным изменением уровня или соотношения различных финансовых коэффициентов, которое привело к недостижению прогнозируемой рентабельности.

Причиной этого может быть неправильное определение приоритета при распределении ресурсов, ошибочность маркетингового исследования при определении объема продаж, несовершенство методов подсчета потребляемых ресурсов и т.д.

В Таджикистане коммерческий риск усиливают изменения спроса клиентов из-за снижения их покупательной способности, действия конкурентов. Рост курса доллара делает все более дорогим импорт горючего и материалов, которые в республике не производятся. Финансовый риск связан с пассивностью капиталов инвесторов, невозвратом кредитов, неоплатой счетов покупателями. Для уменьшения последствий этих событий бизнес-план предусматривает своевременное размещение пассивных средств в приносящие прибыль проекты, передача части риска другим фирмам путем подключения их к проекту; диверсификацию средств в несколько проектов и т.д.

Особое значение имеют гибкость управления, возможность быстрой переналадки производства при изменении рыночной конъюнктуры. Обычно в бизнес-плане не указывают виды страховки, но указывают, какие типы страховых полисов и на какие суммы планируется приобрести.

В финансовом плане основное место имеет прогноз объемов реализации, поскольку основным источником доходов предприятий потребкооперации являются продажи. Основой прогнозирования служит план маркетинга. Обычно принято составлять такой прогноз на три года вперед, причем для первого года помесячно, для второго – поквартально.

Баланс денежных доходов и поступлений позволяет оценить реальные потоки денег в разбивке по времени, то есть до начала и по ходу реализации проекта.

Главная задача плана денежных расходов – обеспечить синхронность поступления и расходования денежных средств, т.е. ликвидность активов предприятия при реализации проекта. Это определяет стабильность финансового положения фирмы на всех этапах и общую стоимость проекта. Если сбыт продукции будет связан с длительным омертвлением средств в расчетах с покупателями, то для поддержания ликвидности, придется получить дополнительные «вливания» денежных средств, что увеличит потребность в инвестициях и расходы по обслуживанию кредитов. Проблемы с ликвидностью – основная причина коммерческих неудач многих предпринимателей в период перехода к рыночной экономике.

Эта часть финансового плана особенно важна для предпринимателей стран СНГ, ввиду большого риска неплатежа со стороны покупателя, что увеличивает количество требуемых инвестиций. Учитывая высокий процент за кредит в Таджикистане, а следовательно и затрат по обслуживанию долга, увеличение потребности в заемных средствах может привести к краху всего предприятия.

Таким образом, в условиях повышенной неопределенности, что продиктовано рыночными закономерностями ведения хозяйственной деятельности, максимальный учет факторов внешней и внутренней среды предприятия и составления на его основе бизнес планов приобретает важное значение. Как выяснили каждый период, а также специфика отрасли и географическое расположение предприятий оставляют свои отпечатки на форму и методы составления бизнес планов. При этом, следует отметить, что во многих ситуациях использования методов стратегического менеджмента сопряжено наименьшим риском. Исходя из этого, нами предлагается именно такой подход при составлении бизнес планов. Помимо всего прочего, учет возможностей привлечения инвесторов тоже очень важен в практике отечественных предприятий, о чем мы подробно остановились. Дальнейшее совершенствование бизнес плана требует проведение комплексного маркетингового исследования.

ЛИТЕРАТУРА

1. А.А.Денисов, Ф.Е.Темников. «Методы формализованного представления систем». М.,1999.с.16.
2. Пелих А.С. Бизнес-план или как организовать свой бизнес. - М.: Изд-во "Ось-89", 2003.
3. Пелих А.С. Бизнес-план. -М.: Издательство "Ось-89", 1999. -96 с.
4. Попов А.В. Теория организации менеджмента. М.: Изд-во МГУ, 2001.
5. Предприятие: стратегия, структура, положения об отделах и службах, должностные инструкции, -М.: ОАО Экономика, НОРМА, 2001. -525 с.
6. Управление организацией. /Под ред. Поршнева А.Г., Румянцевой З.П., Салиматина Н.А. - М.: Инфра-М, 2001.
7. Уткин Э.А. Управление фирмой. -М.: Акалис, 2002. -516 с.
8. Уткин Э.А., Кочетков А.И. Бизнес-план. Как развернуть собственное дело. -М.: Ассоциация авторов и издателей "Тандем", Издательство ЭКМОС, 2002. -176 с.
9. Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С. Методика финансового анализа. М.: Ифра-М, 2004.

ОРГАНИЗАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ БИЗНЕС ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ПОТРЕБКООПЕРАЦИИ

В данной статье рассматриваются методические основы разработки бизнес планов применительно к небольшим предприятиям АПК, которые действуют в кризисной ситуации, не имеющих опыта бизнес планирования. Автор акцентирует внимание на методах стратегического менеджмента, маркетингового исследования, а также инвестиционного менеджмента при составлении бизнес-планов.

Ключевые слова: бизнес-план, малые предприятия, потребкооперация, финансовый план, маркетинговый план, производственный план.

METHODOLOGICAL AND ORGANIZATIONAL BASES OF BUSINESS PLANNING IN THE CONSUMER'S CO-OPERATION ORGANIZATION

This article discusses Methodological Principles of Business Development Plans for the Small Agro-industrial Enterprises, which operate during crisis without any experience in Business Planning. Conducted review of Strategic Planning in Management and Business Planning Algorithm, Marketing planning, financial planning, as a means of preventing insolvency. In conclusion it is emphasized that, business planning for small enterprises is very important especially for production and sale of products.

Key words: business plan, small enterprises, consumer's cooperation, financial plan, marketing plan, production plan.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *А.Х. Сафаров* - аспирант кафедры национальной экономики ТНУ.

ИНФРАСОХТОРИ ИЧТИМОЙ: ҲОЛАТИ КУНУНӢ ВА РОҶҶОИ ҲАЛЛИ МУШКИЛОТИ РУШД

Н.Қ. Билолов

Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Рушду равнақи кишвар ва соҳаҳои гуногуни онро бидуни мавҷудияти соҳаҳои хизматрасон тасаввур кардан ғайриимкон аст. Дар Тоҷикистон беш аз 74 фоизи аҳолии он дар деҳот ва бештари ин категорияи аҳоли дар минтақаҳои дурдаст ва баландкӯҳ сукунат доранд, ки сатҳи зиндагӣ ва ғайриимконии самараноки онҳо аз рушду равнақи соҳаи кишоварзӣ ва соҳаҳои хизматрасони он вобастагии калон дорад. Аз ин рӯ, рушди соҳаи кишоварзиро бе амалкарди мӯътадили соҳаҳои хизматрасон, бахусус соҳаҳои инфрасохтори иҷтимоӣ ба даст овардан кори мушкिल аст.

Миёни проблемаҳои мавҷудаи рушди соҳаи кишоварзӣ мавқеи муҳимро маҳз соҳаи инфрасохтори иҷтимоӣ ишғол мекунад, ки ин соҳа асоси қонеъсозии талаботҳои ҳаётан муҳими аҳолии деҳот мебошад.

Маълум аст, ки рушд ва самаранокии истеҳсолоти кишоварзӣ ва рушди деҳот аз шароити иҷтимоӣ вобаста аст. Аммо дар шароити имрӯза аз ин хизматрасониҳои иҷтимоӣ ба таври бояду шояд бархӯрдор нестанд.

Баъди соҳибистиқлол гардидани Тоҷикистон зарурати ғайридавлатикунонӣ ва хусусигардонии моликият ба миён омад. Объектҳои инфрасохтори иҷтимоӣ, ки аз даврони Шӯравӣ боқи монда буданд, дар рафти хусусигардонии моликияти давлатӣ қисман хусусӣ гардонида шуда, қисми дигар, ба тавозуни мақомоти маҳаллии идоракунӣ гузаронида шуданд ва дар шароити имрӯза, дар аксари ҳолатҳо аз сабаби нарасидани маблағҳои пулӣ ба онҳо на он қадар диққати зарурӣ дода мешавад.

Аз ин сабаб тайи даҳсолаҳои охир камшавии объектҳои муҳими инфрасохтори иҷтимоӣ ба назар мерасад. Чадвали мазкур аз гуфтаҳои боло шаҳодат медиҳад.

Чадвали 1. Барқарорӣ объектҳои инфрасохтори иҷтимоӣ деҳот

Нишондиҳандаҳо	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Фонди манзил ҳаз. м ²	33796,4	33954,2	34512,5	35615,1	36503,1	37468,5
Клубҳо	1061	1030	1005	1003	995	992
Китобхонаҳои оммавӣ	1427	1414	1413	1420	1420	1419
Муассисаҳои томактабии кӯдакона	492	486	485	482	485	487

Маъхаз: Минтақаҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон: Агентии омили назди Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон. –Душанбе, 2010., с. 58-67.

Мушкилоти соҳаи иҷтимоӣ дар шароити ҳозира мавҷудияти амики бӯҳрони аграрӣ ва демографиро тасдиқ мекунад. Ба деҳот 58,3%-и фонди манзили мамлакат рост меояд. Аз ин динамикаи рушди фонди манзил дар деҳот ва шаҳр шаҳодат медиҳад (ниг. Ҷадвали 2.).

Ҷадвали 2. Динамикаи фонди манзили ҷумҳурӣ

	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Ҷамъи фонди манзил млн. м ²	57,6	59,1	59,7	61,3	62,6	63,6
аз он ҷумла:						
дар шаҳр	23835,5	25182,5	25178,2	25668,5	26140,5	26111,4
дар деҳот	33796,4	33954,2	34512,5	35615,1	36503,1	37468,5
Ба сари як нафар рост меояд м ²	8,4	8,5	8,5	8,5	8,4	8,4
аз он ҷумла:						
дар шаҳр	12,5	13,3	14,1	13,3	13,5	13,7
дар деҳот	6,9	6,8	6,6	6,6	6,7	6,7

Маъхаз: Минтақаҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон: Агенсии омили назди Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон. – Душанбе, 2010., с. 58-67.

Аз ҷадвали 2 бармеояд, ки таъмини суръати афзоиши фонди манзил ба як нафар аҳоли дар солҳои 2004-2009 дар деҳот нисбат ба шаҳр ба ҳисоби миёна 6,6 м² паст аст. Дар сатҳи таъминоти манзил, аз он ҷумла дар деҳот мо нисбат ба дигар давлатҳо дар сатҳи хело паст қарор дорем.

Бояд гуфт, ки дар бештари давлатҳои мутаракқӣ бо дарназардошти вазъи демографӣ (мисол: Россия 18м², Норвегия 74м², ИМА 65м², Япония 31м²) сатҳи таъминоти манзили деҳот дар қиёс бо шаҳр зиёд аст.

Тайи солҳои охир хизматрасониҳои иҷтимоӣ дар деҳот бо сабабҳои гуногун самаранок фаъолият надоранд. Ҳанӯз ҳам нуқтаҳои аҳолинишини деҳот аз хизматрасониҳои обтаъминкунӣ ва аз истифодаи гази табиӣ танқисӣ мекашанд. Нуқтаҳои таъминоти манзилҳои истиқоматӣ бо гармидиҳӣ, оби гарм ва системаи кубур ва корезҳо корношоём гардида, аз фаъолият бозмондаанд. Дар деҳотҷойҳо то ҳол ҳолати объектҳои муҳими инфрасохтори иҷтимоӣ ба монанди муассисаҳои донишомӯзӣ, фарҳанг, тандурустӣ ғайриқаноатбахш мебошанд. Тайи солҳои охир ихтисоршавии объектҳои муҳими соҳаҳои инфрасохтори иҷтимоӣ ба назар мерасад. Объектҳои мавҷудаи фарҳангӣ маишӣ меъёран мутобик набуда, имконияти сохтани шароит барои истироҳат ва тарбияти кӯдаконро надорад, ҳол он ки муассисаҳои томактабии кӯдакона фарогирандаи беш аз нисфи кӯдакони деҳот мебошад.

Бояд гуфт, ки шароити гирифтани маълумоти миёна дар деҳот пурра таъмин нашудааст. Дар асоси маълумотҳои оморӣ дар соли хониши 2009-2010 дар ҷумҳурӣ 3773 адад муассисаҳои таҳсилоти умумӣ амал мекунанд, ки нисбат ба соли хониши 2008-2009 37 адад камтар аст.[1] Таҳсилот дар мактабҳои деҳот бо сабабҳои нарасидани ҷойҳои нишаст дар ду ва зиёда аз он баст сурат мегирад, ки ин таъсири худро ба сифати таълим ва омӯзиши хонандагон мерасонад. Бо дарназардошти ин, ҳанӯз ҳам муассисаҳои таълимоти умумӣ дар деҳот аз набудани толорҳои варзишӣ ва китобхонаҳо танқисӣ мекашанд.

Мактабҳои деҳот амалан аз воситаҳои замонавии омӯзиши техникӣ, компютерҳо, омӯзгорони дорои таҳассуси олии педагогӣ танқисӣ мекашанд. Зиёдшавии адади кӯдакони аз мактаб бозмонда ба назар мерасад. Бозмонӣ аз мактаб ба ҳаёти оилавӣ ва аз тарафи волидайн чалб намудани фарзандон ба қор дар заминҳои наздиҳавлигӣ, хочагиҳои шахсии ёрирасон ва хочагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ), дур будани мактаб аз ҷои зист ва набудани имконият барои таъмини кӯдакон бо лавозимоти хониш алоқаманд буда, ин ҳолат дар натиҷа ба афзоиши кӯдакони аз нигоҳи ақлонӣ ва ҷисмонӣ заиф оварда мерасонад.

Ҳолати кунунии муассисаҳои томактабӣ низ дар деҳот на он қадар хуб арзёбӣ мегардад. Дар солҳои муқоисавии 1991-2009 шумораи муассисаҳои томактабӣ 251, яъне 64,1 фоиз ихтисор шудаанд ва фарогирии кӯдакон ба муассисаҳои томактабӣ аз 34,7 ҳаз. ба 9,7 ҳаз. (1991-2009) расидааст (ниг. ҷадвали 3.).

Ҷадвали 3. Шумораи муассисаҳои томактабӣ ва кӯдакони дар он фарогирифташуда

	1991	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Адади муассисаҳои томактабӣ	944	492	486	485	482	485	487

воҳид							
аз он ҷумла:							
дар шаҳр	553	355	346	345	340	339	350
дар деҳот	391	137	140	140	142	146	137
Шумораи кӯдакон дар муассисаҳои томактабӣ ҳаз. наф.	141,5	61,9	61,9	61,2	60,9	57,5	58,1
аз он ҷумла ҳаз.наф.:							
дар шаҳр	106,8	51,6	52,1	51,7	50,0	47,0	48,4
дар деҳот	34,7	10,3	9,8	9,5	10,9	10,4	9,7
Дар муассисаҳои томактабӣ ба 100 ҷой кӯдак рост меояд	121	92	92	92	87	83	83

Маъназ: Омори солонаи Ҷумҳурии Тоҷикистон, Душанбе 2010.- саҳ. 74-82

Ҷадвали 3 аз он шаҳодат медиҳад, ки шумораи муассисаҳои томактабӣ дар деҳот нисбатан кам шуда, фарогирии кӯдакон ба ин муассисаҳо имконнопазир мегардад. Чи тавре ки маълум аст, бештари кӯдакони то синни мактабӣ дар деҳот дар мазилҳои истиқоматӣ тарбият мегиранд. Инчунин, сарбории зиёди занони деҳот имкон намедиҳад, ки диққати бештарро ба тарбияи фарзандон диҳанд.

Ҳолати муассисаҳои таълимӣ низ дар деҳот боиси нигаронист. Амалан кам будани шакли хизматрасонии тиббӣ, пастравии ҳаҷм ва сифати муоинаи тиббӣ ва ҷорабинҳои профилактикии тиббӣ, маҳдудияти дастрасӣ ба ёрии таъҷилии тиббӣ ба аҳолии деҳот ба назар мерасад. Дар муассисаҳои таълимӣ дар деҳот аз сабаби микдоран кам будани катҳои хоб, таҷҳизотҳои муоинавӣ бештари беморон дар манзилҳои истиқоматӣ ва марказҳои шаҳру ноҳияҳо таълим мегиранд. Инчунин нарасидани мутахассисони сатҳи касбӣ вазъиятро дар муассисаҳои таълимӣ дар деҳот боз ҳам мураккабтар мегардонад, ки дар натиҷа ба бадшавии ҳолати нигоҳдории тандурустии деҳот ба заифшавии қобилияти меҳнатӣ, талабот ба он ва вазъи экологии деҳот оварда мерасонад.

Ҳолати муассисаҳои фарҳангӣ дар деҳот боиси нигаронист. Кӯҳнашавии фонди асосии муассисаҳои фарҳангӣ ба афзоиши шумораи объектҳои таъмири капиталӣ талаб зам мегардад. Имрӯзҳо дар деҳоти ҷумҳурӣ, махсусан дар деҳоту ҷамоатҳои ноҳияҳои дурдаст клубҳои фарҳангӣ ва китобхонаҳои оммавӣ ҷаёбона амал надоранд. Аксарияти объектҳои мавҷудаи фарҳангӣ дар деҳот эҳтиёҷ ба таъмири капиталӣ доранд ва ё дар ҳолати садамавӣ қарор доранд. Инчунин кам ва кӯҳнашавии фонди китобу маҷаллаҳо дар китобхонаҳои мавҷуда, сари вақт таъмин нашудан бо нашрияҳои нав ба назар мерасад. Ҳол он ки бо мақсади танзиму ташаккули ҷаёбияти муассисаҳои фарҳангӣ дар солҳои охир як қатор Қонуну қарорҳои Ҳукумати Ҷумҳурии Тоҷикистон қабул шудаанд, ки онҳо бешак заминаи моддиву техникӣ ва эҷодии муассисаҳои фарҳангиро фароғатиро мустақкам намуда, барои густариш ёфтани санъати касбӣ заминаи мусоид фароҳам меоваранд. Татбиқи барномаҳои соҳаҳои гуногуни фарҳанг, ки ба ислоҳоти соҳа мусоидат менамояд, ба монанди: «Барномаи ҷаёбияти китобдорӣ дар Ҷумҳурии Тоҷикистон барои солҳои 2007-2015», «Барномаи компютеркунонии муассисаҳои таълимии фарҳанг ва санъат барои солҳои 2007-2011», «Барномаи тайёр кардани кадрҳои соҳибхисоси соҳаи фарҳанг, санъат ва таъбу нашр барои солҳои 2007-2011» ва «Барномаи рушди фарҳанги Ҷумҳурии Тоҷикистон барои солҳои 2008-2015», Қарор "Дар бораи тасдиқи Барномаи компютеркунонии муассисаҳои нашриявӣ барои солҳои 2010-2013" ва ғайраҳо самтҳои муҳими ҷаёбияти соҳа ба ҳисоб мераванд.

Дар ин ҷо масъалаи "чӣ гуна дар шароити муносибатҳои нави хоҷагидорӣ ин соҳаи таъиноти иҷтимоидоштаро борқарор созем?", ба миён меояд.

Бояд гуфт, ки сиёсати пешгирифтаи давлат ва Ҳукумати ҷумҳурӣ дар ин самт барои ҳалли проблемаҳои мавҷуд нигаронида шудааст ниҳоят бузург аст. Ҳарчанд барои ҳалли ин проблема аз бӯҷаи ҷумҳурӣ маблағҳои муайян ҷудо мегарданд, аммо ҳанӯз ҳам мушкилоти соҳа ҳалталаб мебошад. Дар ин ҷо дарёфти роҳҳои алтернативии ҳалли ин проблема низ метавонад таъсири худро расонад.

Маълумотҳои омории нишон медиҳанд, ки тайи даҳсолаи охир пешрафт дар бахши хизматрасонии пулакӣ ба аҳоли дида мешавад (ниг. ҷадвали 4.).

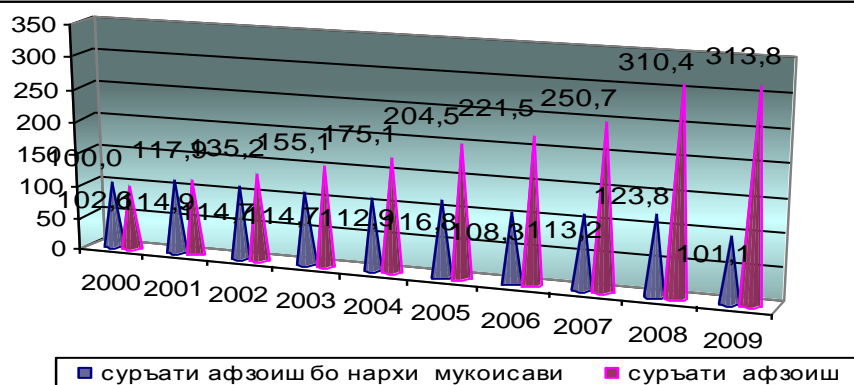
Ҷадвали 4. Ҳаҷми хизматрасонии пулакӣ ба аҳолии Ҷумҳурии Тоҷикистон (бо нархҳои солҳои дахлдор, ҳазор сомонӣ)

	2004	2005	2006	2007	2008	2009
Ҷумҳурии Тоҷикистон ҳамаи хизмати расонидашуда	1142025,6	1460369,9	1865320,3	390225,4	4011013,0	4635252,6
Аз он ҷумла- аз рӯи қорхонаҳои ба қайд гирифташуда	373929,9	504842,7	715761,3	962757,7	2013523,3	2196068,7
НТҚ	15219,8	21422,7	21939,3	32733,8	44415,8	57436,9
вилояти Суғд	102371,4	124005,5	163756,1	234807,6	328379,2	358404,7
вилояти Хатлон	21529,3	29981,3	42340,3	60417,2	88667,5	110174,8
ВМКБ	2694,5	3754,3	7110,6	9016,3	12422,5	15936,2

Маъхаз: Минтақаҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон: Агентии омили назди Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон. 2010., сах. 227-231.

Аз аввали соли 2010 нарху тарофаҳои хизматрасонии пулакие, ки ба аҳоли расонида мешавад $-5,6\%$ афзудааст, аз он ҷумла: аз ҳама бештар пардохти ҳаққи газӣ шабакавӣ $-63,6\%$, пардохти ҳаққи қувваи барқ $-25,0\%$, арзиши чиптаҳои нақлиёти роҳи оҳан $-22,6\%$, арзиши чиптаҳои ҳавопаймо $-10,5\%$ ва хизматрасонии обтаъминкунӣ $-3,9\%$ зиёд шудааст.

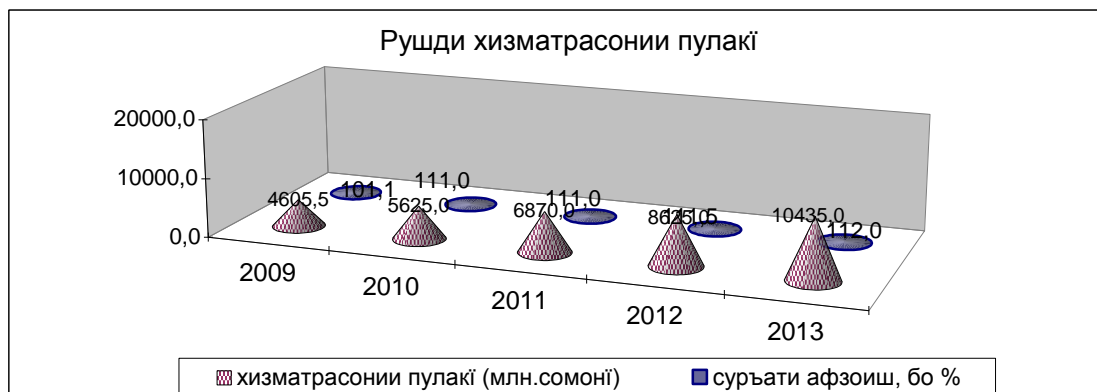
Бояд гуфт, ки рушди фаъолияти соҳибкории хурду миёна ба афзоиши ҳаҷм ва шаклҳои хизматрасонии иҷтимоӣ мусоидат намуд.



Маъхаз: Дурномаи нишондиҳандаҳои асосии макроиқтисодии Ҷумҳурии Тоҷикистон барои соли 2011 ва параметрҳои асосии он барои солҳои 2012-2013, с. 61.

Бо назардошти васеъ гаштани намудҳои хизматрасонӣ, истифодаи таҷҳизотҳои нави технологӣ дар соҳаи хизматрасонӣ ва беҳтар гаштани сифати қорҳои хизматрасонӣ ҳаҷми 6870,0 млн. сомонӣ бо суръати афзоиши $11,0\%$ -ро ташкил медиҳад. Ҳиссаи афзалтари хизматрасонӣ дар соли 2010 ба соҳаи хизматрасонии маишӣ -43% , алоқа -20% , нақлиёт -16% ва маориф -10% рост меояд.

Новобаста аз он, ки дар соли 2009 суръати афзоиши ҳаҷми хизматрасонӣ ҳамагӣ $1,1\%$ -ро ташкил дода бошад ҳам, ҳаҷми нишондиҳандаҳои пешбинишудаи соли 2013 ҳамагӣ $96,3\%$ -и сатҳи соли 1991-ро ташкил хоҳад дод.



Маъхаз: Дурномаи нишондиҳандаҳои асосии макроиқтисодии Ҷумҳурии Тоҷикистон барои соли 2011 ва параметрҳои асосии он барои солҳои 2012-2013, с. 61.

Чадвали 5. Шумораи объектҳои хизмати маишии аҳоли аз рӯи намудҳои хизматрасонӣ дар деҳот (воҳид)

Ҳамагӣ аз он ҷумла:	2004	2005	2006	2007	2008	2009
таъмир ва духти фардии пойафзол	16	22	16	20	4	6
дӯзандагӣ ва кашбофӣ	8	7	6	7	8	9
таъмири асбобу анҷоми рӯзгор	7	21	8	18	20	15
таъмир ва ҳадамоти техникӣ	10	9	8	14	12	13
таъмир ва сохтани мебел	1	4	2	4	4	4
таъмир ва сохтмони манзил	6	6	8	9	10	16
хизмати аккосхона	5	4	6	7	10	10
хизмати ҳаммом	18	18	16	14	12	6
хизмати сартарошхона	55	49	56	40	26	21
хизмати дукони киро	4	2	4	4	3	3
хизматҳои муҳталиф	56	93	80	41	38	22

Маъхаз: Омори солонаи Ҷумҳурии Тоҷикистон, Душанбе, 2010. -с.389.

Чунончӣ, аз чадвал бармеояд, дар деҳот танҳо сеҳҳою ателҳои хурди хизматрасон амал мекунанд, ки ин ҳам бошад рӯ ба нестӣ дорад. Ҳол он ки мо объектҳои бузургтари хизматрасониро, ба монанди мағозаҳои фурӯши маводи ғизоии аввалия, нақлиёти мусофиркашонӣ, бунгоҳҳои тиббӣ, марказҳои саломатӣ ва дамонгоҳҳо, китобхонаҳои оммавӣ, толорҳои варзишӣ, нуқтаҳои маишию истироҳатӣ, боғчаҳои кӯдакона ва ғайраро дар назар дорем.

Метавон гуфт, ки рушди ин объектҳои инфрасохтори иҷтимоӣ, бигзор дар шакли хизматрасонии пулакӣ баромад кунанд ҳам метавонад дар ҳалли проблемаи инфрасохтори иҷтимоии деҳот нақши муҳим бозад. Дар ин ҷо ҳавасмандӣ, имтиёзҳо, шароитҳо, роҳҳои ҷалби соҳибкорони хурду миёнаи ватанӣ ба эҳёи ин навъи хизматрасонӣ дар деҳот ниҳоят муҳим мебошад. Илм ва таҷрибаи ҷаҳонӣ борҳо исбот кардааст, ки давлат наметавонад аз ҷиҳати иқтисодӣ ва бехатарии озукаворӣ устувор бошад, агар деҳот инкишофёфта ва деҳқонон дар ҷои зисти худ зиндагии осудаҳолона ва ҳавасмандӣ дар қори онҳо набошад. Ҳалли ин проблема ниҳоят мураккаб аст ва бояд ҳалли худро ёбад. Аз ин рӯ, дар ин ҷо бояд муассиаҳои илмӣ-тадқиқотӣ ва дигар вазорату кумитаҳои дахлдор ғаёб бошанд.

Барои беҳтарнамоеи таъминот ва рушди объектҳои инфрасохтори иҷтимоӣ инчунин зарур аст чораҳои зерин андешида шаванд:

- пурзӯрнамоии нақши давлат оиди гузаронидани сиёсати иҷтимоӣ дар деҳот бо истифодаи омилҳои иқтисодӣ ва танзими ҳуқуқӣ дар асоси «Барномаи Рушди иқтисодию иҷтимоии Тоҷикистон» ва қонунҳо оиди рушди иҷтимоии деҳот;
- дар асоси омӯзиши амиқ аз нигоҳи илмӣ асосёфта таҳияи барномаҳои рушд ва инкишофи соҳаҳои инфрасохтори иҷтимоию истеҳсолӣ дар минтақаҳо;
- таҳияи лоиҳаи «Барномаи рушди деҳот» ва амалӣ гардонидани он;
- барои инкишоф ва рушди минбаъдаи соҳаҳои инфрасохтори иҷтимоӣ ва инчунин барои сохтмони азнавбарқароркунии объектҳои соҳаҳои инфрасохтори иҷтимоӣ дар деҳот дарёфти роҳҳои нави сармоягузорӣ ва таъмин намудан бо қарзҳои дарозмуддат ба мӯҳлати то 10 сол;
- фароҳам овардани шароит ва ҳавасмандӣ дар фаъолияти соҳибкорони хурду миёна;
- ба роҳ мондани фаъолияти объектҳои инфрасохтори иҷтимоӣ ҳамчун шакли хизматрасонии пулакӣ дар деҳот;
- барои корхонаҳои кишоварзие, ки таъминоти объектҳои соҳаҳои инфрасохтори иҷтимоиро ба уҳда доранд фароҳам овардани шароитҳо ва имтиёзҳо дар қоркард ва фурӯши маҳсулот ва дигар чораҳои ҳавасмандкунӣ;
- боз ҳам мукамал намудани низоми андозбандӣ дар корхонаҳои кишоварзӣ;
- ҳавасмандӣ дар бунёди кооперативҳои истеҳсолӣ, интегратсияи агросаноатӣ (иттиҳодияҳои агросаноатӣ, ассотсиатсияҳо, агрокомбинатҳо) ва дигар шаклҳои иттиҳодияҳои гуногуни заминистифодабарандагоне, ки хизматрасониҳои иҷтимоии аҳолиро ба уҳда доранд.

Ба фикри мо фароҳам овардани чорабиниҳои дар боло зикршуда, то андозае барои рушди соҳаҳои инфрасохтори иҷтимоии соҳаи кишоварзӣ мусоидат мекунад.

А Д А Б И Ё Т

1. Дурнамои нишондиҳандаҳои асосии макроиктисодии Ҷумҳурии Тоҷикистон барои соли 2011 ва параметрҳои асосии он барои солҳои 2012-2013, с. 44.
2. Омори солонаи Ҷумҳурии Тоҷикистон. – Душанбе: 2010, с. 461.
3. Дурнамои нишондиҳандаҳои асосии макроиктисодии Ҷумҳурии Тоҷикистон барои соли 2011 ва параметрҳои асосии он барои солҳои 2012-2013, с. 61.
4. Минтақаҳои Ҷумҳурии Тоҷикистон. Агентии омили назди Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон, 2010, с. 214.
5. Тоҷикистон дар рақамҳо: Агентии омили назди президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон, 2010, с. 196.
6. Бехатарии озуқаворӣ ва камбизоатӣ: Агентии омили назди Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон, 2010, с. 70.
7. Вазъи бозори меҳнат дар Ҷумҳурии Тоҷикистон: Агентии омили назди Президенти Ҷумҳурии Тоҷикистон, 2010, с. 337.

СОЦИАЛЬНАЯ ИНФРАСТРУКТУРА: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ, ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ И ПУТИ ЕЕ РЕШЕНИЯ

В условиях перехода к рыночной экономике совершенствование социальной инфраструктуры в селах представляет весьма актуальную научную и практическую задачу. В настоящей статье исследуются, современное состояние социальной инфраструктуры села, проблемы и тенденции развития и пути ее решения.

Ключевые слова: социальная инфраструктура села, перспективы развития, тенденции развитие, рост экономической эффективности.

IN THE TRANSITION TO A MARKET ECONOMY, IMPROVEMENT OF SOCIAL

Infrastructure in rural areas is very relevant scientific and practical problem. In this paper we examine the current state of social infrastructure, problems and trends and ways of its solution.

Key words: social infrastructure of the village, development prospects, trends, increased economic efficiency.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Н.К. Билолов* – аспирант Таджикского национального университета

ГУРҶҲАНДИИ ОМИЛҶОИ РУШДИ ИҚТИСОДИ ВА АЛОҚАМАНДИИ БАЙНИ ОНҶО

П.А. Чалолов
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Рушди иқтисодӣ ҳамчун тағйироти миқдорию сифатии истеҳсолоти ҷамъиятӣ дар натиҷаи таъсири як қатор омилҳои иқтисодӣ бо сӯи таъмин карда мешавад. Сатҳи баланди иқтисодӣ метавонад муаммоҳои иҷтимоиро ҳал намуда, неқӯаҳволии мардумро баланд бардорад. Имрӯз давлатҳои Ғарб ба сатҳи баланди иқтисодӣ рафта расидаанд, ки вазъи иҷтимоии мардумро хуб арзёбӣ кардан мумкин аст. Барои ҳал кардани муаммои баланд бардоштани сатҳи зиндагии аҳоли дар Ҷумҳурии Тоҷикистон, бояд маҷмӯи маҳсулоти дохилӣ (ММД) ва даромади миллии (ДМ) ба сари аҳоли зиёд карда шавад. Ин масъаларо пурра таъминсозии рушди иқтисодӣ ҳаллу фасл карда метавонад. Ҷумҳурии мо ба гурӯҳи давлатҳои шомил мешавад, ки маҷмӯи маҳсулоти дохилӣ (ММД) бар сари аҳоли кам буда, рушди он то андозае суст аст.[1] Мақсад аз баррасии мавзӯи мазкур муайян кардани он омилҳои мебошад, ки ба рушди иқтисодии кишвари мо таъсири бевосита мерасонанд.

Рушди иқтисодии ҳар як давлат дар асоси омилҳои гуногун муайян карда мешавад, ки онҳоро метавон ба омилҳои арза, тақозо ва самаранокӣ гурӯҳбандӣ намуд.

Омилҳои арза омилҳои мебошанд, ки иқтисодии инкишофи иқтисодӣ ва суръати рушди иқтисодӣ аз мавҷудияти онҳо саҳт вобаста мебошад. Ба ин гурӯҳи омилҳо дохил мешаванд: шумора ва сифати захираҳои табиӣ; шумора ва сифати захираҳои меҳнатӣ; мавҷудияти сармояи асосӣ; прогресси илмӣ - техникаӣ.

Ҷунин омилҳои рушди иқтисодӣ вакили воқеӣ ва техникаии инкишофи истеҳсолот буда, дар иқтисодиёт ба зиёд кардани ҳаҷми маҷмӯи маҳсулоти дохилӣ (ММД) мусоидат менамоянд.

Чи тавре ки зикр гардид, яке аз омилҳои рушди иқтисодӣ - ин шумора ва сифати захираҳои табиӣ мебошад. Давлатҳое, ки миқдори зиёди захираҳои табиӣ ва имконияти истифодабарии онҳоро доранд, метавонанд нисбат ба дигар давлатҳо рушди иқтисодӣ таъширо тезонанд. Вале набояд фаромӯш кард, ки агар давлат дорои захираҳои зиёди табиӣ бошад, аммо имконияти истифодаи онҳоро надошта бошад, пас наметавонад ба рушди иқтисодӣ ноил гардад, яъне то ёфтани имконият аз ин захираҳо ягон манфиате ба даст оварда наметавонад. Ҷумҳурии Тоҷикистон низ ба гурӯҳи он давлатҳое шомил аст, ки дорои захираҳои бойи табиӣ мебошад, вале аз имкониятҳои истеҳсоли, бинобар сабаби таъсири омилҳои молиявӣ маҳрум мебошад. Олимони ҷумҳурӣ захираҳои калони намаки ошӣ, ангиштсанг, нефт, газ, мрамор, уран ва дигар боғариҳои табиӣро ошкор кардаанд, лекин дар кишвари мо коркард ва истеҳсоли онҳо то ҳойи зарурӣ ба роҳ монда нашудааст. Набояд фаромӯш кард, ки нафақат миқдор, балки сифати захираҳо низ ба рушди иқтисодӣ таъсири ҷиддӣ мерасонад.

Омили дигари рушди иқтисодӣ - ин шумора ва сифати захираҳои меҳнатӣ (қувваи корӣ) мебошад. Ба захираҳои меҳнатӣ пеш аз ҳама аҳолии қобили меҳнат дохил мешавад. Ҷумҳурии мо имрӯз аз рӯи миқдор, қувваи кории кофиро дорост, вале ҳамаи онҳо бо кор таъмин нестанд, ки боиси нигаронист. Сабаби асосии ин паст будани сифати қувваи корӣ мебошад. Бояд қайд кард, ки қувваи кории инкишофёфта дар ҳама ҳолат метавонад аз ӯҳдаи кори мушкил барояд, ҳол он ки кори оддиро низ карда метавонад. Ин ҳолат барои таъмини рушди иқтисодӣ замина фароҳам меорад. Аммо қувваи кории оддӣ бошад дар ҳеҷ қадом ҳолат аз ӯҳдаи кори мушкил баромада наметавонад, ки ин ҳолат барои таъмини рушди иқтисодӣ мушкилӣ пеш меорад.

Мавҷудияти сармояи асосӣ низ, ҳамчун омили дигари рушди иқтисодӣ ба инкишофи иқтисодӣ таъсири худро мерасонад. Сармоя ин сарчашмаи даромад аст. Ҳар як ташаббус сармоя талаб мекунад. Фаъолияте нест, ки бе сарфи сармоя фоида ба бор орад. Аз ҳамин ҷиҳат барои рушди иқтисод, истеҳсолот ҳойи маҳсус дорад ва барои рушди он сармоя лозим аст. Муро лозим аст, ки барои лоиҳаҳои хурд сармояи дохилӣ ва барои лоиҳаҳои калон сармояи хориҷиро ҷалб намоем. Барои ҷалби сармоя фароҳам овардани шароити мусоид муҳим мебошад, ки дар замони муосир аз тарафи Ҳукумати ҷумҳурӣ барои ин чораҳои зарурӣ андешида шудааст. Аз воҳӯрии Президенти кишвар бо соҳибкорон (15-уми январӣ соли 2010) маълум гардид, ки сармоягузори дохилӣ моҳияти сармоягузори дарк намуда, ба сармоягузори шуруъ намудаанд. Ғайр аз ин зиёд кардани сармояи асосии корхонаҳо низ барои рушд муҳим аст. Барои ин зиёд кардани ҳосилнокии меҳнат ва омили навбатӣ – пешрафти технология роли муҳим мебозад.

Прогрессияи илмӣ-техникӣ муҳимтарин воситаест барои рушди босуръати иқтисод. Маҳз пешравии технология буд, ки давлатҳои Ғарб бо инқилоби саноатӣ (Нимаи охири асри XVIII ва нимаи аввали асри XIX) рушди босуръатро соҳиб гашта, даҳсолаҳо аз давлатҳои дигар пеш гузаштанд. Гарҷанде омили яқум ба рушди Ҷопон таъсири манфӣ расонад ҳам, ӯ новобаста аз надоштани захираҳои табиӣ аз омили технология истифода кард ва бо давлатҳои пешқадами дунё рақобат карда истодааст. Давлатҳое, ки дар ҳамаи ин омилҳо бартарият доранд, соҳиби рушди босуръат мебошанд. Давлатҳое, ки истеҳсолкунанда ва содиркунандаи ашёи хом ҳастанд, сатҳи иқтисодии хуб надоранд. Тоҷикистон низ истеҳсолкунанда ва содиркунандаи ашёи хом мебошад. Аз ин лиҳоз, агар мо аз технология истифода бурда, ашёи хоми ватаниро коркард карда, ба фуруш барорем, метавонем сатҳи рушди иқтисоди мамлақатро баланд бардорем. Имрӯз дар ҷумҳурӣ тамоюл ба саноат зиёдтар шуда истодааст. Рӯз то рӯз соҳибкорон рӯй ба истеҳсолоти саноатӣ оварда истодаанд. Вале ин суръат суст аст, мо бояд суръати саноатикунониро тезонем, то сатҳи рушдро баланд бардорем.

Барои амалигардонии иқтидори истеҳсолии инкишофёфтаи худ, ки аз тарафи омилҳои тақлифот таъмин карда мешаванд, хоҷагиҳои хонагӣ, (ташаббускорон) ва органҳои маъмури бояд қариб тамоми ҳаҷми умумии молу ҳадамоти дар иқтисодиёт истеҳсолшударо харидорӣ намоянд.

Вақте ки ин амалӣ мешавад, зиёдшавии захиракуниҳои ғайринақшавӣ ба назар намерасанд ва манбаъҳои мувофиқи нақшаи пешакӣ дар ҳаҷми пурра истифода бурда мешаванд. Рушди иқтисодӣ барои амалигардонии тақдирдихии ҳаҷми маҳсулот, ки

аз ҳисоби иқтидори истеҳсоли дастрас мешавад, зиёдкунии ҳаҷми умумии хароҷотро (талаботи мардумро) тақозо менамояд.

Яке аз роҳҳои дигари рушд ин зиёд кардани талаботи мардум мебошад. Ин омилро омили талабот меноманд. Вале ин амал бояд аз рӯи нақша ба иҷро расад, вагарна ба барзиёдистеҳсолкунӣ оварда мерасонад. Барзиёдистеҳсолкунӣ бошад, ба муфлисшавӣ оварда мерасонад, ки боиси кам шудани ММД мегардад. Агар сатҳи молиявии аҳоли хуб бошад, бо роҳи истеҳсоли молҳои нав ва реклама талаботи мардумро зиёд кардан мумкин аст. Зиёд шудани талабот мувофиқи қонуни он ба зиёдшавии таклифот оварда мерасонад ва даромади миллии зиёд мегардад. Ин омил хоси давлатҳост, ки дар он ММД бар сари аҳоли зиёд аст ва эҳтиёҷоти аввалиндараҷаи аҳоли пурра қонеъ гаштааст. Ин омил ба иқтисоди мо на он қадар таъсир мерасонад, зеро қисми зиёди мардуми мо даромади баланд надоранд ва ҳанӯз аз паси қонеъ гардонидани эҳтиёҷоти аввалиндараҷаи худ мебошад.

Барои расидан ба иқтидори истеҳсолии худ, иқтисодиётро лозим меояд, ки на танҳо пурра аз худ кардани манбаъҳои таъмин намояд, балки самаранок ва сарфакорона истифода бурдани онҳоро низ ба роҳ монанд.

Барои истеҳсоли молу ҳадамоти интихобшуда, ки неқӯаҳволии ҳадди аксари одамонро таъмин менамояд (самаранокӣ тақсимот), иқтисодиёт захираҳои худро бояд бо имконияти ҳадди ақали хароҷот (хароҷоти камтарин) истифода барад (самаранокӣ истеҳсолот). Қобилияти афзоиш додани истеҳсолот вобаста аз пурра истифода кардани манбаъҳои мавҷудбуда, боз ҳам барои ба даст овардани имконияти рушди босуботи иқтисодӣ кофӣ нест. Аз ин сабаб лозим меояд, ки самаранок истифода бурдани захираҳои мавҷударо таъмин намоем.

Самаранокӣ ба рушди иқтисод ҳам таъсири мусбат дорад ва ҳам сифати рушдро баланд мебардорад. Он метавонад пеши роҳи исрофкориро гирад. Самаранок истифода бурдани захираҳо метавонанд хароҷотҳоро кам кунанд ва ғайризиёд ба даст оранд. Кишоварзони кишварро лозим меояд, ки ҳар як порчаи заминро самаранок истифода бурда, аз масоҳати кам бо хароҷоти кам маҳсулоти зиёд истеҳсол намоянд. Дар давлатҳои хориҷӣ шахсоне ҳастанд, ки дар боми хонашон гул парварида ба фурӯш мебароранд. Боз ҳастанд шахсоне, ки барои эҳтиёҷоти ҳаррӯзаи худ дар дохили қуттӣ сабзавот (помидор, занҷабил, бодиринг ва ғ) мерӯёнд.

Омилҳои талабот, таклифот ва самаранокӣ, ки рушди иқтисодро таъмин менамоянд, байнит ҳамдигар алоқаманд мебошанд. Бекорӣ, ки боиси камшавии маҷмӯи талабот мегардад (омили талабот), метавонад сатҳи афзоиши сармои навро паст кунанд (омили таклифот) ва хароҷотро ба кофтукоб кам намояд (боз як омили таклифот) ва баръакс, хароҷоти кам ба навоарӣ ва маблағгузорӣ (омили таклифот) метавонад боиси қоҳиш ёфтани маҷмӯи талабот (омили талабот) ва афзоиши сатҳи бекорӣ гардад. Ғайри самаранокӣ назаррас истифода бурдани захираҳо (омили самаранокӣ) метавонад, арзиши молу ҳадамотро баланд бардорад, ки ин боиси ғайризиёди нисбатан камтар мешавад ва ғуншавии сармоияро кам менамояд.

Ҳамин тавр, рушди иқтисодӣ – раванди динамикӣ буда, дар он омилҳои таклифот, талабот ва самаранокӣ аз ҳамдигар вобастагии зич доранд.

Як қисми олимони омилҳои истеҳсолотро низ омилҳои рушди иқтисод меноманд, ки онҳо аз нигоҳи марксизм: қувваи корӣ, ашёи меҳнат ва воситаҳои меҳнат буда, аз нигоҳи маржиналистон бошад: замин, сармоя, меҳнат ва фаъолияти соҳибкорӣ мебошад. Омилҳои рушди иқтисодие, ки аз тарафи нависандагонӣ китоби “Экономикс”[2] пешниҳод шудаанд, васеътар ва пурратар буда, омилҳои истеҳсолотро ҳам аз нигоҳи марксизм[3] ва ҳам аз нигоҳи маржинализм [4] дар бар мегиранд. Зеро қувваи корӣ воситаҳои меҳнат ва ҳуди меҳнат ба сарчашмаҳои захираҳои меҳнатӣ шомиланд. Ашёи меҳнат ва заминро ба захираҳои табиӣ ва фаъолияти соҳибкориро ба самаранокӣ шомил кардан мумкин аст. Чунки дар иқтисоди бозорӣ самаранок истифода бурдани захираҳои маҳдуди ҷамъият аз тарафи субъектҳои хоҷагидорӣ (соҳибкорон) ба роҳ монда мешаванд.

Мо омилҳои асосиро мухтасаран зикр намудем, ки ба рушди иқтисодии ҳар як давлат таъсир мерасонанд. Ҳар як омил дар алоҳидагӣ тадқиқоти илмиро талаб менамояд. Вазифаи рушди иқтисод дар ин ҷо ошкор кардани омилҳо, ба тартиб гузоштани онҳо мувофиқи аҳамияташон ва нишон додани роҳи усулҳо мебошад. Рушд бояд муайян кунанд, ки кадоми онҳо аҳамияти зиёд дорад ва кадоми онҳоро

бояд ба мадди аввал гузошт. Рушди ҳар як омил ба иҷрои навигариҳои он вобаста асту назорати он бошад бар дӯши давлат вогузор аст. Ин омилҳо ба ҳамдигар алоқаманд ҳастанд, аз ин ҷиҳат онҳоро якҷоя бояд инкишоф дод.

Ғайр аз ин омилҳои низ ҳастанд, ки ба рушди иқтисодӣ ба воситаи дигар фишангҳои иқтисодӣ таъсири манфии худро мегузоранд, ба монанди фасод, непотизм, институтсионализм, озодии иқтисодӣ ва дигарон мебошанд, ки солҳо боз давлат алайҳи онҳо мубориза бурда истодааст.

А Д А Б И Ё Т

1. [http://en.wikipedia.org/wiki/List_of_countries_by_GDP_\(nominal\)](http://en.wikipedia.org/wiki/List_of_countries_by_GDP_(nominal))
2. Макконнелл К.Р., Брю С.Л. Экономикс. -М.: Инфра-м, 1999. с-412.
3. Маркс К., Энгельс Ф. Сочинение. 23 том (Капитал). М.: Издательство Политической литературы, 1960.
4. Добрынина А.И., Тарасаевич Л.С. Экономическая Теория. Учебник. -Санкт-Петербург. Питер, 2000. с -44-45.
5. Peter Goff. Factors affecting economic growth in developing countries. Development Economics Web Guide, Unit 5B. Issue 1. May 2003.
6. www.jumhuriyat.tj

КЛАССИФИКАЦИЯ ФАКТОРОВ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА И СВЯЗЬ МЕЖДУ НИМИ

Экономический рост является актуальной темой современной экономики. Факторы способствующие экономическому росту находятся в центре внимания каждой страны. Эта статья является теоритической. В ней классифицированы факторы экономического роста, и показана связь между ними, которая предложена учеными экономистами. Каждая группа фактора проанализирована согласно нынешнего экономического положения Республики Таджикистан.

Ключевые слова – классификация, фактор, рост, связь, ВВП, предложение, спрос, эффективность.

CLASSIFICATION OF GROWTH FACTORS AND THEIR RELATIONSHIP

Economic growth is an active subject of the modern economy. Factors contributing to economic growth are at the focus point of each country. This is a theoretical article. It classifies factors of economic growth, and shows the relationship between them, which are suggested by economic scientists. Each group of factors are analyzed according to current economic situation of the Republic of Tajikistan.

Key words – classification, factor, growth, relationship, GDP, supply, demand, efficiency.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *П.А. Чалолов* – аспиранти ғоибона Донишгоҳи миллии Тоҷикистон.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ МОДИФИКАЦИИ СОВРЕМЕННОГО НЕОИНСТИТУЦИОНАЛИЗМА

Х.Г. Абдусаматова

Институт экономики и торговли Таджикского государственного университета коммерции

Трудности перехода Республики Таджикистан к рыночной экономике требуют использования в процессе экономических преобразований различных теорий, среди которых институциональная, и, особенно, неоинституциональная теория занимает центральное место.

Многие учёные-экономисты сходятся во мнении о том, что без осуществления институциональных преобразований в республике невозможно добиться кардинальных перемен в экономической жизни страны и на его основе обеспечить поворот национальной экономики на решение назревших и самых актуальных социальных проблем. Следовательно, проявляется острая необходимость в изучении разновидностей институциональных теорий, и, особенно, основных направлений модификации современного неоинституционализма.

Современный институционализм поставил во главу угла проблему мотивации человеческого поведения. Если классическая теория, ориентируясь на результат, изучает, как рациональные индивиды (домохозяйства) максимизируют полезность фирмы, прибыль, а государство народное благосостояние, то неоинституционалистов интересует непосредственно процесс принятия решений, его условия и предпосылки. В этой связи большое значение приобретают сложившиеся в обществе нормы и правила поведения людей (У. Нисканен называет их совокупность «мягкой инфраструктуры экономики»). Если неоклассики абстрагировались от транзакционных издержек, фактически

приравнивая их к нулю, то неинституционалисты считают, что они всегда положительны. В то время как неоклассики изучали главным образом равновесные экономические модели взаимодействия экономических агентов, то неинституционалисты первостепенное внимание обращают на анализ внутренней структуры экономических агентов – домашних хозяйств, фирм и государства.

Поэтому неудивительно, что в отличие от традиционного неоклассического подхода современный неинституционализм исходит из первостепенной важности формирования не прав собственности как таковых, а социальных норм и правил. В этой связи большое значение имеет обоснование в «Границах свободы» (1975г) последовательное разграничение Дж. Бьюкененом двух разных функций государства: «государства защищающего» и «государства производящего».

Первая функция государства является результатом соглашения людей, её выполнение служит своеобразным гарантом соблюдения ими конституционного договора. Обеспечение соблюдения прав в обществе означает прыжок от анархии к политической организации.

Вторая функция представляет государство в качестве производителя общественных благ. Она реализуется на базе конституционных прав и свобод как своеобразный договор между гражданами по поводу удовлетворения их совместных потребностей в ряде товаров и услуг. Но именно здесь и кроется основная опасность перерождения государства в тоталитарное. Неинституционалисты предлагают целый набор правил, которые препятствовали бы развитию государства в направлении авторитарного режима.

В общем виде система правил поведения классифицирована в известной монографии немецкого экономиста В.Ванберга «Правила и выбор в экономической теории».[1] С известной долей условности она может быть представлена следующим образом (рисунок 1).

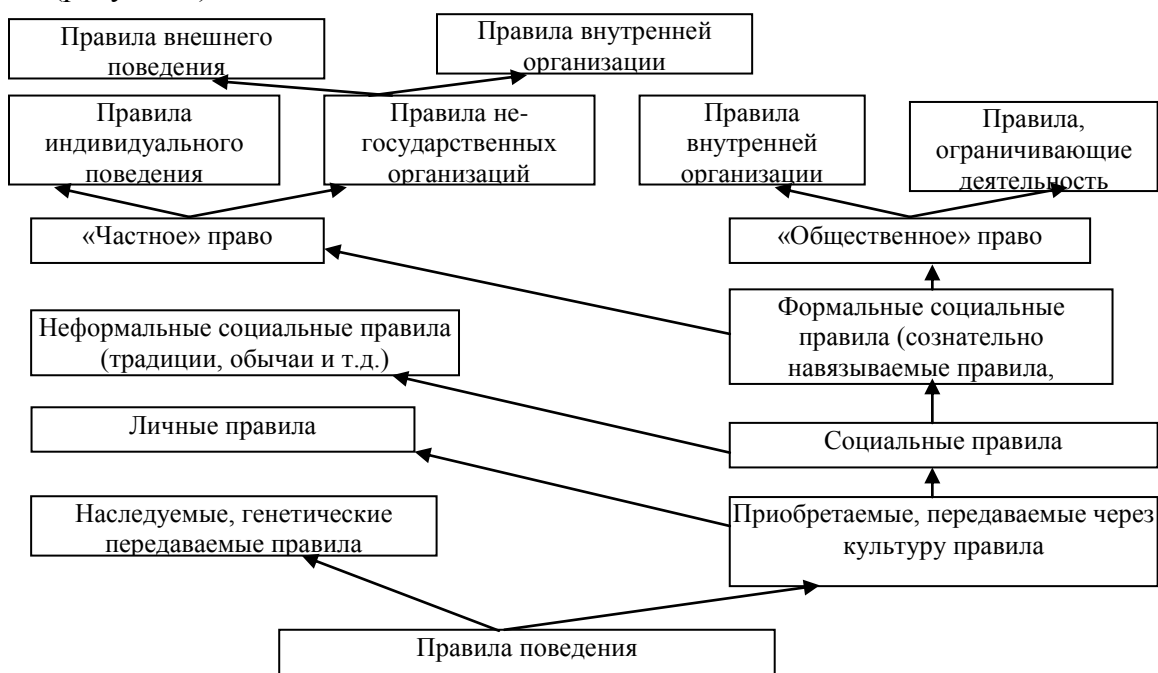


Рис. 1. Классификация видов правил

Правила поведения делятся на наследуемые, естественно данные и благоприобретённые, передаваемые через культуру. Последние, в свою очередь, делятся на личные и социальные, а социальные правила на неформальные (закреплённые традициями, обычаями и т.д.) и формальные (закреплённые в правовых нормах). Наконец, формальные социальные правила включают «частное» и «общественное» (публичное) право. «Частное» право регулирует поведение не только отдельных индивидов, но и негосударственных организаций: в рамках «общественного права» выделяются правила, ограничивающие деятельность правительства и государства.

Применение такой классификации, несомненно, полезно и для условий нашей республики, так как помогает рассмотреть все многообразие правил, о которых ведут речь неонституционалисты.

Однако, как и всякая созданная по формально-логическому (дихотомическому) принципу схема, она не свободна от недостатков, так как пытается отразить существующую структуру, а не процесс её эволюции.

Ограниченность этой схемы проявляется и в том, что она не показывает взаимосвязь и взаимовлияние различных типов правил. Реальная жизнь республики богаче этой схемы, поскольку правила постоянно изменяются, модифицируются, и не находятся в застывшем состоянии. Например, неформальные социальные нормы формализуются, закрепляются в праве: не подкрепляемые санкциями формальные правила трансформируются в неформальные и т.д.

Для нарушителей правил хозяйственной деятельности должна быть предусмотрена система наказаний. Такая система, в условиях республики, ещё не разработана. Однако при этом возникает «дилемма наказания»: для обеспечения такого общественного блага, как законопослушание, должно быть произведено такое общественное «антиблаго», как наказание.[2]

Издержки наказания включают два элемента – издержки выявления нарушителей и издержки наказания нарушителей. Именно последние и рассматриваются Бьюкененом как «антиблаго». Наказание обязательно налагается *ex post* («после»), хотя мера наказания должна быть выбрана *ex ante* («до»). По мнению Бьюкенена, никакое наказание не возмещает полностью ущерба, не восстановит *status quo ante*. Однако наказания всё же должны применяться, поскольку они предотвращают нарушения, которые в противном случае могли бы быть совершены в будущем. Поэтому создание эффективного политического режима в нашей республике требует действенной правоохранительной системы государства, благодаря не столько тяжести наказаний, сколько их неотвратимости. Эта идея особенно актуальна для современного Таджикистана.

На наш взгляд, наиболее приемлемой концепцией институционального строительства в Таджикистане в настоящее время является теория «социального рыночного хозяйства». Методологические основы её были созданы ордолиберальной «теорией порядка» (В.Ойкен, Ф.Бем, А.Рюстов, А.Мюллер-Армак).

«Теория порядка» и неонституциональная экономика предстают как учения, ориентированные на человека, его свободу, социальную защиту, открывающие путь к свободному, экономически эффективному, устойчиво развивающемуся на основе внутренних стимулов обществу.

Неонституционалисты настаивают на «минимальной политизации рыночного порядка» в переходной экономике, считая главными условиями успеха реформ, во-первых, «децентрализованное распределение возможностей производства экономических ценностей, равно как и чёткое политико-правовое признание такого распределения», и, во-вторых, создание добровольного обмена между частными собственниками «принадлежащими им правами на имущество», подкреплённое политическим и правовым строем.[3]

Осознание важности создания «мягкой инфраструктуры экономики» для социально-ориентированной рыночной экономики Республики Таджикистан стало импульсом для генезиса отечественного неонституционализма. Правда очень мало, но есть работы (не только абстрактно-теоретические, но и конкретно-эмперические) по использованию неонституциональных идей для объяснения особенностей современного национального хозяйства Таджикистана. Однако систематизированного изложения неонституционального подхода до сих пор нет. Этот очень интересный и необходимый «срез» исследования в Республике Таджикистан только набирает силу.

ЛИТЕРАТУРА

1. Vanberg V. Rules and Choice in Economics. L., 1994.
2. Бьюкенен Дж. Сочинения. М.: Catallaxy. 1993. с.380.
3. Бьюкенен Дж. Минимальная политизация рыночного порядка. От плана к рынку: будущее посткоммунистических республик. М.: Catallaxy. 1993. с.111.
4. Долан Э., Линдсей Д. Рынок: микроэкономическая модель. С-Пб.: Автокомп., 1992.
5. Капелюшников Р. Экономическая теория прав собственности. М.: ИМЭМО, 1990.
6. Нуреев Р. Курс микроэкономики. Норма-ИНФРА,- М.: 1998.

7. Шаститко А. Неинституциональная экономическая теория. М.: Экономический факультет МГУ, ТЕИС, 1998.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ МОДИФИКАЦИИ СОВРЕМЕННОГО НЕОИНСТИТУЦИОНАЛИЗМА

В данной статье обосновывается положение о том, что без осуществления институциональных преобразований, изучения разновидности институциональных теорий невозможно добиться перемен в экономической и социальной жизни Республики Таджикистан.

Ключевые слова: институциональная теория, институциональные преобразования, неоинституционализм, частное право, общественное право.

THE MAIN DIRECTION OF MODIFICATION THE MODERN NEW INSTITUTIONALISM

The study of different institutional theory is not possible without existing institutional reform, getting a change in economical and social life in Tajikistan Republic, which was shown in this article.

Key words: institutional theory, institutional reform, new institutionalism, human rights, social rights.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Х.Г. Абдусаматова* – старший преподаватель кафедры «Экономическая теория» Института экономики и торговли Таджикского государственного университета коммерции.

К ВОПРОСУ ХАРАКТЕРИСТИКИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В КОНТЕКСТЕ КОНЦЕПТУАЛЬНЫХ ОСНОВ ТРАНЗИТОЛОГИИ

С.В. Мамадов

Институт экономики и торговли Таджикского государственного университета коммерции

Для неоклассической теории, основанной на модели общего равновесия, переход от централизованной к рыночной системе – это переход от одного равновесного состояния к другому, превосходящему первое по критерию Парето-оптимальности. Процесс движения от одного равновесия к другому сам по себе не является объектом анализа, и конечное состояние не зависит от того, каким путем оно было достигнуто. Половинчатые и медленные реформы повышают издержки переходного процесса. Против формального неоклассического подхода к проблеме трансформации можно было бы выдвинуть столь же формальное и абстрактное возражение, основанное на теореме о *second best* Липси и Ланкастера. Согласно этой теореме, если хотя бы на одном рынке оптимальное равновесное состояние не достигнуто (например, из-за несовершенной конкуренции или данный рынок просто не существует, что в высшей степени вероятно для переходной экономики), то продвижение к оптимуму на всех других рынках вовсе не обязательно будет оптимальным, по Парето, для всей экономики. Однако больший интерес представляют более конкретные аргументы против политики «большого удара». Прямыми оппонентами неоклассиков оказываются здесь экономисты, придерживающиеся пост-кейнсианских взглядов. Отказываясь от модели общего равновесия, они подчеркивают, что экономические процессы протекают в реальном времени и от их хода сильно зависит конечный результат. Очевидным кандидатом для освещения проблем переходной экономики представляется так называемая эволюционная экономическая теория, ведущая свое происхождение от теории экономического развития Шумпетера и в настоящий момент наиболее известная в интерпретации Р.Нельсона и С.Уинтера. Если неоклассическая теория и новый институционализм исследуют экономический процесс в заданных институциональных рамках, то эволюционисты пытаются поставить вопрос о возникновении институтов и их изменении. Большим потенциалом для объяснения переходной экономики обладают различные неоинституционалистские теории.

Переход от централизованной экономики с господством полуничейной «общенародной» собственности к рыночному хозяйству требует четко определить права, что, как показывает опыт, не достигается автоматически. Здесь, безусловно, многое могут сказать специалисты в области теории прав собственности. Есть где применить и транзакционный подход О.Уильямсона и его последователей. Переходная экономика, безусловно, являет собой классический пример существования больших транзакционных издержек. Отсутствует или труднодоступна информация. Невозможно обеспечить выполнение контракта легальным путем (нет надежного механизма исполнения судебных

решений), а нелегальный путь (через использование административных ресурсов или привлечение криминальных структур) связан с огромными и не только денежными издержками. Обман контрагента на основе асимметрично распределенной информации, является не исключением, а правилом. Экономика Таджикистан полна транзакционных издержек и если бы не рентного типа сверхприбыли, связанные с покровительством государственных чиновников, возможностями арбитражных сделок и т.д., рыночные сделки стали бы непозволительно дорогими.

Подходы некоторых направлений экономической теории к проблемам переходной экономики свидетельствуют о том, что теоретическая трактовка этих проблем возможна, хотя будет носить менее строгий характер, чем выводы формальной неоклассической теории. Одной из важнейших задач экономической теории в условиях переходной экономики является выявление возможного варианта осуществления экономических реформ, тенденций, присущих трансформационному процессу.

Любая теория есть абстрактное отражение объекта в состоянии функционирования, а переходная экономика характеризует состояние развития не столько самой системы, сколько алгоритм ее трансформации, т.е. правил перехода от одной системы общественных производственных отношений к другой. Концепция рыночной трансформации экономики есть первичное теоретическое бытие импульсов, идущих от экономической практики, так как потребности экономической практики всегда связаны с изменениями в хозяйственной жизни общества. Поэтому данный подход в наибольшей мере может соответствовать целям и задачам теоретического осмысления проблем экономической трансформации.

Несмотря на обилие изысканий в этой области, в экономической теории остаются все еще недостаточно проработанными методологические основы организационного и экономического взаимодействия различных социальных групп, особенно в условиях непрерывного реформирования государства. Специфика системы общественных производственных отношений состоит в том, что данная система в каждый момент времени выступает организованной с тем или иным качеством независимыми участниками этих отношений. Однако отсутствие эффективной возможности тотального регулирования всей системы общественных производственных отношений политическими методами не может служить доказательством, что в основе взаимодействия экономических субъектов лежит принцип самоорганизации. Сам факт непрерывной организации экономического содержания социальной жизни еще не означает, что такая организация должна и тем более происходит в идеальных условиях проявления экономического содержания, т.е. в условиях идеальной модели рыночного взаимодействия экономических субъектов. Общесистемные противоречия, присущие рыночной трансформации общественного производства, характеризуются в экономике особым механизмом проявления. Главными элементами последнего выступают: принципиальная неопределенность выбора между альтернативными направлениями дальнейшего развития; сохранение внеэкономических (властных) методов управления; высокий уровень социально-экономических издержек рыночной трансформации; большой удельный вес в ВВП криминально-теневом секторе; отсутствие государственной экономической политики, определяющей приоритеты институционального оформления отношений между экономическими субъектами.

Экономика переходного периода обладает рядом специфических характеристик, отличающих ее от экономики, находящейся в относительно стационарном состоянии и развивающейся на собственной основе, путем совершенствования и частных изменений присущих ей институтов, связей и отношений. Напротив, развитие экономики переходного периода происходит путем возникновения на этапе перехода новых институтов, связей и отношений, соответствующих нарождающемуся социально-экономическому строю и вытесняющих старые. В результате возникают новые макро- и микроэкономические закономерности и тенденции, социальные и политические изменения, возникают новые задачи экономической политики.

Следует отметить, что некоторые сходные закономерности и тенденции в отдельные периоды могут наблюдаться и в рамках относительно стационарного развития общественно-политической системы, например, после крупных войн и других общественных потрясений (ускоренная инфляция и гиперинфляция, необходимость

структурной перестройки промышленности и т.п.). В таких случаях можно говорить о квазипереходной экономике.

Конец XX века ознаменовался резким усилением внимания к проблемам экономической трансформации, странам с населением более 300 млн. человек предстояло решать задачу, невиданную до того в мировой истории – переход от системы, основанной на тотальном огосударствлении экономической и политической жизни, к основам рыночной демократии. Причем, если в ряде стран (в Центральной и Восточной Европе) это было возвращение к относительно недавнему прошлому, то на постсоветском пространстве, в частности в республиках Средней Азии речь шла о хозяйственно-политических принципах, которых практически не существовало.

Можно выделить три группы социально-экономических проблем, которые стали актуальными с крушением коммунизма и вокруг которых, так или иначе, разворачиваются соответствующие дискуссии на современном этапе. Во-первых, проблемы либерализации и макроэкономической стабилизации. Во-вторых, институциональные проблемы, то есть формирование развитой системы отношений частной собственности на руинах «общенародного» монополизма. Здесь оставалось много неясного – как в теории, так и на практике. И ответ на вопрос о той или иной модели развития, о правильном или оптимальном пути приватизации могла дать только практика постсоветской трансформации. В-третьих, самостоятельной проблемой оставались возможности и перспективы экономического роста. Особенное значение этому вопросу придавали: необходимость коренной структурной трансформации хозяйственной структуры постсоветского общества, способы адаптации индустриальных экономик к постиндустриальным требованиям, а также принципиальная способность той или иной страны «восточного блока» догнать со временем развитые страны по уровню своего экономического развития и благосостояния населения.

Выводы о неизбежности разнообразия форм постсоветского перехода в разных странах, что объясняется, прежде всего, зависимостью этих форм от характера и тенденций развития предшествующей системы, о взаимодействии национальных и общих тенденций и особенностей переходных процессов, о региональной неравномерности темпов преобразований внутри отдельных стран, о роли этнических и социальных факторов, а также международных институтов в реализации программ постсоветского перехода в разных странах.

В рамках экономики переходного периода сталкиваются несовпадающие и противоречивые взгляды по некоторым принципиальным вопросам. Хотя практически общепринятым является тезис о том, что в основе постсоветского перехода лежит либерализация общественного устройства, высказывается и противоположная точка зрения (со ссылкой на известный опыт Чили).

Наряду с теорией постсоветского перехода методом «большого скачка» распространены взгляды сторонников так называемой эволюционной трансформации централизованной экономики в рыночную экономику.

Исследуя динамику развития и структуру национальной экономики, можно предположить, что на данном историческом этапе экономику Таджикистана можно отнести в разряд экономики развивающихся стран, так как ярко выраженные характеризующие признаки налицо: а) зависимое положение в системе мирового хозяйства; б) переходной характер внутренних социально-экономических структур, производственных отношений в целом; в) низкий уровень развития производительных сил, отсталость промышленности, сельского хозяйства, производственной и социальной инфраструктуры. Низкий экономический уровень основывается на низкой производительности, когда преобладает ручной труд, слабая механизация индустриального и сельскохозяйственного труда. Отсюда и колоссальный разрыв в эффективности труда.

Для большинства развивающихся стран типичны традиционные отраслевые структуры народного хозяйства, в которых по объему наибольшую долю занимает сельское хозяйство, затем идут услуги и потом уже промышленность. Очевидна разница и в характере и развитии социально-экономической структуры между развивающимися странами, идущими по капиталистическому пути развития и развивающимися странами социалистической ориентации. Это находит свое отражение в приоритетности внешних экономических отношений развивающихся стран, исходя из политического выбора.

Экономическая зависимость от развитых стран проявляется, прежде всего, в том, что развитые страны являются «чистыми» экспортерами капитала в развивающиеся страны, тогда как развивающиеся страны являются, по существу, их должниками. Во внешней торговле экономическая зависимость проявляется не только в общей асимметрии экспорта и импорта, но прежде всего в товарной структуре этих составных. В экспорте страны в основном преобладают сырье и полуфабрикаты. Разные условия, в которых находятся развивающиеся страны, отражаются на темпах экономического развития этих стран.

Особенности воспроизводства объясняются тем, что переход к индустриальному типу производительных сил здесь осуществляется не по стадиям, как это происходило в свое время в Западной Европе, а скачкообразно, что обуславливает серьезные экономические издержки. Страны вынуждены вкладывать все больше средств на обеспечение прироста каждой единицы процента ВВП, то есть происходит быстрый рост фондоемкости производства, отражая слабую эффективность производства.

Диспропорции характерны не только в отраслевой, но и территориальной структуре экономик большинства развивающихся стран. Как правило, здесь имеются зоны: относительно развитая, часто единственная – центр и обширная отсталая – периферийная. Причем связи между центром и периферией носят деформированный характер. Это свидетельствует о недостаточной целостности народного хозяйства.

Тип расширенного воспроизводства, свойственный слаборазвитым странам, во многом базируется на потребительских нуждах и традиционной технологии, являясь абсолютно экстенсивным. Причем государство вынуждено расширять производственный аппарат, состоящий из мелких, кустарных предприятий, в целях обеспечения роста занятости в связи со стремительным ростом резерва рабочей силы. То есть происходит определенная деформация нормального процесса накопления в сторону относительного повышения доли капиталовложений низкого органического состава.

Низкий уровень производительности труда является главной экономической основой, которая предопределяет неравноправное, подчиненное положение страны на мировом рынке. В результате сохраняется отсталая структура экономики и постоянная потребность в притоке капитала из-за границы, экономическая зависимость от современного Запада.

ЛИТЕРАТУРА

1. R.Musgrave. Public Finance in Theory and Practice., 1989, p.42.
2. J.Buchanan. The Political Economy of the Welfare State. Stockholm, 1988.
3. Каюмов Н.К., Приоритеты и меры по стимулированию экономического развития Республики Таджикистан в переходный период. //Экономика Таджикистана: стратегия развития. – 2000.
4. Рахимов Р.К., О национальном доходе.// Экономика Таджикистана: стратегия развития. № 4-2007г.
5. там же.

К ВОПРОСУ ХАРАКТЕРИСТИКИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В КОНТЕКСТЕ КОНЦЕПТУАЛЬНЫХ ОСНОВ ТРАНЗИТОЛОГИИ

Подходы некоторых направлений экономической теории к проблемам переходной экономики свидетельствуют, о том, что теоретическая трактовка этих проблем возможна, хотя она, скорее всего, будет носить менее строгий характер, чем выводы формальной неоклассической теории. Исследуя современное состояние экономики Таджикистана, и разрабатывая наиболее целесообразные варианты экономической политики необходимо учитывать методологические принципы каждого из подходов и смотреть, насколько они применимы к реалиям, включая особенности этноса и менталитета.

Ключевые слова: транзитология, экстерналии, постсоветские общества, латентная экономика, элементы экономики развивающихся стран.

FEATURES TO QUESTION THE NATIONAL ECONOMY IN THE CONTEXT FRAMEWORK TRANSITOLOGY

Approaches of some areas of economic theory to the problems of transition economies suggest that the theoretical treatment of these problems is possible, although it is likely to be less restrictive than the formal conclusions of the neoclassical theory. Exploring the current state of the Tajik economy, and developing the most appropriate economic policy options to consider methodological principles of each approach and see how they apply to the realities, including the limitations of ethnicity and mentality.

Key words: transitology, eksternalii, post-Soviet society, latent economy, elements of the economies of developing countries.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *С.В. Мамадов* – кандидат экономических наук, Институт экономики и торговли ТГУК

НЕОФИЦИАЛЬНЫЕ ДЕНЕЖНЫЕ ПЕРЕВОДЫ В СИСТЕМЕ ВНЕШНЕЙ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ

Ш.Дж. Мусоев

Институт предпринимательства и сервиса

Предложение нелегальных иностранных работников и объективно существующий спрос на них создали рынок нелегальной миграции. На рынке нелегального труда существует сегмент полностью нелегальных строителей, сантехников, плотников и представителей неквалифицированных специальностей. Они перебиваются временными заработками, получают самые низкие зарплаты, социально полностью не защищены. О существовании «чёрного рынка» рабочей силы, например, в строительстве знают все: и сами нелегалы, и полиция, и налоговики, и подрядчики. Характерно, что всех их устраивает нынешнее положение дел. По негласному договору перед проведением проверок нелегалов заранее предупреждают и они пережидают «опасность», чтобы затем вернуться к работе.

Перевод большого числа мигрантов в разряд нелегалов закрыл для них доступ в официальные финансовые институты, осуществляющие денежные переводы на родину. Параллельно официальным финансовым институтам мигрантами были сформированы и начали активно использоваться системы Неофициальных денежных переводов (НДП). Этому же способствовали и другие факторы, такие, как неблагоприятная экономическая ситуация в стране происхождения, введение налогообложения переводов, принудительный обмен валюты, дороговизна и непрозрачность официальных каналов переводов и т.д. В результате многие легальные мигранты, привлекаемые дешевизной, высокой динамичностью и конфиденциальностью, характерными для систем НДП, также начали пользоваться их услугами.

Всё возрастающий интерес к подобным системам, проявляемый официальным финансовым сектором, правительствами и международными организациями, объясняется также огромным влиянием неофициальных переводов мигрантов на мировые экономические процессы. Механизмы функционирования систем переводов, обусловленные асимметрией денежных переводов мигрантов, вызывают к жизни использование различных экспортно-импортных операций, операций на финансовых рынках, а также прямо запрещенных методов ведения бизнеса, таких, как контрабанда товаров, для целей урегулирования расчетов. Но что самое главное, потребность в урегулировании расчетов в системах НДП органично сочетается с потребностью операторов международного рынка товаров и услуг проводить свои сделки с минимально возможными потерями.

Основной причиной активного использования систем НДП является их высокая финансовая эффективность. Кроме того, неофициальные переводы часто быстрее достигают места назначения, более надежны, иногда извлекают выгоду из лучшего обменного курса и могут быть намного дешевле, чем переводы, осуществляемые через официальные финансовые учреждения. Минимальная документация, простое управление и отсутствие бюрократической волокиты в процедуре, а также жестких правил бухгалтерской отчетности уменьшают время, необходимое для осуществления денежного перевода. В дополнение к экономическим факторам родство, этнические связи и личные отношения между операторами и мигрантами делают эту систему удобной и привычной.

Субъектами системы НДП являются брокеры, обменные пункты, фирмы-однодневки, коммерческие банки, оффшорные компании и предприниматели, каждый из которых выполняет определенную функцию в данной системе.

Надежность системы гарантируется персонализированными отношениями доверия между участниками транзакций. Хаваладары понимают, что без гарантий полного и безоговорочного доверия ни они, ни система существовать не смогут. Нарушитель был бы признан ненадежным деловым партнером и скоро обнаружил бы, что его присутствие на коллективных встречах и празднованиях стало нежелательным, что у него нет клиентов, а его замужние дочери были с позором возвращены в родительский дом. И поныне сети хавалы обладают инстинктом внутреннего самосохранения. Действительно, долгосрочная стабильность обеспечивается неотвратимостью всестороннего социального ostracism хаваладаров и членов их семейства. Хаваладары имеют очень серьезные основания для

«ухода» от любых контактов с торговцами наркотиками и всеми теми, кого они подозревают в соучастии с ними.[1]

Отметим, что обычные финансовые учреждения имеют больше возможностей обрабатывать громадные суммы денег, не вызывая подозрений, чем системы НДП.

Но в случае переводов мигрантов родство, этнические связи и личные отношения между хаваладаром и мигрантом делают эту систему более удобной и привычной. Гибкий режим работы и близость хаваладара ценятся мигрантским сообществом. Чтобы еще более привязать клиента к системе, хаваладары порой просят коллег поставить деньги получателю даже до того, как мигранты сделают платежи. Кроме того, традиции поощряют рабочих мигрантов переводить деньги через хавалу из соображений удобства для членов семейства на родине. Многие сообщества мигрантов являются исключительно мужскими. Жены и другие члены семьи остаются в родной стране, где преобладают традиции, часто требующие от членов семьи, особенно от женщин, поддерживать минимальные контакты с внешним миром. Хаваладар, которому доверяют, известный в деревне и знающий о принятом кодексе поведения, является приемлемым посредником, защищающим женщин от прямых деловых контактов с банками и другими агентами. Таким образом, система, основанная на национальной, этнической и деревенской солидарности, основывается больше на абсолютном доверии между участниками, чем на официальных юридических документах.[2]

Неофициальные денежные переводы чрезвычайно эффективны. Они позволяют извлекать выгоду из лучшего обменного курса и могут быть намного дешевле передач через официальные финансовые учреждения. Трансакции хавалы особенно популярны в странах, где есть большое число мигрантов, часто делающих переводы семьям на родину. Очевидно, это подразумевает широкий диапазон сумм и целей «перевода», а также стран-получателей. Можно предположить, что хавала существует всюду, где для этого в принципе есть условия.

Таким образом, основной причиной активного использования хавалы является ее высокая эффективность. Она достигается за счёт того, что этот бизнес редко выступает в качестве первичной и единственной деятельности, а сочетается с теми видами коммерции, где имеется большой объем наличных, например с туристическим или ресторанным бизнесом, транспортными агентствами; иногда с прачечными и продовольственными магазинами или торговлей товарами, специфическими для мигрантов из стран, где хавала-традиционное средство «передвижения денег». В противоположность банкам, которые имеют дорогие хранилища и системы сигнализации, хавала, сочетаясь с другим бизнесом, сокращает арендную плату. Кроме того, служащим смежного бизнеса платят меньше, чем банковским клеркам, и они, вероятно, не имеют страховки или доступа к пенсионному обеспечению.

Хаваладары активно рекламируют свои услуги в разнообразных СМИ, в этнических газетах. Там им отводятся традиционные места. Теперь используется Интернет и, например, можно получить исчерпывающую информацию об услугах. Следует отметить высокую гибкость неофициальных систем в вопросе определения размера комиссионного вознаграждения за перевод денег. Так, в одних случаях предпочтение отдается способу взимания комиссии, основанному на разнице в валютных курсах, в других - определению размера комиссионных в виде процента от суммы перевода. Финансовые операции хавалы обеспечивают преимущества в ситуациях, где страна, из которой осуществляется перевод денег, имеет конвертируемую валюту и где отсутствует контроль за движением капитала; а страна получения переводов имеет неконвертируемую валюту и/или черный рыночный обменный курс. Такие операции часто могут быть выполнены по лучшему, чем по официальному курсу, с выгодой, как для отправителя, так и получателя перевода.[3] При определении размера комиссии в виде процента от суммы перевода ставка варьируется от 0.25 % до 1.25 % при переводах мигрантов и 15 % к 20 % при незаконных сделках.[4] Комиссионные, по другим данным составляют 0.25% - 0.65%. Многие источники говорят о комиссии 5 долларов США за перевод сумм, не превышающих 500 долларов США, и 10 долларов США - за суммы до 1000 долларов США. Для того, чтобы поощрить валютные переводы через систему, хаваладары иногда освобождают мигрантов от оплаты перевода. Напротив, они взыскивают более высокую плату с тех, кто использует систему, чтобы избежать валютного, административного

контроля, а также контроля в области движения капитала. Дифференциация валютного курса может находиться между 0.5% и 3% переведенной суммы. Однако в Индии ставки могут доходить до 30%, когда спрос на свободно конвертируемую валюту в сделке высок.[5]

Низкая стоимость осуществления переводов через неофициальные системы — одно из главных конкурентных преимуществ систем НДП. В отличие от неофициальных систем, официальные вынуждены закладывать в стоимость денежного перевода часть собственных операционных затрат и затрат, понесенных на этапе развития инфраструктуры системы; туда также входит стоимость клиринга, осуществляемого, как правило, третьими лицами, а также комиссия банка (или другого участника системы), выдающего наличные адресату перевода.

Секрет такой низкой стоимости переводов кроется также и в том, что комиссия, взимаемая хаваладаром, — это исключительно его вознаграждение, а система в целом не получает от хаваладара ничего, кроме возможности оперировать с образующимися в результате переводов правами требования, консолидируя их и используя как своеобразный инструмент расчетов в процессе клиринга. Неофициальные денежные переводы создают эффективный механизм урегулирования расчетов по внешне-экономическим и другим сделкам, поэтому отсутствует необходимость заботиться о прибыльности бизнеса денежных переводов как такового.

Минимальная документация, простое управление и отсутствие бюрократической волокиты, а также жестких правил бухгалтерской отчетности уменьшают время, необходимое для операции перевода. Система находится в действии 24 часа в сутки круглый год, даже в тех областях, где нет банков или других финансовых учреждений.

Существует активный спрос на системы НДП, в частности на систему хавалы из-за её конфиденциальности, поскольку с помощью неё осуществляется «бегство» капитала из развивающихся стран. Обширное государственное вмешательство, репрессивная финансовая политика, чрезмерное налогообложение, валютные и торговые ограничения и недоверие населения к банковским системам привели к макроэкономическим диспропорциям. В этих условиях хавала, как и другие системы НДП, используется для конфиденциального, часто в обход закона о валютном регулировании, «бегства» капитала. До последнего времени подобная информация не была доступна никаким контролирующим органам. Неудивительно, что так называемый «контрольный след» всех возможных вариантов оказывается неуловимым. Но ситуация в данной области может кардинально измениться.

Учитывая, что системой "хавала" пользуются, главным образом, мигранты, значительная часть которых работает нелегально, а многие вообще не имеют права находиться в стране своего пребывания, важным фактором является то, что неформальные схемы перевода денежных средств проходят без документального оформления и данные не сохраняются в базах данных налоговых и таможенных служб. В большинстве случаев у мигрантов не остается иного выбора, кроме как воспользоваться этими услугами.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ballard R.A. A Background Report On The Operation Of Informal Value Transfer Systems (Hawala) / R.A. Ballard. [Электронный документ]. -Manch., April 2003. (www.casas.org.uk). P. 6, 29, 30.
2. El-Qorchi M. Hawala.How does this informal funds transfer system work, and should it be regulated? / M. El-Qorchi // Finance and Development - December 2002. - V. 39. - № 4.
3. Wilson J.F. Hawala and other Informal Payments Systems: An Economic Perspective / J.F. Wilson // Seminar on Monetary and Financial Law. - 16 May 2002. — P.4.
4. Ballard R.A. A Background Report On The Operation Of Informal Value Transfer Systems (Hawala) / R.A. Ballard. [Электронный документ]. -Manch., April 2003. (www.casas.org.uk).P.29.
5. Carroll L.C. Alternative remittance systems distinguishing sub-systems of ethnic money laundering in Interpol member countries on the Asian continent / L.C. Carroll. - INTERPOL, 27 Febr. 2002.

НЕОФИЦИАЛЬНЫЕ ДЕНЕЖНЫЕ ПЕРЕВОДЫ В СИСТЕМЕ ВНЕШНЕЙ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ

Перевод большого числа мигрантов в разряд нелегалов закрыл для них доступ в официальные финансовые институты, осуществляющие денежные переводы на родину. Параллельно официальным финансовым институтам мигрантами были сформированы и начали активно использоваться системы неофициальных денежных переводов. Этому же способствовали и другие факторы, такие, как неблагоприятная экономическая ситуация в стране происхождения, введение налогообложения переводов, принудительный обмен валюты, дороговизна и непрозрачность официальных каналов переводов.. В

результате многие легальные мигранты, также начали пользоваться их услугами так как в большинстве случаев у мигрантов не остается иного выбора, кроме как воспользоваться этими услугами. В данной статье автором рассматривается данная проблема

Ключевые слова: неофициальные денежные переводы, хавала, передвижение капитала, нелегальный рынок миграции, легальные мигранты, чёрный рынок.

INFORMAL MONEY TRANSFERS IN EXTERNAL LABOR MIGRATION

Translation of a large number of illegal migrants in the discharge shut their access to formal financial institutions, money transfer home. Parallel to formal financial institutions were formed by migrants and have increasingly used the system of informal money transfer systems. This also contributed to other factors - poor economic situation in the country of origin, the introduction of tax transfers, forced exchange, high cost and lack of transparency of official channels transfers. As a result, many legal migrants have also begun to use their services because, in most cases, workers have no choice. In this article the author examines the problem

Key words: informal remittances, hawala, and movement of capital, the illegal market of migration, legal migrants, and the black market.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Ш. Мусоев* - соискатель Института предпринимательства и сервиса

ВОПРОСЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРИОРИТЕТАМИ ФИНАНСОВО-КРЕДИТНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ РАЗВИТИЯ ГИДРОЭНЕРГЕТИКИ ТАДЖИКИСТАНА

Х. Азимов

Российско-Таджикский (славянский) университет

Республика Таджикистан (РТ) не только страна гидроресурсов, но и страна гидроэнергетики. Гидроэнергетика отличается в РТ очень высокой рентабельностью. Себестоимость электроэнергии в Таджикистане, с учетом всего цикла производства, транспортировки и распределения, не превышает 0,4 цента/ кВт·ч[1]. С вводом Рогунской и Сангтудинской ГЭС–1, ГЭС–2 выработка электроэнергии в республике, заявил в июне 2005 г. министр энергетики РТ, достигнет 31-33 млрд. кВт·ч. в год, из которых 8–10 млрд. кВт·ч. можно экспортировать[2].

Энергетика –это база всей экономики. В Республике Таджикистан на душу населения выработка электроэнергии столько же, сколько в средневропейской стране, но живем мы экономически несравнимо хуже. Одна из причин состоит в том, что гидроэнергетика стала одним из объектов коррупции и недостаточно эффективно управляем приоритетами. Своевременная реализация приоритетов финансово-кредитного обеспечения развития гидроэнергетики, по нашему мнению, позволит: вести борьбу с коррупцией и уменьшить её уровень, в результате на местах население не будет «терроризировано»; реформировать систему управления страной, она к 2012 году осталась та же, что до 1990 года; ускорить темпы расширения и развития патриотизма, любви к стране, учитывая, что люди не могут быть патриотами страны, управление которой происходит не во благо населения.

Первый камень в строительство гидроэлектростанции - ГЭС «Сангтуда–1» был заложен в 1985 году. В 1987 г. Госплан СССР выделил средства на строительные работы. К началу 90-х годов было освоено 20% всех капитальных вложений в Сангтудинскую ГЭС (но решили построить две ГЭС: Сангтуда–1 и Сангтуда–2, чтобы не затоплять поселок Сангтуда). После возведения 78-метровой плотины возникло искусственное водохранилище с зеркалом 9,75 квадратных км. Сангтудинская ГЭС–1 с проектной мощностью 670 МВт расположена на реке Вахш в 120 километрах юго-восточнее Душанбе. На ней установлено четыре агрегата. Проектная годовая выработка электроэнергии Сангтудинской ГЭС–1 составит 2,733 млрд. кВт·ч.

Приоритеты финансово-кредитных механизмов обеспечения строительства ГЭС Сангтуда-1 совершенствовались в течение срока её возведения. В 1996 году Госкомимущество РТ и Махмадсаид Шамсуллоев, директор строящегося каскада средневахшских ГЭС, учредили АО «Сангтуда» с начальным капиталом \$102 млн. долларов. Решением правительства РТ от 04.04.1996 г. Акционерное общество было одобрено и народу дали обещания, что ГЭС будет введена в 2004 году. В 1997-98 годы была реализована идея о первой эмиссии акций. Так, акции номиналом \$10 долларов распространились среди юридических и физических лиц республики. Но правительство не

смогло выполнить данное народу обещание, что станция будет введена в эксплуатацию в 2004 году. Нам удалось собрать порядка \$500 тысяч долларов, которые были вложены в строительство, – утверждал М. Шамсуллоев в марте 2007 г., – и теперь мы включены в состав доли таджикской стороны в виде незавершенного строительства на сумму \$121 млн. долларов.

Российскому акционерному обществу (РАО) «Единые энергосистемы России (ЕЭС)» 16 октября 2004 г. в Душанбе был дан зеленый свет для строительства. Сангтудинской ГЭС-1. Станцию планировали сдать до 2008 года. РАО ЕЭС была названа генеральным заказчиком в осуществлении инжиниринга, строительства, комплектации оборудования, монтажа, наладки и пуска Сангтуды-1 мощностью 670 МВт, с привлечением к этому сооружению, – по словам тогдашнего председателя РАО ЕЭС Анатолия Чубайса, – около \$200 млн. долларов средств.

В начале января 2005г. глава РАО ЕЭС Анатолий Чубайс и министр энергетики Ирана прибыли в Душанбе, где были подписаны Договора, что Таджикистан и Россия построят «Сангтуда–1», а Таджикистан и Иран введут в эксплуатацию «Сангтуда–2». Планировалось сдать объект через 3,5 года.

После образования в 2005 году нового российско-таджикского ОАО «Сангтуда–1», не проданные акции АОТ «Сангтуда» были ликвидированы. Но Постановлением правительства РТ «Вопросы ликвидации АОТ «Сангтуда» №315 от 2006 г. акции, находящиеся на руках у населения, были узаконены. Владельцы акций Сангтуды–1» после введения в эксплуатацию первого агрегата ГЭС рассчитывают получать дивиденды.

В районе строящейся Сангтудинской ГЭС–1 состоялась церемония перекрытия русла реки Вахш. Без накладок не получилось и в декабре 2006 г. были спущены миллионы кубометров воды. Тогда специалисты из российских подрядных организаций, работающих на Сангтуде–1, выражали удивление такими мерами, отмечая, что Нурекское водохранилище не нужно было трогать. Уровень воды был значительно ниже верхнего предела, и если было необходимо осушить русло Вахша перед Сангтудой, достаточно было просто закрыть створки Нурекской ГЭС. «Наоборот, надо было копить воду, – писал в апреле 2007 г. Карим Пулатов, – чтобы после такой сложной операции в усиленном объеме возобновить подачу энергии в дома таджикстанцев. Однако вода из водохранилища была просто слита в реку и ушла в Туркменистан и Узбекистан». К. Пулатов приводил предположения отдельных экспертов, что «даже эта акция могла стоить денег[3]», например, с целью опреснения засоленных земель в Узбекистане и Туркменистане, их промывают водой именно в зимнее время.

Проект ГЭС «Сангтуда–1» оценивался в \$482,7 млн. долларов, но в начале 2007 г. технические и финансовые эксперты установили, что за счет расширения внешней монтажной площадки, конструктивных изменений в турбинных водоводах, строительно-эксплуатационных туннельных водобросах и других дополнительных затрат общая стоимость[4] проекта возрастает до \$598 млн. На конец 2006 г. финансовые параметры сложились так, что РТ сохраняла за собой пакет акций ОАО «Сангтуда–1» в размере 25% плюс одна акция, а 75% пакета акций за минусом одной акции оставалось в распоряжении основного инвестора –РАО «ЕЭС России». А.Раппорт – управляющий директор РАО «ЕЭС России», в апреле 2007 г. отметил, что на реализацию проекта российская сторона выделила \$350 млн. долларов, затем будет проведена эмиссия акций по Сангтудинской ГЭС–1. Объем эмиссии составит около \$277 млн. долларов. По итогам дополнительной эмиссии доли акционеров в уставном капитале ОАО «Сангтудинская ГЭС–1» распределяются в следующих пропорциях: правительство РФ –52,8%, правительство Республики Таджикистан –23,2%, ОАО «ФСК ЕЭС» –21,1%, ОАО «ЕЭС Россия» –3%, ЗАО «ИНТЕР РАО ЕЭС» –0,2%.

Между тем, трехсторонний меморандум о взаимопонимании по дальнейшему финансированию строительства «Сангтуда–1» в начале марта 2007 г. был подписан в Вашингтоне между Азиатским и Исламским банками развития, Международной финансовой корпорацией (МФК), правительственной делегацией Таджикистана и РАО «ЕЭС России». В Вашингтоне РАО «ЕЭС России» предложила международным финансовым институтам 24% от своего пакета акций. Правительственная делегация Таджикистана просила финансовые институты выделить кредит для приобретения 24% акций ОАО «Сангтуда–1», чтобы увеличить свою долю до 49%. На оценку проекта ушло

полгода, и после одобрения советов директоров, указанные банки обещали рассмотреть предложения российской и таджикской сторон.

Крупные проекты с крупными бюджетами вполне позволяют списывать миллионы долларов, тем более что условия таджикского бизнеса далеко не прозрачные, – процитировала 21.06.2007 г. газета «Факты & комментарии», – что притягивает сюда многих желающих. Сангтуда – один из таких проектов, (Рогун – тем более).

Первый и второй агрегаты ГЭС Сангтуда 1 ввели в эксплуатацию в январе 2008 г. Она к концу сентября 2008 г. выработала 771 млн. кВт/ч. электроэнергии. (3 и 4 агрегаты будут введены в декабре 2008 г.). В зимний период ГЭС Сангтуда 1 вырабатывает 1 млрд. кВт/ч., но дефицит по РТ составляет 3,0 млрд. кВт/ч. Компания «Барки Точик» до июля покупала электроэнергию ГЭС Сангтуда 1 по 0,77 цента, до конца 2008 г. – по 1,17 цента, а начиная с 2009 г. цена приобретения составила 3,1 цента за киловатт- час. 31 июля 2009 г. в присутствии президента России Дмитрия Медведева и Эмомали Рахмона было подписано соглашение о сотрудничестве в области эксплуатации Сангтудинской ГЭС-1. На следующий день они приняли участие в церемонии официального ввода в эксплуатацию Сангтудинской ГЭС-1. Эмомали Рахмон, президент РТ отметил, что с появлением этой ГЭС выработка электроэнергии в республике ежедневно увеличивается на 8 млн. кВт/ч, что будет способствовать частичному решению проблемы нехватки электричества в осеннее - зимний период.

Однако на Сангтуда ГЭС-1 финансовая ситуация в 2009-2010 годы была не стабильной. Георгий Петров, менеджер- энергетик говорил, что «общий долг «Барки Точик» перед Сангтуда ГЭС-2 составляет \$9 млн. долларов[5], чтобы разрядить ситуацию сейчас, «Барки точик» должна оплатить разом три млн. РТ вырабатывает 16 млрд. кВт/ч в год. 0,4 цента – это себестоимость электроэнергии. 1,5 цента- её отпускная цена. 1,5 множим на 16 – это 240 млн. долларов годового дохода, который сегодня должен быть у « Барки точик». Если компания из 240 млн. долл. не может оплатить три, выходим уже на международный конфликт? Дело в том, что эта ГЭС еще не достроена, напор не поднят до конца, потому что плотина, ну, не в аварийной ситуации, но близка к этому. ГЭС нужно было ремонтировать. Конечно, в этом виноваты проектировщики, строители, это не вина таджикской стороны, но, тем не менее, что же, мы сами работу своей Сангтуды под вопрос поставим? Отдельные круги думали, что Сангтуда ГЭС-1 встанет. - Это будет политически неправильный жест с российской стороны, понимаю, что Альжанов (начальник ГЭС) говорит об остановке ГЭС от безысходности, потому что нужны деньги, нужен ремонт, - подытожил спор энергетик Г. Петров.

Сантудинская ГЭС -1 в конце 2011 г. обеспечивала 15% совокупной выработки электроэнергии во всей республике, тем самым на 30% сокращая сезонный энергодефицит. За весь период работы Сангтуда ГЭС -1 в адрес «Барки Точик» отпущено[6] почти 6,5 млрд. кВт/ч э/энергии на общую сумму около 500,5 млн. сомони, однако оплачено из них чуть больше половины. Мало построить и заставить ГЭС вырабатывать э/энергию, необходимо еще обеспечивать безопасную и надежную работу станции, и это тоже требует постоянного и стабильного финансирования. Задолженность ОАХК «Барки точик» перед Сангтуда ГЭС-1 иногда является препятствием по реализации новых совместных гидроэнергетических проектов в Таджикистане и негативно влияет на инвестиционный климат республики в целом.

В ноябре 2011г. Эмомали Рахмоном была одобрена схема погашения части задолженности ОАХК «Барки точик» перед ОАО Сангтуда ГЭС-1 за счет ГУП «Талко» на сумму \$15 млн. долл. (при этом долг ГУП «Талко» перед «Барки точик» уменьшается на эту же сумму). В адрес ОАО «Сангтуда ГЭС-1» были осуществлены платежи от Талко. Также произведен зачет взаимных требований (с участием Налогового комитета республики) ОАХК «Барки точик» и ОАО Сангтуда ГЭС-1 на сумму задолженности ГЭС перед бюджетом республики в размере до 50 млн. сомони. Кстати, нерешенные вопросы управления наличностью от реализации электроэнергии в ОАХК «Барки точик» остались. К примеру, А. Сафаров, инженер-механик написал, что вопрос в газете Азия-Плюс от 14.03.2012 г. поставлен правильно. Воруют? Почему повысили тариф до 11 дирамов, чиновники пытаются покрыть свои долги за счет населения[7]?. Уместно сказать, что журнал «Навиди гумрук – Таможенные новости» в 1 номере от 2002 года опубликовал статью под названием «Где возникает контрабанда энергетики?», в которой перечислил

вероятные линии для контрабандных передач электроэнергии: «Регар-500», «Рулей», «Сырдарынская», «Металлургия», «Оби Хаёт», а спустя некоторое время газета «Точикистон» написала, что «в этих точках ворот для контрабанды электроэнергии открыты». Газета «Точикистон» 20 апреля 2006 года опубликовала статью, в которой на фактах Толиби Каххори проанализировал контрабанду электроэнергии в пользу Республики Узбекистан[8].

РТ могла бы экспортировать излишки энергии в страны с энергодефицитными рынками и одновременно высокой стоимостью 1 кВт.ч. Но для этого необходима инфраструктура – то есть сети, по которым можно было бы осуществлять международные перетоки. В рамках реализации проекта строительства региональной инфраструктуры – CASA-1000 – в конце октября 2011 г. была введена в эксплуатацию ВЛ 220 кВ от Сангтудинской ГЭС -1 до афганской Пули – Хумри. Это первый шаг в реализации региональной программы CASAREM, которая позволит экспортировать в летнее время из Таджикистана и Кыргызстана в Южную Азию излишки электроэнергии, вырабатываемой ГЭС.

Возможность выхода Сангтуда ГЭС-1 на экспорт была закреплена соглашением между правительствами России и Таджикистана еще в 2009 году и снова была зафиксирована в совместном заявлении глав России и Таджикистана в сентябре 2011 года. Это позволит руководству Сангтудинской ГЭС-1 надеяться уже в следующем году получить выход на рынки электроэнергии, где цены существенно выше. Когда сетевые ограничения будут сняты, это позволит в корне улучшить финансовое положение ОАО Сангтуда ГЭС-1.

Дальнейшая перспектива ОАО «Сангтуда ГЭС -1» - это исследование возможности строительства новых энергетических объектов в Таджикистане. Один из таких проектов – строительство нового ГЭС на реке Фондаря. Несмотря на остроту существующих проблем, они нас не пугают, поскольку у нас есть объективное видение ситуации, план поэтапного преодоления сложностей, огромный потенциал, воля, настойчивость и, самое главное, готовность к диалогу и совместному решению проблем со стороны Таджикистана»[9].

ГЭС Сангтуда–2 расположена на реке Вахш в 120 километрах юго-восточнее Душанбе. В 20-х числах сентября 2004 г. в ходе официального визита Хотами, президента Исламской Республики Иран, был подписан Договор об инвестициях иранского правительства по софинансированию ГЭС Сангтуда–2 в размере \$180 млн. долларов. Доля Республики Таджикистан в инвестициях в размере \$40 млн. долларов. Еще \$36 млн. долл. были фактически израсходованы на долю Ирана. При этом Иран 12,5 лет будет забирать всю прибыль, а потом Сангтуда ГЭС–2 полностью перейдет в собственность Таджикистана.

Предполагаемая мощность 220 МВт –930 млн. кВт/час в год. Проектируемая высота плотины –31 метр. Официально строительство было открыто 20 февраля 2006 г., но первый транш финансирования был 10 февраля 2007 г. в размере \$12,0 млн. долларов. Иранская компания Sangob – дочернее предприятие Farob, являясь генеральным подрядчиком строящейся Сангтудинской ГЭС-2, объявила в марте 2007 г. международный тендер среди иранских и европейских компаний на поставку гидротурбины. Источник в Министерстве энергетики и промышленности РТ в начале октября 2008 г. сообщил, что Иранская компания Sangob, являющаяся генеральным подрядчиком Сангтудинской ГЭС-2, заказала в китайском Харбине гидротурбины для будущей гидроэлектростанции. Китайская сторона обязалась в течение 22 месяцев изготовить и поставить в Таджикистан два комплекта гидротурбин.

Однако иранская сторона внесла в июне 2006 г. несколько изменений в Межправительственное соглашение между Ираном и Таджикистаном по строительству ГЭС Сангтуда–2, уточнив, что «Ирану необходимы государственные гарантии по закупкам электроэнергии, которая будет вырабатываться после запуска ГЭС». Министерство финансов РТ выдало иранской стороне гарантию по закупкам электроэнергии ГЭС Сангтуда–2, а министерство экономики и торговли – гарантию по защите иранских инвестиций в Таджикистане. В частности, было принято решение, что электроэнергия будущей ГЭС Сангтуда–2 первое время будет продаваться в Таджикистане только промышленным предприятиям, чтобы обеспечить окупаемость ГЭС в назначенный срок.

Авторы проекта предполагали, что энергия ГЭС Сантуда-2 также будет экспортироваться в южную Азию. Первый гидроагрегат Сантуда ГЭС -2 был сдан в эксплуатацию 5 сентября 2011 года. В церемонии официального пуска первой очереди приняли участие президенты Таджикистана и Ирана. В посольстве Ирана в Душанбе сообщили, что 30 декабря 2011 года агрегат Сантуда ГЭС-2 будет подключен к общей энергосистеме страны. Второй агрегат Сантуда ГЭС-2 сдан в эксплуатацию в назначенный срок (май 2012 года). Иранская сторона для проведения технической проверки и установки пригласила еще одну группу инженеров, «на это требовалось время».

Стоимость электроэнергии, вырабатываемой Сантуда ГЭС-2, за 1 кВт.ч будет составлять 2,98 цента.

Рогунская ГЭС является шестой, самой верхней, ступенью Вахшского каскада и расположена в 110 км от Душанбе. На карте гидроэнергетических запасов СССР ГЭС Рогун появилась в 1932 г. под названием ГЭС «Сичароф».

Митинг, положивший начало строительству ГЭС Рогун, состоялся 27 сентября 1976 года в п.г.т. «Рогун». Джабор Расулов, первый секретарь ЦК Таджикистана раскрыл значение Решения XXIV съезда КПСС по строительству ГЭС Рогун и в своем выступлении П.С. Непорожний, министр энергетики и электрификации СССР начало строительства гигантской на будущее гидроэлектростанции называл добрым знаком в развитии экономики республики.

В ходе строительства Рогунской ГЭС с 1976 г. по 1987 год была возведена плотина высотой 40 метров, общий объем протромбированных камней, песка и земли примерно составил 50,0 млн. кубических метров. Рогунская ГЭС и ее уникальная высотная плотина долго не сходили с «голубых» экранов времен позднего СССР... Советский Союз неожиданно, в одночасье, в августе 1991 г. распался, плотина Рогунской ГЭС, которую строили на века, была законсервирована, а потом смыта (?) паводковыми водами Вахша. Все проекты и чертежи Рогунской ГЭС были выполнены (во времена функционирования с 1922-1991 годы Союза Советских Социалистических Республик - СССР) Среднеазиатским отделением института «Гидропроект (САО «Гидропроект», г.Ташкент) в количестве 4-х экземпляров. Два экземпляра проекта Рогун ГЭС находились в двух проектных институтах РТ, но они в последующие годы под предлогом «случайный пожар» были уничтожены. Один экземпляр проекта Рогун ГЭС находится в Ташкентском институте «Гидропроект» и его данные иногда в искаженной форме используются для разворачивания региональных политических интриг. Четвертый экземпляр проекта Рогун ГЭС, как образец инженерной мысли, содержится в Российском (московском) проектном институте «Гидропроект» и с него правительство РТ сняло для себя копию, и она начиная с 2007 года, используется.

После неоднократного обсуждения проекта Рогунской гидроэлектростанции во всесоюзном проектном институте «Гидропроект» и в Научно - техническом совете при Министерстве энергетики СССР, Совет Министров СССР своим Распоряжением 27 ноября 1980 г. № 2411-р по заданным параметрам одобрил проект ГЭС Рогун. Проектные показатели ГЭС и плотины «Рогун»:

Высота плотины	335 метров;
Полный объем плотины	13, 3 кубических километров;
Порог прибыльного объема плотины	10, 3 кубических километров ;
Объем прибыльности плотины через 50 лет	8,6 кубических километров;
Проектная мощность	3600 мВт;
Проект производства электроэнергии	13, 1 млрд. кВт. Ч.

По итогам 1986 г. было определено, что в конце 1987 г. перекрывается русло реки Вахш, первый агрегат ГЭС Рогун будет введен в эксплуатацию в 1989 г. Строительство г. Рогун должно было завершиться в 1990 г., ГЭС Рогун планировалось в 1993 г. полностью ввести в строй.

Центральный Комитет КПСС и Совет Министров СССР 19 сентября 1988 г. приняли совместное Постановление (нормативный акт) «О неотложных мерах улучшения экологического и санитарного состояния бассейна Аральского моря». В этой связи и

согласно письма Государственного Комитета СССР по строительству №5799 от 10 февраля 1990 г. проект ГЭС Рогун повторно подвергался научно-практической экспертизе. Экспертная подкомиссия и группа экспертов Государственного Комитета СССР по строительству, начиная с 5 июля по 10 октября 1990 г., выполнили повторную научно-практическую экспертизу проекта ГЭС Рогун и подписями экспертов были подтверждены заданные в нем проектные параметры.

В конце 90-х и в 2000 г. Московский институт «Гидропроект» выполнил корректировку[10]проекта строительства Рогунской ГЭС, где экономика рассчитана в долларовой исчислении. ОАО «Гидропроект» и заказчик ОАО «Рогунская ГЭС», начиная с 2007 г. строго придерживались проектных решений.

Исследования автора показали, что механизмы (модели) и инструменты финансирования Рогун ГЭС за последние 40 лет были и остаются частью геополитики. Э. Рахмон, назвав «РогунГЭС» одним из самых главных объектов страны, короткими фразами 26 октября 2006 г. заявил: «Таджикистан с 2007 года начнет строительство Рогунской ГЭС на республиканские средства. Уже потрачены \$804 млн. долларов. Еще нужны \$2 млрд. долларов».

В Республике Таджикистан предлагались известные в мире источники финансирования. Например, на эту тему высказывались Фахриддин Холбек (Asia-Plus, 2007 г.), А. Мамадазимов (Asia-Plus, №23 (437)), Н. Шулашов (Asia-Plus, №24 (438)) и писали, что граждане, таджикские инвесторы смогут финансировать строительство взамен на выпуск и переоценку акций Рогун ГЭС. Мэр г. Душанбе М. Убайдуллоев предложил в апреле 2008 г. горожанам внести в достройку Рогуна по одной своей месячной зарплате. Главный редактор газеты «Факты и комментарии» Зафар Абдуллаев предложил продумать возможность эмиссии Нацбанком или госкомпанией ТАЛКО специальных «Рогунских» ценных бумаг с небольшим процентом дохода, обеспеченных аффинажным золотом. Менеджер - энергетик Георгий Петров для «Азия Плюс» 26.11.2009 г. говорил, что «чтобы выйти к мировым инвесторам, нужно определить стоимость самой ГЭС, её строительства. И вот на эту сумму выпускать акции. Сейчас этого нет». Между тем, эти важнейшие показатели по проекту Рогун ГЭС были отдельными экономистами разработаны

Новизна модели финансирования строительства Рогун ГЭС и приватизации её капитала в пользу всех граждан, предложенной в 2008 году автором[11] этих строк состоит в том, что «реализация данной модели обеспечит выполнение следующих целей: (а) в стране в течение 7-10 лет создается источник в сумме \$2,163 млрд. долларов (в переводе на сомони) по финансированию строительства ГЭС; (б) отсутствие необходимости согласования строительства гидроэнергетического проекта с соседними странами, так как строительство Рогун ГЭС будет финансировано за счет собственных источников; (в) происходит акционерная форма приватизации в пользу каждого жителя страны государственного имущества РогунГЭС; (г) граждане страны как потребитель и как акционер приобретают право влиять на ход принятия решений по производству и использованию электроэнергии, и, тем самым, обеспечивается участие народа в управлении стратегической отраслью страны; (д) предотвращается процесс перехода контрольного пакета акций Рогун ГЭС внешним инвесторам, так как любой менеджер понимает, что при реализации настоящего проекта минимум на \$2,163 млрд. долларов акций Рогун ГЭС будет в руках граждан РТ. Это будет юридическое интеллектуальное лицо граждан РТ в зеркале мегапроекта; (з) упорядочение механизмов денежного обращения в Республике Таджикистан.

Проект Рогун ГЭС изучается во всем мире, он представляет интерес для Всемирного Банка и других финансовых учреждений и инвесторов. Думается, что деятельность таджикстанцев по строительству Рогун ГЭС в мире будет оценена по достоинству и привлечет интерес, если наша страна её построит за счет нетипичных источников финансирования. Нетипичность предлагаемой автором модели финансирования состоит в том, что для её создания и реализации экономическим хребтом (стоимостной панорамой) служит (1) переоцененная стоимость действующих инвестиций; (2) созданные на её основе в коммерческих банках (КБ) кредитные ресурсы; (3) направленные кредиты КБ на финансирование строительства Рогун ГЭС становятся вложениями граждан РТ. Затраты по ресурсам, превращающим воду в энергию, должны быть первоосновой базой,

управляющей в стране стоимостью энергии. Действующие в системе Министерства энергетики инвестиции в форме основных фондов и незавершенного строительства должны стать предметом изыскания реальных финансов. Следует включить в финансовый рынок стоимость формирующихся в ходе строительства и уже действующих самих ГЭС, линий электропередач. Уже много лет действующие в энергетических компаниях РТ основные фонды, затраты незавершенного строительного производства не были переоценены. Действующие в гидроэнергетических компаниях инвестиции подлежат переоценке и сумма её (допустим) составит в размере 20690,0 млн. сомони и, разделив её на примерный рыночный курс нацвалюты (5 сомони за \$1 один доллар), получим \$4,138 млрд. долларов. Эту сумму можно считать стоимостью потраченных и переоцененных инвестиций в сфере гидроэнергетики. По предлагаемой модели 52,27% из \$4,138 млрд. долларов становятся инвестициями граждан РТ через приватизацию капитала Рогун ГЭС в пользу всех таджикистанцев на сумму \$2,163 млрд. долларов.

Для воплощения в РТ этого неординарного финансового энергетического проекта может быть использован кредитный механизм. В Рогун ГЭС и в целом в экономике «не будет никаких признаков жизни, пока по её венам не потечет «кровь» кредитов». Следует воспользоваться кредитным инструментом финансового рынка. Кредиты банков при финансировании этой модели сыграют роль «разводного моста» между источниками финансирования и приватизацией имущества Рогун ГЭС. Правление Национального Банка Таджикистана на основе постановления Маджлиси Намояндагон принимает решение о том, чтобы в уполномоченных банках РТ каждый год создавать источник минимум на сумму \$216,3 млн. долларов в переводе на сомони, путем отражения на их корсчетах этой суммы, одновременно разрешив им показать по пассиву их баланса этот объем средств, как источник: депозиты правительства. За счет денег, отраженных на корсчетах уполномоченных банков (банка), каждый год Рогун ГЭС будут предоставлены кредиты (в сомони) на сумму \$216,3 млн. долларов. Уполномоченные банки, отразив в своем активе «выданные кредиты», сумму \$216,3 млн. долларов в переводе на сомони перечисляют в начале года на банковский счет Рогун ГЭС. Наличность с банковского счета Рогун ГЭС направляется на оплату материалов, оборудования, выполняемого труда и подрядных работ в целом. В конце года в активе баланса Рогун ГЭС будет зафиксирована сумма в размере \$216,3 млн. долларов, согласно актам выполненных подрядчиками работ, по статье «Объекты в процессе строительства». По завершению календарного года в пассиве баланса Рогун ГЭС сумма в размере \$216,3 млн. долларов из раздела «Краткосрочные обязательства» исключается и отражается в разделе «Капитала» Рогун ГЭС, то есть превращается во вложенный каждым жителем страны капитал в размере \$309 долларов. Если будет завершено поименное отражение по группе граждан РТ акций из расчета \$309 долларов на каждого жителя, тогда сведения будут сообщаться уполномоченным банкам, чтобы они на соответствующую сумму уменьшили кредитную задолженность энергетических компаний за счет имеющихся у них в пассиве источника. Другими словами, в балансе уполномоченных банков выданные кредиты списываются за счет созданного в пассиве их балансов источника «депозиты правительства». Когда эти логико-технические операции будут отражены в балансе, то кредиты для Рогун ГЭС превращаются в капитал, а для уполномоченных банков считаются погашенными.

В течение 10 лет (можно и на семь лет, тогда ежегодная сумма кредитования составит \$310,0 млн. долларов) акции Рогун ГЭС на \$2,163 млрд. долларов поименно будут переходить в распоряжение граждан РТ из расчета \$309 долларов/душу населения. Сумма в размере 163,0 (2,163-2,0) млн. долларов нами рассматривается как сумма процентов и дивидендов, начисляемых (до ввода в эксплуатацию Рогун ГЭС) и направляемых на капитализацию, а также расходы, связанные с арбитражными сделками по строительству Рогун ГЭС.

Концептуально надо понимать, что каждый житель РТ, являясь потребителем электроэнергии и пользователем сомони, выступает участником энергобизнеса. Граждане РТ должны располагать правовым и инвестиционным влиянием на деятельность ГЭС и линий электропередачи (ЛЭП), чтобы стабильно обеспечить себя в будущем относительно недорогой электроэнергией. На имя каждого жителя РТ можно оформить в собственность акции энергетических компаний, из расчета по \$309 долларов на каждого жителя страны по состоянию на 1.01.2009 г. Это равное право граждан РТ обусловлено тем, что её

жители имеют долю в формируемом в Рогун ГЭС госимуществе, выступают как участники энергобизнеса и денежного обращения. Следовательно, умело находимые на рынке денежные потоки, сыграв роль источника финансирования Рогун ГЭС, должны стать капиталом граждан страны. Нормативными актами реализации п. 4 могут быть Постановление Маджлиси Намояндагон (нижняя палата парламента), или Закон РТ, а также постановление Правительства РТ. По предложению Правительства РТ Маджлиси Намояндагон своим решением одобряет уполномоченный коммерческий банк РТ по финансированию Рогун ГЭС.

Кажется, что модель финансируется за счет эмиссии денег. В реальности, эмиссии нет, поскольку путем целевого кредитования деньги попадут в финансовые обороты энергетических компаний. Ежегодно эти деньги (\$216,3 млн. долларов) дважды будут обеспеченными финансовыми потоками: первый раз, как кредиты, приводящие на время в действие стоимость материалов, труда, воды. Второй раз, как оборачиваемые частные инвестиции народа с дивидендами и процентами в деятельности энергетических компаний. Иными словами, ежегодно в размере \$216,3 млн. долларов в переводе на сомони происходит предоплата выполняемых на ГЭС подрядных работ за счет кредитного инструмента, с последующей заменой его (в финансовой отчетности) инвестициями граждан, поскольку они выражают часть созданной и акционированной стоимости. Предложенная схема финансирования этой модели не приведет к инфляции. Вложенные дополнительные деньги в энергетическую отрасль никак не могут быть фактором, рождающим инфляцию. Но на сумму \$216,3 млн. долларов снижается кредитование других отраслей, т.е. происходит снижение доли банковских кредитов. В целом кредиты выдают не только банки, но и кредитные общества и микрофинансовые организации, число которых 94 единицы. Также стоит учитывать, что \$216,3 млн. долларов в сомони составляют сумму 1081,5 млн. и эта сумма примерно занимает 25% к общей сумме выданных кредитов.

Валютным обеспечением выделяемых кредитов в сомони в рамках данной модели может стать решение правительства РТ о продаже в сомони: 20% валютной выручки от экспорта алюминиевой продукции Талко – таджикской алюминиевой компании; 10% валютной выручки от продажи хлопкового волокна, тканей, плодоовощной продукции, консервированной продукции, а также серебра и драгоценных камней за пределы страны. Необходимо будет провести работу среди населения, чтобы граждане РТ сознательно обменивали иностранную валюту, находящуюся у них на руках на сомони только в обменных пунктах, скажем, Национального Банка Таджикистана, или уполномоченного банка, кредитующего ОАО «Рогунская ГЭС». Можно решением Маджлиси Намояндагон разрешить ОАО «Рогун ГЭС» заниматься покупкой иностранной валюты у населения и юридических лиц для своих нужд.

Отсутствует (на 1.11.2009 г.) проект ежегодной стоимости (!) капитала по Рогун ГЭС, когда она начинает давать электроэнергию. Не спрогнозирована структура её капитала, с одной стороны, количество привилегированных и обыкновенных акций, с другой - финансовый леверидж, то есть соотношение собственного и заемного капитала Рогун ГЭС. Поэтому инвесторы не могут для себя представить уровень безрискового дохода акций Рогун ГЭС и, следовательно, для них остается загадкой степень предсказуемости систематического риска. Между тем, инвесторы могут претендовать и на контрольный пакет акций. Например, ОАО «Интер РАО» в начале июня 2008 г. заявило о своей заинтересованности в контрольном пакете Рогун ГЭС. Когда в проекте не спрогнозирована структура капитала, все переговоры будут безрезультатными и все думают, что политики не договорись. Структура капитала по Рогун ГЭС даже на 1.11.2009 г. не была спрогнозирована по той причине, что все еще не установлена первоначальная, стартовая цена одной акции Рогун ГЭС, хотя потраченные затраты к 2006 г. составили не менее \$804 млн. долларов. Стартовая цена одной акции Рогун ГЭС автором настоящей модели оценена в размере \$103 доллара. Цена одной акции Рогунской ГЭС автором модели определена с учетом стоимости её капитала в размере 8% годовых, а возможный прирост дивидендов прогнозирован 3% годовых. Также при расчете цены одной акции была учтена абсолютная сумма дивидендов на единицу ценной бумаги. Уместно сказать, что сумма \$103 долл. – это цена одной акции, в которой предусмотрена гидроэлектроэнергия в объеме 3,36 кВт/ч. И в этом финансовом расчете заложена

привлекательность Рогун ГЭС для инвесторов. Во-первых, в случае рождения и действия мирового или регионального финансового кризисов не происходит обвальное падение цены акций Рогун ГЭС. Во-вторых, цена в размере \$103 долл. на одну акцию за 3,36 кВт/ч гидроэлектроэнергии предусматривает возможное на будущее дробление акций Рогун ГЭС.

Таким образом, в момент ввода в строй всех агрегатов Рогун ГЭС общее количество акций, право на владение которыми приобретают граждане РТ, составляет 21,0 млн. штук (\$2,163 млрд./ \$103). Общее количество акций Рогун ГЭС, предусмотренное настоящей моделью, составит 37548379 штук ((13 млрд. кВт/ч / 3.36) /103)). На сумму \$804 млн. долларов сегодня следует определить пакет акций Рогун ГЭС. Зная экспертную прогнозную цену одной акции (\$103 доллара за акцию), можно утверждать, что в руках правительства РТ находятся акции Рогун ГЭС на сумму \$804 млн. долларов. Сумма \$804 млн. долларов в течение 14 (четырнадцати) лет являлась, как затраты незавершенного строительного производства, инвестициями и они должны приносить доход. Правительство РТ вправе по ним начислять дивиденды, капитализируя их сумму, отнеся её на увеличение своей доли в капитале Рогун ГЭС. Менеджеры международного масштаба знают цену капитала, они проанализируют эти атрибуты финансов компании и, проявив уважение к партнерам по бизнесу, будут настаивать на получении соответствующего дохода на свои инвестиции. Если использовать предложенную автором ставку безрискового дохода 8% годовых, то получается сумма дивидендов правительства РТ в размере \$900,49 млн. долларов (\$804 млн. долларов*8%/100*14 лет). Отсюда, если хотим в структуре капитала Рогун ГЭС установить долю правительства РТ на 01.12 2009 г., то можно называть скорректированную сумму в размере \$1704,49 (\$804 +\$900,49) млн. долларов или 16548, 0 тысяч штук акций.

Этот финансовый факт должен быть узаконен Постановлением правительства РТ. Настоящая модель предусматривает, чтобы правительство РТ свою долю полностью продала иностранным инвесторам. Когда российские, или иные инвесторы выкупают у правительства РТ имеющийся пакет акций Рогун ГЭС, то их доля сразу составит не менее 44% (16548*100/ (21000,0 +16548, 0 тысяч штук акций)). В свою очередь, доля граждан РТ в капитале Рогун ГЭС может составить не менее 50% только по истечении 7-10 лет. В Соглашении о продаже правительством акций Рогун ГЭС необходимо предусмотреть, что сумма, например, в размере \$1704,49 млн. долларов перечисляется в одномоментном порядке на банковский счет правительства РТ. Эта сумма размещается на финансовом рынке, как депозиты правительства РТ в целях получения дохода и она является валютным гарантом иностранных инвестиций по Рогун ГЭС. Дальнейшее финансирование строительства Рогун ГЭС должно быть обеспечено за счет собственных средств РТ, о механизмах которых говорилось выше. Вот тогда финансовый мир признает, что менеджмент в РТ смог реформировать свое мышление. В соглашении должны быть зафиксированы все права иностранных инвесторов, имеющих акции Рогун ГЭС, в частности, им должны быть предоставлены права контроля за качеством работ и ходом строительства, выполнения инженерно- технических работ на ГЭС и др. Иностранные инвесторы потребуют дивиденды? Они будут правы, потребовав дивиденды в ходе строительства Рогун ГЭС. Наша расчетная сумма в размере \$1704,49 млн. долларов, как депозиты, будет приносить доходы, за счет чего следует платить дивиденды иностранным инвесторам. В Соглашении целесообразно указать, что до момента ввода в строй всех агрегатов Рогун ГЭС, дивиденды, начисляемые иностранным инвесторам, направляться на капитализацию не могут. К названным финансовым механизмам исполнительная сила придается постановлением правительства РТ.

Смогут ли иностранцы или иные инвесторы приобрести акции Рогун ГЭС до её ввода в строй? Да. Как только права владения акциями Рогун ГЭС на сумму \$309 долларов переходят конкретным гражданам, отдельные из них по нужде начинают продавать их. Если правительство гармонизирует этот процесс, то в РТ заработает вторичный рынок ценных бумаг и начнут функционировать одна или две фондовые биржи. Брокеры иностранных инвесторов, работая на этой части финансового рынка, смогут приобретать для них определенное количество акций Рогун ГЭС. Скорее всего, первыми продавать акции станут пенсионеры и лица, мигрирующие на постоянное

жительство в зарубежные страны. При распределении акций между гражданами, прежде всего они должны быть оформлены по пенсионерам[12]».

Рахматулло Зоиров, известный юрист и председатель социально- демократической партии Таджикистана в газете «Фараж» 16 декабря 2009 г. отметил, что превращение строительства Рогун ГЭС в национальную идею и продажа её акций должны базироваться на логике и требованиях действующих законов страны. Рогун ГЭС вместе с Нурек ГЭС и TALKO-таджикской алюминиевой компанией, объявлены исключительной государственной собственностью страны, поэтому правительство, не внося изменения и дополнения в законы, не вправе реализовать ни гражданам Таджикистана, ни гражданами других государств акций Рогун ГЭС. Далее Р. Зоиров добавил, что «деньги для строительства Рогун ГЭС есть и для их нахождения Америку открывать[13] не надо!

1. TALKO должно быть одним из источников финансирования строительства Рогун ГЭС, учитывая, что указанная компания потребляет половину объема производимого в стране электроэнергии (примерно, 8 млрд. кВт.ч.) и по низким ценам. Правительство должно прекратить субсидировать производство алюминиевой стали, путем предусмотрения для TALKO низких цен на электроэнергию. В итоге за счет этого резерва правительство может найти не менее \$240 млн. долл. и эту сумму следует направить на финансирование строительства Рогун ГЭС.

2. Продажа населению земельных участков вокруг городов Таджикистана. Предлагаю продать в частную собственность 100,0 тысяч гектаров, с условием их использования на сельскохозяйственные нужды, по средней цене \$4,0 долл. за 1 гектар и общая сумма составит \$400,0 млн. долл., которую следует использовать для финансирования строительства Рогун ГЭС», - предлагал Р. Зоиров.

Ходжи Акбар Туранджонзода, депутат верхней палаты парламента РТ, в феврале 2009 г. для многих газет на таджикском языке говорил, что «Правительство должно профинансировать Рогун ГЭС за счет бюджета, и если необходимо, при экономической поддержке народа она должна быть завершена. Когда России будет продана TALKO, достигаются две цели: первая, правительство на основе проекта, с высотой 350 метров за счет собственных денег построит Рогун ГЭС. Во-вторых, устраняется трагедия недостаточности для народа электроэнергии[14]», - предлагал А. Туранджонзода, что является не обоснованной стратегической позицией, поскольку TALKO пока единственная таджикская алюминиевая компания, считающаяся экономическим лицом РТ на мировом рынке металлов, её экспортные операции являются валютным обеспечением международных обязательств Таджикистана и её производственные цеха, технологические линии представляют собой научно- конструкторскую лабораторию, с которой в нашей стране берет начало развитие новой технологии, новых видов производств и товаров.

Аскарали Хайдаров, бывший председатель ОАО «Ориёнбанка» в Сугдской области РТ опубликовал модель[15] финансирования Рогун ГЭС и приватизации её капитала, рекомендовав, что следует «акциям ОАО «Рогунская ГЭС» нужно придать функции вторых денег. Это означает, что они могут быть предметом залога и финансовыми инструментами рынка. К числу мер следует отнести Учреждение специализированного Энергобанка. Функции этого банка – продажа акций, обслуживание расчетов, финансирование и контроль хода строительства. Обслуживание держателей акций в одном банке значительно повысит доверие населения к финансовой системе страны в целом.

Необходимо произвести реструктуризацию переоцененных инвестиций Рогунской ГЭС во вложения граждан РТ. Предположим, что переоцененные затраты, т.е. инвестиции на строительство Рогунской ГЭС, составляют \$4,5 млрд. долл. Именно эту сумму необходимо считать вложениями граждан Таджикистана, поскольку все фактически произведенные затраты были осуществлены из государственного бюджета. Далее для завершения строительства Рогунской ГЭС необходимы еще \$2,5 млрд. долл.

В декабре 2009 г. в РТ началась большая кампания по поддержке предложения президента Эмомали Рахмона построить в дальнейшем Рогун ГЭС за счет вкладываемых гражданами страны средств. В министерстве финансов РТ 26 декабря 2009 г. прошла презентация акций Рогунской ГЭС (обыкновенные по цене 100 сомони, 500, 1000 и 5000 сомони, а также именные (?) акции по цене свыше 5000 сомони).

Кстати будет сказано, что практика компаний и ГЭС, действующих в других государствах, в частности, в западных странах, не использует такого инструмента, как «именные акции», на фондовых биржах не котируются такого вида ценные бумаги. Гульнора Хасанова, заместитель председателя Государственного сберегательного банка «Амонатбанк» в конце декабря 2009 г., рекламируя механизмы финансирования правительством страны строительства Рогун ГЭС, отметила, что «каждая приобретенная акция (100 сомони) дает владельцу право на один голос при принятии решений. Объем и срок выплаты дивидендов определяется на специальном собрании акционеров». Министр финансов РТ Сафарали Наджмиддинов подчеркнул, что «акции и сертификаты акций ОАО Рогунской ГЭС» на сумму 6 млрд. сомони (около \$1,4 млрд.долл.) подготовлены в Таджикистане с использованием приобретенной в России специальной бумаги».

Вечером 5 января 2010 г. президент Таджикистана Эмомали Рахмон обратился к народу страны по поводу ввода с 06 января в обращение акций Рогунской ГЭС, сказав, что «сегодня мы, кроме строительства Рогунской ГЭС, на сумму более 4 млрд. сомони создаем современную инфраструктуру энергетики, строим высоковольтные линии электропередачи – ВЛЭП. Я твердо убежден, что каждый гражданин Таджикистана, стар и млад, как и всегда, с горячей и искренней любовью и верностью Родине и земле предков, защищая интересы государства и нации, морально и материально поддержит строительство Рогунской ГЭС», - отметил Э.Рахмон.

В Минфине для ИА «Asia-Plus» сообщили с января 2010 г. на счета строительства Рогунской ГЭС от продажи акций и сертификатов акций ОАО «Рогун ГЭС» поступила сумма по состоянию на: 10 февраля 2010 года, -свыше 706 млн. сомони. (около \$162 млн.); 20 марта 2010 года она возросла до 780,8 млн. сомони (более \$179 млн.); 10 мая 2010 года она возросла до 817 млн. сомони (боле \$186 млн.). **Однако** глава миссии МВФ в Таджикистане А. Шimmelъфенниг 12 февраля 2010 г. журналистам заявил, что «кампания по продаже акций может затормозить макроэкономические показатели и привести к временному снижению темпов экономического роста в 2010 году на 1%, - сказал он. – Для приобретения акций Рогунской ГЭС население будет сокращать потребление, а юридические лица – инвестиции».

В Министерстве энергетики и промышленности в ноябре сообщили, что на 2009 г. выделялись 533 млн. сомони, а в проекте бюджета 2010 для возведения Рогунской ГЭС предусмотрены 650 млн сомони. «Для пуска первых двух блоков необходимо как минимум 600 млн. долл., а всех шести агрегатов Рогуна – боле \$2 млрд. долл», - сообщила пресс – служба министерства. Генеральный директор ОАО «Рогунской ГЭС» 26 декабря 2009 г. для журналистов говорил, что на строительство Рогунской ГЭС за 2007-2009 годы освоено порядка 700 млн. сомони(\$160 млн. долл.)

Эмомали Рахмон при встрече 12 апреля 2010 г с Акселем Шimmelъфеннигом, главой миссии МВФ по Таджикистану сказал, что правительство Таджикистана приняло решение прекратить официальную рекламную кампанию, связанную со строительством Рогунской ГЭС. Представитель Фонда выразил убеждение, что сбор средств на строительство Рогунской ГЭС «оказывает негативное[16] влияние на макроэкономические и социальные показатели республики», подчеркнув, что за последние месяцы объем реализованных акций Рогуна составил 3% от ВВП Таджикистана. А. Шimmelъфенниг отметил, что «Таджикистану необходимо больше привлекать средства в иностранной валюте. По прогнозам МВФ для завершения первого этапа строительства Рогун ГЭС Таджикистану необходимо от \$600,0 до \$800,0 млн. долл». По итогам переговоров МВФ опубликовал на своем сайте пресс- релиз, в котором говорилось, что Рогунская ГЭС является важным и нужным проектом для Таджикистана и отметил, что решение об ускорении строительства Рогуна является суверенным правом Таджикистана в соответствии со стратегией и политикой страны, которое МВФ уважает и принимает. «Но МВФ, в компетенции которого находятся вопросы макроэкономической политики, озабочен лишь схемой финансирования Рогуна и макроэкономическими последствиями кампании по сбору средств через выпуск акций. В частности, миссия МВФ оценивала, что данная кампания может временно снизить экономический рост до минус 1% ВВП через снижение потребления средств домохозяйств и инвестиции корпоративного сектора в покупку акций[17].

В мире только слушали доводы узбекских госорганов о опасностях строительства ГЭС Рогун. Туман вокруг Рогун ГЭС рассеял Сенат Соединенных Штатов Америки в своем опубликованном в конце февраля 2011 года отчете, выступая за эффективное использование водных ресурсов в центральной Азии, отметил, что «строительство и ввод в эксплуатацию Рогунской ГЭС может решить многие экономические проблемы в стране, и обеспечит экспорт электроэнергии в Афганистан и Пакистан[18]. Сенат США выступает за разработку четкого механизма по водным ресурсам в Центральной Азии. Соединенные Штаты уделяют мало внимания решению водных ресурсов в регионе. Члены Комитета внешних связей американского сената отметили, что Вашингтон должен усадить за стол переговоров страны, которые противятся сотрудничеству».

В конце 2009 г и в 1 квартале 2010 года все телеканалы, радиостанции и СМИ Таджикистана транслировали передачи и писали репортажи, посвященные сбору средств для стройки Рогун ГЭС. Кампания задела за живое не только тех, кто в РТ выражал искреннее желание внести свой вклад, но она стала причиной недовольства иностранных представительств. В частности, в своей депеше от 02 ноября 2010 г. посольство США в Республике Таджикистан о Рогунской кампании, полученный газетой «ASIA-Pius» в рамках сотрудничества с сайтом «WeakiLeaks», написало, что «несмотря на самые низкие в процентах ВВП расходы на здравоохранение и образование, правительство с каждым годом увеличивает бюджет для строительства Рогунской ГЭС. В области здравоохранения и образования, ... близки к ситуации, когда правительство не видит их содержание как свою обязанность, эти сферы оно может навязать донорам, в то время как правительство отвлекает государственные деньги на проекты, в которых чиновники финансово заинтересованы. Рогунская кампания делает финансовую среду государства еще более не прозрачной и мрачной. Средства идут на внебюджетный счет банка с некоторыми перечислениями в Министерство финансов и Национальный Банк, но подробности об этом скудны. Между тем, стоимость акций Рогунской ГЭС и права акционеров совершенно не определены. Мы должны повысить нашу озабоченность по поводу влияния Рогунской кампании на помощь. Если правительство не реагирует должным образом на наши проблемы, то нам следует рассмотреть закрытие некоторых программ как прямой ответ на конкретные проблемы, которые возникли у нас из-за влияния Рогунской кампании на наши цели», - говорилось в депеше Посольства США в Душанбе.

И пошел процесс сопротивления завершению строительства Рогун ГЭС и в США. Отдельные научные учреждения США, материально подбодренные властями Узбекистана, поспешно доложили свои доводы. На официальном сайте Министерства иностранных дел Республики Узбекистан в конце июня 2012 г. была размещена статья[19], в которой говорилось, что «Будущая нехватка воды из-за строительства Рогунской ГЭС может стоить Узбекистану ежегодно 600 млн. убытков в сельском хозяйстве, приведет к снижению Валового Внутреннего Продукта (ВВП) Узбекистана на 2% и оставит 300 тысяч людей безработными. Для заполнения Рогунского водохранилища потребуется 12,4 лет. Уже этот период времени ожидается сложным, так как будет захвачена часть стока реки Амударья. Основное негативное влияние Рогунской ГЭС проявится при полном режиме накопления воды в летний период и спуске воды в зимний период», - сделали необоснованные выводы ученые из Университета Нью-Мексико и Северной Дакоты.

Акционеры ОАО «Рогунская ГЭС» в июне 2012 г. приняли решение о том, что «перекрытия[20] русла реки Вахш в целях возведения плотины Рогунской ГЭС в 2012 году не будет». Печально, что теперь и таджикские акционеры проекта Рогун ГЭС смотрят на то, что говорит Всемирный Банк. Согласно Контракта от 08 февраля 2011 г. консорциум, созданный ВБ и возглавляемый компанией Coyne & Dtlie, проводил технико-экономическое обоснование (ТЭО), а швейцарская компания Роугу выполнял оценку экологического и социального воздействия (ОЭСВ), согласно контракта от 25 марта 2011 г. В мае 2011 года на алматынских консультациях было запланировано, что ВБ получит последние результаты оценочных исследований до конца 2011 года. В декабре 2011 г. директор по стратегии и проектам ВБ в регионе Европы и Центральной Азии Теодор Алерс во время своего визита в Таджикистан обратился к правительству с просьбой разработать пересмотренный график завершения исследований вместе с консультантами.

В мае 2012 г. таджикская служба Би-би-си, ссылаясь на представителя ВБ на условиях анонимности, сообщила, что «с Таджикистаном обсуждаются только технические вопросы в том плане, что международные эксперты хотят снизить высоту плотины с 335 метров, на которой настаивает таджикская сторона, до 170 метров». Хамрохон Зарифи, министр иностранных дел РТ в конце мая 2012 г. заявил, что «...надеюсь, что окончательный доклад будет готов в феврале будущего года». Однако через несколько дней вице-президент ВБ по регионам Европы и центральной Азии Филипп Ле Уэру после встречи в Душанбе с Эмомали Рахмоном выразил обеспокоенность относительно процесса и методологии проведения исследований Рогунского проекта. Да, он был прав, ТЭО и ЭОЭС в последствии создания гидроузла и водохранилища разрабатываются в основном в соответствии с политиками, стандартами и руководством ВБ.

С Узбекистаном мы изначально неправильно построили наши отношения по воде. И в госорганах РТ много говорят о том, что нам должно помогать мировое сообщество. Окил Окилов, Премьер –министр утверждал, что правительство Республики Таджикистан, проявив добрую волю, -в сентябре 2008 г. обратилось к Всемирному Банку с просьбой провести технико-экономическую экспертизу проекта Рогунской ГЭС. К чему была такая добрая воля, когда она навредила ходу реализации проекта? Ведь проект ГЭС Рогун, как в советский период, так и в последние годы неоднократно подвергался государственной, а также независимой экспертизе, выводы которых подтвердили экономическую целесообразность и экологическую безопасность объекта.

Термин «методология исследования (система сбора данных), включает в себя процедуры для анализа и интерпретации собранных данных. Ключевым элементом процесса ОЭСВ являются общественное обсуждение и информирование заинтересованных сторон. Самая важная проблема состоит в том, что ВБ почти ничего не говорит об объемах, выполненных на Рогунской ГЭС работ, хотя она велась с 1973 года, и всё это большое высокомерие, или забывчивость руководителей Всемирного банка, важнейшего учреждения ООН? Между тем, перекрытие реки Вахш предлагается в 2014 году. Две турбины находятся в Рогуне, и еще две отгружены из Украины.

Строительство Рогун ГЭС затягивается из-за внешних сил. ВБ уже на стороне стран низовья. В этом аспекте козырная карта перешла к рукам правительства Узбекистана, прежде всего Ислама Каримова. Отдельные геополитические в мире силы в отношении Республики Таджикистан предусматривают те же приёмы ограничения её развития, проверенные в Центральной Азии за последние тысячу лет по разделению и порабощению таджиков. Позволю себе повторить высказанную мною еще в 1999 г. мысль о том, что геополитическая история хода строительства атомной электростанции в иранском городе Бушере очень схожа со строительством Рогунской гидроэлектростанции (ГЭС) в Республике Таджикистан[24]. Более точную прогнозную информацию говорил Ричард Хоугланд, посол США в РТ, 11 августа 2005 года, что «завершение Сангтуды реалистично, чего не скажешь по отношению к «Рогуну».

ЛИТЕРАТУРА

1. Петров Г.Н. Проблемы водно-энергетического комплекса региона и Таджикистана. газ.: «Бизнес & Политика», 2003, 29 августа //Азия Плюс. Душанбе.2005. 23 июня.
2. Азия Плюс. Душанбе. 2009. 26 ноября.
3. Азия Плюс.2011. 21 декабря.
4. А. Сафаров. Ситуация с электроэнергией. Где правда? //Азия –Плюс. 2012. 27 июня.
5. Азимов Х. Финансовое управление энергетическим потенциалом Таджикистана. Душанбе. Ирфон. 2007. с. 46.
6. Дмитрий Волков, председатель Совета директоров ОАО Сангтуда ГЭС-1. // Азия Плюс. 2011. декабрь.
7. Югай Анатолий.//Азия Плюс.2009. 2 декабря.
8. Рогун должен стать народной собственностью. Интернет сайт:www.asiaplus.tj. 19/12/2009.
9. Финансово-энергетический проект. //Вечерний Душанбе. 2005.13 мая; газета « Факты и комментарии» 25.06.2008 г., www.finance-projects.tj; газета «Азия –Плюс» 16.12.2009, www.asiaplus.tj.
10. Алюминиевые сказки.//Фараж.Душанбе.2009.26 февраля.
11. «Азия Плюс».2010. 25 января.
12. Азия плюс. Душанбе. 2010. 14 апреля.
13. Азия Плюс . Душанбе. 2010. 21 апреля
14. Азия –Плюс. 2011. 28 февраля.
15. МИД РУ: «Рогун может нанести убытков ежегодно на 600 млн.// Азия –плюс. Душанбе. 2012. 27 июня.
16. Перекрытия русла Вахша в этом году не будет.//Азия Плюс. 2012.27 июня.

17. Азимов Х. Менеджмент финансирования строительства Рогунской ГЭС и приватизации её капитала. Душанбе. Ирфон. 2010.с.58
18. Камолитдин Сирожиудинов. Что скрывает всемирный банк?//Азия Плюс. Душанбе. 2012. С. А9.
19. А. Сафаров. Ситуация с электроэнергией. Где правда? //Азия –Плюс. 2012. 27 июня.
20. Х. Азимов. Финансовое управление энергетическим потенциалом Таджикистана. Душанбе; Ирфон. 2007.с.18.

ВОПРОСЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРИОРИТЕТАМИ ФИНАНСОВО-КРЕДИТНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ РАЗВИТИЯ ГИДРОЭНЕРГЕТИКИ ТАДЖИКИСТАНА

В статье исследованы приоритеты финансово-кредитного обеспечения строительства гидроэлектростанции Сангтуда-1, Сангтуда-2 и «Рогун». Проанализированы различные варианты финансирования и кредитования строительства гидроэлектростанций, изложены пути снижения политических и экономических рисков их возведения, чтобы обеспечить рост производства электроэнергии.

Ключевые слова: приоритеты, экспертиза, модель, механизмы, убытки, сотрудничество, накопление воды.

QUESTIONS OF MANAGEMENT PRIORITY FINANCIAL-CREDIT ENSURING THE DEVELOPMENT ГИДРОЭНЕРГЕТИКИ ТАДЖИКИСТАНА

In article explored priorities financial-credit provision construction to hydroelectric stations Sangtuda 1, Sangtuda 2 and "Rogun". Will Analysed different variants of the financing and lending construction hydroelectric station, is stated way of the reduction political and economic risk of their erection to provide the growing a production to electric powers.

Key words: priorities, expert operation, model, mechanisms, losses, cooperation, accumulation of water, and others

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: Х. *Азимов* – кандидат экономических наук, доцент РТСУ.

РАЗВИТИЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО РЫНКА

Ш.Дж. Джураев

Таджикский национальный университет

Важнейшим условием формирования эффективной системы товародвижения на продовольственном рынке является поиск резервов снижения затрат на транспортировку, хранение, переработку и реализацию сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, одним словом усовершенствовать инфраструктуру продовольственного рынка.

На наш взгляд, для Республики Таджикистан крайне важен процесс унификации системообразующей инфраструктуры. Это объективное требование к ее построению, так как унификация способствует быстрой адаптации экономических субъектов к «правилам игры» на рынке. Например, при тщательном изучении оптовых продовольственных рынков Франции, Испании, Италии, Польши и многих других стран, мы обнаружили удивительное сходство их технологического режима функционирования, правил торговли. Информационные системы рынков интегрированы не только внутри страны, но и между странами, что позволяет формировать международную систему оптовых продовольственных рынков. Этому результату страны добились централизацией процесса формирования системообразующей инфраструктуры и приданием ей соответствующего статуса национального значения. Так, во Франции, Испании сформированы системы оптовых продовольственных рынков национального значения, а в Японии национальная система центральных оптовых продовольственных рынков. При этом система создается с помощью экономических моделей, адаптированных к возможностям данной страны. Например, Испания для формирования национальной системы продовольственных объединений создала государственное предприятие «Меркасса», которое в кратчайший срок совместно с местными органами власти сформировало гармоничную распределительную систему продовольствия страны.

Интересным представляется научный подход, положенный в основу построения данной системы. Он опирается на моделирование баланса интересов экономических субъектов по всей технологической цепочке производства сельхозпродукции, ее переработки и реализации.

Таким образом, в поле зрения экономического моделирования «правил игры» попали производители сельхозпродукции, сбытовые кооперативы, оптовые продовольственные рынки, распределительные центры, торговые центры (супермаркеты, гипермаркеты), центральные городские рынки. Единая технологическая и организационно-экономическая политика позволяет не только формировать инфраструктуру по современным технологиям, но и модернизировать звенья, не отвечающие мировым требованиям.

Состояние экономической среды республики предполагает централизованную политику формирования системообразующей инфраструктуры. Нами разработана модель, с учетом зарубежного опыта для формирования единой технологической политики на территории республики по образованию оптовых продовольственных рынков, распределительных центров, сбытовых кооперативов, систем супермаркетов и гипермаркетов.

Главными принципами, на которых базируется предложенная нами система, являются:

- Государственная прерогатива формирования системообразующей инфраструктуры национального значения;
- унификация системообразующей инфраструктуры;
- сочетание интересов участников рынка;
- минимизация направляемых на реализацию Программы бюджетных средств, при широком их привлечении из других альтернативных источников;
- усреднение рисков участников программы - инвесторов и кредиторов.

Заинтересованность государства в формировании системообразующей инфраструктуры продовольственного рынка определяется созданием за счет ее развития дополнительных рабочих мест, легализацией торговли, увеличением товарооборота, расширением налогооблагаемой базы, стимулированием повышения бюджетных поступлений всех уровней. Другими словами, необходимо построение жесткого инфраструктурного каркаса экономической системы продовольственного рынка, способного гарантировать государству его устойчивость от воздействий рыночной стихии. Системообразующая инфраструктура выступает инструментом государственного регулирования продовольственного рынка. При этом государство нуждается в квалифицированном организаторе, осуществляющем, с опорой на бюджетные средства, делегированные государством полномочия по формированию системообразующей инфраструктуры. В качестве такой организующей структуры предлагается Инвестиционный фонд развития инфраструктуры продовольственного рынка.

Основными задачами Фонда могут стать:

- создание национальной системы сбытовых кооперативов сельскохозяйственной продукции;
- формирование национальных систем распределительных центров, оптовых продовольственных рынков, супермаркетов и гипермаркетов;
 - модернизация центральных городских рынков;
- внедрение механизмов простых и двойных свидетельств;
- привлечение на конкурсной основе отечественных и иностранных инвесторов для реализации государственных программ развития инфраструктуры продовольственного рынка России;
- реализация отраслевых, федеральных и региональных программ и проектов за счет целевого использования бюджетных средств и привлечения дополнительных финансовых ресурсов;
- расширенное воспроизводство капитала, направленного государством на осуществление Программ инфраструктурных преобразований;
- выработка рекомендаций, определяющих перспективные направления развития и совершенствования сферы оптовой торговли продовольствием и разработка комплекса мероприятий по их реализации;
- разработка рекомендаций по совершенствованию законодательной и нормативной базы развития системообразующей инфраструктуры продовольственного рынка;
- организация проведения экспертизы, конкурсного отбора и реализации проектов по созданию новых объектов системообразующей инфраструктуры продовольственного

рынка Республики Таджикистан;

- разработка мероприятий, направленных на внедрение сертификации и лицензирования деятельности в сфере оптовой торговли продовольствием на территории республики;
- финансирование научных исследований в сфере оптовой торговли, направленных на повышение эффективности функционирования оптовых продовольственных рынков;
- составление программ обучения, переподготовки и повышения квалификации специалистов.

Технология финансирования системообразующих объектов инфраструктуры продовольственного рынка может быть заимствована из опыта государственного предприятия «Меркасса». Так, финансирование за счет Фонда создания объектов инфраструктуры может осуществляться в форме вклада в уставной капитал с последующей продажей пакета акций по цене, существенно превышающей первоначальные вложения. Причинами удорожания акций в момент их реализации может стать высокая степень готовности объекта к эксплуатации (70-90%), начало его коммерческого использования до ввода в эксплуатацию, высокая устойчивость и надежность объектов, обслуживающих продовольственный товарооборот. Все названные условия удорожания акций зависят от масштабов объектов и их ликвидности. В случае строительства ОПР, его ликвидности способствует придание объекту статуса национального значения и ограниченности списка возможных инвесторов, каковыми могут быть лишь региональные администрации, муниципальные образования и оптовики, участвующие в работе оптового продовольственного рынка в качестве продавцов.

Перспективным представляется создание нового экономического продукта в виде «права аренды торгового места» (Право), которое может свободно реализовываться оптовикам продовольствия и иметь межрегиональное обращение. Подобный опыт использования этого экономического продукта нашел свое эффективное применение в Польше и Испании. На первоначальном этапе формирования ОПР Фонд продает Право потенциальным арендаторам, тем самым оперативно привлекая необходимые финансовые ресурсы. По мере развития ОПР право растет в цене и может быть продано другому владельцу при обязательном посредничестве Фонда. Для этого Фонд создает национальный аукцион и банк данных Прав на всей территории страны. Эта модель инвестиционного развития ОПР приведет к бурным межрегиональным интеграционным процессам, в результате которых любой производитель или оптовик будет иметь равные возможности для выхода на региональные рынки республики, через приобретение Права.

Источниками накопления Фонда могут стать средства от оплаты участниками продовольственного рынка информационных, консультационных услуг, обучение кадров и др.; целевые финансовые взносы участников рынка на развитие его инфраструктуры; иностранные инвестиции, в том числе проценты по займам Фонда, продажи прав; кредиты банков под реализацию конкретных проектов; средства от оплаты за организацию проведения проверок действующих объектов инфраструктуры продовольственного рынка и их аттестации, проведение конкурсов (тендеров) проектов, инвестиционных программ, бизнес-планов; комиссионные вознаграждения по результатам коммерческой деятельности.

Деятельность Фонда целесообразно начать с наименее капиталоемких работ, обеспечивающих первоначальное накопление капитала, необходимое для финансирования крупных проектов. К числу возможных работ Фонда первой очереди относятся:

- анализ и обобщение информации о состоянии продовольственного рынка Республики Таджикистан;
- разработка концепции создания единой информационной системы продовольственного рынка Республики Таджикистан;
- разработка механизмов контроля деятельности объектов инфраструктуры и организации их взаимодействия, критериев отбора финансируемых проектов, общих принципов создания и функционирования оптовых продовольственных рынков и распределительных центров;
- проведение конкурса между проектными организациями по условиям проектирования и на лучшую концепцию проекта ОПР, ОРЦ, супермаркета и гипермаркета;
- разработка бизнес-плана создания и функционирования аукциона по продаже Прав.

Накопление средств Фондом позволит перейти к выполнению более капиталоемких работ по созданию распределительных центров и оптовых продовольственных рынков.

Важно отметить роль муниципалитетов крупных городов в процессе формирования системообразующей инфраструктуры продовольственного рынка. Эти органы местного самоуправления в наибольшей степени заинтересованы в развитии деятельности Фонда в их городах, так как это позволит упорядочить работу по обеспечению горожан продуктами питания, привлечь дополнительные инвестиции на их территории и сократить нагрузки местного бюджета. В этой связи, вся деятельность фонда по формированию системообразующей распределительной инфраструктуры опирается на партнерские договорные отношения с Хукуматами городов и районов республики. При этом важным представляется предусмотреть сохранение влияния Фонда на процессы формирования распределительных подсистем на всех стадиях, включая функционирование объектов. Это позволит избежать деструктивного влияния факторов «местного эгоизма» на системообразующие элементы рыночной инфраструктуры.

Все экономические субъекты продовольственного рынка участвуют в деятельности определенных подсистем, а некоторые из них участники нескольких подсистем. Среди субъектов, входящих в инфраструктуру продовольственного рынка, выделяются государственные агенты, участвующие в деятельности подсистем, обеспечивающих реализацию государственных закупок и социального обеспечения.

На наш взгляд, есть три подхода к формированию института государственных агентов. Первый связан с участием в квалификационном отборе только предприятий с контрольным пакетом акций, находящихся в федеральной собственности. Такой подход оправдан в случае отсутствия достаточно полных регламентов функционирования подсистем государственных интересов. При этом возникает опасность разрушительных процессов в подсистеме из-за неуправляемости действий государственных агентов, функционирующих на основе частной собственности.

Второй подход связан с привлечением в качестве государственных агентов предприятий, находящихся в федеральной, региональной и муниципальной собственности, а в дополнение к ним, на основе тщательного отбора, субъектов рынка с иными формами собственности.

Третий подход основан на присвоении статуса государственных агентов предприятиям и организациям различных форм собственности. Такой подход возможен в случае наличия жестких регламентов, позволяющих государству управлять деятельностью государственных агентов независимо от форм их собственности.

Очевидно, что развитие института государственных агентов должно осуществляться поэтапно: первый этап использует принципы первого подхода, второй этап - третьего и третий этап - второго подхода. Экономическая логика подобного этапирования связана со степенью развития регламентации подсистемы государственных интересов: чем больше степень регламентации, тем менее существенное влияние на процесс управления оказывает фактор собственности. В современной практике в Республике Таджикистан, несмотря на отсутствие полной регламентации функционирования подсистем государственных интересов, применяется третий подход, что приводит к срыву программ государственных поставок. С учетом сложившейся в республике ситуации, когда государство не располагает достаточным числом экономических субъектов, основанных на федеральной собственности, способных обеспечить государственное регулирование, наиболее приемлем второй подход. В этой связи, целесообразно провести необходимую регламентацию функционирования государственных агентов в подсистемах государственных интересов и на основе разработанного положения провести их квалифицированный отбор. Особое значение приобретает использование института государственных агентов для регулирования ценообразования на биржах.

Важная составная часть системообразующей инфраструктуры продовольственного рынка - биржи, которым принадлежит важное место в реализации зерна. Для проведения товарных и закупочных интервенций мы предлагаем сформировать институт брокеров - государственных агентов, которые наравне с другими брокерами смогут экономическими методами осуществлять ценовую настройку биржевой торговли в заданном государством режиме. Аналогом этой деятельности являются действия Нацбанка РТ по регулированию валютных курсов на торгах МВББ.

Учитывая, что биржевая торговля зерном, другими сельскохозяйственными товарами и продовольствием в будущем должна стать важным элементом инфраструктуры товарных рынков республики, необходимо ускорить ее становление, и обеспечить накопление опыта и совершенствование методов работы бирж. Однако, как показывает более чем полувековой зарубежный опыт, эта проблема должна решаться комплексно и постепенно. В ходе развития биржевой торговли все участники рынка должны понять ее преимущества.

В ближайшее время может быть реализован только некоторый начальный усеченный полугосударственный вариант биржевой зерновой торговли. В дальнейшем возможно осторожное, поэтапное развитие ассортимента, объемов, форм и способов биржевой торговли, а также расширение зоны влияния зерновых бирж. В более отдаленной перспективе, после достижения уровня мировых стандартов, возможна интеграция российской системы зерновых бирж в мировую.

На рынке зерна могут применяться несколько вариантов первоначальной организации биржевой торговли, которые могут быть реализованы в рациональном сочетании или выбран один из них.

Первый вариант - проведение публичных конкурсных торгов по закупке продовольственных товаров на бюджетные средства (бюджетную ссуду), средства государственных предприятий и организаций. В этом случае на биржевой площадке не требуются брокеры. Биржа организует заключение договоров поставки, регистрирует их и контролирует выполнение. В результате осуществляются закупки значительных объемов продовольствия без посредников и перекупщиков. Этот вариант - наиболее просто реализуемый и одновременно наиболее далекий от мировой практики.

Второй вариант - проведение традиционных биржевых открытых торгов наличным зерном. Биржа гарантирует наличие и качество товара, его поставку и своевременную оплату. На биржевой площадке происходит многократная купля-продажа одного и того же товара, то есть биржевая спекуляция. Ее действующими лицами являются биржевые брокеры, которые строго соблюдают правила биржевой торговли. Результат обеспечивает котировку цен и объективную о них информацию. При этом активную роль в ценообразовании играют брокеры - государственные агенты.

Третий вариант - биржевая торговля простыми и двойными складскими свидетельствами. Для реализации этого варианта проведена определенная подготовка.

Четвертый вариант - биржевая торговля срочными контрактами - форвардными, фьючерсными, опционными. Это самая распространенная форма биржевой торговли в мировой практике. Однако, возможность реализации этого варианта в современных условиях и в ближайшем будущем невелика.

Для биржевой торговли фьючерсными контрактами на зерно необходимо принять ряд законодательно-правовых документов и разработать соответствующую нормативную базу.

Обязательным условием биржевой торговли является непосредственное участие в ней ряда финансовых структур: обслуживающего сделки специализированного расчетного (клирингового) центра; банка или банковского пула: компаний, осуществляющих страхование биржевых товаров на складе, при их транспортировке, и финансового риска участников заключенных на биржевой площадке договоров.

Необходимо также материальное обеспечение сделок на зерновой бирже: сохранности продукции на биржевом складе вплоть до ее отгрузки покупателю в соответствии с биржевыми сделками, соответствие товара биржевым стандартам качества.

Техническое обеспечение биржи требует компьютеризации биржевых площадок, офисов и брокерских контор в целях оперативной передачи информации, своевременного обеспечения текущих расчетов по биржевым сделкам.

Информационное обеспечение биржевой торговли зерном на начальном этапе может базироваться на информационной системе МСХ и ОП и специализированной системе «Информзерно», а также статистической информации о внутреннем и внешнем рынках. Необходимо создать систему информирования СМИ, выделив определенные средства для публикаций в прессе котировок биржевых цен на сельскохозяйственную продукцию в разрезе отдельных регионов страны.

В процессе нашего исследования мы достаточно подробно остановились на путях формирования оптовых продовольственных рынков. К этим системообразующим элементам рыночной инфраструктуры достаточно пристально приковано внимание научных исследователей. Как уже отмечалось мировая тенденция развития инфраструктуры последних десятилетий свидетельствует о развитии новых технологий торговли, к каковым относятся распределительные центры, супермаркеты и гипермаркеты. Для Таджикистана не уследить за этой тенденцией означает потерю ориентиров развития распределительных подсистем. Поэтому нам представляется важным попытаться смоделировать «лицо» и экономическую логику создания национальной системы распределительных центров.

Понятие национальной системы мы связываем с двумя основными ее характеристиками - отечественная природа инвестиционного капитала и перераспределение ареалов влияния распределительных центров по всей территории страны. При этом система предполагает их устойчивое взаимодействие и координацию своей деятельности через единую управляющую компанию. Создание подобного мощного договорного холдинга отвечает защитным функциям государства по недопущению иностранного капитала в системообразующие распределительные структуры с антинациональными интересами функционирования, например в части преимущественного сбыта импортной продукции. Кроме этого, создание национальной системы распределительных центров позволит решить геополитические задачи республики по продвижению отечественного продовольствия экспортной ориентации на рынки стран СНГ и дальнего зарубежья. Напомним, что распределительные центры в последнее время стали приобретать транснациональную окраску разделения рынков сбыта продовольствия. В этой связи сохранение продовольственной безопасности для республики не является праздным вопросом при отсутствии реальных мощных национальных систем распределения, способных давать преференции отечественным производителям продовольствия.

На наш взгляд, у Таджикистана есть все предпосылки для создания национальной системы оптовых распределительных центров (ОРЦ). К ним относятся:

- существование потребности населения в снижении стоимости продуктов питания за счет концентрации товарных и финансовых потоков;
- потребность отечественных производителей работать под заказ крупного оператора потребительского рынка с соответствующей системой гарантий взаиморасчетов за поставленную продукцию;
- необходимость упорядочения товарных и финансовых потоков на рынке продовольствия с целью локализации влияния на него теневой подсистемы.

Другими словами создалась устойчивая система интересов государства и практически всей рыночной инфраструктуры продовольственного рынка в появлении принципиально новой системообразующей инфраструктуры - системы ОРЦ. Необходимо отметить, что появление ОРЦ как реальной экономической категории в республике требует усилий государства по мобилизации всех имеющихся ресурсов в стране как у банковских структур, так и у крупнейших операторов продовольственного рынка, заинтересованных в масштабировании своего бизнеса. При этом ОРЦ является не административным, а экономическим инфраструктурным элементом формирования продовольственного рынка, так как соответствует интересам всех экономических субъектов по получению дополнительных доходов. Поэтому, региональные ОРЦ могут создаваться как с участием, так и без участия государственного и муниципального капитала. Управляющая компания должна учреждаться региональными ОРЦ.

Такой подход не означает, что мы создаем экономического свободного «монстра». Напротив, регламенты «правил игры» системы ОРЦ должны быть разработаны с учетом возможности государственного регулирования деятельности этого национального распределительного объекта. Например, должны существовать регламенты торговых наценок ОРЦ на жизненно важные продукты питания, системы взаиморасчетов распределительных центров за поставленное продовольствие, преимущества отечественного продовольствия перед импортными товарами и другие. Государство при регулировании деятельности ОРЦ должно использовать целый арсенал экономических и административных мер, не позволяющих ему превратиться в заложника этой системы

распределения.

Экономическая сущность эффективности работы распределительного центра заключается в использовании им уникальных управленческих, экономических, финансовых и производственных технологий функционирования, при которых происходит концентрация финансовых и товарных потоков и снижение издержек обращения. Кроме того, ОРЦ имеет концентрированные ресурсы для осуществления рекламных компаний, строительства собственной сети супермаркетов и гипермаркетов, а также строительства новых ОРЦ.

Эта модель управления ОРЦ регионов основана на разделении функций между управляющей компанией и региональным ОРЦ на договорной основе. Такая система управления возможна для применения в России в случае наличия, как уже выше отмечалось, жестких государственных регламентов регулирования деятельности ОРЦ. В противном случае система будет формироваться на либеральной основе и какие-либо внутренние катаклизмы, приводящие ее к разбалансированности в управлении, могут привести к дестабилизации ситуации на отдельных региональных рынках. Следует также учитывать, что при возникновении национальной системы ОРЦ в Республике Таджикистан ее влияние на потребительский рынок продовольствия будет составлять не менее 25%, что позволит использовать ее как инструмент государственного регулирования ценообразования на основные продукты питания. В условиях социальной деградации потребительского рынка, национальная система ОРЦ способна направить свои капиталы на развитие народных магазинов и стать важными операторами реализации государственных программ обеспечения малоимущих слоев населения продовольствием.

Централизованную технологическую политику при формировании национальной системы ОРЦ может взять на себя Инвестиционный продовольственный фонд.

Выводы и предложения

1. Сложность создания в Таджикистане оптовых продовольственных рынков состоит в явно недостаточном по сравнению с другими странами уровне социального, экономического, демографического, организационного, технико-технологического развития республики и её регионов, а сельской местности (горных и долинных территорий) в особенности. Интересы республики и её регионов объективно требуют создания новой конкурентоспособной, многофункциональной, многоукладной аграрной экономики рыночного типа.

2. На решение вопросов формирования продовольственных рынков республики и развитие сельской экономики влияют демографические условия, и прежде всего снижение численности экономически активного населения, а также изменение возрастной структуры сельского населения. В последнее время наблюдается процесс «старения» кишлаков, то есть уменьшения удельного веса трудоспособного населения, особенно в возрасте до 40-50 лет. Кроме того, происходит ценностная переориентация жителей села, и в первую очередь молодежи, которая не считает ведение ЛПХ и других форм сельского бизнеса необходимой «атрибутикой» сельской жизни.

3. В Таджикистане законодательная база создания и функционирования продовольственных рынков находится в стадии становления. Она характеризуется отсутствием общей стратегии формирования, разрозненностью и бессистемностью принимаемых нормативных и правовых актов, разбросанностью по отдельным министерствам и слабой организационной ролью Министерства сельского хозяйства и охраны природы Республики Таджикистан, ответственного за производство сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия.

Для реализации комплексного подхода к формированию продовольственных рынков страны необходимо отойти от политики фрагментарного изложения законодательства поэтому вопросу, сформировать и принять пакет взаимосвязанных нормативных и правовых актов различной юридической силы, рассчитанных на временные горизонты прогнозирования и государственного регулирования продовольственного комплекса страны.

4. Создание малых, средних и совместных предприятий по переработке сельхозсырья с целью эффективного использования ресурсного потенциала в горных территориях, дехканских (фермерских) хозяйствах, семейных, семейно-групповых, частных форм полезной деятельности, разнопрофильных форм сельского предпринимательства,

соответствующих особенностям сельской экономики конкурентоспособного, многофункционального и рыночного типа.

5. Учитывая особенности малоземелья и трудоизбыточности республики и практического решения вопросов продовольственного обеспечения необходимо разработать новую схему размещения и развития сельского хозяйства горных и долинных зон путем создания новых «агроэкономических поясов» (АЭП) с четким указанием границ как крупных, так и ведущих сельскохозяйственных районов к примеру:

Только вся совокупность проблем, составляющих понятие продовольственный рынок, дает нам более или менее реальную картину состояния сельского хозяйства республики и его способности решить проблему народного питания путем обеспечения продовольственной самодостаточности страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. Лютова И.И. Организационно-экономические основы обеспечения продовольственной безопасности: Монография, 2003. -299с.
2. Маслова В.В. Формирование многоукладной экономики и преобразование земельных отношений. В кн.: Организационно-экономические основы аграрного рынка. – М., 1998.
3. Пириев Д.С. Развитие и размещение производственной инфраструктуры агропромышленного комплекса Республики Таджикистан. – Душанбе, 1993.
4. Агентство по регулированию продовольственного рынка при Правительстве Республики Таджикистан.

РАЗВИТИЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО РЫНКА

Важнейшим условием формирования эффективной системы товародвижения на продовольственном рынке является поиск резервов снижения затрат на транспортировку, хранение, переработку и реализацию сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия, одним словом усовершенствовать инфраструктуру продовольственного рынка. Для Республики Таджикистан крайне важен процесс унификации системнообразующей инфраструктуры. Это объективное требование к ее построению, так как унификация способствует быстрой адаптации экономических субъектов к «правилам игры» на рынке. Данная статья посвящена изучению данной темы.

Ключевые слова: продовольственный рынок, формирование эффективной системы товародвижения, поиск резервов снижения затрат, транспортировка, хранение, переработка и реализация,

FOOD MARKET INFRASTRUCTURE

The most important condition for the formation of an effective system of goods in the food market is to find reserves to reduce the cost of transportation, storage, processing and marketing of agricultural products, raw materials and food, in a word to improve the infrastructure of the food market. For the Republic of Tajikistan is very important unification process infrastructure. This objective requires its on – structure since unification facilitates rapid adaptation of economic actors to the "rules of the game" in the market. This article is devoted to the study of the topic.

Key words: food market, developing an effective system of goods, search for reserves to reduce costs, transportation, storage, processing and marketing,

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Ш.Дж. Джурсаев* – кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры «Финансы» Таджикского национального университета

СВЯЗЬ ИНДЕКСНОГО МЕТОДА С ДРУГИМИ СТАТИСТИЧЕСКИМИ МЕТОДАМИ

М.А. Эргашева

Таджикский национальный университет

Индексный метод – один из наиболее распространенных статистических приемов анализа социально-экономических явлений и процессов. Основное назначение индексов дать количественную характеристику относительного изменения во времени и в пространстве сложных социально-экономических явлений.

Индексы тесно взаимосвязаны такими обобщающими показателями как относительные и средние величины, но они имеют и принципиальное отличие.

Например, до сих пор нет четкого определения индивидуальных индексов, хотя в индексном методе они применяются широко. Одни экономисты определяют индивидуальные индексы, как относительные показатели, исчисленные «по признаку однородности натуральной формы единиц изучаемой совокупности»[4, с.20], другие же

ученые «если сравниваются не обобщенные величины, то индекс называется индивидуальным»[3, с.528].

Немного категоричен в этом вопросе Бакланов Г.И., который пишет, что не всякая относительная величина может быть названа индексом. Индексом можно считать лишь такие относительные показатели, которые характеризуют изменение явления во времени (т.е. динамику), степень выполнения плана или результат сравнения явлений в пространстве (территориальные индексы). Характерно, что исчисляя индексы, мы сопоставляем во времени или в пространстве явления одного и того же экономического содержания. Нельзя поэтому считать индексом относительные показатели структуры (отношение части к целому) интенсивности или координации.[3, с.4-5]

Различия между относительными величинами и индивидуальными индексами имеются, но на наш взгляд в случаях, когда производим соотношение однородных в экономическом содержании явлений, то различия будто исчезают, например:

Таблица 1. Динамика урожайности зерновых и зернобобовых в Республике Таджикистан за 2005-2010 г.г. (ц/га)

	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Урожайность зерновых и зернобобовых (ц/га)	19,7	20,6	20,5	20,9	25,2	24,1

По исходным данным мы можем определить:

а) относительные величины динамики (базисные и ценные);

б) индивидуальные индексы (базисные и ценные).

Относительные величины динамики:

Базисные (по отношению к 2005г.): $K = \frac{Y_i}{Y_0} \cdot 100\%$

$$K_1 = \frac{20,6}{19,7} \cdot 100\% = 104,5\%; \quad K_2 = \frac{20,5}{19,7} \cdot 100\% = 104,0\%; \quad K_3 = \frac{20,9}{19,7} \cdot 100\% = 106\%;$$

$$K_4 = \frac{25,2}{19,7} \cdot 100\% = 127,2\%; \quad K_5 = \frac{24,1}{19,7} \cdot 100\% = 122,3\% .$$

Ценные: $K = \frac{Y_i}{Y_{i-1}} \cdot 100\%$

$$K_1 = \frac{20,6}{19,7} \cdot 100\% = 104,5\%; \quad K_2 = \frac{20,5}{19,7} \cdot 100\% = 99,5\%; \quad K_3 = \frac{20,9}{19,7} \cdot 100\% = 101,9\%;$$

$$K_4 = \frac{25,2}{19,7} \cdot 100\% = 120,5\%; \quad K_5 = \frac{24,1}{19,7} \cdot 100\% = 95,6\% .$$

Индивидуальные индексы: Базисные (по отношению к 2005г.):

$i_y = \frac{Y_i}{Y_0} \cdot 100\%$ где: i_y - индивидуальный индекс урожайности

Y_i - урожайность периода принятого за отчетный;

Y_0 - урожайность периода, принятого за базисный период.

$$i_{y2006/2005} = \frac{20,6}{19,7} \cdot 100\% = 104,5\%; \quad i_{y2007/2005} = \frac{20,5}{19,7} \cdot 100\% = 104,0\%;$$

$$i_{y2008/2005} = \frac{20,9}{19,7} \cdot 100\% = 106\%; \quad i_{y2009/2005} = \frac{25,2}{19,7} \cdot 100\% = 127,2\%;$$

$$i_{y2010/2005} = \frac{24,1}{19,7} \cdot 100\% = 122,3\% .$$

- цепные (по отношению к предыдущему периоду) индексы:

$$i_{y2006/2005} = \frac{20,6}{19,7} \cdot 100\% = 104,5\%; \quad i_{y2007/2006} = \frac{20,5}{20,6} \cdot 100\% = 99,5\%;$$

$$i_{y_{2008/2007}} = \frac{20,9}{20,5} \cdot 100\% = 101,9\%; \quad i_{y_{2009/2008}} = \frac{25,2}{20,9} \cdot 100\% = 120,5\%;$$

$$i_{2010/2009} = \frac{24,1}{25,2} \cdot 100\% = 95,6\%$$

В данном случае возникает вопрос, зачем вводить двойную терминологию, если не существует различия между этими двумя показателями?

Однако, всё зависит от того, каков подход к исследованию динамики явлений:

- при системном подходе к исследованию вышеизложенные показатели представляются как индивидуальные индексы, т.к. по ним исчисляются общие индексы, которые отражают динамику двух взаимосвязанных показателей;

- при изолированном подходе к исследованию рассчитанные нами показатели выступают как относительные величины динамики.

В некоторых случаях относительные величины вступают в определенной взаимосвязанной системе, например, если необходимо определить относительные величины динамики средней урожайности той или иной культуры или группы культур, то в данном случае во-первых средняя урожайность исчисляется: валовой сбор деленный на посевную площадь. Определив среднюю урожайность конкретной культуры отчетного периода к базисному периоду получим относительную величину.

При системном же подходе к исследованию эти показатели представляют общие, сводные индексы, с более глубоким содержанием изучаемого явления.

На основе изменения средней урожайности представляется возможность определить изменение средней урожайности какой-либо культуры за достаточно долгий период или изменение группы однородных культур за определенный период времени и в то же время даётся возможность выявить факторы, влияющие на изменение урожайности исследуемых культур.(табл.1)

Таблица 2. Динамика урожайности и посевных площадей пшеницы в Республике Таджикистан за 1991-2010 г.г.

Базисный период			Отчетный период			У ₁ П ₁	У ₀ П ₀	У ₀ П ₁
годы	Урожайность ц/га У ₀	Посевные площади тыс га П ₀	годы	Урожайность ц/га У ₀	Посевные площади тыс га П ₁			
1991	10,7	143,6	2001	31,1	326,4	4275,84	1536,5	3492,48
1992	9,3	183,4	2002	17,2	364,2	6264,24	1705,62	3387,06
1993	8,7	200,4	2003	19,8	334,9	6631,02	1743,5	2913,63
1994	8,7	177,2	2004	19,9	322,7	6421,73	1541,64	2807,49
1995	9,1	191,4	2005	19,6	317,7	6226,92	1741,74	2891,07
1996	14,3	279,9	2006	19,9	320,7	6381,93	4002,57	4586,01
1997	12,7	356,4	2007	20,6	308,0	6344,8	2526,28	3911,6
1998	11,4	339,1	2008	20,6	331,8	6835,0	3865,74	3862,32
1999	11,2	326,1	2009	26,1	358,8	9364,68	3652,32	4018,26
2000	11,8	343,1	2010	23,9	342,6	8188,14	4048,58	4042,68
		2540,6			3327,8	66934,3	28364,49	35912,6

На основании данных таблицы принимаем первые десять лет (1991-2000 г.г.) за базисный период, последующие десять лет (2001-2010 г.г.) за отчетный период. В данном случае принятые периоды времени для сопоставимости данных во времени.

При этом: средняя урожайность базисного периода (1991-2000 г.г.):

$$\bar{Y}_0 = \frac{\sum Y_0 P_0}{\sum P_0} = \frac{28364,49}{2540,6} = 11,16 \text{ ц/га}$$

средняя урожайность отчетного периода (2001-2010 г.г.)

$$\bar{Y}_1 = \frac{\sum Y_1 P_1}{\sum P_1} = \frac{66934,3}{3327,8} = 20,11 \text{ ц/га}$$

Средняя урожайность рассчитана по средней арифметической взвешенной для каждого периода по формуле:

$$\bar{x} = \frac{\sum xf}{\sum f},$$

где: x - варианты заменены урожайностью каждого года (Y_1, Y_0)

f - части заменены посевной площадью соответствующих лет (Π_1, Π_0)

Сопоставляя, среднюю урожайность отчетного периода со средней урожайностью базисного периода в результате получаем относительную величину динамики урожайности:

$$K = \frac{\bar{Y}_1}{Y_0} = \frac{20,11}{11,6} \cdot 100\% = 173,36\%$$

Итак, при изолированном подходе к изучению динамики средней урожайности полученный показатель выступает как относительная величина изменения средней урожайности последних десяти лет по сравнению с первыми десятью годами.

При системном подходе к изучаемому явлению на основе расчета средней урожайности за базисный и отчетный периоды можно построить индексы урожайности переменного состава на основе чего можно изучить не только динамику средней урожайности, но и выявить факторы, влияющие на его изменение:

$$J\bar{Y} = \frac{\sum Y_1 \Pi_1}{\sum \Pi_1} : \frac{\sum Y_0 \Pi_0}{\sum \Pi_0} = \frac{66934,3}{3327,8} : \frac{28364,49}{2540,6} = \frac{20,11}{11,16} \cdot 100\% = 173,36\%$$

Средняя урожайность пшеницы в Республике Таджикистан во втором десятилетии (2001-2010 г.г.) по сравнению с первыми десятью годами (1991-2000 г.г.) увеличилась на 73,36% ($173,36\% - 100\% = 73,36\%$). На изменение средней урожайности повлияли два основных фактора: изменение самой урожайности; изменение посевных площадей.

Первый фактор можно выявить на основе построения индекса урожайности:

$$Y_y = \frac{\sum Y_1 \Pi_1}{\sum Y_0 \Pi_1} = \frac{66934,3}{35912,6} \cdot 100\% = 186,38\%$$

Рассчитанный индекс показывает рост средней урожайности в отчетном периоде по сравнению с базисным на 86,38% ($186,38\% - 100\%$).

Второй фактор – изменение посевных площадей за период 2001-2010 г.г. по сравнению с 1991-2000 г.г.

$$Y_{\Pi} = \frac{\sum Y_0 \Pi_1}{\sum Y_0 \Pi_0} = \frac{35912,6}{28364,49} \cdot 100\% = 126,6\%$$

по результатам анализа видно, что

посевные площади в отчетном периоде по сравнению с базисным возросли на 26,6% ($126,6\% - 100\%$).

Итак, на изменение средней урожайности пшеницы большое влияние оказало изменение собственно самой урожайности (интенсивный фактор). Рассчитанные индексы показали относительные изменения средней урожайности и её составляющих. На основе индексов урожайности переменного состава можно рассчитать, и абсолютное изменение валового сбора за последние десять лет по сравнению с предыдущими десятью годами:

$$\Delta Y = \sum Y_1 \Pi_1 - \sum Y_0 \Pi_0 = 66934,3 - 28364,49 = 38569,81 \text{ тыс. центнеров}$$

а) за счет изменения собственно самой урожайности:

$$\Delta Y = \sum Y_1 \Pi_1 - \sum Y_0 \Pi_1 = 66934,3 - 35912,6 = 31021,7 \text{ тыс. центнеров, что}$$

составляет 80,43% от общего прироста валового сбора пшеницы.

б) за счет изменения посевных площадей

$$\Delta Y = \sum Y_0 \Pi_1 - \sum Y_0 \Pi_0 = 35912,6 - 28364,49 = 7548,11 \text{ тыс. центнеров или}$$

19,57% от общего прироста.

Индексы, являясь одной главной и неотъемлемой части системы статистической методологии тесно взаимосвязаны с другими методами которые в условиях рыночной экономики приобретают все большее значение и в наше время они требуют дальнейшей доработки тех или иных вопросов:

- взаимосвязь между методом относительных и индексным методом существует, однако, до сих пор нет чёткого определения индивидуальных индексов ни в научной, ни в учебной литературе, поэтому различия между относительными величинами и индивидуальными индексами зависит от того каков подход к исследованию социально-экономических процессов;
- с этой же проблемой сталкиваемся, применяя в анализе среднеарифметический и среднегармонический индексы;
- связь индексов со средними величинами также существует при факторном анализе в основе построения индекса переменного, постоянного и структурных сдвигов используем среднюю арифметическую взвешенную.

ЛИТЕРАТУРА

1. Таджикистан: 20 лет государственной независимости. Статистический сборник Агентства по статистике при Президенте Республики Таджикистан. 2001г.
2. Основы показателей сельского хозяйства Республики Таджикистан 20 лет государственной независимости. Статистический сборник Агентства по статистике при Президенте Республики Таджикистан.
3. Бакланов Г.И. Некоторые вопросы индексного метода М. Финансы и статистика. 1972.
4. Казинец Л.С. Теория индексов. Москва. Финансы и статистика. 1963 г.
5. Рафикова Н.Т. Основы статистики. Москва. Финансы и статистика. 2005 г.

СВЯЗЬ ИНДЕКСНОГО МЕТОДА С ДРУГИМИ СТАТИСТИЧЕСКИМИ МЕТОДАМИ

С переходом к рыночной экономике роль индексного метода в анализе социально-экономических явлений возросла. В связи с чем, индексный метод требует доработки некоторых вопросов и четкого определения индивидуального индекса, что впоследствии приведёт к четкому определению различий между относительными, средними и индексами, а также их взаимосвязи.

Ключевые слова: индекс, индивидуальный индекс, взаимосвязь индексов, социальное явление, системный и изолированный подход, динамика.

COMMUNICATION INDEX METHOD WITH OTHER STATISTICAL METHODS

With the transition to a market economy, the role of the index method in the analysis of socio-economic phenomena has increased. In this connection, the index method requires further some of the issues and a clear definition of the individual index, which subsequently lead to a clear definition of the distinction between relative, middle and index, as well as their relationship.

Key words: index, the index of the individual, the relationship indices, a social phenomenon, a systematic approach and isolated, dynamics.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *М.А. Эргашева* – кандидат экономических наук, старший преподаватель кафедры статистики Таджикского национального университета

НОВЫЕ ПОДХОДЫ К ПРОБЛЕМЕ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ БАНКОВСКОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Дж. Гулов

Таджикский государственный университет коммерции

Не менее важным представляется развитие менеджмента в банках, как инструмента повышения эффективности банковского предпринимательства.

Современный банковский менеджмент с точки зрения теории представляет собой совокупность научных принципов управления финансовой деятельностью банка и с точки зрения практики-совокупность конкретных для каждого банка форм и методов управления финансовыми рисками, механизмом образования и использования собственного капитала, активов и пассивов в целях максимизации прибыли и минимизации риска,

Необходимо выделить объективный и субъективный характер причин низкого уровня менеджмента в названной сфере.

К первым можно отнести высокий уровень денежных и временных затрат на проведение рыночных исследований, а ко вторым отсутствие квалифицированных кадров, проверенных методик.

Исходя из специфики банковской деятельности, основные цели финансового менеджмента определены следующим образом:

- максимизация прибыли путем наилучшего удовлетворения интересов своих клиентов.
- обеспечение ликвидности активов банка, что служит гарантией его надежности, соблюдения интересов кредиторов и вкладчиков,
- удовлетворение потребностей клиентов в объеме, структуре и качестве банковских услуг;
- сочетание успешного решения производственных, коммерческих и социальных проблем данного коллектива;
- создание эффективной системы подготовки, переподготовки и расстановки специалистов, позволяющей наиболее полно реализовать их потенциальные возможности.

На наш взгляд, для выхода из глубокого кризиса экономика в Таджикистане нуждается в крупных финансовых ресурсах для технического перевооружения производства и пополнения оборотных средств, чего нельзя достичь без привлечения сконцентрированных в коммерческих банках финансовых ресурсов. С другой стороны, длительная устойчивость самих банков не может быть достигнута без опоры на сферу материального производства и его постоянное развитие.

Нередко банк характеризуется как посредническая организация. Основанием для этого служит особый перелив ресурсов, временно оседающих у одних и требующих применения у других. Особенность ситуации при этом состоит в том, что кредитор, имеющий определенную часть ресурсов, желает при соответствующих гарантиях, на конкретный срок, под процент отдать ее другому контрагенту-заемщику.

Собрав многочисленные средства, банк может удовлетворить потребности самых разнообразных заемщиков, предоставить выбор кредита на любые сроки, обеспечение, ссудный процент. Банк выступает в данном случае в роли «удачливой сводницы», устраивающей знакомство двух субъектов - кредитора и заемщика.

Понятие «инновации» (нововведения) современная экономическая наука трактует как конечный результат инновационной деятельности, получивший воплощение в виде нового или усовершенствованного продукта, внедренного на рынке, нового или усовершенствованного технологического процесса, используемого в практической деятельности, либо в новом подходе к социальным услугам. Применительно к особенностям банковского сектора, об инновациях можно говорить как о создании банковского продукта, обладающего более привлекательными потребительскими свойствами. Под инновациями можно понимать и создание качественно нового продукта, способного удовлетворить неохваченные ранее потребности его потенциального покупателя, либо использование более совершенной технологии создания того же банковского продукта.

Понятие «инновации» применимо ко всем нововведениям во всех сферах функционирования банка, обладающим определенным положительным экономическим или стратегическим эффектом, примером которого можно считать прирост клиентской базы банка, увеличение доли рынка, сокращение издержек на проведение какого-либо вида операций. Инновациями в банковской сфере можно считать и виды деятельности, создающие условия для этого. Сегодня в связи с ростом конкуренции и числа клиентов банки Республики Таджикистан предлагают различные инновации в своей сфере.

Инновационный процесс, т.е. процесс, связанный с созданием, освоением и распространением инноваций, охватывает все стороны деятельности банка: от разработки концепции или идеи до ее практической реализации. Все существующие в банке инновационные процессы можно подразделить на три логические группы:

Новые банковские услуги

Наименование	Банк
Private banking	ОАО «Агроинвестбанк» ОАО «Ориёнбанк»

Операции с пластиковыми карточками	ОАО «Агроинвестбанк» ОАО «Ориёнбанк» ОАО «Банк Эсхата» ОАО «Точиксодиротбанк» ЗАО «Казкоммерцбанк Таджикистан» ЗАО «Первый микрофинансовый банк»
Страхование	ЗАО «Бонки рушди Тоҷикистон» ОАО «Ориёнбанк» ОАО «Точиксодиротбанк»

1. Простой внутриорганизационный инновационный процесс, т.е. процесс, предполагающий создание и использование инновации в рамках одного и того же банка. В этом случае новшество не принимает формы нового банковского продукта, а лишь совершенствует технологию производства уже существующих продуктов, либо какую-либо сервисную технологию.

2. Простой межорганизационный процесс, предусматривающий формирование нового банковского продукта, предназначенного для продвижения на рынке в качестве предмета купли-продажи.

3. Расширенный инновационный процесс, в основном связанный с формированием комплексного банковского продукта, когда при его создании банк сотрудничает со своими партнерами, тем самым, перераспределяя инновационный процесс между несколькими участниками. В качестве примера можно привести услуги эквайринга, системы дистанционного управления счетом, пакетное предоставление страховых услуг и т.д. Кроме того, на ход рыночных реформ существенное воздействие оказывают особенности таджикской экономики, определенные субъективными и объективными факторами. Это, прежде всего, высокий уровень монополизации производства, отраслевая система управления и общественного разделения труда, глубокая структурная и материально-финансовая диспропорциональность экономики, низкий уровень жизни населения и др. Все это осложняет и замедляет переход к рыночным отношениям, делает неприемлемым использование в чистом виде существующих на Западе концепций построения рыночной экономики и зарубежного опыта.

В связи с этим, мы считаем, что необходимо выделить определенные закономерности ее зарождения и осуществления. Здесь следует заметить, что вопросы инновационного управления, которые становятся весьма актуальными на определенных стадиях функционирования кредитной организации, прочно связаны с вопросами стратегического управления. Соотношение данных связей позволяет рассматривать инновационную деятельность банка в этом аспекте как динамическую взаимосвязь пяти управленческих процессов: анализ среды, определение целей, выбор стратегии, выполнение стратегии, оценка и контроль выполнения.



Рис. 1. Схема взаимодействия стратегических процессов управления.

Упомянутые процессы логически являются продолжением друг друга, поскольку уже при создании кредитной организации они возникают хронологически последовательно. Однако, в дальнейшем в процессе ее функционирования они протекают параллельно на постоянной основе, а обратная взаимосвязь между ними обуславливает четко выраженное влияние каждого из этих процессов на остальные и на всю их совокупность в

целом. Схематически эти взаимосвязи можно представить в виде следующей структуры (рис. 1):

Анализ среды всегда подразумевается как исходный управленческий процесс, в ходе которого формируются предпосылки предстоящей деятельности, определяются отправные точки для выбора миссии и определения целей, а также происходит рыночная и продуктовая ориентация кредитной организации. Банк, как и любая система, активно взаимодействующая с внешней средой (в частности, с рыночной средой), имеет основополагающую задачу сохранения и поддержания баланса этого взаимодействия. Следующий отсюда вывод заключается в том, что в основном банк в ходе отношений с элементами среды вовлечен в такие общие для систем управления процессы, как получение ресурсов из внешней среды (т.н. вход); превращение ресурсов в продукт (т.н. преобразование); и передача созданного продукта во внешнюю среду (выход).

Необходимость формирования рациональной экономической структуры требует продолжения преобразований. Они должны быть направлены на укрепление институционального фундамента, поддержку приоритетных производств и систем жизнеобеспечения населения, развитие финансовой сферы, широкое внедрение современных управленческих и информационных технологий в банковские, страховые, инвестиционные и другие структуры. При этом важно закрепить наметившиеся положительные тенденции путем концентрации ресурсов и избирательной поддержки государством структурных изменений.

Изменение демографической ситуации влияет на ассортиментную политику коммерческого банка, поскольку такие факторы, как общественно-культурное сознание, менталитет людей в различных регионах страны, требуют от банка разработки собственной просвещающей рекламной политики по продвижению своих продуктов и услуг.

Банки принимают вклады, осуществляют расчеты, выдают кредиты, выполняют сотни разнообразных услуг. Каждый банк индивидуален по отношению к его клиентам, которые могут пользоваться не всеми, а определенной совокупностью банковских услуг. В этих условиях выразить суть банков исходя из того, что они делают на микроуровне (уровне взаимоотношений с клиентами), представляется довольно сложным делом.

Нельзя утверждать, что это невозможно. На наш взгляд, из множества операций, которые выполняет банк, выбрать определенное ядро, минимум операций, без которых банк как таковой немислим. Именно по этому пути идет банковское законодательство, которое определяет юридический статус банка. В соответствии с банковским законодательством банк - кредитная организация, основной целью которой является получение прибыли, которая имеет установленный Национальным банком Таджикистана уставной капитал и право выполнения хотя бы трёх следующих операций: привлечение депозитов и сбережений, выдача кредитов, открытие и ведение банковских счетов.[1] Важнейшим требованием здесь выступает не только то, что они осуществляют данные операции, но и то, что банки выполняют их одновременно.

Возможности интегрированных структур обретают повышенную значимость в кризисных экономических условиях, когда нужны оперативная мобилизация ресурсов, их эффективное перераспределение в ключевые сферы производства и научно-технического развития. В этих условиях особенно возрастает роль финансово-промышленных групп, которые объединяют производственные, финансовые и торговые структуры.

Анализ международного опыта выявил преимущества формирования и функционирования ФПГ.

- повышение инвестиционных возможностей благодаря наличию внутреннего механизма перелива капитала из финансовой сферы в реальный сектор экономики;
- существенную минимизацию финансовых издержек за счет большей доступности кредитов их обеспеченности, более высокой степени маневрирования капиталов, ускорения их оборачиваемости;
- экономическую целесообразность создания центров межфирменных расчетов.

В республике такие структуры пока еще не стали основой расширенного воспроизводства, но в последнее время возрастает мотивация предприятий к вхождению в финансово-промышленные группы. По нашему мнению, в качестве таких мотивирующих факторов выступают:

- резкий дефицит у крупных промышленных предприятий собственных оборотных средств и источников инвестиций;
- несовершенство функционирования финансовых рынков;
- ненадежность финансово-платежной системы;
- существенное ограничение привлечения кредитных ресурсов в сферу производства и т.д.

Определены следующие предпосылки создания ФПГ:

- острая потребность в создании новой системы инвестирования промышленности и сельского хозяйства,
- наличие серьезного структурного и финансово-инвестиционного кризиса практически во всех сферах и отраслях хозяйства;
- необходимость создания конкурентоспособной по цене, качеству, надежности продукции, способной удовлетворить существующий на рынке спрос;
- потребность укрепления и обновления сложившихся технологических цепочек и корпоративных связей по производству и сбыту конкурентной продукции.

Мы считаем, что помимо ФПГ существуют и другие эффективные формы интеграции банковского капитала, такие как: банковские альянсы, холдинги и др.

Сущность банка - это, прежде всего его специфика. При всей внутренней определенности банка вскрыть его специфические особенности представляется непростым занятием. Банков много, их деятельность связана с обслуживанием разнообразных потребностей различных субъектов - юридических и физических лиц. Банки имеют свои средства коммуникации, фабрики по изготовлению денег, типовых платежных средств, выступают консультантами, посредниками в переговорах. Банки выполняют несколько сот услуг, количество и многообразие которых в современном хозяйстве продолжает увеличиваться.

При раскрытии сути банка важна его характеристика как экономического института. Это означает, что банк имеет не только свой самостоятельный юридический статус, но и то, что:

- банк как самостоятельный хозяйствующий субъект обладает материальной дееспособностью;
- дееспособность банка подчинена общим и специфическим экономическим законам, игнорирование которых им самим и с внешней стороны чревато крупными потерями и убытками;
- в силу того, что банки работают не только на своих, но и чужих деньгах, последствия нарушений в денежной сфере оказываются неизбежными и для его клиентов;
- политическая сторона деятельности банка (на макро и микроуровнях) обусловлена экономическими условиями; его влияние на экономику огромно и позитивно только в том случае, когда денежный аспект его деятельности определяется интересами стабилизации производства и валюты.

Эти и другие черты банка как экономического института раскрывают его общеэкономическую характеристику. Не будем забывать, что согласно методологическим требованиям при раскрытии сущности банка следует придерживаться идеи раскрытия его специфических сторон.

При раскрытии этих сторон существовало несколько подходов. Так, известна позиция, когда банки относились к разряду учреждений, организаций, части аппарата управления, государственных или частных предприятий, акционерных обществ и др. Какой исходный термин употребить, имеет неформальный характер для науки и практики, он имеет важное значение, ибо может апеллировать и самыми разнообразными сторонами деятельности банка. К примеру, банк как организация апеллирует к его организационной стороне, его элементам (люди, предметы труда и т. д.); банк как аппарат управления причисляет его к разряду надстроечных элементов общества; банк как государственное или частное предприятие, акционерное общество характеризует его с позиции собственности. Наверняка есть и другие подходы, и каждый из них, безусловно, имеет свое значение, ибо с разных сторон характеризует исходное в деятельности банка.

Более плодотворной является исходная посылка о том, что банк является предприятием. Банк как предприятие - особая специфическая деятельность, имеющая не абстрактный, а производительный характер. Производительный характер банка виден,

прежде всего, в том, что он создает свой собственный специфический продукт. Им являются:

- платежные средства, эмитируемые на макро- и микроуровне. Без денег не может быть совершен обмен продуктами труда, не может быть продолжен воспроизводственный процесс. Выпуск наличных денег - это монополия банка, его производит только центральный банк (В Республике Таджикистан эмитентом национальной валюты является Национальный банк Таджикистана), делая специфическим продуктом банковской системы;

- аккумулируемые свободные, временно не используемые ресурсы. Превращая «неработающие» денежные средства в работающие, банки питают тем самым хозяйство дополнительными «энергетическими» ресурсами;

- кредиты, предоставляемые его клиентам как капитал, как средства, возвращаемые к своей исходной точке с приращением в виде вновь созданной стоимости;

- разнообразные услуги, производительный характер которых подтверждается органическим включением прибыли в общий размер совокупного общественного продукта, создаваемого в соответствующий период времени.

Конечно, банк как предприятие - это не завод, не фабрика, не строительная организация, это специфическое предприятие, ибо всякая банковская деятельность по своей природе есть банковское дело, есть предприятие, производящее свой собственный продукт, отличающий его от других предприятий, это деятельность не надстройки, а элемента базиса общества.

ЛИТЕРАТУРА

1. Закон Республики Таджикистан «О банковской деятельности» г. Душанбе, 19 мая 2009 года.
2. Лаврушин И.О., И.Д. Маманова, Н.И. Валенцева. Банковское дело, учебное пособие – 9-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2011. – 768 с.
3. Лаврушин И.О. Банковский менеджмент, учебник – М.: КНОРУС, 2009. – 560 с.
4. Одегов Ю.Г., Никонова Т.В., Безделов Д.А. Банковский менеджмент учебное пособие – М.: МИЭМП, 2005. – 410 с.
5. Роуз Питер С. Банковский менеджмент. - М.: Дело, 1995.-250 с.

НОВЫЕ ПОДХОДЫ К ПРОБЛЕМЕ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ БАНКОВСКОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Автор статьи обосновывает роль банков в экономике путем повышения их эффективной деятельности на финансовом рынке. В статье рассматриваются основные направления, показатели развития банковских услуг в Республике Таджикистан.

Ключевые слова: банковский менеджмент, инновация, банковские операции, финансово-промышленные группы.

NEW APPROACHES TO THE PROBLEM OF INCREASING EFFICIENCY BANKING BUSINESS

The author of article proves a role of banks in economic by increase of their effective activity in the financial market. In article the main directions, indicators of development and banking services in the Republic of Tajikistan.

Key words: banking management, innovation, banking operation, financial and industrial groups.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Дж. Гулов* - аспирант Таджикского государственного университета коммерции.

О СУЩНОСТИ ТЕРМИНА «ТОВАРНО-ТОРГОВОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО» В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

И.А. Аминов

**Институт экономики и торговли Таджикского государственного
университета коммерции**

По верному мнению известного ученого В. Куприянова: «Создание слов, сознание, понимание -серьезнейшее в мире созидание. Крошение слов, их полное крушение - опаснейшее в мире разрушение»[1]. Если это так, то мы являемся свидетелями постоянного возрастания значения роли богатейших экономических терминов и категорий развития в мировой экономике, где экономика Таджикистана не исключение. Заметим, что появление тех или иных терминов и экономических категорий, как в экономической

науке, так и в практике хозяйствования является наиважнейшим социально-экономическим явлением. Они появляются, развиваются, сохраняются, совершенствуются и передаются от поколения к поколению ученых и практиков как результат развития производительных сил и форм производственных отношений с определенной надеждой. С ослаблением места и роли национальных производительных сил и форм производственных отношений в развитии национальных хозяйств они могут исчезать из лексикона экономической науки и практики хозяйствования, и их место могут заменить другие категории и термины. К примеру, такие категории и термины, как «колхозы», «совхозы», «межхозы», «госхозы», известные мировой науке термины и категории «социализм», «коммунизм», «феодализм», и т.д., стали меньше использоваться учеными, что свидетельствует о постепенном уходе этих терминов с авансцены истории.

Сегодня в практической жизни многих стран мира и, особенно, в достижении устойчивого развития национальной экономики ученые и практики больше стали использовать такие термины как: «рынок», «рыночная экономика», «бизнес», «агробизнес», «интернет», «компьютер», «инновация», «нов-хау», «интеграция», «кооперация», «предпринимательство», «институты», «инвестиции», «новая экономика», и т.п.,. Что касается таких терминов и понятий как «государственная безопасность», «энергетическая безопасность», «экологическая безопасность», «продовольственная безопасность» «дорожно-коммуникационная безопасность» и ряд других типов и форм безопасности, то они могут быть достигнуты только путем перехода к безопасной национальной экономике, как основы-основ достижения устойчивого саморазвития регионов и сельских территорий, городов и промышленных центров, обеспечения и сохранения здоровья населения путем постоянного производства и поставки предметов первой жизненной необходимости, т.е. продуктов народного потребления в любое время года и на любое расстояние через товарно-торговое предпринимательство. Без последних невозможно сохранение жизнеспособности народов, развитие науки, культуры, образования, здравоохранения и т.п., включая авторитет государства на мировых аграрных рынках, ибо авторитет нации сегодня определяется ее меню. Богатство и разнообразие последнего зависит от развития национальной экономики и мирохозяйственных отношений республики в целом.

Сегодня как никогда будет возрастать роль товарно-торгового предпринимательства (ТПП) в развитии мировой экономики, ибо очень далеко до того момента, когда пищу будут готовить в химических лабораториях. Поэтому продукты первой жизненной необходимости, производящиеся в стране, будут незаменимым фактором развития мировой цивилизации, расширения экономических взаимоотношений между континентами и странами, регионами и территориально-пространственными образованиями еще на долгие времена.

В условиях Республики Таджикистан **товарно-торговое предпринимательство** (ТПП) – есть такой вид организации и функционирования национальной экономики, которая способна производить товары широкого потребления в любом объеме, отвечающие внутренним и внешним интересам республики, путем широкого использования достижений современной мировой экономической науки, техники и технологий, размещения и развития отраслей и сфер национальной экономики в перспективных экономических зонах республики, включая развитие традиционных отраслей, свойственных здешним условиям, как особых факторов эффективного использования сельских территорий и создания в них различных агроэкономических поясов путем развития семейных форм производства и кустарных промыслов по обслуживанию интересов как внутри республики, так и за ее пределами.

Достаточно сказать, что переход к рыночным отношениям, и на этой основе построение работающей и производящей национальной экономики, как экономической основы нашей государственности, требуют решения наиболее стратегических задач. Они, на наш взгляд, следующие: создание и развитие товарно-торговых производственных поясов и комплексов; разработка и реализация крупных региональных программ развития; решение проблем охраны природы и улучшения окружающей среды, регулирование роста городов, освоение новых районов и переход к более эффективным типам земле-водопользования; выравнивание социальных различий «в территориальном плане» и др. Это усиленное внимание к выполнению вышеназванных проблем как

никогда требует рационального размещения производительных сил, разумного совершенствования территориальной организации жизни регионов и хозяйств, непосредственно связанных с объективной необходимостью дальнейшей модернизации национальной экономики. Курс на создание «безопасных товарно-торговых зон» и нахождение интенсивных путей его развития в условиях «малоземельного» Таджикистана требует многоцелевого использования ресурсов, в том числе и горно-богарных территорий, как особых частей природной среды республики, которые сегодня становятся все более ценными.

Ясно, что создание новых ресурсов для развития ТТП необходимо вести не только и не столько в традиционной концепции «рационального размещения», сколько под углом зрения регионального комплексирования, совершенствования территориальных структур национальной экономики, что требует более полного учета пространственных факторов в развитии экономики, к которым мало было обращено внимания ученых за последние годы.

Новая обстановка многократно усиливает социальный заказ на расширение и углубление фундаментальных агроэкономических причин зарождения и развития товарно-торгового предпринимательства и ее роли в укреплении дипломатических отношений с другими странами мира. Традиционно эти исследования в нашей республике велись в рамках общественных наук.

Следует отметить, что за последнее десятилетие в самой науке - «экономике ТТП» - произошли серьезные позитивные изменения. Конец 90-х годов XX столетия, т.е. период перехода к рыночным отношениям и приобретение республикой государственной независимости был для нее сложным, в известной степени экзаменационным.

Вместе с тем, надо признать, что к началу перехода к рыночным отношениям, т.е. перехода к новым формам труда и способам производства экономическая наука значительно обновила свою методологию, теорию, методику, что позволяет сейчас более конструктивно решать новые задачи, которые ставит перед ней практика рыночно-хозяйственного строительства и социального развития республики.

В чем сущность этих изменений?

Важно признать, что в теории и практике экономической науки заметно увеличился размах исследований экономико-социального характера, связанный с рождением рыночных отношений. Это первое. Во-вторых, приобретение республикой независимости объективно требует создание новой науки под общим названием «экономика ТТП» с широким изучением во всех вузах республики. Ибо последняя больше будет учитывать территориально-региональное многообразие республики, особенности образа жизни и психологию населения, что очень важно с целью выделения места суверенного Таджикистана в международном разделении труда, ибо ранее республика участвовала в связях с мировым хозяйством через интеграционные связи бывшего СССР. Сегодня Таджикистан как суверенное государство должно участвовать в мирохозяйственных связях самостоятельно. На наш взгляд, эта позитивная тенденция объективно требует и постановки вопроса о создании новой науки под названием «экономика национального предпринимательства», и все происходящие перемены в национальной экономике республики должны быть отражены в ее новом названии. Данный вариант наименования не отрицает существования таких ее частей как «экономика торговли», «экономика частного предпринимательства» и т.д., а наоборот требует создания таких ее новых направлений, как «экономика национального товарно-торгового предпринимательства». Здесь важно учитывать следующие аргументы.

Аргумент первый - хозяйственный комплекс республики, как по форме, так и по содержанию сегодня является рыночно-агро-индустриальным и многоукладным.

Аргумент второй - доля сельского населения в общей структуре населения республики составляет более 74%. Доля сельского хозяйства среди других отраслей продолжает оставаться ведущей сферой национальной экономики. Данный показатель на примере отдельных районов составляет 100%. Учитывая то, что 93% территории республики занимают горы, «малоземельность» и «трудоизбыточность» в единстве с высоким ростом населения, нехватка производства продуктов народного питания собственными силами, сегодня должны стать особыми исследовательскими проблемами экономической науки. К примеру, импорт отдельных видов сельхозпродукции, которые с

успехом можно производить в республике (зерно и зерновые культуры, мясо, молочная продукция, кондитерские изделия, масло, консервные изделия, овощи и фрукты, мыло, одежда, обувь, стройматериалы и т.д.), составляет более 80-100% и продолжает оставаться наисложнейшей проблемой государственного строительства. В этой связи возникает вопрос: чем должна заниматься национальная экономическая наука, в т.ч. и представители экономической науки, т.е. экономики ТТП как науки в масштабе суверенного Таджикистана? Хотя этот факт «смены названия» затрагивает лишь формальную сторону «экономики ТТП», вместе с тем поднимает ее на новую ступень, расширяет ее научные «полномочия», теснее связывает экономическую науку эпохи товарно-торговой экономики с мировым хозяйством, потребностями мировых аграрных рынков. В широком значении этого термина должны быть учтены те коренные изменения, которые произошли в структуре национальной экономики и в т.ч. ТТП в годы переходного периода.

Различные формы ассоциаций, бизнеса и агробизнеса, что объективно требует не только учета и использования, но и существенного подхода ученых к названию самой науки «экономики ТТП». Причем необходимость тесного сотрудничества перечисленных терминов и понятий становится фактором расширения сути и содержания, методов и методологии, предмета и целей «экономики ТТП» как науки. Только такой подход может укреплять теоретические, методические и организационные основы «экономики национального предпринимательства», что по своей сути гораздо шире и ближе к охвату массы социально - экономических проблем территорий регионов, чем ранее.

Можно считать уместным ожидаемый спор о том -относить «экономику национального предпринимательства» к общественным наукам, функционирующим в масштабах отдельно взятых регионов (где преобладают и продолжают преобладать природоведческие дисциплины) или к наукам социально-экономического плана.

Подобный подход к классификации науки, в т.ч. и «экономики национального предпринимательства», по всей вероятности будет зависеть от масштабов и форм специализации и разделения труда, как внутри республики, так и между ее регионами. Это первое. Во-вторых, от развития национальных производительных сил, их разумного размещения, развития, подготовки и выбранных форм и типов производственных отношений, как перспективных основ развития ТТП, зависит эффективное развитие, как республики, так и ее экономики в целом. В-третьих, от признания новых функций и задач национального сельского хозяйства в условиях независимости и рыночных отношений. Здесь по всей вероятности, кроме общеизвестных возложенных на ТТП задач: а) производства продуктов для народного питания и б) производство сырья для промышленности, появились и другие новые функции и задачи, к которым можно отнести: а) обеспечение продовольственной безопасности страны; б) производство экологически чистой продукции, как для собственного потребления, так и для поставки на мировые рынки; в) производство диетической продукции для больных, пенсионеров и детей; г) участие в расширении внешнеэкономических связей республики; д) обеспечение продовольственной безопасности социальных сфер общества; е) участие в развитии науки, культуры, образования, здравоохранения, национального туризма, системы управления хозяйственным комплексом республики и т.д.

Если принимать во внимание объекты исследования, его методы, целевые установки и ряд других моментов, то «экономику национального предпринимательства» следует считать взаимосвязанной и входящей, как в систему социально-экономических наук, так и в систему наук, изучающих природоведческую проблематику (география, ботаника, почвоведение, зоология, биология и т.д.).

Не менее конструктивное значение имеет вопрос «разделения труда» между «экономикой национального предпринимательства» и региональной экономикой, научной дисциплиной, относительно молодой и только что зарождающейся в нашей республике. Обе науки будут находиться в тесном содружестве и «соподчинении»: в них могут быть тождественные объекты и предмет исследования, во многом общий понятийно-терминологический аппарат, хотя между ними и сохраняется некоторое различие в масштабах, целевой ориентации и методах исследований. В настоящее время наиболее актуальным следует считать направление более тесного сотрудничества между «экономикой национального предпринимательства» и географией.

Наметились пути преодоления еще наблюдаемого разобщения между «экономикой сельского хозяйства» и практикой хозяйствования. Общеизвестно, что «экономика ТТП» ранее была связана с народнохозяйственным планированием непосредственно, и многие видные ученые-экономисты, занимавшиеся проблемами размещения производительных сил, принимали самое непосредственное и активное участие в разработке народнохозяйственных планов. Хотя рыночный период развития республики характерен возникновением многих институтов прикладного и практического назначения, вместе с тем старая модель «наука - практика» должна быть заменена новой моделью- «фундаментальная наука - прикладная наука - практика». Возникли и широко развиваются различные научные центры, холдинговые компании, различные формы научно-производственных объединений и т.д. Вместе с тем, данная модель объективно требует усиления отраслевых исследований, ибо национальная экономика ТТП республики становится многоотраслевым, и местами требует участия ученых высшей школы, имеющих производственные объекты. Сегодня как никогда «академическая» и «вузовская» науки должны активно участвовать в решении конкретных социально-экономических проблем развития республики, и через названные учреждения их рекомендации должны внедряться в практику.

Организуя многочисленные научные дискуссии можно уточнить современное содержание самой науки «экономики ТТП», а в условиях Таджикистана содержание, перспективы развития и право на существование «экономики национального предпринимательства», как науки. Одновременно определить ее объекты, предметы и методы исследования. Это сегодня необходимо как никогда, так как территориальными аспектами процессов социально-экономической жизни республики в условиях рынка стали заниматься представители многих других научных направлений.

ЛИТЕРАТУРА

1. Алаев Э.Б. Социально-экономическая география: Понятийно-терминалогический словарь. -М.: Мысль, 1983. С.5-350с.
2. Аминов И.А. Концепция товарно-торгового предпринимательства // Вестник ИНЖЭКОНа, Серия «Экономика». Выпуск 5 (56). СПб.: СПбГИЭУ, 2012 г. – с. 262-264.
3. Аминов И.А. Предпринимательство. – Душанбе: Ирфон, 2006. – 132 с.

О СУЩНОСТИ ТЕРМИНА «ТОВАРНО-ТОРГОВОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО» В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

В статье раскрывается сущность термина «товарно-торговое предпринимательство» в условиях рыночной экономики, которое в большей степени соответствует новым социально-экономическим условиям функционирования национальной экономики.

Ключевые слова: товарно-торговое предпринимательство, товар, торговля.

ABOUT THE ESSENCE OF THE TERM «COMMODITY-TRADE ENTREPRENEURSHIP» IN A MARKET ECONOMY

The paper deals with the essence of commodity-trade entrepreneurship in a market economy, which is more correspond to the new socio-economic conditions of the national economy.

Key words: commodity-trade entrepreneurship, commodity, trade.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *И.А. Аминов* - кандидат экономических наук, доцент, директор Института экономики и торговли Таджикского государственного университета коммерции. e-mail: i_aminov@mail.ru

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ РАЗВИТИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО РЫНКА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

Б.А. Абдувохидов
ООО Хариф, г. Худжанд

Совокупность интересов и действий продавцов и покупателей, а также условия, определяющие состояние и изменение их интересов и поведения в процессе взаимодействия при продаже и покупке товаров и услуг характеризует в общих чертах сущность рынка. Самостоятельные экономические субъекты независимо друг от друга принимают решение о продаже и купле, тем самым, осуществляя действие по распределению и использованию ограниченных экономических ресурсов с целью получения определённых

выгод. При этом рынок осуществляет функции генератора при организации торгово-экономических отношений между этими субъектами.

Как уже отмечалось, выступая независимыми хозяйствующими субъектами, товаропроизводители на рынке реализовывают свои экономические интересы посредством торговых контактов с другими участниками рынка на основе принципа экономически рыночной свободы. Появление этого принципа выражается в развитии условий конкуренции. Именно конкуренция выступает основой борьбы за завоевание ниши рынка, за предпочтение желаний реальных и потенциальных покупателей.

В процессе купли-продажи оценивается уровень затрат на производство товаров, определяются устойчивость и эффективность хозяйствования каждого экономического субъекта, так как рыночные отношения представляют их стратегию, структуру и организацию производства.

Рынок, как экономический механизм, формировался на протяжении тысячелетий, в течение которых менялось и содержание самого понятия. В общем виде, понятие рынок— это система экономических отношений, складывающихся в процессе производства, обращения и распределения товаров, а также движения денежных средств. Развитие рынка происходит вместе с развитием товарного производства, вовлекая в обмен не только произведенные продукты, но и продукты, не являющиеся результатом труда (земля, дикорастущий лес). В условиях господства рыночных связей все отношения людей в обществе охвачены куплей-продажей. Исходя из этого, целесообразно рассмотреть сущности рынка.

В учебно-методическом пособии «Аграрная экономика» под общей редакцией д.э.н., профессора М.Н. Малыш рынок определяется как «сфера товарного обмена, где возникают, и реализуются отношения связанные с процессом купли-продажи, имеет место конкретная хозяйственная деятельность по продвижению товаров и услуг от их производителей до потребителей».[1] Здесь рынок рассматривается как универсальная система реализации экономических интересов хозяйствующих субъектов при функционировании глобального рынка и продвижении произведенной продукции.

Именно таким образом рынок рассматривается со стороны Сафронова С.В. и И.Б. Богер. Констатируя интересы хозяйствующих субъектов, они определяют, что «рынок – сфера обмена по законам товарного производства и обращения посредством товарно-денежных отношений»[2]. Авторы, проводя всесторонний теоретический анализ, отмечают, что нормальное функционирование рынка зависит от устранения его деформаций, обеспечивающих условия для наиболее эффективного выполнения присущих ему функций. К этим функциям относятся: функция саморегулирования пропорций рынка; функция определения эквивалента; стимулирующая функция; регулирующая функция; функция экономичности.

Теоретически известно, что рынок представляет собой сложную социально-экономическую систему. Отсутствие или низкий уровень какого-либо из элементов системы (инфраструктура, оптовая торговля и т.д.) отрицательно влияет на функционирование экономики в целом. Следовательно, рынок как подвижная система отношений своевременно реагирует на меняющуюся экономическую, политическую, правовую, социально-культурную, демографическую и научно-техническую среду.

В совокупности все условия и факторы окружающей среды, которые воздействуют на функционирование рынка, требуют соответствующего реагирования. В силу существования в каждом государстве национального рынка именно эти условия и факторы служат основой для определения общих контуров, границ, ограничений функционирования рынка, правовой основой воздействия на него.

В популярном учебнике «Экономикс» рынок определяется как «институт или механизм, сводящий вместе покупателей и продавцов отдельных товаров и услуг».[3] Исходя из этого обстоятельства, необходимым становится формирование отраслевой структуры национальной экономики, изучение спроса населения и взаимодействие отраслевого рынка с мировым рынком. Обобщая вышеизложенное, можно констатировать, что *рынок представляет собой сложный экономический механизм, который в силу своих функций и принципов воздействует на покупателей и продавцов в процессе производства и потребления товаров и услуг.*

В последние годы учёными и политиками СНГ уделяется большое внимание проблемам формирования и развития продовольственного рынка. При этом, изучение их точки зрения относительно к исследованию-понятия «продовольственного рынка» показывает, что до сих пор нет единого мнения о его сущности, что не позволяет в полной мере использовать способности продовольственного рынка в формировании гибкой экономической системы эффективного хозяйствования. В частности, в трудах учёных-экономистов России С.В. Сафронова, И.Б. Богера, Н.Н. Воробьёва, Э.Н. Крылатых, С.У. Нуралиева и других нет единого подхода к определению его сущности и содержания, экономической оценки, принципов и методов его формирования. Так, С.В. Сафронов и И.Б. Богер, разрабатывая модель соотношения продовольственного рынка и АПК, считают, что продовольственный рынок является частью агропромышленного комплекса и представляет собой «завершающее звено в цепи производственного цикла сельскохозяйственной продукции.»[4]. Они считают, что все структурные составляющие аграрного рынка работают на конечный результат, то есть на удовлетворение растущих потребностей населения в продуктах питания.

Другую аналогичную трактовку продовольственного рынка, связывая с аграрным рынком, предлагает Н.Н. Воробьёв: «агропродовольственный рынок –это сложная многофункциональная система товарно-денежных отношений между производителями и потребителями, её транспортировки, переработки, хранения и реализации, возникающие в процессах производства, распределения, обмена и потребления.»[5]

С точки зрения Нуралиева С.У. «Рынок продовольствия является сферой проявления отношений между потребительской стоимостью продукции, на которую рассчитывает потребитель и стоимостью, возместить которую рассчитывает производитель»[6]. Сущность рынка проявляется также в том, что именно через него происходит воздействие на сферу, производящую продукты питания. На продовольственном рынке происходит согласование и компромисс экономических интересов.

Канновой Е.Б. продовольственный рынок определяется как «динамическая система рационального формирования и распределения продовольственных ресурсов первичной и вторичной переработки, обеспечивающая взаимодействие производителей и потребителей в установлении объемов и структуры производства, а также достижение и поддержание необходимых качеств и цены продукции»[7].

Можно также встретить и такие сведения о продовольственном рынке, как отношения обмена, между происходящим на основе функциональных связей, между системой специализированных рынков и обслуживающих их институтов рыночной инфраструктуры. Необходимо подчеркнуть, что различные формулировки по сущности продовольственного рынка отражают его роль в экономических отношениях и обосновывают необходимость перехода на рыночную экономику.

Развитие продовольственного рынка Республики Таджикистан во многом зависит от возможностей доведения произведенной продукции до конечных потребителей, прежде всего в крупных городах республики, где формируется основной спрос на продукты питания. В Республике Таджикистан, где переход к рыночным отношениям пока не создал объективных предпосылок для устойчивого развития продовольственного рынка, наиболее точным, на наш взгляд, является понятие «продовольственного рынка», который с точки зрения его организации должен представлять собой *подкомплексную систему с открытыми условиями хозяйствования и совершенствования функционирования институтов государства и права для ускорения процесса обмена продовольственных товаров в цепочке поставки вводных материалов и сырья, производства, сбыта, распределения и потребления.* Такое определение исходит из того, что по своей значимости определение сущности продовольственного рынка является не единственной проблемой, так как для республики, требуется решить и вопрос его организации. Такое определение исходит из специфических особенностей сельскохозяйственного производства, что придаёт продовольственному рынку специфические черты:

Во-первых, сезонность сельскохозяйственного производства не позволяет сельскохозяйственным товаропроизводителям осуществлять эффективный контроль за качеством и количеством продовольственной продукции;

Во-вторых, существование гарантированного спроса населения на продукцию сельскохозяйственных товаропроизводителей, который позволяет последним чередовать

посевы сельскохозяйственных культур, чтобы с учётом разнообразия производимой продукции повышать свою конкурентоспособность, а также повышать объёмы производства за счет повышения урожайности и получения нескольких урожаев в год;

В-третьих, скоропортящийся характер многих видов продукции (плоды, виноград, овощи) приводит к тому, что значительный объём продукции в пик массового созревания урожая реализуется в основном по сниженным ценам, что приводит к уменьшению доходности;

В-четвёртых, основными потребителями продовольственной продукции отрасли является население городов, поставка которым в большинстве случаев осуществляется через многочисленных посредников, которые и присваивают значительную часть дохода от реализации конечной продукции. Кроме того, имеются и другие особенности, связанные с обязанностями государства как гаранта продовольственной безопасности страны, природно-климатическими условиями, ограничивающими предложение продукции в необходимом ассортименте, капиталоемкостью отрасли, что в совокупности затрудняет свободное ценообразование на продукцию сельского хозяйства. Эти особенности, в свою очередь, требуют наличия действенного механизма, регулирующего оптимальное функционирование агропродовольственного рынка.

Механизм функционирования продовольственного рынка в республике, кроме организационного вопроса, также зависит от его конъюнктуры и существующей инфраструктуры рынка. Изменение рыночной конъюнктуры определяется в первую очередь характером и уровнем развития экономики. Понятие «конъюнктура» в широком смысле слова означает совокупность категорий взятых в их взаимосвязи. В экономической литературе понятие конъюнктуры применяется во всех случаях, когда речь идет о характере ситуации складывающейся во внешнеэкономической среде по отношению к хозяйствующему субъекту в данный момент или период. Эти особенности и черты продовольственного рынка Таджикистана представлены на рисунке 1.1.

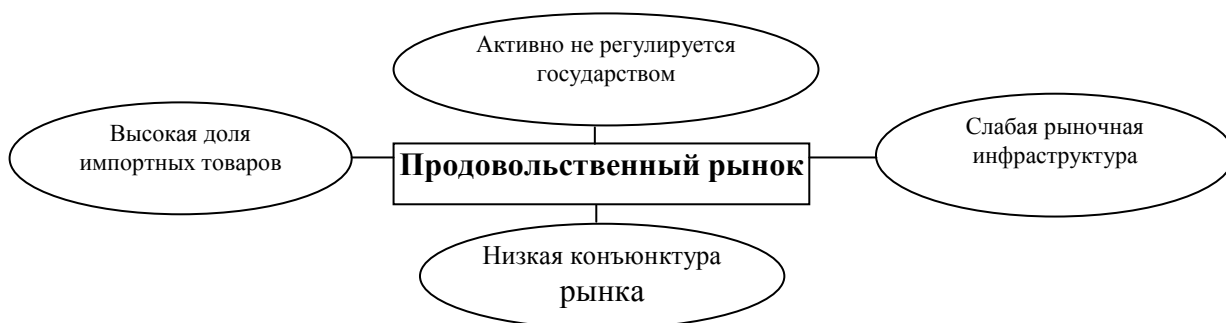


Рис. 1.1. Основные черты продовольственного рынка Таджикистана

Главная функция продовольственного рынка республики независимо от изменения отраслевой структуры национальной экономики остаётся неизменной. Она выражается в обеспечении через систему обмена взаимодействия всех элементов продовольственной системы и всех звеньев продовольственной цепи для снабжения населения республики питательными веществами, перерабатываемыми предприятиями из сырья; всё это содействует к наращиванию экспортного потенциала. Однако, нынешний уровень развития продовольственного рынка показывает, что уходя от командной экономики, он ещё не подошёл к рыночной. Пока не действует триада основных факторов рыночной экономики: рынок – мотивация – конкуренция. Достижение этих факторов должно привести к повышению эффективности производства, стабилизации цен и их снижению с учётом качества продукции в результате конкуренции между сельскохозяйственными товаропроизводителями.

В настоящее время глубокий системный кризис переживают большинство отраслей АПК республики, которые напрямую влияют на функционирование продовольственного рынка. Одной из основных причин, по нашему мнению, явилась переоценка возможностей саморегулирования рынка и недооценка роли государства в рыночной экономике. Положительный опыт государственного регулирования рынка стран с развитой рыночной экономикой в должной мере не был использован в Республике Таджикистан в ходе проведения агроэкономических реформ. В начале, рыночная экономика понималась как

самостоятельная и обособленная система хозяйствования. Самоустранение государства от участия в функционировании аграрного сектора с открытостью внутреннего продовольственного рынка привели к кризисным последствиям в АПК, поставили под угрозу продовольственную безопасность страны.

В результате реформ была ликвидирована система государственного управления агропромышленным комплексом как единым объектом, разрушились его хозяйственные связи, сократилась сырьевая база перерабатывающих предприятий. Недостаток собственных оборотных средств, отсутствие государственной поддержки дехканских (фермерских) хозяйств в виде льготного кредитования не позволяют качественно и в срок производить сырьё продовольственных товаров. Тем самым перерабатывавшие предприятия, с учетом технологической отсталости, не могут подготовиться к работе дехканских (фермерских) хозяйств с сезонным производством и поддерживать на должном уровне технологическое оборудование.

Формирование и создание условий для успешного функционирования продовольственного рынка в Таджикистане является комплексной проблемой. Поэтому при разработке путей их решения необходимо совмещать аналитический метод с систематическим, т.е. изучать сложившиеся в последние годы местные сельскохозяйственные рынки, а также структуры сельскохозяйственных зон и районов. Важно для этого в каждой зоне определить структуру сельскохозяйственных отраслей с учётом экономических и природных особенностей. Затем определять экономическую эффективность производства различных видов сельскохозяйственной продукции с учётом действия законов рыночной экономики (спроса, предложения, экономии ресурсов, убывающей отдачи и т.д.) и выявлять целесообразность размещения сельскохозяйственных культур и видов скота в различных зонах. Это две стороны одного вопроса и правильно решить его можно лишь совместно. С другой стороны, появится возможность определения зон, наиболее пригодных для возделывания той или иной культуры или выращивания видов скота, то есть объёма производства продукции. Оптимальность функционирования местных продовольственных рынков будет связана за счёт продукции, производимой в данной зоне. Здесь также возникает возможность в пределах зоны установить потребность на другие виды продукции для организации её завоза из других зон республики и тем самым обеспечивать наиболее эффективное сочетание культур и отраслей.

Показатели размеров и структур ввоза и вывоза основных продуктов сельского хозяйства должны служить основой для формирования местных продовольственных рынков, так как её основу составляют межрайонные связи. Кроме того, эти показатели будут определять также размещение сельского хозяйства с учётом использования природно-климатических особенностей и традиций местного населения в ведении различных отраслей.

Если сравнивать статистику перевозок продовольственных товаров и посчитать разницу ввоза и вывоза, то получается, что республика, в основном, вывозит за свои пределы сухофрукты, продукцию консервной переработки фруктов и овощей, в растущем объёме свежий лук и другие овощи, а также свежие фрукты в сезон. Следовательно, в данном случае мы не можем судить об экспортном потенциале агропромышленного комплекса и успешном функционировании местных агропродовольственных рынков отдельных видов продукции, которые в достаточной мере используют возможности отраслей агропромышленного комплекса республики в наращивании производства.

В данном случае, на наш взгляд, нужно определять главный признак, который будет служить основой для характеристики сложившихся местных продовольственных рынков республики. С учётом того, что местные продовольственные рынки республики в основном носят районный масштаб, в зависимости от этого масштаба должна избираться система показателей, которые будут характеризовать состояние и перспективы развития продовольственного рынка в республике.

Для определения сложившихся местных и региональных продовольственных рынков наиболее пригодным является использование следующих показателей: структура реализуемой продукции на рынке; доля переработки сельскохозяйственной продукции в регионах; доля отдельных районов в производстве определенных продовольственных товаров; доля импорта отдельных продовольственных товаров; доля экспорта отдельных видов товаров от валового объёма их производства внутри страны.

Указанные показатели, во-первых, дают возможность для определения направления специализации в отдельных районах или группе районов. Во-вторых, выявляет направления работы для расширения экспортного потенциала и развития приоритетных направлений экспорта и его инфраструктур. В-третьих, определяет политику импортозамещения и продовольственной безопасности.

Таким образом, на наш взгляд, для успешного функционирования продовольственного рынка необходимо наличие целого ряда условий. К числу основных из них относятся:

- многообразие форм собственности и хозяйствования товаропроизводителей и потребителей; ликвидация монополизма во всех звеньях продвижения продукции от производителя до потребителя; высокий уровень внутренней и внешней конкуренции;
- самостоятельность и независимость субъектов рынка в выборе структуры производства, каналов реализации и приобретения продукции, установления уровня цен и распоряжения своими доходами;
- осуществление своей деятельности на основе свободного предпринимательства и свободного перемещения ресурсов и капитала;
- наличие хорошо развитой рыночной инфраструктуры.
- наличие благоприятной налоговой, таможенной и другой законодательной базы для функционирования продовольственного рынка.

ЛИТЕРАТУРА

1. Аграрная экономика: Учебник. 2-е изд. Перераб.и доп./ под ред. М.Н. Малыш. –СПб.: Издательство «Лань», 2002. – с.220 (668).
2. Сафронов С.В., Богер И.В. Формирование товарного предложения на региональном продовольственном рынке – М.: Логос, 2010 – с.10 (324).
3. См. Макконнелл Кэмпбелл Р., Брю Стэнли Л. Экономикс: Принципы, проблемы и политика. В 2 т. Т. 1. – М.: Республика, 1992. – С.34.
4. Сафронов С.В., Богер И.В. Формирование товарного предложения на региональном продовольственном рынке – М.: Логос, 2010 – с.30 (324).
5. Воробьев Н.Н. Формирование организационно-экономического механизма агропродовольственного рынка (теория и практика). Ставрополь: ГОУ ВПО с. 112.
6. Нуралиев С.У. Продовольственный рынок: проблемы становления и перспективы развития. – Волгоград: Издательство Волгоградского государственного университета, 2003. – С.7 (280с).
7. Киселева Е.Б., Власова О.В., Коннова Е.Б. Рынок продовольственных товаров. М.: ИНФРА. 2008. – с.6.

КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ РАЗВИТИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО РЫНКА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

В статье автором рассматриваются концептуальные основы развития продовольственного рынка Таджикистана, раскрывается его сущность, функции. В статье раскрыты специфические черты продовольственного рынка страны и названы условия его успешного функционирования.

Ключевые слова: рынок, продовольственный рынок, конъюнктура продовольственного рынка, функционирование продовольственного рынка, показатели продовольственного рынка.

CONCEPTUAL FOUNDATIONS OF FOOD MARKET TAJIKISTAN

In article author consider the conceptual base of development food market of Tajikistan; reveal its nature and functions. The article described the specific characteristics the food market of country and identified the conditions of successful operations.

Key words: market, food market, food market conditions, operations of food market, indicators of food market.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Б.А. Абдувохидов*-директор ООО Хариф, г. Худжанд, Телефон: +992927704522

ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ ПО КРЕДИТОВАНИЮ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

Ш.И. Орипов

Российско-Таджикский (славянский) университет

Влияние банковской системы на развитие экономики и увеличение ее воспроизводственного потенциала наиболее заметно проявляется при инвестировании собственных и привлеченных средств в материальное производство. При этом, общая экономическая ситуация в стране, особенно в реальном секторе экономики оказывает определяющее

влияние и на всю финансово-банковскую систему, определяет и направления государственной денежно-кредитной и финансовой политики. Спад производства в девяностые годы, периодически обостряющая инфляция, падение покупательной способности национальной валюты заставляют банки искать направления, где размещение средств дает скорую отдачу, делать вложения в спекулятивные операции. Именно ввиду этого, реальный сектор экономики до сих пор не является для банков привлекательным, сохранение высокого уровня процентных ставок практически перекрывает доступ предприятия к кредитным ресурсам, необходимым для осуществления текущей деятельности и расширения производства. При сохранении высокой ставки рефинансирования банковский кредит не находит сферы приложения в реальной экономике, как это было в девяностые годы в Таджикистане. В этой связи становится необходимо проведение соответствующих мероприятий для совершенствования и развития кредитования субъектов национального хозяйства. В интересах активизации кредитных вложений в реальный сектор требуется повышение роли государственной экономической политики. При этом общую совокупность необходимых мер можно распределить на инструменты, содействующие общеэкономической стабилизации и развития, и методы расширения заинтересованности банков в кредитовании реального сектора.

Меры экономического содействия можно объединить по общему и специфическому направлению. Последние связаны с введением системы предоставления предприятиям платежных кредитов. Данный порядок предусматривает выдачу ссуд поставщикам до поступления оплаты их счетов путем учета банками коммерческих векселей покупателей. Среди специфических мер можно отнести восстановление целевого характера кредитов, выдаваемых предприятиям со ссудного счета для финансирования текущего производственного процесса. Обеспечение определенного уровня рентабельности оборотных средств должно достигаться за счет увязки с процентными ставками и параметрами инфляции. Система коммерческого взаимного кредитования может осуществляться в форме вексельных кредитов под складские свидетельства. Данные документы могут учитываться в банках и переучитываться в Национальном банке.

Банковские структуры рефинансируются Национальным банком через развитие системы учета и переучета векселей предприятий. Для распространения такой практики необходимо совместное решение Национального банка и комиссии по ценным бумагам Министерство финансов по соответствующему оформлению и структурированию вексельного оборота с целью перехода к залоговой схеме кредитования. Снижение ставки рефинансирования целесообразно связывать со средней рентабельностью хозяйствующих субъектов в производственных областях. Одновременно предусматривается снижение уровня доходности альтернативных кредитованию финансовых вложений, имеющих спекулятивный характер, конкретизация возможных изменений механизма формирования налогооблагаемой базы и налогообложения прибыли банков, связанных с инвестированием средств в индустриальный сектор. Совершенствование порядка формирования резервов на возможные потери по ссудам связано с уменьшением размера резервирования в рамках долгосрочного кредитования, к примеру, по инвестиционным проектам предусмотренных межправительственными соглашениями по социально значимым объектам. Несомненно, что и действующий порядок очередности погашения банковских ссуд требует преобразований. При отсутствии средств на расчетных счетах предприятий кредиты возвращаются банкам в последнюю очередь. Это сокращает заинтересованность банков в кредитных вложениях в реальный сектор. Стимулирование развития новых видов банковских услуг связано с расширением и поддержкой операций по финансовому лизингу, факторингу и др.

Достаточно важным моментом в обосновании базы интеграционных процессов является постепенное восстановление и укрепление доверия к банковской системе со стороны клиентов, кредиторов и вкладчиков. Подтверждением служит объем средств, привлеченных банками от предприятий и организаций. В 2010 году (см. таблица 1) он вырос в номинальном выражении по сравнению с 2005 годом в 4,3 раза от юридических лиц и в 13 раз от физических лиц. К факторам, которые оказали положительно влияние на рост представленных показателей, можно отнести и улучшение финансового состояния предприятий ряда секторов отечественной экономики, в первую очередь экспортно-ориентированных. Увеличение депозитов физических лиц произошло, во-первых, в

результате роста заработной платы работников народного хозяйства республики и во-вторых в результате значительного роста денежных переводов внешних трудовых мигрантов. Это способствует росту ресурсной базы банковской системы.

Таким образом, можно сказать, что в настоящее время происходит восстановление масштабов банковской деятельности. Однако, достигнутый уровень по рассмотренным количественным и качественным показателям не означает полного преодоления недостатков в банковской системе. Ранее предпринятые меры по реструктуризации и развитию кредитных организаций дали положительные результаты, но банковская система республики нуждается в продолжение этого процесса.

Таблица 1. Депозиты, привлеченные кредитными организациями от юридических и физических лиц (тыс. сомони) [1,27 - 28]

		2005		2010	
		От юридических лиц	От физических лиц	От юридических лиц	От физических лиц
1	Привлеченные депозиты всего	11129732	1043555	48000446	13601685
1.1	В нац. валюте	7108077	229420	305955588	4034900
1.1.1	До востребования	5383271	139488	24237907	596737
1.1.2	Сберегательные	3166	67882	14767	3204121
1.1.3	Срочные	31677	21195	360292	226431
1.2	В иностр. валюте	40221665	8141136	17404857	9566785
1.2.1	До востребования	3603118	237267	14139680	1145671
1.2.2	Сберегательные	5642	379750	21984	6441080
1.2.3	Срочные	121330	91209	195386	1220811

Поэтому, при разработке конкретного механизма реализации программ государственной поддержки приоритетных направлений развития экономики необходимо создать условия и для взаимовыгодных кредитных отношений банков с предприятиями реального сектора. С развитием рыночных отношений, в деятельности коммерческих банков, действующих как субъекты предпринимательства, сместились акценты в характере и видах вложений банковских ресурсов в реальный сектор. Обозначились такие формы финансирования экономики, как кредитование предприятий и организаций на коммерческой основе, вложения в акции и другие ценные бумаги предприятий, посредничество при финансировании инвестиционных проектов.

Известно, что объемы кредитных вложений в экономику со стороны кредитных организаций, зависят от финансового положения предприятий и общей экономической конъюнктуры. В силу этого, в настоящее время масштабы кредитования производства банковской системой остаются невысокими. Поэтому особое внимание стоит уделить совершенствованию структуры и объемов кредитования экономики, оценке эффективности влияния кредитов коммерческих банков на объемы производства в приоритетные отрасли экономики, поскольку именно специфика экономического развития определяет объемы и структуру кредитных вложений (таблица 2).

Таблица 2. Кредиты банковской системы в разрезе отраслей [1,32]

	2008		2010	
	Объем тыс. сомони	Удельный вес %	Объем тыс. сомони	Удельный вес %
Выдано ссуд	3167588	100	4799677	100
Сельское хозяйство	631820	19,94	735312	15,3
Промышленность	896621	28,3	1184609	24,68
Строительство	189667	5,98	337559	7,03
Транспорт	53918	1,7	127565	2,66
Общепит	17719	0,56	23895	0,5
Услуги	97765	3,08	116919	2,44
Внешняя торговля	574465	18,13	942583	19,63
Финансовое посредничество	26464	0,83	294901	6,2
Потребление	382402	12,07	324775	6,76
Прочее	396714	12,5	711602	14,82

Из данных таблицы 2 видно, что объем кредитных вложений в экономику республики растет и только за период 2008-2010 года он увеличился на 151,5%, меняется структура кредитных вложений. Здесь важно оценить степень влияния банков на реальный сектор экономики. В этой связи Национальному банку необходимо усилить аналитическую работу и оценивать:

- целевую структуру кредитов – на закупку основных средств, пополнение оборотных средств, на социальные нужды и т.п.;
- масштабы кредитования экономики в разрезе отраслей и регионов, как самостоятельными отдельными банками, так и филиалами банков с целью определения их вклада в экономическое развитие республики и ее регионов;
- финансирование путем, как непосредственного предоставления долгосрочных инвестиционных кредитов, так и рассмотрения и оценки эффективности бизнес - планов;
- масштабы косвенного финансирования реального сектора путем приобретения банками акций и других ценных бумаг промышленных предприятий, строящихся объектов.

В данном случае, Национальный банк воспринимает кредитование экономики, как важнейший механизм денежно–кредитного регулирования посредством которого наиболее зримо реализуется прямое воздействие банковского сектора на экономику. Вследствие роста капитальной базы кредитных организаций и объема привлеченных ресурсов у банков появилась возможность наращивать объемы активных операций. Сумма активов кредитных и микрофинансовых организаций возросла за 8 месяцев в 2011 году на 20,4%. На этом фоне динамично росли масштабы кредитования национальной экономики. Темпы роста совокупного объема кредитов и привлеченных средств 8 месяцев за 2011 год были примерно одинаковыми: 119,2% и 122,0% соответственно. Анализ показывает, на протяжении последних лет сохраняется устойчивая тенденция их роста, что является свидетельством эффективного использования банками своей ресурсной базы. Кредитование в настоящее время практически является безальтернативным.

Для восстановления уровня производственного потенциала отечественных предприятий особенно необходимы долгосрочные кредитные ресурсы. В последнее время все чаще сами банки приходят к тому, что именно эти кредиты создают фундамент и предпосылки стабильного и устойчивого развития предприятий. Медленно, с трудом, но все же банки начинают понимать, что они должны работать на экономику, только потом она будет стимулировать расширение и укрепление банковского бизнеса. Органы исполнительной власти также начали поиски взаимовыгодного сотрудничества с банковскими учреждениями с тем, чтобы получить возможность влиять на распределение кредитных ресурсов в интересах развития своей территории. Такой подход особенно проявляется в г. Душанбе и районах республиканского подчинения. Так в г. Душанбе за последние три года 2008-2010 года объем выданных ссуд возрос на 171,2% в районах республиканского подчинения на 198,7%. В последнее время многие банки республики начинают разрабатывать свои программы кредитования физических лиц, расширять спектр банковских услуг населению, что способствует развитию частного бизнеса и достижению потребительских задач (таблица 3).

Таблица 3. Кредитные вложения банковской системы по видам собственности (на конец периода, тыс. сомони) [1,45]

№		2005	2010	Рост за 2010 -2005, %
1	Всего вложений	1286290	3291922	225,9
2	В государственные предприятия	123072	435255	353,6
3	В частные предприятия	1033919	1842791	178,2
4	Частным лицам	106769	888906	835,5
5	Лизинг	7121	2702	-2,3 раза
6	Овердрафт	0	87698	-
7	Другие	15415	23234	150,7

За пять лет кредитные вложения частных лиц возросли более чем в 8 раз при росте в частном секторе в 1,78 раза. Такая тенденция будет способствовать развитию малого и среднего бизнеса. Именно этот сектор экономики может вывести республику из непростой экономической ситуации, насытить внутренний потребительский рынок товарами и

услугами отечественного производства. С целью расширения кредитования малого и среднего предпринимательства Министерство экономического развития и торговли, Министерство энергетики и промышленности должны разрабатывать целевую программу поддержки малого и среднего предпринимательства, в соответствии с которой банки республики совместно с министерствами и ведомствами, органами исполнительной власти должны искать новые механизмы кредитования этого сектора экономики, помогать предприятиям в разработке бизнес-планов, в составлении технико-экономического обоснования кредита, разработке необходимых расчетов с целью получения кредитов в банках. Частные фирмы, оказывающие разнообразные услуги населению, магазины, малые предприятия, аптечная сеть нуждаются в информационной и аналитической поддержке. Большинство перечисленных клиентов нуждаются в расчетах за приобретаемые основные и оборотные средства. Кредитование данной структуры достаточно рискованное занятие, так как залог, предоставляемый заемщиком, в большинстве случаев не ликвиден. Кроме того, для банков издержки, которые они несут при организации кредитования самостоятельно, без поддержки правительства, слишком велики. Поэтому сотрудники банков должны использовать специальную технологию кредитования малого бизнеса в соответствии с международными стандартами, особое внимание уделять формированию кредитных историй заемщиков, созданию единой базы данных по республике.

С целью эффективного использования незадействованных площадей и оборудования (их много в регионах) путем вовлечения указанного имущества в гражданский оборот, в регионах следует разработать и внедрять проект сбора и обеспечения оперативной информации о наличии незадействованных площадей и оборудования - через Web - сервер республиканского банка данных, электронную почту и печатные средства. Все это значительно поможет сфере предпринимательства, улучшать показатели кредитования отраслей экономики. Поэтому важно создавать условия для взаимного доверия между банками и бизнесом, складывать благоприятный климат для формирования взаимовыгодных контактов, совместно разрабатывать стратегию развития перспективных отраслей в республике. Необходимо отметить, что пока еще банкам часто приходится самостоятельно изучать перспективы своей деятельности с предприятиями республики по ограниченным сведениям об их экономическом потенциале. В каждой отрасли и в каждом регионе есть эффективно и неэффективно работающие предприятия, различающиеся соответственно и уровнем развития, размерами капитала и стратегией развития бизнеса. Возможно, что горизонтальную и вертикальную интеграцию предприятий следует рассматривать в качестве одного из резервов повышения эффективности их работы, а в перспективе и отраслей. Сводные данные по отраслям позволяют выявить основные закономерности и сделать выводы о перспективах развития предприятий промышленности и других отраслей. Национальный банк должен осуществлять результаты которого будет способствовать разработке экономической стратегии и повышению эффективности управления капиталом предприятий основных отраслей экономики республики. Проанализировав деятельность банковской системы республики, мы видим, что она принимает непосредственное участие в кредитовании реального сектора. Являясь частью национальной экономики, она выполняет функцию перераспределения финансовых ресурсов между отдельными секторами; направляя как собственные средства, так и средства, привлеченные из других секторов экономики. Через нее осуществляется финансирование отдельных инвестиционных программ из бюджета, в этом случае банки выступают в роли посредника между государством и реальной экономикой. Путем предоставления прямых кредитов хозяйствующим субъектам, в том числе вексельных; при участии банковского капитала в имуществе предприятий, путем приобретения корпоративных ценных бумаг, банки непосредственно участвуют в производстве ВВП, промышленной продукции, в инвестициях в основной капитал, в формировании оборотных активов предприятий. Все это доказывает, что конечной целью управления банковской системой является повышение эффективности экономического развития, обеспечение экономического роста. Цели управления банковской системой формулируются, исходя из рассмотрения банковской системы, как самостоятельного сектора экономики, функционирующего в общей системе экономических взаимосвязей. Именно через обеспечение эффективного взаимодействия банковского сектора и национальной экономики, через повышение

инвестиционных и инновационных возможностей банковской системы, через обеспечение ее устойчивости и ликвидности как элемента финансовой инфраструктуры, обслуживающей движение денежных потоков в экономике, проявляется ведущая роль банковского сектора в кредитовании реального сектора экономики республики и ее территорий.

ЛИТЕРАТУРА

1. Банковский статистический бюллетень – май 2001/5 (191).

ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ ПО КРЕДИТОВАНИЮ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

В статье, на основе анализа банковской статистики по кредитованию отраслей народного хозяйства республики, тенденции совершенствования структуры кредитных вложений, состояния взаимоотношений кредитных организаций с другими секторами национальной экономики, определены предложения по улучшению показателей кредитования, повышению доверия между банками и бизнесом, созданию благоприятного климата для формирования взаимовыгодных контактов и совместной работы по решению социально-экономических задач.

Ключевые слова: кредит, кредитование, банки, экономика, субъекты, предпринимательство, средства.

EVALUATION OF THE BANKING SYSTEM IN LENDING ECONOMY OF TAJIKISTAN

On the basis of analysis of the banking statistics on lending branches of national economy, the trend of improving the structure of credit investments, the state of the relationship of credit institutions with the other sectors of the national economy: proposals to improve performance, lending, increase trust between banks and businesses, creating a favorable environment for the formation of mutually beneficial contacts and work together to solve social and economic problems.

Key words: credit, loans, banks, economy, actors, business, money.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Ш.И. Орипов* - соискатель кафедры финансов и кредита Российско-Таджикского (славянского) университета. Телефон: (+992 37) 227 54 59; (+992) 90 111 17 01 (м)

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

Г.М. Рахимов

Российско-Таджикский (славянский) университет

Переход к рыночной экономике обуславливает необходимость теоретического переосмысления процессов, происходящих в сфере распределительных отношений. Это относится, прежде всего, к модернизации подходов, применяемых в экономической теории, к определению понятия «доходы населения», к выявлению тенденций их изменения и дифференциации.

В условиях рыночной экономики результаты экономической деятельности предстают в форме доходов. В широком смысле слова доход - это любой приток денежных средств. Понятие «доход» применяется к государству (национальный доход), к предприятиям (валовой доход, чистый доход) и к отдельным физическим лицам (личный доход).

В виду своего чрезвычайного распространения понятие «доход» употребляется и широко применяется в самых разнообразных значениях. Переход к рынку связан с огромными социальными переменами. Появляется характерная тенденция значительного неравенства в распределении дохода и приближается она к уровню, характерному для стран с рыночной экономикой. Некоторое углубление дифференциации доходов и благосостояния населения республики, по мнению многих экономистов, является необходимым компонентом и издержками переходного периода. Однако большинство считают, что эти показатели задаются рынком для создания стимулов к повышению эффективности, имеющие первостепенное значение для успеха экономических преобразований. Однако, уровень бедности в Таджикистане в последние годы достиг самого критического значения, продолжающаяся резкая поляризация доходов населения все более приобретает острое политическое значение. Своевременное разрешение этой проблемы может способствовать более полному включению населения в рыночное преобразование и придать процессу перехода большую социальную направленность. В связи с этим определение сущности дохода и социально-экономических причин

неравенства, включающего возможно больше компонентов дифференциации дохода, его измерение и снижение является в настоящее время одной из наиболее важных теоретических проблем социально-экономического развития и социальной политики государства.

Экономическая наука занимается исследованием глубины степени дифференциации доходов населения и её воздействия на поведение людей. Но, прежде чем исследовать проблему неравенства доходов населения целесообразно ознакомиться с различными трактовками понятия «доход» и «доходы населения». По мнению Романовой Л.А. «доход» представляет собой показатель результатов экономической деятельности [3, 442]. Такая формулировка понятия «доход» не ставит знаки различий между «доходами предприятия», «доходом населения» и «национальным доходом».

Некоторые авторы под «доходами населения» подразумевают «долю каждого класса, социальной группы или отдельного индивидуума в произведенном продукте и присвоенную им»[3,442]. До сих пор встречаются в научной литературе подобные формулировки, но с некоторым уточнением и конкретизацией источников доходов населения. Например, авторы известного учебника «Курс экономической теории» считают, что «доходы населения - это совокупность денежных и натуральных средств, полученных за определенный период населением и предназначенных для потребления и сбережений» [6, 243]. Почти идентичную, но более объемную с указанием факторов, влияющих на доходы населения, даёт кандидат экономических наук, доцент Акилджанов Ф.Ш. Он считает, понятие «доходы населения» следует определить как совокупность всех средств в денежном и натуральном выражении, производных от эффективности функционирования рабочей силы, деятельности предприятий (фирм) и уровня развития экономики страны и социальной политики государства, удовлетворяющая персонифицированную общественно приемлемую потребность разных категорий людей (разных слоёв населения)». Он отмечает, что понятие «доходы населения», само имеющее сложную структурную целостность, выступает накопителем, подсистемой таких более сложных систем, как уровень жизни, качество жизни, жизнедеятельность, благосостояние, богатство и бедность.

Однако выше названные авторы в своих формулировках подчеркивая основные источники доходов населения как совокупности денежных и натуральных средств почему-то упускают из виду безналичные трансферты и налоги, выделяемые государством. Имея это ввиду авторы известного учебника «Экономикс» К. Макконелл и С. Брю дают более широкое толкование понятию дохода, включая в него безналичные трансферты и налоги и признают тот факт, что благодаря им положение отдельных семей с точки зрения распределения дохода с течением времени изменяется, неравенство доходов оказывается меньше. При таком, более широком толковании понятия дохода значительно возрастает роль государства в снижении неравенства доходов населения. Отсюда, государственные трансферты как важный элемент социальной поддержки и защиты населения в условиях формирующейся рыночной экономики становится необходимым звеном в перераспределительной политике государства.

Таким образом, общее теоретически разумное определение дохода -это полный доход - $У$, состоящий из денежного дохода - $М$, и не денежного дохода - $Н$.

$$У = М + К$$

Полный доход, на наш взгляд - это мера потенциального потребления, мера возможностей потребления.

Измерение дохода в условиях перехода к рыночной экономике сталкивается при таком определении с проблемами, поскольку в неденежные доходы населения включаются использование услуг образования, культуры, здравоохранения, жилья и предметов длительного пользования, использование свободного времени и т.д. Но при всем этом показателем полного дохода выступает денежный доход, так как невозможно измерить большинство форм неденежного дохода. Тот факт, что не существует постоянного соотношения между денежным и неденежным доходом, делает денежный доход весьма приблизительным и нереалистичным измерителем возможностей потребления - отсюда вытекает ряд трудностей в определении и измерении бедности и неравенства[1, 3].

Существенно различаются понятия «доход» и «доходы населения». Если «доход» вообще является мерой совокупности индивидуальных возможностей потребления, то «доходы населения» категория более широкая, имеющая сложную структурную целостность. На наш взгляд на «доходы населения» влияют целый комплекс социально-экономических факторов: природно-климатические условия, уровень социально-экономического развития страны, достигнутый уровень благосостояния и богатство общества в целом и т.д. «Доходы населения» как накопитель отражают в себе прямое и косвенное влияние этих условий и факторов, значительное число которых носит региональный характер. Социально-экономическое положение или качество жизни как комплексный показатель служит косвенной оценкой общего дохода населения, и включает не только оценки денежного дохода населения.

Если доход населения - это мера совокупности индивидуальных возможностей, то это понятие тесно связано с такими понятиями, как социально-экономическое положение или качество жизни. Поэтому данные понятия могут служить косвенной оценкой общего дохода населения. Их положительная сторона состоит в том, что они также являются комплексными, включают не только оценки денежного дохода населения. Однако, эта положительная сторона заключает в себе и большие трудности в оценивании и сравнении их величин. В эти оценки социально-экономического положения или качества жизни включают наряду с размером и динамикой денежного дохода его структуру, объем, динамику и структуру расходов. Особенно потребительские, объем, динамика и структура потребления различных продуктов, жилищные условия, структура семьи, образование её членов, их свободное время, затраты государства на здравоохранение, образование, социальную поддержку, пенсионное обеспечение и т.д. Многие из перечисленных выше предоставляются государством населению в виде «общественных благ». Но невозможно предположить, разные индивиды, потребляют одни и те же общественные блага и оценивают их полезность с одних и тех же позиций. Значение имеет, прежде всего, разнообразие вкусов, пристрастий и представлений, а иногда сказываются различия в интенсивности их потребления. Стоимостное выражение предоставляемых государством общественных благ наиболее концентрированно выражаются не их долей в совокупном доходе населения, совокупном капитале, производимой для реализации, а скорее, удельным весом государственных доходов и расходов в национальном доходе, валовом национальном или валовом внутреннем продукте.

Экономическая сущность доходов населения - это их внутреннее содержание, определяющее глубинные связи и отношения, которые необходимо выявить, познать и осмыслить. Характеристика доходов населения только как поступление денежных и неденежных средств, необходимых для удовлетворения его потребностей, недостаточна для раскрытия их экономической сущности. Необходимо учитывать те отношения, которые складываются между участниками в процессе распределения и перераспределения вновь созданной стоимости. Экономическая теория изучает доходы, как на микро, так и на макроуровне. Доходы, рассматриваемые на микроуровне, - это доходы, формируемые предприятиями и представляющие собой вновь созданную стоимость в виде потока поступлений от факторов производства за определенный период времени. При распределении вновь созданной стоимости между населением и предприятиями складываются экономические отношения, в результате которых образуются первичные доходы населения. Доходы на макроуровне - это национальный доход. На макроуровне происходит перераспределение вновь созданной стоимости и формирование доходов населения в результате экономических отношений между населением и государством, а также между группами населения и индивидуумами. Таким образом, доходы населения представляют собой экономические отношения между населением и предприятиями, населением и государством, имеющие количественное проявление. Вступая в экономические отношения при распределении и перераспределении вновь созданной стоимости, население реализует свои экономические интересы и формирует денежные доходы, необходимые ему для удовлетворения своих потребностей [8, 364].

При осмыслении экономической сущности доходов населения исходным моментом выступает положение о том, что доходы имеют двойственную природу. Источником их образования является общественное производство, созданная живым трудом стоимость.

Но в итоге доходы формируются в результате распределения. Распределительные отношения связаны, прежде всего, с отношениями собственности. Поскольку эти отношения проявляются через призму присвоения, то различные уровни присвоения будут определять величину доходов населения.

По нашему мнению, экономическая сущность доходов населения - это экономические отношения, которые складываются между населением и предприятиями, населением и государством, группами населения и индивидуумами как субъектами этих отношений при распределении и перераспределении вновь созданной стоимости и обуславливают их количественное проявление в виде денежных доходов как объект и результат этих отношений.

Главными, отличительными чертами дохода, получаемых в виде бесплатных или частично оплачиваемых услуг, потребляемых населением за счет общественных или целевых фондов, является их строго целевая направленность, т.е. они не могут быть заменены суммой денег, эквивалентной стоимости этих услуг, льгот и помощи.

В переходных условиях ограниченность измерения денежного дохода при анализе полного дохода особенно дает себе знать. Это связано ещё тремя другими обстоятельствами, возникшими в условиях переходной экономики.

Во-первых, сохраняются ещё старые условия, при которых денежный доход не играл ведущую роль в определении возможностей индивидов и семей, а имели значение такие факторы, как положение в бюрократической структуре, региональные различия, наличие системы закрытых распределителей по предприятиям и организациям и т.д.

Во-вторых, резкое снижение денежных доходов значительной части населения республики привело многие домашние хозяйства к необходимости мобилизации внутренних ресурсов, рационализации потребления.

В-третьих, очень сложно оценить денежный доход как меры полного дохода в период высокой инфляции, существование региональных различий в доходах, доходов от теневой деятельности и прочих преступлений.

В переходной период общие показатели денежного дохода, бедности и неравенства распределение дохода должны сопровождаться анализом системы показателей, характеризующих социально-экономическое положение разных групп населения и населения в целом. Некоторые авторы в качестве одного из определяющих факторов доходов населения считают общее состояние экономического развития общества и социальной политики государства [2, 443].

Прямые оценки объема, динамики и структуры доходов, расходов и потребления должны быть дополнены оценками, прямо основанными на возможностях, т.е. непосредственно «выходящими на население», как меру этих возможностей. Социально-экономические, демографические показатели, такие как структура экономики, региональные различия, природно-климатические условия, социокультурный уровень населения, традиции и обычаи, темпы роста населения, заболеваемость, эмиграция и т.д. являются показателями тех институциональных условий, возможностей, которые имеются у населения в удовлетворении его потребностей. Более того, такой подход, введя в орбиту теоретического анализа не только производственный, но и субъективный фактор, способствует комплексной оценке доходов населения. Однако, на наш взгляд, здесь также имеются проблемы, как в измерении, так и в сопоставимости данных из разных стран, получении обобщающей картины. Как видно проблемы измерения дохода в переходный период даже более сложные, чем в странах с развитой рыночной экономикой.

В принципе неравенство и бедность должны определяться в терминах совокупного дохода. Однако бедность в абсолютном смысле и неравенство - два полностью различных понятия. Абсолютная бедность соотносится с уровнем жизни, установленным как уровень бедности, неравенство же с различиями между доходами бедных и небедных. Это различие имеет важность, особенно для реализации социальной политики, в которой нужно четко заранее определить, что именно является центром внимания: бедность или неравенство. Задача заключается в определении причин дифференциации дохода, отражающих неравенство. К ним относятся различия в способностях, образование и обучение, возраст, профессиональные вкусы и риск, личные характеристики, время, владение собственностью, господство на рынке, безработица, отраслевые различия в заработной плате, между рабочими и управленцами, государственными и

негосударственными секторами экономики, региональные различия, роль социальной политики и т.д.

Региональные социально-экономические, исторические, природно-географические, демографические, этнические факторы и условия тех или иных стран наряду с социокультурными, находят отражение в уровне экономического развития, структуре экономики, воспроизводстве рабочей силы, в уровне доходов, расходов и потребления населения. Именно они определяют межстрановые, страновые (региональные) и внутрирегиональные различия в уровне доходов населения.

Как теоретически, так и практически очень важно знание того обстоятельства, что межстрановые, региональные, внутрирегиональные и индивидуальные различия в доходах можно свести до минимума путем проведения активной социальной политики государства, однако полностью устранить факторы и условия, порождающие это представляется невозможным. Доходы населения распределяются неравномерно по территориям, отдельным социально-классовым группам и отраслям.

Равенство возможностей трудно определить, даже если можно было бы измерить полный доход. Основная проблема здесь - решить, какие именно причины дифференциации дохода отражают неравенство. Постоянные различия из-за принадлежности к определенной этнической общности, полу, социальной группе, как правило, рассматриваются как примеры неравенства. Могут появиться произвольные толкования, когда различия возникают из-за способностей, зависящих, к примеру, от качества образования. Равные возможности не исключают и случайных различий в доходе. На практике приходится использовать денежный доход как индикатор общего индивидуального (семейного) дохода. Различия в денежном доходе могут преувеличить степень неравенства между людьми (например, А и В), по крайней мере, по трём причинам:

а) они могут иметь разные вкусы и, следовательно, делать разный выбор; б) находиться на разных стадиях жизненного цикла (например, А - высококвалифицированный рабочий 40-а лет, В - не имеет профессии, т.к. только что кончил школу); в) различия в доходе могут быть следствием случайных колебаний.

Ещё проблемы возникают, когда сравнивают доходы семей (домохозяйств) разного размера. Один аргумент состоит в том, что, если семейная пара родит ребёнка, её душевой доход падает (т.к. большая семья нуждается в большем денежном доходе для поддержания того же уровня жизни). Другой аргумент заключается в следующем: если семья родит ребенка по собственному свободному выбору, то, хотя денежный доход на душу падает, полезность растёт, т.к. в противном случае они бы не имели ребенка (только эта полезность не выражается прямо в денежной форме). В этом случае большие семьи не обязательно нуждаются в большем доходе для поддержания данного уровня жизни. Как видим, и эта проблема связана с невозможностью измерить полный доход. Существующие меры общественного неравенства дают возможность в какой-то степени его измерить, сравнить его изменение во времени и между странами.

Самая простая мера-распределение, показывающее число человек (семей) на каждом уровне дохода. Оно может быть обозначено или непрерывной линией на графике, или гистограммой. Преимущества этого подхода - легко интерпретируются, особенно для групп среднего дохода. Важная агрегированная мера - вариации денежного дохода его дисперсия, показывающая среднее значение квадрата отклонений отдельных денежных доходов от среднего денежного дохода. Преимущества: рассматривается все распределение, показывает, что неравенство снижается, если любой доход приближается к среднему. Основной недостаток - зависит от абсолютного уровня дохода. Если все доходы вырастут в 2 раза, неравенство не изменится, а этот показатель вырастет в 2 раза.

Проблема решается использованием коэффициента вариации, где среднее квадратическое отклонение делится на средний доход. Преимущество - не зависит от размерности дохода. Недостаток является продолжением преимущества. Поскольку этот коэффициент нейтрален к уровню дохода, то он не учитывает из какой доходной группы, в какую осуществляется переход денег, а это очень важно учитывать, например, в политике перераспределения доходов.

Если мы хотим придать больший вес трансфертам в низкодходные группы, нужно использовать еще одну процедуру. Дисперсия логарифмов доходов даст дополнительное

преимущество, избавляющее нас от зависимости от уровня дохода. Например, если доход вырастет в 2 раза, это просто добавит постоянное число ко всем логарифмам дохода, которые при расчете отклонений от среднего уничтожатся. Это уравнивание часто используется как мера неравенства. Преимущества - независимость от абсолютного уровня дохода, чувствительно к перераспределению дохода, дает больший вес трансфертам к низкодоходным. Недостатки - учитывает (как и предыдущие показатели) только отличие дохода от среднего и удваивает их. Также в возрастающей степени «сжимает» более высокие доходы.

Децильный, квинтильный коэффициенты распределения доходов отражают степень различия в доходе соответствующих крайних групп, ранжированных по возрастанию дохода. Они показывают, во сколько раз доход 10% (20%) самого богатого населения превышает доход 10% (20%) самого бедного. Преимущества - показывают размах вариации доходов, не зависят от среднего дохода, абсолютного его уровня. Недостатки - отражают дифференциацию только в крайних группах, зависят от числа выделяемых групп. Широко используется (наряду с двумя обсуждаемыми ниже мерами) в настоящее время в анализе дифференциации доходов [4, 104].

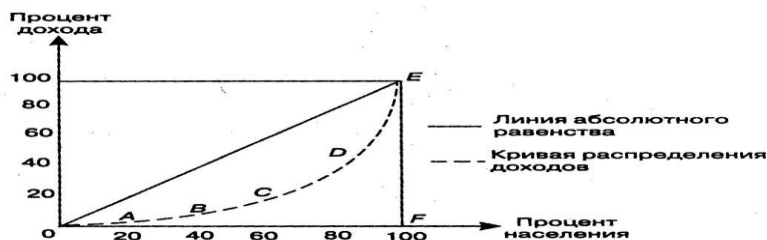
Для целей анализа распределения доходов широко используется кривая Лоренца. Коэффициент Джини - мера неравенства, основанная на кривой Лоренца. Это доля площади между биссектрисой и кривой Лоренца от площади треугольника OAB. Он варьирует от 0 (полностью равномерное распределение дохода) до 1 (полностью неравномерное, когда человек или доходная группа имеет весь общественный доход) [5, 122]. Использование коэффициента Джини, как меры неравенства подвергается критике:

1. а) он основан на текущем денежном доходе; в) не может исключить различий в денежном доходе, которые не несут в себе неравенства (факторы жизненного цикла, индивидуального выбора); с) не избегает сложностей с учетом различий в размерах семей (домохозяйств).

2. Информация о денежном доходе не всегда полная и точная, сравнивая во времени и в пространстве.

3. Использование коэффициента Джини поднимает ряд концептуальных проблем, например, сложности его интерпретации в случае пересечения кривых Лоренца, а также момент внутреннего, в общем произвольного, ранжирования групп или индивидов.

Кривая Лоренца - отображает неравномерность распределения совокупного дохода между различными группами населения



Коэффициент Джини широко используется в настоящее время, однако, надо помнить, что он полезен при решении отдельных конкретных проблем и не является общей мерой неравенства. В ряде случаев более важным является использование системы показателей, характеризующих богатство, доход, их уровни и распределение, дающих более развернутую картину в этой области [7, 368].

Таким образом, неравенство доходов и богатства может достигать огромных масштабов и создавать угрозу для политической и экономической стабильности в нашей стране. Поэтому практически все развитые страны мира постоянно осуществляют меры по сокращению такого неравенства. Но разработка этих мер возможна лишь при умении точно измерять степень дифференциации доходов и богатства, а также результаты воздействия на нее с помощью государственной политики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Абакумова Г. Статистическое изучение дифференциации доходов - Журнал: Вопросы статистики. - 2007, № 23, 30 с.

2. Войтов А.Г. Экономика. Общий курс (Фундаментальная теория экономики.) - М.: Информационно-внедренческий центр «Маркетинг», 2005.- 443 с.
3. Киселёва Е.А. Чепурина М.Н., Курс экономической теории - Киров.: АСА, 2006.- 460 с.
4. Златик В. Проблемы прогнозирования доходов населения. Проблемы прогнозирования - М.: Омега, 2004. – 175 с.
5. Мартынов А.В. Планомерное регулирование оборота денежных доходов населения - М.: Наука, 2006.- 190 с.
6. Сидорович А.В. Курс экономической теории: Общие основы экономической теории - М.: Дело и Сервис, 2007. 365 с.
7. Слезингер Г.Э. Социальная экономика: Учебник - М.: Дело и сервис, 2005. 402 с.
8. Фишер С., Дорбуш Р., Шмалензи Р. Экономика – М.: Дело Лтд, 2003. 380 с.

ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ

В работе исследуются вопросы неравенства доходов населения и его влияние на социально-экономическое положение общества. Особое внимание уделяется проблемам дифференциации доходов населения, повышения уровня жизни населения и благосостояния бедных слоев общества в переходной экономике.

Ключевые слова: доходы населения, уровень жизни, неравенство, заработная плата, полный доход, уровень бедности, уровень дохода и затраты.

DIFFERENTIATION INEQUALITY IN TRANSITION ECONOMIES

This paper investigates the issues of income inequality of the population and its impact on socio-economic situation of the society. Particular attention is paid to income differentiation, higher living standards and welfare of the poor strata of society.

Key words: income, population, living standards, inequality, wages, total income, interest, poverty, income and expenses.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Г.М. Рахимов* - аспирант Российско-Таджикского (славянского) университета. Телефон: (+992) 93-579-77-79, gairat-1987@mail.ru

ЭКОНОМИКО-ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ РАЗМЕЩЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ХАТЛОНСКОЙ ОБЛАСТИ

В.Р. Арифджанова

Институт экономики и торговли Таджикистана

Легкая промышленность теснейшим образом связана с развитием сельскохозяйственного производства, поставляющего сырье для большинства ее отраслей. Сельское хозяйство, как отрасль народного хозяйства имеет свои особенности, связанные с природными условиями, самостоятельным производством сырья. Показатели производства сырья позволяют количественно рассчитать границы возможного использования ресурсов сельскохозяйственного сырья и получить достоверный исходный материал для расчета перспективного объема легкой промышленности и ее отраслевой структуры. Большое число отраслей промышленности перерабатывают первичное сельскохозяйственное и минеральное сырье. К ним относятся хлопкоочистительная, хлопчатобумажная, шелковая и кожевенно-обувная отрасли.

Предприятия легкой промышленности имеют важнейшее значение для экономики страны в целом. Они не только позволяют перерабатывать местное сырьё в готовый продукт, пользующийся регулярным спросом внутри страны и за рубежом, но и обеспечивают работой значительную часть населения страны. 46,3% промышленных работников Хатлонской области заняты в этой сфере. В этом секторе экономики произошли кардинальные изменения. Полностью приватизирована хлопкоперерабатывающая отрасль. Создано значительное количество мощных совместных предприятий с преобладанием иностранного капитала.[1] Организация ковроткацкого производства в г. Кулябе и Дангаринском районе с годовым объёмом 238 тыс. кв. метров ковров и ковровых изделий. АООТ «Корхонаи мебелсози», управление «Кулобдехсохтмон», ООО «Зафар»-по изготовлению различных изделий из дерева (различная мебель, в том числе школьная..).

Рациональность географического размещения производства, в особенности легкой промышленности, определяется многими факторами. Поэтому из всего многообразия факторов выделяют определяющие и формируют для данной отрасли специфические отраслевые принципы размещения. Характеризуя специфические отраслевые принципы

размещения производства в промышленности, можно выделить следующие группы, в которых предприятия размещаются под влиянием следующих решающих факторов:

1. Материалоемкие предприятия, размещенные к сырьевым ресурсам – хлопкоочистительные, кожевенные предприятия и по переработке шерсти;

2. Трудоемкие предприятия размещенные к трудовым ресурсам – текстильные: прядильные и ткацкие, также швейные и обувные;

3. Районы потребления (включают отделочные предприятия, размещаются относительно потребителей).

Сочетание природных и экономических факторов обуславливают специализацию сельского хозяйства, а также способы организации земледелия и животноводства, приводящие к территориальной дифференциации уровней интенсивности производства.

Хлопкоочистительная и хлопчатобумажная – одни из старейших и ведущих отраслей промышленности Хатлонской области и страны в целом. В области существует 43 хлопкоочистительных предприятия, их производственная деятельность сезонная и состоит из переработки хлопка-сырца. За 10 месяцев 2011 года в Хатлонской области хлопкоочистительные предприятия переработали 125 787 тонн хлопка-сырца и из него произвели 40 252 тонны хлопка-волокна, которое по отношению с 2010 годом составило 100,5%. [2]

Бохтарский район является самым крупным по посевной площади хлопка в Хатлонской области, а также и республики, где в 2009 г. собрали 24801 тонну хлопка-сырца (21,1 ц/га). Хлопкоочистительными предприятиями в 2009 году производилось на сумму более, чем на 67 271 тысяч сомони продукции, в 4-х предприятиях ООО «Континент» и АО - «Заргар», «Бахтияр», «им. Ф. Саидова» занято почти 200 человек, производительность труда составила 766.

Сырьевые ресурсы позволяют кожевенно-обувному производству в перспективе стать главным производителем обуви в республике и основным истоком, удовлетворяющим потребности населения в кожаной обуви из местных заготовок кожевенного сырья. [3]

В Хатлонской области существует 8 предприятий по переработке хлопка - волокна, 1 предприятие по переработке кожи, 2 предприятия по переработке шерсти, 2 предприятия по производству обуви и 6 швейных предприятий.

Текстильные предприятия целесообразно создавать в малых и средних городах области и в районных центрах, в виде кооперативных производств – хлопкоочистительных, прядильных, ткацких, отделочных и красильных. В Хатлонской области такие центры можно создать в Вахшской долине и Кулябской зоне, т.е. в хлопкосеющих районах. В данных поселениях нужно размещать дочерние или филиалы крупных предприятий по производству швейных, трикотажных, чулочно-носочных, кожевенно-обувных изделий. [4]

Для претворения плана мероприятий «Программы развития легкой промышленности в РТ на период 2006-2015 гг.» и «Программы полной переработки хлопка-волокна производимого в РТ на период до 2015 года» в области построено и сдано в эксплуатацию 2 новых предприятия - это текстильное и предприятие по переработке хлопка-волокна до готовой продукции с общей мощностью 6400 тонн переработки хлопка-волокна в год. В Яване завершено текстильное производство ООО «ХИМА - Текстиль» для переработки 4000 тонн хлопка-волокна, в марте 2010 года приступил к действию первый текстильный цикл, 120 рабочих работают в 4 смены, производят продукцию. По заверенному расписанию предприятие должно до 2013 года полностью переработать хлопок-волокно до окончательной продукции.

В Фархарском районе с капиталовложением ООО «Корпорация Зиёратшо» этого района и ООО «Азия Сарват» города Канибадама в 2009 году построена и сдана в эксплуатацию первая очередь текстильного предприятия ООО «Фаррес» с мощностью переработки 1200 тонн хлопка-волокна в год, образовали 200 свободных рабочих мест.

В городе на основе бывшего швейного предприятия «Бунафша» образовано предприятие по переработке хлопка-волокна с мощностью переработки 1200 тонн хлопка-волокна в год. На предприятии в две смены работают 170 рабочих. Данное предприятие действует с 7 сентября 2010 года.

На основе свободной производственной территории швейного предприятия ЗАО «Мехровар» г. Курган-Тюбе совместно с индивидуальным капиталовложением из Южной Кореи образовали объединенное швейное предприятие ООО «ТочКор». Данное предприятие оборудовано новыми технологиями производства компании «Juki» (Япония и Южная Корея), образовалось еще 100 новых рабочих мест. Общая сумма капиталовложения составила 400 тысяч долларов США. Запланирована швейная продукция, в том числе военная и школьная форма.

По плану мероприятий «Программы полной переработки хлопка-волокна производимые в РТ на период до 2015 года», в области должны построить и сдать в эксплуатацию 9 новых предприятий по переработке хлопка-волокна до последней продукции, до 2015 года.[5]

Например: в городе Сарбанде, до сегодняшнего дня выполнено 80% строительных работ инженерной системы и покупка части технологии заготовки хлопка-волокна текстильного предприятия ЗАО «Котто-Текстайл» на сумму 7 млн. евро. Производственная мощность текстильного предприятия составляет 6200 тонн хлопка-волокна в год и будет обеспечено 250 новых рабочих мест. Строящиеся предприятия могут пользоваться льготами, решением Хукумата РТ от 1 августа 2008 года №380 «О льготах на налогообложение новообразованным предприятиям, которые заняты циклом полной переработки хлопка-волокна до последней продукции (от хлопчатобумажной пряжи до швейной хлопчатобумажной продукции)».

Мировое развитие производства показывает, что полная переработка сырья и производства готовой продукции в стране (в частности внутри региона) дает большую экономическую прибыль государственной казне, чем продажа сырья.

Важное значение этой программы состоит в том, что с вводом в действие на полную мощность промышленные предприятия, население будет обеспечено дополнительными рабочими местами и улучшится социально-политическое состояние, обеспечивается безопасность страны.

Прибыль в бюджет республики за счет полной переработки 1000 тонн хлопка-волокна увеличивается на сумму 822 тыс. долл. США. Если внутри страны переработать 40 тысяч тонн хлопка-волокна в бюджет страны из этого счета 32 880 тыс. долларов США, войдут как дополнительная прибыль и будут решены проблемы фондообеспечения сферы науки, просвещения, культуры и здравоохранения.[6]

Промышленные предприятия области, республики будут иметь средства оборота за счет соответствия цен на продукцию, потребностей внутреннего рынка, улучшения финансового состояния появится шанс для обновления своего производства.

На данном этапе экономического развития основным фактором значительного повышения темпов роста экономики Хатлонской области является: предстоит решить задачу эффективного размещения и развития легкой промышленности, специализации экономических районов на производстве продукции, которая наиболее соответствует местным производственным условиям.

В современных условиях, и тем более в перспективе при разработке проблемы размещения и развития производительных сил в Хатлонской области основным и в значительной степени определяющим вопросом должно быть –обеспечение квалифицированной и качественной занятости и эффективного использования человеческого потенциала в области. Целесообразно максимально приблизить предприятия промышленности к источникам сырья, трудовым ресурсам районов, как в Вахшской, так и в предгорной части Кулябской зоны.

Эти районы располагают значительными потенциальными сельскохозяйственными и трудовыми ресурсами. Из-за слабого развития промышленности в районах Кулябской зоны, городское население составляет лишь 9,9%.

По мнению специалистов, если труд в промышленности является преимущественным видом занятости для городского населения, также как и труд в сельском хозяйстве для сельского населения становится очевидным, на сколько отрицательно повлиял этот фактор на размещение промышленности в этих районах.[7]

Несомненно, совершенствование территориальной организации и размещения промышленности в Хатлонской области в перспективе должно быть подчинено общим

задачам повышения экономического и социального развития районов области и страны в целом. И на его основе повсеместное снижение уровня бедности населения.

Исходя из этого, основные принципы региональной политики размещения и развития промышленности должны базироваться на наращивание промышленного потенциала районов Хатлонской области. Также сближение уровней промышленного развития районов области должно происходить на основе общей заинтересованности в достижении высоких конечных результатов производственной деятельности, в получении прибыли, на основе ускоренного развития отраслей и производства, которые обладают рядом благоприятных предпосылок для развития в регионе.

В этой связи важными условиями развития социально-экономических задач являются: -создание равных возможностей трудоустройства в индустриальных отраслях, социальной сфере, обеспечение гарантированной высокой зарплаты, подготовка кадров, повышение уровня урбанизации и снижение уровня бедности населения в регионе.

ЛИТЕРАТУРА

1. Солиев Х.Х. Республика Таджикистан – 15 лет независимого и экономического развития. – Душанбе: «Эльод», 2007. – 560 с.
2. Министерство энергетики и промышленности РТ. Данные за 9-месяцев 2011 г.
3. Хоналиев Н. Экономическая история и концепция развития промышленности Таджикистана. -Душанбе: Ирфон, 2010, 332 с.
4. Там же. Хоналиев Н. Экономическая история и концепция развития промышленности Таджикистана. - Душанбе: Ирфон, 2010, 332 с.
5. Министерство энергетики и промышленности РТ. Данные за 9-месяцев 2011 г.
6. Развитие легкой промышленности Хатлонской области. \Статья автора.с.5(расчет сделан акад. Рахимовым Р.К. и автором).
7. Хоналиев Н. Вопросы использования промышленного потенциала регионов Таджикистана. Экономика Таджикистана: Стратегия и развитие. №4. 2007, с.92-109.

ЭКОНОМИКО-ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ РАЗМЕЩЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ХАТЛОНСКОЙ ОБЛАСТИ

В статье рассматриваются экономико-географические факторы размещения предприятий легкой промышленности Хатлонской области, которые имеют важнейшее значение для развития экономики страны в целом.

Автор указывает на то, что учет этих факторов не только позволяют перерабатывать местное сырье и готовый продукт, позволяющий регулярным спросом внутри страны и за рубежом, но и обеспечивают работой значительную часть населения страны и повышения уровня жизни населения.

Ключевые слова: текстиль, хлопок-сырье, хлопок-волокно, хлопкоочисти тельная, первичная переработка, хлопчатобумажная, пряжа, шерсть, кожа, производство обуви, размещение, рациональность.

ECONOMY AND GEOGRAPHY FACTOR'S, LOCATION OF LIGHT INDUSTRY OF ENTERPRISES KHATLON

The article deals with economic and geographic factors placing light industry Khatlon region, which are essential for the development of the economy as a whole.

The author points out that the inclusion of these factors will not only allow to process local raw materials and finished product, allowing for the regular demand at home and abroad, but also employ a significant proportion of the population and improving living standards.

Keywords: textiles, raw cotton, cotton, primary processing, cotton, yarn, wool, leather, footwear, accommodation, rationality.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *В.Р. Арифджанова* - старший преподаватель кафедры естественных наук Института экономики и торговли Таджикистана. Телефон: (+ 992)927-14-07-07

УСТОЙЧИВОЕ И ЧЕЛОВЕЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ: СУЩНОСТЬ И ВЗАИМОСВЯЗЬ

М.М. Хасанов, И.К. Ахмедов
Институт предпринимательства и сервиса

Понятие «устойчивое развитие» имеет множество трактовок. Наиболее распространенным является следующее определение: это такое «...развитие, которое подразумевает справедливое обеспечение потребностей нынешнего поколения, не ущемляя при этом возможности следующих поколений в удовлетворении своих нужд» [1,8; выделено нами].

В бытовом и близком к нему политическом восприятии Устойчивое развитие (УР) – это повышение уровня и качества жизни, объема производства материальных благ и

оказываемых услуг, оплаты труда и т.д. Если такое повышение во всех сферах прерывается или меняется спадом – говорят о кризисе.

УР (sustainable development) подразумевает такое развитие, при котором наращивается или, в худшем случае, остается неизменным запас капитальных активов, в число которых входит и человеческий капитал, а именно: жизнеспособность человеческой популяции. Жизнеспособность – это, фактически, способность к самоподдерживаемому развитию – ключевому свойству устойчивых живых систем.[1]

УР включает в себя два ключевых понятия:

- потребностей, в частности необходимых для существования бедных слоев населения, которые должны быть предметом первостепенного приоритета;
- ограничений, обусловленных состоянием технологии и организацией общества, накладываемых на способность окружающей среды удовлетворять нынешние и будущие потребности.

В данном определении принципиальными моментами являются равенство между поколениями по отношению к удовлетворению собственных потребностей, социальные приоритеты, экологические ограничения. Вышеприведенное определение УР можно рассматривать и сквозь призму экономических отношений поколений: внутри современного поколения и между поколениями.

УР достигается путём обеспечения: 1) непрерывного Экономического роста (ЭР), который, в свою очередь, является предпосылкой повышения уровня и качества жизни населения; 2) безопасности во всех её проявлениях: информационной, общественной, политической, продовольственной, социальной, стратегической, финансовой, экологической, экономической, энергетической и т.д.

В проводимых исследованиях (особенно при поддержке международных организаций) и на практике применительно к проблеме УР и методам её решения часто основное внимание уделяется второму аспекту УР, т.е. безопасности и, в особенности, экологической. Признавая вопрос безопасности в общем и экологической в частности весьма актуальным, следует отметить, что последняя является одним из обязательных условий хозяйственной деятельности человечества и от экономики изолированно не может быть изучена.

УР – такое развитие общества, при котором улучшаются условия жизни человека, а воздействие на окружающую среду остается в пределах емкости биосферы так, что не разрушается природная основа функционирования человечества. При УР удовлетворение потребности осуществляется без ущерба для будущих поколений. Концепция УР рассматривается как предпосылка долговременного прогресса человечества, сопровождаемого приумножением капитала и улучшением экологических условий. В соответствии с этим концепция УР подразумевает развитие региона через самоорганизацию при рамочной внешней поддержке, предупреждающей возможность его перехода в состояние необратимой деградации среды.[2]

Имеются и краткие определения УР, которые отражают его экономические аспекты. Среди них можно выделить следующие – это развитие, которое:

- не возлагает дополнительных затрат на следующие поколения;
- минимизирует экстерналии между поколениями;
- обеспечивает постоянное простое или расширенное воспроизводство производственного потенциала (суммарного капитала) на перспективу.

Таким образом, задачи социального и экономического развития должны быть определены с учетом его устойчивости, соответствия социальному и экологическому императивам во всех странах – развитых и развивающихся, с рыночной или другими видами экономики.

Теория УР стала, пожалуй, не только одной из самых исследуемых, быстро развивающихся и популярных новых теорий последнего десятилетия (сотни конференций, тысячи монографий, учебников и пр.), но и вполне «практичной» теорией – почти все государства мира выразили стремление следовать по направлению к УР. Более чем в 100 странах на высшем государственном уровне имеются советы по УР (например, в США – при Президенте) и национальные программы перехода к УР. Проявляется внимание к УР и в Таджикистане.

Необходимо создать благоприятные условия для УР, когда потребители и производители заинтересованы в переходе к таким моделям, которые минимизируют воздействие на окружающую среду и экологический ущерб. Для этого нужно использовать новые технологии, позволяющие повысить эффективность и уменьшить объемы загрязнений и отходов.

Цель устойчивого Человеческого развития (ЧР) исходит из приоритета человеческой жизни. Универсальность жизненных потребностей является связующей нитью, объединяющей современные и будущие (пока еще неизвестные) задачи, в частности сохранение и восстановление окружающей среды. ЧР и устойчивость этого процесса – важнейшие компоненты одной и той же универсальности жизненных потребностей. Исходя из такой концептуальной основы, устойчивость, в широком смысле слова, представляет собой вопрос справедливого распределения – распределения возможностей развития между современным и будущими поколениями.

ЧР можно трактовать и как процесс расширения выбора человека. Устойчивость здесь имеет важное значение и выступает одной из доминант развития человека и его потенциала.

Процесс расширения выбора должен осуществляться в интересах как современного, так и будущих поколений, не нанося ущерба кому-либо из них. Рост благосостояния, дохода – это средство обеспечения большей свободы выбора, он позволяет увеличить количество вариантов предпочтительного образа жизни и деятельности, в котором экологический фактор играет все большую роль.

Концепция ЧР исходит, в первую очередь, из необходимости поиска баланса между **технологической возможностью, экономической эффективностью, социальной справедливостью и экологической целесообразностью**. Данная концепция базируется на следующих основных принципах:

- **производительность труда** – люди должны иметь возможность повышать продуктивность своей деятельности и участвовать в процессе формирования дохода. Поэтому ЭР, занятость и оплата труда являются составляющими моделей ЧР;
- **равенство возможностей** – ликвидация барьеров, связанных с расой, полом, местом проживания, уровнем благосостояния, которые препятствуют участию людей в политической, социальной и экономической жизни;
- **устойчивость развития** – отсутствие финансовых, социальных, демографических и экологических долгов, по которым придется платить будущим поколениям и обеспечение справедливого распределения возможностей развития между поколениями;
- **расширение возможностей** – содействие самостоятельности, повышение ответственности людей за свою судьбу, активное участие населения в процессах принятия решений и повышение роли гражданского общества;
- **общественное благополучие** – необходимость в социально-ответственных формах развития свободных рыночных отношений, наличие чувства социальной сплоченности.

Таким образом, концепции УР и ЧР содержат много общих позиций и приоритетов. Если представить содержание данных концепций в виде двух кругов, то большая их часть пересечется, то есть многие положения этих концепций являются общими.

И анализируя отдельно ЧР или УР, на самом деле часто имеют в виду одни и те же краеугольные положения. Рассмотрим принципиальные общие положения, характерные для концепций УР и ЧР:

- в центре обеих концепций стоит человек. Он выступает не только как средство экономического развития, но и как его цель. И экологический фактор играет существенную роль в жизни человека;
- в рамках концепции ЧР свое место занимает теория устойчивого ЧР, что показывает важность понятия устойчивости для обеих концепций;
- принципиален вопрос о равенстве между поколениями и внутри них. Это важный временной срез данных концепций, который подчеркивает необходимость как учета потребностей будущих поколений, так и создания условий для сглаживания неравенства среди живущих людей. Уровень воспроизводства природно-ресурсного потенциала и качество окружающей среды во многом определяют возможности равенства между поколениями и внутри их;

- экологический фактор может способствовать как улучшению жизни людей (в случае улучшения состояния окружающей среды), так и ее ухудшению (в случае экологической деградации);

- экологический фактор существенно влияет на возможности выбора человека. Бедность, ограничение выбора, как правило, способствуют экологической деградации. В свою очередь рост благосостояния является средством обеспечения большей свободы выбора экологических условий, предпочтительного образа жизни;

- важнейшее место в обеих концепциях занимает борьба с бедностью. Этот вопрос – один из главных приоритетов в устойчивом и человеческом развитии;

- без удовлетворительного решения вопросов здоровья человека, обеспечения здоровой среды обитания невозможны ни УР, ни ЧР;

- образование в целом и экологическое образование в частности – важное средство ЧР. Знание фундаментальных наук, природных закономерностей, сознательное и бережное отношение к природе, умение использовать силы природы и современные технологии без ущерба для окружающей среды способствуют развитию ЧР;

- рост доходов, материального благосостояния является не целью, а средством улучшения уровня и качества жизни человека, где чистая окружающая среда играет все более важную роль;

- существенное значение в устойчивом и человеческом развитии имеет изменение моделей потребления и поведения потребителей. Современный безудержный рост потребления в развитых странах и стандартизация такой модели для всего мира ведут к экологической деградации и в ближайшем будущем могут привести к «выходу» за пределы хозяйственной емкости биосферы Земли, что обернется катастрофическими последствиями для человеческой цивилизации;

- дальнейшее ЧР и переход к УР невозможны без смягчения и решения глобальных проблем человечества. Каждая из них оказывает в той или иной степени как прямое, так и опосредованное влияние на человека и природу;

- в обеспечении реализации устойчивого и человеческого развития усиливается роль основных групп населения: женщин, коренного населения, неправительственных организаций, профсоюзов, местных властей, деловых и промышленных кругов и др.;

- этические, религиозные, культурные, моральные проблемы по отношению к богатству, бедности, природе и потомкам играют существенную роль в формировании концепций человеческого развития и УР;

- с точки зрения устойчивости и человеческого развития актуальна проблема «долгов между поколениями». Здесь имеется три вида долгов: социальные (недоинвестирование образования и здравоохранения), финансовые, экологические (истощение природных ресурсов и загрязнение окружающей среды).

Перечисленные выше общие для человеческого и устойчивого развития положения, конечно, не исчерпывают все взаимосвязи этих концепций. Имеется еще много общих проблем и приоритетов, которые рассматриваются в рамках этих концепций.

ЛИТЕРАТУРА

1. World Commission on Environment and Development. 1987. Our Common Future. Oxford University Press.
2. Хасанов М.М., Киличев А.Ш. Об обеспечении устойчивого развития Таджикистана в контексте достижения Целей Тысячелетия // Известия АН РТ. Серия: экономика. – 2007. №3–4 (27–28). С.115–118.
3. Хасанов М.М., Рахимова П.С., Дадоматов Д. Обеспечение устойчивого развития Таджикистана путем инвестиционной активности // Инвестиции в России. – 2005. – №4. – С.33–41.
4. Хасанов М.М., Юсупов К.А. О сравнительном уровне человеческого развития в Таджикистане // В кн. «Проблемы устойчивого демократического развития Таджикистана». Материалы IV Международной научно-практ. конф. – Душанбе: НАПТ, 1998, с. 56–58.

УСТОЙЧИВОЕ И ЧЕЛОВЕЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ: СУЩНОСТЬ И ВЗАИМОСВЯЗЬ

В статье рассматриваются вопросы устойчивого и человеческого развития, их сущность и взаимосвязь. Авторы старались показать некоторые критерии обеспечивающие устойчивый рост человеческого развития и факторы характеризующие их.

Ключевые слова: человеческий потенциал, устойчивое развитие, человеческое развитие, экономический рост, производительность труда.

SUSTAINABLE AND HUMAN DEVELOPMENT: ESSENCE AND INTERCOUPLING

In article are considered questions sustainable and human development, their essence and intercoupling. The Authors tried to show some criterion providing firm growing, human development and factors them characterize.

Key words: human potential, sustainable development, human development, economic growing, capacity of the labour.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *М.М. Хасанов* – Тел.: (+992) 918189728 (м)

И.К. Ахмедов - Институт предпринимательства и сервиса Республика Таджикистан. Тел. (+992) 985584809

ФУНКЦИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ТРАНСПОРТНЫХ КОРИДОРОВ

А. Шералиев

Институт экономики и демографии АН РТ

Влияние международных транспортных коридоров на национальную безопасность Республики Таджикистан зависит от функций, которые они выполняют.

Прямыми функциями международных транспортных коридоров являются: обслуживание экспортно-импортных перевозок, а также международного транзита. Все остальные проявления являются мультипликативным эффектом при совместном воздействии международных и национальных транспортных коридоров на составляющие национальной безопасности.[1]

Соседние государства никогда не испытывали проблему беспрепятственной связи. Для стран, не граничащих непосредственно, это условие является критичным. Поэтому отдаленные международные торговые партнеры стараются выбирать маршруты с минимальным количеством промежуточных стран, с их пограничными барьерами, разнообразием политической обстановки, денежными сборами.

Другой базовой функцией международных транспортных коридоров является обеспечение международного транзита. В настоящее время роль евроазиатского сухопутного транзита резко возросла. Это объясняется лавинообразным ростом объемов товарооборота между Европой и Азией, куда входит и Таджикистан.

При этом Европа к настоящему моменту фактически достигла предела в развитии своего промышленного потенциала в объемных показателях для удовлетворения внутреннего спроса. Дальнейшее развитие производства в Европе связано лишь с увеличением экспорта в другие регионы мира, в первую очередь в Азию.

Исходя из тех экономических выгод, которые дает обслуживание международного транзита, многие страны борются за то, чтобы международные транспортные коридоры проходили по их территориям. Однако, чем больше страна, чем сильнее развито ее промышленное производство, внутренняя производственная кооперация, чем более емким является внутренний рынок, тем меньшую долю составляют доходы от международного транзита по отношению к валовому внутреннему продукту.

Международные транспортные коридоры также влияют на промышленную, продовольственную, демографическую, военную и технологическую безопасность.

Это связано не только с глобализацией мировой экономики и переводом промышленных предприятий из Европы в Азию, но и необходимостью соблюдения единых международных стандартов при всех видах обслуживания международного транспортного коридора.

Возросшие требования к качеству транспортной инфраструктуры, транспортным средствам заставляют повышать качество изготовления транспортного оборудования.

Повышение требований международной конкуренции обязывает вводить тотальный контроль за прохождением каждого контейнера, каждого движущегося транспортного средства, переходить на логистические методы обслуживания грузопотоков на основе синхронного взаимодействия всех видов транспорта, перегрузочных комплексов, таможенных и пограничных служб. К процессу транспортировки подключаются информационно-аналитические системы и космическая навигация. Транспортно-перегрузочные логистические центры становятся точками технологической активности.

Гарантией технологического успеха азиатских стран была государственная технологическая политика, в результате которой отбирались для функционирования лишь те международные компании, которые ввозили в страну только самые передовые

технологии. Поэтому есть все основания утверждать, что при верно выбранной государственной политике международные транспортные коридоры являются проводниками технологического прорыва.

Для Таджикистана высокие технологические требования международных транспортных коридоров, емкий отечественный спрос в сфере транспорта, верно выбранная государственная транспортная политика с учетом технологических требований способны обеспечить решение принципиальной задачи – обеспечения технологической безопасности Таджикистана.

Военная безопасность напрямую связана с насыщенностью территории железными, автомобильными дорогами, аэропортами, другими объектами транспортного обслуживания, с самой конфигурацией железнодорожной и автомобильной сети.

Международные транспортные коридоры, как правило, становятся базовыми национальными коридорами, на основе которых формируется опорная транспортная сеть циклического типа, так называемая опорная транспортная решетка. [2]

У Таджикистана имеются природные возможности к интенсивному развитию, обеспечению национальной безопасности в сырьевой, промышленной, продовольственной и транспортной сферах. Экспорт транзитных транспортных услуг принесет выгоды Таджикистану. Это, прежде всего, прямые денежные поступления в виде оплат транспортных и сопутствующих услуг. Кроме того, в транзитные страны направляются инвестиции на развитие транспортной инфраструктуры, и они становятся полигонами внедрения современной транспортной техники и технологий, так как все участники сложившихся и функционирующих коридоров заинтересованы в его устойчивой работе и снижении логистических издержек. Все это, в свою очередь, создает условия для развития национальной внешней торговли и внутренних перевозок, а также влечет за собой развитие тех регионов, по которым проходят транзитные коридоры. Также транзит является надежным средством усиления влияния страны на международной арене. [3]

Активное участие Таджикистана в формировании международных транспортных коридоров стало в последние годы одной из первоочередных задач в области отечественного транспорта. Государственная важность этой задачи для нашей республики обуславливается тем, что максимальное использование преимуществ международного разделения труда и выгодного для экспорта транспортных услуг географического положения страны может внести значительный вклад в улучшение сложившейся экономической ситуации.

Одним из ключевых звеньев развития нашей экономики становится совершенствование транспортной системы страны и реализация ее мощного транзитного потенциала для обеспечения евроазиатских связей. Это станет существенным вкладом, в увеличение ВВП Таджикистана, обусловленным ростом объемов транспортной работы и мультипликативным эффектом в других отраслях экономики. Транзитная рента (доход национальной транспортной системы от транзитных перевозок пассажиров и грузов) будет важной статьёй валютных поступлений.

Для более полного использования преимуществ географического положения страны, обеспечения возрастающих объемов внешнеторговой деятельности, укрепления роли Таджикистана в мировой хозяйственной системе необходимо формирование и планомерное развитие международных транспортных коридоров, как важных элементов создаваемой международной евроазиатской транспортной инфраструктуры. Из этого следует, что развитие международных транспортных коридоров отвечает как внешним, так и внутренним экономическим интересам нашей республики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гудков В.А. и др. Основы логистики. М. 2004.
2. Транспортная логистика под редакцией Миротина Л.Б. М., «Экзамен», 2002.
3. Володин А.В. Международные транспортные коридоры. М. 2004.

ФУНКЦИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ТРАНСПОРТНЫХ КОРИДОРОВ

В статье исследуются функции международных транспортных коридоров, которые являются обслуживанием экспортно-импортных перевозок, а также международного транзита.

Ключевые слова: международный транспортный коридор, экспортно-импортные перевозки, опорная транспортная сеть.

FUNCTIONS OF THE INTERNATIONAL TRANSPORT CORRIDORS

In article it is investigated functions of the international transport corridors which are service of export-import transportations, and also the international transit.

Key words: the international transport corridor, export-import transportations, a basic transport network.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *А. Шералиев* – соискатель Института экономики и демографии АН РТ

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ НАПРАВЛЕНИЯ СОВМЕСТНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

Х. Гулов

Таджикский государственный университет коммерции

Создание на предприятии системы стратегического управления предусматривает создание помимо системы стратегического менеджмента, систем управления производством, управления рисками, управленческого учета и т.д., и, в конечном счете, соответствующей организационной структуры компании, ориентированных на реализацию стратегии организации, достижение целей, выполнение миссии компании. У организации, использующей концепцию стратегического управления, вырабатывается способность быстро реагировать на изменения в окружении, что повышает конкурентоспособность компании, а также принимать более взвешенные решения, что позволяет достичь желаемых целей в будущем. Система стратегического управления рассматривается нами как динамическая совокупность взаимосвязанных управленческих процессов, которые логически вытекают один из другого. При этом существует устойчивая обратная связь и соответственно обратное влияние каждого процесса на остальные, что является характерной особенностью системы стратегического управления, так как динамичные изменения внешней среды, ее неопределенность требуют внесения соответствующих корректив на любом этапе системы стратегического управления. На первом этапе формирования стратегии определяется миссия (предназначение) и стратегическое видение (концепция долгосрочного развития) компании. Переход от общей формулировки миссии к конкретным стратегическим целям осуществляется на этапе определения конкретных целей. При этом различаются два типа целей – финансовые и стратегические. Финансовые цели предполагают рост таких показателей деятельности компании, как объем прибыли, рентабельность, отдача от инвестиций и др. Стратегические цели направлены на повышение конкурентоспособности фирмы. Этап анализа и выбора стратегии развития бизнеса, позволяющей организации выполнить миссию и достичь поставленных целей, считается сердцевинной стратегического управления. Стратегия компании динамична и должна обновляться по мере развития компании для ее адаптации к изменяющимся условиям внешней и внутренней среды. Однако, наиболее сложной и трудоемкой задачей процесса стратегического управления является этап контроля над реализацией стратегии, так как стратегические изменения затрагивают все стороны организации, проходят через все уровни управления и подразделения организации. Все предыдущие этапы стратегического управления пересматриваются не один раз в связи с появлением новых обстоятельств. Задача реализации стратегии предполагает: 1) создание организационных возможностей, необходимых для успешного выполнения стратегических планов; 2) эффективное управление системами бюджетирования, мотивации персонала, контроля и аудита; 3) создание соответствующей корпоративной культуры.

Выполнение принятой стратегии развития организации напрямую зависит от степени соответствия этой стратегии существующим внутренним ресурсам: организационной структуре управления, организационной культуре, вовлеченности персонала в процесс реализации стратегии, уровню самоорганизации. Стратегии организаций во многом уникальны, поэтому универсальных решений, пригодных для всех случаев нет. Отсутствуют и «стандартные» наборы правил и порядка решений стратегических задач. В тоже время, известно довольно много предложений управления.

Проблема взаимодействия совместных предприятий с разного рода отечественными объединениями и фирмами, по крайней мере, имеет два важных момента, для решения, которых необходимо обеспечить экономические и юридические условия. Первый из них

предопределен исторической ситуацией, переживаемой нашей страной. В связи с переходом национальной экономики к рыночной системе, когда далеко не все предприятия совершили этот шаг, необходимо обеспечить специфические условия для функционирования СП на собственно рыночных принципах.

Второй момент тесно связан с политикой капитальных вложений. Поскольку СП по идее должны представлять заметный элемент инвестиционного процесса в экономике Таджикистана, то совершенно очевидно, что необходимо обеспечить государственное регулирование этого явления на приемлемых для всех участников условиях. С одной стороны, государственное регулирование должно обеспечить хозяйственную независимость создаваемых на территории Таджикистана СП. С другой стороны, не нарушая принципа хозяйственной самостоятельности, государство не может оставаться сторонним зрителем этого процесса и должно ориентировать деятельность СП на решение важных экономических и социальных задач текущего или перспективного значения, то есть предприятия как самостоятельные хозяйствующие субъекты должны быть так или иначе встроены в структуру национальной экономики Таджикистана.

Мы считаем, что данные факторы, содействуют привлечению прямых иностранных инвестиций:

- отсутствие дискриминации и равные возможности отечественных и иностранных инвесторов, закрепленные соответствующими нормативно-правовыми актами;
- налоговые и таможенные льготы для иностранных инвесторов;
- благоприятные факторные условия и большой ресурсный потенциал отдельных отраслей экономики;
- увеличение инвестиций со всех источников в сектор материальных услуг;
- упрощенный режим регистрации предприятий с иностранным капиталом;

- Факторами, сдерживающими привлечение прямых иностранных инвестиций, являются:
- громоздкий режим регулирования внешнеторговых контрактов, высокие транзакционные издержки на исполнение экспортно-импортных контрактов;
 - трудности, связанные с транзитом товаров, услуг и движением физических лиц в регионе;
 - высокие транзакционные издержки при строительстве коммерческих объектов;
 - низкий уровень внутреннего спроса, обусловленный низким уровнем доходов населения и относительно высоким уровнем бедности;
 - риски, связанные с колебанием курса национальной валюты и инфляцией.

При анализе сложившейся экономической ситуации и перспектив в сфере организации и становления СП представляется разумным рассмотрение и оценка деятельности СП как основной составляющей предприятий с иностранными инвестициями с точки зрения их развития.

Основной причиной, сдерживавшей создание СП в нашей стране, является неблагоприятный инвестиционный климат, неразвитость коммуникаций и высокие риски. Однако, несмотря на сложность обстановки на рынке, число ПИИ только за 2010 г. возросло в 2,5 раза.

Таблица 1. Значения относительных величин оценочных критериев СП по регионам Таджикистана, в среднем за 2020 г.

	2020	2030
Занятость населения	0,95	0,97
Инвестиционная активность	0,9	0,9
Эффективность совместного предпринимательства, %	8,4	10,5

Расчеты автора на основе нормативного метода с использованием статистического сборника Таджикистан: 20-лет государственной независимости 2011.- С.407.

Анализ таблицы 1 показывает, что значения относительных величин оценочных критериев СП по регионам Таджикистана, в среднем за 2020 г. увеличатся за прогнозный период. Эффективность предпринимательской деятельности как индикатор, отражающий, на сколько выпуск товаров и услуг субъектами малого бизнеса превышает объем отгрузки товаров и предоставления услуг средним и крупным бизнесом на данной территории, показывает наибольшую результативность предпринимательства.

Таблица 2. Привлечение инвестиций в СП ТЭК за 2030 г., (млн. дол.США)

	2020	2030
Распределение электроэнергии	3,5	8,8
добыча каменного угля открытым способом	0,8	1,2
добыча сырой нефти и природного газа	2,2	3,4

Расчеты автора на основе нормативного метода с использованием статистического сборника Таджикистан: 20-лет государственной независимости 2011.- С.407.

Анализ таблицы 2 показывает, что привлечение инвестиций в СП ТЭК увеличится за прогнозный период. Объяснением этого может являться целый ряд причин: рост рыночной конкуренции среди национальных предпринимателей, заинтересованность Таджикистана в привлечении иностранного капитала, дешевая рабочая сила, емкий рынок относительно дешевого сырья и всепоглощающий рынок потребления, успехи Таджикистана в продвижении к экономике свободного рыночного хозяйства и, самое главное, высокий процент прибыли, во много раз, превышающий среднюю прибыль в странах со зрелой рыночной экономикой. Принятие Таджикистана в ведущие международные финансовые организации (такие как МВФ, МБ, ЕБРР) в какой-то степени повлияло на повышение доверия к Таджикистану как к участнику международного сотрудничества и открыло ей доступ к новым источникам внешнего финансирования. Эти обстоятельства и делают экономику привлекательной для иностранных инвесторов. Однако, большинство иностранных предпринимателей, не желая рисковать большими суммами, лишь формируют структуры для своей предпринимательской деятельности, не наполняя их финансовыми средствами, выжидая, когда ситуация будет стабильной. Для предпринимательства с иностранным капиталом в целом являются характерными: небольшой уставный фонд, стремление привлечь дополнительные средства в форме краткосрочных кредитов, диверсифицированные направления деятельности, ориентация на продажу готовой продукции за СКВ.

В ряду иностранных партнеров по СП, которые осуществляют прямые инвестиции, ведущие позиции занимают РФ (около 14%), Иран, Китай. В процессе создания ПИИ в Таджикистане лидируют промышленно-развитые страны -те, которые имеют богатый опыт, как в сфере инвестирования, так и в целом в области международного сотрудничества.

Активизируется процесс создания предприятий с иностранным капиталом из азиатских стран. Иностранные инвесторы не могут заниматься простой благотворительностью. Чтобы не рисковать своими капиталами и получать определенный доход от своей деятельности, они применяют в Таджикистане минимально рисковую стратегию, сосредотачивая свои инвестиции на следующих направлениях:

- на крупных сырьевых проектах, где прибыль гарантируется произведенным продуктом и где финансирование может быть поддержано международными финансовыми организациями;
- на потребительских товарах и услугах, где инвестиции незначительны.

Таблица 3. Прогноз развития топливно-энергетического комплекса Таджикистана до 2030 г.

	Единица измерения	2020	2030
Электроэнергия	млн. квт-ч.	25000	35000
Теплоэнергия	тыс. гкал.	4000	10000
Уголь	тыс. т	250	700
Нефть, включая газовый конденсат	тыс. т	50	100
Газ естественный	млн. м ³	22.5	

Статистический сборник промышленности Таджикистана 2011. - с.98.

Анализ таблицы 3 показывает, что производство и реализация топливно-энергетических ресурсов увеличится за прогнозный период. Именно поэтому большинство СП на территории Таджикистана задействованы в сфере энергетики (около 37%). Это в первую очередь предприятия по добыче и первичной переработке нефти, газа и угля. Наибольшее количество импортируемой продукции СП Газпром - Таджикистан - продукция ТЭК или 95% импорт всего горючего (топливо).

Вопрос занятости в СП также весьма важен и его следовало бы рассмотреть подробно. Занятость в СП на общем фоне роста безработицы только за последние два года увеличилась более чем в два раза, причем основная часть их персонала - российские граждане. Специалистов, особенно молодых, привлекает возможность получения новых навыков, более развитая культура производства, денежное поощрение труда и поездки за рубеж. Подобные факторы достаточно трудно измерить количественно, но они весьма важны с качественной стороны.

Поставка нефти и нефтепродуктов (топочного мазута, бензина, солярки и керосина), газа, угля, сланца, торфа и электроэнергии.

Таджикистан известен своими потенциальными гидроэнергетическими ресурсами. Водно-энергетические ресурсы составляют 527 млрд. кВт часов. Однако, страна в настоящее время производит около 3% этого потенциала. Фактически в зимний период имеет место дефицит электроэнергии. Дефицит покрывается за счет импорта электроэнергии из Узбекистана и Кыргызстана. Таджикистан также импортирует нефтепродукты и природный газ для ТЭЦ и нужд населения.

За последние годы в основном не было никаких внешних крупных вложений в электроэнергетический сектор и в отрасли добычи природного газа, нефти и угля. Существующие энергетические станции функционируют на 50%-80% своих мощностей. Приблизительно 50% оборудования и сетей в сетях распределения электроэнергии и подстанциях нуждаются в текущем и капитальном ремонте. Электроснабжение в отдаленных районах обеспечивается нерегулярно. Систематические отключения электричества в больших поселках и городах стали обычным явлением за последние годы. Скачущее напряжение в сетях негативно влияет на работу оборудования.

Общая установленная мощность гидро-электростанций составляет 4070 тыс. кВт. Две тепловые станции, в Душанбе и Яване, нуждаются в капитальном ремонте. Отсутствие альтернативных источников энергии и низкие тарифы на электроэнергию, побуждают население пользоваться исключительно электроэнергией. Сектором электроэнергии управляют ОАХК "Барқи Тоҷик".

ОАО "Таджиктрансгаз", которое является поставщиком природного газа для предприятий и населения, недавно установил одинаковые цены для всех категорий потребителей.

Крупнейшими гидроэлектростанциями Республики Таджикистан являются Нурекская ГЭС на реке Вахш, со среднегодовой выработкой электро-энергии более 11,2 млрд. кВт.час. и Байпазинская ГЭС мощностью 600 МВт, с годовой выработкой электроэнергии 2.5 млрд. кВт. час. На реке Вахш построены и успешно работают Каскад Вахшских ГЭС, общей мощностью 285 МВт, на реке Варзоб Каскад Варзобских ГЭС общей годовой мощностью 25 МВт, на реке Сырдарья-Кайраккумская ГЭС мощностью 126 МВт, на Памире Хорогская и Памирская ГЭС общей мощностью 22,7 МВт.

Также с целью электроснабжения горных труднодоступных населенных пунктов, введены в эксплуатацию более 25 малых ГЭС мощностью от 100 кВт до 1500 кВт.и более 40 микро ГЭС мощностью от 5 до 100 кВт.

С целью развития энергетического сектора Министерство разработало «Долгосрочную Программу строительства каскада малых ГЭС на период 2007-2020 годы». Программа включает построить 71 ед. малых ГЭС. Предварительная его стоимость составляет 125,1 млн. долларов США с годовой выработкой электроэнергии 480,6 млн. кВт часов.

Правительство Республики Таджикистан создало Министерство энергетики и промышленности РТ, чтобы решить вопрос привлечения инвесторов, разделения операционных и функциональных обязанностей в секторе.

Собственными силами была построена ЛЭП -220 кВ "Канибадам-Баткент", которая соединила энергосистемы Таджикистана и Кыргызстана и улучшила энергоснабжение Согдийской области.

Подписано Соглашение между Правительством Республики Таджикистан и Правительством Исламской Республики Иран о строительстве Сангтудинской ГЭС - 2, с годовой выработкой электроэнергии около 1,0 млрд. кВт.ч.

С полным вводом Рогунской и Сангтудинских ГЭС №1 и 2 выработка электроэнергии в Республике Таджикистан достигнет 33,5 млрд. кВт.час. При собственной

максимальной потребности республики (оценочно) 23-25 млрд. кВт.час, избыток электроэнергии может составить примерно 8-10 млрд. кВт. час в год.

Рассматривая вопросы строительства Рогунской, Сангтудинских ГЭС и других ГЭС министерство одновременно рассматривает вопросы рынка сбыта электроэнергии, вырабатываемой на этих гидроэлектростанциях.

Сегодня существуют страны, как в ближнем, так и в дальнем зарубежье, готовые покупать в нашей республике высококонкурентоспособную в регионе электроэнергию.

Экспорт электроэнергии благодаря географическому расположению Таджикистана, экономически обоснован как в страны ближнего зарубежья, так и в страны дальнего зарубежья. К сожалению, ранее созданные линии электропередачи, не могут быть эффективно использованы. Туркменская энергосистема полностью вышла из объединённой энергосистемы Центральной Азии, а системообразующие линии электропередач Узбекистана, в связи с увеличением нагрузки, связанной с увеличением собственной потребности районов страны в электроэнергии и развитием экспортной деятельности, не в состоянии обеспечить транзит избытков даже летней Таджикской электроэнергии в другие страны.

В соответствии с прогнозными показателями отрасли спрос республики в электроэнергии с 2010 г. по 2025 г. составит:

2010 год-21,4 млрд. кВт часов

2015 год-24,6 млрд. кВт часов

2020 год-28,3 млрд. кВт часов

2025 год-32,5 млрд. кВт часов.

Разработана Концепция развития топливно-энергетического комплекса республики на период 2003-2015 годов, которая включает следующие требования:

- предоставление благоприятных условий для инвесторов и постоянный контроль государства за привлечением средств инвесторов:

- достижение энергетической независимости страны;

- обеспечение отдалённых районов малозатратной электроэнергией путём строительства малых и мини - ГЭС;

- разработка и принятие программы энергосбережения, модернизация имеющихся месторождений нефти и газа;

- создание льготных условий для инвесторов в секторе разведки и добычи и переработки газа, газового конденсата и нефти;

- переработка и использование угля для производства кокса и пути его эффективного промышленного использования;

- создание льготных условий для инвесторов в секторе альтернативных источников энергии.

- создание научно-практических лабораторий для подготовки устойчивой базы путём использования восстанавливающих источников энергии (энергия солнца, гелиоустановка, биомасса) и беспрепятственный переход к производству электроэнергии.

Программой государственных инвестиций, грантов и капитального строительства на 2010–2012г. предусмотрены:

- ремонт и реконструкция ГЭС-ий «Нурек», «Кайраккум», «Сарбанд»;

- строительство ГЭС-ии «Рогун», каскада станций на реке Зарафшон, Хингоб;

- ТЭЦ «Фон-Ягноб»;

- ТЭЦ «Шуроб».

На наш взгляд, модернизация должна стать общенациональной задачей. Несмотря на опасения большого числа скептиков, концептуально все согласны с тем, что благодаря модернизации можно практически обеспечить мобилизацию и концентрацию всех экономических и неэкономических ресурсов для запуска инновационной экономики. Мы считаем, что для этого в стране должны сложиться следующие основные условия:

- разработка реального плана модернизации, обеспечивающего не только получение ресурсов для обновления производства, но и заинтересованность (материальную и нематериальную) значительной части предпринимателей в осуществлении этого процесса;

- согласие активной части общества, готовой сознательно и в течение длительного времени осуществлять стратегию модернизации, а в дальнейшем осуществить переход к следующим этапам, позволяющим развернуть и закрепить инновационный тип хозяйства;

- наличие стратегически мыслящей элиты, способной не только обеспечивать экономическую целесообразность процесса модернизации, но и быть социально ответственной, чтобы не дискредитировать свои цели перед лицом большинства граждан своей страны и тех стран, где они уже осуществляют или будут осуществлять свой бизнес.

Практические задачи модернизации предпринимательских структур реализуются в рамках конкретных предприятий. Поэтому не только теоретический, но и прикладной интерес представляет исследование механизмов и инструментов предпринимательства. Мы считаем, что это должно осуществляться в двух направлениях - по линии государства и по линии предпринимателей.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ансофф И. Стратегическое управление: Сокр. пер. с англ. / Науч. ред. и авт. предисл. Л.И. Евенко. - М.: Экономика, 1989. - 519 с.
2. Вахидова М.В. Экономическая среда для развития предпринимательства // Экономика Таджикистана: Стратегия и развитие. - №4. - 2003. 45-46 с.
3. Внешнеэкономическая деятельность Республики Таджикистан // Статистический сборник. - Душанбе: Госкомстат РТ, 2005. - 407 с.
4. Д.Нортон, Р.Каплан Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию. - Олимп-Бизнес, 2010. - 320 с.
5. Шеффи Й. Жизнестойкое предприятие: как повысить надежность цепочки поставок и сохранить конкурентное преимущество: пер. с англ. - М.: Альпина Бизнес Букс, 2006. — 301 с.
6. Экономическая стратегия фирмы. 3-е изд. испр. /А.П. Градов, Е.А. Иванова, Е.М. Кельнер и др. /Под ред. А.П. Градова. - СПб.: Специальная литература, 2000. - 589с.

СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ НАПРАВЛЕНИЯ СОВМЕСТНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

Автор статьи обосновывает роль совместных предприятий путем повышения их эффективной деятельности на топливно-энергетическом рынке. В статье рассматриваются основные направления и пути решения развития сектора энергетики и создания совместных предприятий в данном направлении в Республике Таджикистан. Проведен анализ и составлен прогноз развития топливно-энергетического комплекса Таджикистана.

Ключевые слова: предпринимательская деятельность, топливно-энергетические ресурсы, инвестиции, энергосистема, совместное предпринимательство.

STRATEGY DEVELOPMENT DIRECTION OF JOINT BUSINESS OF TAJIKISTAN

The author of article proves a role of joint ventures by increase of their effective activity in the fuel and energy market. In article the main directions, ways and indicators of development and solutions in energy sector and develop of joint ventures in this direction in the Republic of Tajikistan are considered. The analysis and the forecast of fuel and energy sector of Tajikistan.

Keywords: business activity, fuel and energy resources, investment, system of energy, joint business.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *Х. Гулов* - аспирант Таджикского государственного университета коммерции

МЕТОДОЛОГИЯ И ЭТАПЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ТЕНЕВОЙ ЗАНЯТОСТИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Р.А. Ибрагимов

Институт предпринимательства и сервиса

Все больше исследователей в развитых странах приходят к выводу, что на самом деле в понятие «теневой сектор» следует включать «действия хозяйственных агентов, которые не вписываются в установленные институциональные правила или лишены институциональной защиты»[1]. Иногда, напротив, утверждают, что к нему следует отнести «все виды деятельности, которые связаны с получением дохода и регулируются не государством, а социальной средой»[2]. Результаты этих и некоторых других исследований позволили провести функциональную классификацию неформальных видов занятости в зависимости от их целей. Такие виды занятости: 1) могут иметь целью выживание индивида или домохозяйства при помощи натурального хозяйства или простой продажи товаров и услуг на рынке; 2) фирмы, относящиеся к формальному сектору, могут быть ориентированы на увеличение управленческой гибкости, снижение трудовых затрат и выражаться в теневом найме или использовании неформальных предпринимателей в качестве субконтракторов; 3) малые фирмы могут заниматься данными видами

деятельности для накопления капитала – таким образом они мобилизуют свои сетевые связи, увеличивают гибкость и сокращают издержки. Эти три типа занятости были названы в экономической литературе, соответственно, теневыми экономиками выживания, зависимой эксплуатации и роста (informal economies of survival, dependent exploitation, and growth)[3]. В качестве примеров теневой занятости первого типа обычно приводят строительство жилья собственными силами (self- construction of Shelter) и распространение уличной торговли в городах стран третьего мира[4]. Примером второго типа, служит сфера пошива одежды в США и, в частности, отношения, которые сложились здесь между теневыми мигрантами – субподрядчиками, а также людьми, подражающим на случайную работу, с одной стороны, и крупными фирмами, с другой[5]. Третий тип, представлен успешно работающими сетями микропроизводителей – ремесленников в центральной Италии.[6]

Определение, предложенное Дж. Гершуни, Р. Палом и другими британскими социологами, связывает это понятие с ситуацией, когда в развитых экономиках домохозяйства сами обеспечивают себя товарами и услугами[7]. Такие виды деятельности, как ремонт дома или работа в огороде, являют собой элементы натурального хозяйства – с тем единственным отличием, что ими занимаются не обедневшие факторы, а домохозяйства среднего достатка. Исходя из этой логики, теневая занятость образует особую деятельность в рамках теневой экономики, сконцентрированную не на возникновении и функционировании нерегулируемой рыночной деятельности, а на модели частного потребления в развитых хозяйствах.

В целом в истории исследований теневой занятости можно с некоторой долей условности выделить три этапа.

На первом этапе проблематизируется теневой сектор развивающихся стран. На данном этапе преобладают эмпирические исследования, когда попытки характеризовать теневой сектор сводятся к его описанию методом «от противоречивого», где в качестве эталона выступает бюрократическая организация западного типа.

Необходимо также отметить, что в основе внимания к теневой экономике в целом лежали определенные исторические процессы. Дело в том, что после окончания Второй Мировой войны страны Запада накопили огромный капитал, что в свою очередь требует территориального расширения. К объектам такого расширения идеально подходили такие страны, как Индия, Китай и страны Латинской Америки, поскольку обладали дешевой рабочей силой. Между тем, в ходе реализации этих планов оказалось, что местные хозяйственные уклады отторгают западные хозяйственные образцы, и вполне могут обходиться без формальных экономических рычагов. Оказывается, иначе работает государственный аппарат, который не нуждается в корпоративной отчетности для своих властных функций. Однако, иностранным инвесторам крайне необходимо было, чтобы они могли контролировать процесс и местное государство унифицировало экономические процессы под привычные схемы формальной экономики. Следовательно, сама потребность практики заставляет местные хозяйственные уклады выделять теневую занятость в рамках теневой экономики и исследовать её на предмет различия с имплантируемыми хозяйственными формами.

С другой стороны, потребность использования дешевых трудовых ресурсов слаборазвитых стран при недопущении социального волнения привела к возникновению концепции «третьего мира» и других программ помощи. С целью реализации этой концепции и других многочисленных программ создаются международные организации (МОТ, Мировой банк и т.п.). Международные организации в свою очередь создали основу и сформировали предмет исследований, отвечающий интересам развитых стран. Таким образом, сформировалась проблематика теневой экономики и занятости.

На втором этапе эстафету интереса к теневой экономике подхватили развитые страны. Исследование экономической практики развивающихся стран, дало возможность исследователям выделить принципиальные черты теневой занятости, её структурную и институциональную основу. Результаты анализа показали очевидное сходство исследователей развитых и развивающихся стран. Таким образом, различные исследования этого этапа обнаружили в экономике развитых стран Запада очаги теневой занятости.

Третий этап характеризуется переходом к исследованию теневой занятости, как принципиально возможной модели хозяйствования. Теневая экономика перестает быть

эмпирическим примером «иног», уникального, самобытного. Формируется принципиальное согласие исследователей считать теневую и формальную экономики равноправными моделями хозяйствования, но с различными механизмами согласования интересов участников и с разными рычагами регулирования экономического поведения.

С точки зрения единства метода исторического и логического в это время произошли заметные изменения в структуре и идеологии экономических систем. Происходит переход от индустриальной формы развития к информационной эпохе. При индустриализации следование закону и контракту становится массовым и тотальным. Что же касается мелких фирм, то их доля в общем объеме производства ничего не означает. Однако, с переходом к постиндустриальному обществу происходит массовое игнорирование формальных рамок занятости, возникают сотни тысяч мелких фирм и не заметить их уже невозможно. Сложившиеся условия диктовали новые формы организации производства, которые избегали официального оформления и строили отношения на доверии, на родстве и т.д.

Таким образом, теневая экономика, первоначально наблюдаемая только в странах третьего мира, стала восприниматься, как повсеместная модель хозяйствования, регулируемая теневыми институтами. Необходимо также провести комплексный анализ причин сохранения теневой занятости и её воспроизводства как подсистемы рыночного хозяйства. На наш взгляд, первая группа причин связана с противоречивой природой человека. Дело в том, что человеку свойственно стремление получить больше, затратив при этом меньше усилий. Подобный рационализм при отсутствии или слабости ограничителей побуждает человека к теневой занятости.

Ко второй группе причин порождающих теневую экономическую деятельность, мы относим экономические факторы, присущие рыночной экономике.

Следует заметить, что значительный вклад в разработку теории поведения хозяйствующих субъектов в рамках теневой занятости на микроуровне внёс институционализм.

Перуанский экономист Э.Де Сото подчёркивает, что теневая (также неформальная - Ш. Б.) экономика - это прибежище для тех, для кого издержки соблюдения соответствующих законов при ведении обычной хозяйственной деятельности превышают выгоды от достижения своих целей.[8] По мнению представителей институционального направления теневая занятость продиктована высокими транзакционными издержками, связанными с действием в рамках закона. Все виды этих издержек описываются термином «цена подчинения закону». Следует подчеркнуть, что цена подчинения закону включает не только прямые денежные затраты, но и затраты времени на выполнение тех или иных процедур. Более того именно эта составляющая в целом ряде случаев бывает особенно велика. Например, процедура получения разрешения на строительство жилого дома в столице Перу г. Лима занимает в общей сложности 4 года 1 месяц, получение разрешения на организацию мелкооптового рынка -17лет, получение разрешения на открытие небольшого магазина -43 дня[9]. Поэтому поиск альтернативных решений, как правило, осуществляется в виде попыток экономических агентов осуществлять свою деятельность неформально, то есть без участия государства.

В своей книге «Загадка капитала. Почему капитализм торжествует на Западе и терпит поражение во всем остальном мире?»[10] сделал попытку проанализировать, действительно ли беднейшие слои населения в странах третьего мира настолько бедны, как это кажется. На примере Египта он показал, что материальные ценности, принадлежащие в этой стране так называемым бедным слоям населения и нижней прослойке среднего класса, по своей стоимости в 45 раз превышают стоимость всех, когда либо учтенных инвестиций и иностранной помощи, включая постройку Суэцкого канала и Асуанской плотины. Из этого Де Сото делает вывод, что развитию экономики в бедных странах препятствует, в первую очередь, отсутствие строгих правил бюрократизации, юридических норм и прав собственности. Бедняки, например, часто не имеют документов на то, чем владеют. Они лишены возможности заложить или продать то, что имеют. В результате гигантский объем капитала оказывается не использованным. Де Сото полагает, что стоимость собственности, которой пользуется, но не владеет население бедных и посткоммунистических стран, составляет около 10 триллионов долларов, то есть в 20 раз

больше, чем количество прямых иностранных инвестиций, поступивших в эти страны. И эта теневая экономика набирает силу по мере ужесточения позиции властных структур.

Таким образом, согласно институциональной теории решение о выборе экономическим субъектом институциональной среды для своего бизнеса – легальной или внезаконной – определяется через сопоставление транзакционных издержек, возникающих при совершении сделок.

Нам представляется, что экономические причины теневой занятости также связаны с проблемой конкуренции в рамках рыночной экономики. Очевидно следует рассматривать теневую экономику как одну из форм несовершенной конкуренции. Дело в том, что по мере формирования зрелых рыночных отношений здоровая конкуренция способна вытеснить теневую экономику. Видимо поэтому в странах с развитыми рыночными отношениями удельный вес теневой экономики значительно ниже, чем в странах, где они только переживают период становления. Вместе с тем, рыночное хозяйство по своей сущностной природе носит стихийный характер. Вследствие этого, в условиях рыночной экономики, как правило, наблюдается неравномерное развитие различных секторов экономики, рост армии безработных, инфляционные процессы и т.д. Все это является благоприятной почвой для развития теневых операций.

В третью группу причин, мы выделяем факторы социального характера. Сегодня уже стало очевидным, что социальная дифференциация общества является неотъемлемой частью рыночного хозяйства. Следует заметить, что в теневую занятость преимущественно включаются малообеспеченные слои населения. Тяжелое социальное положение заставляет эту категорию людей заниматься подпольным бизнесом, искать рабочие места в теневом секторе экономики.

К четвертой группе факторов мы относим несовершенство правовой базы предпринимательства. На наш взгляд Ю.Н.Попов и М.Тарасов справедливо отмечают, что «... совершенствование правовой базы носит нескончаемый, перманентный характер. Противоречия между быстро меняющимися условиями рыночного хозяйства и существующей законодательной базой позволяют теневой экономике использовать те прорехи, которые образуются в правовой сфере, и быстро устремляться туда»[11].

Например, такой сектор, как домашнее хозяйство регулируется в основном не правовыми нормами, а сложившейся практикой, обычаями и традициями. Государство технически не имеет возможности контролировать все совершаемые в этом секторе операции.

Наконец, в пятую группу причин входят политические факторы, вызванные противоречиями в политической системе. Одним из принципиальных аспектов здесь является вопрос об отношениях власти и крупного капитала. Дело в том, что их слияние формирует всесильную олигархию, которая в свою очередь, создает качественно новые черты теневой экономики. Под давлением финансовых магнатов принимаются законы, которые создают благоприятные условия для свободы экономической деятельности. В результате государственный бюджет недополучает огромное количество средств, малый бизнес оказывается в еще более неравноправном положении и т.д. Поэтому слабость политической власти является основной причиной коррупции государственного чиновничества, которая, в свою очередь ведет к увеличению масштабов как теневой занятости, так и теневой экономики.

Необходимо также остановиться на причине теневой занятости с точки зрения соотношения объективно-субъективного анализа. Наличие объективных причин теневой занятости позволяет сделать вывод: пока будет существовать рыночная экономика, будет существовать и теневая экономика как одна из ее подсистем. Однако, государственное воздействие на теневую экономику, степень ее эффективности во многом зависят от факторов субъективного характера. Совершенно очевидно, что экономическая причина теневой экономики – стремление к получению экономической выгоды. Но следует заметить, что с точки зрения функционирования теневой занятости от государства прежде всего, зависит, какие условия созданы для развития предпринимательства и повышения благосостояния народа. Как отмечалось ранее, малообеспеченные слои населения более всего являются питательной средой для теневой занятости. Это объективная закономерность. Но просчеты, ошибки, а подчас и некомпетентность государства в своей социально-экономической политике ведут к росту этих слоев и соответственно теневой экономики.

Известно также, что коррупция госчиновников – вечная проблема, но ее гипертрофированные масштабы в современном Таджикистане объясняются преимущественно субъективными факторами.

Таким образом, комплексный анализ причин существования теневой экономики и занятости дает нам возможность раскрыть экономическую сущность последней. Следует особо подчеркнуть, что понятие «теневая занятость» нельзя исследовать в отрыве от предпринимательства и малого бизнеса, каждое из которых может рассматриваться с экономической, юридической, исторической точек зрения. С одной стороны, предпринимательство присуще теневой экономике, поскольку без предпринимательской деятельности она не может существовать и развиваться. С другой стороны, теневая экономика сама является обширным полем предпринимательской деятельности охватывающей теневую занятость.

Следует заметить, что большинство исследователей при анализе становления рыночных отношений в экономике Республики Таджикистан главное внимание уделяют преобразованию форм собственности и во главу угла обычно ставят приоритет частной формы собственности. При этом основной упор они делают на рассмотрение ее организационно-правовых форм, сосредотачивая главное внимание на проблемах развития малого бизнеса, предоставленного как совокупность предприятий малых организационных форм. При таком подходе индивидуальные предприниматели, формирующие теневую экономику и обеспечивающие существование теневой занятости, остаются вне поля зрения исследователей. Такое игнорирование таит в себе определенную опасность, которая может привести к деформации социально-экономических отношений. Поэтому при исследовании становления и развития рыночных отношений необходимо учесть теневую экономику и её структурообразующий компонент – существование теневой занятости, поскольку тогда экономика предстанет как совокупность не только крупных, средних и мелких предприятий, но огромной массы индивидуальных предпринимателей – этих своеобразных экономически самостоятельных единиц, и значительного числа лиц, не регистрируемых официальной статистикой, но занятых во всех отраслях народного хозяйства, в домашнем хозяйстве и т.д.

Занятость в теневой экономике является одним из источников формирования кадрового потенциала при создании новых предприятий. Поэтому Ю. Васильчук справедливо отмечает, что «...Теневая экономика стала источником формирования наиболее динамичной части формальной»[12].

Исходя из вышеизложенного, мы считаем методологически целесообразным рассмотреть причины существования и развития теневой занятости в трех уровнях:

1. Исследование причины существования теневой занятости в развивающихся странах;
2. Исследование причины существования теневой занятости в развитых странах.
3. Общемировые причины развития теневой занятости.

Как нами было уже отмечено, исследования теневой занятости исторически начались в странах третьего мира. В этот период теневая экономика воспринималась как устойчивый элемент стран третьего мира. Но, вместе с тем, существовала и другая гипотеза. А именно: по мере индустриального развития этих стран, теневая экономика неминуемо упраздняется. Однако, практика показала жизнеспособность теневой экономики и это побуждает нас критически осмыслить распространенные версии причины теневой занятости в странах третьего мира.

Первая гипотеза связывает существование теневой занятости с экономической отсталостью страны. Следует заметить, что существенный вклад в обоснование этой гипотезы внесла марксистская теория. Согласно этой теории рыночные отношения по мере своего развития подтачивают основания докапиталистических форм хозяйствования, в результате чего происходит поляризация общества. Следовательно, по мере исчезновения мелкого товарного производства и возведения принципа контрактности между пролетариатом и буржуа во всеобщий принцип трудовой деятельности, неминуемо сокращается теневая занятость. Однако, практика стран Латинской Америки показывает, что доля работников теневого сектора сократилась за 30 лет (1950-1980гг) всего на 4%. Если в 1950г доля работников теневого сектора составляла 46% то в 1980г цифра снизилась до 4%.[13] За эти же годы ВВП стран Латинской Америки увеличился почти в 4 раза, а средний темп экономического роста составил 5,5% в год. Более того, другие

ученые приводят цифры, которые показывают, что в 80-90-е годы занятость в городском теневом секторе стран Латинской Америки начинает существенно возрастать. Так, занятость в теневом секторе Бразилии выросла за 1981-1985гг. с 17% до 27%, а в Аргентине с 14% до 24%.[14]

Таким образом, приведенные цифры показывают, что в странах третьего мира сохраняется значительная доля теневой занятости наряду с ускоренной индустриализацией. Индустриальное развитие рыночного хозяйства не отрицает теневую экономику, а сочетается с ней. Из всего вышесказанного можно сделать вывод, что эмпирические факты противоречат версии исключительной ответственности экономической неразвитости в существование и развитие теневой занятости.

Вторая гипотеза сводит теневую занятость к свойствам экономической периферии. Дело в том, что исследования, которые проводились в странах Азии, Африки и Латинской Америки трактовали теневую экономику как равноправную составляющую экономического развития. Наоборот, исследования, проводимые в Европе и США, рассматривали теневую экономику как малозначительное явление, а порою полностью абстрагировались от его существования. В результате чего возник миф о географической локализации теневой занятости в странах третьего мира. Однако, нами уже были приведены аргументы о существовании теневой занятости в США. Следует заметить, что исследования на европейском континенте и США затруднены более высокой степенью «конспиративности», что обусловлено весомостью санкций за уход от налогообложения уровнем правосознания и отлаженностью работы контролирующих органов.

Третья гипотеза трактует теневую занятость, как прибежище тех, у кого нет шансов легального трудоустройства. Согласно этой версии, теневая занятость связана с маргинальной прослойкой: бывшие крестьяне уходят в поисках более высоких заработков в города, но не могут в силу своей низкой квалификации найти работу в современной промышленности и потому вынуждены перебиваться теневой занятостью, с трудом обеспечивая себе прожиточный минимум. Данная логика прочно связывает феномен теневой экономики с бедностью стран третьего мира. Отсюда с неизбежностью вытекают два вывода:

1. Невысокий уровень заработков «неформалов» на фоне высоких доходов работников формального сектора;
2. Безальтернативность теневой занятости в результате возможностей легального трудоустройства.

Однако, фактические материалы оспаривают это суждение. Так, в Монтевидео (Уругвай) в 1983г. среднемесячный заработок в формальном секторе экономики составлял 172,92 \$ тогда, как в теневом секторе эта цифра составляла 172,88 \$. В том же году в Лиме (Перу) эти цифры составляли соответственно 119,05\$ и 108,12\$[15]. Как видно, расхождение минимально. Однако, наемные работники теневого рынка труда, как правило вербуются из числа социально маргинальных групп, что позволяет проводить относительно них политику ценового демпинга. Поэтому нищета и бесправие этих людей формируют устойчивое представление об относительно низких доходах участников теневой экономики.

Вполне очевидно внешнее сходство ситуации в Таджикистане со странами третьего мира. В Республике Таджикистан дифференциация доходов значительной части общества произошла по двум основным причинам: а) катастрофические последствия гражданской войны в республике; б) результат социально-экономических преобразований в республике. В результате значительная часть населения была поставлена перед выбором: погибнуть, оставаясь законопослушными, или выжить, нарушая закон. Выбор был сделан в пользу второго варианта. Нам представляется, вряд ли можно их за это осуждать. Казалось бы, таджикская реальность подтверждает гипотезу о существовании и развитии теневой экономики на базе социально-ущемленных слоев населения. Однако, теневая экономика была присуща и СССР, хотя социальная структура тогда характеризовалась высокой степенью однородности по материальному признаку и отсутствием безработицы. Опыт СССР показывает, что теневая экономика развивалась не за счёт материально-обездоленных, а за счёт властью наделенных: занимаемый уровень в партийно-хозяйственной иерархии определял меру возможного участия в теневой экономической

деятельности. Следовательно, наличие широких слоев отверженных формальным рынком труда не является обязательным условием существования теневой экономики.

Исследования проведенные в разных странах показали, что во-первых, выбор «неформала» зачастую вполне добровольно и, во-вторых, между формальной и неформальной занятостью существуют взаимонаправленные трудовые потоки. Более того, практика показывает, что профессионализм и стартовый капитал «неформала» чаще всего формируются и накапливаются в формальном секторе. Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о необоснованности гипотезы сводящей причину теневой экономики к безальтернативным стратегиям выживания маргинальных слоев.

Таким образом, все три версии, объясняющие генезис теневой экономики спецификой стран третьего мира не подтверждаются эмпирическим материалом. Между тем экономические явления, которые характеризуются понятиями «теневая экономика» имеют многолетнюю советскую историю, правда в советское время они так не назывались, да и в принципе не могли использоваться, поскольку это означало бы покушение на саму систему экономических отношений. Тем не менее, впервые в СССР, в 1927 году вышла из печати книга Юрия Ларина «Частный капитал в СССР»[16]. Эта книга издана по материалам судебных дел о нэпманах. В этой книге автор описывает коррупцию в государственном аппарате, лжегосударственные хозяйственные формы хищения, контрабанду, валютные операции и т.д. Интерес представляет не только описание тогдашних преступных операций, но и становление новой государственной и в известном смысле антитоварной идеологии, которая вскоре стала теоретической основой экономической практики, несмотря на введение новой экономической политики и позитивных результатов, которые были достигнуты. Довольно скоро обнаружилось, что теневая экономическая деятельность существует отнюдь не только в слаборазвитых государствах. Во второй половине 70-х, в начале 80-х годов учёные и политики в развитых странах Запада стали осознавать, что реальная экономическая активность выше той, что регистрируется официально. В 1977г. практически одновременно в США были опубликованы две концептуальные статьи о формах и масштабах теневой экономической деятельности в советской экономике: американского советолога Грегори Гроссмана «Вторая экономика в СССР»[17] и бывшего советского экономиста, эмигрировавшего в Америку, Арона Каценелинбойгена «Цветные рынки в Советском Союзе»[18]. Они подчеркивали, что фактически действующие механизмы экономики СССР отличаются от формально провозглашенной и пропагандируемой модели. А. Каценелинбойген писал: «Советский опыт показал, в противовес марксистским ожиданиям плановая социалистическая система нуждается в элементах рынка. В самом деле можно говорить о целом ряде (разновидностей) рынков, существующих в СССР»[19].

Следует заметить, что по существу автор ставил вопрос о скрытой многоукладности советской экономики. В то же время западные теоретики в 80-е годы XX в. стали приходить к мнению, что в СССР за планомерностью фактически скрывается экономическая система смешанного типа, где теневое, неконтролируемое производство играет не меньшую роль, чем официальное производство.

Во второй половине 70-х годов теневые экономические структуры стали обнаруживать и в высокоразвитых странах Запада. Первооткрывателем «подпольной экономики» в капиталистических странах считается американский экономист П. Гутман. Он напечатал в 1977г. статью в которой доказывал, что неучитываемая деятельность разрослась настолько, что пренебрегать ею уже нельзя[20]. В 1979 году американским экономистом Э.Фейга была опубликована статья, где автор утверждает, что «нерегулярная экономика» (irregular economy) США охватывает ни много, ни мало, как треть официального ВВП, т.е. примерно столько же, сколько теневая экономика в странах «третьего мира». Эта статья вызвала столь сильный резонанс, что этому вопросу было посвящено специальное слушание экономического комитета конгресса США[21].

Все сказанное позволяет сделать вывод, что теневая экономическая деятельность- явление универсальное, которое можно обнаружить в странах самого различного уровня развития и различной общественной организации, включая развитые капиталистические страны и страны с плановой экономикой. При этом теневые компоненты экономик различного типа имеют свои особенности, обусловленные уровнем экономического развития, характером институциональной среды, ролью государства в регулировании

экономики. Конкретное содержание теневой занятости, оценки её роли, возможные рецепты по использованию или искоренению также весьма различны. Например, если в развивающихся странах теневая экономическая деятельность в основном существует в рамках выживаний индивидов, а также небольших фирм и предприятий, то применительно к экономике развитых стран она чаще рассматривается как фактор эффективной деятельности крупных социально-экономических компаний (например, транснациональных корпораций) и анализируется в рамках формирования моделей глобального капитализма.

Каковы же причины существования теневой занятости в развитых странах? На сегодняшний день существуют следующие гипотезы: 1) теневая занятость результат миграционных процессов; 2) результат развития субконтрактных технологий организации производства и торговли; 3) результат политики на ослабление профсоюзного движения; 4) теневая экономика результат возросшей конкуренции со стороны стран третьего мира.

Суть первой гипотезы состоит в том, что иммигранты вливаются в теневой рынок труда, питают его свежими силами, обеспечивая сохранение этнической маркировки этих сегментов. Следует заметить, что американский и российский вариант развития событий подтверждает эту гипотезу.[22]

На наш взгляд, эта гипотеза вполне вписывается и в реальность стран СНГ, где теневая экономика значительно укрепилась за счёт миграционных потоков из бывших республик СССР. После распада СССР на территории бывших союзных республик появились горячие точки, откуда потоки мигрантов устремились в более стабильные страны. По прибытию в эти страны они убеждаются в том, что процесс легального трудоустройства для них весьма проблематичен. К тому же, институт прописки становится для них непреодолимым препятствием для легального трудоустройства. Поэтому большие города с огромным теневым рынком труда становятся безальтернативным выбором иммигранта.

Необходимо заметить, что становление и развитие теневого сектора в Латинской Америке также во многом было связано с миграционными потоками. В отличие, например от России, это были потоки не иммигрантов, а сельских жителей в города.[23]

Исходя из вышеизложенного, естественно возникает вопрос: правомерно ли считать примеры США, России и стран Латинской Америки достаточным основанием для утверждения, что теневая занятость - продукт миграционных процессов? На наш взгляд такое утверждение может быть справедливым для отдельных стран. Но вряд ли такое утверждение может быть приемлемым для всех стран.

Отсутствие связи между притоком мигрантов и развития теневой занятости категорично опровергает опыт таких стран, как Нидерланды, Великобритания, Италия, Испания. Впрочем, можно вспомнить и СССР, где широко было распространено пользоваться услугами бригады нелегалов строителей (шабашников). Услугами этих нелегалов-строителей активно пользовались не только частные лица, но и государственные предприятия.

Все сказанное позволяет сделать вывод, что миграционные процессы не являются необходимым условием развития теневой занятости, она может успешно развиваться исключительно используя внутренний рынок труда.

Вторая гипотеза связывает существование теневой занятости с развитием субконтрактных отношений. Для обоснования этой гипотезы обычно перечисляются те преимущества, которые получает формальный сектор при взаимодействии с сетью неформальных субподрядчиков. Преимущества, которые получают крупные фирмы от взаимодействия с неформальными субподрядчиками можно разделить на две группы:

На микроуровне эти преимущества проявляются в экономии числа работников, условия труда и уровень доходов которых находится под опекой профсоюзов и контролирующих государственных органов.

На макроуровне эти преимущества проявляются в экономии на заработной плате. Потому, что наличие армии неформально занятых выступает как форма резервной армии труда. Следовательно, работодатель имеет возможность использовать дешевую рабочую силу в любом объеме, при этом оплачивая им мизерную заработную плату.

Однако, отсюда не следует, что вопрос о причинах существования теневой занятости исчерпан. Как будет показано в нашем исследовании, спрос на явление стимулирует его развитие, но не всегда является его первопричиной.

Согласно третьей гипотезе, причиной существования и развития теневой занятости явилась государственная политика, направленная на децентрализацию производства. В основе лежало стремление ослабить профсоюзное движение, опорой которой явились крупные предприятия. В Италии попытки ослабить профсоюзное движение привели в 60-е годы к курсу на централизацию промышленности. Основным рычагом для проведения децентрализации промышленности было выбрано предоставление налоговых льгот для малых предприятий. Децентрализация промышленности привела к созданию множества мелких фирм, контроль за которыми был затруднен в силу их многочисленности. Логическим завершением этого процесса явилось возникновение и развитие теневой занятости.

Нам представляется, что в рамках логики борьбы с профсоюзами невозможно объяснить высокую долю теневых предприятий в отраслях (бытового обслуживания, общественное питание), которые в западных странах никогда не имели профсоюзных организаций.

Четвертая гипотеза связывает возникновение теневой занятости с ростом конкуренции со стороны стран третьего мира. В условиях глобализации экономики и интеграции национальных экономик, развивающие страны в силу наличия дешевой рабочей силы, становятся привлекательными для размещения трудоемких производств. Известно, что именно поэтому Китай давно стал «мастерской мира». Однако, не все предприятия западных стран имеют возможность переноса предприятий в страны третьего мира. Следовательно, они либо должны закрыться, либо (хотя бы отчасти) стать неформальными.

Таким образом, рассмотренные нами гипотезы причины развития теневой занятости показали, что многие из них вполне логичны и эмпирически подтверждаемы в рамках отдельных стран, но они не могут претендовать на тотальную универсальность. Тогда возникает вопрос: может быть надо искать универсальные причины на более глубоком уровне аналитического обобщения?

Существует мнение, что в основе теневой занятости лежат универсальные процессы и закономерности современности, которые не сводятся к социально-экономической специфике стран и их развитости.

На сегодня выделяют как минимум четыре характеристик современности, которые обусловили уход экономической активности в теневое поле.

1. Структурные изменения в экономике, ведущие к изменениям на рынке труда. Как правило на основе анализа экономической ситуации в мегаполисах отмечается три слагаемых этого процесса[24]: а) технологическая трансформация трудового процесса, которая проявляется в вытеснении машинами ручного труда; б) вследствие низкой эффективности сокращения старых отраслей и появление новых отраслей; в) расширение наемной занятости на дому.

В результате появляется небольшая группа высокообразованных рабочих с высокой заработной платой и огромная группа менее образованных рабочих с низкой зарплатой. Поэтому вторая группа рабочих постепенно уходит в теневой сектор экономики. В результате теневые предприятия через систему субконтрактов становятся частью национальной экономики. Это дает нам возможность говорить о вертикальной интеграции теневой экономики в современное индустриальное производство.

2. Развитие неформальных услуг и самообслуживания. Дело в том, что в результате Научно-технической революции и Научно-технического прогресса в процесс производства товаров были внедрены новейшие технологические процессы. В результате производительность труда в процессе производства товаров резко возросла. Однако в сфере услуг этого не случилось, поскольку оказание услуг является трудоемким процессом. Тем не менее заработная плата как в сфере услуг продолжала расти примерно одинаковыми темпами. Вследствие этого цены на услуги росли более быстрыми темпами, чем цены на товары. Поэтому начинается процесс вытеснения дорогих услуг формального сектора более дешевым неформальным предложением. Как ни парадоксально, но если

раньше западные страны двигались в сторону формального производства, то теперь, согласно этой логике, можно ожидать движения к теневой экономике.

3. Несовершенство институциональной системы, которое проявляется в росте налогов и жестком административном регулировании. Такое объяснение прослеживается в работах перуанского экономиста Э.де Сото.

Очевидно, что в этом случае, главным направлением регулирования теневой занятости является снижение налогов и либерализация законодательства.

4. Распад социалистической системы и вступление бывших социалистических стран в переходный период. Заметим, что теневая занятость существует в разных социально-экономических системах, однако, в период перехода от одной системы к другой, наблюдается ее резкий рост. На наш взгляд, причины её резкого роста в этот период сводятся к следующему: а) как правило, переходный период сопровождается социально-экономическим кризисом, который проявляется в снижении уровня жизни широких слоев населения, высоких налогах, стремительном росте безработицы. В этот период риск обнаружения теневой деятельности является минимальным; б) в переходном периоде появляются широкие неконтролируемые возможности обогащения, в том числе за счет не правовых действий; в) стремительная приватизация была проведена без участия миллионов людей, в результате чего у них появилось ущемленное чувство социальной справедливости.

Таким образом, теневая занятость включает ту экономическую деятельность, которая экономит частные издержки, нарушая общественные выгоды и права предписанные законами и административными правилами, регулирующими отношения собственности, коммерческое лицензирование, трудовые контракты, отношения финансового кредитования и социального страхования. Она измеряется доходами, полученными неформально действующими экономическими агентами.

Вместе с тем необходимо отметить, что теневая занятость имеет довольно много разновидностей. А именно: 1) нелегальная занятость (черная, подземная работа); 2) незарегистрированная занятость; 3) параллельная занятость; 4) фрагментированная занятость.

В странах с переходной экономикой важным компонентом незарегистрированной экономической деятельностью является домашнее производство. Несмотря на значительную долю домашнего хозяйства в ВВП (в развитых странах оно составляет 25-50% зарегистрированного ВВП), этот сектор обычно опускается и не включается в национальные счета. Основная причина тому трудности его измерения. Вследствие этого ключевые экономические индикаторы могут быть систематически искажены (уровень безработицы, процентных ставок, цен, производительности труда и т.д.).

Параллельная занятость возникла как альтернатива вмешательству государства в экономику. Потому, что если рынок не свободен и не сможет сформировать равновесных цен, то очевидно, что как производители, так и потребители будут искать незаконные каналы. Фрагментированная занятость проявляется в существовании риска или поведения на рынке труда.

Так, например. Ссылаясь на изданную библиографию «тайной» занятости (Annotated Bibliography of Clandestine), Дж.Томас говорит о 15 названиях того, что он называет нерегулярным сектором: black, clandestine, hidden, informal, invisible, irregular, non-official, parallel, second, shadow, subterranean, underground, unobserved, unofficial, unrecorded. Согласно его выводам, англоговорящий мир, включая Индию, предпочитает термин «black», за которым по популярности идет «hidden», тогда как североамериканские ученые предпочитают «underground», сопровождаемый «hidden» или «shadow», и почти не используют термин «black». Зато его активно используют датчане, французы, немцы и итальянцы, правда, в качестве второго по популярности после «subterranean» во Франции, «shadow» в Германии и «submerged» в Италии.[25]

Таким образом, анализ данного вопроса позволяет нам сделать следующие выводы и обобщения:

1. Теневая занятость представляет собой глобальный процесс, в который оказываются вовлеченными население как развитых, так и развивающихся стран, а также страны с переходной экономикой. Однако, масштабы и условия распространения теневого сектора экономики в этих странах различаются в зависимости от уровня развития

формальной экономики. В то же время в развивающихся странах и странах с переходной экономикой с низким уровнем экономического развития, несбалансированной по отраслям структурой экономики, слабо развитой национальной промышленностью, неэффективной системой правовой защиты работников со стороны государства и профсоюзов и высоким уровнем рождаемости, теневая занятость имеет значительно большие масштабы, позволяя снижать остроту проблемы безработицы.

2. Исследование теневой занятости началось с изучения теневого сектора экономики, где в определении теневого сектора выделилось две традиции. Первый подход сводится к соблюдению фискальных норм налогообложения. Согласно второму подходу понятие теневого сектора относится не к самим предприятиям, уходящим от налогообложения, а к формам их взаимодействия между собой.

Изначально теневая занятость изучалась применительно к развивающимся странам. Затем теневая экономика как объект исследования утратила географическую и организационно-правовую ограниченность. Следовательно, теневая занятость в этом случае включала в свой состав, помимо неформальной и криминальной, нерыночные обмены домохозяйств. Более того максимально расширительная трактовка теневой занятости добавила в ее состав домашнюю занятость. Это стало возможно в результате проблематизации теневой экономики как специфической деятельности, регулируемой теневыми институтами. Тем самым, понятие теневая занятость явилось логическим развитием и расширением проблемы теневого сектора, неоднозначность определения которого легла в основу диапазона трактовок теневой экономики.

3. С точки зрения исторической ретроспективы, теневая занятость существовала всегда и во всех государствах. Феномен теневой занятости возникал в зависимости от характера официального регулирования, содержания законодательных норм, связанных с регулированием хозяйственных отношений. При этом определение форм и видов разрешенной и запрещенной хозяйственной деятельности могло существенно изменяться от эпохи к эпохе.

4. Несмотря на то, что при исследовании теневой занятости часто используются разные термины, есть единство в понимании сущности этого феномена, причин, его порождающих, и внутренней структуры. Следует заметить, что выражается это понимание в широком терминологическом диапазоне, «скрытая занятость», «подпольная», «неофициальная», «неформальная», «вторая», «нерегулярная» занятость.

5. Теневая занятость имеет свои положительные и отрицательные стороны, баланс которых не столь однозначен и зависит от многих обстоятельств. В условиях затяжной рецессии в странах, в которых государство не способно обеспечить эффективную защиту от безработицы, именно теневая занятость представляет определенную неофициальную социальную поддержку потенциальным безработным.

Теневая занятость является также своего рода инкубатором предпринимательства, обеспечивая вход в него и первичное обучение. В условиях, когда из-за административных и прочих барьеров вход в малый бизнес затруднен, именно этот вид занятости дает возможность их обойти или минимизировать издержки.

ЛИТЕРАТУРА

1. Feige E.L. Defining and Estimating Underground and Informal Economies: The New Institutional Economics Approach // World Development. 1990. vol. 18 #7. p.990.
2. Castells M., Portes A. World Underneath: The Origins Dynamics, and Effects of the Informal Economy//The Informal Economy: Studies and Advanced and Less Developed Countries/A.Portes, M.Castells, and L.A.Benton (eds.). Baltimore, MD: The Johns Hopkins University Press, 1989. p.12.
3. Portes, M. Castells, and L. A. Benton (eds.). Baltimore, MD: The Johns Hopkins University Press, 1989.
4. Roberts B. R. Cities of Peasants: The Political Economy of Urbanization in the Third World. L.: Edward Arnold, 1978. Roberts B.R. Employment Structure, Life Cycle, and life Chances Formal and Informal Sectors in Guadalajarall The Informal Economy: Studies in Advanced and Less Developed Couhtries / A. Portes, M. Castells, and L. A. Benton (eds.). Baltimore, MD: The Johns Hopkins University Press, 1989a.
5. Wildinger R. Through pey eye of the Needle: Immigrants and Enterprise in the Eye of the needle: Immigrants and Enterprise in the New Jorks Garment Trade. N.Y.: New York University Press, 1986.
6. Sabel C. The division of labour in Industry. Campridge University Press< 1982. Capecch: V. The Informal Economy and the Development of Flexible Specialization // The Informal Economy: Studies in Advanced and Less Developed countries/ A.Portes< M.Castells, and L.A.Benton (eds.). Baltimore, MD.:The Johns Hopkins University Press, 1989.
7. Gershuny J.I. Economic Development and Change in the Mode of Provision of Services// Beyond Employment, Household, gender, and Subsistence/ N.redclift, E.Mingione (eds.). L.: basil Blackwell, 1985.

- Pahl R.E. Employment, Work, and the Domestic Division of Labour//International Journal of Urban and regional Research. 1980. vol.4. March.
8. Э.Де Сото. Иной путь. Невидимая революция в третьем мире. М.: Gatallaxy. 1995.
 9. Загадка капитала. Почему капитализм торжествует на Западе и терпит поражение во всем остальном мире? М.: «Олимп-Бизнес», 2004.
 10. Попов Ю.Н., Тарасов М.Е. Теневая экономика в системе рыночного хозяйства. М.: Дело. 2006, с.23.
 11. Бутов Г.Н. Неформальный сектор в современной российской экономике. Казань, 2003 г., с.10.
 12. Portes A., Sassen-Koob S. Making it Underground: Comparative Material on the Informal Sector in Western Market Economies//American Journal of Sociology. 1987. vol. 93. №1 p.34.
 13. Брисеньо-Леон Р. Вызов для социологии: ситуация в Латинской Америке//Социологические исследования. 2003. №7. с.122.
 14. Portes A., Sassen-Koob S. Making it Underground: Comparative Material on the Informal Sector in Western Market Economies//American Journal of Sociology. 1987. vol.93. №1 p.41.
 15. Ларин Ю. Частный капитал в СССР. М., 1927.
 16. Grossman G. The “Second Economy” of USSR // Problems of Communism/- 1997.-№5. – p.25-40.
 17. Katsenelinboigen A. Coloured Markets in the Soviet Union // soviet studies. -1977.-vol.29.29.-№1.62-85.
 18. Ibid ., p.62.
 19. Cutman P. subterranean Economy // Financial Analysis Journal. -1977.-vol.33.p.
 20. Латов Ю. Эволюция исследования неформального сектора экономики за рубежом (научно-аналитический обзор). В сб. Теневая экономика: экономические и социальные аспекты. М.: ИНИОН, 1999. с.30 -66.
 21. Statistical Abstract of United States 2001. Washington 2001.p.9.
 22. Сото Э. Иной путь. Невидимая революция в третьем мире. // Пер. с английского Пинскер Б.М.: Catallaxy, 1995.
 23. Sassen-Coob S. The new Labor demand in global cities//Cities in transformation/Smith M.P.(ed.). Beverley Hill, 1984.
 24. Thomas J. Informal Economic Activity. Michigan: The University of Michigan Press, 1992. p.124.

МЕТОДОЛОГИЯ И ЭТАПЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ТЕНЕВОЙ ЗАНЯТОСТИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Изначально теневая занятость изучалась применительно к развивающимся странам. Затем теневая экономика как объект исследования утратила географическую и организационно–правовую ограниченность. Следовательно, теневая занятость в этом случае включала в свой состав, помимо неформальной и криминальной, нерыночные обмены домохозяйств. Более того максимально расширительная трактовка теневой занятости добавила в ее состав домашнюю занятость. Это стало возможно в результате проблематизации теневой экономики как специфической деятельности, регулируемой теневыми институтами. при отсутствии или слабости ограничителей побуждает человека к теневой занятости. В данной статье автором подвергнуто рассмотрению и изучению методология и этапы исследования теневой занятости в современных условиях.

Ключевые слова: теневая экономика, занятость, теневая издержки, теневые институты, потенциальные безработные.

METHODOLOGY AND RESEARCH PHASE OF SHADOW EMPLOYMENT IN MODERN CONDITIONS

Originally studied shadow employment to developing countries. Then the shadow economy as an object of study lost geographical, organizational and legal constraints. Consequently, the shadow employment in this case included in its composition, in addition to the informal and criminal, non-market exchanges households. Moreover most expansive interpretation of shadow employment has added to its composition housework. This is made possible due to problems of the shadow economy as a specific activity, adjustable shadow institutions. in the absence or weakness of constraints motivates someone to shadow employment. In this article, the author subjected to review and study methodology and stages of the study of shadow employment in the modern world.

Key words: shadow economy, employment, the shadow costs, shadow institutions, potential unemployed.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Р.А. Ибрагимов* - соискатель Института предпринимательства и сервиса

ИННОВАЦИОННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ УСТОЙЧИВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

З.У. Арабов

Российско-Таджикский (славянский) университет

В решении задач выхода Республики Таджикистан из трансформационного кризиса и обеспечения стабильного устойчивого роста, первостепенная роль принадлежит инновациям, инновационной деятельности, способной обеспечить непрерывное обновление технической и технологической базы производства, освоение и выпуск новой конкурентоспособной продукции, эффективное проникновение на мировые рынки

товаров и услуг. Поиск и возможности использования инноваций непосредственно на предприятиях является актуальной проблемой.

Множественность теоретических подходов к категории «инновации», неоднозначность их классификаций, отсутствие единой методологии в исследованиях, а также неопределенность в понятии инновационной политики затрудняют формирование долгосрочной стратегии инновационного развития республики на базе внедрения передовых инновационных технологий. Вследствие чего особую актуальность приобретает исследование, направленное на анализ степени влияния инноваций на экономический рост в республике.

Большинство авторов склоняются к более узкому пониманию инновации, учитывающему только научно-технический аспект создания и производства новой продукции. Так, многие из них пишут, что инновация – форма проявления научно-технического прогресса, результат творческого интеллектуального труда человека, связанного с обновлением всех сфер деятельности человека. В тоже время, в мировой экономической литературе «инновация» интерпретируется как трансформация потенциального научно-технического эффекта в новых продуктах и технологиях, а также усовершенствования технологического процесса и внедрение их на рынок, предполагая при этом обеспечение коммерческой эффективности проектов.

На наш взгляд, инновация – это конечный результат в виде нового или усовершенствованного продукта, реализуемого на рынке, нового или усовершенствованного технологического процесса, используемого в практической деятельности с целью повышения эффективности производства на основе лучшего удовлетворения определенной общественной потребности. При этом под эффективностью следует понимать определенный экономический, производственный, социальный, экологический и иной результат, ожидаемый от внедрения новшества.

Значимость инновационной деятельности для общества исследовали многие ученые. Так, еще в конце XIX в. английский ученый Адам Смит (1723-1790) считал, что «производительная сила одного и того же количества рабочих может быть увеличена только за счет увеличения или модернизации машин и орудий, облегчающих и сокращающих труд»[2]. Однако, до середины XX века интерес к этой проблеме был утерян и лишь с конца 50-х годов начался рост публикаций по вопросам научно-технического прогресса. В экономической мысли начался период осознания действительной роли технико-технологических преобразований в развитии общества. Именно тогда ведущие экономисты стали относиться к достижениям в области техники и технологии как к определяющему фактору экономического роста.

Вместе с тем пятьдесят лет назад американский экономист Роберт Солоу обнаружил в послевоенной экономике США примечательную зависимость: увеличение используемого капитала давало 12,5 % прироста продукции, а остальные 87,5 % были результатом технологических сдвигов. Вслед за ним целый ряд исследователей, как экономистов, так и специалистов, изучающих развитие техники, пришли к пониманию того, что основа промышленного роста - нововведения[3]. В работах Солоу особое внимание уделено модели овеществленного технологического прогресса. Модель Солоу исходит из того предположения, что экономический рост происходит в результате взаимодействия капитала, рабочей силы и технологического прогресса, который, по его мнению, сказывается значительно более, чем влияние возрастания капитала[5]. Предложенная им модифицированная макроэкономическая производственная функция основана на гипотезе о воплощении технологического прогресса в средствах труда и учитывает зависимость между уровнями производительности труда и фондовооруженности. Согласно теории Р. Солоу, равновесный экономический рост обеспечивается определенной нормой накопления. Спрос и предложение в его понимании являются ключевыми при рассмотрении равновесного экономического роста в состоянии и статике, и динамики. Необычайная широта и разнообразие исследований по проблемам научно-технического прогресса в 60-70х годах сопутствовали рассредоточению конкретных работ по множеству направлений экономики, науки и техники, зачастую мало связанных между собой. Фундаментальные исследования инновационной активности, в сущности, углубляли представления о роли научно-технического прогресса в развитии общества, но

при этом остро ощущалась противоречивость подходов и нехватка интегративной концепции.

Критикуя неоклассический подход, основанный на идеальных моделях конкуренции, в основе которых лежит рассмотрение экономических агентов в статическом состоянии на данный момент времени или сравнение одних и тех же агентов в разное время Нельсон и Уинтер [1] обращают свое внимание на характер, причины изменений и их последствия. Они подчеркивают и такие недостатки неоклассического анализа как предположения о совершенном знании (вернее отсутствие факторов неопределенности, асимметричности информации участников рынка), заданность производственных функций фирм и предпочтений индивидов, ориентированных только на принцип максимизации прибыли, дохода. В динамической эволюционной модели фирмы ее характеристики меняются во взаимодействии с ситуацией на рынке. Реакция фирмы на изменение экзогенных условий - спроса и предложения, доступа к капиталу, изменяет ее производственные характеристики, показатели прибыли. В результате поиска и отбора, оптимальных для фирмы условий выживания в данных условиях, а затем приспособления к новым условиям происходит ее эволюция. Если направление эволюции с точки зрения соответствия изменению внешних условий выбрано правильно, фирма обеспечивает себе выживание, в процессе которого фирма может уничтожать конкурентов, отбирая у них долю рынка или доступ к ресурсам. Другой вариант выживания - создание новых рыночных условий, новых рынков, доступ к новым источникам сырья, повышение прибыли за счет снижения издержек. Этот вариант обеспечивается на пути технического прогресса [1].

С.Кузнец считал, что современный экономический рост берет свое начало в научно-техническом прогрессе. «Эпохальная инновация, которая характеризует нынешнюю экономическую эпоху, заключается в расширенном применении науки для решения проблем экономического производства» [11]. Эту фразу можно понимать таким образом, что Кузнец считает технологическое развитие экзогенным по отношению к экономике фактором, но это будет верно лишь отчасти. Во всяком случае, технология представляет собой лишь потенциал. «Главное заключалось именно в применении науки, причем это относится не только к результирующему экономическому росту, но почти в такой же степени к эффекту обратной связи применительно к развитию самой науки – получается что-то вроде самостимуляции экономического роста». Импульс к росту, возможно, и возникает в связи с новым потенциалом, открываемым технологическим прогрессом, однако, если общество хочет этим потенциалом воспользоваться, оно должно сначала изменить свою институциональную структуру. Последующее применение науки в производстве «в определенном смысле эквивалентно созданию множества экспериментальных лабораторий, которые обеспечивают новые данные для дальнейшего стимулирования научного прогресса»[11].

Австрийский учёный-экономист Й. Шумпетер является основоположником теории инноваций. Он рассматривал инновацию как средство предпринимателя для получения прибыли и обосновал, что «динамичный предприниматель» является источником конъюнктурных колебаний. В 30-х годах Шумпетер уже использовал понятие «инновация», подразумевая под ней любые изменения, связанные с использованием новых или усовершенствованных решений в технике, технологии, организации производства, снабжении и т.д. Й. Шумпетер стремился к тому, чтобы термин «новшество» употреблялся в совершенно определенном смысле: им должно было обозначаться решение предпринимателя о проведении в жизнь новой идеи, касающейся технологии или какого-либо другого вопроса, относящегося к управлению процесса производства. Анализируя причины этих колебаний, Й.Шумпетер впервые в экономической науке выделил и дал характеристику «новых комбинаций изменений в развитии»[10]. Он выделил ставшие уже классическими «пять типичных изменений»: введение нового товара, внедрение нового метода производства продукции, открытие нового рынка, использование нового источника сырья, внедрение новой организационной структуры.

Для реализации вышеизложенных комбинаций Шумпетера нужна развитая инфраструктура. Особое значение в ней можно отвести специальным организациям по материально-техническому обслуживанию НИОКР. Для выполнения НИОКР, как правило, нужно незначительное количество приборов, комплектующих исходного сырья и т.п. В

этой связи организации по материально-техническому обслуживанию могут с успехом выполнять свои функции. Можно полагать, что они в условиях формирования рыночной инфраструктуры получат быстрое развитие. Также особое значение имеет проблема воспроизводства кадрового потенциала науки. Мировой опыт показывает, что в инновационной сфере успеха добиваются структуры, базирующиеся на предпринимательской модели поведения. Именно предприниматели, рискующие собственным капиталом, могут на деле повернуть производство на путь удовлетворения спроса, создать стимулы к производительному труду, наладить современную организацию труда и управления, реализовать высокую эффективность и быструю окупаемость инвестиций.

Однако, в республике фактически отсутствует система управления разработки и внедрения инноваций, а инфраструктура находится в упадке. Важно отметить, что государственное финансирование научно-исследовательской деятельности незначительно. Существует недооценка фундаментальной науки как базового компонента развития национальной инновационной системы. В то же время, за счет средств бюджета финансируется большое количество прикладных разработок, не имеющих перспективы спроса на внутреннем и глобальном рынках. Отсутствие действенных механизмов реализации определенных государством приоритетов научно-технологического развития, а также объективных критериев оценки результатов деятельности научных организаций не позволило сконцентрировать ресурсы на поддержке ведущих институтов, университетов, научно-педагогических школ и обеспечение опережающего развития их материально-технической базы и кадрового потенциала. За период экономических реформ структура их, состав кадров науки претерпели значительные изменения. В связи с трансформационным спадом, пишет профессор Умаров Х.С.[9], научно-техническому прогрессу был нанесен ощутимый удар. Один за другим стали закрываться научно-исследовательские, проектно-изыскательные институты, конструкторское бюро и т.д. Механизм реализации достижений НТП в экономику был полностью разрушен. Это привело к деградации науки и снижению имиджа научного работника. Данная ситуация требует радикального изменения, что возможно на путях оживления экономики и роста ее потребностей в научно-технических разработках. Если анализировать долю затрат на исследования и разработки, то эти цифры мизерные. В то время у таких инновационных лидеров, как Япония –75%, в США – около 70%, в странах Евросоюза – от 25 до 65%. Если так и будет продолжаться, то Таджикистан не сможет конкурировать на равных с передовыми странами на мировых рынках. Государство должно быть кровно заинтересовано в том, чтобы создать среду для развития экономики знаний, но для этого нужны организационные, правовые, экономические меры, а также налоговые льготы, как в США и Великобритании. Но пока в производство знаний в Таджикистане вкладывают около 0,1% ВВП, тогда как, в странах Организации экономического сотрудничества и развития - около 5%. Отставание Таджикистана в конкуренции с развитыми странами становится крайне опасным для нашего государства. Несмотря на то, что данные вопросы входят в число приоритетов стратегического развития республики, о них много говорят, они обозначены в программах, которые рассчитаны на десятилетия вперед, но они, как свидетельствуют реалии, практически не решаются. Исходя из этого, можно сделать вывод, что Таджикистан не будет производителем техники и технологии. Мы и дальше будем импортировать основную ее часть.

В этом плане известны три модели экономического роста: модель устойчивого экономического роста; модель догоняющего экономического роста и модель прорывного экономического роста. Устойчивое экономическое развитие (2-3%) -это модель высоко-развитых в экономическом соотношении стран. Прорывная модель требует высоко-развитого отечественного потенциала, способного обеспечить реальный прорыв в НТП и выход на мировой рынок с новыми технологиями. Догоняющая – за счет применения уже используемых в западных странах техники и технологии, низкой цены рабочей силы. Мы согласны с мнениями академика Рахимова Р.К. в том, что для Таджикистана наиболее перспективной моделью экономического роста является догоняющая модель. Нам представляется, что по этой модели Таджикистан, используя научно-техническое сотрудничество со странами Евроазиатского экономического сообщества и, прежде всего с Россией, мог бы в относительно короткий срок преодолеть технологическую отсталость экономики за счет уже имеющихся в России новых машин и оборудования[7].

Основным фактором, определяющим успех или провал инновации, при цепном подходе является эффективность существующих связей между различными фазами инновационного цикла. В новой цепной модели принципиально меняется роль науки. Она выступает не только как источник инновационных идей, а как ресурс решения проблем, которые могут возникнуть в любом звене инновационного цикла. Для того чтобы выжить в этой жесткой конкурентной борьбе, создается эффективная, гибкая, быстро реагирующая на изменения внешних условий экономическая система, которую могут осуществить лишь высокообразованные, физически здоровые и всесторонне развитые люди, выступающие как генераторы новых идей и главные источники их реализации. Поэтому приоритет отдается совершенствованию систем материального и духовного развития человека, качественному преобразованию систем образования, здравоохранения и других отраслей сферы услуг, способствующих формированию всесторонне развитого человека. Эксперты Всемирного банка выделяют четыре основы экономики, основанной на знаниях:

- образование и обучение (наличие образованного и профессионально подготовленного населения, способного создавать, распределять и использовать знания);
- динамичная инновационная инфраструктура (ресурсы, начиная с радио и кончая Интернетом, обеспечивающие коммуникации, распространение и обработку информации);
- экономические стимулы и институциональный режим (общеекономическая среда, способствующая свободному движению знаний, внедрению информационно-коммуникационных технологий и развитию предпринимательства);
- инновационные системы (сеть исследовательских и "мозговых" центров, университетов, частных фирм и организаций, занимающихся созданием новых знаний, их заимствованием извне и приспособлением к местным нуждам).

Вместе с тем, в Стратегии Республики Таджикистан в области науки и технологий на 2007-2015 гг. наука признана одним из национальных приоритетов, без опоры на которую немисливо достижение высокого уровня интеллектуального потенциала общества, невозможен прогресс страны и улучшение качества жизни населения [8].

Безусловно, образование-фундаментальный фактор развития экономики, основанной на знаниях. Хорошо образованные и умелые люди –это ключ к созданию, распространению и эффективному использованию знаний. Экономика знаний требует наличия развернутых систем образования, охватывающих все более широкие слои населения. Также требует наличия развернутых систем образования, охватывающих все более широкие слои населения. Знания всегда были основой и двигателем социально-экономического развития хозяйственного успеха. Однако, в последнее время они обеспечивают фундаментальные конкурентные преимущества тем, кто умеет использовать их быстро и эффективно. Именно знания все более становятся залогом устойчивого развития государств. Основные особенности экономики, основанной на знаниях, определяются тем, что она в значительной мере использует информационные ресурсы, которые обладают рядом специфических черт, отличающих их от традиционных ресурсов. Все эти особенности требуют своего учета. В современном обществе профессионально-образовательные характеристики человеческих ресурсов, образующие интеллектуальный потенциал страны, являются одним из основных факторов, определяющих экономическое развитие стран. Сегодня знание превратилось в основной фактор производства, более значимый, чем такие традиционные факторы, как природные ресурсы, численность рабочей силы и капитал. На наш взгляд, богатство образовательного, научного и творческого достояния Таджикистана дает нам видимые преимущества для создания конкурентоспособной, основанной на интеллекте и знаниях экономики. Такой экономики, где основным двигателем являются не темпы освоения природных ресурсов, а именно идеи, изобретения и умение быстрее других внедрять их в повседневную жизнь. В республике доля работников с высшим образованием в последнее время растет. Однако, отечественная экономика всё больше ощущает острую нехватку квалифицированных кадров как в сферах, базирующихся на передовых технологиях, так и в традиционных отраслях, от развития которых напрямую зависит благосостояние народа, а также позиция страны на мировом рынке. Мировой опыт показывает, что даже наилучшие коммуникационные системы не помогут процветанию страны, в которой люди не подготовлены к тому, чтобы эффективно их использовать или предложить свои услуги на

глобальном рынке. Образование не должно быть чисто техническим. Нужно готовить работников, умеющих мыслить, обладающих знаниями не только в технологических, но и в общечеловеческих вопросах. Анализируя готовность Таджикистана вступить на путь развития, основанный на знаниях, можно отметить, что наша экономика имеет значительные возможности адаптироваться к новым условиям. Эти возможности обусловлены высоким образовательным потенциалом и значительными возможностями инновационного процесса. В качестве доказательства можно подчеркнуть, что анализ составляющих ИРЧП показывает, что Таджикистан имеет относительно более высокие показатели в уровнях достижений в образовании и здравоохранении, чем в уровне дохода на душу населения. Так, по уровню образования и здоровья Таджикистан входит в группу стран, характеризующихся высоким уровнем развития человека (уровень грамотности и охвата образованием в среднем превышают 80%, а ожидаемая продолжительность жизни находится в пределах 65-70 лет). Однако, по уровню ВВП на душу населения Таджикистан относится к категории стран с низким уровнем развития человека (менее 2000 долларов США по ППС)[4].

Необходимо также отметить, что традиционная модель экономического роста развитых стран во многом исчерпала себя и не может служить другим странам в качестве образца. Западная модель развития более не подходит ни для кого и единственная возможность решения глобальных проблем сегодняшнего дня — это устойчивое развитие. Сложившаяся модель развития и соответствующий характер производства и потребления не являются устойчивыми для богатых и не могут быть повторены бедными. В этой связи, в Таджикистане разработана Программа инновационного развития Республики Таджикистан на 2011-2020 годы, целью которой является формирование эффективной инновационной системы, способствующей повышению технологического уровня и конкурентоспособности производства, выходу инновационной продукции на внутренний и внешний рынки, росту импортозамещения, ускорению социально-экономического развития и достижению национальных стратегических целей. Основными направлениями Программы являются: разработка законодательных и нормативных правовых актов, экономических и организационных мер активизации и поддержки инновационной деятельности; разработка и реализация инновационных проектов; создание и развитие инновационной инфраструктуры; формирование и совершенствование системы подготовки специалистов в области инновационной деятельности; организация информационной системы и международное сотрудничество в сфере инновационной деятельности[6].

Экономическая политика в эпоху экономики знаний должна базироваться на следующих фундаментальных принципах: создании благоприятного инвестиционного климата и поощрении инвестиций, особенно в высокотехнологичные производства; развитии науки и технологий в качестве важнейшего ресурса, питающего экономический рост; создании и поддержке конкурентных условий для всех экономических агентов с целью поощрения инноваций и роста производительности труда; формировании трудовых ресурсов, способных к адаптации к быстро меняющимся условиям и имеющих навыки управления возникающими рисками; стимулировании гибкой институциональной среды, прежде всего, в области государственного управления. Новые государственные институты должны быть способными к эффективному инвестированию в зонах «провала рынка», особенно там, где создаются новые знания, и начинается процесс их распространения, т.е. в области науки и образования[3].

Таким образом, в сфере экономики знаний, можно отметить три чрезвычайно важных аспекта. Во-первых, трансформация институциональной структуры науки. Здесь государство должно играть лидирующую роль до тех пор, пока не оформится развитый сектор корпоративной науки. Во-вторых, переход от поддержки организаций к стимулированию видов деятельности. В-третьих, необходимо стимулирование кооперационных связей, в частности, взаимодействие между наукой, образованием и бизнесом, содействие формированию и развитию инновационных кластеров и т.п. Вместе с этим, с целью повышения эффективности научно-технических разработок следует вывести из-под налогообложения средства, направленные на техническое перевооружение, реконструкцию и расширение производства, а также новых мощностей. Необходимо расширить систему налоговых льгот для научных организаций и прежде всего, для малых средних инновационных предприятий.

ЛИТЕРАТУРА

1. Все о Шумпетере, статьи, книги, форум. <http://www.schumpeter.ru/article.php?id=5&book=concept>
Подготовлено Кондратьевой Е.В. Национальная инновационная система: теоретическая концепция.
2. Литвинцев И.П. Инновационный путь развития экономики России как условие дальнейшего экономического роста. // Экономические науки 2007 4(29), с.24.
3. Новая постиндустриальная волна на Западе. Антология / под ред. В. Л. Иноземцева. М.: Academia, 1999. - с.257.
4. Национальный отчет по человеческому развитию 2008–2009гг., Душанбе –2010, 156с. www. undp.tj. - с.40.
5. Оголева Лиана Николаевна. Инновационная составляющая экономического роста: Дис. ... д-ра экон. наук: 08.00.01: Москва, 1997 - 411с. [электронный ресурс].
6. Программа инновационного развития Республики Таджикистан на 2011-2020 годы Утверждена постановлением Правительства Республики Таджикистан от 30 апреля 2011 года, №227.
7. Рахимов Р.К. Особенности и факторы экономического роста в условиях переходной экономики. Экономика Таджикистана: стратегия развития. 2006. - №2, с.78.
8. Стратегия Республики Таджикистан в области науки и технологий на 2007-2015 гг. (утверждена Постановлением Правительства Республики Таджикистан №362 от 01.08.2006 г.).
9. Умаров Х. Экономический рост и проблемы решения безработицы. // Экономика Таджикистана: стратегия развития. 2006 - №2. – с.103-104.
10. Шумпетер Й. Теория экономического развития. - М.: Прогресс, 1982.- 456с.
11. Kuznets S. Modern Economic Growth: Rate, Structure and Spread. New Heaven, 1966. , p.9-12.

ИННОВАЦИОННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ УСТОЙЧИВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА

Статья посвящена исследованию инновационных ресурсов устойчивого экономического роста. Показаны самые известные экономические теории инновационной составляющей экономического роста. Рассмотрены механизмы создания инновационной экономики, основанной на знаниях в Республике Таджикистан.

Ключевые слова: экономический рост; инвестиция; инновация; инновационная деятельность, экономика знаний; научно-технический прогресс; национальная инновационная система.

INNOVATIVE COMPONENT OF STEADY ECONOMIC GROWTH

The article is devoted to research of innovative resources of steady economic growth. The most known economic theories of innovative making economic growth are shown. The mechanisms of creation of innovative economy, based on knowledge in Republic of Tajikistan are considered.

Key words: economic growth; investment; innovation; innovative activity; economy of knowledge; scientifically technical progress; national innovative system.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: **З.У. Арабов** - соискатель кафедры «Финансы и кредит» Российско-Таджикского (Славянского) Университета. Телефон.: **98-5235555**, e-mail: **zafar_arabov@mail.ru**

РОҶҶОИ САМАРАНОК ИСТИФОДАБАРИИ ТЕХНИКАИ КИШОВАРЗӢ ДАР ЗАМОНИ МУОСИР

Х. Сафаров, Р.Д. Боев, Д.М. Назриева

**Донишгоҳи аграрии ба номи Ш.Шоҳтемур, Донишгоҳи техники Тоҷикистон
ба номи М.С.Осимӣ, Донишгоҳи Миллии Тоҷикистон**

Тоҷикистон, ки давлати аграрии камзамин аст, бехатарии озуқавии он аз самаранок истифода бурдани соҳаи кишоварзӣ вобастагии калон дорад. Дар навбати худ инкишофи соҳаи кишоварзӣ бе механиконию, автоматикунонӣ, истифода намудани техникаю технологияи муосир, дастовардҳои илмӣ ва таҷрибаи пешқадам ва мутахассисони баландхтисоси муҳандисӣ аз имкон берун мебошад. Баъд аз ба даст овардани истиклолияти Тоҷикистон баробари дигар соҳаҳо дар кишоварзӣ низ ислоҳоти кулӣ гузаронида шуд, ки дар натиҷаи он дар заминаи хоҷагиҳои давлатӣ (колхозу совхозҳо), хоҷагиҳои деҳқонӣ, иҷоравӣ, кооперативӣ ва дигар шаклу намудҳои ғайридавлатӣ ташкил карда шуд. Мувофиқи маълумоти Кумитаи Омор то 01.11.09 с., дар ҷумҳури 33469 хоҷагиҳои кишоварзӣ, ба қайд гирифта шудааст, ки дар байни онҳо: 1 колхоз, 7 совхоз, 79 хоҷагиҳои давлатӣ ва 33388 хоҷагиҳои ғайри давлатӣ мебошад[1]. Хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ)-и нав-ташкил дар ихтиёрашон аз 0,5 то 300 га замини кишт доранд ва зиёда аз 90%-и онҳо барои иҷрои корҳои технологияи кишоварзӣ, ягон намуди воситаҳои техникӣ надоранд ва тамоми фаъли сол, онҳо барои дарёфт намудани воситаҳои техникӣ, сарсон мешаванд. Аз 33388

хочагиҳои ғайридавлатӣ, ҳамагӣ; 9,4% техника доранду халос, ки ин барои самаранок истифодабарии замин ва аз он ҳосили дилхоҳ рӯендан таъсири манфӣ мерасонад.

Маълумотҳои оморӣ дар қадвали 1 овардашуда нишон медиҳанд, ки дар ҷумҳурӣ сол аз сол миқдори техникаҳои кишоварзӣ кам шуда истодааст. Масалан, соли 1991 дар ҷумҳурӣ барои коркарди 821 ҳаз.га замин 37537 трактор истифода шуда бошад, ки аз ин миқдор 33783-и он (90%) дар ҳолати коршоямӣ қарор дошт, имрӯз барои коркарди 889 ҳаз. га замини кишт 14737 трактор мавҷуд аст, ки аз ин миқдор 9547-и он барои истифодабарӣ тайёр мебошад халос (64,8%). Агар миқдори тракторҳои қобили истифодабарии соли 2009-ро ба соли 1991 муқоиса намоем, он ҳамагӣ; 28,4%-ро ташкил медиҳад, ки ин барои қонеъ гардонидани талаботи истеҳсолоти кишоварзӣ тамоман нокифоя мебошад. Ё ин ки, агар дар соли 1991 дар ҷумҳурӣ барои коркарди 1000 га замини кишт 45 трактор рост меомада бошад, имрӯз ин рақам ба 10,7 трактор расидааст (мувофиқи меъёр дар 1000 га замин 47 трактор тавсия карда мешавад).

Қадвал 1. Маълумот дар бораи техникаҳои кишоварзӣ дар Ҷумҳурии Тоҷикистон

Номгуи мошинҳо	1991	1995	2000	2005	2009	2009 нисбати 1991
Тракторҳо -ҳамагӣ	37537	34568	24007	19947	14737	39,2
Аз он ҷумла шудгоркунанда	12500	6584	4464	3810	2990	23,9
Автомобилҳои боркаш	19130	18331	10925	7660	4807	25,1
Комбайнҳо: галладарав	1820	1575	1199	944	683	37,5
хӯроқагундор	1460	1155	675	470	312	21,4
Ҷуворимаққагундор	440	334	268	140	93	21,1
Машинҳои пахтачинӣ	3107	2427	1346	763	180	5,8
Машинҳои куракгундор	1068	864	531	253	93	8,7
Думболаҳои трактор	16200	15010	12953	10395	7571	46,7
Испорҳои тракторӣ	11135	8736	5566	4526	3667	32,9
Тухмипошакҳои тракторӣ	7820	5694	4191	3715	2837	36,2
Култиваторҳои тракторӣ	10320	7359	5404	4843	3892	37,7
Пахтаҷудокунакҳо	2200	1920	1085	589	199	9,0
Тойбанду такрезчинҳо	1685	1487	824	498	262	15,5
Достҳои тракторӣ	3342	2210	1279	584	533	15,9

* - Сельское хозяйство Республики Таджикистан [8]

Ба ҳамагон маълум аст, ки бо сабаби нарасидани техника ҳар сол қорҳои технологияи механиконидаи кишоварзӣ сари вақт иҷро карда намешаванд. Мисол, дар асоси харитаи технологӣ, бояд шудгори заминҳои пахта дар мудати як моҳ (аз 20.11 то 20.12) гузаронида шавад, вале имрӯзҳо дар бисёри хоҷагиҳои ҷумҳурӣ он то моҳҳои марту апрел давом карда, бо сифати паст гузаронида мешаванд [2].

Масалан, дар соли 1913 дар ҳудуди имрӯзаи Тоҷикистон майдони умумии кишти зироатҳои кишоварзӣ 447 ҳаз. гектарро ташкил мекард, ки 26,7 ҳаз. га-и онро пахта ташкил мекард. Ҳосилнокии пахта ба ҳисоби миёна 12,1 сент/га-ро ташкил медод. Мувофиқи маълумотҳои оморӣ соли 2009 дар Тоҷикистон дар майдони 173 ҳаз. га кишти пахта гузаронида шудааст ва то 01.11.09, 259 ҳаз. т пахта ҷамъоварӣ карда шудааст, ки ҳосилнокии миёнаи он 14,9 сентнерро ташкил медиҳад. Дараҷаи механикони ҷамъоварии пахта бошад, аз 32%-и соли 1989 то ба 0,06%-и соли 2009 расидааст [3].

Тадқиқотҳо нишон медиҳанд, ки имрӯз сатҳи истифодабарии парки мошину тракторҳо дар хоҷагиҳои кишоварзӣ ҷумҳурӣ ба дараҷаи солҳои 50 ва 60-уми асри ХХ расидааст, ки он сабабҳои гуногун дорад. Ба ақидаи мо сабабҳои асосӣ инҳо мебошанд [4]:

- пеш аз ҳама нарасидани маблағ барои дастрас намудани техникаҳои нави замонавӣ ва бо сабаби аз меъёр зиёд хӯрдашавӣ ва ба талаботҳои агротехнологӣ ҷавобгӯ набудани техникаҳои мавҷуд буда;

- каммасъулияти аксарияти роҳбарон, мутахассисони сохторҳои кишоварзӣ нисбат ба вазифаҳои онҳо ва фаҳмишу дониши пасти техникаи онҳо;

- дар натиҷаи хусусигардонии молу амволи колхозу совхозҳо ба фурӯш баровардани парки мошину тракторҳою, мавҷуд набудани воситаҳои хизматрасонии техникӣ ва таъмир;

- бо сабаби мавҷуд набудани нуктаҳо ё марказҳои техникӣ, ва ё агро-технологӣ, амалиётҳои хизматрасонии техникӣю таъмири ва чараёнҳои технологӣ сари вақт ва бо сифати баланд гузаронида намешаванд;

- дар ҷумҳурӣ мавҷуд набудани ташкилоти ягонаи таъминкунандаи қисмҳои эҳтиётӣ, сӯзишворӣ ва раванҳои молидани баландсифат; (ё ин, ки ташкилоти ғайридавлатии дар зер нозорати давлат). Имрӯз бинобар аз набудани назорати стандартӣ ба ҷумҳури ворид гардидани қисмҳои эҳтиётӣ, сӯзишворӣ ва раванҳои молидани пастсифат мушоҳида карда мешаванд;

- дар маҳалҳо аз тарафи истифодабарандагон баҳои дуруст надодан ба сифати маҳсулотҳои нафтӣ ва қисмҳои эҳтиётӣ;

- паст будани савияи дониш, таҷрибаи тахассусии мутахассисон ва инчунин набудани курсҳои тақмили ихтисос;

- фаъолият надоштани корхонаҳо, ки дар ҷумҳурӣ ба истехсоли мошин ва қисмҳои эҳиёти машғул буданд;

- ба талаботи замон ҷавобгӯ набудани мутахассисони имрӯз тайёр кардашудаи муҳандисию техникӣ ва механизаторҳо;

- паст будани музди меҳнат, ва шароити зисти коркунони муҳандисию техникӣ ва механизаторҳо.

Ҳоҷагҳои кишоварзӣ барои ҳар чӣ тезтар раҳи ёфтани аз дастовардҳои илму техника, технология, таҷрибаҳои пешқадам ва тарзу усулҳои пешқадами истифодабарии техника дар мамлакатҳои тараққикардаи дунё бояд ба таври васеъ истифода баранд. Имрӯз дар мамлакатҳои рӯ ба инкишофи дунё шакл ва намудҳои гуногуни самаранок истифодабарии техникаи кишоварзӣ вучуд дорад, ва мо бояд аз он беҳтаринашро, ки ба иқлим, ва шароити обу ҳаво ҷумҳурии мо мувофиқ, интиҳоб намуда дар истехсолот ҷорӣ намоем.

Шакл ва намудҳои истифодабарии техника дар мамлакатҳои анкишофёфтаи ҷаҳон дар расми 1 оварда мешавад. Аз сабаби он, ки мо бо Федератсияи Руссия муносибатҳои иқтисодию техникӣ қавӣ дорем ва дар Тоҷикистон то ба имрӯз аксарияти техникаю технологияи истехсоли ФР истифода бурда мешавад, мо таҷрибаи ин кишварро дар ташкил намудани ММТ, қабул менамоем.

Тадқиқотҳои аз соли 2001 то ба имрӯз дар ноҳияҳои Ёвон, Хуросон ва ба номи А.Чомии вилояти Хатлон гузаронидаи мо нишон медиҳанд, ки дар шароити имрӯзаи Тоҷикистон ягона роҳи аз бӯҳрони техникӣ баровардани соҳаи кишоварзӣ ин пеш аз ҳама дар кишварамон, ташкил кардани марказҳои мошину технологияи аз нуктаи назари илмӣ асосноккардашуда мебошад. Солҳои 1924-1926 аз сабаби набудани воситаҳои техникӣ инчунин ба мақсади бо озуқа таъмин намудани аҳолии Иттиҳоди Шӯравӣ, Ҷараёни «Кол лективизатсия» оғоз гардид, ки яке аз ҷабҳаҳои он аз ҳисоби чорво (асп ва дигар ҳайвонҳои корӣ) ва мошину механизмҳои давлатию аҳолии ташкил кардани марказҳои аспу мошинӣ буд. Баъди инкишофи саноат ва ба роҳ мондани истехсоли трактор, аз соли 1928 сар карда бо қарори ҳукумат дар қаламрави мамлакат ташкил намудани ММТ оғоз гардид.

Ҷадвали 2. Шакл ва намудҳои истифодабарии техникаи кишоварзӣ дар мамлакатҳои тараққикарда

Таҷрибаи Руссия		Таҷрибаи мамлакатҳои тараққикарда		
Ҳамкории амудӣ (вертикали)	Ҳамкории Уфуқӣ (горизонтали)	Якҷоя истифодабарии техника ва хизматрасони	Расонидани хизматрасонии тарафайн	Расонидани хизматрасони ба фармоишгар
Стансияҳои мошину-технологӣ	Ташкилотҳои байниҳоҷаги оид ба механиконӣ	Ҳамкории мошини	Ҷамъияти мошини бародарона	Консерн оид ба кироия ва иҷора
Корхонаи таъмиру технологӣ	отрядҳои механиконидашу даи	Пули мошинҳо	Иттифоқи мошинии ҳамсояхо	Стансияи мошинҳо

	байни хоҷагӣ			
Марказҳои агротехникии корхонаҳои мошинсоз	Ҳамкории гуруҳӣ	Ринги мошинҳо	Кружок оиди иваз намудани техникаӣ	Ҳамкории хешутаборӣ
Нуқтаҳои кироя ва иҷора	Ташкилоти муҳандисию техникаӣ хоҷагиҳои коллективи	Сума дар Фаронса	Ёрдами ҳамсоягӣ	

Аввалин ММТ соли 1928 дар хоҷагии ба номи Шевченкои вилояти Одесса ташкил карда шуда буд. Дар ҳамон солҳо давлат зарурати ММТ-ро дарк намуда дар як мудати кӯтоҳ дар мамлакат ҳазорҳо марказҳои мошину тракториро ташкил намуд, ки то 30%-и маблағи онҳо аз ҳисоби аҳолии ҷамъоварӣ карда мешуд. Аз он ҷумла дар Тоҷикистон аввалин 4 ММТ бо миқдори 300 трактор соли 1929 ташкил карда шуд, ки онҳо баҳори соли 1930 дар ноҳияҳои Чиптура имрӯза Шаҳринав, Саройкамар имрӯза Панҷ, Шаҳритус ва Арал имрӯза ба номи А.Чомӣ ба қор шурӯъ намуда буданд [3]. Соли 1946 дар Тоҷикистон 46 адад марказҳои мошину тракторӣ ташкил карда шуда буд, ки миқдори умумии тракторҳои онҳо ба 12000 мерасид. Ба ҳисоби миёна ба ҳар як маркази мошину тракторӣ то 52 трактор 12 комбайни ғалладарав ва 10 автомобили боркаш рост меомад, ҳар як маркази мошину тракторӣ ба 9 колхоз хизмат мерасонид [3]. Дар охири соли 1956 дар Иттиҳоди Шуравӣ зиёда аз 9 ҳазор марказҳои мошину тракторӣ фаъолият мекард, ки онҳо ба зиёда аз 80 ҳазор хоҷагиҳои кишоварзӣ хизмат мерасониданд. Баъди пурқувват шудани колхозҳо, соли 1958 марказҳои мошину тракторӣ барҳам дода шуда, техникаҳои онҳо ба колхозҳо фурухта шуда ба ҷои марказҳои мошину тракторӣ (ММТ) марказҳои ноҳиявии таъмири (РТС) ташкил карда шуд.

Марказҳои мошину-тракторие, ки аз охири солҳои 20-ум то охири солҳои 50-уми асри гузашта вучуд доштанд, дар инкишофи соҳаи кишоварзии Иттиҳоди Шуравӣ саҳми босазое гузошта буданд. Баъди пош хӯрдани Иттиҳоди Шуравӣ аввалин бор дар Федератсияи Русия соли 1994 ба таъсиси марказҳои мошину технологӣ (ММТ) шурӯъ намуданд, ки то ба имрӯз зиёда аз 900 ММТ-и давлатӣ ва ғайридавлатӣ ташкил карда шудааст, ки онҳо иҷрои зиёда аз 30%-и қорҳои қоркарди заминро ба ӯҳда доранд [5]. Баъди ба таъб расидани қарори Ҳукумати Ҷумҳурии Тоҷикистон №514 аз 30.12.2000 дар ҷумҳурӣ аввалин чор маркази мошину технологӣ, дар ноҳияҳои Ёвон, Хуросон, А.Чомӣ, бо иштироки яке аз муаллифони ин мақола, соли 2001 аз тарафи Корпоратсия «ХИМА» ва дар ноҳияи Турсунзода ташкил карда шуда буд.

Гарчанде, ки аз соли 2001 то ба имрӯз дар ҷумҳурӣ зиёда аз 20 ММТ ташкил карда шуда бошад ҳам, вале онҳо фақат ба ном ММТ мебошанду ҳалос ягонтои онҳо аз нуқтаи назари илмӣ ва шароитҳои ҳоси истеҳсолот асоснок карда нашудаанд, инчунин ба талаботҳои илм ҷавобгӯ нестанд. То ба имрӯз аз тарафи пажӯҳишгоҳҳои илмию тадқиқотии Федератсияи Русия: лоиҳаи 6 намунаи ММТ (МТС-25, МТС-50, МТС-100, МТС-150, МТС-200 ва МТС-250) барои истифодабарӣ тавсия карда мешавад [6, 7]. Пас аз таҳлил ва омӯзиши ин намунаҳо маълум гардид, ки онҳо фақат ҳоси шароити Федератсияи Русия мебошанд. Дар шароити имрӯзаи Тоҷикистон ин намунаҳоро ҳангоми банақшагири ҳамаҷун асос қабул кардан мумкин аст. Бинобар ҳамин дар асоси тадқиқотҳои дар тӯли солҳои 2001-2009 гузаронидаи мо ва бо баҳисобгирии хусусиятҳои ҳоси манотиқи пахтакорию ҷумҳурӣ, мо як нақшаи мушаххаси ММТ, ки ба шароити Тоҷикистон ҷавобгӯ мебошад, таҳия намуда, барои истифодабарӣ пешниҳод менамоем. (нигаред ба рас. 1).



Расми1. Нақшаи таркибии маркази агротехнологии байни хоҷагӣ.

АДАБИЁТ

1. Маълумот дар бораи вазъияти техника ва воридшавии сӯзишворӣ дар корхонаҳои кишоварзӣ ва хоҷагиҳои деҳқонӣ (фермерӣ) то 1 ноябри соли 2009. Душанбе: Кумитаи давлатии омили Чумхурии Тоҷикистон, 2009. - 22 с.
2. Типовые перспективные технологические карты по производству сельскохозяйственной продукции на 1981 - 1985 годы для Таджикской ССР. - Душанбе: Таджикский НИИ Земледелия, 1982. - 285 с.
3. Республикаи Советии Сотсиалистии Тоҷикистон. Сарредаксияи илмӣ Энсиклопедияи Советии тоҷик. - Душанбе: 1974. - 406 с.
4. Сафаров Х., Формирование технического сервиса сельскохозяйственной техники на основе организации машинно-технологических станций в Республике Таджикистан. - Душанбе: Ирфон, 2007. - 159 с.
5. Концепция развития механизации, электрификации и автоматизации сельскохозяйственного производства России на 1995 год и на период до 2000 года. - М.: РАСХН, 1992. - 161 с.
6. Рекомендации по организации и функционированию машинно-технологических станций (МТС). М.: ГОСНИТИ, 1995.
7. Краснощеков И.В. и др. Методические рекомендации по организации машинно-технологических станций (для условий Юга Российской Федерации) - Черноград, 1997. - 103 с.
8. Сельское хозяйство Республики Таджикистан. - Душанбе: Статистический сборник, 2009, 368 с.

ПУТИ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ В СОВРЕМЕННЫЙ ПЕРИОД

В статье приводятся причины экономического и технического кризиса сельского хозяйства Республики Таджикистан. Авторы предлагают пути выхода из этого технико-экономического кризиса сельского хозяйства, только через организацию машинно-технологических станций во всех хлопкосеющих и крупных зерноводческих районах республики.

Ключевые слова: сельское хозяйство, экономический и технический кризис, сельскохозяйственная техника, организация машинно-технологических станций.

HOW EFFECTIVE USE OF AGRICULTURAL MACHINERY IN THE MODERN PERIOD

In the article is given the reasons of economic and technical crisis of agriculture of the Republic of Tajikistan. The authors recommend solution approaches of technical – economic crisis of agriculture only by organization of machine – technological stations in all cotton – growing and big grain – growing districts of the republic.

Key words: agriculture, economic and technological crisis, agricultural machinery, machine organization-technological stations

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *Х. Сафаров* – доктор технических наук, профессор ТАУ
Р.Д. Боев – преподаватель Таджикского технического университета им. М.С.Осими.
Д.М. Назриева - преподаватель Таджикского национального университета

МИКРОКРЕДИТОВАНИЕ КАК КЛЮЧЕВОЙ ЭЛЕМЕНТ СТРАТЕГИИ, НАПРАВЛЕННОЙ НА СОКРАЩЕНИЕ БЕДНОСТИ И УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОГО НАСЕЛЕНИЯ

С.С. Ишонова, М.И. Нуриддинова

Худжандский государственный университет. им.Б Гафурова

Процесс становления рыночных основ экономических отношений в Республике Таджикистан далеко не однозначен. В начале 90-х годов в Таджикистане начали появляться субъекты малого предпринимательства, которые представляли собой совершенно новое явление в нашей экономике. Одновременно происходило увеличение числа людей, которых принято называть малообеспеченными. Дальнейшая динамика дифференциации между различными уровнями жизни привела к образованию больших групп населения, которые по меркам международных стандартов попадают в разряд бедных.

История капитализации экономики в различных странах показывает, что развитие рыночных отношений неизбежно сопровождается снижением жизненного уровня малоимущих, которое становится впоследствии ключевой проблемой социально-экономического характера. Как показывает мировой опыт, одним из наиболее перспективных направлений решения проблем бедности является развитие мелкого предпринимательства. Однако, как правило, основным препятствием на пути развития этого сектора становится недостаток финансовых средств и ограниченная возможность их получения.

Поэтому появление в Таджикистане микрофинансовых организаций (МФО) – явление новое, но объективно обусловленное спросом на соответствующие виды услуг и международным опытом развития мелкого предпринимательства.

Несмотря на то, что микрофинансирование в Таджикистане находится на стадии становления, в данной сфере деятельности уже наработан определенный опыт и имеющиеся место тенденции дают почву для предварительных выводов.

На сегодняшний день МФО являются одним из инструментов, реально влияющих на снижение уровня бедности. С их помощью финансируются небольшие проекты, зачастую позволяющие получателю микрокредита не только выжить, но и развить свой собственный бизнес.

Растет понимание того, что рессирующая динамика расширения сфер деятельности МФО. Данная ситуация типична и с точки зрения мировой практики - в большинстве стран мира рынок финансовых услуг для малого бизнеса и населения развивается за счет финансовых институтов, альтернативных классическим банковским структурам.

Практика показывает, что динамика развития микрофинансового сектора в Таджикистане в целом имеет положительный характер и показывает большие потенциальные возможности развития. Однако, для реализации всего спектра возможностей, который несет в себе развитый микрофинансовый сектор в социально-экономическом плане, необходимо постоянно развивать и совершенствовать такие способствующие этому процессу факторы, как законодательство, защита профессиональных интересов, обучение кадров, разработка соответствующих стандартов, благоприятный информационный климат, устойчивые связи и поддержка со стороны государственных структур. В современных условиях адаптации к жизни в условиях рыночной экономики значительная часть населения оказалась на грани бедности. Поиск способов выживания, обеспечения приемлемого уровня жизни стал насущной проблемой для огромного числа людей. Особенно остро эта проблема встала для значительной части сельского населения, потерявшего за время проведения структурной перестройки в стране рабочие места и, следовательно, источники постоянных доходов.

Государство не в состоянии полностью решить проблему бедности только за счет мер социальной поддержки. Должны быть разработаны и поддержаны механизмы, нацеленные на самостоятельное развитие гражданами доходных видов малого бизнеса. Государство при этом обязано создать благоприятные и равные условия для всех членов общества, предоставить им возможность выбора вида собственного дела, научить людей вести его в рыночных условиях, поверить в собственные силы.

Любая экономическая деятельность требует привлечения различных ресурсов, и финансовые ресурсы занимают в этом ряду одно из первых мест: успех развития каждой отрасли, региона, местности, в том числе сельской, во многом определяется наличием доступа к источникам финансирования.

Имеющаяся в настоящее время инфраструктура кредитования в нашей стране представлена преимущественно коммерческими банками, которые, будучи нацеленными на работу со средним и крупным бизнесом, не в состоянии удовлетворить потребность в финансовых ресурсах мелких предпринимателей. Отсутствие источников кредитования особенно остро ощущается на селе, где наиболее массовой формой организации производства являются мелкие домохозяйства - личные подсобные хозяйства (ЛПХ). ЛПХ, согласно закону Республики Таджикистан №201 от 28 июля 2006 г. «О личном подсобном хозяйстве» - это форма непредпринимательской деятельности по производству и переработке сельскохозяйственной продукции, которая осуществляется гражданином и совместно проживающими с ним членами его семьи в целях удовлетворения личных потребностей. Личное подсобное хозяйство ведется на предоставленном или приобретенном для этих целей земельном участке, предельный размер которого устанавливается законом Республики Таджикистан. Финансирование микропредприятия обеспечивает повышение общественного благосостояния за счет снижения уровня бедности, создания малых предприятий, их расширения и реорганизации

Микрокредитование заполняет определенный дефицит финансовых средств на стимулирование экономического развития и стабилизацию в сфере общественного благосостояния. Таким образом, организации микрокредитования способствуют обеспечению финансовой жизнеспособности в сочетании с выполнением задач экономического развития. В странах с переходной экономикой микрокредитование может выполнять по меньшей мере две задачи: создание малых предприятий и стимулирование роста и появления малых предприятий. Работа в этих направлениях также может служить нишей для реального использования микрокредитования как стратегии, направленной на снижение уровня бедности. Эти организации в соответствии с четким представлением о модели экономического развития и стремлением создать постоянные источники финансирования продемонстрировали свои возможности по успешной реализации этих задач.

Для успешной деятельности организации необходимо долгосрочное планирование. Учитывая то, что предприниматели не могут расширять свой бизнес в условиях программ временного финансирования, успех деятельности организаций микрофинансирования связан с созданием атмосферы постоянства и, как правило, зависит от стратегии, направленной на обеспечение непрерывности финансирования в долгосрочной перспективе. Зависимость только от благотворительной помощи бесперспективна. Стратегическое планирование должно включать развитие капиталовложений и организационных структур, а также производства товаров и услуг с точки зрения долгосрочной перспективы. Организационные структуры могут включать: создание новой самостоятельной организации, разработку программы в рамках постоянно действующей организации или стратегическое использование существующей системы доставки (например, банковской системы). Противоречия между возможностями официальной банковской системы и потребностями в альтернативных источниках кредитования и финансирования будут сохраняться всегда.

Организации должны стремиться к финансовой самостоятельности и расширению масштабов своей деятельности.

Большинство организаций микрофинансирования в развивающихся странах обеспечили свою финансовую жизнеспособность за счет расширения масштабов своей деятельности. Как правило, они действуют на крайне оживленных рынках в условиях высокого спроса на микрокредиты и несут относительно низкие эксплуатационные затраты. Не всем организациям удастся добиться расширения масштабов своей деятельности, которая чаще всего ассоциируется с финансовой самостоятельностью. Те организации, которые не могут расширить масштабы своей деятельности (большого количества клиентов) или добиться финансовой самостоятельности, должны продемонстрировать результаты, которые заслуживают дальнейшего финансирования.

Эти программы окажутся нежизнеспособными, если организации не научатся эффективно использовать субсидии и не заслужат право на дальнейшее инвестирование на основе полученных прибылей и разумных удельных затрат на субсидирование.

Организации, которые стремятся к финансовой самостоятельности и расширению масштабов своей деятельности, имеют больше шансов на постепенное сокращение зависимости от субсидирования и увеличение количества обслуживаемых клиентов, чем организации, которые не ставят перед собой такие задачи.

Понятие успеха программы может меняться в зависимости от организации микрокредитования, но рентабельность предприятия остается основным показателем

Каждая организация определяет свои цели, задачи и методы деятельности. Для самостоятельных финансовых учреждений микрокредитования обеспечение финансовой самостоятельности и увеличение числа клиентов могут служить основными путями достижения успеха. Для более мелких программ, направленных на снижение уровня бедности в определенных географических районах или на определенных потребительских рынках, залогом успеха может стать количество участников, которые добились экономической самостоятельности. Какими бы ни были цели программ микрокредитования, те организации, которые неуклонно идут по пути повышения рентабельности, нередко добиваются наивысших экономических показателей, поскольку они концентрируют внимание на удовлетворении спроса своих клиентов на кредиты, одновременно обеспечивая эффективность своих операций.

Программы коммерческих организаций привлекают мелких предпринимателей больше и удовлетворяют их потребности лучше, чем правительственные или благотворительные программы. Кредитор внушает больше доверия как надежный деловой партнер, а его рассуждения о бизнес-планировании и управлении финансами будут более убедительными, если он сам занимается бизнесом.

Показателем успеха программы кредитования должен быть не только рост общественного благосостояния, но и ее рентабельность. Расширение масштабов деятельности и разумные затраты являются составной частью этого процесса. Возможности по микрокредитованию в странах с переходной экономикой создают предпосылки для успешного осуществления обеих задач. Предоставляются значительные льготы на развитие, а высокий спрос на микрокредиты может создать условия для достижения полной или почти полной финансовой самостоятельности в рамках проводимых программ.

Как видим, ЛПХ не признаются субъектами предпринимательства, но фактически сегодня в сельской местности - это одна из главных форм занятости населения и важнейший (а для многих - единственный) источник получения доходов. Ведением ЛПХ в Таджикистане занято более 90 процентов сельского населения, ими производится более 30% продукции сельскохозяйственного производства.

Проблема доступа сельских предпринимателей к финансовым ресурсам связана не только с размерами их дела. Получение банковского кредита на селе часто затруднено в связи с удаленностью банковских структур, недостатком залогового обеспечения, отсутствием у сельских жителей постоянных и формально подтвержденных источников доходов, невозможностью найти поручителей, сложностью процедуры оформления кредита. Коммерческие банки избегают кредитования мелких сельских предпринимателей из-за высоких операционных издержек, связанных с небольшими размерами кредитов, удаленностью сельских поселений, высокими рисками сельскохозяйственного производства и слаборазвитой системой страхования, а иногда и в связи с отсутствием у банков специалистов в области бизнеса в аграрной сфере.

Выходом из создавшегося положения может стать развитие небанковского сектора кредитования, представленного различными институтами микрокредитования.

Вместе с тем понятия «микрокредитование» и «микрофинансирование» в большинстве стран, в том числе и в Таджикистане, не имеют четкого юридического определения. Относительно точное понимание термина «микрофинансирование» дает Маргерита Робинсон. Она определяет микрофинансирование как мелкие финансовые услуги, связанные с выдачей кредитов и приемом депозитов, которые оказываются людям, занимающимся выращиванием сельскохозяйственной продукции или скотоводством; имеющим малые или микропредприятия, на которых производится или перерабатывается

продукция, осуществляются ремонт или торговая деятельность; которые оказывают услуги; являются наемными работниками или работают на комиссионных началах; имеют доход от сдачи в аренду небольших участков земли, транспортных средств, рабочего скота, машин и инструментов, а также другим лицам и группам местных жителей в странах с развивающейся экономикой как в городе, так и в сельской местности. Понятие «микрокредитование» имеет более узкий смысл и включает в себя только услуги по предоставлению небанковскими организациями займов небольших размеров или мелких кредитов банками.

Нам кажется, что более правильным является определение микрокредита по совокупности признаков, размер среди которых -важный, но не единственный показатель. Принадлежность к микрокредиту определяют скорее принципы, заложенные в систему микрокредитования.

Характерными чертами микрокредита и микрокредитной организации являются направленность на определенные социальные группы (чаще всего малоимущих), простые и понятные процедуры оценки и одобрения заявок, предоставление кредитных услуг на территории, максимально приближенной к клиенту, быстрое, в дружественной ему манере, предоставление небольших кредитов, стратегия возврата кредита, максимально учитывающая интересы клиента, стимулирование возвратности возможностью получения последующих займов более крупных размеров, разработка услуг, приспособленных к конкретным условиям и запросам клиентов. Очень часто при микрокредитовании используется такой нетрадиционный вид обеспечения, как групповая гарантия, т. е. образование кредитных групп, члены которых взаимно гарантируют возврат полученных кредитов.

Микрокредитные организации сегодня представлены различными организационно-правовыми формами, наиболее распространенными из которых являются: коммерческие банки, предоставляющие микрокредиты; кредитные кооперативы и другие кооперативные организации. Эти организации с коллективным членством создаются с целью оказания услуг своим членам и полностью или в основном финансируются за счет долевого участия или сбережений своих членов. Правовой основой для создания кредитных кооперативов служат соответствующие законы Республики Таджикистан;

-фонды (государственные, региональные, муниципальные) функционируют под эгидой соответствующих органов управления и полностью или в основном финансируются из бюджетов этих органов;

-различные некоммерческие негосударственные организации, созданные в форме автономных некоммерческих организаций или некоммерческих партнерств. Они часто работают в рамках программ иностранной технической или спонсорской помощи.

В настоящее время большинство МФО поддерживают сельское развитие в большей части республики, в том числе в Хатлонской области и предоставляя займы для развития различных видов сельскохозяйственной деятельности под 21% годовых, несельскохозяйственного бизнеса на селе - под 28%, торгово-закупочной деятельности - под 31% на срок до 18 месяцев. Сроки возврата займа и продолжительность льготного периода, в течение которого выплачиваются только проценты по займу, зависят от особенностей и длительности технологического цикла финансируемой производственной деятельности. Например, займы для откорма овец и КРС (крупно-рогатый скот) предоставляются на срок до 12 месяцев, при этом льготный период может длиться до 5 месяцев. Таким образом, заемщик имеет возможность погасить основную сумму займа через 5 месяцев за счет доходов от реализации произведенной продукции. Получение и возврат сумм начислений по процентам и основной суммы займа производятся заемщиком в соответствии с графиком, согласованным при заключении кредитного договора. Проценты начисляются ежемесячно на сумму остатка задолженности по сумме основного долга. Заемщик вправе погасить задолженность раньше установленного графиком срока. Такой гибкий подход в отношении сроков и графика погашения делает займы в организации для сельских товаропроизводителей особенно привлекательными.

В настоящее время основная часть «клиентской базы» организаций состоит из владельцев личных подсобных хозяйств, так как для этой категории сельских товаропроизводителей микрокредитные фонды являются практически единственным реальным источником получения займа. Ими было предоставлено 89% от общего

количества займов, или 43% от всей суммы. Портфель займов организаций состоит в основном из мелких займов размером до 1000 сомони. Их доля составляет 73,4%. Максимальный размер займа ограничен 44 тыс. сомони, но займов таких размеров за все время работы выдано всего несколько. В основном, они предоставлялись сельскохозяйственным организациям, крупным дехканским хозяйствам, организациям, занимающимся закупкой сельскохозяйственной продукции, поставкой сельским товаропроизводителям семян, удобрений, химикатов и других необходимых товаров. Фонды финансируют относительно крупные для микрокредитной организации проекты (28 до 44 тыс. сомони), направленные на вовлечение большого числа сельских жителей в реализацию различных экономических схем. Это - выращивание картофеля в личных подсобных хозяйствах с участием сельскохозяйственной организации в качестве интегратора; организация сбора и реализации продукции с участием потребительского общества; организация закупки сельскохозяйственной продукции, выращенной в личных подворьях и др. Рост спроса на займы, увеличение клиентской базы фондов и количество повторных обращений свидетельствуют о востребованности микрофинансовых услуг на селе, готовности сельских жителей развивать различные виды производственной деятельности за счет использования заемных средств.

Одновременно практика работы микрокредитных организаций показывает, что при определенной поддержке местных и районных властей эти организации являются эффективными, способными достигнуть операционной и финансовой устойчивости. Заемная политика фондов обеспечивает высокую возвратность займов - риск займов не превышает допустимого 3%-го уровня. За все время работы пока не было списано ни одного займа.

Мониторинг реализованных заемщиками проектов показывает, что доходность большинства из них довольно высокая и составляет в среднем более 85%.

Эффективность микрокредита как инструмента повышения уровня жизни, экономической активности сельского населения, преодоления безработицы на селе оценена властями многих регионов республики, особенно в Хатлонской и Согдийской областях.

Широкому развитию системы микрокредита в стране в целом и на селе в частности, к сожалению, не способствует в должной степени существующее правовое пространство и налоговая политика государства в отношении микрофинансовых организаций. Проблемы этих организаций достаточно типичны - высокие операционные издержки, значительный уровень инфляции, требующий для поддержания реальной стоимости собственных средств 15-18%-ного уровня капитализации, и связанные с ними сложности достижения финансовой и операционной устойчивости. В этих условиях важно соблюсти «баланс интересов»: интересы общества требуют оказывать помощь самым бедным слоям населения, однако принципы финансовой устойчивости и экономической жизнеспособности микрокредитных организаций вынуждают их избегать кредитования самых бедных. Это вызвано необходимостью снижения рисков и достижения устойчивости организации. Для такой категории людей, как правило, не способных к экономической деятельности, должны быть предусмотрены другие социальные программы, в частности, безвозмездной помощи.

Сегодня продолжает существовать неопределенность правового статуса фондов как микрофинансовых организаций. Законодательство не рассматривает микрокредитование как общественно-полезную деятельность некоммерческой организации. Таким образом, вся прибыль, полученная от процентов по займам, подлежит налогообложению, несмотря на то, что используется она для пополнения портфеля займов и служит, таким образом, достижению социально-полезных (уставных) целей. Государство должно относиться к микрокредитным организациям, в первую очередь, не как к налогоплательщикам, а как к инфраструктуре, формирующей и поддерживающей эффективного собственника и товаропроизводителя, а значит и главного налогоплательщика. Основные налоговые поступления необходимо ожидать не от самих фондов, а от сектора экономики, который ими поддержан. Было бы логичным освободить от налогообложения всю прибыль микрокредитной организации, используемую для последующего предоставления займов, или хотя бы позволить учитывать в составе затрат инфляционные расходы.

Рассматривая микрокредитование как ключевой элемент стратегии, направленной на сокращение бедности и устойчивое развитие сельского населения, государство должно пересмотреть свое отношение к микрокредитным организациям, создать благоприятные условия для их развития и распространения. Первоочередной мерой должно стать правовое закрепление государственной поддержки микрофинансовой деятельности организаций различных организационно-правовых форм в законодательстве республики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Азимов Х. Стратегия развития Таджикистана – Душанбе, 1995.
2. Агапова Т., Вахрушева М. Продовольственная безопасность; методика оценки/ Экономика сельского хозяйства России, 2001, №6.
3. Хабибов С.Х., Эшов Д.К., Малое предпринимательство (вопросы становления кредитно – финансовой поддержки развития). Душанбе Ирфон 2006.

МИКРОКРЕДИТОВАНИЕ КАК КЛЮЧЕВОЙ ЭЛЕМЕНТ СТРАТЕГИИ, НАПРАВЛЕННОЙ НА СОКРАЩЕНИЕ БЕДНОСТИ И УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОГО НАСЕЛЕНИЯ

Рассматривая микрокредитование как ключевой элемент стратегии, направленной на сокращение бедности и устойчивое развитие сельского населения, государство должно пересмотреть свое отношение к микрокредитным организациям, создать благоприятные условия для их развития и распространения.

Ключевые слова: микрокредитование, бедность, предпринимательство, предпринимательская деятельность, МФО, государственная поддержка.

MICROCREDIT IS A KEY ELEMENT OF A STRATEGY AIMED AT POVERTY REDUCTION AND SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF THE RURAL POPULATION

Considering the micro-credit as a key strategy for poverty reduction and sustainable development of the rural population, the government should reconsider its attitude to microcredit organizations, and create favorable conditions for their development and distribution.

Key words: microfinance, poverty, entrepreneurship, entrepreneurial activity, MFOs, state support.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *С.С. Ишонова* - старший преподаватель кафедры «Информационные системы в экономике» Худжандского государственного университета им. Б. Гафурова. Телефон: **927776867**
М.И. Нуриддинова - кандидат экономических наук, доцент кафедры технологии и предпринимательства Худжандского государственного университета им.Б Гафурова. Телефон: **927706867**

СОЦИАЛЬНО-ОРИЕНТИРОВАННАЯ КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

А.Ф. Гадоев

Институт предпринимательства и сервиса

Проблема управления персоналом предприятий относится к числу важнейших проблем современного менеджмента, является актуальной и требует системного рассмотрения. Реализация целей и задач управления персоналом предприятия осуществляется через кадровую политику. Кадровая политика - главное направление в работе с кадрами, набор основополагающих принципов, которые реализуются кадровой службой предприятия. В этом отношении кадровая политика представляет собой стратегическую линию поведения в работе с персоналом. В прежние годы ей в значительной мере была присуща политическая (идеологическая) окраска, которая отражалась в самом ее содержании и определении: "Кадровая политика - это генеральное направление в кадровой работе, определяемое совокупностью наиболее важных, принципиальных положений, выраженных в решениях партии и правительства на длительную перспективу или отдельный период"[1].

Поскольку формирование кадров предприятия связано не с однозначным решением, а с альтернативностью возможных путей с выбором наиболее эффективного из них, то правомерна постановка вопроса и о выборе стратегии трудоустройства с учетом всех факторов и обстоятельств, характерных для настоящего и будущего.

Общие требования к кадровой политике в современных условиях сводятся к следующему:

1. Кадровая политика должна быть тесно увязана со стратегией развития (или выживания) предприятия. В этом отношении она представляет собой кадровое обеспечение реализации этой стратегии.

2. Кадровая политика должна быть достаточно гибкой. Это значит, что она должна быть, с одной стороны, стабильной, поскольку именно со стабильностью связаны определенные ожидания работника, с другой - динамичной, т.е. корректироваться в соответствии с изменением тактики предприятия, производственной и экономической ситуации. Стабильными должны быть те ее стороны, которые ориентированы на учет интересов персонала и имеют отношение к организационной культуре предприятия (фирмы). Последняя включает ценности и убеждения, разделяемые работниками и предопределяющие нормы их поведения, характер жизнедеятельности предприятия.

3. Поскольку формирование квалифицированной рабочей силы связано с определенными издержками для предприятия, кадровая политика должна быть экономически обоснованной, т.е. исходить из его реальных финансовых возможностей.

4. Кадровая политика должна обеспечить индивидуальный подход к своим работникам.

Таким образом, кадровая политика в новых условиях направлена на формирование такой системы работы с кадрами, которая ориентировалась бы на получение не только экономического, но и социального эффекта при условии соблюдения действующего законодательства, нормативных актов и правительственных решений.

Последние, как отражение государственной политики в отношении воспроизводства рабочей силы, влияют на кадровую политику через регулирование ситуации на рынке труда, а также через требования к обеспечению надлежащей социальной защиты работника.

В реализации кадровой политики возможны альтернативы: она может быть быстрой, решительной (в чем-то на первых порах, возможно, и не очень гуманной по отношению к работникам), основанной на формальном подходе, приоритете производственных интересов, либо, наоборот, основанной на учете того, как ее реализация скажется на трудовом коллективе, к каким социальным издержкам для него это может привести[4].

Кадровая политика реализуется через кадровую работу. Поэтому выбор кадровой политики связан не только с определением основной цели, но и с выбором средств, методов, приоритетов и т.д.

Кадровая работа базируется на системе правил, традиций, процедур, комплексе мероприятий, связанных непосредственно с осуществлением подбора кадров, необходимой их подготовки, расстановки, использования, переподготовки, мотивации, продвижения и т.д.

Поэтому содержание кадровой политики не ограничивается наймом на работу (выбор источников пополнения кадров, требования к исполнителям и т.п.), а касается принципиальных позиций предприятия в отношении подготовки, развития персонала, обеспечения взаимодействия работника и организации. В то время как кадровая политика связана с выбором целевых задач, рассчитанных на дальнюю перспективу, текущая кадровая работа ориентирована на оперативное решение кадровых вопросов. Между ними должна быть, естественно, взаимосвязь, которая бывает обычно между стратегией и тактикой достижения поставленной цели.

Кадровая политика носит и общий характер, когда касается кадров предприятия в целом, и частный, избирательный, когда ориентируется на решение специфических задач (в пределах отдельных структурных подразделений, функциональных или профессиональных групп работников, категорий персонала).

Кадровая политика формирует:

- требования к рабочей силе на стадии ее найма (к образованию, полу, возрасту, стажу, уровню специальной подготовки и т.п.);
- отношение к "капиталовложениям" в рабочую силу, к целенаправленному воздействию на развитие тех или иных сторон занятой рабочей силы;
- отношение к стабилизации коллектива (всего или определенной его части);
- отношение к характеру подготовки новых рабочих на предприятии, ее глубине и широте, а также к переподготовке кадров;
- отношение к внутризаводскому движению кадров и т.д.

В формировании мотивации работников, повышении его самоотдачи в производственной деятельности особое место отводится социальной политике предприятия. На предприятии реализуются льготы и гарантии в рамках социальной защиты работников (социальное страхование по старости, на случай болезни, в случае безработицы и т.д.), установленные на вышестоящем уровне. Кроме того, предприятия предоставляют своим работникам и членам их семей дополнительные льготы за счет выделенных на эти цели средств, заработанных коллективом предприятия.

Инициатором предоставления дополнительных льгот и услуг социального характера сверх обязательных выплат выступает либо сама администрация, демонстрируя добровольное воплощение в жизнь социальной кадровой политики, либо это может быть результат тарифных соглашений между администрацией и профсоюзом (или советом трудового коллектива) как защитником интересов работников предприятия[3].

"Добровольно" предоставляемые работникам льготы и услуги по внутреннему договору становятся для администрации столь же обязательными, как и предоставляемые в соответствии с трудовым законодательством.

Итак, социальная политика предприятия как составная часть менеджмента представляет собой цели и мероприятия, связанные с предоставлением своим работникам дополнительных льгот, услуг и выплат социального характера.

Чем больше таких льгот и услуг, чем их сумма выше установленного законом размера, тем привлекательнее выглядит работа на таком предприятии, тем с меньшей охотой работник захочет терять эти льготы при увольнении. Независимо от того, являются ли услуги социального характера на предприятии жизненно-необходимыми (обеспечение существования) или предлагаются только в интересах привлечения квалифицированного персонала (рынок рабочей силы), они создают заинтересованность работников в экономической деятельности предприятия (организации).

Таким образом, социально-ориентированная кадровая политика предприятия и связанные с ней социальные услуги должны способствовать тому, чтобы:

- работник отождествлял себя со своим предприятием;
- желания работников соответствовали целям предприятия;
- росли производительность труда и готовность работников к работе;
- работники были социально защищены, предоставляемые в законном порядке или же по тарифному соглашению социальные услуги при необходимости дополнялись;
- поощрялась собственная инициатива работника при решении его проблем;
- улучшалась атмосфера на предприятии, формировался благоприятный социально-психологический климат;
- у работников и у общественности создавалось положительное представление о предприятии.

Социальная политика является составной частью механизма совершенствования качества рабочей силы и условий ее эффективной реализации. Объектом воздействия социальной политики являются не только занятые работники предприятия, но в определенной мере и бывшие работники предприятия, в том числе вышедшие на пенсию. К факторам, оказывающим влияние на величину выплат, относятся размер предприятия, его отраслевая принадлежность, финансово-экономическое положение, степень влияния профсоюзов, форма собственности и др.

Кадровая и социальная политика в организации взаимосвязаны. Взаимосвязь кадровой и социальной политики состоит в том, что кадровая политика направлена на сохранение кадрового потенциала, квалифицированных работников, их профессиональную мобильность, обновление кадров за счет приема на работу профессионально подготовленных работников. Она включает меры по развитию заинтересованности и трудовой мотивации работников в эффективной и производительной деятельности, производстве качественной продукции, социальную защиту персонала, работающего не по своей инициативе неполное рабочее время или находящегося в вынужденных отпусках без сохранения заработной платы в связи с временной приостановкой деятельности.

Социальная составляющая в деятельности организации является важным элементом ее кадрового, производственного, экономического потенциала. Основное назначение социальной политики в организации заключается в том, что предоставляемые ей социальные услуги могут способствовать обеспечению роста производительности,

повышению эффективности и качества труда работников. Социальная политика должна стимулировать работников к повышению квалификации, организацию -формировать и развивать внутриорганизационное обучение персонала. Она может способствовать решению таких управленческих задач, как закрепление наиболее квалифицированных работников, обеспечение их ротации, лояльного отношения к организации. Социальная политика в организации может быть более эффективной, если предоставляемые социальные услуги отражают специфику деятельности организации, режим и охрану труда, транспортную доступность рабочего места. Формы и виды социальных услуг целесообразно дифференцировать по категориям персонала. Желательно, чтобы предоставлялись только те виды социальных услуг, которые пользуются спросом.

Эффективная социальная и кадровая политика предполагает предоставление персоналу всех обязательных социальных услуг, которые организация должна оказывать в соответствии с законодательством. Вместе с тем социальная политика не может быть ограничена только обязательными социальными услугами, поскольку конкуренция на рынке труда предполагает наличие таких социальных услуг, которые могут привлечь новых работников в организацию или удерживать работающих здесь людей. Чем выше потребность в высококвалифицированных работниках, тем больше требуется дополнительных социальных услуг для привлечения и закрепления работников.

Основными направлениями социальной и кадровой политики являются мотивация и вознаграждение персонала[2]. Мотивация и вознаграждение труда персонала, являются центром пересечения социальной и кадровой политики в организации. Под мотивом понимается все то, что вызывает действия человека. Это могут быть как внешние, так и внутренние силы. Мотивы к труду разнообразны. Среди них выделяют следующие: стадность -потребность быть в коллективе, мотив личного самоутверждения, самостоятельности, надежности или стабильности, приобретения нового, справедливости и состязательности.

Мотивация означает побуждение человека к действиям для достижения поставленных целей. Трудовая мотивация персонала –это стремление работников удовлетворить свои потребности посредством трудовой деятельности. Структура мотивации персонала включает следующие основные элементы.

1. Потребности, которые работник хочет удовлетворить. Потребность -это нужда в чем-либо, необходимом для деятельности человека. Существуют биологические и социальные потребности. Биологическими являются потребности человека в воздухе, воде, пище, продолжении рода и др. Социальные потребности связаны с принадлежностью человека к человеческому роду, обществу, социальной общности и группе. Потребность в труде является социальной потребностью.

2. Блага, способные удовлетворить потребности.

3. Трудовые действия, необходимые для получения благ.

4. Цена - издержки, связанные с осуществлением трудовых действий. Существуют различные типы мотивации - инструментальная, профессиональная, патриотическая, хозяйская и люмпенизированная. При наличии инструментальной мотивации работа не является значимой ценностью для работника. Она рассматривается как источник заработной платы и других благ, которые работник получает в качестве вознаграждения за труд. Профессиональная мотивация означает, что работник ценит в работе ее содержание, возможность проявить себя. Он демонстрирует развитое профессиональное достоинство и самостоятельность в работе. Патриотическая мотивация основана на убеждении работника в своей необходимости для организации. Работник высоко ценит результативность общего дела и общественное признание своего участия в этом деле. Он готов взять дополнительную ответственность за результаты общего дела. При хозяйской мотивации работник добровольно принимает на себя ответственность за выполняемую работу, стремится к автономии, не терпит приказаний и контроля. Люмпенизированная мотивация связана с тем, что работник обладает слабой мотивацией к работе, не хочет повышать квалификацию. Он не проявляет активность, стремится сделать минимальными свои трудовые усилия.

Близким по содержанию к понятию «мотив» является понятие «стимул». Отличие между ними состоит в том, что при мотивации работник хочет получить благо в процессе собственной трудовой деятельности. Стимулирование персонала связано с предоставле-

нием работнику благ организацией при осуществлении им эффективной трудовой деятельности. Цель стимулирования труда работника заключается не в том, чтобы заставить его работать, а в том, чтобы побудить работника работать производительнее, эффективнее, качественнее. Стимулы могут быть материальными и нематериальными. В свою очередь, материальные стимулы могут существовать в денежной форме - заработная плата, премии, бонусы - и не в денежной форме в виде путевок на лечение и отдых, транспортных услуг и т.д. Нематериальные стимулы связаны с возможностью карьеры, престижностью труда, наградами. Они могут быть социальными, моральными, творческими. Выделяют также такие виды стимулов, как принуждение, материальное и моральное поощрение, само подтверждение работника.

Вознаграждение труда персонала включает денежные выплаты, социальные льготы, моральное поощрение. Денежные выплаты являются компенсациями, которые могут быть прямыми и косвенными. К прямым компенсациям относятся заработная плата, денежное содержание, премии, участие в прибылях, право работников на покупку акций организации. Косвенные компенсации связаны со страхованием и обслуживанием, осуществляемым за счет средств организации.

Таким образом, формирование социально-ориентированной кадровой политики на предприятиях может выступать основным фактором эффективного управления человеческими ресурсами в современных условиях хозяйствования. Поскольку социально-ориентированная кадровая политика, прежде всего, направлена на то, чтобы работники были социально защищены, а социальное обеспечение и защита работников, развитие их личностных качеств, сохранение здоровья является главным условием успешной деятельности предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кадры предприятия: Кадровая политика предприятия. Оформление трудовых отношений с работниками. Документы по учету кадров. / Под ред. Н.В.Пошерстник. – М.: ИД Герда, 2002.
2. Комаров Е. И. Стимулирование и мотивация в современном управлении персоналом // Управление персоналом. – 2002.- № 1.
3. Луконина М. Аутсорсинг: новая форма работы с кадрами // Справочник кадровика, 2006.
4. Мордовин С.К. Управление персоналом: современная российская практика. – СПб.: Питер, 2004.
5. Беляев В.К. Новое в управлении экономикой предприятия: Справ. -метод. пособие. – Иркутск.: Изд-во Иркут. ун-та, 2003.
6. Бизюкова И.В. Кадры управления: подбор и оценка: Учеб. пособие. – М.: Экономика, 1998.
7. Вачугов Д. Д., Веснин В.Р. Менеджер и стиль руководства. // Социально - политические науки. - 1999.
8. Веснин В.Р. Практический менеджмент персонала: Пособ. по кадровой работе. – М.: Юристъ, 1998.

СОЦИАЛЬНО-ОРИЕНТИРОВАННАЯ КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В статье основное внимание фокусируется на необходимости формирования социально-ориентированной кадровой политики на предприятиях. Выявляя общие требования к кадровой политике, автор предлагает основные направления совершенствования кадровой и социальной политики на предприятиях.

Ключевые слова: кадровая политика, предприятия, человеческие ресурсы, основные направления совершенствования кадровой и социальной политики.

SOCIALLY-ORIENTED PERSONNEL POLICY AS A FACTOR OF EFFECTIVE MANAGEMENT OF HUMAN RESOURCES OF ENTERPRISE

The article primarily focuses on the need for a socially-oriented personnel policy in the enterprises. Identifying the general requirements for personnel policy, the author suggests key issues for improving human resources and social policy in the enterprises.

Key words: Human Resources, business, human resources, the main directions of improving human and social policy.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *А.Ф. Гадов* - аспирант Института предпринимательства и сервиса

НЕОБХОДИМОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН, КАК ОСНОВА ИНТЕГРАЦИИ ТАДЖИКИСТАНА В МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО

Х.С. Бабаев

Таджикский государственный университет права, бизнеса и политики

Переходный период создал для экономики Таджикистана предпосылки его интеграции в мировое хозяйство, без участия в котором в современных условиях невозможно обеспечить устойчивый рост национальной экономики. В этом периоде главным принципом экономических реформ явился лозунг «всё для выживания», данную цель и принцип можно считать достигнутыми. Но одного этого уже явно недостаточно, потому что при этих условиях республика должна приобрести для себя черты «эффективного государства», суть которого заключается в рациональной организации хозяйственной деятельности в национальной экономике.

Одним из важных направлений «эффективного государства» -это совершенствование его участия в международном разделении труда. Это предполагается прежде всего с учётом эффективности участия страны в мирохозяйственных связях. В этом плане свободные экономические зоны могут выступать как один из методов совершенствования участия страны в международном разделении труда, которое в современных условиях получило развитие во многих странах мира.

В этом направлении среди отечественных учёных ведутся бурные дискуссии. И все они единогласно считают, что участие республики в глобализационном процессе необходимо. Например, выдающиеся учёные республики Н.К. Каюмов и Х.У. Умаров, выделяя негативные и позитивные стороны воздействия глобализации на развитие экономики страны и обосновывая недостаточные условия развития института рынка, абсолютной незащищённости национального предпринимательства, неконкурентоспособности выпускаемой продукции, считают, что «процесс присоединения Таджикистана, как и других переходных обществ, к глобализационным процессам должен происходить поэтапно и наиболее важный этап, по их мнению - это участие таких стран в процессах региональной экономической интеграции».[1]

Представляется, что для интеграции Республики Таджикистан в мировую экономику именно данный этап эффективен и своевременен. Но здесь возникает два вопроса.

Во-первых, станет ли Таджикистан активным участником этих объединений, имеет ли он преимущества для формирования экспортного потенциала?

Во-вторых, возможно ли при этом обеспечить независимый и устойчивый рост экономики страны?

Здесь необходимо отметить, что каждая страна при формировании своей экономической модели в качестве доминанта, по теории американского экономиста М. Портера, должна чётко определить свои преимущественные факторы.[2] С этой точки зрения преимущественными факторами Таджикистана, по мнению учёных и экспертов, являются переход от положения сырьевого экспортёра к готовой конечной продукции и обеспеченность электроэнергией. В структуре экспорта республики доминируют в основном два вида товаров: алюминий первичный и хлопок-волокно.

На переработку этих сырьевых ресурсов в Таджикистане негативно воздействуют следующие обстоятельства:

Во-первых, большое количество предприятий нуждается в перепрофилировании, а также уровень физического и морального износа оборудования достигает отметки 80%.

Во-вторых, для возобновления и обновления имеющихся мощностей необходимы огромные капиталовложения, а такие возможности у самого Таджикистана в этом плане отсутствуют.

В-третьих, низкое развитие инфраструктуры рынка, а также нахождение Таджикистана в изоляции от мирового рынка.

В-четвёртых, отсутствие или недостаточность высококвалифицированной рабочей силы.

В-пятых, неёмкий внутренний рынок республики, который не соответствует получению эффекта от масштаба производства.

В-шестых, в силу воздействия вышеперечисленных факторов и других, таких как политическая обстановка в Таджикистане, наблюдается низкая инвестиционная привлекательность.

Также необходимо отметить такой факт, что в результате участия страны в интеграционных объединениях, в структуре их экономики происходят структурные изменения. На наш взгляд, от этого больше страдают мелкий и средний бизнес, которые производят продукцию для внутреннего рынка.

Следует отметить, что в целях создания благоприятного инвестиционного климата в Таджикистане идёт реализация приоритетных проектов, таких как: строительство мелких и крупных гидроэлектростанций, автомобильных дорог и др. Хотя после поэтапного завершения намеченных проектов инвестиционная привлекательность Таджикистана может повыситься.

Мировой опыт показывает, что в этих условиях важным инструментом интеграции национальной экономики в мировую выступают создание и функционирование свободных экономических зон.

Свободная экономическая зона (СЭЗ) - это часть территории страны с особым действующим режимом. Этот режим регулирует специальное законодательство, которое охватывает следующие вопросы: таможенное регулирование; налогообложение; лицензирование; визовое оформление; банковскую деятельность; имущественные и залоговые отношения (в том числе касающиеся прав собственности на землю); предоставление концессий; управление свободной зоной. Определённую специфику в СЭЗ могут иметь также акты трудового и социального законодательства.[3]

При организации СЭЗ используют два различных концептуальных подхода: территориальный и функциональный (точечный). В первом случае зона рассматривается как обособленная территория, где все предприятия-резиденты пользуются льготным режимом хозяйственной деятельности. Согласно второму подходу, зона - это льготный режим, применяемый к определённому виду предпринимательской деятельности, независимо от местоположения соответствующей фирмы в стране.

Необходимо отметить, что в мировой практике были неудачные попытки функционирования СЭЗ. Недостаточно эффективными оказались свободные зоны, созданные, например, в Индии. Основными причинами этого являются определённые просчёты, которые были допущены ещё на стадии проектирования. К основным допущенным недостаткам относятся: неудачный выбор месторасположения зоны; неразвитость базовой инфраструктуры - автомобильных дорог, воздушного сообщения, телекоммуникаций и электроснабжения; неудовлетворительные институциональные связи между администрацией зоны и государственными учреждениями, отвечающими за создание льготных режимов.

В этом направлении удачным оказался эффективный опыт в ряде латиноамериканских стран, таких как Коста-Рика, Никарагуа, Доминиканская Республика и Сент-Люсия. В этих странах статус СЭЗ также придаётся компаниям, находящимся вне индустриальных парков (т.е., там присутствуют СЭЗ в пределах отдельно взятой фабрики). [4]

В Сент-Люсии не существует огороженных СЭЗ, но есть только отдельные заводы с этим статусом. Законами о режиме временного допуска в Коста-Рике и Гватемале, а также сальвадорским законодательством в области фискальных районов разрешается размещение экспортно-ориентированных компаний в любой точке страны.[5] Они могут беспроцентно импортировать сырьё, оборудование и механизмы, но им запрещено продавать конечную продукцию на внутреннем рынке.

Такие зоны в практике называют особыми экономическими зонами и их особенность состоит в том, что они могут действовать на неограниченной территории. В этих зонах наибольший интерес имеют производители и от их активности зависит благосостояние в национальной экономике.

Исследование особенностей свободных экономических зон в Республике Таджикистан показывает, что этот процесс в стране находится в стадии становления. На его развитие влияют ряд существенных проблем, которые возникли в результате рыночных реформ. Эти проблемы можно разделить на несколько групп.

Во-первых, проблема инфраструктуры. В результате распада бывшего СССР, производственная структура Таджикистана была полностью разрушена. На это также

повлияло политическое состояние в республике, которое претерпело кризисную ситуацию в 90-е гг. прошлого века.

Острота проблем инфраструктуры также возникает с отсутствием морских путей в республике. Практика функционирования СЭЗ в наибольшей степени эффективно отражается в тех регионах, где имеются именно свободные морские пути. Кроме этого, автомобильные и железнодорожные пути существуют в состоянии огромной зависимости от соседних стран. В результате этого срок движения товаров через эти виды транспорта увеличивается.

Состояние авиаперевозок в республике не отвечает требованиям международного стандарта. Кроме того, тарифы оказываемых услуг со стороны действующих авиакомпаний являются высокими.

Во-вторых, инвестиционная привлекательность СЭЗ республики. В условиях рынка приоритетным направлением экономической политики Республики Таджикистан должно быть оживление инвестиционной активности, которая обеспечит эффективное развитие производства в различных отраслях, а также принятия конкретных мер по созданию здорового инвестиционного климата и повышению инвестиционной привлекательности отраслей народного хозяйства.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что важным условием привлечения иностранных инвестиций является государственное гарантирование их прав и интересов, что ведет к снижению рисков инвесторов.

При этом возникает необходимость выявления основных причин низкой инвестиционной привлекательности национальной экономики и разработки стратегии по её совершенствованию, определение приоритетных их сфер для эффективного инвестирования. На наш взгляд, свободные экономические зоны становятся одними из основных путей совершенствования инвестиционной привлекательности в республике. Их функции заключаются в привлечении дополнительных инвестиций, прежде всего, в производство более наукоёмких и инновационных товаров.

В-третьих, становление рыночной экономической системы в стране, переход к новым методам государственного управления, формирование адекватной законодательной базы, стремление Таджикистана укрепить своё положение в качестве полноправного субъекта международных экономических отношений обусловили необходимость планомерного решения задач, стоящих перед страной, как во внутригосударственном, так и в международном плане.

Процесс трансформации хозяйства страны сопровождается изменением геополитической и экономической ситуации, углублением экономического кризиса, снижением эффективности системы управления экономикой. Преодолеть внутренний кризис и обеспечить полноценную интеграцию

Республики Таджикистан в систему мирохозяйственных связей, на наш взгляд, возможно при реализации концепции углубления международных связей и участия в международном разделении труда через механизм свободных экономических зон.

Из вышеизложенных особенностей СЭЗ вытекает, что их формирование в большей степени способствует развитию интеграционных процессов в национальной экономике.

Используемые в этих целях свободные (или специальные) экономические зоны в последние десятилетия получили широкое распространение в развитых и развивающихся странах с рыночной экономикой и в странах с переходной экономикой. Первые зоны стали появляться в конце 60-х - начале 70-х годов в развивающихся странах. Своего "пика" СЭЗ достигли к середине 80-х годов, когда в мире функционировало более 600 СЭЗ различных типов.

Вместе с тем, протекающие на более широком «экономическом пространстве» современные интеграционные процессы нередко вступают в определённое противоречие с ограниченностью, локальностью регионального или зонального подходов, выливающихся в ряде случаев в явно сепаратистские подходы и течения. Эта проблема так или иначе проявляется практически во всех странах - в том числе и в развитых странах с рыночной экономикой.

Поэтому вопросы принципиальных концептуальных подходов к созданию и функционированию свободных экономических зон, их месту и роли в экономике отдельных стран и в системе мирохозяйственных связей, конкретные решения по

обеспечению эффективной деятельности такого рода зон приобретают огромное как теоретическое, так и практическое значение (не только с экономической, но и с политической точки зрения). Учитывая многоукладность экономики Республики Таджикистан, своеобразие каждого из ее субъектов, подходы к формированию СЭЗ должны в максимальной степени учитывать эту специфику.

Вместе с тем, с учётом мирового опыта, а также с учётом критического анализа практики создания и функционирования СЭЗ в Таджикистане и вытекающих из него конструктивных выводов, на базе существующих в РТ зон, которые пока по сути только носят название "свободные экономические", можно достичь прямо противоположных результатов и способствовать оздоровлению экономики республики.

Таким образом, формирование свободных экономических зон отражает объективные закономерности интеграции национального хозяйства на мировое сообщество. Но здесь возникает необходимость выявления места СЭЗ в теории интеграционных процессов.

В теории интеграционных процессов выделяются три основных концепции. Это концепции функционализма и неофункционализма, школа федерализма и школа транснационализма.

Сторонники функционализма обосновали интеграционный процесс путём политического объединения государств, которое по их мнению привело бы к рациональному управлению в глобальном масштабе. Функционализм видит в межгосударственном сотрудничестве путь к достижению политической цели - интеграции государств в более широкую общность через постепенное отмирание их суверенитетов.

В центре теории федерализма находятся политические институты, которые выступают отправным моментом для развития интеграции в экономической и социальной сферах. Концепцию федерализма можно определить как «договорный отказ от централизма, структурно оформленную дисперсию полномочий между различными центрами, законные полномочия которых гарантируются конституцией». Международная интеграция государств по федералистской модели рассматривается по аналогии с внутренними режимами государств, основанных на принципах федеративного устройства.

В рамках плюралистической модели интеграции сам процесс интеграции рассматривается в терминах коммуникационных сетей, передающих сообщения и сигналы, обменивающихся информацией, способствующих выполнению определённых функций и накоплению опыта. Существует два типа политических объединений, каждому из которых соответствует свой особый процесс интеграции - амальгамный и плюралистический.

Теоретические основы формирования и развития экономических интеграционных процессов составляют неолиберализм, корпорационализм, структурализм, некейнсианство, дирижистские направления и др.

Представители неолиберализма под полной интеграцией понимали создание единого рыночного пространства в масштабе нескольких стран, функционирование которого осуществляется на основе действия стихийных рыночных сил и свободной конкуренции, независимо от экономической политики государств и существующих национальных и международных правовых актов. Вмешательство же государства в сферу международных экономических отношений приводит, по их мнению, к таким негативным явлениям, как инфляция, разбалансированность международной торговли, расстройство платежей.

Однако, развитие международной экономической интеграции, формирование региональных межгосударственных союзов при активном участии государств показали несостоятельность взглядов ранних неолибералов. Представитель позднего неолиберализма, американский ученый Бела Баласса рассматривал проблему интеграции в несколько иной плоскости: ведёт ли экономическая интеграция к более интенсивному участию государства в экономических делах. Большое внимание уделялось эволюции интеграции, происходящей на основе как экономических, так и политических процессов.

Основоположники корпоративизма считали, что в противоположность рыночному механизму и государственному регулированию функционирование ТНК способно обеспечить интегрирование международной экономики, её рациональное и сбалансированное развитие.

Однако, в структурализме поддерживалась идея полной либерализации движения товаров, капитала и рабочей силы в интегрируемом пространстве, считая, что свободное

функционирование рыночного механизма может привести к определённым диспропорциям в развитии и размещении производства, углублению неравенства в доходах. Экономическая интеграция рассматривалась ими как глубокий процесс структурных преобразований в экономике интегрирующихся стран, в результате которых возникает качественно новое интегрированное пространство, более совершенный хозяйственный организм. По их мнению, полюсами развития интеграции являются крупные фирмы, промышленные компании, целые отрасли промышленности.

Значительную роль в развитии теории международной экономической интеграции сыграли современные учёные стран СНГ. Например, российский учёный Н.П. Шмелёв связывает истоки мировых интеграционных процессов с потребностями современного международного разделения труда, развитием научно-технического прогресса, углублением международной специализации и кооперации хозяйственных структур отдельных стран. Наиболее важными характеристиками интеграции он считает межгосударственное регулирование экономических процессов, постепенное формирование интеграционного хозяйственного комплекса с общими пропорциями и общей структурой воспроизводства; устранение административных и экономических барьеров, препятствующих свободному передвижению в пределах региона товаров, капитала и рабочей силы; выравнивание уровней экономического развития интегрирующихся стран.[6]

Бровка Н.А. считает, что «процесс экономической интеграции обусловлен всесторонним развитием и постоянным углублением международного разделения труда - от простого обмена товарами к устойчивой торговле товарами и услугами, к интернациональному перемещению капиталов и созданию новых производств, к тесной производственной и научно-технической кооперации, следствием чего является создание совместных производств и управление ими на межгосударственном уровне».[7]

Исходя из концепций вышеуказанных учёных, можно отметить, что свободные экономические зоны также находятся в структуре основных элементов развития интеграционных процессов. Так как с формированием СЭЗ появляется возможность привлечения зарубежного капитала, усиление научно-технического прогресса, ускорение корпорационных связей и др. СЭЗ, находясь на определённой территории может способствовать постепенной интеграции и даже может повлиять на процесс глобализации.

Таким образом, изучая особенности СЭЗ Таджикистана и теоретических основ интеграционных процессов, можно сделать следующие выводы:

1. Свободные экономические зоны в Республике Таджикистан в настоящее время не выполняют своей главной задачи - они не стали "точками", очагами экономического роста, которые задали бы соответствующие импульсы для развития национальной экономики в целом. Это объясняется тем, что СЭЗ в республике находятся в стадии формирования и их развитие требует достаточно продолжительного периода времени.

2. В Республике Таджикистан необходимо сформировать ясный и определённый концептуальный подход к вопросам создания и развёртывания деятельности СЭЗ, подкреплённый и дополненный комплексом решений в правовой и экономической области.

3. С учётом отмеченных обстоятельств существенное значение приобретает поиск рациональных форм СЭЗ в субъектах РТ, учитывающих специфику экономико-географических, социальных, правовых, национальных, этнических условий тех субъектов РТ, где подобные зоны формируются и ориентированы на реализацию интеграционных объединений.

ЛИТЕРАТУРА

1. Каюмов Н.К., Умаров Х.У. Глобализация экономики и внешнеэкономические связи Таджикистана. - Душанбе: «Девашгич», 2005. - С. 17.
2. Портер М. Конкуренция. Пер. с англ. - М.: Издательский дом «Вильямс», 2005. - С. 227.
3. Особые экономические зоны / С. В. Приходько, Н. П. Воловик; Консорциум по вопр. приклад, эконом, исслед. Канад. агентства по междунар. развитию [и др.]. - М.: ИЭПП, 2007. - С. 6.
4. Отдельные заводы, подпадающие под действие таможенной системы, позволяющей отслеживать путь импортируемых или экспортируемых товаров, функционируют в городах Монсеррат, Сент-Китс и Невис.
5. Особые экономические зоны / С.В. Приходько, Н. П. Воловик ; Консорциум по вопр. приклад, эконом, исслед. Канад. агентства по междунар. развитию [и др.]. -М.: ИЭПП, 2007. -С. 38.
6. Подробно см.: Н.П. Шмелёв, В.В. Перская. Приоритеты и ценности социально-экономической политики стран Евросоюза. М.: РАГС. - 2009, - 392 с.

7. Бровка Н.А. Автореферат докторской диссертации. «Развитие экономических интеграционных процессов на современном этапе». Бишкек 2011. -С. 18-19.

НЕОБХОДИМОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН, КАК ОСНОВА ИНТЕГРАЦИИ ТАДЖИКИСТАНА В МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО

В статье показана необходимость участия Республики Таджикистан в глобализационном процессе. Обосновано значение создания СЭЗ как важного инструмента интеграции национальной экономики в мировое хозяйство. Сформулированы причины, сдерживающие развитие СЭЗ в республике. Проанализированы теоретические аспекты интеграционных процессов и на основе этого выявлено теоретическое и практическое значение СЭЗ.

Ключевые слова: свободная экономическая зона, интеграционный процесс, глобализация, инвестиционная привлекательность.

NECESSITY AND PECULIARITIES OF FREE ECONOMIC ZONES DEVELOPMENT AS THE YROUND OF TAJIKISTAN INTEGRATION INTO THE WORLD ECONOMY

The article dwells on the necessity of Tajikistan Republic participation in the process of globalization. The author substantiates the importance of free economy zones as a significant tool of national economy integration into the world economy. The reasons breeding impediment for FEJ development in the republic are formulated. The theoretical aspects of the integrational process are analyzed and, proceeding from this assumption, the author elicits theoretical and practical importance.

Key words: free economy zone, integrational process, globalization, investitive attraction.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Х.С. Бабаев* - соискатель Таджикского государственного университета права, бизнеса и политики.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА И ГОСТИНИЧНОГО ХОЗЯЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

Н.Г. Джураева

Новосибирский государственный архитектурно-строительный университет

Экономика любого региона имеет сложный состав и зависит от развития всех отраслей народного хозяйства в целом. Развитие каждой отрасли обеспечивает экономический подъем и развитие экономики региона. Туризм и гостиничное хозяйство также положительно влияют на экономику региона, причем в последнее время во всем мире масштабы влияния возрастают. Следует предположить, что такие тенденции прослеживаются и в Республике Таджикистан (РТ) и в ее регионах.

Для того чтобы показать роль туризма и гостиничного хозяйства в экономике регионов РТ первоначально следует выявить существенные тенденции развития туризма и гостиничного хозяйства в республике.

Несмотря на свой достаточный туристический потенциал на мировом рынке туризма Республика Таджикистан занимает незначительное место, и соответственно на ее долю приходится малая часть мирового туристического потока. Туризм в Таджикистане, имея большие перспективы, должен развиваться как прибыльная отрасль.

Согласно Концепции развития туризма главной целью государственной политики в области туризма является обеспечение благоприятных правовых условий для эффективной организации работы субъектов туристической деятельности и на этой основе создание в Республике Таджикистан эффективного и конкурентоспособного туристического рынка, обеспечивающего возможности для удовлетворения потребностей внутренних и иностранных граждан в разнообразных и качественных услугах отрасли [7].

В связи с этим, разработаны и утверждены «Государственная программа развития туризма в Республике Таджикистан на период 2010-2014 гг.», а также «Концепция развития туризма в Республике Таджикистан на 2009-2019 гг.», которые направлены на обеспечение благоприятной правовой, организационной и экономической среды для формирования современной туристической индустрии страны [2, 7].

Несмотря на свой достаточный туристический потенциал определены приоритетные направления развития туризма в РТ [2, 7, 8]: 1) санаторно-курортное лечение и отдых; 2) альпинизм, горно-спортивный и экологический туризм; 3) историко-познавательный этнографический туризм; 4) деловой туризм; 5) рафтинг; 6) горнолыжный спорт; 7) иностранная туристическая охота.

Согласно Программе экономического развития в Таджикистане имеются ресурсы, благоприятствующие крупномасштабному развитию горного и лечебного туризма, а также альпинизма. Рекреационные ресурсы Таджикистана благоприятствуют тому, чтобы ежегодно до 400-600 тыс. человек вовлекались в русло горного трекинга, 70-80 тыс. человек восстанавливали свое здоровье в санаториях и лечебницах 2,5-3,0 тыс. человек были вовлечены в альпинизм [8].

В целях подтверждения вышеизложенного, по сведениям Агентства статистики РТ, можно сделать некоторые обобщения [3].

Если иметь в виду, что с 1991 по 1995 годы РТ вовсе не посещали иностранные туристы [1], то начиная с 1996 года и в последние годы число зарубежных туристов, приезжающих в Таджикистан год от года заметно растет (таблица 1).

Из данных таблицы 1 видно, что в 2010 году в туристических целях посетили Таджикистан, всего 23853 чел., и доход в бюджет республики по сравнению с прошлыми годами в 2010 году заметно вырос (5089,1 тыс. сомони), в том числе на 69% больше, чем в 2009 году. Непосредственно рост числа туристов, посещающих РТ связан с внутренней и внешней политикой государства, результатом экономических реформ проводимых в стране и проведения мероприятий международного значения.

Таблица 1. Сведения о туризме РТ

	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Количество прибывших туристов (чел)	12338	11605	16038	21773	25504	23853
Доход от туризма в бюджет РТ, тыс. сомони	2122,1	10936,1	3503,6	2413,9	3010,6	5089,1
Доход от гостиниц, тыс. сомони	5070,6	6231,3	9409,8	16476,9	32912,0	42277,3
Валовой доход РТ, млн. сомони	7201,1	9272,1	12779,7	17609,3	20622,8	24704,7
Доля туризма в валовом доходе (%)	0,29	1,18	0,27	0,14	0,15	0,20

Источник: Данные отчетностей социального отдела Агентства по статистике при Президенте РТ.

Однако, доля туризма в связи с увеличением валового дохода в республике, год от года кажется незаметным (например, в 2005 г. валовой доход был 7201,1 млн. сомони и соответственно, доля туризма составляла 0,29% от него, а вот в 2010 г. валовой доход показывает 24704,7 млн. сомони, и доля туризма всего лишь 0,20% от него, что такие показатели являются очень ничтожно малыми).

В ходе анализа были выявлены основные факторы развития туризма в республике, такие как:

- природные (география, климат);
- культурно-исторические;
- политические;
- социально-экономические;
- демографические;
- научно-технические факторы.

Составленная динамика показывает увеличение туристических компаний по годам, которая приведена на рисунке 1.

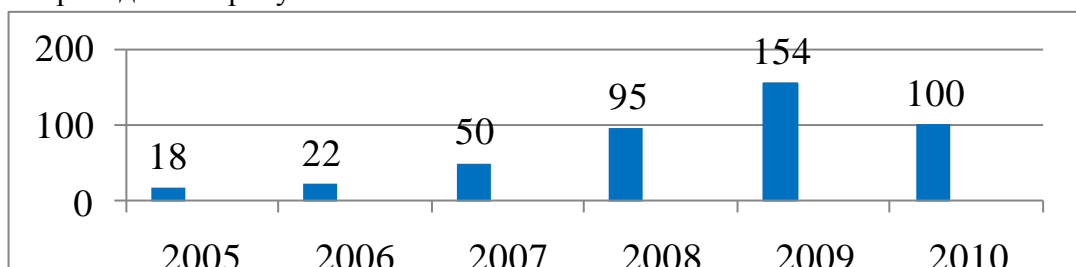


Рис. 1. Количество зарегистрированных туристических компаний (единиц) в Республике Таджикистан

Из данных диаграммы видно, что с 2007 года начинается рост числа туристических компаний и в 2009 году их количество доходит до 154, в 2010 году количество туристических компаний насчитывается около 100. Так, согласно данным Комитета по

делам молодежи, спорта и туризма в РТ [4] было выявлено, что в действительности в республике функционируют около 100 туристических компаний. 24 санатория и курорты, 69 домов отдыха (таблица 2).

Таблица 2. Распределение туристических объектов и средств размещения на территории РТ

	г. Душанбе	Согдийская область	Хатлонская область	Горно-Бадахшанская автономная область (ГБАО)	Районы республиканского подчинения (РРП)	Всего
Гостиницы	15	23	37	30	20	125
Туристические фирмы	78	9	1	7	5	100
Дома отдыха	-	15	1	-	43	69
Мавзолеи	1	3	26	1	4	35
Санатории	1	12	4	-	7	24
Музеи	4	14	22	5	8	46

Источник: Данные отчетностей Комитета по делам молодежи, спорта и туризма РТ.

По данным таблицы 2 можно выявить проблему неравномерности распределения туристических объектов по территории республики. Так, наибольшая концентрация гостиниц (15) и туристических фирм (78) приходится на столицу - г. Душанбе. По областям видно, что большинство гостиниц насчитываются в Хатлонской области (37), ГБАО (30), но большее количество гостиниц в областях являются частными малыми гостиницами, которые имеют одну или две комнаты для приема гостей.

Однако, деятельность большинства этих туристических компаний направлена на организацию выезда за рубеж граждан РТ, при том, что въездной туризм в Таджикистане обладает большим потенциалом. Практика развития мирового туризма показывает, что все государства в первую очередь заинтересованы в развитии въездного туризма, так как он обеспечивает в казну государства валютные поступления и способствует развитию инфраструктуры туризма.

Последние годы въездной туризм в республике постепенно идет к росту (рис.2). Тем не менее, в 2010 году число граждан РТ, воспользовавшихся услугами туристических фирм достигло 20990 человек, из них 18909 внутри республики, 1024 в страны СНГ и 1057 в страны дальнего зарубежья [3, 6].

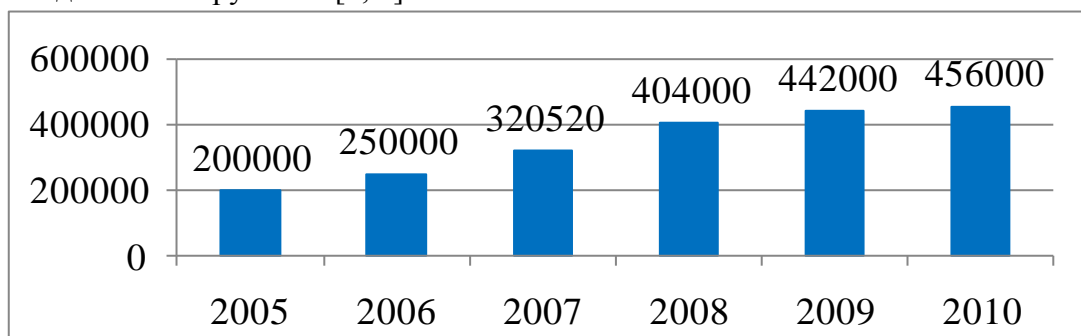


Рис. 2. Динамика количества иностранных граждан, прибывавших в Республику Таджикистан за 2005-2010 гг.

Иностранцев туристов в РТ привлекают такие виды туризма, как альпинизм, горный туризм, путешествия на автомобилях, велотуризм, интерохота и пешие походы. Но пока еще, туристы не посещают республику, в связи с неразвитостью въездного туризма, и малой привлекательностью существующих видов туризма в РТ. Для развития туризма в РТ совершенно необходимо выделение туристических ресурсов международного значения, ведь только международный туризм, он и есть въездной, может дать существенный доход стране.

А, значит, основными зонами туризма являются:

1. Варзобский район
2. Рамитское ущелье
3. Бальджуванский район

4. Горно-Бадахшанская автономная область, которые следует отнести к туристическим ресурсам страны. В целом, более 22% территории Таджикистана относится к особо охраняемой природной территории[7]. Но видимо наличие ресурсов, хоть и международного значения не спасают положение дел и не развивают данную отрасль нужными темпами, так как несмотря на наличие ресурсов международного значения туристы посещают Таджикистан немного.

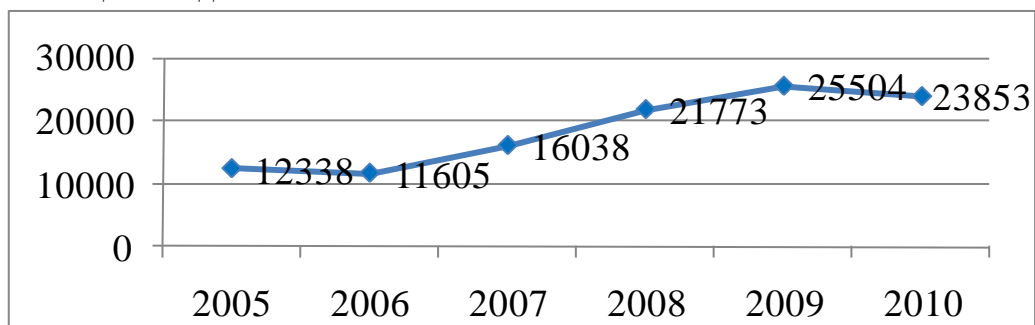


Рис. 3. Динамика прибытия иностранных граждан в Республику Таджикистан с туристическими целями.

Также, важным фактором развития международного туризма является историко-культурный потенциал местности[9]. Следовательно, требованиям, предъявляемым к ресурсам историко-культурного характера, отвечают объявленные решением Правительства РТ зоны санаторно-курортного лечения, отдыха и туризма (Варзобского, Бальджуванского и Ромитского регионов республики), также на базе 13 существующих государственных природных заповедников «Зоркул», «Ромит», «Мозгул», «Дашти Джум» и Таджикский национальный парк[7]. Однако, даже такое богатое наличие историко-культурного наследия, не привлекает туристов посетить именно РТ, также одного лишь факта существования величественного Памира, как «Крыша мира», недостаточно для привлечения на его подножья большого числа гостей из-за рубежа.

Необходимо отметить, что при оценке факторов развития туризма именно в регионах, следует учитывать не только их наличие, а также наличие соответствующих средств размещения - современные благоустроенные гостиницы на этих же территориях. Так как серьезным препятствием для развития туризма является отсутствие на этих территориях средств размещения достаточного для привлечения туристов международного уровня.

По Джанджугазовой Е.А. туризм и гостиничный бизнес являются катализатором развития всех секторов экономики. Существенно положительные социально-экономические воздействия индустрии гостеприимства на национальном и региональном уровнях [5 с. 35]: новые рабочие места, созданные благодаря туризму и гостиничному бизнесу; мультипликативный эффект; вклад в государственные и региональные доходы; повышение жизненного уровня населения; сохранение культурного наследия; обеспечение возможностей для межкультурных обменов.

Появление иностранных гостиничных цепей в РТ свидетельствует о переходе отечественного рынка услуг гостеприимства в качественно новое состояние. Иностранные гостиничные цепи, вышедшие на отечественный рынок, формируют новый подход к организации гостиничного дела в РТ и вносят значительный вклад в процесс повышения уровня услуг размещения, что в значительной мере обеспечивается развитием (количественным увеличением) и совершенствованием (качественным улучшением) гостиничного хозяйства страны.

Итак, выявленные существенные тенденции развития туризма и гостиничного хозяйства в республике определяют роль туризма в развитии экономики регионов республики, а также могут оказать влияние на выбор последующего объекта вложения на прединвестиционном этапе.

Все сказанное позволяет сделать вывод, что для развития экономики республики, необходимо развивать туризм в регионах, и особое внимание уделять инфраструктуре данной отрасли, где играет немаловажную роль развитое гостиничное хозяйство региона.

ЛИТЕРАТУРА

1. Асадов П. Роль иностранных инвестиций в ускорении динамики экономических реформ в Таджикистане. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www1.ceses.cuni.cz/benacek/Asadov-Benacek%20FDI.pdf> – Загл. с экрана.
2. Государственная программа развития туризма РТ на период 2010-2014 гг., №299, от 28 мая 2009 г.
3. Данные отчетностей Агентства по статистике при Президенте РТ за 2005-2010 гг.
4. Данные отчетностей Комитета по делам молодежи, спорта и туризма в РТ за 2011 год.
5. Джанджугазова Е.А. Маркетинг в индустрии гостеприимства: уч. пос. – 2-у изд. испр. – М.: изд. центр «Академия», 2005. – 224 с.
6. Жданова Л.В., Бобохонов С. Статистика туризма. Агентство по статистике при Президенте РТ. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://unstats.un.org/unsd/tradeserv/Workshops/Chisinau/docs/09%20c%20-%20Tajikistan.pdf>
7. Концепция развития туризма в РТ на 2009-2019 гг., от 2 апреля 2009 г.
8. Программа экономического развития Республики Таджикистан на период до 2015 года, №86, от 1 марта 2004 г.
9. Туризм и гостиничное хозяйство: уч. пос. / под ред. Л.П. Шматько, 2-у изд. – М.: ИКЦ «МарТ», Ростов/Д: изд. центр «МарТ», 2005. – 352 с.

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА И ГОСТИНИЧНОГО ХОЗЯЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

Рассматриваются тенденции развития туризма в РТ на современном этапе. Проанализированы состояние туризма и распределение туристических объектов и на основе этого выявлены основные факторы и направления развития туризма в РТ. Изучены основные стратегические документы развития туризма в республике. Продемонстрирована роль гостиничного хозяйства в развитии инфраструктуры туризма в регионах и обосновано влияние развития туризма и гостиничного хозяйства на экономику региона.

Ключевые слова: туристская индустрия, гостиничное хозяйство, конкурентоспособный туристический рынок, услуги.

TENDENCIES OF TOURISM AND HOTEL HOLDING DEVELOPMENT IN TAJIKISTAN REPUBLIC

The article dwells on the tendencies related to the development of tourism in RT at the present stage. Having analyzed the state of tourism and distribution of the units of tourism the author elicited the major factors and trends related with tourism development in RT. The strategic documents of tourism development in the republic have been studied. The role of hotel holdings for the development of tourism infrastructure in the regions is demonstrated, the influence of tourism and hotel holdings upon the economy of the regions being substantiated.

Key words: tourist industry, hotel holdings competitive tourist market, services.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Н.Г. Джураева* – аспирантка Новосибирского государственного архитектурно-строительного университета.

НАПРАВЛЕНИЕ ФОРМИРОВАНИЯ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ СТРУКТУРЫ КРЕДИТНОГО РЫНКА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

Джахонорои Равшан

Таджикский национальный университет

Таджикский кредитный рынок почти за два десятилетия прошел два этапа развития и взроста. На первом этапе, после гражданской войны 1993г. он развивался в неблагоприятной экономической и политической среде, препятствовавшей созданию нормального банковского бизнеса, кредитных продуктов и технологий. Главным достижением того периода можно считать создание нормативно-правовой базы функционирования рыночных кредитных отношений, аппарата банковского надзора и регулирования, а также кадрового потенциала банковского сектора.

Второй этап начался практически сразу после кризиса с переосмысления выжившими банками своей стратегии, продуктовой линейки и технологий. На данном этапе произошло осознание необходимости тесного взаимодействия банковского и реального секторов экономики. Параллельно происходило ужесточение требований регуляторов, функционирование

кредитного рынка подтягивалось к международным стандартам. Кредитные организации начали осваивать технологии корпоративного управления, стратегического менеджмента и управления кредитными рисками.

Одновременно нерешенными остаются проблемы, действие которых может существенно изменить положительную динамику показателей развития кредитного рынка РТ. К внешним проблемам, препятствующим дальнейшему развитию кредитования относятся: зависимость экономической обстановки в стране от состояния мирового рынка энергоносителей; значительный уровень деловых рисков заемщиков, влияющих на кредитный риск банка; агрессивная политика государства в отношении должников бюджета, что ставит под сомнение своевременное погашение кредитов даже при наличии необходимых источников; отсутствие целенаправленной и упорядоченной поддержки предприятий и финансовых институтов со стороны органов государственной власти; высокие риски инвестиционной деятельности экономических субъектов в сфере реальной экономики. К внутренним проблемам можно отнести: преобладание коротких пассивов при необходимости долгосрочных активов и, следовательно, рост рисков банковской ликвидности; интенсивное изменение средних рыночных ставок, вызывающее необходимость переоценки; отсутствие эффективной системы управления рисками в деятельности кредитных организаций и др.

Проведенный анализ функционирования кредитного рынка РТ позволяет предположить, что дальнейшее развитие кредитных отношений в Таджикистане будет определяться последовательным формированием элементов институциональной структуры кредитного рынка.

Динамичное развитие кредитного рынка, обеспечивающее потребности экономики в ресурсах и при этом не допускающее чрезмерных рисков, надежность и устойчивость кредитной системы - вот те критерии, которые должны задавать общий вектор формирования институциональной структуры в сфере кредитных отношений в РТ.

В данном контексте можно предложить следующие направления формирования институциональной структуры кредитного рынка РТ:

- усиление защиты прав инвесторов, вкладчиков и кредиторов;
- углубление специализации нормативно-правового регулирования деятельности кредитных организаций;
- совершенствование работы судебной системы, развитие внесудебных процедур разрешения споров;
- развитие конкурентной среды в банковском секторе, укрепление и обеспечение рыночной дисциплины;
- повышение эффективности государственного регулирования и надзора за деятельностью кредитных организаций;
- рост конкурентоспособности таджикских кредитных организаций;
- формирование информационной инфраструктуры кредитного рынка;
- повышение финансовой грамотности населения;
- укрепление доверия к таджикскому кредитному рынку со стороны отечественных и иностранных участников.

Реализация данных направлений предполагает разработку формальных и неформальных правил и норм, следование которым, с одной стороны, будет оптимальной стратегией для всех участников кредитного рынка, а, с другой стороны, позволит добиться снижения издержек взаимодействия его участников, в частности, за счет увеличения спецификации прав собственности, повышения административных санкций за нарушение существующего порядка, а также за счет формирования общественного сознания, ориентированного на долгосрочное рыночное сотрудничество и правомерное поведение.

В сфере правового обеспечения кредитного рынка необходимо в первую очередь создать правовые условия функционирования кредитных организаций в соответствии с международными нормами, определенными, в частности, в документе Базельского комитета по банковскому надзору «Основополагающие принципы эффективного банковского надзора».

Ожидается, что решение проблемы законодательной защиты прав кредиторов позволит снизить риски кредитования, а значит, и процентные ставки. Следует отметить,

что фактическое отсутствие практики применения Уголовного кодекса РТ в части экономических преступлений, а также отсутствие механизмов розыска должника по Закону об исполнительном производстве заставляют банки придерживаться консервативной политики в области кредитования. Кроме того, фактически отсутствует правовой механизм выявления заведомо фиктивных кредитов, при этом, даже если будет доказано, что и кредитор, и заемщик изначально были осведомлены о последующем невозврате кредита, ни для одного из участников фиктивной сделки действующее законодательство не предусматривает какой-либо ответственности.

В соответствии с международной практикой в случае банкротства заемщика предоставленное в залог имущество должно выводиться из конкурсной массы. Необходимо улучшить саму технику обращения взыскания на предмет залога, инициировав для этого соответствующие процедуры: создать систему регистрации залогов и имущественных прав, предоставить право залогодержателю вводить временное управление заложенным имуществом путем назначения выбранного им управляющего и т.д.

Снижение издержек мотивации кредиторов на кредитном рынке РТ возможно в результате решения вопроса о высвобождении от налогов части прибыли банков, направляемой на увеличение уставного капитала. До сих пор продолжает существовать двойное налогообложение доходов на вложенный капитал - налог на прибыль и налог на дивиденды. Освобождение от налогов суммы начисляемых дивидендов позволит банку повышать свою капитализацию.

Дальнейшее развитие кредитного рынка РТ будет связано с разработкой и принятием нормативно-правовых актов, регулирующих отдельные аспекты кредитного процесса. Координация деятельности участников кредитного рынка РТ осложняется тем, что в законодательстве о банковской деятельности отсутствует описание процедур, регулирующих процессы слияния и присоединения кредитных организаций при их реорганизации. Отсутствуют специальные законодательные нормы, регулирующие потребительское кредитование и его разновидности. Действующее банковское законодательство не проводит различий между кратко и долгосрочным кредитованием - как по источникам, так и по методам обеспечения ликвидности.

На сегодняшний день существует острая необходимость в принятии закона о государственной политике в отношении малого и среднего бизнеса, о государственном регулировании инновационного и венчурного предпринимательства, а также законов о каждом виде деятельности малого и среднего бизнеса. В данных законах следует предусмотреть выделение средств из Государственного бюджета в рамках государственного внутреннего долга для предоставления гарантий под привлекаемые на внутреннем и внешнем рынках кредитные ресурсы для финансирования малого и среднего бизнеса. Необходимо установить порядок упрощенного кредитования малого бизнеса и экономического стимулирования банков, выдающих подобные кредиты.

Появление новых банковских структур-государственных банков развития, занимающихся кредитованием крупных общественно-важных проектов, требует принятия специальных нормативно-правовых актов, обеспечивающих их эффективную работу. Во многом именно по этой причине участие банков развития в финансировании предприятий производственной сферы пока не получило широкого распространения. Эффективное функционирование банков развития требует законодательного закрепления за ними строго определенных функций. Наличие специального закона, определяющего правовые основы деятельности указанных учреждений, позволит им проводить долгосрочную кредитную политику, независимо от политической ситуации в стране.

До настоящего времени в Таджикистане функционирует всего один государственный банк, который решает отдельные государственно-значимые задачи, согласно определенным их уставом. Исходя из опыта Китая, Казахстана и других стран, где имеется специальное законодательство для государственных банков, в таджикском законе следует:

- определить их подчиненность, полномочия и субъекты, ответственные за управление государственной долей в капитале (правительство, Национальный Банк, специальный или местный орган);
- узаконить особенности системы управления, порядок принятия решений по крупным

сделкам;

- установить ограничения на их деятельность, порядок предоставления и привлечения займов, возможность участия в уставных капиталах юридических лиц;
- установить права банка с государственным участием при выполнении операций по кредитованию направлений, определенных правительством и администрацией регионов;
- определить особый порядок, формы отчетности и сроки ее предоставления, а также порядок надзора за деятельностью банка;
- закрепить за банком развития функции по отбору и финансированию инвестиционных проектов, включая самофинансирование.

На сегодняшний день многие иностранные банки имеют существенные преимущества перед отечественными: длительный опыт функционирования в рыночных условиях, передовые банковские технологии, эффективные системы управления рисками, а также более дешевые источники кредитных ресурсов. В этой связи, существенное повышение конкурентоспособности является для таджикских банков первоочередной задачей, решение которой необходимо для удержания корпоративных и розничных клиентов, что особенно актуально в условиях предстоящего вступления Таджикистана во Всемирную торговую организацию.

Решая задачи по повышению конкурентоспособности, отечественные кредитные организации должны перейти на качественно новый уровень развития. Приобщение все более широких слоев населения к кредитным услугам дает массу возможностей для развития банковского бизнеса и постепенного продвижения новых кредитных продуктов. Одновременно приток новых клиентов увеличивает нагрузку на существующую филиальную сеть, требует оптимизации бизнес процессов, поддержания высоких стандартов обслуживания. Более низкая стоимость фондирования у иностранных конкурентов может быть компенсирована только при максимально полном использовании кадровых и технологических ресурсов, обеспечивающих сокращение издержек кредитной организации.

Таким образом, необходимым условием повышения конкурентоспособности таджикских банков является формирование и поддержание на должном уровне культуры кредитования. К наиболее важным составляющим кредитной культуры можно отнести: ориентацию на потребности клиента, расширение спектра предоставляемых услуг и их совершенствование, предоставление обслуживания на высоком уровне, открытость, доверительные партнерские отношения с клиентами, предоставление льгот и привилегий постоянным клиентам. Практика показывает, что эффективность сервиса, достоверность и доступность информации о кредитном продукте имеют для клиентов большее значение, чем уровень процентных ставок и комиссий за кредитный продукт. При более низких издержках на привлечение средств у иностранных и государственных банков по сравнению с коммерческими банками именно качественный сервис является важнейшим фактором, дающим возможность компенсировать эту разницу и заработать прибыль.

Характерной чертой банковского менеджмента должно стать следование четко продуманным стратегиям. В данном контексте следует говорить о двух стратегиях - стратегии доступности и стратегии классического подхода к кредитованию. Первая из них характерна для монопродуктовых банков и отличается либеральными требованиями к заемщику в части подтверждения дохода. Она ориентирована на широкий клиентский сегмент, в том числе на людей с невысоким уровнем дохода. Стоимость кредита в данном случае высока. Принципы работы в рамках данной стратегии - сокращение операционных издержек за счет передовых технологий продаж (агентских, конвейерных и др.), обеспечение рентабельности за счет больших объемов продаж при высоких кредитных рисках и обеспечение лидерства в определенных продуктовых сегментах.

Вторая стратегия подразделяется на два типа. Первый направлен на ограниченный клиентский сегмент - верхний сегмент среднего класса. Для него характерны высокий уровень сервиса и точная настройка продуктовой линейки под потребности клиента. Второй - универсальное позиционирование, но в отличие от стратегии первого типа здесь присутствует сбалансированная кредитная политика, требуется документальное подтверждение доходов, оформление залога. Для данного типа также характерно формирование имиджа универсального банка, но с применением индивидуальных схем работы с заемщиками.

Очевидно, что в условиях бурного роста кредитования, удлинения сроков и фактического снижения процентных ставок за пользование кредитом для успешной и эффективной работы банка необходимо особое внимание к работе с заемщиками. Управление качеством кредитного портфеля при снижающейся марже и ужесточении регулирования розничного кредитования становится ключевым вопросом обеспечения прибыльности. Необходима постоянная работа по поддержанию соответствия процентной ставки качеству заемщиков, предотвращению кредитного мошенничества, а также избыточной долговой нагрузки, принимаемой заемщиками и поручителями. В этой связи банковское сообщество должно активно работать с государством в сфере регулирования раскрытия информации об условиях кредитования и обмена информацией о недобросовестных заемщиках. Банки должны принять активное участие в создании адекватных и цивилизованных механизмов взыскания задолженности, в том числе в разработке системы личного банкротства, которое должно быть закреплено на законодательном уровне.

На рисунке 3.1. раскрывается содержание направления формирования институциональной структуры кредитного рынка в Таджикистане, предполагающего сотрудничество государства и банковского сектора как основных субъектов системы управления кредитным рынком.

Роль законодателя и регулирующих органов здесь будет более значимой, если они дадут возможность банкам классифицировать кредиты, предоставленные заемщикам с положительной кредитной историей, в более высокую категорию качества. Соответственно, для банка понизятся нормы резервирования, а для ссудополучателя - ставка по займу. Именно в этом случае и у банка, и у его клиента появится заинтересованность в наличии кредитной истории.



Рис.3.1. Направление формирования институциональной структуры кредитного рынка в РТ

Другим положительным моментом в накоплении массива информации могло бы стать предоставление возможности заемщику через банк пополнить свою кредитную историю сведениями о полученных и погашенных до вступления в силу Закона о займах. Особенно важным является следование принципу, что БКИ должно представлять собой узкоспециализированную компанию, занимающуюся исключительно сбором информации для кредитных историй и предоставлением кредитных отчетов в порядке, определенном законодателем. Это объясняется тем, что в силу специфики предмета деятельности БКИ может возникнуть соблазн получения дополнительных доходов за счет оказания сопутствующих аналитических и информационных услуг, например, присвоения индивидуальных кредитных рейтингов, предоставления дополнительной информации о заемщиках.

Наиболее распространенным способом решения проблемы просроченной задолженности в западной практике является обращение к услугам коллекторской компании, специализирующейся на сборе долгов. Передача проблем по взысканию просроченной задолженности на аутсорсинг снимает с банка задачу работы с портфелем проблемных кредитов, при этом расходы на оплату услуг коллекторского агентства банк несет, как правило, в тот момент, когда было обеспечено погашение соответствующих обязательств или возобновление платежей. В развитых странах коллекторские агентства работают во многих отраслях экономики, где существуют платежи: банковская, страховая, коммунальная, телекоммуникационная отрасли, медицина. Основными услугами таких компаний являются: покупка портфеля просроченной задолженности, сбор просроченной задолженности на условиях агентского договора и аутсорсинг всего процесса сбора платежей.

Коллекторство представляет собой конвейерное и технологичное взыскание большого объема бесспорных однотипных долгов. Основу коллекторства составляет внесудебное взыскание долгов, т.е. ведение переговоров, личные встречи с должником, проведение расследований и выявление случаев мошенничества, претензионная работа, вплоть до оказания определенного рода психологического давления, но в пределах, допускаемых законом. Если добровольного удовлетворения требований не происходит, то осуществляется обращение в суд с последующим исполнением решения судебных органов и, в конечном итоге, большинство долгов погашается, исключения составляют, лишь случаи, когда с должника просто нечего взыскать.

В мировой практике коллекторские агентства работают с банками уже на начальной стадии возникновения задолженности и занимаются не только взысканием платежей, но и профилактикой рискованных кредитов. Согласно расчетам американских экспертов, за счет деятельности коллекторских агентств американская семья в среднем ежегодно экономит около 330 долл., поскольку без их деятельности себестоимость кредитных продуктов и процентные ставки оказались бы выше.

В Таджикистане рынок коллекторских услуг пока еще не сформировался. Однако, развитие рынка потребительского кредитования сегодня приводит к формированию спроса на услуги коллекторских агентств со стороны кредитных организаций, столкнувшихся с проблемой неплатежей. Основным отличием коллекторских агентств от юридических компаний, остающихся на рынке, является ориентированность именно на досудебное урегулирование проблемы, тогда как юридические компании, в силу своей основной деятельности, наиболее эффективны в вопросах судебного преследования должников.

Сегодня на кредитную систему РТ возлагается особая роль в достижении стабильного экономического роста страны. Расширение возможностей предприятий по привлечению инвестиционных ресурсов, сохранение и приумножение сбережений граждан, стимулирование потребительского спроса являются первоочередными задачами кредитного рынка. Достижение поставленных задач предполагает создание новых рыночных институтов, регулирующих деятельность участников кредитного рынка и способствующих снижению издержек их взаимодействия. Процесс формирования институциональной структуры кредитного рынка, соответствующей уровню развития современной практики кредитования, имеет все основания стать мощным инструментом экономического развития страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кошлаков Г.В. О проблемах социально-экономического развития Республики Таджикистан. / Материалы Международной конференции «Проблема безопасности государств Среднего Востока в условиях мирового кризиса» 27 марта 2009г. - РТСУ. – Душанбе: 2009. – С.56.
2. «АП-Блиц» Информационного агентства Asia-Plus / Таджикистан, № 48 (2449) за 7 марта 2008г.
3. Кадыров Д.Б. Доходы населения как фактор роста благосостояния. – Воронеж: ВГУ, 2004. - С.177.
4. Социально-экономическое положение Республики Таджикистан за январь-декабрь 2008г. (оперативная информация). – Душанбе: 2009. - С.138.
5. Рахимов Р.К. Некоторые вопросы инвестирования экономического роста // Экономика Таджикистана: стратегия развития. – Душанбе: 2003. - №1. – С.24.
6. Умаров Х.У. Экономический рост и решение проблемы безработицы.// Экономика Таджикистана: стратегия развития. – Душанбе: 2006. - № 2. – С.98.

НАПРАВЛЕНИЕ ФОРМИРОВАНИЯ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ СТРУКТУРЫ КРЕДИТНОГО РЫНКА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН

В данной статье рассматривается направление формирования институциональной структуры кредитного рынка Республики Таджикистан. В ней выделены актуальные задачи, теоретические основы, разработка практических рекомендаций по совершенствованию институциональных вопросов функционирования экономики РТ.

Ключевые слова: направление, институциональная структура, рынок Республики Таджикистан, функционирование.

DIRECTION OF FORMATION OF INSTITUTIONAL STRUCTURE OF THE CREDIT MARKET OF THE REPUBLIC OF TAJIKISTAN

In the present article is considered direction of formation of institutional structure of the credit market of the Republic of Tajikistan. There are marked actual issues, theoretical bases, and development of practical recommendations on improvement of institutional issues of functioning of economy of the Republic of Tajikistan.

Key words: direction, institutional structure, market of the Republic of Tajikistan, functioning.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Джахонорони Равшан* - аспирантка Таджикского национального университета.

ФОРМИРОВАНИЕ И СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

Б.С. Собиров

Институт экономики и демографии АН РТ

Пищевая промышленность в Республике Таджикистан является одной из основных и важных отраслей промышленности национальной экономики, которая сформировавшись в советский период, достигла высокого уровня развития. В начале своего становления и развития пищевая промышленность в стране была нацелена на удовлетворение потребностей населения в качественной пищевой продукции и основывалась на переработке местного сельскохозяйственного сырья.

Исследования проведенные в Республике Таджикистан показывают, что о кризисном состоянии экономики страны или отдельной ее отрасли можно говорить тогда, когда объем производства по сравнению с базисным периодом падает до 35-40 и более процентов, [1, 106], что неизбежно ведет к снижению показателя потребления населением продуктов питания и, соответственно, падению уровня жизни населения. В тоже время экономический подъем всегда сопровождается ростом показателей сельского хозяйства и показателем потребления продуктов питания, что характеризует уровень развития пищевой промышленности и ее инфраструктуры.

Анализ динамики развития пищевой промышленности республики за последние 20 лет (1991-2010гг.) показал, что она претерпела коренные производственные изменения. За короткий период, некогда развитые сектора этой отрасли столкнулись с глубоким экономическим кризисом, основная стадия спада которого пришлась на 1992-1997 гг. Начиная с 1998 года, эта отрасль начала оживляться и в ней наблюдался подъем в некоторых секторах. Однако, этот процесс не был результатом обновления устаревшего оборудования и технологии более новыми и передовыми, а стал возможным за счет возобновления производственной деятельности на фазе медленного экономического подъема.

Дело в том, что развитие рыночных отношений и формирование инфраструктуры пищевой промышленности, в первую очередь, связано с природно-климатическими условиями отдельных районов, и их дальнейшее развитие основывается на организации промышленной переработки сельскохозяйственного производства и снабжения тех районов, где они не выращиваются, обеспечивая тем самым потребности населения в продукции. Так, например, в Истаравшане, Канибадаме и некоторых других районах Согдийской области в основном выращиваются абрикосы, а в районах Вахш, Бохтар и других районах Хатлонской области -помидоры, овощи и другая растениеводческая продукция, а в таких районах страны как, Джиргаталь, Гарм, Таджикабад, Горная Матча и т.д. в основном выращивается картофель, в Турсунзадевском и Гиссарском районах в основном производится виноград и овощная продукция. Такой принцип районирования с точки зрения развития инфраструктуры пищевой промышленности позволяет оценить районы страны и с позиции их сырьевой базы и производства продуктов животного происхождения, таких как – мясо, колбасные изделия, сливочное масло, сыр, различные консервы, рыбная и молочная продукция и т.д.

Для оценки состояния и уровня развития инфраструктуры пищевой промышленности важно исходить из такой экономической категории, как потребность населения, ибо потребность в пищевых продуктах всегда жизненно необходима, так как человеку необходимо ежедневно принимать определенное количество пищевых компонентов. Разработки современных ученых показывают, что на историю развития и логику анализа инфраструктуры пищевой промышленности воздействуют показатели научно-обоснованных норм питания, которые, в свою очередь, всегда меняются с развитием пищевой промышленности и всегда развиваются и пополняются новыми продуктами, [1,229], что отражает диалектическое взаимодействие в процессе развития, потребностей населения и инфраструктуры пищевой промышленности.

Исследования показывают, что до приобретения независимости, в республике показатели доли производства продовольствия в пищевой промышленности почти совпадали с показателями доли производства в сельском хозяйстве. В настоящее время, эти пропорции стали совсем другими. Если в 1990 году в Республике Таджикистан удельный вес пищевой промышленности во всем объеме промышленности составлял 19,3%, то в 2000г. он составлял 10,7%, немного повысившись в 2005 г. до 19.5%, а в 2010 году он составил 27,0%[2,24-25]. Характерной особенностью переходного периода является то обстоятельство, что в этот период заметно сократился объем производства в таких секторах пищевой промышленности, как, например, табачно-махорочная, мясомолочная, плодоовощная, кондитерская, винодельческая, масло-сыродельческая и других молочных отраслях.

Снижение объемов производства и упадок удельного веса мясомолочной, кондитерской, маслосыродельной и молочных отраслей промышленности во многом предопределило, то, что в годы после приобретения независимости резко сократилось производство продукции животноводства. Например, производство мяса в 1991 г. составляло 150 тыс. 700 тонн, а в 2006 г. уже 112 тыс. 293 тонны или 1,05 раз меньше, а в 2010г. оно достигло -143 тыс. 213тонн. Производство молока в 1991г. составляло 587,2 тыс.тонн, а в 2000 г.- 309,8 тыс.тонн и уже в 2010г.-660 тыс. 763 тонн. [3,270-274].

Как показывают данные таблицы 1, в последние годы в Республике Таджикистан наблюдается стабилизация в отрасли пищевой промышленности, однако современные показатели развития почти не сопоставимы с советским периодом, что во многом связано с недостаточным развитием инфраструктуры этой отрасли экономики.

Таблица 1. Производство основной продукции пищевой промышленности в Республике Таджикистан

Наименование продукции	1991г.	2000г.	2001г.	2009г.	2010г.	2010г. в % к 1991	2010г. в % к 2000г.
Улов рыбы тонн	3945	164	235	288	449	11,4	237,7
Мясо, включая субпродукты 1- категории тонн	38115	17388	19494	24983	27113	71,1	155,8
Колбасные изделия, тонн	9785	65	145	820	998	10,2	1535
Жир пищевой топленый тонн	531	0,1	0,2	—	—	—	—
Животное масло тонн	4742	122	27	18,5	20,9	0,44	17,2

Цельномолочная продукция в пересчёте на молоко, тонн	139189	3364	4102	3987	4056	2,9	125,7
Мороженое, тонн	3337	6	224	585	811	24,3	135,7
Сыры жирные (включая брынзу) тонн	3113	125	56	19	17	0,54	13,6
Консервы, млн. условных банок	284,3	107,8	129,1	83	51,0	17,8	47,2
Овощные консервы(без соков и томатной пасты) млн.условных банок	36,1	9,0	4,5	8,2	9,6	26,7	107
Томатные консервы (сок, напитки) млн.условных банок	105,6	44,3	50,9	26,9	6,2	5,8	14
Фруктовые консервы, млн.условных банок	136,0	54,1	73,3	45,6	33,6	25,7	62,1
Кондитерские изделия тонн	48831	334	306	2731	3866	7,9	1157,5
Макаронные изделия, тонн	29075	764	630	2003	2535	8,7	33,2
Растительное масло, тыс.тонн	76,1	23,1	26,5	13,1	14,1	18,6	61
Соль пищевая(добыча и переработка) тонн	72525	48985	57027	49772	50365	69,4	102,8
Водка тысяч дал.	932	207	208	95	53	5,7	25,6
Вино виноградное, тыс.дал.	1818	389	555	26,7	21,5	1,21	5,5
Пиво ,тыс.дал.	3640	43	84	161,5	111,4	3,05	258
Безалкогольные напитки, тыс.дал.	1766	668,9	1967	3305	3477	197	504,6
Минеральная вода, тыс.дал.	457,6	84,3	90,1	986,3	1001,9	218,7	1189
Табак ферментированный, тонн	10463	4707	3464	—	80,6	0,77	1,7
Сухофрукты,тонн	4716	101	490	2175	2329	49,4	2304

Источник: Промышленность Республики Таджикистан. Статистический сборник. Душанбе - 2011 год, стр. 208 – 209. 20 лет независимости. Статистический сборник Душанбе 2011 стр.40.

В тоже время, развитие инфраструктурных элементов, свойственных рыночной экономике-обеспечение новой технологией, развитие складских хозяйств, холодильников, воды и электроснабжения, в таких секторах как, например, производство сухофруктов, безалкогольных и минеральных вод, объем производства повысился и составил 51.7%, показателей дореформенного периода (в 1991 году производство сухофруктов составляло 4716 тонн, а 2001 г. составила 490 тонн и 2010 г. этот показатель уже составил 2329 тонн.). Показатели объема производства минеральных вод опережал объем производства продуктов, которые составили в 2010 году 1001,9 дал, против 475.5 дал в 1991 году. Показатели производства безалкогольных напитков в 1991 г составляли 1766 тыс. дал, а в 2010г -3477 тыс. дал [4,210-211]. Таким образом, можно проанализировать, что улучшение инфраструктуры в этих отраслях, особенно зависит от внедрения новой технологии и обеспечения маркетингового обслуживания, что обеспечили рост объема производства продукции в последние годы.

Можно также констатировать, что в некоторых отраслях пищевой промышленности, уровень которых до независимости республики был очень высок, из-за отсутствия нормального функционирования инфраструктуры пищевой промышленности постепенно снизился до кризисного уровня. Например, как показывают данные таблицы 2, производство животного масла составило в 1991году 4742 тонн, в 2004 году 47.0 тонн, а в 2010 году -20,9тонн или 0.45% от уровня 1991года. Производство консервов в 1991 году составляло 284.3 млн. условных банок, в 2003 г. 108.5млн.у.б. и в 2010 году составило 51,0 млн. у.б. или 17,9%. Сыров жирных в 1991 году было произведено в республике 3113 тонн, а в 2010 году 17 тонн, что составляет 0,54% от уровня 1991 года. Цельномолочные продукты в пересчете на молоко в 1991 году составляли –139189 тонн, а в 2010 году объем производства продуктов этой отрасли составил всего 4056 тонн или 2,8% от уровня 1991 года. О таких же низких объемах производства можно говорить и про производство одного из очень важных и особых продуктов отрасли пищевой промышленности - производство масла растительного, которое используется и как сырьевой продукт для некоторых других отраслей пищевой промышленности. Из данных таблицы видно, что по всем товарным позициям (кроме мяса, включая субпродукты 1-категории, пищевой соли, безалкогольных напитков и минеральной воды) производство на душу населения на рынке продовольственных товаров находится на низком уровне. Ситуацию на этом рынке можно изменить, если создать условия для отечественных предпринимателей для вложения своих капиталов в инфраструктурные объекты пищевой отрасли экономики.

Таблица 2. Производство основных видов продукции пищевой промышленности Республики Таджикистан (на душу населения)

	Всего (тонн)		На 1-го чел. (кг)		2010 в % к1991	
	1991г.	2010г.	1991г.	2010г.	Всего	На 1-го чел.
Мясо, включая субпродукты 1 категории	38113	27113	7,0	3,71	71,1	53
Колбасные изделия	9785	998	1,80	0,13	10,2	7,2
Животное масло	4742	20,9	0,87	0,0028	0,44	0,32
Цельномолочные продукты в пересчёте на молоко)	139189	4056	25,6	0,54	2,9	2,1
Сыры (включая брынзу)	3113	17	0,57	0,0022	0,54	0,35
Растительное масло	76100	14,1	13,9	2,0	18,6	14,3
Консервы (млн. услов. банок)	284,3	51,0	52,3 у.б	0,011	29,2	0,019
Кондитерские изделия	48831	3866	9,0	0,51	7,9	5,6
Макаронные изделия	29075	2535	5,35	0,33	8,7	6,1
Соль пищевая (добыча и переработка)	72525	50365	13,3	6,65	69,4	50
Вино виноградное (тыс. дал)	1818	21,5	3,35л	0,002	1,21	0,059
Минеральная вода (тыс. дал)	457,5	1001,9	0,84 л	0,13	218,7	15,4
Безалкогольные напитки (тыс. дал)	1766	3477	3,25	0,46	197	14,02
Среднегодовая численность населения (тыс.чел.)	5433,2	7565			137,9	

Таблица: рассчитана по сборнику: Промышленность Республики Таджикистан. Душанбе. 2011.Стр. 208 – 209. А также, «20 лет независимости». Статистический сборник. Душанбе. 2011, стр.40.

Еще одной из причин упадка инфраструктуры пищевой промышленности в республике являются нехватка инженеров, технологов, рабочего персонала и очень низкая заработная плата в предприятиях этой области.

Так, например, если в 1991 году среднегодовая численность промышленно-производственного персонала в пищевой промышленности составляла 24.300 чел., в 2003 году - 12.4тыс.чел., то в 2010 году –8.3 тыс. человек. В то же время среднегодовая численность рабочих в пищевой промышленности в 1991году составляла 21.500 тыс.чел., в 2003 году 9.4 тыс.чел., а в 2010 - 5.9 тыс. чел. [5,76-78].

Также необходимо отметить, что если раньше жители городов и в общем республики, снабжались хлебом и хлебобулочными продуктами промышленного приготовления, то сейчас почти все население потребляет хлебобулочную продукцию домашнего хлебопечения. Многие хлебозаводы и пекарни прекратили производство хлеба и хлебобулочных изделий и работают на очень низком уровне освоения своих мощностей.

Все эти проблемы свойственны и другим секторам отрасли пищевой промышленности. Особенность развития инфраструктуры отрасли пищевой промышленности состоит в том, что сырьё, которое используется для переработки содержит большой процент воды, малотранспортабельно, ограничено сроками хранения, а перевозка его обходится гораздо дороже по сравнению с транспортировкой готовой продукции. Так, например, содержание воды в сырье для овощных и фруктово-ягодных консервов составляет 84-95 %, расход сырья на 1 тонну готовой продукции в пределах 1,2–6,5 тонн [6,71], что позволяет учитывать максимально возможное расстояние перевозки сырья на расстоянии 35-45 км, срок хранения также очень мал -от одного дня до нескольких дней. Анализ структуры размещения промышленных предприятий пищевой промышленности показывает, что в условиях Республики Таджикистан многие предприятия, особенно консервные плодоовощные предприятия, размещены на территории городов, которые являются местом потребления готовой продукции, а не местом источника сырья.

Эти факторы очень влияют на увеличение радиуса перевозки и роста транспортных расходов, возрастания риска испорченности сырья во время перевозки к местам переработки или, наоборот доставка готовой продукции в районы ее потребления.

В дореформенном периоде пищевая промышленность была более равномерно размещена по территории страны и с учетом плотности населения и с учетом наличия сельскохозяйственного сырья за исключением города Душанбе. Таким образом, изучение состояния и перспективы развития инфраструктуры пищевой отрасли экономики в

Республике Таджикистан, предполагает их учет при планировании создания предприятий в этой отрасли.

Анализ показывает, что за последние 15 лет наблюдался заметный рост количества промышленных предприятий пищевой промышленности. Так, если в 1996 году их количество составляло 104 единицы (в том числе, мясо-молочное производство 17, пищевые производства -82, производство рыбы -5), то в 2010 году их количество составило 596 (в том числе, 556 пищевых, 34 мясо-молочные, рыбное производство - 6) [7, 130].

И этот рост был обеспечен за счет увеличения количества предприятий негосударственного сектора. Такая ситуация наблюдается при снижении такого фактора инфраструктуры пищевой промышленности, как потребление электроэнергии. Так, например, если в 1991 году предприятия пищевой промышленности потребляли 160 млн. кВт.ч. электроэнергии, то в 2010 году этот показатель снизился до 39 млн. кВт.ч. и составил 24,4% [8, 121].

При формировании инфраструктуры пищевой промышленности в стране необходимо специализировать районы на переработку и производство того или иного продукта с учетом местных производственных условий. Например, с целью уточнения встречных транспортных перевозок сельскохозяйственного сырья к местам переработки, а готовой пищевой продукции – в районы сырья, целесообразно в дальнейшем специализировать г. Душанбе на производстве отдельных видов продукции. Отрасли пищевой промышленности должны здесь развиваться исключительно с позиции с более полного удовлетворения нужд населения города.

В других районах Республики Таджикистан практически отсутствует пространственный резерв между местами производства сельскохозяйственной продукции (сырьё) и городами. Поэтому сырьё необходимо перерабатывать в близкорасположенных городах, районах с очень низкими транспортными расходами и потерей быстропортящегося сырья.

В целом, районы республиканского подчинения имеют нормальные объективные условия для развития отраслей специализирующихся на производстве мясомолочной продукции, плодоовощных консервов, вина виноградного и безалкогольных напитков. Так, например, Хатлонскую область в перспективе, исходя из наличия сельскохозяйственного производства, целесообразно специализировать на производстве растительного масла, безалкогольных напитков и вина виноградного, а также пищевой соли, а другие отрасли пищевой промышленности развивать с учётом переработки излишнего сельскохозяйственного сырья и удовлетворения потребностей местного населения в пищевых продуктах.

На эффективное развитие и размещение пищевой промышленности оказывает влияние и размер предприятия, концентрация его производства и специализация, что выступают объективными инфраструктурными условиями дальнейшего развития пищевой отрасли экономики. Строительство предприятий, перерабатывающих сельскохозяйственное сырьё без учёта перспектив развития инфраструктуры сырьевой базы не имеет перспектив в условиях эффективно организованного рыночного хозяйства. Это говорит о том, что в современных условиях трудно возобновить функционирование в пределах даже своих минимальных мощностей таких гигантов пищевой отрасли, как, например, Худжандский консервный комбинат или Душанбинский мясокомбинат.

Как показывает практика развития инфраструктурных секторов, сегодня необходимо отказаться от строительства и размещения гигантских размеров предприятий пищевой промышленности и изменить отношение к их строительству. Инфраструктура отраслей пищевой промышленности может эффективно функционировать при строительстве на местах небольших специализированных предприятий, технически и технологически отвечающих новым требованиям переработки сырья.

Важным вопросом развития инфраструктуры является уровень сервисного обслуживания на дорогах и транспортных перевозок, а также рынок нефтепродуктов - бензин, солярка, газ сжиженный и др. Дело в том, что как показывают расчеты, в нашей республике расстояние для перевозки грузов с малой потерей сырья, не должно превышать 30-35 км.

Исключением могут выступать предприятия виноделия. Предприятия этой отрасли должны быть размещены в крупных центрах потребления готовой продукции, где имеется

достаточный спрос. Расчеты показывают, что затраты на транспортировку первичного виноматериала с места его заготовки при сохранении качества готовой продукции, обходится в 10-12 раз дешевле, в зависимости от дальности перевозки автомобильным транспортом. В целом, особенности размещения плодоовощной промышленности и перспективная сырьевая база различных районов республики обуславливают целесообразность строительства в Таджикистане новых предприятий пищевой промышленности. Дело в том, что создание в перспективе специализированных садоводческо-виноградарских хозяйств на богарных землях и переход на интенсивные методы развития позволяет в несколько раз увеличить производство фруктов и винограда.

Таджикистан имеет большие перспективы для развития практически всех отраслей пищевой промышленности, а для плодоовощной, консервной, винодельческой, минеральных вод, безалкогольных напитков, табачно-махорочной республика имеет идеальные условия.

Благоприятные природно-климатические условия, безморозный продолжительный период, мягкая зима в долинах и предгорных районах, плодородные поливные и обеспеченные влагой богарные земли, солнечное и жаркое лето способствуют широкому развитию в республике виноградарства, овощеводства и табаководства. В перспективе, при научно-обоснованной политике организации инфраструктурных элементов пищевой промышленности республики, эта отрасль займет своё достойное место в структуре всей промышленности страны и станет одной из ее ведущих отраслей.

ЛИТЕРАТУРА

1. Хоналиев Н. Экономическая история и концепция развития промышленности Таджикистана. Душанбе, «Ирфон» - 2010 г.
2. Статистический сборник Промышленность Республики Таджикистан. Душанбе 2011г.
3. Статистический сборник Сельское хозяйство Душанбе -2011г.
4. Статистический сборник Промышленность Республики Таджикистан Душанбе-2011г.
5. Статистический сборник Промышленность Республики Таджикистан Душанбе-2011.
6. Хоналиев Н.Х., ХаликоваМ.Р. Экономика Таджикистан Стратегия Развития //Вопросы развития пищевой промышленности Таджикистана, 2007, №1.
7. Статистический сборник Промышленность Республики Таджикистан. Душанбе - 2011г.
8. Статистический сборник Промышленность Республики Таджикистан. Душанбе-2011г.

ФОРМИРОВАНИЕ И СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН

В статье рассматриваются стратегия развития, проблемы функционирования и размещения производственной инфраструктуры пищевой промышленности, дан анализ ее современного состояния и предложены основные направления дальнейшего развития.

Ключевые слова: эффективное развитие, рациональное размещение, совершенствование инфраструктуры, сервисное обслуживание, перспектива дальнейшего развития.

THE FORMATION AND DEVELOPMENT STRATEGY OF PRODUCTION INFRASTRUCTURE FOOD INDUSTRY REPUBLIC OF TAJIKISTAN

In article are considering some problems of operation and accommodations of the infrastructure food industry RT, is given analysis its modern condition and offered main trends of the further development.

Key words: efficient development, rational accommodation, specialized small and average enterprises, improvement infrastructure, servicing, perspectives of further development.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Б.С. Собиров* - научный сотрудник Институт экономики и демографии АН РТ.

ВАЗЪИЯТИ КУНУНИИ САНОАТИ ФЎЛОДИ ЭРОН

Аббос Корованд
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Саноати фӯлод яке аз пояҳои муҳими иқтисоди ҳар кишвар мебошад. Масрафи саронаи фӯлод ба унвони шохисе ҷиҳати арзёбии саноати будани як кишвар ба ҳисоб меояд. Имрӯз дар кишвари мо –Эрон низ фӯлод бо хузур дар бахшҳои муҳими тавлиди ва саноати кишвар нақши бисёр муҳимро адо мекунад.

Аввалин талош барои таъсиси корхонаи оҳану фӯлод дар кишвар ба қабл аз соли 1920 мелодӣ бармегардад. Талоше, ки дар он замон ҳаргиз натавонист таҳаққуқ

пайдо кунад, зеро чанги чаҳонии дувум боиси таваккуфи амалиёти сохтмони ирригационӣ ва сохти корхонаи оҳану фӯлод дар Эрон шуд. Лоихае, ки қарор буд бо ширкатҳои олмонӣ дар Эрон анҷом гирад.

Тақрибан ду даҳа баъд аз чанги чаҳонии дувум, ду омил – яке беҳбудии вазъияти иқтисодии кишвар ва дигаре афзоиши тақозои дохилии фӯлод санги биноӣ таъсиси аввалин корхонаи тавлиди маҳсулоти фӯлодӣ дар Эронро гузошт. Дар ин иртибот як воҳиди навард ҷиҳати тавлиди фӯлодҳои сохтмонӣ дар кишвар бино шуд, ки ин воҳид бо воридоти маҳсулоти фӯлодии ниматамом ва анҷоми амалиёти навард бар рӯи онҳо маҳсулоти худро ба бозор арза мекард.

Поягузори ин воҳиди тавлиди маҳсулоти фӯлодӣ баҳши хусусӣ таҳти унвони «Гурӯҳи саноеи миллии фӯлоди Эрон» буд. Ин гурӯҳ ҳамчунин қадамро аз ин низ фаротар ниҳод ва дар идомаи фаъолиятҳои худ ҷиҳати тавлиди маҳсулоти ниматамоми фӯлодӣ иқдом ба эҷоди як воҳиди фӯлодсозӣ намуд, ки дар ин воҳид бо истифода аз гурӯҳи «Қавс-электрикӣ» ва бо фароянди рехтагарии муодим ва гудохтани пораҳои фӯлодӣ маҳсулоти ниматамоми мавриди ниёзи худро тавлид менамуд.

Ҳамзамон бо фаъолиятҳои баҳши хусусӣ дар саноеи фӯлоди кишвар баҳши давлатӣ низ фаъолияти худро оғоз намуд, ба гунае, ки дар қарордоди басташуда байни давлатҳои Эрон ва Шӯравии собиқ барои интиқоли гази табиӣ аз Эрон мубодилоти саноати вазнин ва аз ҷумла сохти як воҳиди фӯлодсозӣ бо зарфияти тавлиди солиёна 550 ҳазор тонна дар Исфаҳон, ба ӯҳдаи тарафи Шӯравӣ гузорида шуд.

Дар ин росто ширкати миллии фӯлоди Эрон низ ҷиҳати анҷоми корҳои сохтмони ин корхона ва таҷҳизондани маодини марбута назари сангоҳан, ангиштсанг, оҳак ва ғайра таъсис шуд. Дар ниҳоят, ин корхона дар соли 1971 мелодӣ сохта шуд ва воҳиди мазкур дар ин сол ба баҳрабардорӣ расид. Дар пайи он қарордоди тавсеаи «Завби оҳан»-и Исфаҳон бо зарфияти тавлиди 1,9 млн. тонна фӯлоди сохтмонӣ дар сол баста шуд.

Бо гузашти чанд сол аз фаъолияти баҳши хусусӣ ва баҳрабардорӣ аз корхонаи «Завби оҳан»-и Исфаҳон мушкилоте назари камбудии оҳанпора ва ҳамчунин кайфияти ангиштсанги масрафӣ аз як тараф ва чанбаҳои матраҳшудаи зайл аз тарафи дигар ба таъсиси ширкати дохилии дигаре таҳти унвони «Ширкати миллии саноеи фӯлоди Эрон» /NIDCO/ кӯмак кард. Ин чанбаҳои муҳим иборат буданд аз:

- Афзоиши тақозои дохилӣ барои оҳану фӯлод;
- Вучуди манобеи густурдаи гази табиӣ ва маводи хоми аввалияи мавриди ниёз, бахусус сангоҳан;
- Муаррифии равишҳои ҷадиди фароянди эҳёи мустақим дар миқёси саноатӣ ва тичорӣ;
- Таҳассуси нисбии эронӣ дар саноати оҳану фӯлод.

Ба ин тартиб «Ширкати миллии саноеи фӯлоди Эрон» дар миёнаҳои даҳаи 1970 ҷиҳати тавлиди оҳану фӯлод ба равишҳои эҳёи мустақим таъсис шуд.

Баъд аз Инқилоби Исломи дар соли 1979 тағйироти бунёдӣ дар соҳаи саноеи фӯлоди Эрон сурат гирифт ва ширкатҳои дохилӣ бо якдигар таркиб шуданд, ки дар ниҳоят ширкати таҳти унвони «Ширкати миллии фӯлоди Эрон» ташкил гардид, ки дар ҳоли ҳозир ин ширкат ба унвони зермаҷмӯае аз Вазорати саноеъ ва маодин фаъолият мекунад ва вазифаи назорат ва расидагӣ ба саноеи фӯлодии Эрон дар тамоми марҳилаҳои тавлид, то бозорёбии маҳсулот дар бозорҳои дохиливу хориҷиро ба ӯҳда дорад. Дар ин фасл ба баррасии ҷиғунагии бозори дохилии фӯлод аз лиҳози мизони арза, тақозо, қимат, содироту воридот ва ғайра пардохта хоҳад шуд.

Мизони тавлиди фӯлод дар Эрон тайи ду барномаи панҷсолаи дувум ва сеуми тавсеаи ЧИЭ аз раванде афзоишӣ бархӯрдор будааст. Тавлиди фӯлоди хом дар соли 1383 (2004) соли поёнии барномаи тавсеа муодили 8 млн. 989 ҳазору 640 тонн будааст. Ин тавлид бо 5,65% афзоиш дар соли 1384 (2005) ибтидои барномаи чаҳоруми тавсеа ба 9574291 тонн расида ҳудуди 32% рушд доштааст. Дар ин сол тавлиди пилит 1216000 тонна буд, ки нисбат ба соли 1383(2004) (ки ба мизони 921 ҳазор тонна буда) ҳудуди 32% рушд доштааст. Тавлиди блум низ бо як фоизи рушд аз 2759 ҳазор тонн дар соли 1383(2004) ба 2795 ҳазор тонн дар соли 1384(2005) афзоиш ёфт. Тавлиди маводи аввалияи маҳсулоти таҳт низ ба мизони 9132 ҳазор тонн дар соли 1384 (2005) ба мизони 8% нисбат ба соли қабл рушд намуд. Ҳамчунин дар соли 1385 (2006)

муодили 9,8 млн. тонн фӯлоди хом ва 10,1 млн. тонн маҳсулоти фӯлодӣ дар кишвар тавлид шуд, ки нисбат ба соли 1384 (2005) ба тартиб 3,7 ва 2,9% рушд ёфт. Барномаи тавлиди фӯлоди хом ва маҳсулоти фӯлодӣ дар соли 1386 (2007) низ ба тартиб муодили 11,4 ва 10,8 млн. тонн мебошад.

Баррасии раванди тавлиди фӯлоди хом ва маҳсулоти фӯлодии кишвар нишондиҳандаи рушди шитобони тавлид аз даҳаи ҳафтод аст. Тавлиди маҳсулоти фӯлодии кишвар дар соли 1381(2002) муодили 7,5 млн. тонн будааст. Тавлидоти маҳсулоти фӯлодӣ бо рушди мутавассити солона 11,9% дар соли ё 384 ба 9,6 млн. тонн афзоиш ёфтааст. Дар соли 1384 (2005) варақи гарм бо 4,7 млн. тонн муодили 48%, милгард бо 2,7 млн. тонн муодили 27,5% ва тироҳан бо 1,5 млн. тонн муодили 15,6% ба тартиб бештарин саҳмро дар тавлиди маҳсулоти фӯлодӣ доштаанд. Тайи давраи 1381-1384 (2002-2005) варақи гарм бо нисбати рушди мутавассити солиёна муодили 23% ва милгард бо 7% дорои рушди мусбат, тироҳан ва варақи сард ба тартиби 5,1% ва 3,3% рушди манфӣ доштаанд.

Ҳамчунин тавлиди маҳсулоти фӯлодӣ дар соли 1385 (2006) бо нисбати рушди 4,8% ба 10,2 млн. тонн расидааст.

Чадвали 1. Тавлиди маҳсулоти фӯлодӣ дар солҳои 1995-2006 дар Эрон, Ховари миёна ва Ҷаҳон

Кишвар	1375 1995	1376 1996	1377 1997	1378 1998	1379 1999	1380 2000	1381 2002	1382 2003	1383 2004	1384 2005	1385 2006
Эрон (фӯлоди хом)	5,4	6,3	5,6	6,3	6,6	6,9	7,4	7,9	8,9	9,5	9,8
Эрон (маҳсулоти фӯлодӣ)	5,4	5,6	4,6	5,4	5,8	6,1	7,5	8,3	9,1	9,7	10,2
Ховари миёна (фӯлоди хом)	9,2	9,9	9,1	9,8	10,8	11,7	12,5	13,4	14,3	3,15	15,4
Ҷаҳон	750,1	798,9	777,3	788,9	847,7	850,4	903,9	969,7	1068,6	1139,6	1239,5

Маъхаз: ПСИ

Чи тавре ки аз чадвали 1 бармеояд, дар Эрон дар давоми 11 сол истехсоли фӯлоди хом 1,8 маротиб, тавлиди маҳсулоти фӯлодӣ 1,9 маротиб афзудааст. Дар ин давра истехсоли фӯлоди хом дар ҷаҳон 1,65 маротиб афзудааст. Ин аз он шаҳодат медиҳад, ки дар Эрон тавлиди фӯлод нисбат ба мамолики ҷаҳон зиёдтар аст. Дар ҷаласаи ба таърихи 10.08.1384 гузаштаи Шӯрои иқтисод афзоиши зарфияти исми тавлиди фӯлоди хом баррасӣ ва расидан ба сақфи тавлиди 28,9 млн. тонн дар поении барномаи ҷаҳоруми тавсеа мавриди таъйид қарор гирифт. Бар асоси бароварди анҷомшуда мизони тақозои кишвар дар поёни барномаи ҷаҳоруми тавсеа муодили 22,1 млн. тонн хоҳад буд. Ҳамчунин ба манзури истифодаи беҳина аз манобеи гази ҷануби кишвар ва бо ҳадафи тавсеаи содирот, рақаме муодили 6,8 млн. тонн низ ба унвони саноеи энержӣ бар мизони фӯлоди хоми мавриди ниёзи кишвар дар соли 1388 изофа шудааст. Дар ҳамин росто дар мусаввабаи Шӯрои иқтисод зарфияти ҷадиде муодили 17,1 млн. тонн барои давраи барномаи ҷаҳоруми тавсеа тасвиб шудааст.

Дар солҳои аввал ва дуҷуми барнома чихати дастбӣ ба аҳдофи барнома илова бар шурӯи амалиёти иҷроии фӯлоди Ҳурмузгон ба зарфияти 1,5 млн. тонн муодили 6,4 млн. тонн фӯлоди хом дар қолиби тарҳҳои тавлиди фӯлоди устонӣ дар 8 устони кишвар ва зарфияти ҳар як 800 ҳазор тонн оғоз шудааст. Ҳамчунин дар ростои истифода аз зарфияти мавҷуди ширкатҳои тавлидкунандаи фӯлод зарфияте муодили 3,5 млн. тонн дар қолиби тарҳҳои тавсеа барои ширкатҳои «Фӯлоди муборака», «Фӯлоди Ҳузистон» ва «Фӯлоди Сабо» тасвиб карданд.

Тафовути зиёди арза ва тақозо ва камбуди чашмири маҳсулоти фӯлодӣ таваҷҷуҳи бештар ба густариши саноеи фӯлод ва афзоиши тавлиди миллиро талаб мекунад, бахусус он, ки умдаи воридоти фӯлоди Эрон аз кишварҳои мустақили Муштаракулманомеъ аст, ки тавлидоти ин кишварҳо дорои кайфияти матлуб низ нестанд. Ба ҳамин чихат лузуми эҷоди таҳаввул ва боло бурдани афзоиши тавлид дар ҷаҳорҷуми тарҳи ҷомеи фӯлод зарур мебошад. Дар натиҷаи афзоиши сатҳи тақозо нисбат ба арзаҳои дохилии кишвар, вобастагӣ ба воридот афзоиш меёбад. Монанди

аксари кишварҳои Ховари Миёна тақозо барои фӯлод дар Эрон хеле бештар аз зарфияти тавлиди дохилӣ аст. Ва ҳамин амр мӯчиби як вобастагии рӯ ба рушд ба воридот ва афзоишҳои иҷтинобнопазир дар қиматҳои дохилӣ гардидааст. Баррасии омори воридоти фӯлоди хом ва маҳсулоти фӯлодӣ тайи чанд соли охир нишондиҳандаи он аст, ки воридоти фӯлоди хом аз ҳудуди 33 ҳазор тонн дар соли 1377 (1998) ба ҳудуди 1943 ҳазор тонн дар соли 1384 (2005) расид. Воридоти маҳсулоти фӯлодӣ низ аз ҳудуди 1002 ҳазор тонн дар соли 1377(1998) ба ҳудуди 4823 ҳазор тонн дар соли 1384(2005) расид. Ҳарчанд ки тавлиди дохилии фӯлод тайи солҳои мазкур рушд ёфтааст, лекин нисбати рушди воридоти он ба маротиб бештар аз тавлиди дохилӣ будааст.

Тайи солҳои охир давлат ба манзури Ҳимоят аз тавлидкунандагон ва масрафкунандагон аз воситаҳои Ҳимоятии зиёде истифода кардааст. Ин воситаҳо ҳам шомили воситаҳои пулӣ (нархи арз) ва воситаҳои молӣ (ёрона) ва ҳам сиёсатҳои тичорӣ (ҳуқуқ ва суди бозаргонӣ, маҳдудиятҳои воридотӣ) ва озодсозии қимат ба манзури интиқоли рентҳои ҳосил аз нархҳои мусавваби қаблӣ, то қимати бозор ба воҳидҳои тавлидӣ барои Ҳимоят аз тавлидот дар кишвар мебошад.

Аз он ҷое, ки яке аз ҷолишҳои аслии тавлидкунандагони фӯлоди кишвар камбуди маводи аввалия мебошад, ин амр мӯчиб гардида, ки онҳо бо нима аз зарфияти худ тавлид кунанд. Дар сурате, ки агар маводи аввалия ба мавқеъ ва ба андозаи мавриди ниёз дар ихтиёрашон қарор гирад, тавлидкунандагон кодиранд бо ҳадди аксари тавлид саҳми басазое дар таодули қимати оҳанолот дар бозор дошта бошанд. Аз он ҷое, ки дар кишвар танҳо арзакунандаи маводи аввалия «Фӯлод»-и Хузистон мебошад, ҳамвора камбуди маводи аввалия дар бозори дохилӣ вучуд дорад, ки ниёз ба воридотро эҷод менамояд. Зеро ки соири корхонаҷоти тавлидкунандаи фӯлод ба далели доштани ҳатти тавлиди навард, фӯлоди хоми тавлидии худро ба бозор арза намекунанд. Мизони тавлиди маводи аввалияи фӯлодӣ дар соли 1385 муодили 2300 ҳазор тонн буд, ки муодили 400 ҳазор тонн аз он ҳам содир шуд.

Ба таври куллӣ дар Эрон тавлиди маҳсулоти фӯлодӣ дар 8 воҳиди тавлидӣ, ки иборатанд аз: ширкати «Завб-оҳан»-и Исфаҳон, Фӯлоди Муборака, Гурӯҳи миллии саноатӣ, Фӯлоди олҷӣ, фӯлоди Хуросон, фӯлоди Озарбойҷон, навард ва лӯлаи Аҳвон, фӯлоди Кирмон анҷом мешавад.

2. Баррасии раванди тавлиди фӯлоди хом ва маҳсулоти фӯлодии кишвар шохиди рушди тавлиди фӯлод тайи ду барномаи панҷсолаи дувум ва севуми тавсеа аст. Тавлиди фӯлоди хом дар соли 1383 – соли поёни барномаи сеюми тавсеа муодили 8 млн. 989 ҳазору 640 тонн будааст. Ин тавлид бо 5,6% афзоиш дар соли 1384 – соли ибтидои барномаи чаҳоруми тавсеа ба 9 млн. 574 ҳазору 291 тонн расидааст. Дар ин сол мизони тавлиди билт 1216 ҳазор тонн буд, ки нисбат ба соли 1383 (ки мизони 921 ҳазор тонн буда) ҳудуди 32% рушд доштаат. Тавлиди блум низ бо 1% рушд аз 2759 ҳазор тонн дар соли 1383 2795 ҳазор тонн дар соли 1384 ба мизони 8% афзоиш ёфт. Тавлиди маводи аввалияи маҳсулоти тахт (аслаб) низ ба мизони 9132 ҳазор тонн дар соли 1384 мизони 8% нисбат ба соли қабл рушд намуд.

3. Тавлиди маҳсулоти фӯлодии кишвар дар соли 1381 муодили 7 млн. тонн буд, ки бо рушди мутавассити солона 11,9% дар соли 1384 ба 9,6 млн. тонн афзоиш ёфтааст. Дар соли 1384 варақи гарм бо 4,7 млн. тонн муодили 48%, милгард бо 2,7 млн. тонн муодили 27,5% ва тироҳан бо 1,5 млн. тонн муодили 15,6% ба тартиб бештарин саҳмро дар тавлиди маҳсулоти фӯлодӣ доштаанд. Тайи давраи 1381-1384 варақи гарм бо нисбати рушди мутавассити солиёна муодили 23% ва милгард бо 7% дорои рушди мусбат, тироҳан ва варақи сард ба тартиб 1,5% ва 3,3% рушди манфӣ доштаанд.

4. Масрафи зоҳирии фӯлоди хоми кишвар, ки шомили маводи аввалия, аслаб, билт ва блум мебошад, ки тайи барномаи дувум ва севуми тавсеа раванди афзоишӣ доштааст, ба гунае, ки аз мизони 7,6 млн. тонн дар соли 1378 ба 15,5 млн. тонн дар соли 1383 расидааст. Ин раванди афзоишӣ дар соли 1384 низ идома доштааст. Раванди рӯ ба рушди масрафи фӯлод дар кишвар метавонад баёнғари ҳаракати кишвар ба сӯи саноатӣ шудан бошад.

5. Масрафи маҳсулоти фӯлодии кишвар, ки шомили варақи гарму сард ва галвонеза, милгарди сода, очдор, тироҳан ва профили наварди гарм мебошад, тайи солҳои 1377 то 1384 низ аз раванди афзоишӣ бархӯрдор будааст, ба тавре, ки аз

сарона ҳудуди 5 млн.тонн дар соли 1377 ба ҳудуди 13,1 млн. тонн дар соли 1384 расидааст, ки нишондиҳандаи рушди мутавассити солана 14,4% мебошад.

6. Бар асоси пешбиниҳои анҷомшуда (бо таваҷҷуҳ ба рушди иқтисодӣ, ҷамъият, навъи сохту созаҳои ояндаи кишвар ва ғайра) масрафи дохилии ғӯлод аз 15,6 млн. тонн дар соли 1384 ба ҳудуди 18 млн. тонн дар ибтидои барномаи ҷаҳорум (соли 1388) мерасад ва сипас ба ҳудуди 25 млн. тонн дар интиҳои барномаи панҷум ва ҳудуди 36 млн. тонн дар интиҳои барномаи шашум афзоиш ёфта ва дар соли 1400 тақрибан баробари 41 млн. тонн (Тарҳи ҷомеи ғӯлоди Эрон) хоҳад шуд.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ СТАЛЕЛИТЕЙНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ИРАНА

В статье рассмотрены вопросы производства стали в Иране по сравнению с развитыми и развивающимися странами. Сделан анализ производства стали за последние 10 лет, его экспорт и импорт, исследованы факторы, влияющие на производство и продажу стали.

Ключевые слова: сталелитейная промышленность, производство стали в Иране, анализ производства стали за последние 10 лет, производство и продажа стали.

CURRENT STATE OF STEEL INDUSTRY OF IRAN

The paper deals with the production of steel in Iran compared to develop and developing countries. The analysis of the steel production in the last 10 years, its exports and imports, investigated the factors affecting the production and sale of steel.

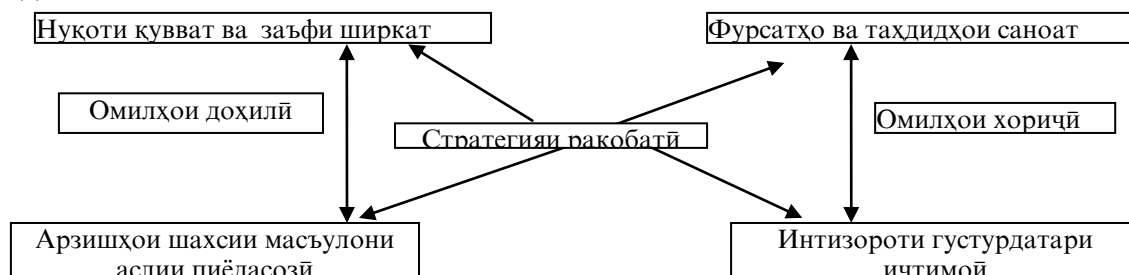
Key words: steel production, steel production in Iran, analysis of steel production in the last 10 years, the production and sale of steel.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Аббос Корованд* – соискатель Таджикского национального университета

ҲАМГИРОЙ ВА ТАЪСИРИ ОН БА СТРАТЕГИЯИ РАҚОБАТӢ

Фирузбахт Меҳри Мохаммад
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Стратегияи рақобатӣ ироадиҳандаи чорҷӯбе ганӣ, ҷиҳати шиносии омилҳои зербинои рақобат дар саноат мебошад. Сохтори саноат, ки шомили 5 омилҳои рақобатӣ аст, ба воқеияте таъкид дорад, ки рақобати фаротар аз мубориза бо рақибони мавҷуд аст. Арзиши манбаъҳо ва қобилиятҳо ба таври иҷтимонопазир ба стратегия вобаста мебошад. Тамаркузи сирф бар манбаъҳо ва ноҳида гирифтани мавқеияти рақобатӣ тамаркузи ширкати рӯи иттифокоти даруниро бештар карда, хатархоро афзоиш медиҳад. Бакоргирии давомдори назарияти ҷадид, барои амалкарди муассир ва қарор зарур аст. Стратегияи рақобатӣ таркибе аз ҳадафҳои ниҳонӣ ва сиёсатҳои ҷиҳати дастбӣ ба аҳдоф аст. Рақиши нишон додани ҷанбаҳои калидии стратегияи рақобатии рӯи як сафҳаро «Ҷарҳи стратегияи рақобатӣ» меноманд.



Чорҷӯбе, ки стратегияи рақобатӣ дар он шакл гирифтааст

Асосҳои назариявӣ. Унсурҳои калидӣ дар таърифи минтақагарой мафҳуми минтақа аст, ки аз он ба унвони гурӯҳе аз кишварҳо, ки дар як чорҷӯби ҳуқуқӣ ва ба сурати номаҳдуд дар ҳавзаҳои мухталиф бо якдигар ҳамкорӣ намуда, батадриҷ ҳамкориҳои худро густариш медиҳанд, ёд шудааст.

Назарияҳои минтақарой. Аввалин бор Вайнер (Jacob Viner) «Назарияи иттиҳодияи гумрукӣ»-ро ба таври пойдор матраҳ намуд. Паёми Вайнер ин буд, ки мантиқи тиҷорати тарҷеҳӣ бо таъбиз дар озодсозии тиҷорат метавонад ба тиҷорати аъзои худ ва рифоҳи иҷтимоӣ осеб ворид намояд.

Дар муқобили ин назария, назарияи «Шарикони тичоратии табиӣ» ироа шуд. Ин назария бар асоси вучуди ҳаҷми болои тичорати байни ду ва ё чанд кишвар бо камтарин фосилаи чуғрофиёӣ таъриф мешавад.

Аз сӯи дигар, тавре Пол Кругман (Paul Krugman) бо нақди ин назария муътақид аст, агарчи тичорат бар пояи афзалияти нисбӣ устувор аст, вале таҳти таъсири масоиле аз қабилӣ чуғрофиёӣ низ қарор дорад.

Ин назария мавриди баҳси иқтисоддононе, чун Богвотӣ (Jogdish Bhagwati) воқеъ гашт. Ӯ таъсироти асосии ин тартиботро бо назардошти омили замон дар суръат ва ё коҳиши монеаҳои ҷаҳонӣ бар тичорати ҷаҳонӣ арзёбӣ мекунад. Ӯ ду мафҳуми блокҳои боздоранда ва блокҳои созандаро матраҳ мекунад, ки ба ду мафҳуми инхироф ва эҷоди тичорати матраҳшудаи Вайнер бисёр наздик аст.

Майкл Партер (Porter M.E) бо мафҳуми занҷираи арзиш (Value Chain) баён медорад, ки роҳбурдҳо ба созмон ин имконро медиҳанд, ки аз 3 пояи мутафовит аз бартарҳои рақобатӣ, амсоли роҳбарӣ дар ҳазинаҳо, тафовитгузорӣ ва тамаркузи бештар бар маҳсулоту ҳадамот баҳра гиранд. Бино ба ақидаи Партер, бартарии рақобати миллатҳо аз ҷаҳор омили таъйинкунанда таъсир мепазирад, ки он аз шароити омилҳо, шароити тақозо, санъатҳои муртабит ва пуштибону роҳбурд, сохтор ва рақобатпазирии ширкат иборат аст. Таъсири ду омили дигар – иқдоми давлат ва рӯйдодҳои иттифоқиро низ ӯ аҳамиятдор меҳисобад, аммо барои онҳо ҳолати ёрикундаро қил аст.

Муаллифахову заминаҳои минтақагароии мавҷуд дар дунё гуногун аст, аммо ҳамагӣ аз як даста омилҳоро шароити яқсон ва ё мушобех бархурдоранд, ки онҳоро метавон ба муаллифаҳое, чун чуғрофиёӣ, андозаи иқтисод, азму иродаи сиёсӣ ва мушорикати фарҳангӣ дастабандӣ кард.

Майкл Теодор баён мекунад: Густаришро бояд ҷараёни чандҷиҳата донист, ки сабаби тағйироти асосӣ дар сохти иҷтимоӣ, тарзи нигариши мардум ва ниҳодҳои миллӣ, суръати рушди иқтисодӣ, коҳиши нобаробариву решақан кардани фақри мутлақ мебошад.

Аз осору паёмдҳои иқтисодии минтақагароӣ, метавон ба инхирофи тичорат ва эҷоди тичорат ишора кард. Ангезаҳои умдаи ғайрииқтисодӣ, ки дар ташаккули тартиботи минтақае қобили тасаввур аст, шомили субботу амнияти минтақа, ангеаи тасбити ислоҳот ва афзоиши қудрати савдокунӣ аст.

Дастовардҳои эҳтимолии минтақагароиро метавон дар 3 гуруҳи зер табақабандӣ намуд:

1. Асароти тичоратӣ аз тариқи озодсозии тичоратӣ, аз ҷумла густариши бозорҳо, эҷоди тичорат, инхирофи тичорат ва беҳбудии тирози тичоратӣ.

2. Асароти иқтисодӣ, аз қабилӣ эҷоди сарфачӯиҳои ношӣ аз миқёс, афзоиши мизони дастрасӣ ба манбаҳои тавлид, афзоиши зиёдаҳои масрафкунанда ва афзоиши даромадҳои таъруфаи давлат, ҷалби сармоягузориҳои хориҷӣ ва беҳбудии робитаи мубодилаи аъзо.

3. Асароти ғайрииқтисодӣ, аз қабилӣ беҳбудии мавқеияти қарордодҳои сиёсӣ, ҳамоҳангӣ дар мавзӯҳои сиёсиву амнияти минтақа, суботу амнияти минтақавӣ, ангеаи тасбити ислоҳот, афзоиши қудрати савдокунӣ ва эҷоди шароити лозим барои як ваҳдати сиёсии дарозмуддат.

Асари ҳолиси иқтисодии ин тартибот ба сохтору интиҳоби ҷанбаҳои умдаи дохилии онҳо ва алалхусус умқи паҳноии озодсозии тичоратӣ бастагӣ дорад.

Як таҳассусгароии нодуруст ба маънии маҳдудтар шудани бозорҳо ва ё маҳсулот, коҳиши зарфият нисбат ба тақозои ҷаҳонӣ ва коҳиши рақобат хоҳад буд.

Меъёри амалкарди тичоратӣ бо истифода аз бузургтарин пойгоҳи иттилоотии тичорати ҷаҳонӣ мавриди муҳосиба қарор гирифта, мавқеият ва рушди кишварҳои дар ҳоли рушдро баён мекунад. Дар байни рушди иқтисодӣ ва рушди тичоратӣ як иртиботи мусбат вучуд дорад, аммо ин ба он маънӣ нест, ки рушди иқтисодиву амалкарди тичоратӣ ба таври шадид вобастаи ҳамдигар ҳастанд.

Тибқи фарзияи тақоруб, як иртиботи манфии байни амалкарди тичоратӣ ва рушд мушоҳида мешавад.

Тибқи назарияи ҷадид, рушди таҳассусгароӣ дорои аҳамият аст ва амалкарди тичоратӣ бояд ҷараёни рушдро тақвият бахшад. Бинобар ин, ду нерӯи муҳолиф, бояд дар як муодилаи рушд шомили як асари ҳамгироӣ бошанд ва дар байни

таъйинкунандаҳои мухталифи амалкарди тичоратӣ (гуногунии бозор, тавлид,) он чи ки барои рушд аҳамият дорад, шиносӣ шаванд.

Муҳимтарин меъёри амалкарди тичоратӣ аз арзиши ҳолиси содирот, содироти сарона, сахм дар бозори ҷаҳонӣ, бартарии нисбӣ, гуногунии маҳсулот, доманаи маҳсулот, гуногунии дар бозорҳои содиротӣ, доманаи бозор ва тағйир дар сахми бозори ҷаҳонӣ иборат мебошанд.

Сохтори намодӣ. Мутолиаҳои анҷомшудаи осори тартиботи таъруфаи бартаридоштаи Финстра ва Рус (Fennstra, Rose) (1997), бо истифода аз омори ройгоҳи иттилоотии тичоратии NBER нишон доданд, ки кишварҳо ва колоҳоро метавон ба шакли созгор бо фарзияи «ҷарҳаи маҳсулот» табақабандӣ кард. Табақабандӣ бо истифода аз як равиши шабеҳи параметрӣ анҷомшуда нишон дод, ки Канада ба таври систематикӣ аввалин содиркунанда ва як кишвари навовари пешрав мебошад. Тибқи дидгоҳи ин ду муҳаққиқ байни баҳраварии миллӣ ва нархи рушди иқтисодӣ як иртиботи қавӣ вучуд дорад.

Муран (Moran, 1989) тақозои воридотро тобеъ аз заҳири арзӣ ва даромадҳои арзӣ дар назар гирифта, натиҷаҳои бадастомадаи сароҳати модели ӯро нишон медиҳад.

Кусар (E.E. Cosar, 2002). Ин мутолиа бо истифода аз иттилооти таркибии содироти Туркия, ба таҳмини кашишҳои даромадӣ ва қиматӣ ишора мекунад. Ин мутолиа ба сурати баҳши ISIC анҷом гирифта, марбути давраи 1996 – 2000 мебошад.

Таҳлили иттилоот ва дурнамои модел. Иқтидори тичоратӣ низоми тичоратро нишон медиҳад, ки кишварҳо метавонанд ба таври билқувва бо тавачҷуҳ ба омилҳои таъйинкунандаи ҷараёни тичорати байни ҳамдигар дошта бошанд. Равишҳои дурнамои иқтидори тичоратиро метавон дар 3 гурӯҳ - дурнамои иқтидори тичоратӣ бо истифода аз озмунҳои мушобихат ва тақмили тичоратӣ, иқтидори тичоратӣ бо истифода аз модели ҷозоба ва дурнамои содаи потенциали тичоратӣ дастбандӣ кард.

Меъёри бартарии нисбӣ аз меъёрҳои андозагири афзалияти рақобатии санъат ба шумор меравад ва иборат аст аз андозагирии арзиши манбаъҳои дохилӣ бо пули миллӣ ва арзиши ниҳодҳои воситаӣ ба қиматҳои ҷаҳонӣ.

Дар ин пажӯҳиш равиши мусоҳибаи эҷод ва инҳирофи тичорат нишон медиҳад, ки се омилҳои аслий (ҷараёни мавҷуди тичорат, сатҳи монеаҳои тичоратӣ, кашишҳои қиматӣ ва тичоратӣ) дар таъйини миқдори мутлақ осори бозаргонии тартиботи тичоратӣ дорои аҳамият аст. Бо истифода аз модели ҷозоба (дигаргуниҳои таъйинкунанда бар потенциали тичоратӣ ва низоми асаргузориҳои онҳо) ва равиши иқтисодсанҷии Панел дейт (Panel data) ҷихати бароварди кашишҳои даромадӣ, қиматӣ, қиматии ҷойнишинӣ ва ғайра, дар ду гурӯҳ воридоту содироти кишварҳои аъзои ЭКО-ро метавон таҳлил кард.

Натиҷагирӣ. Ҷаҳонишавӣ сирфаи навъи табақабандӣ аст. Чун мизони суде, ки як ширкати дар сатҳи байналмилалӣ рақобаткунанда ба даст меорад, метавонад аз як санъат то санъати дигар комилан фарқ дошта бошад. Далелҳои ҷаҳонӣ шудани як санъат ин аст, ки рақобати ҳамоҳанги ширкат дар борзорҳои фарвони дохилӣ аз назари иқтисодӣ ё соири ҷанбаҳо бартарии хосеро барои он ҳамроҳӣ мекунад.

Манбаъҳои бартари ҷаҳонӣ ба сурати таркибӣ эҷод мешаванд ва ин манбаъҳо метавонанд бо ҳам табодул дошта бошанд.

Минтақагарой муассиртарин роҳ барои кушоиши тадриҷии иқтисоди миллии кишварҳои дар ҳоли рушд ва омилҳои вуруди онҳо дар иқтисоди ҷаҳонӣ аст.

Қоршиносони Бонки Ҷаҳонӣ омилҳои муассири рушду инкишофи кишварҳоро ба се гуруҳи кулӣ – манбаъҳои табиӣ, манбаъҳои физикӣ, манбаъҳои инсонӣ табақабандӣ намудаанд. Саҳми омилҳои дар рушди пайдори кишварҳо бар ҳасби вазъияти ҷуғрофӣ, иқтисодӣ, иқтисодӣ ва ғайра тафовут хоҳад дошт.

Дар роҳи ҳамкориҳои созмони ЭКО, тичорат яке аз се авлабияти аслии фаъолиятҳои ЭКО таъйин шудааст. Аввалин гом барои рафъи монеаҳои тичорати минтақавӣ, «Протоколи тартиботи маъруфаи тарҷеҳӣ» мебошад, ки моҳи март соли 1991 бо мақсади инкишофи тичорати минтақавӣ байни се кишвар – Эрон, Туркия ва Покистон ба имзо расида, соли 1993 мавриди роҳандозӣ қарор гирифт. Баррасии амалкарди ЭКО нишон медиҳад, ки ин созмон дар афзоиши тичорати минтақавӣ чандон муваффақ набудааст, ҳарчанд ин паймони минтақавӣ дорои чорҷӯби муносибе барои озодсозии тичорат дар минтақаи ЭКО аст. Зеро дар асноди бунёди ин созмон ба хусус аҳдномаи «Эзмир», ки маншури ин созмон доништа мешавад,

тичорат яке аз заминаҳои ҳамкориҳои байни аъзо ба шумор меравад ва дар ин маншур аз аъзо дархост шудааст, ки барои рафъи тадриҷии садду монеаҳои тичоратӣ ва густариши тичорати дохили минтақавӣ тадбирҳо андешанд ва шароити вуруди тадриҷии аъзоро ба иқтисоди ҷаҳонӣ фароҳам сохта, шароити озодсозии комили тичоратро дар минтақа эҷод кунанд. Аммо дар амал бояд гуфт, ки муваффақияти назаррасро ба даст наовардааст.

Далели дигари дур мондани кишварҳои узви ЭКО аз раванди ҷаҳонишавӣ, ин адами узвият дар тартиботи тичорати минтақавӣ ва созмонҳои тичорати ҷаҳонӣ, аз ҷумла WTO (World Trade Organization) будааст. Ин адами узвият, агарчи то чанде пеш бо далели боз шудани нисбии иқтисод ва имтиёзоте, ки шарикони умдаи тичоратӣ дар назар мегирифтанд ва низ поён будани саҳми колоҳои саноатӣ дар содирот то ҳаде қобили тааҷҷуб буд, аммо бо афзоиши саҳми колоҳои саноатӣ дар содироти ин кишвар ва низ пайгирии сиёсатҳои рушди содирот ва коҳиши шадиди нархҳои давлати комилалвидот (Money and Finance Measures) дар Созмони Ҷаҳонии Тичорат ва низ умумигардонии ҳавзаҳои таҳти шумули он аз қабилҳои кишоварзӣ, ҳадамот ва тадбирҳои сармоягузори марбут ба тичорат, то ҳади зиёде мавзуйати худро аз даст додаанд.

Талашҳо барои узвияти ғаёл дар WTO ва дигар тартиботи минтақавӣ байналмилалӣ амсоли D8 ва GSTP, ки имкони баҳрагири аз имтиёзоте бартариҳои дар ин арсаҳо мавҷудро барои иқтисоди ин кишварҳо фароҳам меорад, метавонанд бистарҳои муносиби рушду ривочи тичорати минтақавӣ аъзоро фароҳам оваранд.

Дар мавриди роҳи таҳаввули иқтисод, алалхусус дар кишварҳои дар ҳоли саноатӣ шудан, ду дидгоҳ матраҳ аст, ки аввалӣ ба ислоҳоти сохториву таҳкими иқтисодӣ ва дуввумӣ ба интиҳоби сиёсатҳои саноатӣ – технология ва ҳамоҳанг намудани он бо сиёсатҳои иқтисоди калон таъкид дорад.

А Д А Б И Ё Т

1. Раҳимӣ Варозинӣ. Сиёсатҳои ҷимоятӣ бо таъкид бар сиёсатҳои бозаргонӣ. – Техрон, 1374 х. ш.
2. Майкл Партер. Стратеҷии рақобатӣ – техникҳои таҳлили санъат ва рукабо (тарҷумаи Ҷаҳонгири Маҷидӣ ва Аббоси Меҳрпуё). – Техрон: Интишороти муассисаи ҳадамоти фарҳангии «Расо», 1383.
3. Девид Окер. Мудирияти стратегии бозор. – Техрон: Интишороти пуш, 1380 х. ш.
4. Осори тартиботи тичорати тарҷеҳӣ дар байни кишварҳои узви ЭКО бар тавсиаи тичорати Эрон. – Техрон: Муассисаи мутолиоту пажӯҳишҳои бозаргонӣ, 1381 х. ш.
5. Авлавиятбандии саноаи Эрон бар асоси рақобатпазирӣ дар бозорҳои ҷаҳонӣ бо ҳадафи мантиқӣ намудани сиёсатҳои ҷимоятии тичоратӣ. – Техрон: Муассисаи мутолиоту пажӯҳишҳои бозаргонӣ, 1382 х. ш.

ИНТЕГРАЦИЯ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА СТРАТЕГИЮ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

В современных условиях потребность в международной экономической интеграции становится наиболее ощутимой. В мире происходит интенсивное взаимное проникновение капитала различных стран, расширение международной торговли. За последние годы в мире разработаны и успешно применяются достаточно надежные и эффективные механизмы регулирования экономического сотрудничества между странами. Мировая практика свидетельствует, что международная экономическая интеграция требует повышения конкурентоспособности на международном уровне.

Ключевые слова: интеграция, экономика, экономическое сотрудничество, повышение конкурентоспособности, механизмы регулирования экономического сотрудничества.

INTEGRATION AND ITS IMPACT ON COMPETITIVE STRATEGY

In modern conditions, the need for international economic integration is the most notable. In the world there is intense interpenetration of capital in different countries, the expansion of international trade. In recent years the world has developed and successfully applied sufficiently reliable and effective regulatory mechanisms of economic cooperation between the countries. World practice shows that the international economic integration requires increasing international competitiveness.

Key words: integration, economy, economic cooperation, competitiveness, regulatory mechanisms of economic cooperation.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Фирӯзбахт Меҳри Моҳаммад* – аспирантка Таджикского национального университета

ТАЪСИРИ АНВОИ ПОДОШҶО ДАР БЕҲБУДИ АМАЛКАРДИ МУДИРИЯТИ МАНОбЕИ ИНСОНӢ

Ҳусайни Тало

Пажӯҳишгоҳи иқтисод ва демографияи АИ ҶТ

Ҳамон тавр ки медонем, дар ҳоли ҳозир бисёре аз коркунон танҳо ҳуқуқ ё дастмузди соатӣ намегиранд, балки онҳо аз анвои подошҶо ва Баргарӣ ва манофеъ низ баҳраманд мешаванд. Яке аз ин маворид системаҳои пардохти ташвиқӣ ё пардохт бар асоси амалкард аст. Таҳқиқот нишон медиҳанд, ки пардохтҳои ташвиқии фардӣ дар ҳудуди 30% ва пардохтҳои ташвиқии гурӯҳӣ дар ҳудуди 15 то 20% дарсад бар амалкарди афрод ва дар натиҷа амалкарди кулли созмон асар мегузорад. Ҳадаф аз ин мақола тавзеҳи мафҳуми пардохтҳои ташвиқӣ ва шароити истифодаи густардатар аз он дар солҳои охир, баёни аҳдофи калидии барномаҳои барномаҳои пардохти ташвиқӣ, шабакаҳои мухталифи пардохт ва Баргарӣ ва Айбҳои онҳо, робитаи системаҳои пардохт мубтани бар амалкард бо фарҳанги созмонӣ ва миллӣ, ҷигунагии таъмини молии ин гуна тарҳҳои ҷуброни хидмат ва иртиботи ин гуна пардохтҳо бо аҳдофи стратегӣ стратегӣ бозаргонӣ ва ғайра аст.

Пардохтҳои ташвиқӣ чизи тозае нест, аммо маъмулан, ба унвони як равиши ғайрисуннатии ҷуброни хидмат талаққӣ мегардад. Тамоил ба пардохтҳои ташвиқӣ ё пардохтҳои бар асоси амалкард ношӣ аз қолишҳои рӯ ба рушди рақобати шадид аст.

Бо ин ки дараҷоти муваффақияти ин гуна пардохтҳо дар созмонҳои мухталиф мутафовит аст, вале онҳо нақши бисёр муҳиме дар ангезиши коркунон ифо мекунанд. Албатта, мудирони манобеи инсонӣ бояд тавачҷуҳ дошта бошанд, ки пардохтҳои ташвиқӣ танҳо роҳи ангезиш нест ва набояд танҳо бо ин гуна пардохтҳо интизори ҳадди аксари амалкардро дошта бошанд.

Далоили аслии истифода аз барномаҳои пардохти ташвиқӣ иборатанд аз:

1. Мураттаб кардани пардохт бо амалкард, қарорӣ, кайфият ва ба таври куллӣ бо аҳдофи созмон. Бо ин навъи пардохтҳо аҳдофи созмонӣ ва аҳдофи коркунон дар як ҷиҳат қарор мегиранд. Ин амал коркунонро дар қиболи созмон муттаҳид мекунад, ба иллати ин ки саҳме аз муваффақияти созмон насиби коркунон мешавад. Ба унвони мисол, подошҶои солона ва тарҳҳои мушорикати коркунон дар суд боиси эҷоди тааххуд мешавад.

2. Ташвиқ ба амалкарди беҳтар ва мақбултари фардӣ, гурӯҳӣ, тимӣ ва воҳидҳои бозаргонӣ. Манзур ин аст, ки байни ташвиқ ва амалкарди қарӣ вижае, ки қарорӣ ё гурӯҳҳои қарӣ мустақиман дар он таъсир доранд, иртибот барқарор мешавад. Яъне, як масири диди мустақим байни ин ду муаллафа эҷод мешавад, монанди қормуздфурӯш, нархи қитъай ва дигар анвои тавофукшуда.

3. Қарори ҳазинаҳои собитӣ пардохт дар сурати даст ёфтани ба аҳдофи мавриди назар. Яке аз роҳҳои қарори қарз рафтани пардохтҳо, пардохт бар мабнои риск аст, ки дар қисматҳои баъдӣ тавзеҳ дода мешавад. Қарорӣ, бо афзоиши амалкард ва баҳраварӣ дар ҳақиқати ҳазинаҳо қарори пайдо мекунад.

4. Рақобатпазирӣ қардани учратҳо. Яъне, байни рӯяҳои пардохтҳои ҷубронии ширкатҳо рақобат эҷод мешавад. Ин навъи пардохтҳо як аломати равшан ва возеҳ барои қарорӣ аст, ки созмон дар назар дорад, то ба амалкарди беҳтари онҳо подошҶо диҳад. Қарорӣ бештар аз дигар ширкатҳо ва як навъи эҷоди қарорӣ барои қарорӣ аст.

Безътиноӣ ба ин далоили тамомии созмонҳо алоқаманд ба беҳбудии амалкарди кулли худ ҳастанд. Ба қарорӣ далел, аз шохисҳои мутафовите истифода мекунанд. Ин шохисҳо ба ду навъ: қарӣ ва қарорӣ тақсим мешаванд. Шохисҳои қарӣ иборатанд аз нархи бозгашти қарорӣ, афзоиши суд, афзоиши қарори саҳом, қарори дар ҳазинаи тавлиди қарорӣ бештар ва қарори замони аздастрафтаи тасодуфи ва ғайра. Меъёрҳои қарорӣ иборатанд аз қарори гурӯҳӣ, қарорӣ муштарӣ ва ғайра.

Анвои тарҳи пардохт. Қарорӣ мухталифе барои табақабандии тарҳҳои пардохти ташвиқӣ вучуд дорад. Як қарорӣ хуб ва муфид барои ин қарорӣ дар қарорӣ пардохтҳо таҳти ановини фардӣ, гурӯҳӣ ё гурӯҳҳои қарорӣ (қарорӣ тимҳои қарорӣ). Вусъати майдони амали васеъ барои тарҳҳои қарорӣ як аз тарҳҳои пардохт вучуд дорад. Ниҳоятан, интихоби тарҳ(барои қарорӣ қарорӣ, қарорӣ гуна ва ба қарорӣ хотир) бастагӣ ба аҳдофи мадди қарорӣ,

фарояндҳои ҳимоятии мудириятӣ ва он чи боиси муваффақияти созмон аз тариқи фарҳанг ва сохтор мавҷуд мешавад, дорад.

Подош дар муқобили ташвиқ. Подош ҷоизае дилхоҳ пас аз як рӯйдод аст. Подош мумкин аст барои анҷоми як кори мушаххас ё ба баёни содатар талоши изофатар ё анҷом додани як кор ба сурати муваффақиятомез бошад. Подош пас аз анҷом шудани як амал таъйин ва пардохт мешавад ва ҳеч тазмине барои пардохти дубораи он барои корҳои мушобеҳ вучуд надорад. Дар ҳоле ки подош воқунишӣ аст, ташвиқи ангезише аст. Тамаркузи ташвиқ бар дастёбӣ ба аҳдофи амалкардӣ ва иётои ҷоиза барои расидан ба ин аҳдоф аст. Бинобар ин, ташвиқи як пайғоми комилан мустақим барои коркунон аст: «Агар ту ба ин сатҳ аз амалкард бирасӣ, ин миқдор ҷоиза мегириӣ».

Ба иллати ин ки подош баъд аз амал ва ҳамчунин дилхоҳ аст, ниёзе ба системаҳои мушаххасшуда барои андозагирии амалкард надорад. Дуруст, баръакси ташвиқ, ки ниёзманди меъёри расмӣ барои санҷиши амалкард аст, бинобар ин, бо тавачҷуҳ ба ин ки ташвиқи пардохтро мустақиман ба амалкард муртабит мекунад, системаи ташвиқ барои беҳбуди амалкард беҳтар аст.

Пайванди амалкард ва пардохт. Баррасиҳои анҷомшуда нишон медиҳад, ки коркунон пайванди заифе байни амалкард ва пардохт эҳсос мекунад. Аз тарафи дигар, онҳо пардохтро вобаста ба фақтураҳои ғайриамалкардӣ ҳамчун мақом ва тӯли хидмат мебинанд. Системаҳои пардохти мутағайир ва бахусус системаҳои пардохти ташвиқӣ меҳояд, ки ин пайвандро пурнигартар кунад.

Робита байни пардохт ва амалкард ҳангоме асарбахштар аст, ки бар пояи он ҷанбаҳои амалкардӣ, ки таҳти назорат ва таъсири мустақими корманд аст, бино шавад: «Агар бештар тавлид кунӣ, бештар мегириӣ». Ин амалкард пайванде фаврӣ ва билофосила байни ин ду муаллифа эҷод мекунад. Ба ин робита ба истлоҳ масири дид (Line of sight) гӯянд. Ташвиқе, ки ба амалкарди хуби як мудир дар бахши таҳти назараш дар назар гирифта мешавад, дорои масири диди қавитаре нисбат ба он ташвиқе аст, ки бар асоси амалкарди кулли созмон ба ӯ дода мешавад.

Пардохти мутағайир ва тазминнашуда. Ҳар системаи пардохтӣ, ки дорои ташвиқ ё подош бошад, як системаи пардохти мутағайир аст. Подош ё ташвиқи пардохтӣ барои як давра маълум нест, ки барои давраҳои баъдӣ ҳам дар назар гирифта бишавад. Агар ин гуна набошад ва пардохтҳои ташвиқӣ аз қабл мушаххас бошад (бидуни тавачҷуҳ ба натоиҷи бадастомада), пас байни амалкард ва пардохт пайванде вучуд надорад. Баъзе аз системаҳои подош ва ташвиқ метавонад ба сурат додани як чиз изофа бар ҳуқуқи коргар бошад. Ба унвони мисол, агар ҳуқуқи муназзами коргар N бошад, подош ё ташвиқ метавонад ба ҳар миқдори изофӣ бар он талаққӣ шавад. Бақияи системаҳо бар пояи ин тасаввур аст, ки қисмате аз пардохти баста ба касби аҳдоф дорои риск аст, ки ба инҳо пардохти тазминнашуда гӯянд. Масалан, ҳуқуқи дарёфте, ки сарпарастии тавлид N аст, аммо пардохтҳои моҳиёнаш бар асоси N-M аст ва M ба иллати даст ёфтани ба аҳдоф дарёфт мешавад. Пас, миқдори мутағайир бо рисқи онҳо ҳамон M аст.

Як асли мушаххасшуда дар тарроҳии системаҳои пардохти ташвиқии тазминнашуда ин аст, ки корманд бояд фурсати дастёбӣ ба миқдори бештар аз миқдори ташвиқии аз пеш таъйиншударо дошта бошад (бештар аз N дар мисоли боло). Як қоидаи сарангушти муносиб ин аст, ки иҷоза диҳад, то ба андозаи ду баробар миқдори рисқӣ (яъне: M) бештар аз миқдори оддӣ касб кунад.

Тарҳҳои ташвиқии фардӣ. Тарҳҳои ташвиқии фардӣ онҳое аст, ки ба корманд бо тавачҷуҳ ба дастёбӣ ба стандартҳои амалкардӣ ва ё поешӣ гирифтани аз он пардохт мешавад. Танҳо ҳангоме метавон аз ин ташвиқҳои истифода кард, ки меъёрҳо ва муқоисаҳои дақиқ ва қобили иттиқои амалкардӣ дошта бошем. Нахустин аҳдофи ин навъи пардохт ин аст, ки аввалан амалкарди фарди ро афзоиш медиҳад ва сониян ба системаи пардохт иҷоза медиҳад, то ба коркунони беҳтар ва муваффақтар тавачҷуҳ и бештаре шавад.

Ду шартҳои асосӣ барои муваффақияти ташвиқии фардӣ мавҷуд аст: аввалан, созмон бояд саҳми фардии ҳар касро аз кори гурӯҳӣ ҷудо кунад, сониян, ба ҳар корманд иҷоза диҳад, то ба сурати мустақил ва дилхоҳ кор бикунанд.

Як тарҳи аввалия ин бувад, ки ба коркунон фақат бар асоси боздодаи ҳуди онҳо, ба танҳои пардохт шавад. Масалан, фурушгарони даврагард, ки пардохтшон шомили танҳо як миқдор кормузд бар асоси арзиш ё теъдоди фуруш буд. Аммо имрӯз

маъмултар аст, ки аз таркибе аз ҳукуқи поя ва чузъи пардохтии мутағайир истифода шавад. Ба унвони мисол, дар ҳоли ҳозир ба намояндагони фуруши миқдорӣ ҳукуқи изофаи комиссияи пардохт мешавад. Нуктаи қобили тавачҷуҳ чигунагии таркиби ин ду миқдор аст. Агар миқдори собити боло бошад, беҳтар аст, ки то ҳангоми наздикӣ ба аҳдоф чузъи мутағайир пардохт нашавад, вале агар чузъи собит кам бошад, метавон ҳатто бо аввалин воҳидҳои миқдор мутағайирро пардохт кард.

Тарҳои ташвиқии фардӣ метавонанд бар асоси ин ки аҳдофи амалкардии коркунон аз чи роҳе таъйин мешавад, табақабандӣ шаванд. Ба таври кулӣ се меъёр барои ҳадафгузории амалкард вучуд дорад:

- Улғуи дохилӣ. Амалкарди мусовӣ бештар ва беҳтар аз амалкардҳои қаблии созмон бошад. Ин навъи ҳадафгузорӣ метавонад аз қисмати фуруш то кормандон ба кор гирифта шавад. Нуктаи муҳим ин ки барои системаҳои ташвиқӣ бар пояи беҳбудӣ амалкард нисбат ба гузашта додаҳои асосӣ дастрас бошад, то стандартҳои амалкардии мавриди ниёз эҷод шавад.

- Улғуи хориҷӣ. Амалкарди мавриди назар бояд баробар ё беҳтар аз амалкард дар созмони дигар бошад. Ин навъи миқёс маъмултар ва ҳамагиртар аст ва ба таври маъмул барои кормандони мудириятӣ, фаннӣ ва ҳирфай истифода мешавад. Ҳадаф афзоиши иртиботи амалкард бо як истондорди санъат ё муқоиса бо гуруҳе аз созмонҳост.

Аҳдофи бозаргонии стратегия. Амалкард нисбат ба аҳдофи бозаргонӣ таъйиншуда барои созмон санчида мешавад. Мудирони миёни ва аршад, маъмулан, дорои аҳдофи амалкардии худ бар пояи аҳдофи стратегии созмон ҳастанд. Малзумоти амалкардӣ бар асоси масъулияти вижаи ҳар мудир тағйир мекунад ва аз хуруҷи сармоя аз воҳидҳои бозаргонӣ ё бозгашти сармоя то суди вижа ё арзиши саҳҳом тағйир мекунад.

Барномаҳои пардохти ташвиқии фардӣ маъмултарин навъи ташвиқи мавриди истифода дар созмонҳост. Бартарӣ ва айбҳои он дар зер зикр шудааст:

Бартарӣ:

1. Байни пардохти фардӣ ва саҳм дар кор пайванде возеҳ эҷод мекунад.
2. Аз коркунон бо амалкарди боло ҳимоят мекунад.
3. Асари муҳиме бар шохисҳои амалкардии калидӣ монанди баҳраварӣ, кайфият ва фуруш дорад.
4. Ҳазинаҳои пардохтҳои чубронии кулро ба аҳдофи созмонӣ муртабит мекунад.

Айбҳо:

1. Мумкин аст фардгарой ва рақобати бефоидаро афзоиш диҳад.
2. Ниёзманди як системаи чомеъ ва қобили иттиқо барои санчиши амалкард аст.
3. Мумкин аст ба амалкардҳои хуби қаблӣ, ки бидуни ин система ба вучуд меояд, поён диҳад.
4. Мумкин аст агар амалкарди хуби як корманд бо амалкарди бади дигаре хунсо шавад, ҳеч беҳбудӣ барои созмон ба даст наёяд.

Усули калидии зер барои тарроҳии як тарҳи ташвиқии фардӣ бояд дар назар гирифта шавад:

1. **Тарроҳии сода ва аҳдофи равшан.** Як тарҳ бояд барои мушоракат ва дарк сода боша два бояд бар пояи аҳдофи амалкардии қобили санчиш бино шавад. Ҳадафи тарҳи ташвиқӣ тамаркузи корманд бар аҳдофи хос аст, пас содагӣ ва вузӯҳи иҷборӣ аст.

2. **Манбаи мушаххаси таъмини молӣ.** Тарҳи ташвиқӣ чӣ гуна таъмини молӣ мешавад? Як тарҳи хуб мумкин аст аз тариқи баҳраварии боло ё камтар шудани ҳазинаҳо таъмини молӣ шавад. Тарҳҳое, ки дорои манбаи моли мушаххас ва муносибе нестанд, як ҳазинаи изофиянд ва мумкин нест дар миён ё баландмуддат муваффақ шаванд.

3. **Системаҳои мудирият ва пайгирии амалкард.** Системаҳои ташвиқии муносиб ба василаи системаҳои муносиби пайгиридода, ки кормандро қодир ба назорат ба пешрафтшон мекунанд, ҳимоят мешаванд. Сарпарастон ва мудирон бояд бозхӯрд ва ҳамкориҳои муфиди ин системаҳоро тақвият кунанд, то кормандон дар касби фурсатҳо ба ҳадди аксари муваффақият бирасанд.

4. **Подоши муқаррар.** Беҳтарин тарҳҳо онҳое ҳастанд, ки ба кормандон ба сурати мутаволӣ ва муқарраран пардохт мекунанд. Наздиккунандаи пайванди байни

амалкард ва ташвиқ системаи муассиртаре дар беҳбуд ва ҳифзи тамаркуз ва ҷиҳатгирии фардӣ хоҳад дошт.

5. **Пардохт барои амалкард.** Аксари тарҳҳои муваффақ бар пайванди байни ташвиқ ва амалкард таъкид доранд. Ба таври мушобеҳ тарҳҳои қобили қабул, мунҳасиран бар пояи натоиҷи касбшуда ҳастанд. Тамоми коркунон сареан муваҷҷеҳ мешаванд, ки подош вучуд дорад, аммо ба шарте ки онҳо ба аҳдофи амалкардӣ бирасанд ё аз он пешӣ бигиранд, баръакс ҳеч ҷоизае барои амалкарди заиф вучуд надорад.

6. **Мурури даврай.** Лозим аст, ки як тарҳ ба манзури касби аҳдоф идома пайдо кунад. Мурури давраи як тарҳ аз диди бозаргонӣ, яъне як фурсат барои арзёбии ҳазинаҳои он ва мутаодил кардани он ба самти афзоиши баҳраварӣ ё коҳиши ҳазина. Ҳамчунин ин масъала аҳамият дорад, ки оё коркунон аз тарҳ ҳимоят мекунад ва оё ин тарҳ барои онҳо подошҳои муносибе дорад.

Пардохтҳои ташвиқии гурӯҳӣ. Усули калидӣ, ки қаблан барои пардохтҳои ташвиқии фардӣ баён шуд, барои гурӯҳ(масалан, тимҳои корӣ ва гурӯҳҳои пружа) ҳам корбурд дорад. Тамаркуз дар рӯйи ин навъи ташвиқ дар ҳамаи гузашта афзоиш ёфтааст. Ин навъи ташвиқ аксуламале аст нисбат ба чунин тағйири муҳим дар тарроҳӣ ва мудирияти кор. Фановариҳои печида ва муҳитҳои рақобатӣ мунҷар ба иттиқои бештар дар баъзе аз саноеъ ба тимҳои пружа, ки дорои аҳдофе хос ҳастанд, шудааст. Ҳамчунин як раванди ҷаҳонии кӯчаксозӣ дар ширкатҳои умумӣ ва хусусӣ боиси коҳиши сутӯҳи мудириятӣ ва эҷоди сохторҳои созмонӣ тахттар шудааст, ки дар натиҷа бар кори тимӣ ва худмидириятӣ тамаркуз дорад. Таҳқиқот нишон медиҳад, ки асарбахшии гурӯҳҳои корӣ, шадидан, бо мушоракати коркунон ва сабки ҳимояти мудириятӣ муртабит аст. Дар чунин муҳите ташвиқҳои гурӯҳӣ метавонад як пайванди бисёр муассир байни амалкард ва пардохт эҷод кунад. Як ҷанбаи муҳими ташвиқҳои гурӯҳӣ тавоноии онҳо барои афзоиши инъитофпазирӣ дар маъмурияти шугълӣ бо тамаркузи бештар бар гурӯҳ аст, то фард. Ин амал диди гурӯҳии қавитареро нисбат ба диди фардӣ эҷод мекунад. Аҳдофи амалкардии гурӯҳҳои корӣ шабеҳ ба тарҳҳои ташвиқии фардӣ ва муртабит ба аҳдофи баҳраварӣ ва молӣ ва дигар аҳдофи пружа аст.

Мушоракат дар дастовард. Мушоракат дар дастовард як системаи ташвиқии гурӯҳӣ аст, ки беҳбуди баҳравариро бо коркуноне, ки онро ба вучуд овардаанд, тасҳим мекунад. Ин яке аз рӯбарушдтарин системаҳои ташвиқ барои амалкард аст. Тарҳи шомили беҳбудҳои бадастомада дар амалкард бар асоси додаҳои тавофуқшуда, муҳосибаи асари моли ин беҳбудҳо (маъмулан, ба сурати коҳиши ҳазинаҳо) ва сахим шудани дастовардҳои молӣ бо коркунон аст. Ҳадаф эҷоди ҷӯкорӣ аст, ки дар он кормандон аз афзоиши баҳраварии созмон суди молӣ мебаранд. Бинобар ин, афзоиши баҳраварӣ ва подошҳои коркунон ба сурати возеҳе ба ҳам пайванд меҳӯранд.

Аввалин тарҳи мушорикат дар дастоварди «Тарҳи Сканлун»(Scanlon plan) аст, ки баъд аз марғи Сканлун яке аз мақомоти расмии Иттиҳодияи коргарони фӯлоди Амрико ба ин ном номида шуд. Сканлун системаи мушоракатро бо ҳадафи афзоиши баҳраварӣ ва беҳбуди фарояндҳои амалиётӣ, ки боиси афзоиши суд мешавад, пешниҳод кард. Тарҳи Сканлун бар ин масъала таъкид дорад, ки мудирияти мушорикатӣ ва мушоракати коркунони як ҷанбаи ҳаётӣ дар тарҳҳои мушорикат дар дастовард аст. Таҳқиқот нишон медиҳад, ки иртиботи байни баҳраварӣ ва пардохт дар ҷое шадид аст, ки таахҳуд ба мушорикати коркунон ва сабки ҳимояткунандаи мудирияти мушорикатӣ вучуд дошта бошад.

Ин тарҳи баҳравариро ин гуна муаррифӣ мекунад: ҳазинаҳои пардохти ҳуқуқи беҳзои ҳар воҳиди фуруш, дастоварди молӣ (афзоиши баҳраварӣ) бо дастёбӣ ба сутӯҳи тавлид ва ё пешӣ гирифтани аз он ҳамроҳ бо ҳазинаҳои пардохти ҳуқуқи камтар аз миқдори таъйиншуда ба даст меояд. Ҳар он чи ба унвони суди молӣ ба даст меояд, байни созмон ва коркунон тақсим мешавад. Як навъи тақсим иборат аст аз 75% барои коркунон ва 25% барои созмон. Пардохтҳо ба коркунон бар асоси давраи замони муайян ва мушаххас аст (монанди якмоҳа ё семоҳа). Аммо дар поёни давра тамоми сахми коркунон пардохт намешавад ва миқдоре аз он барои даврахое, ки суд вучуд надорад, пасандоз мешавад. Ҳадаф аз ин кор муназзам будани пардохтҳо дар тӯли сол аст. Миқдори боқимонда дар поёни сол ба коркунон пардохт мешавад.

Тарҳи Сканлун як намуна аз тарҳҳои мушоракат дар дастоварди молӣ аст. Тарҳи Рокир, ки баъд аз марги иқтисоддони Амрикоӣ Allen Rucker ба ин ном номида шуд, дастовардҳои бадастомадаро бар асоси як формулаи арзиши фуруда муҳосиба мекунад. Тарҳҳои Импрошир (Improshare) ба таври мушобех судхоро бар пояи соҳаҳои стандарт барои тавлид (бар пояи муҳосиботи муҳандисии саноеъ) дар муқобили сооти воқеии анҷомшуда месанҷад.

Ба таври куллӣ, як ҳаракати умумӣ аз формулаҳои аз пеш таъйиншуда ба самти рӯйкардҳои тарроҳии дилхоҳ, ки робитаи байни амалкард ва пардохтро барои гурӯҳҳои корӣ ба вучуд меоварад, вучуд дорад. Ин раванд нишон медиҳад, ки ҳар шароити корӣ бо дигаре муқовимат аст ва ҳадафи барҷастае барои коркунон вучуд дорад, то аз маҳоратҳо ва истеъдодҳои худашон барои мушкilot ва холишҳои мавҷуд дар муҳити корашон истифода кунанд.

Пардохт барои кайфият ва хидмат ба муштарӣ. Аз ташвиқҳои гуруҳӣ ба таври рӯзафзунӣ ба унвони василаи подоши тимҳои корӣ дар ивази дастбӣ ба кайфият ва хидмат ба муштарӣ истифода мешавад. Маъмулан, ширкатҳои тавлидӣ бар кайфияти маҳсул ва ширкатҳои ҳадамотӣ монанди бонк бар хидмат ба муштарӣ таъкид мекунанд. Ҳар узви тим сахми баробаре аз кулли пардохти ташвиқии тим, ки барои дастбӣ ба аҳдофи аз пеш таъйиншуда дар кайфият ва хидмат дарёфт мекунад, мегирад.

Накши ташвиқҳо ва меъёрҳои амалкардӣ (ба хусус, арзёбии амалкарди фардӣ ва ташвиқҳои фардӣ) як мавзӯи мавриди баҳс дар мудирияти кайфияти ҷомеъ аст. Даминг-поягузори TQM ҳамеша пешниҳод мекардааст, ки арзёбии амалкард ва пардохт бар асоси шоистагии фардӣ бо беҳбудии кайфият муртабит аст. Як ақидаи асосии TQM ин аст, ки фароянд ё системаи кори як таъйинкунандаи аввалияи амалкард ва дар натиҷа манбаи аслии ҳар гуна муғоират бо стандартҳост. Бар пояи назари Даминг, талош барои санҷиш ва ташвиқӣ амалкарди фардӣ аз ниёз ба талоши тимӣ мекоҳад. TQM вобастагии байни ҳамкорон, таҷҳизот ва равияҳо ва дигар авомилро, ки ба таври мусбат ё манфӣ бар амалкард таъсир мегузорад, дар назар мегирад. Даминг арзёбии амалкарди фардӣ ва тарҳҳои подош бар асоси шоистагии фардиро ин гуна тавсиф мекунад: «Як бемории кушанда барои мудирият».

Дигарон баҳс мекунанд, ки амалкарди моли созмон ва TQM ба ҳам муртабитанд. Бинобар ин, меғӯяд, ки байни кайфият ва пардохт як пайванди возеҳ ва рӯшан вучуд дорад. Бинобар ин, бо тамаркузи густарда бар кайфият ва хидмат ширкатҳои бисёре аз ташвиқҳои гуруҳӣ истифода кардаанд. Ҳадаф эҷоди робита ва пайванд байни пардохт ва кайфият аз тариқи системаҳои подоши гурӯҳӣ вижа аст. Ин рӯйкард ду мазияти умда дорад: аввалан, таъкиди TQM бар амалкарди тимӣ ё гурӯҳии як пояи сода ва ақлонӣ барои як системаи ташвиқӣ аст. Сониян, системаҳои ташвиқӣ метавонанд ба хубӣ ба шохисҳои амалкардии кайфият (монанди коҳиши нуқсҳо) ва шохисҳои амалкардии хидмат (монанди коҳиши шикояти муштарӣ) пайванд бихӯранд.

Бартарӣ ва Айбҳои пардохтҳои гуруҳӣ. Бартарӣ:

1. Кори тимиро ба василаи пайванд додани ҷавоиз ба амалкарди гуруҳӣ ташвиқ ва тақвият мекунад.
2. Афзоиши фишор ба коркунони заиф то вазъияти худро беҳбуд бахшанд.
3. Иҷозаи истифодаи беҳтар аз аъзои тим ва ҳамчунин инъитофпазирии бештар ба коркунонро медиҳад.
4. Як пайванди возеҳ байни ташвиқ ва амалкарди гурӯҳӣ эҷод мекунад.
5. Метавонад ба роҳатӣ тарроҳӣ ва идора шавад, албатта, ҳангоме ки шохисҳои амалкардии калидӣ таъриф шудааст.

Айбҳо:

1. Коҳиши таъкид бар амалкарди фардӣ, ки ба коркунони заиф иҷоза медиҳад, то дар гурӯҳ ҳал шаванд.
2. Гоҳе авқот боис мешавад, ки пардохт барои амалкардҳои, ки бидуни барномаи ташвиқӣ ба даст меоманд, поён бипазирад.

Тамаркуз бар аҳдофи бозаргонии стратегӣ. Аввалин марҳалаи тарроҳии системаи ташвиқӣ таърифи меъёри амалкарди мавриди ниёз аст. Ҳадаф эҷоди як масири диди мустақим барои куллияи коркунони таҳти системаи ташвиқӣ аст. Суоле, ки аз ҳар сатҳи созмон пурсида мешавад ин аст, ки чӣ гуна бахш ё гурӯҳи корӣ метавонад асари бештаре бар арзиши сахм ва суд дошта бошад.

Як бахши тавлидӣ ба василаи афзоиши баҳраварии амалиёташ метавонад бар суд ва дар натиҷа бар арзиши саҳҳом асар бигузорад. Бинобар ин, шохисҳои амалкардии он беҳтар аст, ки бар рӯи мавзӯоте монанди ҳазина ва корӣ таъкид кунад. Ба сурати мушобех, бахши фурӯш метавонад бо асар бар ҳошияи суди ноҳолис ва миқдори фурӯш бар суд таъсир бигзорад. Шохисҳои амалкардӣ барои коркунони фурӯш бояд ин мавзӯро нишон диҳад.

Эҷод ва тавсияи як чорчӯби чомеи ҷуброни хидмат. Системаҳои ташвиқӣ ниёзманди якпорча шудан бо як чорчӯби куллии ҷуброни хидмат аст. Бояд дар марҳалаи тарроҳӣ мавзӯи ҳуқуқпоя дар назар гирифта шавад ва ин ки чӣ тавр ҳуқуқпоя бояд бо пардохти ташвиқӣ таркиб шавад, пардохти кул(ҳуқуқпоя ба изофаи миқдори ташвиқӣ) бояд барои ҳар корманд чӣ гуна бошад, оё фақат бояд як навъи системаи ташвиқӣ бошад, оё аҳдофи чандгона барои барномаҳои ташвиқӣ вучуд дорад?

Ҳатмӣ кардани тақвияти рафтори матлуб. Ҳадафи як системаи ташвиқӣ тақвияти аҳдофи бозаргонии стратегӣ ва авлавиятҳои созмон барои коркунон аст. Бинобар ин, ин нукта ҳаётӣ аст, ки ин фароянд равшан бошад, яъне: аввалан, аҳдофи амалкардӣ ба таври возеҳ ва сарех баён шаванд; сониян, моҳияти ташвиқ таъриф шуда бошад; солисан, тановуби пардохт бояд ба сурате бошад, ки ба таври мудовим пайгоми созмонро тақвият кунад.

Қонуни умумӣ барои тановуби пардохт ин аст, ки коркунон бо пардохтҳои камтар бояд ҳадди ақали моҳонаи ин пардохтҳоро дарёфт кунанд, тарҷехан, ҳамроҳ бо пардохтҳои маъмули моҳонаи худ. Мудирон ва коркунони ҳирфай бояд ба сурати семоҳа ё шашмоҳа ташвиқ шаванд ва мудирони иҷроии аршад ба сурати солана.

Таъмини молӣ. Ду роҳ барои таъмини моли як пардохти ташвиқӣ вучуд дорад. Аввал: ин мақодир метавонад аз тариқи афзоиши суд ва ё коҳиши ҳазина, ки ба василаи таҳаққуқи аҳдоф ба даст омадааст, таъмин шавад. Дуввум, ин мақодир метавонад як ҳазинаи изофӣ барои созмон бошад. Баъзе аз тарҳҳои ташвиқӣ ба сурати як ҳазинаи изофӣ боқӣ мемонанд, магар ин ки як коҳиши мутаносиб бо он дар мавриди дигар ҳазинаҳо эҷод шавад, монанди ҳазинаҳои ҳуқуқпоя. Ин рӯйкарде аст, ки созмонҳо гоҳе авқот барои эҷоди он аз системаи пардохти тазминнашуда истифода мекунанд.

Таносуб бо фарҳанги созмон. Пардохт бар асоси амалкард ҳангоме бисёр муассир аст, ки сабки мудириятӣ ва фарҳанги мавҷудро тақвият кунад. Ин тақвият ниёзманди таваҷҷуҳ ба мавзӯоте монанди тамаркузгарӣ, дараҷаи назорати коркунон ё истиқлоли онҳо дар қор ва дигар вижагиҳои созмон аст.

АДАБИЁТ

1. Ансорӣ Қосим. Ташвиқ- аҳраме қавӣ дар ихтиёри мудирон:- Техрон: маҷаллаи Тадбир.
2. Гари Дислир. Маботии мудирияти манобеи инсонӣ. Мутарҷимин: Сайидали Порсоён ва Муҳаммад Аъробӣ:- Техрон: Дафтари пажӯҳишҳои фарҳангӣ, 1378.
3. Насрин Ҷузний. Мудирияти манобеи инсонӣ:- Техрон: Нашриёти Най, 1375.
4. Саодат Исфандиёр. Мудирияти манобеи инсонӣ:- Техрон: Интишороти Самт, 1382.
5. Шамюнол Дунол, Риндолос Шулир. Мудирияти умури коркунон ва манобеи инсонӣ. Мутарҷимин: Муҳаммад Тӯсӣ ва Муҳаммад Соибӣ:- Техрон: Маркази омӯзиши мудирият, 1376.

ВЛИЯНИЕ РАЗНЫХ ФОРМ ПОощРЕНИЯ В УЛУчШЕНИИ УПРАВЛЕНИЯ чЕЛОВЕчЕСКИМ КАПИТАЛОМ

Процесс формирования, накопления и воспроизводства человеческого капитала является очень сложным процессом. По оценкам специалистов, в индустриально развитых странах роль человеческого фактора выше, а во многих развивающихся государствах, где высок удельный вес показателей стоимости природных ресурсов, человеческий капитал составляет примерно половину национального богатства стран.

Инвестиции в человеческий капитал делаются всю жизнь. Человеческий капитал авансируется и возмещается как основной капитал, требуя значительных инвестиций в процессе своего формирования и развития. В данной статье автором рассматриваются различные виды поощрений и их влияние на улучшение управления человеческим капиталом.

Ключевые слова: человеческий капитал, инвестиции в человеческий капитал, поощрения, формы поощрений работников организаций, улучшение управления человеческим капиталом.

INFLUENCE OF DIFFERENT FORMS OF ENCOURAGEMENT TO IMPROVE MANAGEMENT HUMAN CAPITAL

The formation, accumulation and reproduction of human capital is a very complex process. According to experts, in the industrialized countries, the role of the human factor is higher in many developing countries where a high proportion of indicators value of natural resources, human capital is about half the national wealth. Investments in human capital are made for life. Human capital is advanced and recovered as fixed assets, requiring a significant investment in the process of its formation and development. In this article, the author discusses the various types of incentives and their impact on the improvement of human capital management.

Key words: human capital, investment in human capital, promotes, through the encouragement of employees of organizations, improvement of human capital management.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Хусайн Тало* - соикстель Института экономики и демографии АН РТ

НАҚШИ АМНИЯТ ДАР БЕҲБУДИ ИҚТИСОД ВА НАҚШИ ИҚТИСОД ДАР БЕҲБУДИ АМНИЯТ

Ризо Ҳайдарӣ
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Амният яке аз ниёзҳои асосӣ ва фитрии башарият дар ин кураи хокӣ мебошад. Ва эҷоди он муҳимтарин фалсафаи вучудии ҳамаи мардум ва давлатҳо будааст. Ва маъруф аст, ки баъд аз нон, маскан ва озодӣ муҳимтарин ниёзи башар амният дар ҳамаи заминаҳо аст ва усулан амнияти миллии чанд боб дорад, ки иборатанд аз: амнияти иқтисодӣ; амнияти сиёсӣ; амнияти фарҳангӣ; амнияти иҷтимоӣ; амнияти низомӣ; амнияти илмӣ; амнияти шугӯлӣ; амнияти беҳдоштӣ; амнияти эътиқодӣ; амнияти сармоягузорӣ ва молӣ.

Имрӯзҳо медонем, ки асри ҷаҳонӣ шудани иқтисод аст, ки ин аср ба асри инфичори иттилоот номгузорӣ шудааст. Бадеҳист ба далели вучудии ин инфичори иттилооти марзҳои сиёсӣ камранг шуда ва амнияти иқтисодӣ ба яке аз аслитарин вучӯҳи эътибори миллии табиал шудааст. Дар поёни ҷанги ҷаҳонии дуввум, яъне аз соли 1945 милодӣ то кунун таваҷҷуҳи ҳосе ба амнияти иқтисодӣ ё (ECONOMICAL-Security) шуд ва дар қонрои амнияти иқтисодӣ ба амнияти сармоя ва сармоягузорӣ ҳам таваҷҷуҳи ҳосе мабул гардид. Ҷаноби оғои (Barry-Bozan) мегӯяд: дар ин мақтаъ дар ғарб аз ҳукуматҳо хоста шуд, ки барои мардуми худ амнияти иқтисодӣ ба вучуд оваранд ва давлатҳо ҳам бояд барои эҷодӣ амнияти иқтисодӣ онро дар сарлавҳаи аҳдофи худ қарор диҳанд. Ва усулан амнияти иқтисодӣ дар таъомул бо амнияти сиёсӣ ва рафъи шароити хушунатомез маънӣ мешавад, аммо нақши иқтисод дар амният ҳам баҳси зариф ва ҳассос аст. Ва усулан кишваре, ки ба лиҳози иқтисодӣ дорои бунияи қавӣ буда ва тавлид дар он кишвар ҳарфи аввалро мезананд ва мардум дар талош ва кӯшиш барои рафъи масоили иқтисодии худ саъйи фаровондоранд. Масъалаи иқтисод тавре қувват гирифтааст, ки дар талаби маоши худ мардум дар минтақа нестанд. Таҷовуз ба ҳуқуқ ва ҳарими як дигар қомилан мавриди таваҷҷуҳ аст. Ва ниёзе нест, ки фишорҳо ва тангҳо боиси музоҳимат ва барҳам задани амният дар ҷомеа гардад ва ба ҳар ҳол ҷунончи мардум вазъияти иқтисодии худро ноҳинҷор мушоҳида кунанд дар фикри таъмини иқтисодӣ худ дар ҷиҳати номашрӯҳ бархоҳанд омад ва ҳарими амнияти мардум мавриди таҷовуз қарор мегирад. Ва ин масъала аз ҷашмони тезбини ҷаҳонгардон ва бозоргонони хориҷӣ пинҳон нахоҳад монд. Бинобар ин иқтисоди солим дар ҳар кишвар таъминкунандаи амнияти он кишвар низ хоҳад буд ва ин ду асари тақобуле бар якдигар хоҳанд дошт.

Барои баҳс ва баррасии нақши амният дар беҳбудии иқтисод ба нақши иқтисод дар беҳбудии амният чанд саволро матраҳ карда ва посух медиҳем.

1. Амнияти иқтисодӣ чист? Ва ин амният дар беҳбудии ҷомеа чӣ асар хоҳад дошт?

Ҷавоби ин саволи мазкурро бояд дар лобилои назари донишмандони илмӣ иқтисод ҷустуҷӯ кард:

• Роберт Мондел: (ROBERET-MONDEL) дар китоби худ ба унвони //Ҷеҳраи мутағайри амнияти миллии// масъалаи амнияти иқтисодиро ҷунин таъриф кардааст (саҳфаи 10, ин китоб, ҷопи 1992) амнияти иқтисодӣ яъне мизонии ҳифз ва иртиқои шеваи зиндагии мардум дар як ҷомеа аз тариқи коло ва ҳадамот ва ҳам аз маҷрои амалқарди дохилӣ ва ҳам ҳузур дар бозорҳои байналмилалӣ.

•Одлер мегӯяд, амнияти иқтисодӣ эҷод ва тасбити якбастаре муносиб барои анҷоми фаъолиятҳои иқтисодӣ дар ҳамаи кишварҳост.

•Карл Маркс мегӯяд, амнияти иқтисодӣ вазъияте аст, ки дар он воҳидҳои тавлиди битавонанд бидуни нигарони аз хатарҳои муҳити барномарезии баландмудат намоянд.

•Доктор Бежан Ободӣ мегӯяд: амнияти иқтисодӣ усуле аст, барои эҷод ва ҳифзи як бастаре умумӣ барои анҷоми куллияи қорҳои иқтисодӣ ва тавлиди

•Shoven дар китоби худ чопи 2008 милоди мегӯяд, фароҳам кардани як фазаи ҳуқуқӣ, иҷтимоӣ, сиёсӣ, ки дар ҷаҳорҷӯби он тарҳҳои сармоягузори ва фаъолиятҳои иқтисодӣ битавонад аз оғоз то иҷро ва баҳрабардори ва ниҳоятан поёни қор бидуни ихлол ва ошӯфтагии берунӣ амал намоянд.

Ба назари инҷониб амнияти иқтисодӣ, яъне ҷаҳорҷӯби қонуниманд, ки бояд суннатҳо ва равишҳо дар як системи мушаххасро ҷиҳатҳои қарда ва эътимоди сармоягузори ва пасандозқунандагонро ҷалб ва амнияти қони ва ҳуқуқи муомилот ва молиқиятҳо қомилан тазмин намояд.

2. Чӣ гуна як иқтисодӣ солим дар қомеъа амният эҷод менамояд?

Усулан шикӯфи тавақути дар як кишвар ва дуқутби шудани мардум аз лиҳози иқтисодӣ навъи ноамнии иҷтимоӣ ба вучуд меоварад, яъне агар табақае аз мардум қомилан ба лиҳози иқтисодӣ мураффаҳ бошанд ва мардуми ҳамон кишвар дар ҷақр ва гуруснагӣ ба сар баранд ва аз лиҳози таъмини маишат дар тангно қарор гиранд, бармеошубанд ва қомеъаро дар хатарии ноамни қарор медиҳанд. Бадеҳист, ки қасе ки нон надорад, шугл надорад, бо оилаҳои зиёде дорад ва гирифтори бемории бедармон гардад, то ҳадди тавон истиқомат хоҳад дошт ва яқинан маргро бар ин зиндагӣ зиллатвор тарҷеҳ хоҳад дод ва қунончи давлатҳо нақӯшанд ва решаи ҷақрро дар кишвар нахушқонанд ва як таъодули иқтисодӣ ба вучуд наоваранд дер ё зуд алайҳи давлатҳо ва мучриён ва давлатмардон қиём хоҳанд қард ва ба асли амнияти қомеъа садамот ва осебҳои шадиде ворид хоҳад гашт. Бинобар ин дар сурати адами тавачҷуҳ ба солимосозии иқтисод дар як кишвар ноамни, ҷақр, дуздӣ, таҷовуз, одамқуши... ривоҷ хоҳад ёфт ва сарватмандон ва зӯрмадорон бар қомеъа пирузи хоҳанд ёфт ва ба тадбири сояи ҷақр ва вуруди он аз як дар, фирори амният аз дари дигар хоҳад буд. Лизо иқтисод дар амният ва амният дар иқтисод як асари тақовули хоҳад дошт ва ҳарду муқаммали ҳам хоҳанд буд.

3. Амнияти иқтисодӣ чӣ аҳмияте дорад?

Посуи ин саволро дар мафҳуми қумлаҳои зер метавон ёфт.

- Бидуни амнияти иқтисодӣ ҳеҷ тавсеъае дар фазаи як кишвар мумкин нест.
- Низоми иқтисодии ҳар кишвар дар сояи амнияти иқтисодии он таҳаққуқ меёбад.
- Дар паноҳи амнияти иқтисодӣ метавон ба иртиқои тавлид ва қорони матлуби ҳамаи манобеъ даст ёфт.
- Амнияти иқтисодӣ кишвар ва мардуми он кишварро ба рифои иқтисодӣ мерасонад.
- Амнияти иқтисодӣ АМН барои сармоягузори ба вучуд меоварад.
- Усулан сармоя ба шиддат тарсу, гурезпо, зудранҷ ва ваҳши аст ва манияти иқтисодӣ ин сармояи ваҳширо ром менамояд.
- Амнияти иқтисодӣ яке аз муҳимтарин абоди амнияти миллии ҳар кишвар маҳсуб мешавад.

Хулоса, ин ки амнияти иқтисодӣ аз соли 1945, ки поёнии қанги қаҳонии дуввум аст аз қойгоҳи волои бархурдор шуд ва дар дастури қори сиёсии ҳуқуматҳо қарор гирифт. Ва ин падида кишварҳо ба лиҳози риси иқтисодӣ дастбанди намудааст ва аҳамияти амнияти иқтисодӣ барои ҳуқуматҳо ва давлатҳо мушаххас ва намоён шудааст.

4. Амнияти сармоягузори қист? Ва дар амнияти иқтисодӣ чи қойгоҳе дорад?

Дар посух ба саволи қаҳорум: ки амнияти сармоя қист? Бояд гуфт, ки амнияти сармоягузори шоҳае аз амнияти иқтисодӣ аст, ки ҳам ба иқтисоди қалон ва ҳам ба иқтисоди хурд бастагӣ дорад ва бадеҳист амнияти иқтисодӣ дар сатҳи қалон ба амнияти сармоягузори вобаста аст. Амнияти иқтисодӣ дар сатҳи хурд ба амнияти иштиғол ва даромад вобаста аст. Лизо амнияти иқтисодӣ ва амнияти сармоягузори наметавон қудо аз ҳам донист. Аммо ҳавза ва густариши амнияти сармоягузори бояд зермаҷмуаи амнияти иқтисодӣ донист. Ва ин ки амнияти сармоягузори яъне

эҷоди итминони хотир барои соҳибони сармоя мабнӣ бар тазмини асл ва суди сармоягузорӣ ва эҳтиром ба ҳаққи моликият ва иштиғоли сармоя ба маҳоли дилхоҳ ба шартӣ он ки сармоягузор садоқати худро ба исбот расонда ва нахоҳад бо сармояи худ дигаронро ба истисмор бикашонанд ва кишварҳо барои сармоягузор қавонин ва маҳдудиятҳои, ки боиси зиёни сармоягузор шаванд, аз байн бибаранд ва маҳалли сармоягузор бояд амн ва камхатар бошад.

5. Маҳалли сармоягузорӣ ва амнияти он чӣ қадар камхатар аст? Ва усули rischi иқтисодӣ чист? Бадеҳист шохиси риск дар мабоҳиси марбут ба амнияти иқтисодӣ яке аз мабоҳисе асосӣ мебошад, ки хатар ё рискро ба сурати зер метавон таъриф кард. Сармоягузорӣ ва риск як робитаи маъқул бо ҳам доранд ва бадеҳист ҳарчи як кишвар дорои риск ё хатари бештар бошад, сармоягузорӣ камтар анҷом мешавад, зимни ин ки сармоягузорӣ дар маҳалли кишваре, ки дорои rischi боло бошад кӯтоҳмуддат бо судан боло интиҳоб мегардад. Бинобар ин риск таҳдидоте аст, ки амнияти иқтисодӣ ва амниятӣ сармоягузориҳо ҳадаф қарор медиҳад ва ҳазинаи сармоягузориҳо афзоиш хоҳад дод.

Натиҷа он ки дар ҳар кишвар агар rischi иқтисодӣ боло бошад, амнияти иқтисодии он кишвар поён буда ва дар ниҳоят он кишвар аз тавсеаи муносиб бархурдор нахоҳад буд ва табаъоти фақр ва табарун домангирӣ он хоҳад шуд.

Бар асоси гузоришҳои маҷаллаи «Бизнес монитор» дараҷаи rischi иқтисодии кишварҳо аз адади 1 то 100 мутафовит аст, ки адади 100 ҳоки аз поинтарин риск ва адади 1 нишондиҳандаи болотарин риск аст. Дар ин ҷо мо ба дараҷаи rischi иқтисодии чанд кишвари муҳим, ки дар маҷаллаи Бизнес монитор, ки дар соли ду ҳазору нӯҳи мелодӣ мунташир кардааст, мепардозем. 1) кишвари Қатар бо нумраи 85; 2) кишвари Баҳрин бо нумраи 80; 3) кишвари Амрат бо нумраи 75/6; 4) кишвари Арабистон бо нумраи 74; 5) кишвари Умон бо нумраи 72/9; 6) кишвари Кувейт бо нумраи 71/9; 7) кишвари Ироқ бо нумраи 65/8; 8) кишвари Миср бо нумраи 61/9; 9) кишвари Сурия бо нумраи 46/3; 10) кишвари Урду бо нумраи 41; 11) кишвари Яман бо нумраи 37/5; 12) кишвари Лубнон бо нумраи 26; 13) кишвари Эрон бо нумраи 9.

Ин омор марбут ба соли 2009 мелодист ва ҳам акнун бо тавачҷӯҳ бо табодулотии сиёсӣ ва масоили дохилии кишварҳо чӣ оmore хоҳанд дод, Худо медонанд. Аммо ҳолӣ аз таассуб бояд бигӯяд, Эрон мутмаин кишваре ҷиҳати сармоягузорӣ буда ва ба назари ин ҷониб, ки солҳо дар Эрон зистаам ва даврони инқилоби исломиро таҷриба кардам ин кишвар болотарин амнияти сармоягузориҳо доро аст ва қавонини феълии ислоҳшуда посухгӯи амнияти сармоягузорӣ буда ва ба ҷои он ки ба Эрон нумраи 9 дода шаванд, бояд нумраи 90 бигирад.

Аз баҳси кӯтоҳе, ки ба амал омад метавон, натиҷаи зеро акс намуд:

1. Амнияти иқтисодӣ эҷодкунандаи рушд ва тавсеаи иқтисодӣ дар ҳар кишвар аст.
2. Амнияти иқтисодӣ боиси амнияти сиёсӣ ва рушди иҷтимоии ҳар кишвар аст.
3. Иқтисодро наметавон бузургтарин қудрат донист, аммо худ як қудрати бисёр бузурге аст.

4. Ҳам иқтисод дар амният дохил аст ва ҳам амният дар иқтисод ва ин ду ҷудонопазиранд.

5. Амнияти иқтисодӣ матои гаронбаҳост, ки ба осонӣ ба даст намеояд.

6. Суботи иқтисодии калон ба суботи сиёсӣ ду ҷанбаи муҳими амнияти иқтисодии ҳар кишвар аст ва ин субот бояд маъқул буда ва дорои ду рукни қонун ва назми қоромад бошад.

7. Ҷанги ҷаҳонии аввал ва дуввум ба далели ноамн будани Аврупо боиси фирори сармояҳо ба Амрико шуд ва бадеҳист ҳам акнун Аврупо бо Амрико қибели муқоиса нест.

8. Бояд кишварҳои дунё худро бо зарурияти тозаи иқтисодии ҷаҳонӣ фавақ диханд, ки ибтидогарин ва муҳимтарини ин зарурият эҷод ва беҳбуди амнияти иқтисодӣ аст.

9. Сиёсатгузориҳо ва масъулини кишвари Эрон дар ҷашмандозии 20 солаи худ орзуи табдил шудан ба иқтисодии аввали минтақаро дорад ва мусаллам аст, бояд беш аз инҳо масъалаи ҳассоси амнияти иқтисодӣ ва сармоягузориҳо дар тасмимгирӣ ва қавонини марбута лиҳоз қунад ва дар ҷиҳатгириҳои сиёсӣ ва иқтисодии худ мавриди тавачҷӯҳ қарор диҳад.

10. Дар иқтисодии кунунии ҷаҳон, ки мувоҷеҳ бо густариши иртиботот ва инфичори иттилоот ва интиқоли осони сармояҳои байналмилалӣ, русурхпазирии марзҳои сиёсӣ ҳамроҳ аст, чӣ бар сари кишвари хоҳад омад, агар худро бо ин

иктисод Ҳамоҳанг насозад. Бадеҳист камтари асари он баршикастагӣ ва фақр ва бадбахтии мардуми он кишвар хоҳад буд.

11. Ирон яке аз амнатрин кишварҳо дар сармоягузорӣ аст ва сармоягузoron метавонанд ҳоли аз таассуботи сиёсӣ ин амниятро таҷриба кунанд.

12. Дар иқтисоди Эрон ба далели таҳлили ҳашт соли ҷанг бо рукуди иқтисодӣ мувоҷеҳ буд ва амнияти сармоягузорӣ мақфул монд, аммо дар ҳоли ҳозир ҷойгоҳи аздастрафтаи худро боз ёфтааст.

Пешниҳод

1. Пешниҳод мешавад сармоягузoron ҳарос ба дил роҳ надиханд ва аз ҳарфҳои дурӯғ барҳазар бошанд.

2. Ин ҷониб ба унвони як фарди эронӣ ба сармоягузорони алоқаманд пешниҳод мекунад ба Эрон сафар кунанд ва бо утоқи бозаргонии Эрон робита барқарор кунанд ва ҳадди ақал вақти барои таҳқиқи ин амр сарф кунанд, ки ба яқин ба ин натиҷа мерасанд, ки дар садди амнияти иқтисодӣ дар Эрон бисёр болост.

3. Эрон кишвари бисёр муҳим аст ва мавқеияти жиополетикӣ бисёр дорад ва дорoi захираҳои газ, нафт маъдан ва ғайра фаровон буда ва дар маҷмӯъ кишвари сарватманд бо мардуми бофарҳанг ва тамаддуни чандҳазорсола аст.

Хулоса дар асри ҷаҳонӣ шудани иқтисод ва поёни ҷанги сард ва тағйири алоиқи низомӣ ба сиёсатҳо ва алоиқи иқтисодӣ ва тарҳи қудрати иқтисодӣ ба унвони бузургтарин қудрат дар арсаи байналмилалӣ муҳимтарин вазифаи давлатҳо таъмини амнияти иқтисодӣ будааст, ки ҳифз ва ҷазби ин амният ва сармояҳои дохилӣ лозим аст, таъмини амнияти онҳо давлатҳо масири рушд ва таъоли ва тавсеаи иқтисодиро ба сурат тай карда ва бояд дар ростoi он амнияти иқтисодӣ ба вучуд оваранд ва аз тарафи мардуми ҳар кишвар бо эҷоди арзиши афзуда чунон иртиқои иқтисодӣ пайдо кунанд, то роҳ барои рушд ва таъолии ва ниёзҳои физиологӣ ки мардум боз гардад ва бо кашфи ҳалқаҳои мафқуде дар амнияти иқтисодӣ коре кунанд, то фирори сармоя сурат нагирад, балки таъфиқ дар ҷазби онҳо фароҳам гардад, ки мутаассифона адами тавфиқ дар ҷазби сармоягузории хоричӣ боиси поён омадани амнияти иқтисодӣ нашавад.

Аз тарафи дигар қудрати иқтисодии мардум чунон боло равад, то ба фикри корҳои хилоф ва масирҳои инхирофӣ наафтад. Ва бо як иқтисодӣ пӯё ва рушдёфта битавонанд як амнияти пойдор ва бидуни наврасон дар кишвар ба вучуд оваранд ва аз таҷовуз ба ҳарими молӣ ва сармояи якдигар даст бардоранд.

А Д А Б И Ё Т

1. Аҳмади Сайф. Риски сиёсӣ ва сармоягузории хоричӣ. Техрон, (1354), 1975.
2. Мондел Роберт. Ҷеҳраҳои мутағайири амнияти миллий. Пажӯҳишкадаи муталеъоти роҳбарӣ, Техрон, (1359), 1978.
3. Мургазо Изаттӣ. Амнияти иқтисодӣ дар Эрон. Техрон, 1999.
4. Сиёваши Муридӣ. Фарҳанги иқтисод. Интишороти Нигоҳ. Техрон, 2010.
5. Фулом Аббосӣ Мусалонинаҷод. Осебиносии тавсеаи иқтисодии Эрон. Техрон, 2009.
6. Heny Michel. Countryrisk 2003.
7. Cuddling ton Capital flight. Estimate Issues Explanation, 1976.
8. Khan Muslin, N. Ulhalue Capital- flight. From Developing Countries, 1987.
9. Pastor. Manuel word Development, 1880.
10. Shaven. John. Political risk
11. WWW.IR+P.Com/ece/kholase/03
12. <http://eej.blogfa.Com/post-39aspxblogfa>
13. WWW.dadkhahi.net
14. WWW.bc.edu/Centers/Crr/PaPers/7ThPaper
15. WWW.Farsnews.com

РОЛЬ БЕЗОПАСНОСТИ В УЛУЧШЕНИИ ЭКОНОМИКИ И РОЛЬ ЭКОНОМИКИ В УЛУЧШЕНИИ БЕЗОПАСНОСТИ

Проблема экономической безопасности стала одной из центральных в системе государственной безопасности. Без надежной экономической системы ни одна государственная система не в состоянии надежно функционировать и резко возрастает зависимость государства от внешних сил. Важность этой проблемы известно всем и государства постоянно находятся в поиске нахождения путей ее решения. В данной статье автором обоснована роль безопасности в улучшении экономики и роль экономики в улучшении безопасности.

Ключевые слова: экономика, безопасность, экономическая безопасность, проблема экономической безопасности, безопасность, экономическая эффективность, государственная безопасность.

ROLE OF SECURITY IN IMPROVING THE ECONOMY AND ECONOMIC ROLE IN IMPROVING THE SECURITY

The problem of economic security has become one of the central problems in the system of public security. Without a strong economic system, no state system is not able to operate reliably and dramatically increases the dependence of the state from external forces. The importance of this problem is known to all state and is constantly looking to find ways to solve it. In this article the author justified security role in improving the economy and the role of economics in improving security.

Key words: economy, security, economic security, the issue of economic security, safety, cost-effectiveness, public safety.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Ризо Хайдару* - соискатель Таджикского национального университета

ЭЪТИМОДСОЗӢ, РОӢБУРДЕ ДАР ИНКИШОФИ МАНОбЕИ ИНСОНӢ

Фуломризо Фаттоҳи Баёт
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Дар созмонҳо аз он ҷо ки афрод дорои робитаи мутақобил бо якдигар мебошанд, доштани эътимод асоси робитаи созмонии солим аст. (Магеллам ҳелт сервис, 2003) Наметагон зеҳни коркунонро даргири кор кард, қабл аз ин ки қалбҳои онҳо даргир шуда бошад. Нуктаи муҳим он ки эътимод хиёбоне дучониба аст, ба иборати дигар эътимоди яктарафа бемаъно мебошад. (Чиовагнали Милиса, 2000) Лизо тавоноии эҷодчӯӣ эътимод дар созмонҳо аз хусусиёти асосии раҳбарони бузург мебошад, ки эътимодсозии коркунонро рӯйкарди стратегии манобеи инсонӣ медонанд. Яъне масъалаи эътимод дар созмонро ҷузъи роҳбурдҳои асосӣ барои расидан ба аҳдоф мадди назар доранд.

Пажӯҳише нишон медиҳад, ки афроде, ки эътимод мекунад, омодагии бештаре доранд, то бо дигарон ва баҳши муассири гурӯҳ бошанд. Эътимоди бештаре вучуд дорад, ки афроде, ки ба дигарон эътимод мекунад, худ қобили эътимод ва аз меъёрҳои ахлоқи шахсияти инсонӣ бархӯрдор бошанд. (Гулм Бюски ва Мак Кункий, 1975, Мисро 1992.)

Девой Ватун ва Кимос Камрун мӯътақиданд эътимод танҳо ва бузургтарин масъала аст ва душвор аст, ки нақши калидии эътимод ва итминон ба мудирият нодида гирифта шавад. Ҳамчунин унвон менамоянд мудирони муваффақ дар мавриди ҳудудон дар миёни коркунон эътимодро ба вучуд меоваранд. Онон муқтадир, шарофатманд ва қобили эътимоданд.

Нақл мекунад Моҳотир Муҳаммад нахуствазири барҷастаи Малайзия баъд аз 20 соли нахуствазирӣ ва бардоштани қадамҳои асосӣ дар роҳи тараққиёти кишвараш рамзи муваффақияти худро ба хабарнигор фақат як калима унвон мекунад ва он ҳам чизе нест, ҷуз эътимод.

Эътимод омилҳои бисёр муҳим ва ҳаётӣ ҷиҳати ба ҳадди аксар расидани амалкард дар тимҳо ва созмонҳо мебошад. (Херри, 2003) Дар таърифи эътимод метавон гуфт эътимод як боварии қаввӣ мубанӣ бар ин ки метавон ба як нафар таъя кард, мебошад. Ба иборати дигар эътимод иборат аст аз бовар ва яқин ба ин ки онҳое, ки мо ба эшон эътимод кардаем, интизороти моро нисбат ба худ бароварда хоҳанд кард, ки ин интизорот тобед арзёбии мо аз вазифа ва масъулияти дигаре барои таъмини ниёзҳои мо мебошад. (Армстронг, тарҷумаи Аъробӣ ва Яздӣ, 1381)

Аз даст додани боварӣ дар муҳити корӣ метавонад мӯҷиби афзоиши коҳиши асарбахшӣ, ивазшавии ҷойгузинии коргарон ва ғайра шавад. (Магеллам ҳелт сервис, 2003) муҳити корӣ, ки мавриди эътимод набошад, мудир бояд мизони қобили таваҷҷуҳ и замон ва асарбахшии худро сарфи талошҳои мудириятӣ ҷиҳати назорат кунад. (Мюрел ва Миридис, 2000) Ҳол он ки назоратҳои мудириятӣ худ мӯҷиби аз даст додани эътимоди бештар дар муҳити кор мегардад ва ин амр назоратҳои бештарро талаб мекунад (Викерт, 2001) Дар ҳоле ки эҷоди эътимод дар муҳити кор мӯҷиби навоарӣ ва ҳалоқият, афзоиши тааххуди корӣ, истиқбол аз тағйир, ризоиятӣ корӣ ва афзоиши дилбастагии созмонӣ, эҷоди тафаккур, нигариши мусбат дар афрод ва коҳиши ҷо ба ҷогузориҳои коркунон мегардад, ки ҳамаи инҳо дастёбӣ ба мазияти рақобатиро тасхил месозанд. (Ферес Натали, Конел Чулия, 2003)

Муҳитҳои кории дорои эътимод дорои як идда вижагиҳои мебошанд, бархе аз онҳо иборатанд:

Иртиботи боз (Open communications), ки коркунон ба таври ошкор ва ба таври ғайрирасмӣ бо ҳам муҳаббат мекунанд. Иттилооти байни афрод ва департаментҳои мухталиф мунташир мешавад. Ҳар кас ба таври мусовӣ арзишманд аст, вақте ки тағйире рӯй медиҳад, коркунон ва машмул ва даргир мебошад. Тарҳҳо ва пешниҳодоти мавриди ташвиқ қарор гирифта ва ҳамвора пайгири мешавад. Мудирон ба коргарон гӯш медиҳанд.

Ихтиёрот тафвиз ва ба коркунон қудрат мебахшад. Коркунон ташвиқ мешаванд ба ин ки қувваи истидлол ва қазовати худро барои ҳалли масоил ба кор бибаранд. Қавонин ва муқаррароти раҳнамуд мебошанд, на роҳи ҳал.

Ҳама масъул ва посухгӯ мебошанд, аз мудир то сутуҳи коркунон. Афрод бояд ба қавлашон амал кунанд. Ҳама дар қиболи амали гурӯҳ масъуланд. (Ургхат, 2003) Фокс созмонхоеро, ки дар он мизони эътимоди мутақобил болост чунин таъриф кардааст:

Аъзои созмон арзишҳо ё аҳдофи муштаракӣ доранд, онҳо эҳсос мекунанд, ки нисбат ба якдигар тааххудоти баландмуддате доранд, ки бояд аз рӯи онҳо амал кунанд. Бидуни тавачҷуҳ ба ҳазинаҳо ва интизори подоше ба якдигар ва ба суръат амал мекунанд. Бо якдигар содиқ ва сареханд. Омодаанд то манофеи худро дар ихтиёри якдигар қарор диҳанд, барои ангешиш ва нишон додани хусни ният ба якдигар ҳозиранд аз манофеи худ ба нафъи якдигар бигузаранд. (Армстронг, тарҷумаи Аъробӣ ва Яздӣ, 1381)

Эътимод аз ҷумлаи чизҳое аст, ки бисёр шаккунанда аст, ба иборате эҷоди эътимод бисёр душвор, дар ҳоле ки аз даст додани он осон мебошад. (Бенис, тарҷумаи Амӣ, 1381)

Бархе аз корҳое, ки созмонҳо анҷом медиҳанд ва мӯчиби аз байн рафтани эътимод мегардад, иборатанд аз:

1. Он чӣ ки мегӯянд асоси кори худ қарор намениҳанд. Вилбер Ройт пешгоми санъати ҳавонавардӣ мегӯяд: Як тугӣ бештар ҳарф мезанад, аммо камтар парвоз мекунад.

2. Амал накардан ба гуфтаҳои худ. Ба унвони мисол мудире, ки ба коргарони худ мегӯяд моҳи оянда ба онҳо подош хоҳад дод, дар ҳоле ки ин ҳарфро моҳи қабл низ зада аст, бидуни он ки ба он амал кунанд, ба эътимоди худ шубҳа ворид месозад.

3. Ниғаҳдошт ва сензур кардани иттилоот ва ифшо кардани иттилоот ба таври интихобӣ ё баргузори чаласоти пушти дарҳои баста. Дар ҳоле ки хеле аз хабарҳо арзиши маҳрамона мондан надоранд.

4. Адами тавачҷуҳ ба пешниҳодҳо ва мушорикати коркунон. Мудироне, ки коркунони худро ба мушорикат фаро мехонананд ва сипас пешниҳодоти онҳоро мавриди ғафлат қарор медиҳанд. Ин эҳсосро дар даруни кормандон ба вучуд меоваранд, ки мудир дар зоҳир ба дунболи тарҳҳо ва пешниҳодҳо мебошад, аммо дар воқеъ мушорикатро наменхоҳад.

5. Қонуни шадид ва қонуни дасту пойгир.

6. Пайгирии аҳдофи шахсӣ ба ҷои аҳдофи муштарак. Ин амр мумкин аст ин эҳсосро дар коркунон ба вучуд оварад, ки аз онҳо ба унвони шарҳ истифода мешавад.

7. Афсурдагии фикрӣ ва доштани тафаккури баста.

Ҳамон тавре ки Томсон мегӯяд: Эътимод чизе нест, ки битавон ё ин ки бояд онро мустақиман мудирӣ қард. Зеро эътимод як ҳинҷори фарҳангӣ аст, ки ба нудуррат метавон онро ба шакле иродӣ эҷод намуд. Зеро ҳар гуна талош барои ба вучуд овардани эътимод ба шевае илмӣ ва муҳосиботӣ ба мабнои муассир ва короии эътимод осеб хоҳад расонид. (Томсон 1988, ба нақл аз Армстронг, тарҷумаи Аъробӣ ва Яздӣ, 1381)

Лизо нуктаи муҳим ин аст, ки эътимод ҳадаф нест, балки натиҷа аст. Эътимод натиҷаи мудирӣ хуб мебошад. (Робен, 2001)

Пас манзур аз мудирӣ эътимод ироаи мудирӣ хуб, ки мунҷар ба эътимод гардад, мебошад.

Бо рафторҳои мудирӣ муносиб ва бо дарки мутақобил ва бехтари интизорот (интизороти мудир аз коргар ва баръакс) метавон эътимод эҷод қард ва онро ҳифз намуд. Мудирӣ эътимод аз ин ҷиҳат, ки боиси афзоиши эътимод дар созмон шуда ва рӯи ангеза ва баҳраварии коргарон таъсиргузор мебошад, созмонро

чиҳати расидан ба аҳдофи худ тавассути нирӯи инсонӣ ёрӣ дода ва метавонад ба унвони руйкарди стратегӣ дар манобеи инсонӣ роҳкушо бошад.

Ба ақидаи Бенис мудирон чанд хунар доранд, ки сабаби эътимодофаринӣ мешавад.

Шоистагӣ: барои эътимод кардан ба мудирон коргарон бояд дар онҳо шоистагӣ ва лаёқат бубинанд. Онҳо бояд ҳис кунанд, ки раҳбарашон шоистаи эътимод аст.

Меҳрубонӣ: яъне дилсӯзӣ, ҳамдилӣ ва зарфияти дарки эҳсоси дигарон. Ба ин маъно хеле аз мудирон меҳрубон нестанд, зеро нишон додани ҳамдилӣ ва худро ҷои дигарон гузоштан очизанд. Ҳеч навъ иртиботе беҳтар рӯ дар рӯ нест. Яке аз роҳҳои эътимодофаринӣ ва нишон додани самимият дуруст гӯш додан аст. Дар ин ҳолати таомул ба беҳтарин сурати худ зоҳир мешавад. Нуктаи муҳим он ки шунидан мусовии пазируфтани нест, аммо нишонаи ҳамдилӣ барои дарки якдигар аст.

Ошкоргӯӣ: пардапӯшӣ яке аз стратегияҳои бузурги ҳар созмон аст. Мудир бояд аз ошкоргӯӣ барои гардиши дурусти умур истифода кунад ва коркунонро, ки дар ақидаи худ росих ҳастанд ташвиқ кунад.

Маниш: он чӣ сабаби гирд овардан ва самарабахш шудани вижагиҳои ёдшуда мешавад, маниш аст. Барои он ки мудирон битавонанд эътимодофарин бошанд, бояд эҳтироми дигаронро ба худ ҷалб кунанд. Маниш намоянги хувияти инсон аст. (Бенис, тарҷумаи Аминӣ, 1381)

Ҳамчунин Девоӣ Ватун ва Кимос Камрун эътиқод доранд дар эҷоди эҳсоси эътимод ва қобилияти итминон панҷ омил аҳамият доранд:

1. **Субот (Reliability):** рафтори мудир бояд босубот, қобили итминон ва маҳкам бошад. Корҳои онон бояд бо калимот ва гароишашон мутаҷонис ва созгор бошанд.

2. **Таваҷҷуҳ (Caring):** мудирон ба назароти коркунонашон эътибор медиҳанд ва аз беътибор кардани онон дар муқобили инсон иҷтиноб мекунанд. Мудирони аҳли таваҷҷуҳ бар иштибоҳ ё рафтор на бар вижагиҳои шахсии корманд мутамарказ мешаванд.

3. **Инсоф (Fairness):** мудирон хуб ниёз доранд, ки мунсиф бошанд ва набояд аз ҳеҷ кас истифодаи нодуруст бибаранд. Онон дар корҳоиашон якнавохт рафтор мекунанд.

4. **Кушодагӣ (Openness):** мудирони эътимодсоз дар равобити худ боз ҳастанд, ҳамчунин сарех ва содиқанд.

5. **Шоистагӣ (Competence):** коркунон бояд аз табаҳхури мудирон огоҳ шаванд ва мудирон бояд ин эҳсосро ба бахше аз коркунони хеш илқо кунанд, ки эътимоди онон ба таҷриба ва таҳассуси раҳбарашон нодуруст аст.

Ҳамон тавр ки баён шуд, эътимод натиҷаи мудирияти хуб аст. Агар мудирон одилона, мунсифона ва босубот бархӯрд кунанд, эътимод шакл хоҳад гирифт ва ҳамчунин агар шаффофият иҷро шавад, агар қасди мудирон аз пешниҳодҳои ироашуда ва далелу ангезаҳои онҳо ба иттилоӣ ҳамаи коркунон бирасад. Агар коркунон дар фароянди подош мушорикати комил дошта бошанд ва агар аз тариқи мудирияти амалкард бар сари интизороти мутақобил тавофуқ ҳосил шавад, ҷӯе аз эътимод бар созмон ҳоким хоҳад шуд. (Армстронг, тарҷумаи Аъробӣ ва Яздӣ, 1381) Илова бар мавориди зикршуда метавон аз роҳҳои зерин низ чиҳати эҷоди эътимод истифода намуд:

- Шаффофият эҷод кунед. Дар бисёре аз созмонҳо тасмимоти шугӯлӣ ба сурати махфиёна гирифта мешавад ва иттилоотро аз нерӯи кор махфӣ ниғаҳ медорад. Дар ҳоле ки саҳим кардани дигарон дар иттилоот, созанадаи эътимод аст. (Манаг, 2003)

- Саъй кунед эътимодро дар тамоми сатҳҳои созмонӣ эҷод кунед. Дар бисёре аз созмонҳо аҳдоф дар сатҳи болоии созмон танзим мешавад ва сипас ба самти пойин ирсол мегардад. Афрод эҳсос мекунад аз он ҷо ки дар тавдвин нақше надоштаанд, ҳеҷ тааххуде барои онҳо эҷод намекунад.

- Ҷаласоти машваратии озод баргузор кунед. (Ҷиовагнолӣ, 2002)

- Афродро барои натоиҷи посухгӯ бидонед, на фароянҳоро. Дар ҷаҳорҷӯби меъёрҳои ахлоқӣ, молӣ ва замонӣ ба афрод иҷоза диҳед масоилро ба шеваи худашон ҳал кунанд.

- Эҳсосоти шахсии худро нозир бошед ва онро аз тасмимоти шугӯлии худ хорич соzed.

- Бо ҳама ба таври мусовӣ бархӯрд кунед.

- Аз ғайб ва ҳарф задан пушти сари дигарон худдорӣ кунед.

- Интизороти нисбатан боло ва комилан равшану возех, албатта ғайримаъкул танзим кунед. Афродро барангезед барои он ки ошиқи чолиш бошанд. Интизоротатонро барои ҳар фарде дар ҳадде қарор диҳед, ки медонед ӯ қодир аст анҷом диҳад.

- Мушкилотро инкор кунед ва бо онҳо ба таври мустақим даргир шаванд. Мушкилотро ба унвони фурсатҳое барои рушд ва инкишоф бештар ба кор баред.

- Эҳсосотро содиқона, аммо ботаҷиб ва санҷида мутақобил кунед. (Ҳерри, 2003)

- Дар муқобили андешаҳои нав боз бошед, аммо он чиро ки қаблан рӯи он кор шудааст, раҳо накунад.

- Қабл аз тасмимгири ҳама гузинаҳоро баррасӣ кунед.

- Дар муқобили қорҳоятон посухгӯ бошед.

- Вақте шумо дар бораи чизе барангехта ва мутамоил шудед, бигӯед чаро он барои шумо муҳим аст. (Кристиансен, 2001)

Дар шакли зер фароянди мудирияти эътимодсозии коркунон, ки шомили се марҳила баррасӣ, шинохт, иҷро, арзёбӣ ва бозхӯрд аст, оварда шудааст.

Эътимоди байни коргарон ва байни кишрҳои мухталиф унсурҳои муҳим чихати муваффақияти созмонӣ аст. Ба чихати ҳамин аҳамият ва нақши ғайриқобили инкори он дар ҳамаи паҳлӯҳои аҳдофи коркунон бо аҳдофи созмон ва эҷоди эҳсоси сарнавишти муштарак ба унвони рӯйкарди стратегияи манобеи инсонӣ метавон аз он ном бурд. Манзур аз эътимод як боварии қавӣ мубанӣ бар ин ки метавон ба як нафар така қард, мебошад.

Ҷадвали 1. Фароянди мудирияти эътимодсозии коркунон

Арзёби бозхӯрд	ва	Иҷро		Баррасӣ ва шинохти маҷмӯа
Мустақим ва ғайримустақим бо баррасии мароҳили фароянд ва натоиҷ	ва	Иқдомот: -эҷоди шаффофият дар созмон -сензураи иттилоот -адами таваҷҷуҳ ба пешниҳодҳо ва мушорикати коркунон - назорати шадид -вучуди тафаккури баста дар созмон - ва ғайра	рафъи мавонё - амал накардан ба гуфтаҳо - баргузори чаласоти ошқор - бархӯрди мусовӣ ва одилона - эҷодҷӯии мушорикат - тарвиҷи фарҳанги қавӣ -тадвин ва иҷрои стратегӣ - ва ғайра	- Осешиносӣ - назарсанҷӣ - иртибот

Аз тарафи муаллиф тартиб дода шуда.

Созмонҳое, ки дорой эътимод мебошанд, дорой иртиботе боз, коркуноне қудратманд ва дорой ихтиёр ҳастанд ва ҳама афрод дар қиблаи амалқарди созмон посухгӯянд. Гарчӣ эҷоди эътимод қор мушкил мебошад, аммо аз даст додани он бисёр осон аст. Мавҷуд набудани назоратҳои шадид дар муҳити қор, чумуди фикрӣ ва доштани тафаккури баста, адами ироаи иттилооти лозим ба коргарон аз чумлаи авомили азбайнбарандаи эътимод дар созмон аст. Эътимод дар созмон ҳадаф нест, балки натиҷа мебошад. Лизо манзур аз мудирияти эътимод ироаи мудирияти хуб, ки сабаби ба вучуд омадани эътимод мешавад, мебошад. Меҳрубонӣ, шоистагӣ, маниш ва ошқоргӯӣ аз чумлаи муҳимтарин вижагиҳои раҳбар мебошад, ки мӯҷиби эҷоди эътимод мегардад. Бархе чорандешҳои муҳим чихати эҷоди эътимод дар созмон амал ба гуфтаҳо, эҷоди шаффофият, таваҷҷуҳ ба натоиҷ, на фарояндҳо, бархӯрди мусовӣ ва одилона бо коргарон мебошад.

АДАБИЁТ

1. Армстронг Майкл. Мудирияти истротежики манобеи инсонӣ, тарҷумаи Муҳаммад Аъробӣ ва Довуд Яздӣ. Дафтари пажӯҳишҳои фарҳангӣ. -Техрон, 1381.
2. Бенис Ворн. Мудирони кӯҳна, қори замонаи нав, тарҷумаи Фазлуллоҳ Амӣнӣ. Фаро. -Техрон, 1381.
3. Девидой Ветен, Кимос Камрун. Тавонсозӣ ва тафвиз ихтиёрот, тарҷумаи Бадриддин Аври Яздонӣ. Муассисаи таҳқиқот ва омӯзиш. -Техрон.

ДОВЕРИЕ ОДИН ИЗ МЕТОДОВ В РАЗВИТИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА

В условиях современного развития общества человеческий капитал стал главным фактором экономического роста и условием конкурентоспособности любого государства. Он рассматривается как важный фактор повышения производительности труда и развития производства, повышения экономической эффективности. Наиболее значимыми факторами воспроизводства человеческого капитала являются взаимоотношения в социокультурной среде. Они-то и определяют экономические отношения, социокультурные особенности общества, в том числе, политические и идеологические отношения как компонент общих социальных условий, а также взаимоотношения в коллективе. Последнее же определяет общественное накопление человеческого капитала. В данной статье автором рассматриваются взаимоотношения и доверие в коллективе как один из важнейших факторов развития человеческого капитала.

Ключевые слова: человеческий капитал, факторы экономического роста, воспроизводство человеческого капитала, взаимоотношения в коллективе, доверие.

TRUST ONE OF THE METHODS IN HUMAN CAPITAL

Ghلامreza Fatahi Bayat

Department of Human Science, Arak Branch, Islamic Azad University, Arak, Iran

In today's society of human capital has become the main driver of economic growth and competitiveness of the condition of any state. It is considered as an important factor in increasing productivity and production development, economic efficiency. The most significant factors in the reproduction of human capital is the relationship in the social and cultural environment. It was they who determine economic relations, social and cultural characteristics of the society, including the political and ideological relations as a component of general social conditions, as well as their interrelations. The latter defines the public human capital accumulation. In this article, the author discusses the relationship and trust in the team as one of the most important factors in the development of human capital.

Key words: human capital, growth factors, the reproduction of human capital, the relationships in the team confidence.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Гуломризо Фаттох Баёт* - соискатель ТНУ

БАРРАСИИ РАВАНДИ ТАҲАВВУЛОТИ САРМОЯГУЗОРӢ ДАР БАРНОМАҶОИ ПЕШРАФТИ ИҚТИСОДӢ, ФАРҶАНГӢ ВА ИҚТИМОИИ ЭРОН

Самиуллоҳ Хусейни Макорим
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Масъалаи сармоягузорӣ яке аз печидатарин масоили ҳар иқтисод аст, ки бо таваҷҷуҳ ба печидагиҳои имрӯзаи ҷомеаи башар бо бисёре аз масоили дигари иқтисодӣ, фарҳангӣ ва сиёсӣ омехта шуда, ки ин сабаби бештар шудани печидагии он гаштааст.

Аксари кишварҳои дар ҳоли тараққӣ барои рушди вазъи иқтисодӣ, сохтани ҷои қор ва рушди иқтисодии пайдор бо мушкили норасоии манобеи сармоягузорӣ рӯбарӯ мешаванд. Камбуди даромадҳои арзӣ аз содирот ва нархи ноодилонаи мубодила, ки аглаб бар зиёни содиркунандагонӣ мол ва маводи хом дар ҳоли тағйир аст ва анбӯҳи ҷамъият ва масраф ба дараҷааст, ки манобеи пасандози қобили таъдил ба сармоягузориро дар ин кишварҳо хеле маҳдуд месозад. Ҷуброни ақибмондагӣ ва рушди пайдор ниёзманди сармоягузорӣ барои баҳра бурдан аз мазиятҳои нисбӣ ва тавоноӣҳои билқувваи иқтисодист.

Камбуди сармоя дар соҳаи иқтисод ҳамчун яке аз муҳимтарин омилҳои ақибмондагӣ нишон дода шудааст. Ба таври дигар гӯем, рушди иқтисодӣ бидуни ҷамъоварии сармоя имконпазир нест, ба гунае ки аксари мутафаккирон сабаби рушд накардани бисёре аз кишварҳо дар камбуди даромад ва пасандоз ва дар натиҷа сармоягузориҳои ноқофӣ мебинанд.

Сармоя метавонад баҳши тавлидотро ҳаракат диҳад ва бо афзоиши тавлидот мӯҷиби рушди тиҷорат, баланд шудани сатҳи зиндагии мардум ва рушди иқтисодӣ шавад. Камбудии сармоя яке аз сабабҳои асосии дар ҳолати фақирӣ бозмондани бештари кишварҳо ва рушд наёфтани онҳо доништа мешавад ва илова бар он, ки бекорӣ густурдари ба дунбол дорад, мӯҷиби ақибмондагии сатҳи тавлид мешавад ва дар марҳилаи баъдӣ ба фақри иқтисодӣ меанҷомад.

Бо дарназардошти ин нуктаҳо, дар ин мақола саъй шудааст зимни мурур бар адабиёти ҳамин мавзӯ ибтидо ба омӯзиш ва таҳлили таҳаввулоти иқтисодии Эрон дар даврони пеш аз инқилоби Исломӣ ва баъд аз он пардохта шавад. Дар идомаи

бахс ба баррасии раванди сармоягузорӣ ба унвони меҳвари аслии мақола пардохта шудааст. Мақола бо чамбандӣ ва натиҷаригӣ ба поён мерасад.

1. Муруре бар адабиёти назарии сармоягузорӣ. Рушду нумӯи ҳар ҷомеа вобаста ба авомили зиёдест, ки аз муҳимтарини онҳо метавон ба сармоягузорӣ ва нерӯи корӣ ишора намуд. Дар робита ба нақши сармоя дар рушд назариёти зиёде ироа шудааст. Адам Смит рушди иқтисодиро натиҷаи чамбоварӣ ё таъкили сармоя медонад. Малтос аз миёни тамоми авомили иқтисодӣ тамаркузи сармояро муҳимтарин омили таъинкунандаи рушди иқтисодӣ ва эҷоди зарфиятҳои болои тавлидӣ қаламдод мекунад. Аз дидгоҳи Ҳоруд Думор нақши асосӣ ва калидии рушди иқтисодӣ сармоягузорӣ аст, ки дорои хусусиятҳои дугона мебошад, яъне ҳам эҷоди даромад мекунад ва ҳам аз тариқи афзоиш дар сармоя зарфиятҳои тавлидии иқтисод ва дар натиҷа ба қор таъмин будани аҳолиро афзоиш медиҳад. Аҳамияти сармоягузорӣ (шомили сармоягузорӣ дар баҳмҳои хусусӣ ва давлатӣ) ва нақши он дар рушди иқтисодӣ мавзӯест, ки ҳаҷми қобили тавачҷуҳе аз назарияҳои иқтисоди калон ва рушдро дар бар мегирад.

Биличер ва Хон (1989) сармоягузори баҳши хусусиро дар кишварҳои дар ҳоли рушд вобаста ба се омили муҳим: шароити адвории иқтисод, дастрасӣ ба манобеи эътиборӣ ва сатҳи сармоягузории давлатӣ медонанд. Онҳо чунин ақида доранд, ки асари ду омили аввал ба сармоягузории хусусӣ мубҳам аст. Сармоягузории зербинои давлати мукамал сармоягузории баҳши хусусӣ аст ва сармоягузории давлат дар умури ғайри зербиноӣ дар рақобат бо сармоягузории баҳши хусусӣ аст.

Байром ва ворид (1993) робитаи байни сармоягузории хусусӣ ва умумиро барои 25 кишвари узви OECD баррасӣ карда, ба ҳамбастагии махориҷи давлатӣ ва сармоягузорӣ дар 24 кишвар даст ёфтаанд. Аргимон (1997) асароти сармоягузорӣ ва масрафи умумиро ба сармоягузории хусусӣ баррасӣ карда, ба ин натиҷа расидааст, ки масраф ва сармоягузории умумӣ ба сармоягузории хусусӣ асари манфӣ доранд, ва асари масрафи умумӣ бештар назаррас аст. Грин ва Вилонова (1997) дар баррасии авомили муассир ба сармоягузорӣ дар баҳши хусусӣ дар кишварҳои дар ҳоли рушд ба авомиле монанди рушди иқтисод ва сатҳи даромади сарома, вучуди суботи иқтисодӣ (ки бо сатҳи инфлатсия санҷида мешавад), қарзҳои хориҷӣ, нархи баҳраи воқеӣ ва сатҳи сармоягузории давлатӣ ишора кардаанд. Онҳо асари сармоягузории давлатиро мусбат арзёбӣ карда ва онро пурракунандаи сармоягузории баҳши хусусӣ доништаанд. Мунчимӣ ва Ху (1998) иртиботи байни сармоягузории хусусӣ ва махориҷи давлатиро дар Австралия, Англия ва ИМА баррасӣ намуда, ба ин натиҷа расидаанд, ки судоварии ширкат ва дар баъзе маворид сатҳи баҳра муҳимтарин нишондодҳои мутаассир бар сармоягузории хусусӣ аст ва танҳо дар Австралия сармоягузории хусусӣ ақсуламали маънидорест нисбат ба сармоягузории давлатӣ нишон додааст. Ба иборати дигар, сармоягузории давлатӣ пурракунандаи сармоягузории хусусӣ аст. Моматзакис (2001) нишон дод, ки сармоягузории давлатӣ асари мусбат ва ҳазинаҳои масрафи давлат асари манфӣ ба сармоягузории баҳши хусусӣ мегузорад.

Халили Ироқӣ (1376) нишон дод, ки сатҳи тавлид ва миқдори эътибороти бонкӣ ду нишондиҳандаи муҳим ва муассир бар сатҳи сармоягузории баҳши хусусӣ дар саноат аст. Бар асоси мутолиаи Толибӣ (1378) робитаи қавӣ байни асароти ҷараёнҳои молӣ, яъне эътибороти ҳақиқии бонкҳо ба баҳши хусусӣ ва сармоягузории хусусӣ вучуд дорад. Ҳажир каёнӣ ва Худумуродӣ (1381) бо бароварди робитаи баландмуддати таодули байни сармоягузории баҳши давлатӣ ва сармоягузории баҳши хусусӣ нишон доданд, ки сармоягузории давлатӣ мӯҷиби коҳиши сармоягузории баҳши хусусӣ намешавад ва асари ҷойишинии ҷабрӣ надорад.

2. Баррасии таҳаввулоти иқтисодии Эрон қабл ва баъд аз инқилоби исломӣ. Тайи солҳои 1971-1977 даромади ҳосил аз содироти нафт ва газ дар соли 1974 ба далели шоки нафтӣ ба мизони 6% афзоиш ба 21млрд. доллар расид, ки ин амр таъсири худро ба дигар нишондиҳандаҳои калони иқтисодӣ зоҳир намуд. Давлат дар ин сол ба дунболи афзоиши шадиди даромади нафтӣ бучет башиддат инбисотиро иҷро намуд, ба тавре ки дар ин сол хароҷоти ҷорӣ ва рушдӣ ба тартиб ба 110,2 ва 171,3% рушд намуданд. Ин амр дар ҳадди аксар шудани сармоягузории хусусӣ ба қимати собити соли 1997 муассир будааст. Дар ду соли баъд оҳанг рушди сармоягузории хусусӣ нузулӣ шуда, ба тавре ки дар соли 1977 манфӣ мешавад. Коҳиши дарачаи рушди сармоягузории хусусӣ дар ин ду сол инъикоси бемории

голландӣ дар иқтисоди Эрон таҳти таъсири махориҷ ва манобеъ аст. Воридот илова бар иртибот бо сармоягузори хусусӣ, даргусастии робитаи нақдинагӣ ва инфлятсия даҳлат дошта аст, зеро алорағми афзоиши шадиди нақдинагӣ дар соли 1974, инфлятсия дар соли баъд коҳиш ёфта, ба 10% расид.

Ҳамчунин, поён будани нишондоди миёнаи даромади ҳосил аз содироти нафт ва газ дар солҳои 1978–1988 бо таҳримоти иқтисодӣ ва коҳиши нархи нафт дар даврони ҷанг мебошад. Бӯҳрони ношӣ аз ҷанги таҳмили ва шароити ҳоси кишвар дар заминаи рушди манфӣ хароҷоти ҷорӣ ва рушди давлат дар таи давраи мавриди назар аст. Шароити бӯҳронӣ ба сурати як паёмади хориҷӣ бар системаи иқтисодӣ зоҳир шуд ва ҳамин амр сабаби он гашт, ки дар баъзе солҳои ин давра шоҳиди гусастани робита миёни нишондиҳандаҳои калони иқтисодӣ дар кишвар бошем. Ба илова, иттилооти мавҷуда нишон медиҳанд, ки дар соли 1983 бештарин коҳиш дар сармоягузори хусусӣ ба нишондоди собити 1997 рух дода, ки дар миёни ҳамаи солҳо ҳадди болтарин мебошад, мутавассити сармоягузори хусусӣ дар ин давра баробари 43600 млрд. Риёл буда ва аксари солҳо рушди он манфӣ аст, ки ин амр муртабит бо ҳолати ноамнии солҳои ҷанги таҳмили мебошад. Пас аз коҳиши шадиди сармоягузори хусусӣ дар соли 1978, ки бештарин миқдор аст, оҳанги рушди он то соли 1990 суудӣ буда, ба тавре ки ба 16,4% мерасад ва ин амр нишон медиҳад, ки пас аз ғалабаи инқилоби исломӣ итминон ва хушбинӣ нисбати оянда рафта-рафта афзоиш ёфтааст. Лекин бо бурузи ҷанг ба муддати ду сол шоҳиди рушди манфии ин нишондод мешавем. Рушди иқтисодӣ дар аксари солҳои мавриди назар манфӣ буда ва номуносибтарин вазъияти он марбут ба соли 1990 (-15,1%) аст. Бештарин ҳолат ҳам ба солҳои 1982 ва 1983 рост меояд. Иқтисод пас аз 4 соли рушди манфӣ дар ду соли мазкур ба бештарин вазъияти худ мерасад. Соли 1982 мусодиф бо солест, ки даромади нафт ва газ бештарин рушдро доро будааст.

Албатта, ба таври кулӣ дар шароити ҷанг, ки ҳеҷ гуна ҳаминае барои сармоягузорӣ вучуд надошт, руҳияи бадбинӣ нисбати оянда сабаби коҳиши бештари сармоягузори бахши хусусӣ мешавад. Ба дунболи сиёсатҳои назорати нақдинагӣ дар ду соли мавриди назар инфлятсияи солҳои 1984-85 ба камтарин сатҳ пас аз инқилоби исломӣ расид. Дар солҳои 1986-88 алорағми рушди нақдинагии маъмулӣ нишондиҳандаи миёнаи инфлятсия дар ин се сол 24,2% буд, ки ин гусастагии иртибот байни нақдинагӣ ва инфлятсияро метавон ба коҳиши тақлиди ноҳолиси дохилӣ, коҳиши сармоягузори воқеӣ ва интизори инфлятсияи ношӣ аз ҷанг нисбат дорад. Дар солҳои 1989–1991 нишондоди миёнаи рушди молҳои сармояӣ 70,7% буда, ки дар муқоиса бо солҳои дигар рақами болое мебошад. Ин амр ҳамроҳи пазириши қатъномаи 598, ки мунҷир ба эҷоди хушбинӣ нисбат ба оянда гардид, заминаи афзоиши сармоягузори хусусиро фароҳам овард, ба тавре ки аз соли 1989 сармоягузори хусусӣ афзоиш ва дар соли 1991 аз рушди болои 53,7% бархӯрдор шуд.

Ду соли 1992 ва 1993 авҷи коҳиши воридот сурат мегирад, ки ин ду сол сармоягузори хусусӣ коҳиш ёфта ва дар соли 1993 рушди он ба -36% расид. Ин рушди манфӣ дар сармоягузори хусусиро метавон да афзоиши хароҷоти тамомшудани давлат (афзоиши ин навъ хароҷот боиси гузариши манобеъ аз дасти бахши хусусӣ ба давлат мешавад) нисбат дорад. Дар соли 1993 хароҷоти ҷорӣ ва рушди давлат ба тартиб 42,4 ва 99,7% афзоиш ёфтаанд, ки ин рақам дар байни нишондоди дигар солҳо ҳадди аксар аст. Пас аз ғалабаи инқилоби исломӣ бештарин хароҷоти давлат ва болотарин нисбати хароҷоти рушд ба ҷорӣ ба ҳамин сол марбут аст, ки ин аср фақат шароити ҳоси пас аз ҷанг (ва мавриди назирсозӣ, иҷрои тарҳҳои рушд ва ғайра)-ро мунъакис намуда, бо мавориде мисли даромади нафту газ иртибот надорад.

Дар таи ин давра бештарин рушди сармоягузори хусусӣ марбут ба соли 1996 аст. Дар ин сол шоҳиди ҳадди аксар шудани даромади ҳосил аз содироти нафту газ, афзоиши воридоти молҳои сармояӣ ва афзоиши 21% хароҷоти рушд буда ва ҳадди аксари рушди иқтисодӣ низ дар ҳамин сол ба мизони 6,1% ҷой доштааст. Инфлятсия дар соли 1996 алорағми рушди болои нақдинагӣ нисбати ду соли қабл коҳиш дошта ва ба 23,2% расид, ки дар ин амр 23,4% афзоиши воридоти мол, 25% афзоиши сармоягузори воқеӣ ва ҳамчунин беҳбудӣ рушди иқтисодӣ бетаъсир набудааст. Раванди рушди сармоягузори хусусӣ ҳамчунин дар фосилаи замони 1997 то 1999

раванди рушди сармоягузори хусусӣ нузулӣ гашта ва дар соли 1999 батартиб ба 0,5% ва 1,6% расид.

Натиҷае, ки аз иттилооти солҳои 2000–2006 ба даст меояд, бо давраҳои қаблӣ тафовут дорад.

Молҳои сармояӣ дар солҳои 2000–2002 суудӣ буда, ба тавре ки аз миқдори 11,7% ба 23% ва 25,8% расид. Аммо ин раванд дар солҳои баъди нузулӣ гашт. Албатта, ин раванди нузулӣ идома дошта, ба тавре ки нишондиҳандаи миёнаи рушди воридот дар соли 2006 манфӣ мешавад. Ба иборати дигар, аз соли 1992 ба баъд даромади нафтӣ ба миқдори зиёд дар масири воридот қарор нагирифтааст. Осори аввалияи мусбат афзоишҳои қимати нафт пас аз соли 1999 дар солҳои 2000 ва 2001 зоҳир шуд ва авҷи таъсирпазирии мусбати иқтисод аз афзоиши қимати нафт дар соли 2001 буда, ба тавре ки ҳадди рушди сармоягузори хусусӣ дар ин сол ба 18,3% мерасад. Пас аз он ба тадриҷ осори бемории голландӣ дар иқтисод зоҳир шудааст. Рушди сармоягузори хусусӣ дар солҳои 2002–2004 наздик ба ҳам буда ва нишондиҳандаи миёнаи он 12% аст. Раванди нузулии рушди ин нишондиҳандаи иқтисодӣ дар соли 2005 ва 2006 шадид шуда ва ба 4% ва 0,48% мерасад.

3. Баррасии раванди сармоягузорӣ тайи даврони қабл ва баъд аз инқилоби исломӣ. Бо таваҷҷуҳ ба ин, ки меҳвари аслии ин мақола баррасии раванди сармоягузорӣ дар Ҷумҳурии Исломии Эрон мебошад. Лизо дар идомаи раванди ин нишондиҳанда ба таҳқиқи давраҳои қабл ва баъд аз инқилоб ироа шудааст. Дар маҷмӯъ баррасии раванди сармоягузорӣ нишон медиҳад, ки дар ду мақтаи замони вукӯи инқилоб ва бурузи чанг, ки дар воқеъ нуқоти шикасти сохтори раванди сармоягузорӣ ва соири нишондиҳандаҳои калони иқтисодӣ, мисли рушди иқтисодӣ, ба ҳисоб меравад, дар соири давраҳо сармоягузорӣ аз рушди суудӣ бархӯрдор будааст ва гоҳе бо баъзе навгониҳои идорӣ мувоҷеҳ шудааст.

Вазъияти сармоягузорӣ пеш аз инқилоби исломӣ. Омор нишон медиҳад, ки дар барномаи аввали рушди солҳои 1948–54 ва ба хусус барномаи дуҷуми рушди солҳои 1955–1961 бо суръат гирифтани фаъолиятҳои давлат, бахши хусусӣ низ фаъолияти худро бештар намуд ва дар натиҷа сармоягузори бахши хусусӣ дар солҳои 1960 ду баробари соли 1955 буд. Эътибори бонкӣ ба бахши хусусӣ дар фосилаи солҳои 1955 то 1960 4,6 баробар шуд. Бинобарин дар фосилаи солҳои 1955 то 1960 хароҷоти зиндагӣ 40,1% афзоиш ёфт. Ин вазъ дар маҷмӯъ тарози пардохтҳои кишварро низ аз навгониҳои нохоста маҳфуз надошт. Бинобарин солҳои 1959 ва 1960 маблағҳои қобили мулоҳиза аз захираҳои арзии кишвар бардошта шуд ва ба рағми афзоиши пасандозҳои дохилӣ истифода аз манобеи хориҷӣ дар сармоягузориҳои афзоиш ёфт. Раванди сармоягузорӣ нишон медиҳад, ки ин нишондиҳанда аз соли 1959 то 1978 ба таври пайваستا афзоиш ёфтааст. Ба вижа дар барномаи рушди сеюм 1962 то 1966 дар мавриди ҷалби сармоягузори хусусӣ тавонист ба шакли матлуб ва мавриди назари барномарезон даст ёбад.

Фаъолиятҳои сармоягузорӣ дар Эрон дар ҳама ҳолат бо ин фарз ҳамроҳ буд, ки давлат фақат меҳода судовар будани сармоягузориҳо ба бахши хусусӣ нишон диҳад ва ба ин тартиб фақат бояд замоне сармоягузорӣ кунад, ки бахши хусусӣ рағбате ба ин кор надошта бошад. Эътиқод ба бозори озод ҳамеша боварии кулӣ ва умумии барномарезон буд.

Дар тарҳи аввалияи рушди сеюми солҳои 1952 то 1966 саҳми сармоягузори бахши давлатӣ 54,6% ва саҳми сармоягузори бахши хусусӣ 45,4% (яъне 83,2% сармоягузори бахши давлатӣ) буд. Дар амал бахши хусусӣ дар поёни давра ба 10% беш аз бахши давлатӣ ва ба қимати собити 1,1% беш аз пеш аз он бахш сармоягузорӣ кард. Боло рафтани мизони сармоягузори бахши хусусӣ ба ду омил бастагӣ дошт:

Боло рафтани мизони эътиборот ба ин бахш тавассути системаи бонки кишвар, ба тавре ки ҳаҷми эътибороти бонкҳо ба бахши хусусӣ дар поёни давра 2,3 баробари оғози давраи барномаи сеюм буд. Моҳияти риштаҳои аз фаъолият, ки дар барномаи сеюми рушд ба онҳо аҳамият дода шуда буд.

Дар барномаи чоруми рушди солҳои 1967 то 1971 бахши хусусӣ дар шурӯи давра рағбати андаке ба сармоягузорӣ аз худ нишон дод, ба тавре ки саҳми он бахш дар ташкили сармояи собит нисбат ба барномаи сеюм раванди нузулӣ дошт, аммо батадриҷ дар тӯли солҳои баъд фаъолиятҳои ин бахш густариш ёфт, ба тавре ки дар поёни соли 1972 нисбати ташкили сармояи бахши хусусӣ ба ташкили сармоя дар бахши давлатӣ ба қимати чорӣ 106,3 ва ба қимати собит ба 96,8% расид.

Дар барномаи панҷуми рушди солҳои 1972 то 1976 манобеъ аз ҳар ҷиҳат машҳуд буд. Пасандозҳои дохилӣ аз ҳар ҷиҳат эътибори амалиёти сармоягузорию таъмин кард, аз ин рӯ, дар ҳар сол давлат тавонист ба таври ҳолис миқдоре аз ин манобеъро ба хориҷ пардохт намояд. Бо вучуди ин дар поёни давра 1,6 млрд. доллар тааххудои хориҷии вомӣ вучуд дошт.

Дар ҷараёни барномаи рушди панҷуми солҳои 1972 то 1976 ҳаракати Эрон дар ҷиҳати густурдатар шудани нақши давлат буд. Барномарезон омили ин ҳаракатро вучуди манобеи саршори арзии ҳосил аз содироти нафт медонистанд, ки дар ихтиёри давлат қарор дошт. Умед он буд, ки дар поёни барномаи рушди шашуми солҳои 1977 то 1981 баҳши хусусӣ он қадар ба фаъолияти худ афзуда бошад, ки битавонад 4,8 то 6,3 млрд. доллар арз аз маҳалли содироти ғайринафти ба даст оварад. Дар он сурат вусъати амали баҳши давлатӣ дар баробари баҳши хусусӣ ба маротиб маҳдудтар мешавад.

Вазъияти сармоягузори пас аз инқилоби исломӣ. Муқоисаи мақолири масуб ва амалкарди сармоя дар тӯли чор барномаи рушди пас аз инқилоб нишон медиҳад, ки дар барномаҳои аввал ва дуҷуми рушд ба тартиб 67 ва 71% будааст.

Дар тӯли ин ду барнома метавон аз омилҳои мисли хушксолӣ ва коҳиши даромади нафти хом ном бурд, вале дар барномаи сеҷуми рушд сармоягузорию вазъияти беҳтаре дошта, ки омили асосии он амалкарди мусбати давлати ҳаштум дар соҳаи сиёсат, тақвияти рабобити сиёсӣ бо ҷомеаи байналмиллал ва коҳиши таниш дар рабобити иқтисодӣ, эҷоди сандуқи хайрияи арзӣ ва беҳбудии қавонин ва муқаррарот барои ҷалби сармоя ном бурд.

Аммо аз назари амалкард баъд аз инқилобро метавон ба панҷ давра тақсим намуд: даврони аввал аз соли 1980 то 1989, ки даврони дифои муқаддас ва ҷанги таҳмили бо Ироқ аст, ки дар ин даврон ба далели боло будани хароҷоти ҷанг раванди сармоягузорию баҳши давлатӣ ва хусусӣ коҳиши шадид пайдо кард ва ба иборати дигар раванди рушди иқтисодӣ дар Эрон мутаваққиф мегардад.

Солҳои 1989 то 1993 ба далели ҳаҷми болои қор дар кишвар сармоягузорию бо навгонии зиёде рӯбарӯ будааст ва дар солҳои аввал мизони сармоягузорию рушди хубе дорад. Далели муҳим низ вайронии зерсохторҳои иқтисодӣ аст, ба гунае ки дар поёни соли 1991 мизони сармоягузорию кулл ба 84,016 млрд. Риёл ба қимати собит мерасад, ки нисбати соли 1979 танҳо 10% коҳиш ёфтааст, аммо ба далели навгонии қимати нафт ва коҳиши манобеи давлат ва тавлиди ноҳолиси дохилии кишвар ва аз сӯи дигарафзоиши нархи арз дар солҳои поёни барномаи аввал сармоягузорию дар кишвар бо коҳиш рӯбарӯ будааст. Аммо раванди сармоягузорию аз солҳои 1994 ба баъд раванди хубе доштааст ва ин раванд рушди тайи солҳои барномаи дуҷум ва сеҷум ва ибтидои солҳои барномаи чорум ба сурати ором дунбол гардидааст.

Агар маҷмӯае аз нишондодҳои муҳими иқтисодии қалон, аз қабилӣ рушди иқтисодӣ, рушди сармоягузорию, инфлятсия ва нақдинагири дар давраҳои мухталиф ба назар гирум, дар як иқтисодии нафти монанди Эрон буҷа дар қонуни он қарор дорад ва таҳаввулотӣ буҷа тариқи арз ба воридот, сармоягузорию ва тавлид, ҳамҷунин тариқи пояи пулӣ ба нақдинагӣ ва инфлятсия мунтақил мешавад. Ба иборати дигар, метавон гуфт, ки иқтисодии муттақӣ ба нафт дар Эрон мунҷир ба эҷоди занҷираҳои шуда, ки ҳалқаҳои он ба осонӣ аз якдигар ҷудо намешаванд, аз тарафи дигар, бино ба мабоҳиси ироашуда дар адабиёти назарӣ ва таҳлили раванди сармоягузорию ба унвони як нишондодии қалидӣ таъсири зиёде ба рушди иқтисодӣ ва даромади сарона дорад ва дар воқеъ як робитаи маъмулии дутарафа байни рушди иқтисодӣ ва сармоягузорию барқарор аст.

Моҳияти сармоягузорию бо тавачҷуҳ ба ҳассосияти зиёди он нисбати риск ва боздеҳӣ метавон ба як нишондодии ҳассос ва таъсирпазир дар айни таъсиргузорию болои он таъбир кард. Ба унвони шоҳидӣ ба ин матлаб инро метавон гуфт, ки дар поёни соли 1976 ҳаҷми сармоягузорию баҳши хусусӣ ба нишондодии мобити соли 1997 ба болотар аз 80 000 млрд. риёл мерасад, аммо баъд аз инқилоб то соли 2002 сармоягузорию баҳши хусусӣ қамтар аз он будааст ва аз соли 2002 ба баъд сармоягузорию баҳши хусусӣ аз ин миқдор фаротар меравад, ки ба сабаби он воқуниши ин нишондод ба ҷанг ва инқилоб буда, ки то ҳақди зиёде мунҷир дар фирори сармоя ба хориҷи кишвар мегардад. Метавон гуфт, ки сармоягузорию баҳши хусусӣ баъд аз инқилоб ба далелҳои гуногун, аз ҷумла ҷанг ва осори мухталифи инқилоб ба баҳши хусусӣ ба муддати 26 сол тавалқуф кардааст ва аз он ҷо, ки

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОЦЕССА ПРЕОБРАЗОВАНИЯ КАПИТАЛОВЛОЖЕНИЙ В ПРОГРАММЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО, КУЛЬТУРНОГО И СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ИРАНА

В данной статье автором подвергнут изучению и исследованию процесс преобразования капиталовложений в программы экономического, культурного и социального развития Исламской Республики Иран в оценке экономического развития страны.

Ключевые слова: экономика Ирана, развитие экономики, экономические преобразования, капиталовложения, программы развития Ирана.

INVESTIGATION OF TRANSFORMATION IN INVESTMENT PROGRAM FOR ECONOMIC, CULTURAL AND SOCIAL DEVELOPMENT OF IRAN

In this article, the author subjected to study and research on the conversion of investment in programs of economic, cultural and social development of the Islamic Republic of Iran to assess the country's economic development.

Key words: Iran's economy, economic development, economic reforms, investment, development programs of Iran.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Самиуллох Хусейн Макорим* – соискатель ТНУ

НАҚШИ ЭКОТУРИЗМ ДАР ТАВСЕАИ ПОЙДОРИ ШАҲРӢ ВА РУСТОӢ

Али Рустамӣн
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Имрӯз санъати сайёҳӣ дар ҷаҳон тавсеаи фаровоне ёфтааст ва бисёре аз кишварҳо аз ин раҳёфт тавонистаанд вазъияти хешро, то ҳадди дархӯрди тавачҷуҳе беҳбуд бахшида ва бисёре аз мушкилоти худро аз қабилӣ бекорӣ, поён будани сатҳи даромад, саромад ва камбудӣ даромади арзиро коҳиш диҳанд. Имрӯз мутолеоти зиёде дар сатҳи ҷаҳон перомунӣ тавсеаи фаъолиятҳои туристии ҷазираҳо сурат гирифтааст. [1]

Тамомӣ ин баррасиҳо ба аҳамияти ҷазоир ба лиҳози мунҳасир ба фард будани онҳо ва маҳсур будан тавассути обҳои ҷаззоб барои туристӣ аст. Аз он ҷо ки экотуризм баёни алоқамандии инсон ба манзараҳои табиӣ ва ҷозибҳои зотии он аст, ки дар солҳои охир бо санъатӣ шудани ҷомеа, пешрафти санъат, ҳамлу нақл ва ниёзмандӣ ба вақтузаронӣ ва фароғат барои коҳиши фишорҳои равонӣ, бо истикболи чашмигирӣ рӯ ба рӯ шудааст, баҳрабардорӣ аз ин эҳсос ниёз дар минтақаҳои мустанад ва дорӣ ҷозибҳои табиӣ сабаби шаклирии санъати гардишгарӣ бар пояи табиат ё экотуризм шуда, ки дар беҳбудӣ вазъияти ин манотик сахми қобили тавачҷуҳ доштааст.

Мавзӯи экотуризм ё гардишгарӣ дар сатҳи байналмилалӣ тавачҷуҳи бисёр зиёдеро ба худ маътуф кардааст, зеро бо истифода аз равишҳо ва моделҳои суд ва маблағ метавонад барои расидан ба тавсеаи пойдори бисёр муфид ва судманд бошад. Блонго ва Махто ба нақши муҳими эҳёи экологии манотик дар заминаҳои экотуризм ишора мекунанд ва онро нигариши муҳиме барои барномарезии туризм медонанд ва мӯътақиданд, эҳёи экологӣ муҳимтарин нақшро дар экотуризм дорад, ки метавонад ба рушди сареҳи фаъолияти туризм ва тавсеаи пойдор дар бахшҳои мухталифи он бианҷомад. [2]

Вевер ва Лавтон экотуризмро ба далели тақсимбандӣ ба бахшҳои гуногун ва адами якпорчагӣ ба унвони як ришатаи илмӣ ва академикӣ намедонанд ва унвон мекунанд, ки ҳанӯз дар марҳаллаи навҷавонӣ қарордод ва бояд таъсири экологӣ, иҷтимоӣ, фарҳангӣ, иқтисодӣ ва ғайра ба сурати якпорча ва систематикӣ дар назар гирифта шаванд. [3]

Тсаур ва ҳамкоронаш дар мутолеаи худ меъёрҳои маъқули (соқинони бумӣ, мудирӣ туристӣ ва манобеи иқтисодӣ, иҷтимоӣ ва муҳитӣ)-ро барои таҳлили робитаҳои миёни манобеъ, ҷомеа ва туризм дар экотуризми пойдор дар назар гирифтанд ва пойдории экотуризмро аз ҷиҳати мухталиф мавриди тавачҷуҳ қарор додаанд. [4] Экотуризм дар сатҳи Эрон низ аз дербоз мавриди тавачҷуҳ будааст. Доктор таърифи ҷомеа барои экотуризм бояд аз ҷанбаҳои сегонаи илмӣ, иҷтимоӣ ва иқтисодӣ бар меҳварҳои асосӣ зерӣ таъкиддошта бошад:

а- илмӣ: 1. Шинохти хуб ва мавриди тавачҷуҳ қарор додани тарафайни табиӣи экосистемаҳо барои тахмин ҳарчи беҳтар муҳофизат, бозсозӣ ва ё тавлиди баҳонаи пойдори онҳо. 2. Муҳофизат аз мероси табиӣ, фарҳангӣ ва мазҳабӣ дар арсаҳои

гардишагрӣ. 3. Бо арзиш кардани мерос бо иттилорасонӣ, фарҳангсозӣ ва омӯзиши доимӣ ба мардум ва ҷомеаи маҳаллӣ ва ҳамчунин ба гардишгарон.

б- иҷтимоӣ: 1. Шинохт ва эҳтиром ба нақши бисёр пураҳамияти гардишгарон додани онҳо дар тасмимгириҳо ва иҷрои парвандаҳо. 2. Эҳтиром ба ниёзҳои маишати ва вобастагии мардум ва ҷомеаи маҳаллӣ ба ҷангал. 3. Табодули мусбат байни гардишгарон ва мардуми ҷомеаи маҳаллии мизбон ва тарвечи фарҳанги муҳофизат аз мероси табиӣ ва фарҳангӣ миёни гардишгарони меҳмон ва мизбонон. 4. Иттилоӣ сифати зинлағӣ ва огоҳии илмӣ мардум ва ҷомеаи маҳаллӣ.

в- иқтисодӣ: 1. Даромадзӯӣ барои мардум ва ҷомеаи маҳаллӣ ва тақсими одилонаи даромадҳо. 2. Иқтисос додани саҳме аз даромадҳо барои мудирӣ ва муҳофизат аз мерос. 3. Иқтисодӣ кардани экотуризм барои созмондиҳандагон он ва дар айни ҳол таваҷҷуҳ ва дақиқ ба ҳосили натиҷаҳои мусбати ҳифзқунанда ва ҳимоятӣ аз иҷрои парвандаҳо. [5]

Анҷумани байналмилалӣ экотуризм, экотуризмро «мусофирати масъулна ба манотиқи табиӣ бо ҳадафи ҳифзи муҳити зист ва иртиқои тандурустии мардуми маҳаллӣ» таъриф мекунад. Аз он ҷо ки ин гуна манотикро бояд ғолибан дар маҳдудай урфии рӯстоҳо қаламдод намуд, метавон азият ба манотиқи рустоиро ба унвони таъбири экотуризм пазируфт.

Дар ин миён нуқтаи дархӯри таваҷҷуҳ он аст, ки ин гуна аз туризм аз рушди фазояндае дар солҳои охир бархӯрдор буда ва дар солҳои охи низ ин раванд идома хоҳад ёфт. Ба тавре ки бар хилофи рушди 4% солҳои экотуризм дар кулли риштаҳо, ин рақам дар мавриди экотуризм байни 10 то 30% дар навсон будааст. Шаклгирии экотуризм, гардигарии рустой ва охиран геотуризм дар нимаи дууми асри ХХ-ум, навъи ҷадида аз фаъолиятҳои башар дар иртибот бо табиат ва баҳрабардорӣ аз он аст.

Гардигарии пойдор. Гардигарӣ иборат аст, аз ҳар он ҷо ба гардишгарон ва ҳадамоти алоқаманд бо онон марбут мешавад. Бар асоси ин таърифи гардигарӣ ба маҷмӯаи фаъолиятҳои итлоқ мешавад, ки дар фароянди ҷаззоб ва меҳмондорӣ байни гардишгарон, созмонҳои мусофиратӣ, давлатҳои мабдо, давлатҳои мизбон ва мардуми маҳаллӣ барқарор мешавад. Гардигарии пойдор ниёзҳои кунунии гардишгарон ва ҳамчунин наслҳои отиро посух медиҳад ва байни бахшҳои муҳитӣ, иқтисодӣ ва иҷтимоӣ-фарҳангӣ таодул барқарор месозад, яъне гардигарии пойдор, ба дунболи санҷиши зарфияти таҳамулли экологӣ, имконсанҷи иқтисодӣ ва мақбулияти иҷтимоӣ-фарҳангӣ аст.[6]

Бахшҳои тавсеаи пойдор. Тавсеаи пойдор се бахш иқтисодӣ, иҷтимоӣ ва экологиро дар бар мегирад. Ин бахшҳо дорои сохтори мушаххас ва низмои силсиламаротибе ҳастанд (шакли шумораи 2), илова бар ин ҳар як аз ин бахш аз вазни махсус ба худ дар тавсеаи пойдор бархӯрдоранд. Таъини вазни ҳар як аз ин бахш ба вижагии мавзӯи мавриди мутолеа басыагӣ дорад.[7]

Ҷуғрофӣи гардигарии савоҳил. Вазифаи душвори барномарезони гардигарӣ дар ноҳияи дарёҷавӣ ин аст, ки бо ба ҳадди ақал расондани таъсири манфии гардигарӣ бар муҳити зист ва таодил дар ҳам рехтагии ношӣ аз он барои ҷомеаи маҳаллӣ, ба фоидаи он умедвор бошанд ва алоқамандони гардигарӣ, махсусан онҳе ки барои таътилотӣ кӯтоҳ ва дарозмуддат дар он ҷо иқомат мекунанд барқарор ниғаҳ доранд.[8] Имрӯз паёмадҳои гардигарии соҳилҳо ба унвони яке аз омилҳои муҳим дар тавсеаи навоҳии соҳилӣ ва ҷазираҳо ба шумор меравад. Ҷазираҳо бо бархӯрдорӣ аз анбӯҳе аз обҳо ва бархӯрдорӣ аз манбаҳои мавҷуд дар об, ки худ дунёи дигарро падида меоваранд, ки ин худ аҳамияти ҷазираҳо дучандон мекунад.

Таъсири туризм бар ҷазираҳо ҳам таъсири мусбат ва ҳам таъсири манфиро дар ҷазираҳои мизбон дорад. Микдор ва шиддати ин таъсирот ба василаи як даста аз факторҳои монанди густариши имкони туристӣ, инитофпазирии экосистемаҳо, намунаҳо ва мизбони тавсеаи имконот ва андозаи кишвар таъин мешавад. Кишварҳои тавсеанаёфта тақрибан таъсири чашмгиртарро рӯи муҳит ва фарҳангшон дар натиҷаи ҷазби туристӣ доштаанд, ки ба бештар аз кишварҳои тавсеаёфта будааст.

Шумораи зиёде аз ин кишварҳои хурд ҷазираҳо ҳастанд, ки мутаққило ба манбаҳои табиӣ, обу ҳаво ва маназараҳои ҷаззоб барои ҷазби туристҳо ҳастанд. Ағлаби хуршед, дарё ва моса барои ин ҷазираҳо як ҳолати рақобатӣ барои фаъолиятҳои туристӣ медиҳанд, ин фаъолиятҳо дар муҳитҳои соҳилӣ мутамавқаз

шудаанд ва сабаби тағйироте дар муҳити табиӣ мешаванд. Ҳамчунин қобили зикр аст, ки санъати туристии аглаб яке аз умдатарин тавлидкунандаҳои арзи хоричӣ дар ин кишварҳои хурд аст.

Бинобар тааҷҷубе надорад, ки давлати ин кишварҳо бо иртиқои кемпҳо ва имкони туристӣ ва бахшҳои ҳаво ва дарё саъй дар афзоиши ҷазби туристӣ ба ҷазираҳояшон доранд.

Экотуризм ва тавсеаи пойдор. Экотуризм на як тарафанд ва ё таблиғи бозорёбӣ, балки абзоре ҷиҳати тавсеаи пойдор аст. Дастёбӣ ба экотуризм ҳақиқӣ, бо меъёрҳо ва шохисҳои воқеии он, ҷолише бузург ва иқдومه пурзаҳмат, вале бисёр боарзиш аст. Зеро замоне ки ба он даст меёбем, ҷомеа ва муҳити зист, ҳар ду аз он баҳраманд мешаванд. Агарчи тарҳ ва ривочи калимаи «экотуризм» ба даҳаҳои охир бармегардад, аммо ба ҳадафе боз мегардад, ки барои беш аз ду даҳаи муассисот, ниҳодҳо, оҷонсҳои давлатӣ дар пайи он буданд. Экотуризм, бахше дар ҳоли густариш аз бозори бузурги туристӣ, бар мабнои табиат аст. Чигунагии рафтори туристҳо, нақши таъинкунандае дар сифати ҷомеа ва муҳити зистҳои табиӣ чун ҷомеаи бумӣ рустой ва муҳитҳои бикр ва дастнахӯрдае монанди обсангҳои марҷон ва ҷангалҳои боронӣ, ки ағлаби экотуристҳо меҳоянд аз онҳо боздид кунанд, иҷро мекунад.[9] Тавсеаи пойдор дар асоси ниёзҳои инсонӣ ва мутаносиб бо зарфиятҳои муҳитӣ дар баҳши замони иттифок меафтад ва пойдории он дар маҳкум будани устухонбандӣ нест, балки дар инициативаи ва системаноки будан ва талфиқи он бо экосистема аст, ки дар канораш бояд ба экосистемаҳои инсонӣ ҳам тавачҷуҳ шавад, дар ниҳоят ин ҳамоҳангиҳо ба пойдорӣ дар хӯрдан ва мондагор будан ҳоҳад расид, пас экотуризм дорои зарфият аст, ки тибқи он барномарез мешавад.[10] Ҳар навъ фаъолияти инсонӣ вобаста ба манобеи экологӣ пойдор намемонад, магар ин ки ба дастрасӣ барномарезӣ ва созмондеҳӣ шавад, ҷаро ки агар аз манобеи таҷдидпазир ҷиҳати тавлиди солони баҳрабардорӣ шавад пойдории он ба хатар меафтад. Масъалаи дигар ин аст, ки густариши шаҳршинӣ, аз омилҳои шаклگیرӣ ва тақомули экотуристӣ (дар шакли омитари туристӣ) мебошад.

Издихом ва тароккуми ҷамъият дар шаҳрҳо издихоми василаи нақлиёт, серодамӣ ношӣ аз он ҳавои олӯдаи шаҳри калон мушқилот ва маҳрумиятҳои хосеро барои шаҳрвандон эҷод карда, ки онҳоро ба фирор аз шаҳр водор менамояд ва ба таъби шароити иқтисодӣ, иҷтимоии хонаводаҳо, ҳаракати инсонҳо ба нуқоти дуруст ҷиҳати истироҳат ва гузаронидани вақти фароғат сурат мегирад.[11] Шурӯи баҳсҳои гардишгарӣ пойдор дар ҷамъияти Фарбӣ марбут ба солҳои оғозини даҳаи 1970 бар мегардад. Дар гардишгарии барномарезии тавсеа ва амлиёт бояд ҷузъе аз стратегияи тавсеа ва навиди баҳши субот ва пойдорӣ барои як ноҳия ё як кишвар бошад. Барномарезии тавсеа ва фаъолиятҳои санъати ҷаҳонгардӣ бояд ҳамҷониба ва ҷомеъ, дар баргирандаи ҳамаи бахшҳо бошад, то созмонҳои муҳталифи давлатӣ, ширкатҳои хусусӣ ва афрод битавонанд дар он ширкат карда ва аз имтиёзҳои он баҳра гиранд.[12] Экотуризм дарбарандаи анвои фаъолиятҳои гардишгарӣ дар муҳитҳои табиӣ ва фарҳангӣ аст ба гунае, ки дар бистарҳои ҷуғрофӣ гардишгарон метавонанд ба манотиқи дорои ҷозибачае, ки шомили кӯҳистон, биёбон, навоҳии соҳилӣ, ҷазираҳо ва ғайра аст, сафар кунанд ва муддате бо сокинони ноҳияҳои гардишгарпазир зиндагӣ кунанд, то бо одоби русуми шеваҳои зиндагии онҳо ошно шаванд. Экотуризм ин тавоноиро дорад, ки бо ҷазби гардишгар, заминаро барои тавсеаи иқтисодӣ, иҷтимоӣ ва фарҳангии ҷомеаи бумӣ фароҳам намояд ва боиси боло рафтани сатҳи рифоҳи умумии ҷомеа шавад бидуни хурдтарин харобиро дар муҳити зист ба ҳамроҳ дошта бошад, барои расидан ба пойдорӣ дар экотуризм даргир кардани ҷамъиятҳои бумӣ дар мудирияти экотуризм ва муҳофизат аз манбаҳои табиӣ ва фарҳангӣ иҷтинобнопазир аст. Дар заминаи экотуризм бояд тавачҷуҳи кофӣ ба стандартҳои зисти муҳитӣ аъмол шавад; ин масъала на танҳо дар минтақаҳои муҳофизатшуда бояд дар назар гирифта шавад, балки дар тарҳрезии ҳамаи фаъолиятҳо ва ба барномаҳои мудирияти ва тавсеавӣ низ бояд мавриди тавачҷуҳ қарор гирад. Тавсеаи экотуризм дар як ҷаҳорҷӯба барномарезӣ шуда, ки тазминкунандаи мушорикати ҷомеаи мизбон ва ҳифзи манобеи бошад, ки экотуризм ба онҳо вобаста аст, комилан зарурӣ аст ва «мақонҳои мутараккуми ҷаҳонгардӣ» аз олӯдагиҳои зисти муҳитӣ коста ва саронаи маблағҳои зерсохторҳо коҳиш медиҳанд. Мушорикати маҳаллӣ барои танзими тавсеаи пойдори экотуризм дорои аҳамияти ғайриқобили ин қор аст. Бар хилофи ин ки ҷомеаи маҳаллӣ нақши калидӣ дар

тавсеаи пойдори экотуризм ифо мекунанд, даҳолати соири бозингарон аз ҷумла давлатҳои маҳаллӣ, минтақавӣ ва миллӣ, гардонандагони тур ва муассисоти омӯзишӣ ва тадқиқотӣ набояд аз назар дур нигоҳ дошта шаванд.[13] Дар сурати барномарезии дуруст, экотуризм бидуни осеб ба муҳити зист заминаро барои иштиголи мардуми шаҳр фароҳам карда дар зимни даромадеро оиди минтақа менамояд ва мунҷар ба тараққӣ, рифоҳ, осоиш ва таолии шаҳрвандон мешавад.

Экотуризм ва ҷуғрофиё. Гардишгарӣ ва ҷуғрофиёро бояд лозим ва малзуми ҳам донист, чун гардишгарӣ бидуни иттилооти қаблии ҷуғрофиёӣ лаззатбахш нест ва ҷуғрофиё аз тариқи гардишгарӣ бар ғаноии хеш меафзояд; далел ин амр аст, ки бисёре аз гардишгарони ҷуғрофиёӣ гузаштаи ин сарзамин, ки осор ва навиштаҳои онҳо мактаби фикрӣ ва илмӣ ҷуғрофиёро пирӯзӣ кардаанд, гардишгароне хастагинопазир будаанд. [14] Муқаддасӣ ҷуғрофиёдон гуфтааст, ки ҷуғрофиё илме нест, ки битавон аз тариқи китоб хондан дар ғӯшаи китобхонаҳо ба касби он ноил омад, балки бояд тан ба гардишгарӣ ва мушоҳидаи табиат ва даргир шудан бо падидаҳо ба сурати мустақим дар қисмҳои нуқоти ҷаҳон дод. Ирғиботи коркардӣ байни ҷуғрофиё ва экотуризм ба далели ин аст, ки экотуризм фаъолияте пӯё, зинда ва пайваста дар бистари табиат ва бо ҳадафи муҳофизат аз муҳити зист ва таодули экологӣ мебошад ва бо ҳадафи илми ҷуғрофиёӣ, яъне баррасии муҳити табиат ба унвони ҷойгоҳи зиндагии инсон ҳамнавос, таҳаққуқ дар масъалаи вақтузаронӣ ва истифода аз таътилот ҷиҳати сафар ба маконҳои мазаҳабӣ, бозоргонӣ, истироҳатӣ, беҳдоштӣ ва баррасӣ дар омилҳои мухталифи табииро ба ҳамроҳ дорад, инчост ки дониши ҷуғрофиё ин вазифаи муҳимро бар ӯҳда дорад, чаро ки миёни вақтузаронии инсон дар ҳавои озод ва муҳити табиӣ робитаи мусбате вучуд дорад ва пешгирҳои табиӣ хос, истироҳат ва имконоти хосае халқ мекунад, ки бо имконоти туристии навоҳии дигар мутафовит аст.

Барномарезии стратегии гардишгарӣ Барномарезии стратегии гардишгарӣ шомили ҳадафгузорӣ ва иҷрои барнома аст; дар ин барномарезӣ ба назорати рӯйдодҳои ғайримунтазир монанди офатҳои табиӣ аз қабилӣ сел, зилзила, тарма, вулқон, бемориҳои сирояткунанда аз қабилӣ сил, вабо, СПИД ва гепотит, ноамниҳо ва танишҳои сиёсӣ монанди ҷанг, террор, даргириҳои қабилавӣ таъкид мешавад. Дар ин навъ барномарезӣ бар ҳалли масоили мактаӣ таъкид дорад ва аз ҷамъият камтар бархӯрдор аст, дар барномарезии стратегӣ шиносӣ ва тадвини аҳдофи инъитофпазир аз аҳамияти хосе бархӯрдор аст.[15] Аммо дар барномарезии фарояндӣ, чараён давомдор аст ва дар он назорат ба унвони нишондиҳандаи намоӣ аст, ки ҷиҳати дурусти корро нишон медиҳад ва агар барнома мутобиқ бо усул пеш наравад, тавассути назорат ислоҳ мешавад. Дар системаи барномарезии фарояндӣ дар давраҳои мухталиф иҷрои барнома назорат ва мизони пешрафт ё таъвиқи фаъолиятҳо ва илалӣ он мавриди баррасӣ қарор мегирад, агар падидаи экотуризм созмон ёфта набошад ва бидуни барномарезӣ инсиҷом ёфта ба рушди худ идома диҳад, басо мушкилоти азим ва ҷуброннопазиреро заминаҳои зисти муҳитӣ, иҷтимоӣ, иқтисодӣ ва ҳатто равонӣ ба вучуд оварад, бинобар ин ҳампайвандӣ ва созмондиҳии манобеи экотуризм ба манзури ҳидояти чараёнҳои экотуризмӣ ба шеваи матлуб зарурӣ аст. [16]

АДАБИЁТ

1. Абулхусайни Наҷод Бежан. Қобилият ва маҳдудиятҳои иқлимӣ санъати гардишгарӣ дар шаҳри Ромсар ва Тангобин. Поённомаи докторӣ. Донишгоҳи ҷуғрофиё. Донишгоҳи Техрон. -Техрон, 1382.
2. Амонӣ Манучеҳр. Рустозистӣ дар Эрон (ироаи роҳбурдҳо –сиёсатҳо). Муассисаи тадқиқоти ҷангалҳо ва маротеи кишвар. -Техрон, 1385.
3. Боғбон Чулудорзодалӣ. Санъати туризм ва роҳҳои тавсеаи он дар минтақаи Шимол бо таъкид бар Бобулсар. Поённомаи докторӣ. Донишгоҳи улуми инсонӣ, гурӯҳи ҷуғрофиё ва барномарезии шаҳрии Донишгоҳи Табрез. -Табрез, 1380.
4. Ҷамшедӣ Миҷгон. Сармоияи фаромӯшшуда. Гуфтугӯ бо доктор Муҳаммад Такӣ устод роҳнамои Донишгоҳи Техрон. -Техрон, 1380.
5. Шорпалӣ Ричард Чулиё. Гардишгарии рустой. Тарҷумаи Раҳматулло Муншизода ва Фотима Насирӣ. Нашри Муншӣ. -Техрон, 1380.
6. Қодирӣ Зоҳид. Усули барномарезии тавсеаи пойдори гардишгарии рустой. Созмони шаҳрдорихо ва деҳриҳои кишвар. -Техрон, 1383.
7. Шоҳанда Бехзод. Экотуризм танҳо табиатгардӣ нест. Нашрияи Сафар. -Техрон, 1380.
8. Конфронси муқаддамотӣ барои соли байналмилалӣ экотуризм. Тавсеаи пайдор ва мудирияти экотуризм дар қитъаи Амрико. Нашри Мавҷи сабз. 2002.

9. Маркази омории Эрон. Омори марбут ба саршумории соли 1385, Вилояти Хурмузгон, 1385.
10. Муншизода Раҳматулло. Андар мақулаи гардишгарӣ. Паёми муаллиф. -Техрон, 1384.
11. Blangy Sylvie; Mehta Hitesh. Ecotourism and ecological restoration. Journal for Nature Conservations. 14(2006) pp.233-236. 2006.
12. Elasseer H; Watcher D; Dazzler S. Nachhaltigkeit im Tourismus in Becker c. 1995.
13. Tsaur Sheng-Hsiung; Lin Yu-Chiang; Lin Jo-Hui. Evaluating ecotourism sustainability from the integrated perspective of resource, community and tourism. Journal of Tourism management. 27(2006). pp.640-653.
14. University of Dortmund for Tourism Sustainable Regional Development for tourism in County Donegal, Republic of Ireland, faculty of Spatial Planning. 2000.
15. Weaver David B; Lawton Laura J. Twenty years on: The state of contemporary ecotourism research. Journal of Tourism Management, 28 (2007). pp. 1168-1179.

РОЛЬ ЭКОТУРИЗМА В УСТОЙЧИВОМ РАЗВИТИИ ГОРОДОВ И СЕЛ

Основная цель развития туризма состоит в повышении уровня жизни и получения новых дополнительных источников дохода, сообществ. Участие в развитии туризма и его практическая реализация даст возможность местному населению получить новые знания, использовать потенциал территории проживания, природно-климатические условия, исторически сложившиеся традиции и культуру, народно-художественные промыслы, а также повышение уровня жизни путём получения новых дополнительных источников дохода. Также жители городов и сел будут стремиться поддерживать экологически безопасный уровень окружающей среды, осознавая то, что туристы будут посещать эти территории ради того, чтобы насладиться и познать самобытность исторических и культурных традиций этого края. В данной статье автором рассматривается роль экотуризма в устойчивом развитии городов и сел.

Ключевые слова: туризм, экотуризм, развитие туризма, экологически безопасный уровень окружающей среды, устойчивое развитие городов и сел, источник дохода.

ROLE OF ECOTOURISM IN SUSTAINABLE DEVELOPMENT OF CITIES AND VILLAGES

The main purpose of tourism development is to improve the standard of living and gain new additional sources of income communities. Participation in tourism development and its practical implementation will enable local people to gain new knowledge, the potential area of residence, the climatic conditions, historical traditions and culture, folk arts and crafts, as well as raising the standard of living by obtaining new and additional sources of income. And residents of towns and villages will maintain environmentally safe level environment, realizing that tourists will visit these areas in order to enjoy and learn the identity of the historical and cultural traditions of the region. In this article the author examines the role of ecotourism in sustainable development of cities and villages.

Key words: tourism, eco-tourism, tourism development, environmentally safe level of environmental protection, sustainable development of cities and villages, the source of income.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Али Рустамийён*-соискатель Таджикского национального университета

ТАҶРИБАИ ХИМОЯТИ ДАВЛАТИИ СОҶИБКОРИИ ХУРД ДАР ЭРОН ВА ЧАНД КИШВАР

Беҳзод Рустаминажод

**Пажӯҳишгоҳи иқтисод ва демографияи АИ ҶТ, Донишгоҳи фаннӣ-хирфаҳии Эрон,
Маркази омӯзиши олии фаннӣ-хирфаии духтаронаи Караҷ, Эрон**

Дар ҳоли ҳозир кишвари мо Эрон ба рағми бархурдорӣ аз манобеи инсонии тавонманд ва низ манобеи табиӣ арзишманд ва ғанӣ, аз рушди иқтисодии матлуби бархурдор набудааст ва шумораи қобили тавачҷуҳи аз нерӯҳои ҷавон ва таҳсилкарда аз шуғлҳои муносиб бебаҳраан ва ин дар ҳолат, ки ҳамчунон таъкиди нерӯҳои ҷавон бар шуғлҳои дар дастгоҳҳои давлатӣ ва бахши ҳадамотист. Афзун бар он, бисёре аз ширкатҳо ва муассисоти дохилӣ ба далели баҳраварии андак ва кайфияти поини ҳадамот ва маҳсулот, қодир ба рақобат дар бозорҳои байналмиллалӣ нестанд, ва ҳамчунон ниёзманди дастгириҳои вижаи давлатианд. Аз ин рӯ, тавсияи соҳибкорӣ бо рӯйкарди фурсатофаринӣ, сарватофаринӣ ва арзишофаринӣ дар ҷомеа аз тариқи густариши бунгоҳҳои кӯчак ва мутавассит бо ҳадафи умқи додани пайванд ҳамкорӣ ду ниҳоди таъсиргузори донишгоҳ ва санъат бисёр зарурист (Қадириён ва Асилӣ, 1384:саҳ.12). Дар Эрон низ созмонҳои мухталифе ба умури тавсияи SME (Small and Medium Entrepreneur), ки дар ин замина созмони саноати кӯчак ва шаҳракҳои саноатии Эрон (таъсис дар соли 1382) ба таври мутамарказ сарпарастии умури марбут ба воҳидҳои саноатии кӯчак (бо иштиғоли камтар аз 50 нафар) мебошад.

Ҳадафҳо, сиёсатҳо ва барномаҳои созмони саноати кӯчак ва шаҳракҳои саноатии Эрон тибқи чадвали зер мебошад.

Чадвали 1. Созмони саноати кӯчак ва шаҳракҳои саноатии Эрон

Ирғиҳои ҷойгоҳи саноати кӯчак дар эҷоди арзиши афзуда ва шуғлҳои саноатии кишвар, навъсозии саноати кӯчак ба манзури рақобатпазир кардан ва рушду боландагии онҳо. Эҷод ва тавсияи чамъҳо ва шаҳракҳои саноатӣ ва таъмини таъсисоти зербиноӣ ва ҳадамоти зарурӣ дар манотиқи мухталифи кишвар.	Ҳадафҳо
Кумак ба беҳбуди фазои касбу кори саноати кӯчак дар кишвар. Омӯзиш ва тавсияи корофаринӣ ва манобеи инсонӣ дар саноати кӯчак. Кумак ба тавсеҳаи бозори тавлидоти саноати кӯчак бо руйкарди содирот. Густариши фановарии иттилоот ва таҷрибаҳои электроникӣ дар саноати кишвар. Фароҳам сохтани имкони дастрасӣ ба сармоя ва таъмини манобеи молӣ. Ҳимоят аз эҷод ва густариши касбу корҳои ҷадид дар саноати кӯчак (start-up) бо дарназардошти муҳимияти манотиқи густаришнаёфтаи кишвар. Густариш ва беҳтарсозии фаъолиятҳои таҳқиқ, рушд ва навоарӣ дар саноати кӯчак ва эҷод ва густариши шаҳракҳои саноатӣ дар манотиқи мухталифи кишвар.	Сиёсатҳо
Густариши шоҳаҳои саноатӣ. Роҳандозии марокизи ҳадамоти касбу кор дар марокизи вилоятҳо ва шаҳристонҳо. Фаъолиятҳои зистимуҳитӣ ба манзури густариши пойдор ва ҳамҷониби шаҳракҳои саноатӣ ва тарҳи корварзии фориғуттаҳсилони ҷавони донишгоҳӣ (ФОЦИД) ба манзури ташвиқӣ саноати кӯчак ба ҷазби фориғуттаҳсилони ҷадиди донишгоҳӣ ва тағйири фазои касбу кор.	Барномаҳо

Тибқи таҳқиқоти суратгирифта дар ин пажӯҳиш созмонҳои навъҳои дигар илова бар созмони саноати кӯчак ва шаҳракҳои санъатии Эрон барои ҳимоят аз SME-ҳо вучуд доранд, ки бархе ба таври вижа ба густариши фановарӣ пардохта ва бархе низ фаъолиятҳои густурдатаре доранд. Вазорати улум, таҳқиқот ва фановарӣ аз тариқи эҷоди марказҳои рушд, паркҳои илму фановарӣ, шаҳракҳои илмӣ ва тадқиқотӣ, созмонҳо ва марокази таҳқиқоти корбурдӣ ва сандуқҳои молӣ ҳимоят аз фановарӣ ва навоарӣ ва густариши шоҳаҳои саноатӣ аз ҷумлаи ин ниҳодҳо мебошанд (Ансорӣ ва дигарон, 1384 саҳ.55). Шаҳракҳои фановарӣ масъалаёбиро аз саноати мавҷуд оғоз мекунанд ва дар ростои беҳбуди онон талош дорад, аммо паркҳо ва марокизи рушди илм ва фановарӣ бо иддаҳое, ки худ эҷод кардаанд ва парвариш доданд, ба сӯи аҳдофи мавриди назар дар саноат пеш мераванд (Созмони саноати кӯчак ва шаҳракҳои саноатӣ. 1386, с.3).

Корбурдӣ кардани пажӯҳишҳо яке аз аҳдофи паркҳо ва марокизи рушди илм ва фановарӣ аст, ки фаъолиятҳои таҳқиқоти муассисот ва марокизи таҳқиқотӣ ба саноатро ёбанд ва ин дастовардҳо ба масъул ва ҳадамоте табдил шаванд то чархҳои камтаҳарруки иқтисодро ба гардиш дароваранд (Scricca, 2006: p.10).

Ҷазби донишмандони донишгоҳӣ, яке аз гирифториҳои кишвар, ки ҳамакнун низ тавачҷуҳи сиёсатмадоронро ба худ ҷалб намуда, фирори мағзҳост. Ва ҳимин ҷиҳат яке аз аҳдофи паркҳо ва маркази рушди илм ва фановарии Вазорати улум, таҳқиқоту фановарӣ, шомили ҷазб, ҳидоят ва ба коргирии донишмандони донишгоҳӣ дар баҳши касбу корҳои кӯчак ва мутавассит аст ва ҳамчунин ҷазби фориғуттаҳсилони донишгоҳӣ ба баҳши SME ва ба дунболи густариши фарҳанги таҳқиқ ва тавсеҳа низ аз аҳдофи паркҳо ва марокизи рушди илм ва фановарист, ки мунҷар ба тавонмандсозии ҷавонони кишвар мешаванд.

Густариши шоҳаҳои саноатӣ дар асри ҳозир нақши меҳварӣ ва асосӣ дар сиёсатҳои густариши саноатӣ ва фановарии кишварҳо таъсир мекунад ва дар ағлаби ҷомеаҳо таъкид бар тақсияти мусалласи ҳамкориҳои шоҳаҳо, давлат ва донишгост (Robertston, 2007: p.16) дар ҳақиқат шоҳаҳои саноатӣ ба маҷмуаи аз воҳидҳои касбу кор гуфта мешавад, ки дар як минтақаи ҷуғрофиёӣ ва як гароиши саноатӣ мутамарказ шуда ва бо ҳамкорӣ ва тақмили фаъолиятҳои якдигар ба тавлид ва арзайи коло ва ҳадамоти гуногун мепардозанд ва аз ҷолишҳо ва фурсатҳои муштарак бархурдоранд (Созмони саноати кӯчак ва шаҳракҳои саноатии Эрон, 1386, с.3).

Ҳимоятҳои давлатӣ, ки дар қолиби сиёсатҳо ва қавонин барои SME-ҳо шакл мегиранд, ба ҷаҳор бахши умда тақсим мешаванд.

1. Моли ва молиётӣ: аксари кишварҳо аз абзорҳои моли ва молиётӣ дар робита ба фаъолиятҳои улум ва фановарӣ истифода меkunанд. Тахфифҳои молиётӣ ва коҳиши тарофаҳои гумруки дар робита бо фаъолиятҳои таҳқиқ, тавсех, таҳҷизоти озмоишгоҳӣ ва васоилу маводи таҳқиқотӣ аз ҷумлаи мавориди маҳмул дар сиёсати кишварҳо ҳастанд. Ба таври кулӣ авфҳои ташвиқӣ дар ин замина метавонанд мавориди зеро дар бар гиранд.

- коҳиши молиёт дар ҷиҳати коҳиши хароҷотҳои таҳқиқ ва рушд;
- коҳиши молиёт бар даромадҳои саноатӣ;
- коҳиши молиёт бар даромадҳои ношӣ аз ҳаққи имтиёз;
- коҳиши молиёт дар робита бо бахшишҳо ва созмонҳо аз ҳар навъ барои фаъолиятҳои таҳқиқ ва густариш;
- кумаки молиётӣ ба фановариҳои асосӣ, интиқоли фановарӣ ва густариши фановариҳои бумӣ;
- ва билохира кумаки молиётӣ ба ширкатҳои кӯчак ва мутавассит.

2. Буҷаҳои таҳқиқотӣ: дар мавриди ин омил ду мавзӯи асли вучуд дорад, ки иборатанд аз ҷигунагии таъмин ва ҷигунагии хароҷот кардани ин буҷаҳо. Созмони ЮНЕСКО дар таъмини буҷаҳои таҳқиқотӣ ва дар сатҳи давлатӣ будани онҳо ва дар мавриди хароҷот кардани буҷаҳои таҳқиқотӣ низ бар маҳали масраф, шомили омузиши оӣ, таҳқиқоти мутамаркази саноатӣ, таҳқиқоти ғайримутамаркази давлатӣ ва ҳадамоти умумӣ таъкид мешавад.

3. Таҳсилоти пуштибонӣ: пуштибонӣ аз фаъолиятҳои улум ва фановарӣ илова бар ҳимоятҳои моли, ки дар қолиби сандуқҳо, муассисоти таъмини моли ва бонкҳои рушди фановарӣ ва густариши санъатӣ сурат мегирад, ба шаклҳои дигаре низ матраҳ аст. Ҳадамоти иттилорасонӣ, ҳадамоти мушовираи стандартсозӣ, кумак ба беҳбуди кайфияти масъул, ҳадамоти компютерӣ, имконоти озмоишгоҳӣ аз ҷумлаи онҳо ҳисоб мешаванд.

4. Ҳимоятҳои қонунӣ: ағлаби кишварҳо дар робита бо эҷоди имконоти иҷроӣ, ҳимоят аз фаъолиятҳои улум ва фановарӣ, сармоягузори хориҷӣ, нашр додан ва пешбурди барномаҳои улум ва фановарӣ нисбат ба вазъи қавонини ҷадид ва ё ислоҳи қавонини қадим иқдом кардаанд. Дар ин миён метвон аз кишварҳои Итолиё, Шветсария, Австрия, Ҷопон, Тайланд, Чин, Амрико, Мексика ва ба вижа Куриёи Ҷанубӣ ном бурд.

Ҷадвали 2. Таҷрибаи барномаҳо ва сиёсатҳои ҳимоятии ҷанд кишвари мунтахаб

<p>Корофаринӣ ва SME-ҳо нақши қобили тавачҷуҳе дар иқтисоди Олмон доранд, ҳудуди 60%-и шуғлҳо дар Олмон тавассути онон фароҳам мешавад ва ҳудуди 50%-и тавлиди ноҳолиси дохилиро (GDP-Gross Domestic Product) эҷод менамоянд. 51%-и SME-ҳоро метавон дар табақаи касбу корҳои навоар дар назар гирифт (Аҳмадпури Дориёнӣ, Маҳмуд ва дигарон. саҳ.10).</p> <p>Барнома ва сиёсатҳои ҳимоятӣ</p> <p>Ироаи ҳадамоти мушовирӣ аз тариқи утоқи бозаргонӣ ва саноат.</p> <p>Эҳдои кумаки моли барои таъсиси SME-ҳо аз тариқи бонк.</p> <p>Кумак ба ҳалли масоил ва мушкилоти SME-ҳо аз тариқи муассисаи таҳқиқоти кӯчак ва мутавассит.</p> <p>Кумак ба рушди тавоноӣҳо, густариши интиқоли дониши фанӣ ва омӯзиш ва ҷазби коркунони дорои шароит барои SME-ҳо аз тариқи хонаи иқтисод.</p> <p>Коҳиши молиёт ва соири масоили бюрократии.</p> <p>Густариши фановарии иттилотию иртиботӣ.</p> <p>Эҷоди шабақаҳои барои иртибот байни ширкатҳо бо донишгоҳҳо ва муассисоти таҳқиқотӣ.</p>	<p>Олмон</p>
---	--------------

<p>SME-хо дар иқтисоди Австрия таъсири зиёде доранд. Худуди 99.6% аз касбу корҳо дар тиҷорат ва саноати Австрияро ташкил медиҳанд. Онҳо яку ним миллион шуғл ё ба иборати 66,1% аз кулли шуғлҳо дар саноатро аз соли 1977 ба баъд эҷод намудаанд (Аҳмадпури Дориёнӣ ва дигарон, саҳ.216)</p> <p>Барномаҳо ва сиёсатҳои химоятӣ</p> <p>Тадвини сиёсатҳо ва қавонини химоятӣ, ҳадаҳои ҷавоизи мухталиф ва таъмини молии SME-ҳо аз тариқи вазорати умури иқтисодӣ, ҳадаи вом барои тавсеҳи SME-ҳо ва таъмини молии навоарӣ ва ихтироот то замони вуруди натоиҷ ба бозор тавассути вазорати иқтисод.</p> <p>Тадвини қавонини эҷоди иштиғол тавассути SME-ҳо ва ташвиқ ба истиқдоми ҷавонони ғайрикасбӣ ва занон аз тариқи вазорати кор.</p> <p>Осон кардани қавонини молиётӣ таъмини замонатҳои баландмуддат тарҳи “донишмандон барои касбу кор” барои вуруди осони устодони донишгоҳ, ба саноат ҷиҳати касби таҷрибаи илмӣ, тарҳи “эҷоди ширкат тавассути донишмандон” барои таъсис ва роҳандозии ширкати ҷадид бо ба коргирии натиҷаҳои таҳқиқоти илмӣ.</p>	Австрия
<p>SME-ҳо дар Итолиё худуди 95% аст, кулли ширкатҳои мавҷуд дар кишварро ташкил медиҳад. Худуди 3,3 миллион ширкат) ва дар худуди 6,5млн. коргар дар ихтиёр доранд, ки 47%-и нерӯи кор дар кишвари Итолиё мебошад. (Аҳмадпури Дориёнӣ ва дигарон саҳ.84).</p> <p>Барномаҳо ва сиёсатҳо</p> <p>Ироаи химоятҳои молӣ, тадвини қавонини химоятӣ шомили: қонуни химоят аз навоарӣ, қонуни химоят аз ширкатҳои мардумӣ дар заминаи шуғлҳо ва қонуни химоят аз навоарию халлоқият ва ҳамчунин химоят аз манотиқи камтар густаришфта.</p>	Итолиё

Кишварҳои дигар низ монанди Тайван, Лаҳистон, Ҳиндустон, Ҷумҳурии Чехия ва ғайра барномаҳо ва сиёсатҳои химоятнашонро аз кишварҳои зикршуда (Олмон, Австрия ва Итолиё) пайравӣ карданд, ки боиси рушд ва пешрафтшон шудааст. Масалан, SME-ҳо дар иқтисоди Лаҳистон нақши ҳаёти доранд, худуди 48%-аз GDP, (Gross Domestic Product) тавассути онҳо тавлид ва боиси шуғлҳои беш аз 7 млн. нафар шудааст. (Аҳмадпур Дориёнӣ, Маҳмуд ва дигарон, саҳ.334).

Ё дар Тайван аз авомили муҳими рушди иқтисодии кишвар буда ва худуди 98% аз кулли ширкатҳои тайваниро SME-ҳо шомил мешаванд ва беш аз 7 млн. нафар (79%-и кулли шуғлҳо)-ро ташкил медиҳанд. (Аҳмадпур Дориёнӣ, Маҳмуд ва дигарон саҳ.416).

Дар ин пажӯҳиш ба ин натиҷа мерасем, ки танҳо бо муттаҳид кардани давлат, санъат, донишгоҳҳо, ширкатҳои таҳқиқотӣ ва бахшҳои молӣ ва эътиборӣ, бо баҳрагирӣ аз дониш ва фановарии рӯзи дунё метавон масири ҷадиди тавсеаи илмӣ, фановарӣ ва санъатиро ҳамвор сохт. Нуктаи асосӣ дар ин замина ҷалби ҳамкориҳои ҳадди аксарии бахши хусусӣ дар густариши ширкатҳои кӯчак ва мутавассит ва марокизи химояткунанда аз онон аст.

АДАБИЁТ

1. Қадириён Аббос Алӣ-Асилӣ Ғулом Ризо. Рисолати давлат, донишгоҳ ва саноат дар густариши миллӣ. Фаслномаи пажӯҳиш ва барномарезӣ дар омӯзиши оӣ, № 37, 1384.
2. Ансорӣ Муҳаммадқай ва дигарон. Муқоисаи тадбиқӣ ва муҳимтарин монетаҳои химоят аз SME-ҳо дар Эрон. Маҷмуам Мақолоти 9-умин семинари саросарии ҳамкориҳои давлат, донишгоҳ ва саноат барои густариши миллӣ, 1384.
3. Созмони саноати кӯчак ва ширкатҳои саноатии Эрон. Ошноӣ бо ширкатҳои фановарӣ. Равобити умумӣ ва байналмиллалӣ созмони саноати кӯчак ва шаҳракҳои саноатии Эрон, 1386.
4. Scricca C.A. University-Industry Research Partnerships: Motivation for Collaboration. University of Pennsylvania, 2006.
5. Robertson T. Characteristics of Effective University –Industry Research Relationships. ProQuest, UMI Microform 3219672, 2007.
6. Аҳмадпур Дориёнӣ, Маҳмуд Шайхон ва Нохид Ризозода Ҳуҷҷатулло. Таҷоруби корофаринӣ дар кишварҳои мунтахаб. –Техрон: Интишороти Амир Кабир, 1386.
7. Бобой Абусаро, Эраҷ Рустамнаҷод, Бехзод Некхоҳи ва Баҳромӣ Маҳмуд. Корофаринӣ. Чопи 5-ум. –Техрон: Интишороти Ово, 1390.
8. Рустамнаҷод Бехзод Ёсинӣ, Саиди Тоҳирӣ ва Фирӯз Ранҷбар Ҳотифӣ. Корро фуру бар. –Караҷ: Нашири Мудирфаллох, 1390.

ПРАКТИКА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ЗАЩИТЫ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ИРАНЕ И В МИРЕ

Малое предпринимательство в настоящее время является неотъемлемой частью общей стратегии экономического развития и органично вписывается в стратегию развития национальной экономики, создавая новые рабочие места и насыщая рынок товарами и услугами. Данному сектору экономики присущее многообразие видов деятельности, ориентация на конкретного потребителя и региональный рынок, высокая социальная значимость. Становление и развитие предпринимательства на современном этапе характеризуется положительной динамикой. Велика роль малого предпринимательства и в процессе структурных изменений. В статье рассматривается роль и место малого бизнеса в развитии национальной экономики Ирана, а также экономики других стран. Выделены основные направления государственной поддержки малого предпринимательства и обоснована роль государства в защите малого предпринимательства.

Ключевые слова: предпринимательство, малое предпринимательство, государственная поддержка, занятость, государственная защита малого предпринимательства.

PRACTICE OF STATE PROTECTION SMALL BUSINESS IRAN AND THE WORLD

Small business is now an integral part of the overall economic development strategy and fits well into the strategy of development of the national economy, creating new jobs and saturating the market with goods and services. This sector of the economy inherent in the variety of activities, focus on the particular consumer and the regional market, high social importance. The establishment and development of business at the present stage is characterized by positive dynamics. The role of small business in the process of structural change. The article discusses the role and place of small business in the development of the national economy of Iran, as well as the economies of other countries. The basic directions of state support of small business and justify the state's role in protecting small business.

Key words: entrepreneurship, small business, government support, employment, public protection of small business.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Бехзод Рустамнажод* - соискатель Института экономики и демографии АН РТ, преподаватель Профессионально-технического университета Центра высшего профессионально-технического образования для девушек города Карадж, Иран

СОБЛЮДЕНИЕ КОДЕКСА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА КОЭФФИЦИЕНТ БАНКРОТСТВА КОМПАНИЙ, АКЦИИ, КОТОРЫХ РЕАЛИЗУЮТСЯ НА ИРАНСКОЙ ФОНДОВОЙ БИРЖЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

Гулом Тохир Ниё

Таджикский государственный университет коммерции

В условиях рыночной экономики проблема обеспечения безопасности инвестиций и капиталовложения в рынок приобретает особую актуальность. Действенным инструментом для решения данной проблемы является разработка приемлемой модели прогнозирования банкротства. Инвесторы всегда хотят предсказывать возможность банкротства компании, и тем самым избежать риска потери основной суммы капитала и процентов к нему. В этой связи, они ищут способы и методы, позволяющие им вычислить вероятность финансового банкротства компаний, так как в этом случае цены на их акции резко падают.

В модели Альтмана[8] для прогнозирования банкротства используется интегрирование некоторых финансовых соотношений. Эта модель включает пять финансовых факторов, вычисляемых на основе результатов аудита. Данная модель представляет собой функцию от независимых переменных, отражающих финансовые показатели компании.

Основной целью данного исследования является изучение влияния, оказываемого соблюдением уставных правил и положений кодекса корпоративного управления, на компании, акции которых реализуются на иранской фондовой бирже. Также приводятся аргументы, доказывающие нецелесообразность соблюдения данного кодекса, приводящие к снижению коэффициента банкротства этих компаний.

История вопроса. Первое исследование в области прогнозирования банкротства было проведено в 1930 году Патриком. В 1966 году Бивер завершил работу, которая была его первым исследованием в области анализа комплекса финансовых показателей, имеющих отношение к прогнозированию вероятных ситуаций в компаниях. Проведенные исследования по проблемам прогнозирования банкротства можно подразделить на три группы. В первую группу в 70-ые годы вошли Вилкоккс и Сонтумар, их сторонники были малочисленны, они работали над теориями банкротства. Во вторую группу в 80-ые годы вошли Мансо, Кисо и Бортзак. Они в своих экспериментальных исследованиях изучили вопросы, связанные с наиболее подходящими показателями для прогнозирования банкротства. Исследования третьей группы, Бивера, Альтмана и Олсона также были направлены на поиск и установление эффективных экспериментальных методов прогнозирования банкротства.

Альтман после устранения недостатков своей первой модели, в 1983 году предложил новую модель под названием ZScore, которая имеет следующий вид:

$$Z = 0.717x_1 + 0,847x_2 + 3.107x_3 + 0.420x_4 + 0.998x_5$$

в которой:

Z = общий индекс;

X_1 = отношение оборотного капитала к сумме активов;

X_2 = отношение нераспределенной прибыли к сумме активов;

X_3 = отношение операционной прибыли к сумме активов;

X_4 = отношение балансовой стоимости собственного капитала к привлеченному капиталу;

X_5 = отношение прибыли к сумме активов.

В этой модели, чем ниже значение Z , тем более вероятен случай возникновения финансового кризиса в компании. Компании, у которых значение Z превышает 2.9, относят к финансово-здоровым компаниям. Величина Z ниже уровня 1.23 соответствует компаниям в состоянии банкротства. Если Z располагается между значениями 1.23 и 2.9, то рассматриваемые компании находятся в неопределенном положении, и упомянутую грань необходимо определять очень осторожно. Данная модель Альтмана позволяет предоставить достоверный прогноз на 94%.

В рамках данной статьи, используя модель Альтмана попытается определить влияние корпоративного управления на коэффициент банкротства компаний.

Корпоративное управление представляет собой систему взаимодействия между акционерами, руководством и бухгалтерами компании, которая позволяет установить контроль над деятельностью акционерного общества с целью соблюдения прав акционеров, правильного исполнения финансовой дисциплины и предотвращения возможных злоупотреблений. Этот закон, основанный на системе отчетности и социальной ответственности, представляет собой комплекс задач и отчетности, которые должны реализоваться руководством компаний, основываясь на принципах прозрачности и ответственности [4].

В настоящее время у акционеров отсутствуют какие-либо инструменты контроля над руководством компании. Они даже не располагают информацией о решениях совета директоров, у них отсутствует полный доступ к финансовой отчетности, в то время как в кодексе корпоративного управления предусмотрено, что акционерные компании должны иметь электронные средства для предоставления акционерам подробной и своевременной информации о деятельности и финансовом состоянии компании, корпоративных новостях. В составе Совета директоров и управления компании также должен находиться представитель акционеров с тем, чтобы предотвращать возможные разногласия.

С 1990-ых годов к изучению вопроса корпоративного управления приступили в таких промышленно-развитых странах как Англия, Австралия, США и в ряде других стран. История исследования данного вопроса начинается с изданного в 1992 году и ставшего широко известным доклада под названием «Cadbury Report». В нём было особо отмечено об установлении системы внутреннего контроля и ревизии. Позже, при разоблачении мошенничества на американском финансовом рынке в 2001 году, он был утвержден как закон под названием «Sarbanes-Oxley» или «О корпоративном управлении» [5].

В Иране этот кодекс был утвержден Фондовой биржей ценных бумаг в объеме 5 глав и 38 статей, и с 2007 года установлен для исполнения компаниями [6].

В соответствии с целью и задачами данного исследования, данная статья выполнена на основе обзорно-библиотечного и сравнительно факторного метода анализа. Общая статистика данного исследования включает в себя информацию обо всех компаниях, включенных в листинги 1 и 2 уровня в период с 2006 по 2010 годы, всего 340 компаний. Необходимое количество образцов определено по таблице Джерси-Моргана. Таким образом, используя метод случайной выборки без повторения, было отобрано 180 компаний, необходимые сведения о которых были получены из архива Иранской фондовой биржи ценных бумаг и сайтов соответствующих компаний.

Исследованы вопросы зависимости значений коэффициента банкротства Z по Альтману в двух случаях: при отсутствии контроля соблюдения кодекса корпоративного управления государством в период с 2006 по 2007 годы и при осуществлении механизма корпоративного управления со стороны государства в период с 2008 по 2010 годы.

В данном исследовании применяется метод описательной статистики. В ходе проведения описательной статистики приводятся таблицы с показателями средних данных и стандартных отклонений, для проверки нормальной формы распределения показателей используется тест Колмогорова-Смирнова, для проверки гипотез исследования применяется тест Уилкоксона. При проведении расчетов использовано программное обеспечение SPSS/PC [4].

В процессе исследования нами сделана попытка: приводит ли контроль и отслеживание за деятельностью акционерных компаний посредством применения механизма корпоративного управления к росту коэффициента банкротства (Z Альтмана) компаний.

С учетом того, что показатели коэффициента банкротства (Z Альтмана) с 2006 по 2007 годы и с 2008 по 2010 годы, (т.е. до принятия кодекса корпоративного управления) не имеют нормального распределения, для проверки данной гипотезы нами использован непараметрический тест Уилкоксона, согласно которому если считать что:

$M1$ - среднее коэффициента банкротства (Z Альтмана) за период с 2006 по 2007 годы.

$M2$ - среднее коэффициента банкротства (Z Альтмана) за период с 2008 по 2010 годы.

Далее, нам необходимо протестировать следующие гипотезы:

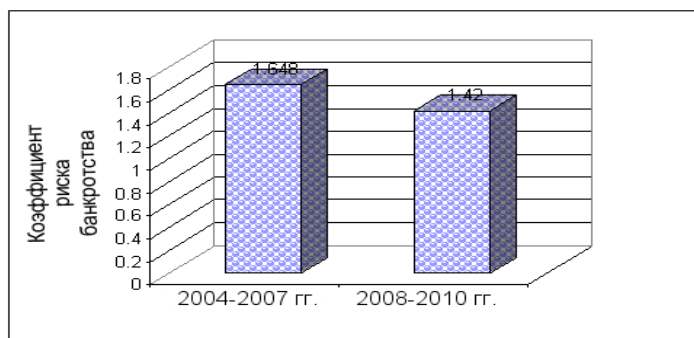
$H_0: M1=M2$,

$H_1: M1 \neq M2$.

H_0 предполагает отсутствие влияния соблюдения кодекса корпоративного управления на рост коэффициента банкротства (Z Альтмана), H_1 предполагает наличие влияния при соблюдении кодекса корпоративного управления компаний на коэффициент банкротства.

Ниже приведены результаты тестирования изменения значений коэффициента банкротства (Z Альтмана) по Уилкоксоу.

Коэффициент банкротства (Z по Альтману)	Количество
Статистика Z по Уилкоксоу	-2.537
Уровень значимости	0.011



Сравнительные значения коэффициента банкротства (Z Альтмана)

В вышеприведенной таблице уровень значимости равен 0.011, что в абсолютном значении является ниже показателя 0.05, поэтому предположение H_0 отвергается, и подтверждается противоположная гипотеза, т.е., соблюдение кодекса корпоративного управления положительно влияет на изменение коэффициента банкротства (Z Альтмана). Из приведенной диаграммы видно, что коэффициент риска банкротства в результате соблюдения правил кодекса корпоративного управления снизился на 0,228 пункта.

Выводы и предложения. Исследованная гипотеза рассматривает проблему влияния кодекса корпоративного управления на коэффициент банкротства в компаниях, акции которых торгуются на Иранской фондовой бирже ценных бумаг и свидетельствует о том, что соблюдение данного кодекса приводит к росту инвестиционного риска (потери капиталовложений акционеров) и снижению значения коэффициента банкротства. Важным моментом является то, что с 2006 по 2007 годы, с точки зрения теории Альтмана, 72.8% компаний имели значение Z Score, свидетельствующие об их банкротстве (безусловной несостоятельности). Статистика за период с 2008 по 2010 годы показывает, что этот показатель поднялся до 76.7%. Данные факты говорят о том, что за период соблюдения кодекса корпоративного управления на Иранской фондовой бирже численность обанкротившихся компаний возросла, а общий индекс банкротства также сократился с 1.68 до 1.42. Эти результаты указывают на негативное влияние данного кодекса на вопрос риска банкротства.

Учитывая структуру коэффициента банкротства, можно высказать некоторые предложения. Учитывая формулу Z Альтмана, оборотный капитал, активы, нераспределенная прибыль, операционная прибыль, балансовая стоимость акций, собственная стоимость капитала и сама прибыль оказывают непосредственное влияние на рост или спад Z Альтмана. Каждый вид указанных активов в исходной формуле подвержен риску банкротства. В этой связи, те структурные части индикатора, представляющие больший вклад, оказываются еще более критическими и уязвимыми активами.

С другой стороны, эти неустойчивости, связанные с отношениями прибыли к сумме активов и операционной прибыли к сумме активов, могут оказать еще большее влияние на колебания индекса Z . Таким же образом, и с другой позиции также можно провести отдельное сходное исследование о влиянии этого кодекса на общий индекс Альтмана в различных промышленных фондах и провести сверку полученных результатов. Другие модели финансово-бухгалтерского банкротства, такие как модель Фалмера и Олсона, также могут быть полезными при изучении данной проблематики. Важным моментом в данном исследовании является то, что определение риска банкротства одной компании или предприятия с учетом каждой из существующих моделей является только сигналом к бдительному отношению к развитию ситуации в компании или на предприятии, но не окончательным подтверждением факта ее банкротства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кадири Мукаддам Абуалфазл. Журнал «Дониш ва тавсеаъ», 16 издание, № 28, 2010.
2. Расул-зоде Махди. Практическое изучение модели Альтмана при прогнозировании банкротства компаний, котирующихся на иранской фондовой бирже ценных бумаг, ежемесичник фонда, 2002, стр., 30, 62 и 65.
3. Мехрони Сосон. Практическое изучение форм прогнозирования банкротства в утвержденных компаниях на иранской фондовой бирже ценных бумаг. Очерк исследований по бухгалтерскому делу и аудиту, 2003, стр., 38, 92 и 77.
4. Сармад Олиха. Исследовательские методы в социальных науках, 2006.
5. Машоих Махноз. Исмоили Марям. Качественная долевая прибыль как основа стратегических аспектов в компаниях фондовой биржи. Очерк исследований по бухгалтерии и аудиту, 2007, стр. 128.
6. Хасос Ягона Яхё. Философия аудита, 2006.
7. www.irbourse.com.
8. Altman E.I. September 1968. Financial ratios , discrimination ant analysis and the Predication of corporate bankruptcy. Journal of finance vol.23, nr.u. 589-609.

СОБЛЮДЕНИЕ КОДЕКСА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА КОЭФФИЦИЕНТ БАНКРОТСТВА КОМПАНИЙ, АКЦИИ КОТОРЫХ РЕАЛИЗУЮТСЯ НА ИРАНСКОЙ ФОНДОВОЙ БИРЖЕ ЦЕННЫХ БУМАГ

Контроль над экономикой и рынком является одним из важнейших принципов принятия решений в государствах. Фондовая биржа, в свою очередь, также является одним из значимых факторов в развитии экономики стран, и если ее деятельность одновременно сопровождается государственным контролем, то

результаты оказываются весьма выгодными. Утверждение и исполнение кодекса корпоративного управления является одним из инструментов надзора Иранской фондовой биржи ценных бумаг над компаниями, прошедшими листинг. В данном исследовании проведена попытка исследования влияния данного кодекса на действия и практические результаты акционерных компаний в период с 2006 по 2010 годы, посредством изучения значений коэффициента банкротства (модель Альтмана). Статистический обзор включает в себя данные о 340 действующих компаниях, включенных в котировальные листы 1 и 2 уровня фондовой биржи. 180 компаний по таблице вычисления Джерси Моргана отобраны в качестве образцов для проведения исследования. Собранные статистические данные взяты из финансовых аудиторских отчетов упомянутых компаний и изложены на основе обзорно-библиотечного метода.

Ключевые слова: организация фондовой биржи ценных бумаг Ирана, кодекс корпоративного управления, Z-модель Альтмана.

CONTROL OVER THE ECONOMY AND THE MARKET IS ONE OF THE MOST IMPORTANT PRINCIPLES OF DECISION MAKING IN THE STATES

Stock Exchange, in turn, is also one of the most important factors in the economic development of countries, and if its activity is simultaneously accompanied by government control, the results are very favorable. Approval and implementation of the code of corporate governance is one of the tools of surveillance of Iranian stock exchange of securities of listed companies. This study made an attempt to study the impact of the Code on the action and the practical results of joint stock companies in the period from 2006 to 2010, through the study of the values of the coefficient of bankruptcy (Altman's model). Statistical review included data on 340 operating companies in quotation sheets 1 and 2 levels of the stock market. 180 companies in the table calculations Jersey Morgan selected as samples for the study. The collected statistical data derived from the financial audit reports the companies mentioned and described on the basis of survey-library method.

Key words: organization Stock Exchange securities Iran, corporate governance code, Z-model Altman.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Гулом Тохир Ниё* – аспирант Таджикского государственного университета коммерции

ТАВАРРУМ

Сайидиброҳим Миридузейнӣ
Паӯҳишгоҳи иқтисод ва демографияи АИ ҚТ,
Муассисаи омӯзиши олии Баҳорон, воҳиди Гургон, Эрон

Баррасии таваррум метавонад сиёсатгузoron ва иқтисоддоноро дар фаъолияти иқтисодӣ ёрӣ диҳад. Бо тавачҷуҳ ба ин ки дар асри ҳозир тақрибан тамоми иқтисодҳо аз осебҳои таваррум мутаассир гашта ва ранҷ мебаранд - чи кишварҳои пешрафтаи санъатӣ ва чи кишварҳои дар ҳоли тавсеа - ибтидо маънои умумии таваррум:

дар англисӣ inflation (инфлейшин) ва дар луғати фаронса inflation (инфлацион). Дар даврони пас аз бӯҳрони бузург (1929-33). Аксари кишварҳои урупой системаи иҷбории искинос, пуле ки ғайри қобили табдил ба пуштибонии фулузӣ монанди тиллоро ривоч доданд. Ва бад ин васила маҳдудиятҳои мавҷуд чихати афзоиши ҳаҷми пул дар гардиш низ дигар вучуд нашофт. Ва давлатҳо озодии интишори искиносро то ҳудуде ба даст оварданд. Дар натиҷа бар ҳаҷми васоили пардохт дар ин кишварҳо афзоиш ёфт. Ва ин афзоиши ҳаҷми пул ба дунболи он афзоиши қиматҳоро дар бисёре аз ин кишварҳо дар пай дошт. Ва дар ин давра буд, ки истилоҳи «таваррум» ба маънии афзоиши беш аз ҳад васоили пардохт, ҳам аз пули сикка, искинос ва пули эътиборӣ (таҳрирӣ) ба қор бурда мешуд. Албатта баъдҳо иқтисоддонон дарёфтанд, ки тағйироти қиматҳо танҳо аз сабаби тағйироти ҳаҷми пул дар гардиш нест, балки мумкин аст, ки авомили дигаре низ муассир бошанд. Бинобар ин таърифи комили «таваррум» иборат аст, аз: афзоиши беравия ва давомнок дар сатҳи умумии қиматҳои марбут ба маҳсулотҳо ва ҳадамот, ки ғолибан ҳолати баргаштнопазир доранд ва натиҷааш хоҳиши қудрати хариди пул мебошанд.

Анвои таваррум types of inflation: **A:** дастабандии таваррумҳо бо тавачҷуҳ ба омили эҷодкунандаи он:

1. Таварруми ношӣ аз афзоиши тақозо demand- push- inflation: афзоиши номутаъодил дар тақозои кул (AD) Aggregate demand нисбат ба арзаи кул (AS) aggregate supply, ки мӯҷиби афзоиши номутаъодил дар сатҳи қиматҳо мегардад. Иқтисоддонони бузурги классик аввалин қасоне буданд, ки назарияи пули таваррум monetary theory of inflation-ро матраҳ карданд ва ба ақидаи онҳо авомили пулӣ метавонанд, «таваррум»-ро қомилан таҳлил ва таъин кунанд. Ва дар адабиёти

иктисодӣ назарияи онҳо «назарияи миқдории пул quantity theory of money» маъруф гардид. Албатта қадимтарин шакли назарияи миқдории пул тавассути иқтисоддони маъруфи амрикоӣ ба номи Ирвинг Фишер (Irving Fisher) дар китоби маъруфаш «Қудрати хариди пул purchasing power of money» матраҳ шудааст. Пулиён мӯътақиданд, ки таваррум дар дарозмуддат як падидаи пулӣ мебошад. Ва ҳар андоза рушди арзаи исмии nominal supply пул бештар шавад, нархи таваррум болотар хоҳад рафт ва дар дарозмуддат нархи рушди қимат ҳо муодили нархи рушди захираи исмии пул хоҳад шуд. Лекин арзаи пул ҳеч гуна таъсире бар мутағайирҳои ҳақиқӣ монанди масраф, сармоягузорӣ, иштиғол, нархи баҳра ва даромади ҳақиқӣ надорад (Киёни 1379 саҳ.40-56).

Дар ҳоле ки кинзянҳо ҳам пул ва ҳам маҳсулотро далели тағйири тақозои кул медонанд. Бо тавачҷуҳ ба бӯҳрони мусибатбори соли 1929 нотавонии механизми бозор чиҳати эъҷоди таодул мӯҷиб гардид, назарияи Кинз мавриди пазириш қарор бигирад. Ба назари эшон вақти иқтисод дар иштиғоли комил full employment аст (неруи қор ва таҷҳизоти тавлид кам ва беш ба таври комил мавриди истифода қарор гирифта шавад), фузунии тақозо бар арзаи маҳсулот ва ҳадамоти тавлидшуда дар қиматҳои қорӣ мӯъҷиби падидаи омадани таваррум мегардад, ки Кинз онро «таварруми холис (pure inflation)» номид. Бар асоси назарияи Кинз

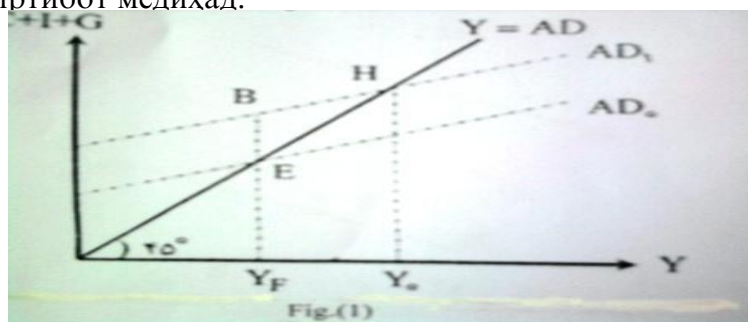
C: маҳориҷи масрафӣ

I: маҳориҷи сармоягузорӣ

G: маҳориҷи давлатӣ

(X-M): мувозинаи пардохтҳо

Табақоти ташкилдихандаи маҳориҷи ҳақиқӣ мебошанд ва тобеи маҳориҷи кул “C+G+I+(X-M)” сатҳи маҳориҷи ҳақиқӣ барномарезишударо ба сатҳи даромади ҳақиқӣ иртибот медиҳад.



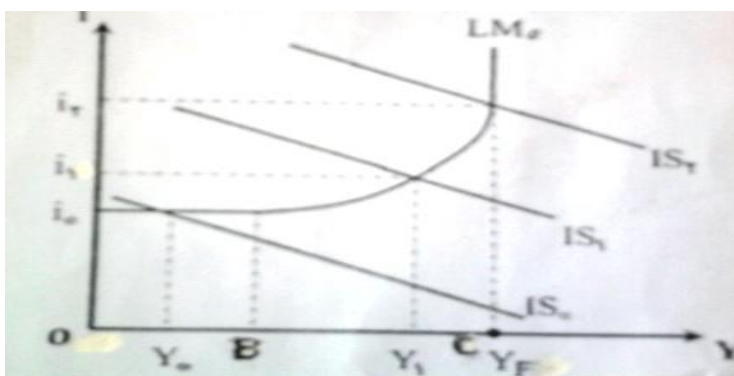
Расми 1.

Кинзянҳо дар намудори (1): бозори маҳсулот, нишон медиҳанд, ки чӣ гуна қабл аз иштиғоли комил, авомили тавлид, тангҳои мухталифи дигар метавонанд, мӯъҷиби афзоиши сатҳи умумии қиматҳо шаванд. Ва “таварруми тангной (bottled inflation)” эъҷод кунанд.

Дар ин намудор вақте, ки маҳориҷи кул (AD0) хати 450–ро дар нуқтаи монанди E қатъ мекунад E-ро нуқтаи таодул байни маҳориҷ ва даромади милли менаманд ва Yf даромади миллии иштиғоли комил мебошад ва дар ин ҳолат иқтисод дорони субот мебошад. Яъне аз кулли авомил ва манобеъ тавлид ба таври сахт истифода мешавад. Агар маҳориҷи кул бе иллати монанди афзоиши маҳориҷи давлат (G) афзоиш пайдо кунад, ба иборати дигар мунҳани маҳориҷи кул аз AD0 ба AD1 мунтақил шавад. Мебинем AD1 хати 450–ро дар E/ қатъ мекунад. Пас барои посухгӯӣ ба тақозо бояд тавлидро ба сатҳи Y0 бирасонем, ки ин тавлиди бештар аз Yf дар тавони қудрати иқтисод нест ва ё ин ки дар қӯтоҳмуддат муяссар намебошад. Бинобар ин иқтисод бо афзоиши тақозо беш аз ҳад ба андозаи AE барои маҳсул мувоҷеҳ мешавад, ки феълан тавлиди он муяссар нест. Лекин афзоиши қиматҳо дар натиҷа таварруме ба вучуд меояд, ки ба он “шикофи таваррумӣ (inflationary gap)” мегӯянд.

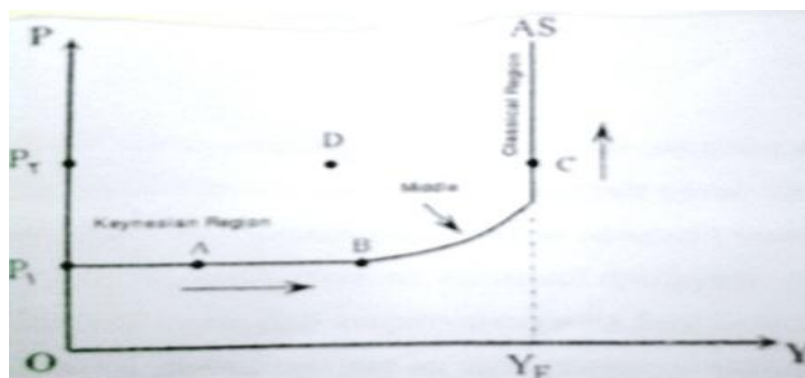
Намоиши таваррум аз сабаби фишори тақозо supply –push-inflation ва таварруми тангной ба кӯмаки намудорӣ (2)

Фузунии тақозои кул вақте, ки давраи раванқ бошад, даврае ки авомили тавлид фаровон ва бидуни истифода бошанд, фақат мӯҷиби тавлиди бештар мешавад (ноҳия O то B). Ба тавре ки агар иқтисод дар ин ноҳия дар иштиғоли комил бошад, афзоиши ҳаҷми пул мунҳани LM0–ро мунтақил намекунад, чун тақозо барои пул нисбат ба нархи баҳра (i) қомилан бо қашш аст. Ва ҳаҷми пул бар шикафи таварруми таъсир надорад ва қиматҳо ҳам афзоиш намеёбанд. Аммо хуруҷ аз ин ноҳия агар тангное ба вучуд ояд ҳамроҳи афзоиши тавлид, қиматҳо низ ба тадриҷ афзоиш пайдо мекунад.



Расми 2.

Дар ниҳоят В то С, ки пас аз расидан ба нуқтаи иштиғоли комил ва аз ин нуқта ба баъд бо афзоиши ҳар як аз аҷзҳои тақозои кул монанди масраф, сармоягузорӣ, маҳориҷи давлат ва ҳолис содирот афзоиши қиматҳоро мӯҷиб мешавад, ки таварруми ҳолиси Кинз падида меояд. Қобили зикр аст, ки ба ақидаи тарафдорони назарияи миқдории пул ҳар гуна тағйирот дар баҳши пулӣ бар рӯи мутағайирҳои ҳақиқии иқтисод аз сар намегузорад. Дар ҳоле ки кинзьянҳо мӯътақиданд, тавлид метавонад аз пул мутаассир шавад. Аммо ҳар ду мактаб маншаи аслии таваррумо авомили муассир бар тарафи тақозои иқтисод медонанд. Бо таваҷҷуҳ ба ин ки иқтисоддонони мактаби классик арзаии кулро мустақил аз сатҳи қимат ҳо медонанд, лекин дар намудори (3) шакли комили тобеъ арзаии кулро баррасӣ мекунем. Дар баҳши уфуқии мунҳанӣ арзаии ҳар гуна афзоиши тақозо ба афзоиши тавлиди миллии воқеӣ натиҷа медиҳад ва тақозои кул дар дастмӯздҳо ва қиматҳо тағйири эҳсоспазир эҷод намекунад, балки миқдори арзаии кулро то қабл аз расидан ба иштиғоли комил таъйин мекунад. Ва ин баҳш, баҳши кинзьянҳо номида мешавад. Ва дар баҳши амудӣ ҳар гуна афзоиши тақозо ба афзоиши қиматҳо мӯҷиби таваррум мешавад. Ва дар баҳши байни баҳши уфуқӣ ва баҳши амудӣ, ки баҳши миёни номида мешавад, афзоиши тақозо мӯҷиби афзоиши тавлиди миллии, иштиғол ва қиматҳо хоҳад шуд.



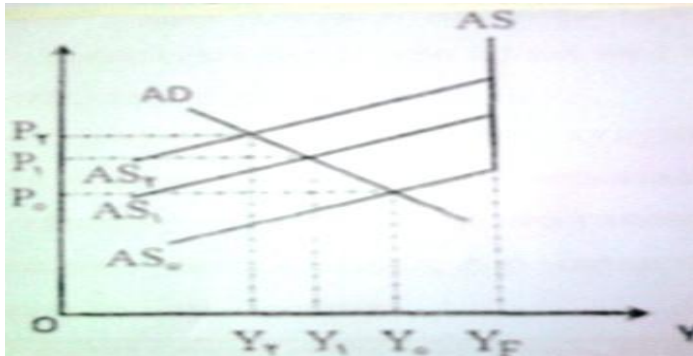
Расми 3.

2. Таварруми ношӣ аз хароҷоти тавлид (cost –push –inflation). Дар намудорӣ (4) вақте ки дастмӯздҳо ва ё қимати маводи аввалияи тавлид афзоиш меёбанд мунҳанӣ арзаии кул AS аз AS_0 ба самти чап боло ба AS_1 ва ё AS_2 мунтақил мешавад. Миқдори тавлид аз Y_0 ба Y_1 ва ё Y_2 ба иборати арзаии кул коҳиш, вале қиматҳо афзоиш меёбанд, ки таваррумо ба вучуд меоварад.

В: дастабандии таваррумҳо бар мабной дараҷаи шиддати онҳо:

- таварруми хафиф (ҳазанда - creeping inflation) ё таварруми ором: дар ин навъ таваррум меъёри мушаххасе барои афзоиши қиматҳо вучуд надорад ва соҳибназарони иқтисодӣ нисбатҳои мутағайироти баён доштаанд. Дар доиратулмаорифи Бритоника доиратулмаориф Бритоника чопи 1984 доманаи афзоиши қиматҳоро дар ин навъ таваррум байни 1 то 6% эълон мекунад;
- таварруми шадид (шитобон - galloping inflation) ё тозанда: дар ин навъ таваррум суръати афзоиши қиматҳо тунд ва босуръат мебошад. Агар чи соҳибназарон барои ҳудуди ин навъ таваррум ҳам меъёр эълон накардаанд, вале баъзе аз иқтисоддонон

нисбати афзоиши қиматҳоро дар ин навъ таваррум солана байни 15 то 25% зикр мекунад мақолаи «таваррум зиёнбор нест» мундараҷ дар рӯзномаи кайҳон;



Расми 4.

- таварруми бисёр шадид (афсорғусехта runaway inflation) ё абартаваррум hyper inflation: аз мушаххасҳои ин навъ таваррум эҷоди як ҳолати безътимодии комил ва мутлақ дар мардум нисбат ба воҳиди пули милли аст. Дар доиратулмаорифи Бритоника ду баробар шудани қиматҳо дар зарфи 6 моҳ ва ё камтар меъёри шиносии ин таваррум баён шудааст.

Филипп Когон олими иқтисод, афзоиши қимат дар ҳудуди 50% дар моҳро ба унвони меъёри таҳлили ин таваррум медонад.

Иллати пайдоиши таваррум

1. Агар дар ҷомеа тақозо барои маҳсулотҳои масрафӣ дорой афзоиши муқовим бошад, дар марҳилаи абзори тавлиди ҷавобгӯи зиёдатии тақозо намебошанд.

Лекин тавлидкунандагон тасмим ба тавзеҳи корхонаҳо ва муассисоти тавлиди мекунад. Хароҷотҳое, ки анҷом мешавад барои дарёфткунандагон даромад эҷод мекунад ва ин, яъне афзоиши тақозои ҷадид, ба ҳамин тартиб ин афзоиши ҷадид тақозоҳои дубора ва агар ҷомеа ба марҳилаи иштиғоли комил расида бошад, набуд ё камбудии авомили тавлид пеш меояд ва бар асари рақобат байни саноати тавлиди, қиматҳо бо шиддат афзоиш меёбанд.

3. Агар пешбини мардум дар бунгоҳҳои иқтисодӣ ин гуна бошад, ки суръати афзоиши қиматҳо баробар бо суръати феълии он хоҳад буд, он гоҳ коэффитсенти кашиши пешбинии (elasticity coefficient of inflation) $E_A=1$

4. Агар пешбини мардум ба бунгоҳҳои иқтисодӣ ин гуна бошад, ки суръати афзоиши қиматҳо дар оянда бештар аз суръати феълии он хоҳад буд. Он гоҳ коэффитсенти кашиши пешбинии $E_A > 1$

5. Агар пешбини мардум ба бунгоҳҳои иқтисодӣ ин гуна бошад, ки суръати афзоиши қиматҳо дар оянда камтар аз мизони суръати феълии он хоҳад шуд, он гоҳ коэффитсенти кашиши пешбинӣ $0 < E_A < 1$

6. Агар пешбини мардум ба бунгоҳҳои иқтисодии ин бошад, ки қиматҳо дар сатҳи феълӣ собит ва боқӣ хоҳад монд он гоҳ коэффитсенти кашиши пешбинӣ $E_A=0$

7. Агар ин пешбиниҳо мабнӣ бар қоҳиши қиматҳо бошад, он гоҳ $E_A < 0$

Равиши андозагирии таваррум: Маъмулан нархи таваррум ба таври моҳона, фаслӣ ва ё солана тавассути марказҳои марбута монанди Вазорати молия ва Бонки Марказӣ муҳосиба ва мунташир мешавад. Лекин ба таври бардавом қимати сабади ҳазорон маҳсулот ва ҳадамот аз қабилӣ нон, маскан, сузишворӣ, пӯшок, шир, рағғани маска ва ғайра. Аз сабади эҳтиётот зиндагии мардум мавриди баррасӣ қарор мегирад. Дар соли, ки ба унвони соли поя интиҳоб мешавад. Ба қимати ҳар як аз он маҳсулотҳо шохиси арзиши 100 нисбат дода мешавад. Сипас мизони тағйири ҳосил дар қимати як маҳсулот айнан дар қимати соли баъди ҳамон маҳсулот иҷро мешавад. Баъд шохиси қиматҳо дар ҳар сол бо ҳам ҷамъ ва тақсим ба теъдодашон мешавад, ки шохиси қимати масрафкунанда (CPI) ба даст меояд ва он гоҳ нархи таваррум = $\{[CPI(\text{соли дуввум}) - CPI(\text{соли аввал})] / CPI(\text{соли аввал})\} \times 100$

АДАБИЁТ

1. Китобӣ Аҳмад. Таваррум, моҳият, иллат, осор ва роҳҳои муқобилият бо он. –Техрон: Интишороти Иқбол. 1371.
2. Ҳайъат Зиёиддин. Таварруми ҷаҳонӣ. Интишороти маркази омузиши мудирияти давлатӣ. 1374.

3. Тафазуллӣ Фрейдун. Иқтисоди калон назарияҳо ва сиёсатҳои иқтисодӣ. –Техрон: Нашри Ней. 1378.
4. Дорн Буш Рудгер ва Фишер Станлӣ. Иқтисоди калон. Тарҷумаи Тезхуш Тобон ва Муҳаммадхусейн. –Техрон: Чопи 2, интишороти Суруш. 1375.
5. Хучин А Ивлив. Назария ва масоили иқтисоди калон. Тарҷумаи Чаъфарии Самимӣ Аҳмад. Чопи 8, -Техрон: Интишороти Иқбол.
6. Брансон Виллиам Эч. Назария ва сиёсатҳои калон. Тарҷумаи Шокирӣ Аббос. –Техрон: Нашри Най. 1376.

ИНФЛЯЦИЯ

В данной статье автором исследуются специфические особенности возникновения инфляции, причины, сферы распространения инфляции и их проявления в экономике. Любому типу экономики присуща инфляция. Ее источники коренятся в особенностях национальной экономики. Инфляционные процессы не могут рассматриваться как прямой результат только определенной политики, ибо рост цен оказывается неизбежным результатом глубинных процессов в экономике. Процесс инфляции носит не случайный, а весьма устойчивый характер. В экономической теории и практике различаются достаточно разнообразные формы инфляции. Однако они в комплексе взаимодополняют друг друга, хотя порою некоторые их формы носят и дискуссионный характер.

Ключевые слова: инфляция, рынок, конкуренция, инфляция спроса, инфляция издержек, инфляция предложения, инфляционные ожидания, импортируемая инфляция.

INFLATION

In this article the author examines the specific features of inflation, the causes, the incidence of inflation and their manifestation in the economy. Any type of economy has inflation. Its sources are rooted in the peculiarities of the national economy. Inflationary pressures can not be regarded as a direct result of a policy only, for the rise in prices is the inevitable result of the underlying processes in the economy. Inflation process is not random, but very persistent. In economic theory and practice vary a variety of forms of inflation. However, they are complex to complement each other, though sometimes some of their shape and are debatable.

Key words: inflation, market, competition, demand pull, cost inflation, inflation offers, inflation expectations, imported inflation.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Сайидиброҳим Миридузейни* – соискатель Института экономики и управления АН РТ, преподаватель Высшего учебного заведения Бахрон, город Гурган, Иран

МУТАФАККИРОНИ АРСАИ МУДИРИЯТИ ИСЛОМӢ

Абӯалӣ Маҳдизода Орӣ

Донишгоҳи давлатии омӯзгории Тоҷикистон ба номи Садриддин Айни

Шинохти ҳар мавзӯе мусталзими таҳқиқ дар бораи он аст. Таҳқиқ дар бораи муаллифони мудирӣ дар Исломи мавзӯе бикру бисёр зарурӣ аст. То кунун гарчи олимони динӣ ва андешамандони исломӣ дар тайи 1400 сол дар заминаҳои фикҳӣ ба таври фаровон рисолаҳо ва фатвоҳои зиёде аз худ ҷой гузоштаанд, дар ин миён камтар ба низомии идориву ҳукумати Исломи пардохтаанд.

Дар матнҳои таърихии Исломи, иддае аз мутафаккирон пажухишгарон идораи умумӣ созмонҳои бюрократиро аз дидгоҳи исломӣ мавриди таҷзияву таҳлил қарор додаанд, ки ташреҳу тавсифи ҳамаи онҳо аз ҳавсалаи ин мақола хориҷ аст. Он ҷӣ ба таври ҳулоса дар зайл меояд, ном ва дастоварди танҳо иддае андак аз мутафаккирони барҷаставу муҳим дар арсаи андешаи мудирӣ исломӣ аст, ки аз онҳо на танҳо дар ҷаҳони Исломи, балки дар олами Ғарб низ сухан ба миён меояд ва онон низ аз андешаи сиёсии ин мутафаккирон дар марказҳои илмии худ баҳра мебаранд.

Дар ин мақола ба шарҳи ҳол ва назари нависандагону мутафаккироне аз қабилӣ Абӯюсуф (113-182 х.қ.), Абӯнасири Форобӣ (259-339 х.қ.), Абӯлҳасани Мовардӣ (364-450 х. қ.), Хоҷа Низомулмулк (408-485 х.қ.), Имом Муҳаммад Ғаззоли, Ибни Ҷамоа ва Ибни Таҳмия ишора мешавад, ки ба фикри пиёда кардани усули амалии ҳукумати дар Исломи будаанд ва дар ин ҳавза осори илмие аз худ ба ҷой гузоштаанд.

Манбаҳои таҳқиқ дар мудирӣ исломӣ. Аз як дидгоҳ метавон манбаҳои ба ду бахш тақсим кард: а) манбаҳои дасти аввал шомилӣ Куръон, суннат, ақл ва иҷмоъ; б) манбаҳои дасти дуввум шомилӣ манобеи исломии ношӣ аз манбаҳои дасти аввал ва манбаҳои татбиқӣ ва соири манобеъ.

Исломи қонунҳои қомилро барои идораи ҳукумати, давлат, ҷанг ва таъйини ҳудуди дастабандӣ ироа кардааст. Ҳеч арсае аз фаъолияти фардиву иҷтимоӣ вучуд

надорад, ки дар пӯшиши ҳукуки исломӣ қарор нагирифта бошад ва ҳеч ҳамсозиву мутобиқате дар назарияпардозихоӣ ғайридини пароканда низ ба унвони нуқтаи муқобили қаламрави дин вучуд надорад. Бовар бар ин аст, ки чунин дини комиле, лоиқи ироаи посухҳои чадид ба масоили имрӯзаи ҷомеаҳост, ки дар ҷустуҷӯи тавсия ва навсозӣ ҳастанд.

1. Қуръони Карим. Аввалин марчаъ ва гуворотарин сарчашмаи файзи истинботи аҳкоми илоҳӣ Қуръони Карим аст, марчае, ки Худованд дар бораи он мефармояд: «Ҳеч ботиле аз ҳеч назар ва аз ҳеч тариқ ба суроғи Қуръон намеояд». (сураи Фуссилат, ояти 42) 500 оят аз оёти Қуръонӣ ба аҳком марбут аст, ки дар китобҳои фикҳӣ таҳти унвони оёти аҳком ҷамъоварӣ шудааст.

Тамоми китобҳои осмонӣ, ки бар паёмбарони илоҳӣ нозил шудаанд, дорои мухтавои вижаҳои марбут ба замони худашон аст, аммо Қуръони Карим чун бар охири паёмбар – ҳазрати Муҳаммад (с) нозил шудааст, мухтавои он фаротар аз замони худи эшон ва паёми он то қиёмат барои тамоми инсонҳои рӯи замин аст.

Чаҳор мушаххасаи асосии Қуръони Карим, ки бояд ба ёд дошт, иборат аст аз: а) Қуръон бар шахси Ҳазрати Расули Акрам (с) дар қолаби бахшҳои ҷудогона ваҳӣ шуд, аз ҷумла ташреҳи иқдомот, вазъи қонунҳо ва машруиат бахшидан бар ҳасби вазъияти ҷомеаи мусалмонон; б) Қуръон шомили усули кулӣ ва роҳнамоиҳои ҷомеа аст ва на баёни ҷузъиёт ва пардохтан ба онҳо; в) Доираи оёте, ки ҷанбаи қонунӣ дорад, маҳдуд ва аз назари теъдод низ андак аст; г) Қуръон ба таври кулӣ китоби имон ва рафтори маънавӣ аст.

2. Суннат. Пас аз Қуръони Карим, суннат дуввумин марчаи тамоми аҳкому қонунҳои исломист. Суннат ба маъноҳои мухталиф омадааст. Дар луғат ба маънои тариқату равиш аст, хоҳ мавриди писанд бошад ё набошад. Суннат дар истилоҳи шаръ бар он чи аз қавл, феъл ва ё тақрири паёмбар (с) ба мо расидааст, итлоқ мегардад.

Суннат ба се бахш тақсим мешавад. Бахши аввал, - «суннати қавлия» фарогири аҳодисе аст, ки дар зумраи изҳорот, гуфтаҳо ва тақрирҳои ҳазрати Расули Акрам (с) қарор мегирад. Бахши дуввум - «суннати феълия» фарогири суннатҳои вобаста ба кирдорҳои иқдомот ва амалқардҳои воқеии ҳазрати Муҳаммад (с) аст. Бахши саввум - «суннати тақририя» дарбаргирандаи суннатҳоест, ки ба сурати зимн тасвиб шудааст. Кирдорҳое, ки қабл аз замони паёмбар (с) ва дар замони баъсат ба вуқӯъ пайваस्ताаст ва ба далели сукут ихтиёр қардани ҳазрати Расули Акрам (с) мавриди тасвиб воқеъ шудааст. Тамоми мусалмонон бар ин нуқта иттифоқи назар доранд, ки ҳамаи ҷанбаҳои суннати Расули Худо (с) дар ҳамаи умури динӣ ҳуччат аст. Бинобар ин суннат яке аз далелҳои аҳком аст, ки барои ба даст овардани ҳукми шаръӣ бояд ба онҳо рӯҷӯ қард. Далел бар ҳуччатҳои суннат Қуръони Карим аст, ки Худованд мефармояд: «Он ҷӣ паёмбар (с) дастур диҳад, амал кунед ва он чиро наҳӣ мекунад, воғузored» (сураи Ҳашр, ояти 7).

3. Иҷмоъ. Иҷмоъ дар луғат ба маънои иттифоқи ҳамоҳангӣ аст. Гоҳе вожаи иҷмоъ барои фаҳмондани маънои пайдорӣ дар қасду ирода ба қор бурда мешавад, монанди қавли Худованди мутаъол, ки мефармояд: «Бар амратон устувор бошед ва шарикони худро фаро хонед».

4. Ақл. Чаҳорумин далел, ки ҳукми шаръӣ аз онҳо истинбот мешавад, ақл аст. Зеро ҳукми ақл ва дигар идрокоташ аз ҷумлаи ҳуччатҳои шаръист, ки дар истинботи аҳком даҳолат дорад. «Аҳдномаи Молики Аштар» яке аз фармонҳои ҳазрати Алӣ (а), аз муҳимтарин манбаъҳо дар ин замина ба шумор меравад, ки ба аслтарину пурбортарин санади мудириятиву сиёсӣ дар таърихи андешаи исломӣ бадал ғашт ва пажӯҳишҳои фаровоне дар бораи андешаҳои баланди мавҷуд дар ин аҳднома ба риштаи таҳрир даромад. Ин фармон на танҳо манбаи андешаи мудирияти исломӣ маҳсуб мешавад, балки манбае барои ҳар андешаи мудириятӣ аст.

Дар «Аҳдномаи Молики Аштар», ки дар кӯтоҳтарин иборот, расотарин барномаҳои кишвардорӣ пайрезӣ шудааст, ҳангоме ки аз гурӯҳҳои мухталифи иҷтимоӣ ва вазоифу ҳукуки онҳо сухан ба миён меояд, сухан бо оромиши ҳосе пеш меравад. Аммо ҳамин ки ба қишрҳои маҳрум ва ситамдида мерасад, гуфтори ҳазрати Алӣ (а) чунон авҷ мегирад, ки гӯё он ҳазрат аз умқи дил фарёд бармеоварад: «Эй Молик, аз Худо битарс дар бораи қишри маҳрум ва ниёзманд, зеро дар ин табақа, ҳам қасоне ҳастанд, ки зиллату бечорагияшро изҳор мекунанд ва ҳам қасест, ки ба атову бахшиш ниёзманд аст, вале изҳор намекунад».

Пас аз зикри ин муқаддимаи кӯтоҳ акнун ба мавзӯи аслии мақола пардохта мешавад.

Лозим ба ёдоварист, ки авзои зиминии давраҳое, ки ҳар мутафаккир дар он зиндагӣ дошт, хоҳ давраи «иртиқову рушд» бувад, ё замони «инхитоту парешонӣ», аз ҷумлаи авомилест, ки ба асри он замон ва андешаҳои сиёсии мутафаккирон таъсир доштааст. Масалан, миёни давраи Хоҷа Низомулмулк ва Хоҷа Насируддини Тӯсӣ, ки яке дар давраи рушди Салҷуқиён ва дигарӣ дар замони ваҳшату таҳриб ва ғорати муғулон умр ба сар мебард, тафовутҳои умдае вучуд дорад, ки бояд дар баррасии андешаҳо мадди назар қарор гиранд. Инак ба тавзеҳи мухтасаре дар бораи ҳар яке аз мутафаккирони номбаршуда мепардозем.

Абӯюсуф (113-183 х.қ.). Яъқуб ибни Иброҳим Ансории Кӯфӣ маъруф ба Абӯюсуф аввалин фардест, ки дар Ислом маснади қози-юл-қуззотро доштааст, ки ин маснад аз сӯи Ҳорунарашид ба ӯ вогузор шуда буд. Абӯюсуф мушовири наздики халифа дар арсаи идораи умур, ба вижа умури қазоӣ буд. Китоби ӯ бо унвони «ал-Хироч» танҳо кори васеъ ва азими ӯ ба шумор меравад, ки дар канори дигар рисолаҳои вай ҷойгоҳи вижа дорад. Ин китоб появу асоси молияи умумӣ, молиёт ва молиёти бандӣ, додрасии ҷиноӣ ва мавзӯоти мушобехро матраҳ месозад, ки Абӯюсуф ин матолибро дар пайи дархости Ҳорунарашид нигоштааст. Ӯ дар ин китоб умдатан бо аҳком ва аҳодису ривоёт ба баррасии вазъи молиёт ва мавзӯи имомат мепардозад ва дар муқаддима орои сиёсии худро матраҳ мекунад. Лимптон дар мавриди чигунагии иртиботи молиёт бо мавзӯи имомат дар «Китоб-ул-хироч» менависад:

«Бедалел ва тасодуфӣ нест, ки назарияи Абӯюсуф перомуни имомат дар маҷмӯае гирд ояд, ки дар дараҷаи аввал ба вазъи молиёт бипардозад. Дар низоми ҳукумати исломӣ, миёни сиёсатгузорӣ ва ҳукумати одил робитаи наздик вучуд доштааст. Ҷамъоварӣ ва масрафи молиёти ҳаррӯза ҷузъе аз «хуқуқ-ул-лоҳ» бувад, ки дар муқобили «ҳаққ-ул-ибод» ё ҳуқуқи инсонӣ қарор дошт». Луиз ҳудуди 19 саҳифа аз «Китоб-ул-хироч»-ро ки Абӯюсуф дар хитоб ба Ҳорунарашид навиштааст, тарҷума карда, матолиберо овардааст, ки аз он ҷумла метавон ба мавриди зайл ишора кард: а) Кори имрӯзро ба фардо нагузоред, чаро ки дар ғайри ин сурат мусриф хоҳед буд ва қабл аз умед ноумедиро таҷриба хоҳед кард. б) Дар ҳоле ки имрӯз аз роҳи мутахаллифон пайравӣ мекунӣ, Худовандро фардо мулоқот нахоҳӣ кард. Дар рӯзи ҷазо афродро танҳо бар асоси кирдорашон мавриди қазоват қарор хоҳанд дод ва на ба рутба ё табақкаи шон. Худованд ба шумо башорат додаст ва бино бар ин бояд хушёр бошед. в) Огоҳ бошед, ки ҳеҷ фарде дар қиёмат ба саломат убур нахоҳад кард, магар ин ки аз пурсишҳои Худованди муттаъол ба саломат гузар кунад. Паёмбари Худо – ҳазрати Муҳаммади Мустафо (с) фармудаанд: «Рӯзи ҷазо ҳеҷ фарде убур нахоҳад кард, магар ин ки бо ҷаҳор пурсиши муртабит бо дониши худ ва чигунагии истифода аз он, зиндагӣ ва тариқкаи сипарӣ кардани он, сарваташ ва тариқе, ки ӯ онро бо даст оварда ва сарфу харҷ карда ва инки ҷисми худро ба чи тариқ мавриди истифода қарор додааст, посух гӯяд. Бинобар ин омода бошед, ки барои ҳар яке аз ин пурсишҳо фардо посухи муносиб диҳед». г) Барои шумо фармонҳоро навишта ва ташреҳу таҷзияву таҳлил кардам. Онро мутолиа кунед ва чанд бор бихонед, то ҷое ки битавонед онро бо қалби хуб дарёбед. Ман суннатҳои некӣ барои шумо навиштаам, ҳамон тавре ки дар онҳо илҳомути ташвиқӣ ҳама дар мавзӯоти мавриди пурсиш мавҷуд аст ва амал ба онҳо мавриди ризояту хушнудии Худованди муттаъол хоҳад буд (Оли Бурой. 1380, с.280).

Абӯюсуф дар иртибот бо байтулмол ва вазъи молиёт батафсил суҳан гуфтааст ва рафтори халифаҳои рошидинро дар мавриди тарзи истифода аз байтулмол ва вазъи молиёт ёдовар мешавад. Ӯ дар нақли воқеае, ки ба Алӣ (а) нисбат дода шудааст, мегӯяд, ки Алӣ дар ҷамъи маъмурони худ дастур меод, то тамоми молиёти муқаррарро аз пардохткунандагони он бигиранд ва дар ин боб ҳеҷ нармӣ нишон надиҳанд. Ҷамҷунин онҳоро ба каноре мекашид ва фармон меод, ки ҳеҷ касро назананд ва ё касеро ҷулӯи офтоб нигоҳ надоранд, ё таҳти фишор нагузоранд, ки маҷбур шаванд галла ё лавозими манзили худро бифурӯшанд, то молиёти худро бипардозанд. Абӯюсуф ба рағми тарҳи масоили мухталиф, дар андешаи фикҳӣ-сиёсии худ - дар пайи ироаи як тарҳи комили назарӣ дар бораи идораи ҳукумати исломӣ буд, ки имкони амалӣ шудани он фароҳам бошад. (Шарифи Ғуломризо. с.298)

Абулҳасани Мовардӣ (364-450 х.к.). Абулҳасан Алӣ бинни Муҳаммад бинни Ҳабиби Мовардӣи Басрӣ соли 364 х.к. дар шаҳри Басра по ба арсаи ҳастӣ ниҳод ва дар ҳамон шаҳр ба таҳсил пардохта, фикҳу ҳадис ва дигар улумро аз донишмандони рӯзгори худ фаро гирифт. Мовардӣ пас аз андак замоне дар умури фикҳиву қазоӣ пухта гардид ва ба мақоми раёсати қуззот даст ёфт. Дар солҳои 381- 422 ба унвони сафири байни давлати Аббосиён ва Оли Буя баргузида шуд. Замоне ки халифа Алқодир Биллоҳ аз ҷаҳор тан фақеҳону мазҳабҳои ҷоргонаи исломӣ хост, ки ҳар яке бо таваҷҷуҳ ба мазҳаби худ рисолаи фикҳӣ бинависанд, Мовардӣ «ал-Афноъ»-ро дар фикҳи мазҳаби шофеӣ навишт. Халифа асари ӯро беҳтарини он ҷаҳор асар донист ва ӯро қозиюлқуззоти қулли мамлақати исломӣ таъйин намуд. Ӯ низ ин мақомро то замони марги худ (450 х.к.) ҳифз кард.

Осори Мовардӣ дар 3 ғурӯҳи умда–динӣ, адабӣ ва сиёсӣ ҷой мегирад. Осори динии ӯ шомили китобҳои «ан-Нукут валуҷун» (тафсир), «ал-Ҳови-юл-қабир» (фикҳ) ва «ал-Ақноъ» (фикҳ) аст. Осори адабиаш шомили китобҳои «Финнаҳв», «ал-Амсол», «ал-Ҳуқум» ва «ад-Абуд-дунё ваддин» мебошад. Осори сиёсиву иҷтимоӣ шомили «Насиҳат-ул-мулук», «Тасҳил-ун-назар ва таъчил-уз-зафар» аст. «Қавонинулвазорат ва сиёсат-ул-мулук» ва «ал-Аҳком-ус-султония», ки назарияи ӯро дар мавриди хилофат бар бар мегирад, беш аз дигар осори ӯ мавриди таваҷҷуҳи шарқшиносону пажӯҳишгарон қарор гирифта, ба чандин забон тарҷума шудааст.

Мовардӣ аз оғоз ҷойгоҳи хилофату имоматро ба рӯшани баён мекунад. Ӯ хилофатро чун дарахти аз батни шариат баромада мешиносад, ки ҳуди шариат низ дар сояи он тавони идомаи ҳаёт дорад ва соири умури марбут ба ҳукуматро ҳамчун шоҳаҳои фаръии он дарахт тасвир менамояд. Ӯ дар ин бора менависад: «Худованд барои уммат пешвоеро, ки бо воситаи ӯ роҳу равиши паёмбарӣ идома ёбад, нишон кардааст, то ба сабаби ӯ дин ҳифз шавад. Сиёсатро ба ӯ воғузоридааст, ки бар асоси шариат тадбир ва ваҳдати калимаро бар раъйи устувор барқарор кунад. Имомат аслест, ки бинои шариат бар он устувор аст ва масолеҳи уммат ба он низом меёбад, то он ҷо ки тамоми умур бо он субот пайдо мекунад ва вилоёти хоса аз он содир мешавад».

Мовардӣ дар мавриди вазифаҳои мардум дар баробари имом низ назарҳое дорад, ки яке аз онҳо итоати бечуну чаро дар баробари амрҳои имом аст. Мовардӣ дар бораи вазоифи мардум дар баробари имом мегӯяд: «Мардум бояд дар тамоми умури худ ба вай эътиқод ва бечуну чаро аз амри ӯ итоат кунанд. Имом мумкин аст дар умури мамлакат бо онон машварат накунад, вале боз итоат аз амри ӯ лозим аст». Воқеан баҳси Мовардӣ дар заминаи вазифаҳои оммаи имом ҳушдоре бувад ба тасаввуре, ки хилофатро сирфан мансабе мазҳабию қазоӣ медонист ва ин тасаввур рӯз то рӯз рушд мекард. Ӯ мӯътақид аст, ки мардум набояд ҳеҷ қореро бидуни фармони имом ва ё дар муҳолифат бо дастурҳои ӯ анҷом диҳанд. Мовардӣ китоби «ал-Аҳком-ус-султония»-и худро дар 20 боб сомон медиҳад. Бобҳои аввалияи китоб ба сохтори ҳукумати марбут аст ва бобҳои баъдӣ ба масоили идориву молӣ аз ҷиҳати фикҳи ихтисос дорад.

Ҳоҷа Низомулмулкӣ Тӯсӣ (408-485 х.к.). Дигар мутафаккири исломӣ, ки тавонистааст дар замони ҳаёти худ осори арзандае дар боби идораи мамлақату ҳукумати исломӣ бинигорад, Ҳоҷа Низомулмулк будааст. Ӯ вазири салотини Салҷуқӣ буд. Муҳимтарин асаре, ки Ҳоҷа дар мавриди сиёсату ҳукумати исломӣ нигоштааст, «Сиёсатнома» мебошад. Ҳоҷа Низомулмулк файласуфи сиёсӣ набуда, амсоли Афлотуну Арасту ва Форобиву Ибни Сино танҳо усули назарии сиёсатро баён накардааст, балки андешаҳои ӯ дар сиёсат маъхуз аз таҷрибаҳои амалии ҳуди ӯ дар сиёсат ва низ бархе аз усули сиёсату ҳукумати исломӣ, алалҳусус бар пояи фикҳи шофеӣ ва усули ақоиди ашъарӣ, будааст.

Аз «Сиёсатнома» ё «Сияр-ул-мулук» ва аз дебочаву хотимаи ин китоб истинбот мешавад, ки муаллиф ибтидо дар соли 484 х.к. мусаввадаи иборат аз 39 фаслро навишта, онро ба ҳузури Маликшоҳ фиристода буд. Аммо чун мухтасар буд, тасмим гирифта шуд, ки нуқоти дигареро ба он биафзояд ва мусаввадаи дуюмбора таҳриршударо дар 50 фасл, ҳамон сола, ки озими Бағдод шуда буд (485 х.к.), ба Муҳаммади Мағрибӣ, ки нависандаи китобҳои ҳусусии султон буд, бидод ва гуфт, ки онро бо хати рӯшан покнавис кунад ва тақдими ҳузури Маликшоҳ намояд. Оғози «Сиёсатнома» нишонгири ин нуқта аст, ки Ҳоҷа Низомулмулк монанди аксари вазирону давлатмардони эронӣ подшоҳиро ҳаққи илоҳӣ донистааст:

«Эзиди таоло андар ҳар асреру рӯзгоре якеро аз миёни халқ баргузинад ва ўро ба ҳунарҳои подшоҳона сутудаву ораста гардонад ва масолеҳи ҷаҳону оромии бандагон бад-ӯ бандад ва дари фасоду ошӯбу фитна бад-ӯ баста гардонад ва ҳайбату ҳашамати ӯ дар дилҳову ҷашми халқ бигустаронад, то мардумон андар адли ӯ рӯзгор мегузаронанду эмин ҳамебошанд ва бақои давлати ӯ меҳоянд».

Метавон гуфт, ки «Сиёсатнома»-и Хоҷа Низомулмулк низ таҷрибаҳову хотироти сиёсии худӣ ўст, ки онро ба унвони нусхаи мамлакатдорӣ навиштааст ва чун эътиқодоти нерӯманди динӣ дошт, монанди бисёре аз риҷоли сиёсии таърихи исломии Эрон он таҷрибаҳову хотиротро дар лифофаи ояту ҳадис ва фикҳу масал печонидааст. Ў барои таъйиди андешҳои худ дostonҳои зиёде меоварад, ки гоҳе метавонад муфид бошад. Иборати зер назари ўро дар бораи сиёсату ҳукумат рӯшан месозад: «Подшоҳ бояд бидонад, ризои Худо андар эҳсон бошад, ки ба халқ карда шавад ва адле, ки миёни эшон густурда ояд ва низ подшоҳӣ бо қуфр бипояд ва бо зулм напояд». Дар таъйиди ин маънӣ ҳикоят аз Абдуллоҳ бинни Умар бинни Хаттоб нақл мекунад, ки ӯ падарро гуфт: «Эй падар, чун аз дунё биравӣ, кай туро бинам?» Гуфт: «Дар он ҷаҳон». Гуфт: «Зудтар меҳоям». Гуфт: «Шаби аввал ё шаби дуввум ё шаби саввум маро дар ҳоб бинӣ». Аммо 12 сол баромади ўро дар ҳоб надид. Пас аз 12 сол ба хобаш омад. Гуфт: «Ё падар, нагуфта будӣ, ки пас аз 3 шаб маро дар ҳоб бинӣ?». Гуфт: «Машғул будам. Дар саводи Бағдод пуле вайрон шуда буд ва гумоштагон тимори онро надостанд. Гӯсфандон бад-он пул мегузаштанд, гӯсфандеро пой ба сӯроҳ фуру шуду бишкаст, то акнун ҷавоби он меодоам».

Балое, ки аз қадим гиребонгири баъзе давлатмандон будааст ва ҳам акнун низ дар мамлақати Ҷумҳурии Ислонии Эрон каму беш мушоҳида мешавад, ибнулмашғула будани баъзе аз афрод ва бекор будани дигарон аст, ки дар замони Хоҷа Низомулмулк низ роиҷ будааст ва матни зерин низ шоҳиди ин муддаост:

«Подшоҳони бедору вазирони ҳушёр ба ҳамаи рӯзгор ҳаргиз ду шуғл як мардро нафармудандӣ ва як шуғл ду мардро, то кори эшон ҳамеша банизому раванқ будӣ. Аз барои ин ки чун ду шуғл як мардро фармоянд, ҳамеша аз ду шуғл яке бар ҳалал бошад ва бо тақсире воқеъ шавад ва далели он ин аст, ки ҳона ба ду қадбону норӯфта бувад ва аз ду қадҳудо вайрон». Он гоҳ Хоҷа дунболи ин сухани худ рафта, вучуди ин равиши нописандидаву дур аз сиёсатро решаи умдаи ин балои бузурги иҷтимоӣ мешуморад ва мегӯяд, ки имрӯзҳо бар асари риоят накардани ин асл чандин мардумони шоиставу муътамад ва коркардахоро маҳрум гузошта, дар хонаҳо бекор нишондаанд ва ҳеҷ касро андешаи он нест, ки чаро афроди камтаҷрибаву ҷохил чандин шуғл доранд ва маъруфону кордонон шуғл надоранд ва маҳруму бекор мондаанд.

Ибни Ҷамоа (639-733х.к.). Бадридин Абуабдуллоҳ Муҳаммад бинни Иброҳими Канонӣ маъруф ба Ибни Ҷамоа пайрави мазҳаби шофей буд. Дар соли 687х.к. қозии Масҷиди Аксо дар Байтулмақаддас ва дар соли 690 х.к. қозиюлқуззоти Миср шуд (Деҳхудо, сах. 299) Китоби маъруфи ӯ дар бораи ҳукумати исломӣ китоби «Таҳрир-ул-аҳком фи тадбирин аҳл-ил-ислом» аст, ки ёдовари китоби «ал-Аҳком-ус-султония»-и Мовардӣ аст, аммо авзову аҳволи нигориши китоби ӯ аз замони Мовардӣ комилан фарқ дорад. Китоби «Таҳрир-ул-аҳком фи тадбирин аҳл-ил-ислом» ҳулосаест аз китоби «ал-Аҳком-ус-султония валқавоид-ул-исломия», ки тавсифест аз манобеи байтулмол, мавридҳои сарфи он мувоҷиби лашкариён ҷиход дар ҳамаи ҷанбаҳои он ва мавқеияти мушрикин. Пешгуфтори китоб бахшест дар мавриди имомату шароит ва вазоифи имом. Бинобар ин муқаддима бар ин амр устувор аст, ки имом ҳадди ақл зомини ҳукумати исломӣ аз ҷихоти назарӣ аст.

Ибни Ҷамоа лузуми имоматро бар ин ояи Қуръон устувор мекунад: «Эй Довуд, мо туро халифа дар рӯи замин қарор додем, пас миёни мардум ба ҳақ доварӣ кун». Ў ба ин назар аст, ки насаби имом барои ҳифзи дин, дафъи душманон, гирифтани доди мазлумон аз ситамгарон ва низ барои ҷамъи молиёт ва сарфи дурусти он лозим меояд. Имомат дар назари Ибни Ҷамоа ду навъ аст – имомати ихтиёрӣ ва имомати қаҳрӣ.

Имоми интихобӣ дорои даҳ шарт аст, яъне музаккир будан, ҳуррият, булуғ, адл, мусулмон будан, адолат, шуҷоат, хоксорӣ, илм ва кифоят дар идораи умури ҷомеа, ки ба ӯ вогузор шудааст, мебошад. Имомати ихтиёрӣ аз ду тариқ ба вучуд меояд. Яке аз тариқи байати аҳли ҳаллу ақд, ки миёни амирон, олимон, раисон ва раҳбарон ёфт

мешавад. Роҳи дуввум дар имомати интихобӣ таъйини имом аз тарафи имоми қаблӣ аст.

Имомати қаҳрия, ки танҳо шакли мавҷуд дар замони Ибни Ҷамоа буд, ба гуфтаи сарехи ӯ ба далели аъмоли қудрати қаҳрия ба соҳиби он дода шудааст. Ӯ мегӯяд, ки «агар замоне имом вучуд нашошта бошад, яъне қудрати ҳукумат дар дасти имом набошад ва фарде, ки вочибӣ шароит нест, мансаби имоматро бар ӯҳда гирад ва аз роҳи қудрату нерӯи низомӣ бар мардум султа ёбад, бидуни он ки байате гирифта бошад, бо ӯ байат кард ва итоати ӯ вочиб хоҳад буд». (Лимптон, саҳ. 246)

Ибни Ҷамоа зимни тавзеҳи зарурати вучуди ҳукумату султа бо қайди чаҳор шарт –иқомаи намоз, аътои закот, амр ба маъруф ва наҳй аз мункар, ба «султа» тақаддусу нуфуз мебахшад ва онро атои Худо медонад. Худованди мутаол медонад ва ҳам онро дар чорчӯби шаръ маҳол мекунад.

Ибни Таймия. Тақиддин Аҳмад бинни Абдулҳалим ибни Таймия ба унвони падари мудирияти исломӣ шинохта шудааст. Муҳимтарин дастоварди ӯ дар арсаи идораи умуру мудирият рисолаи хондани ӯ таҳти унвони «ас-Сиёсат-уш-шаръия» аст. Ин китоби кӯчак, ки шаш қарн пеш аз замони Тейлур ва Хенри Фоюл нигошта шудааст, аввалин равиши илмиро дар боби таъйини усули мудирият дар қолабу чорчӯби исломӣ мавриди истифода қарор медиҳад. (Оли Бурой, саҳ. 283)

Ду китоби муҳими сиёсии Ибни Таймия иборат аст аз «ас-Сиёсат-уш-шаръия фи ислоҳиррои варраия» ва «Минҳоч-ус-суна». Назари Ибни Таймия бар асоси ин дидгоҳ устувор аст, ки Худованд чаҳонро халқ кард, то ӯро итоат кунанд. Паёмбарон аз тарафи Худованд маъбус ба рисолат шаванд ва ҳамагӣ маъсум буданд, ки охиринаи онҳо ҳазрати Муҳаммад (с) буд. Қонунгузори идеалӣ паёмбар буд, ки вазифаи ӯ ҳифзи ваҳдату сулҳ дар ҷомеа буд. Дар саросари китоби «ас-Сиёсат-уш-шаръия» масъалаи ниёз ба қудрати Қоҳира ба мақсади ҳифзи ойин ва барқарории назм, ҳамчун реша ҷараён дорад. (Лимптон, саҳ.269)

Ибни Таймия ҷудонопазир будани дин ва сиёсатро мепазирад. Ба ин далел муътақид аст, ки шариат муҳтоҷи султон ва сарфи амволи ҳукумати дар роҳи Худост ва ин мучибӣ салоҳи дину дунё хоҳад шуд. Дар китоби «ас-Сиёсат-уш-шаръия» Ибни Таймия бештар моил аст, ки ҳокимро на имом, балки валии амр бинонад ва шояд ба ин далел бошад, ки ӯ бо ин ки ба дунболи асоси шаръӣ барои ҳукумати тавсифии худ аст, аз хилофати таъриҳӣ камтар сухан мегӯяд. Назарияи ӯ аз назарияе, ки собиқан меъёри ақидаи аҳли суннат буд, аз се ҷиҳат тафовут дорад. Аввалан, ӯ муътақид аст, ки хилофат вочиб нест. Солисан, бо муътабар донишмандони чанд ҳадис, мисли хавориҷ назар дорад, ки теъдоди имомон ҳар замон номаҳдуд аст ва бар он аст, ки дар як замон беш аз як имом метавонад ҳукумат кунад.

Солисан, ӯ назарияи аҳли суннатро дар заминаи интихобӣ будани имом намепазирад. Ӯ тавзеҳ медиҳад, ки ҳатто дар оғоз интихоби дуруст анҷом нагирифтааст. (Лимптон, саҳ. 252) Бо тавачҷух ба он ҷӣ дар бораи мутафаккирони номбурда гуфта шуд, метавон ба ин натиҷа пардохт, ки назарияи гуногуне дар бораи пайванди дину сиёсат ироа шудааст.

Аз назари Ғаззоли миёни дину сиёсат пайванди ногусастанӣ вучуд дорад ва ҳамчунин сиёсат бо усули дин, ахлоқ ва қонун пайванди наздик дорад.

Ибни Ҷамоа вучуди ҳукуматро зарур медонад, аммо бо қайди чаҳор шарт иқомаи намоз, аътои закот, амр ба маъруф ва наҳй аз мункар ӯ ба султа машруиат медиҳад ва онро атои Худо медонад.

Ибни Таймия низ назари худро дар асоси оёти Қуръон поягузори кардааст. Ӯ муътақид аст, ки сарчашмаи низоми сиёсӣ дар калимаи амонат нухуфтааст. Ба ин маънӣ, ки ҳокими исломӣ амнатдори чизест, ки мутааллиқ ба Худост ва ӯ танҳо иҷрокунандаи ҳаққи ҳокимияте аст, ки дар ихтиёри ӯ қарор гирифтааст.

Бояд гуфт, ки аз байни ин чаҳор мутафаккир бештарин осори илмиро дар қаламрави ҳукумату сиёсат Имом Муҳаммади Ғаззоли гузоштааст.

АДАБИЁТ

1. Қуръони Карим.
2. Оли Бурой Муҳаммад Абдуллоҳ. Мудирият ва идораи умури давлатӣ дар Ислом (мутарҷим – Ҷосбӣ). – Теҳрон, 1380 . –54 с.
3. Боқир Шариф ал-Қарашӣ. Низоми ҳукумати ва идорӣ дар Ислом (мутарҷим Аббосали Султонӣ). – Теҳрон, 1380 . – 193 с.
4. Боқир Алмусавӣ Мухсин. Мудирият ва низоми идорӣ аз дидгоҳи Ҳазрати Алӣ (а) (мутарҷим – Саидхусайни Саидӣ). Теҳрон, 1352. – 12 с.

5. Халабӣ Алиасгар. Таърихи тамаддуни Исломи. –Техрон, 1372. – 442 с.
6. Зарифиён Ғуломризо. Дин ва давлат дар Исломи. – Техрон,1376.– 297 с.
7. Минавӣ Мучтабо. Таърих ва фарҳанг. – Техрон, 1352. – 460 с.
8. Хоҷа Низомулмулк. Сиёсатнома.
9. Файзулисломи. Наҳҷулбалоға, номаи 53.
10. Абулхасани Мовардӣ. ал-Аҳком-ус-султони ва л-вилоят-ул-мадина. – Бейрут. – 13 с.
11. Форобӣ. Ороун аҳлилмадина-ул-фозила (тарҷумаи Саидҷаъфар Шаҳидӣ). Чопи дуввум. – Техрон,1361. – 65 с.

УЧЕННЫЕ - ПРОСВЕТИТЕЛИ В СФЕРЕ ИСЛАМСКОГО МЕНЕДЖМЕНТА

В работах мусульманских ученых среди неоспоримых преимуществ исламской экономики называется высокий моральный уровень участников экономических отношений. Учет и применение исламских принципов развития экономики, в частности исламские методы финансирования, принципы исламского банкинга и другие механизмы могут способствовать достижению устойчивого роста экономики. В данной статье автором рассмотрены некоторые особенности исламских принципов развития экономики с точки зрения таких ученых – просветителей ислама как Абу-юсуф, Абунаसर Фараби, Абулхасан Моварди, Ходжа Низомулмулк, Имам Мухаммад Газали, Ибн Джамоа и Ибн Тахмия в сфере исламского менеджмента.

Ключевые слова: ислам, исламский менеджмент, мусульманские ученые, особенности исламских принципов развития экономики, исламские финансовые услуги, торговые отношения.

SCIENTISTS - EDUCATOR IN ISLAMIC MANAGEMENT

In the works of Muslim scholars of indisputable advantages of Islamic economics is called the moral high economic agents. Accounting and application of Islamic principles of economy, in particular the Islamic financing methods, the principles of Islamic banking, and other mechanisms may contribute to the achievement of sustainable economic growth. In this article, the author discusses some features of the Islamic principles of economy, in terms of scholars - Enlightenment Islam as Abu-yusuf, Abunasr Farabi Abulhasan Movardi, Hodge Nizomulmulk, Imam Muhammad Ghazali and Ibn Ibn Dzhamoah Tahmiya in Islamic management.

Key words: Islam, Islamic management, Muslim scholars, especially the Islamic principles of economic development, Islamic financial services trade.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Абуали Махдизода Ори* – соискатель ТГПИУ им. Садриддина Айни.

НАҚШИ ТАЪМИНИ МОЛӢ ДАР ТАВСИАИ СОДИРОТ

Алӣ Ҳотамӣ

Донишгоҳи давлатии омӯзгории Тоҷикистон ба номи С. Айни

Равишҳои таъмини молии содирот. Таъмини молии содирот қабл аз судур. Урф (расм)-и муомилоти содиротӣ чунин аст, ки содиркунандагон барои судури коло аз харидорон супориши муътабаре дарёфт мекунад, то дар муддати муайян тибқи мушаххасоти тавофуқшуда колоеро ба харидори хориҷӣ таҳвил диҳанд. Бархе аз харидорон барои баъзе аз колоҳо маблағе ба унвони пешпардохт мепардозанд, вале ин амр умумият надорад. Бинобар ин содиркунанда дар баробари дарёфти супориши қатъии коло, бояд ба таҳияву тавлиди колои содиротӣ иқдом кунад, ки дар ин сурат ниёзи шадид ба манбаъҳои молӣ пайдо мекунад. Барои баровардани чунин ниёзе кишварҳои пешрафта ва рӯ ба инкишоф тасхилоте (сабуксозихое)-ро дар ихтиёри содиркунандагон қарор медиҳанд, то битавонанд ин ниёзи молиро аз бонкҳо ва муассисаҳои молӣ бо баҳраҳои муносиб таъмин намоянд.

Дар аксари кишварҳои содирот, ки дорои созмонҳои замонавии содирот мебошанд, ин вомҳову эътиборот мебошад назди ин гуна муассисаҳо бима (суғурта) шаванд. Ба таври мисол метавон сабуксозихои Кориёи Чанубиро ном бурд, ки эътибороти маҳсусро бо нархи 9% дар ихтиёри содиркунандагон қарор медиҳад, то битавонанд маводи лозимро аз дохил ё хориҷ таҳия намуда, ӯҳдадорихои содиротиашонро иҷро намоянд.

Дар мавриди судури колоҳои сармоявӣ нархи баҳра 5% кам мешавад ва ё дар Ҳиндустон, ки нархи баҳраи маъмулӣ 14-15% мебошад, бонки рушди саноатии Ҳинд (IDBI) эътибороти содиротии миёнамуддатро бо нархи баҳраи камтар аз 5-6% дар ихтиёри бонкҳо қарор медиҳад, ки онҳо ҳадди аксар 1-5% бештари онро дар ихтиёри содиркунандагон қарор медиҳанд. Таъмини молӣ қабл аз судур бештар аз ҳар мавқеъ дар мавриди колоҳои саноатӣ аҳамият пайдо мекунад, ки муддати замони сохту анҷоми супориш тӯлонитар мебошад. Ба ин манзур давлатҳо аз назари навъи коло ва

муддати эътибор сабуксозихои хосеро дар назар мегиранд, ки рочъ ба он дар тақсимбандии эътибороти содиротӣ суҳан меравад.

Таъмини молии содирот пас аз судур. Маъмултарин навъи таъмини молии содирот дар ҳолати пас аз судур мебошад. Агарчи дар ҳолати қабл аз судур, бархе аз кишварҳо ба чунин қор иқдом мекунанд ва бархе дигар низ, ки дар ин замина таҷрибаҳои зиёде доранд, дар ҳолати пас аз судур сабуксозихои бештареро қоиладар мешаванд. Ба унвони мисол созмони замонати содироти Инглистон (ECGD) эътибороти содиротии қабл аз судурро ба ҷуз дар мавридҳои бисёр нодир қафолат намедиҳад.

Вазифаи асосии ин навъ таъмини молӣ пур қардани ҳолигие аст, ки аз назари муддат байни замони судур ва таҳвили чинс ба вуҷуд меояд. Чун содиркунандагон бахши умдае аз нақдинагии ҳудро барои муддати замони муайяне ба сурати коло ба ихтиёри харидори хориҷӣ мегузоранд, дар ин муддат барои таҳияву тавлид, тақмили коло ва анҷоми ӯҳдадорихои дигар маҷбуранд аз бонкҳо ва муассисаҳои молӣ вому эътибори содиротӣ бигиранд, ки маъмултарин равиш вогузори баротҳои асноди содиротӣ ба бонкҳо барои танзил (суд)-и баротҳо мебошад. Бонкҳо бо тавачҷуҳ ба эътибори муштарӣ ва муддати замони ҳуҷҷатҳо қормуздеро аз содиркунанда дарёфт мекунанд. Бонкҳои марказии бархе аз кишварҳо монанди Ҳиндустон, Ҷопон ва Инглистон бо мақсади рушди содиротии кишварашон ин гуна баротҳоро танзил (суду фоида)-и нав мебахшанд. Мавриди зикр аст, ки Эрон низ муддате ин сиёсатро амалӣ менамуд, чун маъмулан нархи даромаду суди нав рақами ночизест, бонкҳои тичоратӣ низ ба унвони қормузд ба он изофа менамоянд, ки ниҳоятан нархи танзили бароти содиротӣ нисбат ба нархи баҳра бо танзили маъмулӣ поёнтар мебошад.

Замонати содирот ва «Иттиҳодияи Берн». Аксари кишварҳо даромади содиркунандагонро дар қиболи хатарҳои тичоратӣ бима (суғурта) мекунанд. Интизор меравад, ки бо фаъол шудани мудирияти замонату эътибороти содиротӣ ва таҳсиси эътиборе барои пардохти ин қабил хисорот, маркази рушди содирот низ бо судури замонатномаҳои умумиву хос дар қиболи дарёфти қормузд, чунин хидматеро барои содиркунандагон анҷом диҳад.

Лозим ба тазаккур аст, ки дар сатҳи байналмилалӣ муассисае ба ном «Иттиҳодияи Берн» вуҷуд дорад, ки созмонҳои замонати содирот таҳти қоидаҳои хосе метавонанд ба узвияти он пазируфта шаванд. Ин муассиса иттилооти арзандае дар мавриди қоидаҳои байналмилалӣ замонати содирот ва мавқеияти иқтисодии кишварҳо дар ихтиёри кишварҳои узв қарор медиҳад. Назар ба аҳамияти иттиҳодияи мазкур ва зарурати ошно шудани содиркунандагону пажӯҳишгарон бо ин иттиҳодия дар зер қуллияте дар ин замина баён мешавад.

«Иттиҳодияи Берн», ки номи қомили он Иттиҳодияи байналмилалӣ бимагарони эътибор ва самогузори аст, тақрибан 50 сол пеш бо ҳамқории ҷаҳор муассисаи урупой, ки дар риштаи бима ва эътибороти содиротӣ фаъолият доштанд, ба вуҷуд омад. Аз он замон ва баъд аз ин иттиҳодия рӯ ба афзоиш овардааст, ба тавре ки дар ҳоли ҳозир 38 муассисаи эътиборӣ аз 30 кишвари муҳталифи дунё дар ин иттиҳодия узвият доранд. Илова бар он, 9 созмони эътиборӣ дар кишварҳои рӯ ба тараққӣ бо ин иттиҳодия ҳамқорӣ менамоянд.

Ин иттиҳодия, дар ҳақиқат, иборат аз мутахассисону қоршиносони фан аст ва таҷрибаҳову иттилооти таҳассусии ҳудро дар ихтиёри муассисаҳои қарор медиҳад, ки дар риштаи рушду инқишофи бозаргонӣ фаъолият мекунанд. Намояндагони кишварҳои узв дар мавқеҳои мушқилот ҷаласа ташкил медиҳанд, то мушқилоти содироту амалиёти эътибории онро мавриди баррасӣ қарор дода, барои ҳалли ин мушқилот роҳҳои ҳалро пешниҳод намоянд. Созмонҳои навтаъсиси бимаи эътиборӣ ба манзури ҳимоят аз содиркунандагон дар қиболи хатарҳои ношӣ аз мубодилаи коло бо якдигар ҳамқорӣ мекунанд. Чунончи, ҳаҷми фаъолиятҳои ин созмонҳо дар амри бимаи эътиборӣ ба ҳадди нисоби муайян бирасад, шоистагии узвият дар «Иттиҳодияи Берн»-ро доро хоҳанд буд. Фаъолиятҳои иттиҳодия ва шароити узвият дар он зайлан мавриди баҳс қарор хоҳанд гирифт.

Дар соли 1934 фақат 4 созмон дар заминаи бимаи эътибороти содиротӣ фаъолият доштанд. Ин созмонҳо сирфан хатарҳои тичоратиро бима мекарданд. Ба ин тартиб танҳо хатарҳои, ки тавоноии пардохти баҳои коло тавассути харидор марбут мешуд, мавриди бима қарор мегирфт. Ин созмонҳо, ки дар кишварҳои Фаронса, Итолиё, Испаниё ва Инглистон қарор доштанд, аз қарданд, ки дар

заминаи масоили муштарак бо якдигар ба гуфтугӯ бипардозанд ва иттилооти марбут ба «вазъияти эътиборӣ»-и харидорони колоро дар кишварҳои худ бо якдигар мубодила намоянд. Ба ин тартиб тибқи ҳуқуқи маданияи Шветсария дар шаҳри Берн муассисае ба ном Иттиҳодияи бимагарон барои назорат бар эътибороти байналмилалӣ ба вучуд омад. Пас аз Чанги Дуввуми Чаҳонӣ бимаи колоҳои мавриди муомила дар қиболи хатарҳои сиёсӣ аҳамияти зиёде барои воридкунанда ва содиркунанда касб кард (Хатарҳои сиёсӣ ба кишвари харидори коло марбут мешаванд, монанди вуқӯи инқилоб ва тира шудани равобити сиёсӣ бо кишвари харидор). Даре напояд, ки бисёре аз аъзои «Иттиҳодияи Берн» масъулияти бимаи сармоягузориҳоро низ ба зимма гирифтанд ва ба ин тариқ вазифадор шуданд, ки ҳисороти ношӣ аз мусодираи сармоягузори тобеини кишвари хешро дар кишварҳои дигар пардохт намоянд ва агар чунончи бозпардохти суд ва саҳҳоми ин сармояҳо ба таъхир афтод, ба наҳви муассисе аз ӯҳдаи чуброни ҳисорот бароянд.

Дар соли 1974 муқаррароти «Иттиҳодияи Берн» мавриди таҷдиди назар қарор гирифт ва ҳамчунин ба созмонҳое, ки риштаи фаъолияти онҳо бимаи сармоягузориҳо буд, иҷоза дода шуд, ки ба узвияти иттиҳодия пазируфта шаванд. Дар соли 1975 дабирхонаи иттиҳодия аз Берн ба Лондон интиқол ёфт.

Усули асосӣ. Ҳадафи иттиҳодия дар заминаи эътибороти содиротӣ он аст, ки кишварҳои узв усулу меъёрҳоеро дар ин маврид пазиранд ва дар мавриди шароити эътибороти содиротӣ бо якдигар ба табодули назар бипардозанд. Аз назари аъзои иттиҳодия, бимаи эътибороти содиротӣ абзорест, ки бо кӯмаки он метавон мубодилооти байналмилалиро дар масири одии он густариш дод, лизо байни ин қабил эътиборот кӯмакҳое, ки ба хотири тавсияи иқтисодӣ ато мешаванд, ихтилоф вучуд дорад.

Тӯлонӣ қардани муддати эътибороти содиротӣ ба назари иттиҳодия амалест, ки на ба нафъи харидор аст ва на манфиатҳои фурушандаро таъмин мекунад. Мутобиқи низомномаи иттиҳодия пардохти баҳои ҳадамоти одӣ ва колоҳои масрафӣ бояд ба сурати нақдӣ сирфан аз тариқи истифода аз эътибороти кӯтоҳмуддат анҷом гардад.

Ташкилоти иттиҳодия. Муҳимтарин рукни ташкилоти «Иттиҳодияи Берн» маҷмаи умумӣ аст, ки ҳар сол ду бор чаласа ташкил медиҳад ва ба масоили мавриди алоқаи аъзо расидагӣ мекунад. «Иттиҳодияи Берн» дорои чандин кумита аст, ки ҳар яке вазифаҳои мушаххасеро ӯҳдадор ҳастанд, аз ҷумла метавон ба кумитаҳои зер ишора кард: 1.Кумитаи мудирият;2. Кумитаи бимаи эътибороти содиротӣ;3.Кумитаи бимаи сармоягузори.

Илова бар он бархе аз кумитаҳо ба ташкили кумитаҳои фаръӣ низ иқдом кардаанд, ки аз он ҷумла метавон ба кумитаи тазмин (замонат)-и эътиборот ишора кард.Дар байни кумитаҳои ёдшуда кумитаи мудирият аҳамияти хосе дорад, зеро аъзои ин кумита монанди раиси иттиҳодия ва муовини ӯ тавассути маҷмӯи умумӣ ба муддати як сол интихоб мешаванд.

Вазифаи кумитаи мудирият иборат аст аз ироаи назари машваратӣ ба раиси иттиҳодия ба манзури осонкунии анҷоми вазоифи ӯ дар амри таҳияи буҷаи солона, ташкили чаласот ва ироаи пешниҳодҳои мухталиф. Кумитаи мудирият роҷеъ ба масили дигар низ изҳори назар мекунад. Раиси иттиҳодия сарпарастии кумитаи мудириятро низ ӯҳдадор аст. Ин кумита дорои 10 узв аст. Назарияҳои тавассути кумита ироашуда назарҳои ҳамаи кишварҳои узви иттиҳодия аст.

Кумитаи бимаи содиротӣ вазифаи расидагӣ ба масоили марбут ба наҳваи бимаи эътиборотро ӯҳдадор аст. Ин кумита ба масоиле монанди замонати эътибороти нархи баҳра, мавқеияти ширкатҳои аз эътибор истифодакунанда, шароити пардохти баҳои колоҳо, вижагиҳои қолаи дорои эътибор ва ғайра баҳсу табодули назар қарда, ба кишварҳои узви иттиҳодия пешниҳод мекунад, ки равишҳои худро дар заминаҳои фавқуззикр ба як шакл муттаҳид кунанд.

Ба таври кулӣ ҳадафи Кумитаи бимаи содиротӣ ва Кумитаи бимаи сармоягузориҳо он нест, ки қарордоди хосеро танзим намоянд, ки риояти мазмуни он барои ҳамаи кишварҳои узв ҳатмӣ бошад, балки ҳадаф он аст, ки кишварҳои узви иттиҳодия ва намояндагони онҳо иттилооти кофӣ дар ин заминаҳо дошта бошанд, то ҳангоми тасмимگیری битавонанд равиши маъқулеро дар қиболи масоили содиротӣ пеш гиранд.Бархе аз кишварҳои пешрафта ба анҷоми сармоягузориҳои васеъ дар мамолики рӯ ба тараққӣ иқдом кардаанд. Тағйири қонунҳову муқаррароти мамолики ахир ва пайвастшавӣ ба иқдомоте монанди мусодираи амволи ширкатҳои

хориҷӣ ё маҳдудияти интиқоли даромади ҳосил аз ин сармоягузориҳо мушкилоте барои кишварҳои сармоягузор ба бор меоварад. Кумитаи бимаи сармоягузориҳо вазифадор аст, ки қоидаҳои марбут ба бимаи сармоягузориҳоро мушаххас намуда, раҳнамудҳои лозимро аз тариқи таҳияи дастурамал ба аъзои худ нишон диҳад.

Манфиатҳои «Иттиҳодияи Берн» барои кишварҳои рӯ ба тараққӣ. Тӯли солҳои сипаришуда аъзои «Иттиҳодияи Берн» омодагии лозимро барои таъсиси созмонҳои бимаи эътибороти содиротӣ касб кардаанд. Ин омодагӣ аз тариқи фиристодани қоромӯз ба созмонҳои мушобеҳ дар кишварҳои пешрафта ё фиристодани қоршинос барои касби таҷриба ба иттиҳодия анҷом гирифтааст.

Бисёре аз сиёсатҳои эътибороти содиротӣ, ки дар солҳои охир ба марҳилаи иҷро даромадааст, бо машварату кӯмаки фикрии аъзои қорозмуда ва ботаҷрибаи «Иттиҳодияи Берн» будааст. Барои мисол хотирнишон месозад, ки муассисаи замонати эътибороти содиротии Инглистон ба як нафар қоршиноси таҷрибадида маъмурият дод, то бунгоҳи тазмин (замонат)-и эътибороти содиротии Ҳиндро таъсис диҳад. Ин бунгоҳ низ дар навбати худ борҳо қоршиносони ҳешро барои иҷрои тарҳҳои мушобеҳ, ба кишварҳои рӯ ба тараққӣ фиристодааст. Муҳимтарин имтиёзи узвият дар «Иттиҳодияи Берн» он аст, ки созмонҳои узв ба вижа дар кишварҳои рӯ ба тараққӣ метавонанд аз тариқи тамос бо қоршиносони ботаҷрибаи мамолиқи пешрафта дониши таҳассусии худро боло бубаранд. Созмонҳои тазмин (замонат)-и содирот дар кишварҳои пешрафта омодаанд, то таҷрибаҳои худро дар ҷаласоти байналмилалӣ ё аз тариқи равобити дучонибаи хориҷ аз ҷаласот дар ихтиёри кишварҳои алоқаманд қарор диҳанд.

Илова бар фаъолиятҳои фавқуззир дабирхонаи «Иттиҳодияи Берн» ахиран дар заминаи иҷрои барномаҳои қоромӯзӣ бо маркази бозаргонии байналмилалӣ ҳамқорӣ мекунад. «Иттиҳодияи Берн» бо ҳамқории марказии бозаргонии байналмилалӣ машғули таҳияи китоби ҷадида дар заминаи бимаи эътиборӣ ва таъмини моли содирот барои кишварҳои рӯ ба тараққӣ аст.

Ахиран қоргоҳҳои аз тарафи иттиҳодия доир шудаанд, ки қоршиносони созмонҳои узви иттиҳодия дар ин қоргоҳҳо бо якдигар мулоқот карда, ба масоили мавриди алоқаи худ, аз ҷумла арзёбии хатарҳои ношӣ аз бимаи қоҳоҳои содиротӣ, қобилияти эътимоди кишварҳо, равишҳои матраҳ қардани даъвоҳо, нахваи гирдоварии иттилооти эътиборӣ роҷеъ ба харидорони баҳши хусусӣ ва ғайра расидагӣ мекунанд. Қоршиносони мазкур хангоми мулоқот бо якдигар аз тариқи дабирхонаи иттиҳодия дар бораи мавзӯҳои зер бо якдигар табодули назар мекунанд: 1. Шароити бима қардани қоҳоҳои содиротӣ дар ҳар бозори хос; 2.. Масоили марбут ба тарҳи иддаои хисорот; 3. Шароити вогузори эътибор барои иҷрои қарордодҳои хос; 4. Манбаъҳои дастёбӣ ба иттилоот дар бораи харидорон

Шароити узвият дар иттиҳодия. Ҳар созмоне, ки ҳадди ақал 2 сол дар риштаи тазмин (замонат) –и содирот ё бима (суғурта)-и сармоягузориҳои хориҷӣ фаъолият дошта, даромади он аз вусули ҳаққи бима ҳадди ақал 2 миллион франки Швейтсария бошад, ё ин ки арзиши муомилоти солонаи он ба 200 миллион франки Швейтсария бирасад, метавонад тақозои узвияти худро ба иттиҳодия супорад. Созмонҳои довталаби узвият дар иттиҳодия, бояд илова бар хатарҳои бозаргонӣ хатарҳои сиёсиро низ бима намоянд. Муассисоте, ки дар риштаи бимаи сармоягузориҳои фаъолият доранд, илова бар хатарҳои сиёсии оддӣ, бояд сармоягузориҳоро дар қиболи мусодира, ҷанг ва душвориҳои марбут ба интиқоли суди сармоягузориҳои бима кунанд. Аз довталабони дорои шароит даъват мешавад, ки ба унвони нозир дар ҷаласаҳои иттиҳодия ширкат намоянд. Пас аз ин ки довталаби узвият ҷаҳор бор дар маҷмаи умумӣ ширкат қард ва дар кумитаҳои дахлдор ҳозир шуд, маҷмаи умумӣ дар иҷлосияи баъдии худ, роҷеъ ба салоҳияти узвияти вай тасмим хоҳад гирифт.

Аъзои иттиҳодия ҳарсола маблағеро ба унвони «ҳаққи узвият» пардохт мекунанд, ки миқдори он ба даромади узв алоқа дорад. Агар узв фақат намояндаи кумитаи бимаи эътибории содиротӣ ё намояндаи кумитаи сармоягузориҳои ё ҳар ду бошад, маблағи ҳаққи узвияти вай фарқ мекунад. Агар созмони замонати содирот ҳадди ақал солона 25 миллион франки Швейтсария даромад дошта бошад, бояд ҳар сол 16500 франки Швейтсария ҳаққи узвият пардохт намоянд. Созмонҳои нозир барои ширкат дар ҷаласоти маҷмаи умумӣ дар зарфи 2 сол бояд 11000 франки Швейтсария пардохт намоянд. Илова бар он аз ҳар узв маблағи 5000 франки Швейтсария фақат барои як бор вурудия гирифта мешавад.

Аъзои иттиҳодия. Дар ҳоли ҳозир иттиҳодия дорои 38 узв аз 30 кишвар мебошад, ки инҳоянд: Аргентина, Австралиё, Австрия, Белгия, Канада, Қибрис, Дания, Финляндия, Олмон, Фаронса, Ҳонгконг, Ҳинд, Исроил, Италия, Ямайка, Чопон, Мексика, Голандия, Зеландияи Нав, Норвегия, Португалия, Кореяи Ҷанубӣ, Сингапур, Африқои Ҷанубӣ, Испаниё, Шветсия, Шветсария, Англия, Иёлоти Муттаҳидаи Амрико ва Зимбабве.

Нахустин созмоне, ки аз кишварҳои рӯ ба рушд ба узвияти иттиҳодия даромад, «Бунгоҳи замонати эътибороти содироти Ҳинд» буд. Пас аз он, муассисаҳои замонати содироти Ҳонгконг, Аргентина, Кореяи Ҷанубӣ, Сингапур ва Мексика ба узвияти иттиҳодия пазируфта шуданд. Дар ҳоли ҳозир муассисаҳои замонати содироти Малайзия ва Шриланка ба унвони нозир дар ҷаласаҳои маҷмаи умумии иттиҳодия ширкат мекунанд, дар ҳоле ки ҳанӯз ба узвияти иттиҳодия пазируфта нашудаанд.

Пешниҳодҳо

1. Талош барои тавсияи фазои рақобатӣ ва мантиқӣ кардани таруфаҳо бар пояи иртиқои кайфият, коҳиши қимати тамомшуда ва афзоиши баҳраварӣ;

2. Коҳиши қимати тамомшудаи маҳсулоти содиротӣ;

3. Эҷоди сабукиҳои муносиб дар ҷиҳати мамониат аз вуруди афроди ғайримутахассис ва судҷӯ дар арсаи содирот ва ташвиқи бештари мутахассисон ба сармоягузорӣ дар ин амр;

4. Фароҳам намудани сабукиҳои қонунии лозим, ҷиҳати омадурафти осони бозаргонони хориҷӣ ба Эрон;

5. Фароҳам намудани қарордодҳои коҳиши мутақобили таъруфа бо кишварҳои ҳадаф;

6. Анҷоми ислоҳоти лозим дар системаи ҳамлу нақл ва коҳиши нархи таъруфа дар ҷиҳати рақобатноктар шудани нархи колоҳои содиротӣ дар бозорҳои ҷаҳонӣ;

7. Бахшиши сабукиҳо ба тавлидкунандагони маҳсулоти содиротӣ;

8. Ҳидояти манбаъҳои сандуқи хайрияи арзӣ ба тавлидоти содироти меҳвар;

9. Тарроҳӣ ва истиқрори низоми пардохти корона ба коркунони ниҳодҳои мутаваллии содирот;

10. Сабуки дар гирифтани замонатномаҳои бонкӣ барои содироти ҳадамоти фанниву муҳандисӣ;

11. Таъсиси шӯъбаи бонкҳои дохилӣ дар кишварҳои ҳадафи содиротӣ ба манзури сабуки додан дар мубодилоти арзӣ ҳосил аз содирот ва имкони эътои хатҳои эътиборӣ;

12. Корбурдӣ намудани истифода аз қортҳои эътибории байналмилалӣ;

13. Ҳимоят аз сандуқи замонати содирот;

14. Додани хатҳои эътиборӣ ба кишварҳои ҳадафи содиротӣ ҷиҳати хариди коло ва ҳадамоти содиротии Эрон;

15. Тақвияти ҳамкориҳои пуливу бонкӣ бо бозорҳои ҳадаф;

16. Ҳисоби солонаи зиёни содиркунандагони ношӣ аз тасбити нархи арз ва пардохти нақдии он тавассути системаи бонкӣ ба равиши изофаи қимати арзи содиротӣ.

Тавсияи содирот ба таври аввала ва тавсияи содироти колоҳои саноатӣ ба таври махсустар, на танҳо ба кайфияти коло, қиммат, таҳвил ва ҳадамоти баъд аз фурӯш марбут мешавад, балки имрӯза шароити фурӯши эътиборӣ ва зарфияти эътибории содиркунандагон аст, ки дар арсаи мубодилоти байналмилалӣ нақши асосӣ дорад. Дар воқеъ фурӯшҳои эътиборӣ ва осонии пардохти баҳои колоҳои содиротӣ аз авомили аввалине аст, ки дар бозорёбии байналмилалии колоҳои содиротӣ нақши таъинкунанда дорад. Аз ин ҷост, ки содиркунандагон барои тавлид, таҳия ва тақмили колои содиротӣ манбаъҳои кофии лозимаро дар ихтиёр надошта, наметавонад вачҳҳои марбут ба колои содиротиашонро барои муддати замони лозим нигоҳ доранд ва ё мувофиқи ўҳдадорихояшон амал намоянд. Лизо фақат ду роҳ барояшон боқӣ мемонад – ё мебояд муомилоти худро ба сурати нақдӣ ва маҳдуд анҷом диҳанд ва ё манбаъҳои молии лозимро аз маҳал дарёфт намоянд ва содироташонро вусъат бахшанд. Дар ин ҷо нақши таъмини молии содирот ва таъмини эътибороти содиротӣ ҳар қадар бештар намоён мегардад. Ин нақш барои содиркунандагони кишварҳои рӯ ба тараққӣ аҳамияти ҳосе пайдо мекунад, зеро содиркунандагон дар мароҳили мухталифи хариди мавод, таҳияву тавлид ва тақмили

колои содиротӣ, ба манбаъҳои моли эҳтиёҷ доранд, то битавонанд ба мавқеъ ӯҳдадорихояшонро амали карда, содироташонро густариш диҳанд ва битавонанд дар бозори ҷаҳонӣ рақобат намоянд. Дар ин гуна кишварҳо созмонҳои замонати содирот ва созмонҳои моливу бонки метавонанд нақши бисёр муассир дошта бошанд.

АДАБИЁТ

1. Муассисаи мутолиот ва пажӯҳишҳои бозаргонӣ. Ошноӣ бо таърифу истилоҳоти бозаргониву иқтисодӣ. Чопи аввал. – Техрон: Обон, 1370.
2. Офоқи бозаргонии байналмилалӣ. Тарҷумаи Масъуд Торим Сарӣ. Муассисаи мутолиот ва пажӯҳишҳои бозаргонӣ. – Техрон, 1370.
3. Гулрез Хусейн ва Аҷам Ҳасанӣ Муҳаммад. Амалиёти бонкии байналмилалӣ, чопи аввал. Бонки марказии Ҷумҳурии Ислонии Эрон. -Техрон, 1367.
4. Мазинӣ Масъуд ва Муҳочирӣ Техронӣ Муҳаммад Ҳасан. Амалиёти бонкии байналмилалӣ-2, чопи аввал. Бонки марказии Ҷумҳурии Ислонии Эрон. –Техрон, 1370.
5. Smith Roger F. Sales management fifth edition. New Jersey: Prentice – hall, 1994.
6. Comer James M. Sales management fourth edition. Boston allyn and Bacon, 1993.

РОЛЬ ФИНАНСОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ В РАЗВИТИИ ЭКСПОРТА

Экспортный потенциал есть способность национальной экономики, ее секторов, отраслей, предприятий и компаний производить конкурентоспособные на мировом рынке товары и услуги путем использования, как сравнительных национальных преимуществ, так и новых конкурентных преимуществ, основанных на достижениях науки и научно-технического прогресса, а также государственной поддержки. В данной статье рассматриваются проблемы формирования и развития экспортного потенциала. Однако, без активного использования импорта невозможно формирование и поддержка экспорта. Импорт должен обеспечить повышение конкуренции на внутреннем рынке. Автор на основе анализа предлагает ряд мер по наращиванию экспортного потенциала в современных условиях, а также рассматривает роль финансового обеспечения в развитии экспорта.

Ключевые слова: экспорт, экспортный потенциал, проблемы формирования и развития экспортного потенциала, конкурентоспособность, финансовое обеспечение, импорт.

ROLE OF FINANCIAL SECURITY IN EXPORT DEVELOPMENT

The export potential is ability of national economy, its sectors, branches, the enterprises and the companies to make competitive goods in the world market and services by use, both comparative national advantages, and the new competitive advantages based on achievements of science and scientific and technical progress, and also the state support. In this article problems of formation and development of an export potential are considered. However, without active use of import formation and export support is impossible. Import has to provide competition increase in domestic market. The author on the basis of the analysis offers a number of measures for building of an export potential in modern conditions, and also considers a role of financial security in export development.

Key words: export, export potential, problems of formation and development of an export potential, competitiveness, financial security, import.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Али Хотами* – соискатель ТГПУ им. Садриддина Айни.

БАКОРГИРИИ RFID БА УНВОНИ ЯҚ ТАСХИЛГАРИ ОСОНКУНАНДА, МУҲИМ ДАР ҲАРАКАТ БА СҮЙИ БОНҚДОРИИ МОДЕРН

Муҳаммад Маҳмуди Майманд, Алӣ Қурбонӣ, Бобаки Ҳазоӣ
Донишгоҳи байналмилалӣ Калифорния

Ҳар падидаи фаннии ҷадид ба лиҳози моҳияти абзорҳои худ мумкин аст коркардҳо ва кажкоркардҳоеро ба ҳамроҳ дошта бошад. Ин фарз дар мавриди ҳама мазохирӣ технологӣ қобили тааммул аст. Тавсияи технологӣ, хусусан дар ҳавзаи фановарии иттилоот дар ҳоли мунқалиб кардани созмонҳост. Шиносогари амвоҷи радиой ба унвони яқ технологӣ иттилоот дар ҳоли зухур ба таври муваффақе дар мудирияти занҷираи таъмин, тавлид ва лобистик ба кор гирифта мешавад. Аммо потенциали билқувва азиме барои корбурди он, ҳатто, васеътар аз ин домана дида мешавад (ниг. Ба ҷадвали 1) ва теъдоди дар ҳоли афзоиши ширкатҳое, ки тарҳи озмоишии онро шуруъ кардаанд ва ба таври муваффақиятомезе онро дар фазаи ҷаҳони воқеӣ ба кор мегиранд, муайиди ин матлаб аст.

Аҷзҳои робитҳои RF. Иртиботе, ки байни ду шайъ эҷод мешавад, шомили яқ кироатгар аст, ки ниёз ба иттилоот дорад ва яқ барчасп, ки иттилоотро дар худ

дорад. Чаҳор бозигари аслӣ, ки боис мешаванд ин иртибот сурат гирад, ба шарҳи зер аст:

- сигнали иттилоъ: мавҷест шомили иттилоот, ки бояд барои дарёфткунанда фиристода шавад;

- сигнали ҳамлқунанда: сигналест, ки сигнали иттилоотро ҳамл мекунад;

- тағйирдиҳандаи амвоҷ: фароянди рамзгузори сигнали иттилоот барои сигнали ҳамл ва эҷоди амвоҷи радиои, ки барои интишор бо антен муҳобира мешавад.

Антенна: ин василаест, ки барои фаро фиристодан ва дарёфти сигналҳое монанди амвоҷи ба кор меравад.

Корбурди RFID дар чакҳои байнибонкӣ. Яке аз муҳимтарин корбурдҳои истифода аз барчаспҳои RFID дар заминаи судури чакҳои байнибонкӣ ва чакҳаволаи бонкҳо мебошад. Замоне ки муштарӣ тақозои як фикра чак байнибонкӣ медиҳад, баъд аз судури ин чак ва муроҷиати ин муштарӣ ба бонки мақсад, дар бонк мақсади ниёз аст, диққати зиёде дар мавриди назорати имзо ва шумораи рамз ҳавола ва сурат мегирад. Баъд аз назорат, боясти масъули марбута ба бонки мабдаъ ҷиҳати назорати саҳеҳ будани маблағи чак ва шумораи рамз тамос бигирад ва таъйиди чак анҷом шавад, ки масоиле аз қабилӣ машғул будани хатти телефони бонки мабдаъ ва боиси вақтгир будани ин кор мегардад. Дар сурате ки бо барчаспҳои RFID, ки бар рӯи чак қарор мегирад; дигар ниёз ба ҳеҷ чак аз ин корҳо нест ва бо муроҷиати муштарӣ ба бонки мақсад ва қарор гирифтани чак дар баробари дастгоҳи қироатгар тамоми ин иттилоот қобили руъят ва назорат мебошад, ки боиси суръат ва амният дар ин кор мешавад.

Дарёфти иттилооти асноди бонкӣ ба сурати автоматик ва коҳиши амалиёти дастӣ. Барои суръат бахшидан ба амалиёти бонкӣ метавон аз системаи RFID истифода намуд. Барои ин манзур бояд бар часпҳои RFID бар рӯи асноде монанди дафтарча(кортҳо)-и ҳисоби муштарӣ, авроқи баҳодор ва чакҳо замима шавад. Қироатгарҳои мавҷуд дар буҷаҳои бонк, ҳангоми дарёфти санад аз муштарӣ тавассути корманди бонк дар як лаҳза иттилооти марбут ба санад, аз ҷумла таърихи судури он тавассути бонк, шумораи серёли санад, номи фарди молики санад ва иттилооти марбут ба ҳисоби онро ба сомонаҳои бонкӣ ворид намоянд ва ба ин сурат замони зиёде сарфи вуруди иттилоот ба сурати вуруди дастии иттилоот мазкур нашавад. Тибқи гуфтаи Дехқон ва Қодирӣ, ин амал ду мазиятро дар пай хоҳад дошт:

- сикҳати санади мавриди назар таъйид мешавад. Ба ин сурат эҳтимоли ҷаъл ва тақаллуби то ҳадди қобили мулоҳизае коҳиш меёбад;

- ба анҷоми амалиёти дастӣ ва дарҷи мушаххасот ё шумораи ҳисоби ниёзӣ нест ва ин амр мӯҷиби ташреъ дар амалиёт хоҳад шуд.

Иртибот бо муштарӣ. Бисёре аз бонкҳо тараққиро барои истифода аз RFID барои мудирияти беҳтар ва боло бурдани иртибот бо муштарӣ, хусусан муштарӣҳои хоси худ, шиносӣ кардаанд. Идаи аслӣ ин аст, ки муштарӣ бо абзори мучаҳҳаз бар ҳасби RFID монанди картҳо ё чакҳои бонкӣ таҷҳиз шаванд. Бинобар ин битавонанд мавқеи муроҷиат ба шуъбаи шиносӣ шаванд. Ҳамчунин мумкин аст технологӣ барои тамоизи қоил шудан дар мизони тавачҷуҳ ба муштарӣҳои ричқондор истифода шавад. Барои мисол, агар як муштарӣ бо арзиши боло вориди шуъба шавад технологӣ метавонад бо эълони як ҳушдор ба мудирияти шуъба барои тавачҷуҳ (хидмат)-и вижа аз сӯи корманд ба ҷойи як равияи маъмулӣ истифода шавад.

Навбатдиҳии электроникӣ ба муштарӣ. Технологияи RFID аз тариқи барчаспҳои, ки рӯи ашё насб шудааст ва ё картҳои ҳушманд ё чизҳои шабеҳи он, ки ба барчаспҳои RFID таҷҳиз шудаанд, имкони шиносии маҷозии муштарӣро мумкин месозад. Картҳои ҳушманд мучаҳҳаз ба RFID метавонад барои мақосиди назмдиҳӣ ва шуморадиҳии муштарӣҳои истифода шавад ва аз ихтилол дар умури шуъба, ки ба василаи тарокуми муштарӣ дар ҷулуи бочаҳо сурат мегирад, пешгирӣ кунад. Ин амр ба ин сурат метавонад сурат пазираад, ки вақте муштарӣ бо асноди мучаҳҳаз ба тағҳои RFID дар чайбашон аз пеши радарҳои бонкҳо убур мекунад, система ба сурати худкор зимни хушомадгӯии бо ном ба муштарӣ, бо тавачҷуҳ ба ҳадамоти мавриди ниёзи эҳтимолии муштарӣ тавассути шуморае ӯро дар навбати бочаи марбута қарор диҳад. Ба ин тартиб, зимни расидан ба аҳдофи promotion муштарӣ кофӣ аст ӯ дар сандали интизор бинишинад, то навбати вай фаро расад ва ҳамчунин ниёзе ба дастгоҳ бо масрафи коғаз барои навбатдиҳӣ намебошад.

Радёбӣ ва пайгирӣ. Чи касе барои пайдо кардани калидҳо, айнак, дасткашак ё чӯробҳои гумшудааш (ки тавассути созандагонаш барчаспгузори шудааст), пули бештаре пардохт нахоҳад кард!? Асноди гумшуда метавонанд ҳазинаи бисёр зиёдеро барои бонкҳо таҳсил кунанд ва метавонанд ба зиёнҳои моли ва муҳимтар аз он, аз даст рафтани эътибор мунҷар шаванд. RFID метавонад нақши муҳимро дар радёбӣ ва пайгирии аснод ва доройҳои амалиёти бонк бозӣ кунад. Ин метавонад мавриди таваччуҳи дипортмонҳои монанди: Мудирияти эътибор ки маъмулан мутаваллии асноди амниятӣ аст; Хидмати ҳифозатӣ, чое ки амниятро дар формати физики он таъмин мекунад ва амалиёти чузъ, чое ки аснод дар он тайи фароянд мекунад ва фи нафсиҳӣ, радёбӣ ва пайгирӣ дар он амалиёти сахте аст, ба унвони як абзори монеи тақаллуб бошад. Ба унвони мисол, замонро дар назар бигирад, ки корманде дар табонӣ бо муштарӣ асноди амонино қабл аз бозпардохт ба ӯ вогузор кунад ва бад- он васила амниятро коҳиш диҳад.

Системаи ҳамли пул байни шуъбаҳо. Яке аз вазоифи идораи хизонадорӣ бонкҳо анҷоми амалиёти пулрасонӣ ба шуъбаҳо мебошад. Ба далели ин ки ҳар як аз шуъбаҳои бонкҳо метавонанд то сақфи хосе аз пулро ниғаҳдорӣ кунанд, гоҳ иттифоқ меафтад, ки дар рӯз чандин бор амалиёти пулрасонӣ ба шуъбаҳо сурат мегирад. Технологияи RFID метавонад анҷоми амалиёти пулрасонӣ, хусусан таҳвили маҳмула тавассути шуъбаро тасҳил кунад.

Муқобала бо ҷаъли асноди бонкӣ. Гузоришшудаи Бонки марказии Аврупо барои пешгирӣ аз ҷаъли аснод, дар ҳоли сармоягузори барои ҳосозии барчаспҳои RFID дар асноди арзӣ аст. Ин бонк бар ин бовар аст, ки бояд хусусиёти дигаре ба евро ва барои ҷилавгирӣ аз тақаллуб изофа шавад. Ин бонк баҳс дар бораи иртиқои аймани евроро на танҳо бо кишварҳои урупой, балки бо кишварҳои мухталиф дар саросари ҷаҳон матраҳ кардааст. Бар асоси назари Анҷумани бонкдорӣ ва тавлидкунандагони чипҳо, ба қор бурдани технологияи RFID бар рӯи исқинос имқонпазир мебошад. Идаи он бад- ин сурат аст, ки барчаспи RFID метавонад бештар иттилоотро, ки дар рӯи санад дарҷ шудааст, шомил шавад. Ба манзури шиносии ҳар санади бонкӣ, ки аз бурди ҳисқар убур мекунад, як барчаспи сотеъқунандаи амвоқи радиоиро метавон он қадар қўҷақ кард, ки дар даруни асноди бонкӣ қой гирад. Авлиёи умур муътақиданд, ҳадафи ин қор бояд муқобила бо ҷаъл ва эҳрози ҳуввияти пулҳое, ки байни афроди машқук даст ба даст мешавад, бошад. Ақарчи муқкин аст ин равиш натавонад ба худди худ пешди ҷаълро бигирад, аммо, қатъан, монеъе бар сари роҳи қоилон мебошад.

Кортҳои эътиборӣ ва қортҳои ҳушманди ғайритамосӣ. Дар даҳаи милодӣ барои аввалин бор идаи истифода аз қортҳои ҳушманд матраҳ шуд ва аз авохири милодӣ қортҳои магнитӣ, ки доройи як навори магнитӣ бо зарфияти захирасозии пойинӣ буданд, амалан вориди низоми бонкии кишварҳои ҷаҳон гардид. Саранқом, дар соли дар бештари нуқоти ҷаҳон равиши пардохти электроникии қортҳои эътиборӣ ва бонкӣ бар пардохтҳои қоғазӣ қира шуд. Муштаракоти баррасии озмоишӣ барои тести пазириши барномаи қадид қортҳои ҳушманди муҷаҳҳаз ба барчаспи RFID-ро, ки раурасс номида мешавад, анқом дод. Беш аз панҷ ҳазор муштарии се бонки мухталиф: chase, Citibank and MBNA, қортҳои эътибориро имтиқон қарданд, ки бо убур додан аз наздикии қоёнаҳои пардохт, бо қироатқарҳо иртибот барқарор меқарданд. Ду сол баъд инқилоби пардохти электрониқӣ RFID бидуни сару садо оғоз шуд.

Бақоргирии тамоми мавориди фавқ бо истифода аз қортҳои ҳушманди ғайритамосии муҷаҳҳаз ба технологияи амвоқи радиоӣ низ имқонпазир мебошад. Мутобиқи гуфтаи қоршиносон, технологияи RFID, ниҳоятан, метавонад қойи наворҳои магнитиро бигирад, ки дар он сурат тамоми пардохтҳои электроникии дунё ғайритамосӣ хоҳад шуд.

Бархе дигар аз мазоёи истифода аз қортҳои ҳушманди бидуни тамоси RFID ба сурати зер ҳулоса мешавад: тасреъ дар умур; амниятди бештар; эътибор ва итқинони бештар барои терминалҳои қироатқар; роҳатӣ ва осоиши қобили таваччуҳи муштарийён; афзоиши тавони амалиётӣ дар замонҳои шулуғ ва бо ҳақми болоии муомилот; адами ниёз ба таъвизи муқаррари қортҳои фарсудашуда; коҳиши қобили таваччуҳи ҳазинаҳои қорқунон; коҳиши ҳазинаҳои нигоҳдорӣи терминалҳои қироатқар.

Системаи шиносии афрод. Яке аз масоиле, ки имрӯза дар санъати бонкдорӣ матраҳ аст, нигоҳдории калимаи уBUR дар анвои равишҳои бонкдорӣ мебошад. Ва бо таваччуҳ ба аҳамияти рӯзафзуни иттилоот ин абзорҳо дар оянда ҷавобгӯии ниёзи башарӣ намебошанд. Ҳол агар аз техникаи Match- On- Card истифода кунем, метавонем аз канори ҳам қарор додани ду макула биометрик- Biometric ва RFID дар қортҳои пардохти муштарӣ масоили амнияти қортхоро боло бурда ва имкони сӯйистифода ва тақаллуб аз қортхоро ба ҳадди сифр бирасонем ва дигар ниёзе надошта бошем, ки шахс эҳтиёҷ ба ҳифзи код убури худ бошад.

Яке аз мазоёе, ки RFID дорад, ин аст, ки метавонад ба ҳисгарҳо муттасил шавад. Ин ҳисгарҳо кодиранд, иттилооти муҳити хориҷиро ҳис карда ва нисбат ба он аксуламал нишон диҳанд. Бинобар ин метавон ҷудои аз ин ки иттилооти мунҳасир ба фарди шахсро вориди барчаспҳои RFID қард, ин иттилоотро барои ҳисгар низ таъриф қард. Бо ин тавсиф фақат замоне барчаспи RFID фаъл шуда ва фарқонси радиоиро раду бадал мекунад, ки иттилооти ҳисшуда тавассути ҳисгар бо иттилооти барчасп яксон бошад. Ба иборати дигар, замоне барчаспи RFID фаъл мешавад, ки шахси соҳиби барчасп онро ламс қарда бошад ва барчасп барои шахси дигаре қобили фаъл шудан нест ва ба ин тартиб эҳрози ҳувият имконпазир мегардад.

Истифода аз RFID дар телефонҳои ҳамроҳ. Бонкдорӣ дар форумҳои мухталифе тавсия ёфтааст. Барои мисол метавон бонкдорӣ интернетӣ, бонкдорӣ вабмеҳвар, бонкдорӣ телевизионмеҳвар, бонкдорӣ телефони, бонкдорӣ хонаводаӣ ва бонкдорӣ худпардозии АТМ-ро зикр қард. Дар ҳоле технологияи барчаспи RFID ғайрифавол сарсан байни умумияти ғайрифавол дар ҳоли рушд аст, навогарон ҳастаи умумии азиме ро барои маҳсулоти ҳамгирӣ қироатгарҳои RFID-и шахсӣ ва ғӯишҳои телефони ҳамроҳ, ба унвони як барчаспи фаъл, тақозо мекунанд. Имрӯз санъати телефони ҳамроҳ қорқардҳои бисёр қашандае ро ҳис мекунад. Ин тафаккур мунқар ба пайдоиши навӣ қадиде аз технологияи RFID ба номи NFC- Near Field Communication, ки бо ғӯишҳои мобайл созгор ҳастанд, қардидааст. Аз тарқиби ин технология бо симқорти мавқуд дар ғӯиши мобайл ва истифода аз алгоритмҳои рамзқорӣ бар рӯи сигналҳои RFID метавон ба сатҳи болое аз амният даст ёфт. Аввалин стандарти марбут ба NFC дар соли 2003 эқод қардид ва дар соли 2005-ум ширқати Ноқие бо истифода аз NFC аввалин ғӯиши ҳамроҳи муқаҳҳаз ба Tag-ҳои RFID-ро ба бозор арза қард ва бо ғустариши истифода аз он ва беҳина будани боздеҳаш қам- қам ба самти истифода дар соири маворид низ савқ дода шуд. Қишварҳои бисёре назири Олмон, Турқия, Қореяи Қанубӣ дар ҳоли ҳозир дар ҳоли баҳрабардорӣ ва истифода аз мазоёи ин система- NFC мебошанд. Бо тарқиби як дастғоҳи қироатқари ғайримутаҳаррик бо як дастғоҳи мобайли мутаҳаррик, дастғоҳи бавуқудода қадир хоҳад буд иттилооти барчаспро дар ҳар қучо ва дар қамтарин қамон биҳонад ва интиқол диҳад. Эқоди иттисоли дастғоҳи телефон ва ё барчасп бо қироатгарҳо дарёфт ё ирсоли вучуҳи электрониқиро мумқин месозад.

Дар соатҳои ғайриқорӣ сенсорҳои ҳассос ба нур, дар сурате ки шахсе ро мушоҳида қарданд, ки фоқиди эътибори лозим ба таври мисол, қорти персоналии муқаҳҳаз ба RFID-и ношинос, бошад, сарсан бо иртибот бо қироатгарҳо, бо эълони ҳатар масъулини шуъба ва полисе ро мутталеъ месозанд. Ба унвони мавриди истифодаи дигари RFID барои амният метавон аз он дар сандуқи амонати бонқ истифода қард, бад- ин сурат ки афроде, ки аз ин сандуқҳо истифода мекунанд, дорой қортҳои муқаҳҳаз ба системаи RFID бошанд ва дар сурати адами татобиқи рамз ё қоди қорт бо сандуқ, дастғоҳ сарсан эълони ҳатар намуда ва ба масъули марбути иттилоъ медиҳад.

Мавориди дигари истифода аз системаи RFID дар барқарорӣ амният шомили: ҳифзи амният дар анбордорҳои бонқ; пуштибонӣ ва ниғаҳбонӣ аз дастғоҳҳо ва тақҳизоти хориқ аз бонқ монанди дастғоҳҳои POS ва АТМ; қилавқирӣ аз ҳуруқи ғайриқонунӣ тақҳизот ва дастғоҳҳои мутааллиқ ба бонқ; посухғӯиши система нисбат ба бозбинӣ ва таъйиди қори тамоми ниғаҳбонон; анқоми бозрасӣ ба манзури қилавқирӣ аз ришва ва табонӣ; ироаи ғузоришоти муфассал.

Қак қардани мавқеияти қорқунон. Дар сурате ки қортҳои персоналии қорқунони бонқ ба системаи RFID ва ҳамқунин шуъбаҳо ё идороти бонқӣ низ ба сомонаҳои шиносии ҳувияти тақҳизот шуда бошад, ҳузури ғоибӣ қорқунонро метавон назорат қард. Системае ба номи LPS- The Tera Tron Local Positioning Sistem

барои аввалин бор дар тунели New Gotthard дар Шветсария истифода шуд. LPS барои таъйини мавқеияти дақиқи коргарони тунел бо ҳадафи ҳоси маконёбии саҳеҳи коркунон дар навоҳии хатарнок мавриди истифода қарор гирифт.

Ин системаи мураккаб аз ҷаҳор ҷузъ аст: нишонгари мавқеият; кортҳои RFID-и шахсӣ; дарёфткунандаҳои собит; нормафзори истгоҳи кор.

Албатта, вучуди шиносгар дар маҳалли кор баёнгари ҳузури катъии корманд нахоҳад буд. Бинобар ин, лозим аст дар ин рӯйкард тамҳидоти такмили низ андешида шавад, ки ба унвони мисол иттисол ба сомонаи бонкӣ ва вуруди дастии рамзи корбарӣ тавассути кормандро метавон далеле бар ҳузури ӯ донист. Дар рӯйкарде дигар метавон бо истифода аз ҳамин кортҳо барчаспдори ӯро радёбӣ кард. Ба ин тартиб, бо набудани як корманд дар маҳал метавон сареан маҳалли ҳузураш дар идораро ташхис дод ва вайро эҳзор кард. Ҳамчунин система метавонад монеъ аз мураххасихои коркуноне бишавад, ки мехоҳанд бидуни сабт дар системаи ҳузур ва ғойб аз бонк хориҷ шаванд ва дар айни ҳол, системаи онҳоро ба унвони ҳозир сабт кунад.

Таъйини зарфияти муштариӣ фазои бонк ва теъдоди персоналии мавриди ниёз. Бо истифода аз нишонаҳои RFID дар асноди бонкӣ метавон ба теъдоди муштариён ва раванди муруҷиаткунандагони бонкӣ ба таври дақиқ ашроф пайдо кард. Як мудир ба ин тартиб метавонад зарфияти посухгӯии шӯъбаи худ ва ҳамчунин теъдоди кормандони мавриди ниёзи онро ба сурати дақиқ ташхис диҳад.

Маҳдудияти дастрасӣ ба иттилоот. Дастгоҳи кироатгари компютер бо истифода аз иттилооти персоналии мавҷуд дар корти персоналии бонк, ки мучаҳҳаз ба системаи RFID мебошад, мизони дастрасии корбарро таъйин мекунад ва дар сурате, ки корбар бихоҳад вориди системаи персоналии дар сатҳи болотар ва бо номҳои дигар шавад, монеи ин кор мешавад. Маҳдудият қоиладар шудан барои дастрасӣ шомили мавориди зер мебошад: назорати дастрасӣ ба система; дастрасии кормандон ба система бо истифода аз як шиносаи хос; системаи сабти макон ва замон; мучаввази танзими пуруфойлҳои муштариён; сабти вақоеъ ба сурати дақиқ ва бо ҷузъиёти комил; системаи зидди тақаллуб, рамзнависии иттилоот; дастрасӣ ба компютерҳо ва ё иттилоот ва таҷҳизот бо аймани боло бо истифода аз як шиносаи хос; қуфл шудан ва озод шудани дастрасӣ ба компютерҳо дар ҳузури корбари доройии мучавваз; ҷилавгирӣ аз тағйири иттилоот тавассути афрод бидуни мучавваз; афзоиши амният.

Кажкоркардҳои тавсияи шиносгари амвоҷи радиӣ дар бонк. Ҳамон гуна ки аз гуфтаҳои боло бармеояд, бо тавсияи ин фановарӣ ба суръат ҳарими хусусии оҳоди ҷомеа худшадор мешавад. Рафтуомадҳо, мулоқотҳо, муколамаҳо, дахлу харҷҳо ва бисёре дигар аз вучӯҳи зиндагии афрод дар маърази ифшо қарор мегирад.

RFID ва муҳофизат аз иттилоот. Мавзӯи амнияти ҳавли осебпазирӣ ва муҳофизат аз иттилооти маҳрамона аз дастрасӣ ва дасткории ғайримачоз мечарҳад. Ҳаммонанди тамоми системаҳои иртиботии бесим, системаҳои RFID низ дар маърази теъдоди мушкилоти амниятӣ қарор дорад, ки яке аз муҳимтарини онҳо пайгирии ғайриқонунии барчаспҳои RFID мебошад. Илзоми аввалия бояд мубтанӣ бар ин ҳаққи шахрвандон бошад, ки мутмаин бошем шахрвандон ҳудашон таъйин кунанд, ки иттилооти шахсишон чӣ гуна истифода мешавад, ки ин бархе вақтҳо худтаъйинкунандагии иттилоотӣ номида мешавад. Ба манзури иҷтиноб аз шика шудан, зирақиҳои нодуруст ва тарсҳои ноодилона, тамоми фарояндҳои тичорӣ, ки бо технологияи RFID омехта шудаанд, бояд нисбат ба номуносибии муҳофизат аз иттилоот арзёбӣ шаванд. Иттилооти муҳофизатшуда дар ҷоҳе ки муштариён аз RFID мутаассир мешаванд, ба таври ҳатмӣ зарурӣ аст. Таҷриба нишон медиҳад, дар канори вожаҳои информатсионӣ асари барчаспҳои RFID рӯйи муштариён низ бояд мушаххас шаванд. Бисёрии муассисоте, ки дар ризомандии информатикӣ охир шуруъ ба истифода аз RFID кардаанд, дар натиҷаи иртиботи ноқофӣ таҷрибаи дардноке доштаанд.

Стандартсозӣ. Эҷод ва пазириши стандартҳои рамӣ метавонад ба шиддат пазириши технологияҳои ҷадидро тасҳил кунад ва RFID низ аз он мустасно нест. Ҳарчанд ҳеч марҷаи ҷаҳонӣ вучуд надорад, ки фарқонсҷоеро, ки барои RFID истифода мешавад, мушаххас кунад, аммо усулан ҳар кишваре метавонад дар ҳудаи нақши худро ифо кунад. Дар муҳити тичорати ҷаҳонӣ набуди қобилияти ҳамкорӣ байни системаҳои мухталифи RFID, меҳвари корбаронро аз сармоягузорӣ дар технологияе, ки барои истифодаи ҷаҳонӣ сохта шавад, боздоштааст. Барои тавсияи

як системаи шабакаи маҳаллии RFID-и пуркорбурд барои интернетӣ ашё дар оянда як стандарти якпорчаи байналмилалӣ бояд муҳайё шавад ва барои ин созмонҳои байналмилалӣ мухталиф монанди ISO ва EPC global дар талош барои эҷоди чунин стандарте бо ҳам ҳамкорӣ мекунанд.

Султаи системаи RFID. Аммо, масъала ба ин ҷо хатм намешавад. Бо тавсияи шиносгари авмочи радиои бонкҳо ва дар кулли созмонҳо бар афрод султа меёбад. Ин султа сирфан аз сӯйи вучуҳи хушманди созмонҳо назари мудирони олий ва миёни таҳмил намешавад, балки ҳатто вучуҳи нохушманди созмон назари системаҳои қонунӣ ва муқаррароти созмонӣ низ аз ин султа баҳра мебаранд. Яъне, ин султа гоҳе аз сӯйи аносири хушманд таҳмил мешавад. Барои мисол метавон вазъиятеро дар назар овард, ки як мудир дастур медиҳад, ки мураҳхасии кӯтоҳмуддат мамнуъ шавад. Ӯ ин дастурро муваққатан содир мекунад ва қасд дорад, ки пас аз як ҳафта онро лағв кунад. Вале қабл аз он ихроҷ мешавад ё меравад ва мудирони пас аз ӯ аз ин мочаро беҳабаранд. Мумкин аст барои муддатҳо коркунон аз ин мазиқа дар ранҷ бошанд, вале натавонанд аз сатҳи ин қонуни нохушманд хорич шаванд. Ин қазия метавонад шабеҳи назарияи бюрократии Вибр бошад, ки алорағми таъкиди вай бар кажкоркардҳои бюрократӣ ва гӯшзад кардан имкони табдили бюрократӣ ба ҳадаф, ба ҷойи василае барои расидан ба ҳадаф, ба мақоети садамотӣ ба ниҳоди афроди инсонии созмон ворид месозад, балки гоҳе дар ҷиҳати иҷрои дастуроти нодуруст ё муқтазишуда ва ҳатто мутаноқиз ба кор гирифта шавад. Бадеҳӣ аст, ки дар ин сурат ҳар чи фановарӣ печидатар ва коромадтар шавад, хатарноктар хоҳад шуд. Ин вижагириро метавон таъсири фановарии авмочи радиои султаи бонк ва ба таври кулӣ султаи созмон номид.

Ҳарими хусусии афрод. Мавзӯи ҳарими хусусии ҳавли RFID, ки асосан имкони бо сӯйистифодаи билқувва аз иттилоот ба василаи корбарони муҷоз муртабит аст, мунҷар ба таҷовир ё таарруз ба ҳарими шахсӣ ё касбу коре мешавад. Бо тавсияи бақоргирии системаҳои фаннии печидае ҳамчун авмочи радиои барои назорат, амнияти равонӣ ва ҳарими хусусии оҳоди ҷомеа низ ҳадшадор мешавад.

Мавонии пазириши RFID аз сӯйи муштариён. Бо тавҷуҳ ба мазоёи RFID барои ширкатҳо ва давлатҳо, онҳо ҳанӯз натавонистаанд пазириши умумиро барои асноди барчаспгузоришудаашон фароҳам кунанд. Дар сурате ки технологияи ҳарими хусусиро таҳти таъсири худ қарор диҳад, пазириш зарурӣ аст.

Мазоёи барои муштариёни бонкҳо. Баҳси RFID-и сайёр ва асноди бонкии барчаспгузоришуда, дар ҳоле ки кӯмак мекунад, то беномӣ коҳиш ёбад, ба унвони як музайиби шахсӣ ба афрод фурухта мешавад. Дар лаҳзае ки як санади бонкӣ ба мардум арза мешавад, гӯшии телефони ҳамроҳи онон барчаспро мехонад, бо пойгоҳи додаи асли иртибот барқарор мекунад ва тасдиқи эътибори санад ва эътибори қонунӣ будани ҳомилро дарёфт мекунад. Ҷилагарӣ ба таври чашмгире коҳиш хоҳад ёфт. Ба унвони маҳсули фаръии фароянд, давлат метавонад иттилооти бештаре аз пойгоҳи додаи интиқоли аснод аз шаҳрвандон, бонкҳо, хурдафурушон ва бахшҳои ҳадамотӣ ба даст оварад. Ҳамин тавр, бо хариди маҳсулоти барчаспгузоришуда метавонем онҳоро дар хонаҳоямон, дар сурати гумшуда, пайдо кунем. Мо кофқатгирандаҳои дохилиро дар тоқчаҳо, кифи утокҳо ё даргоҳҳо насб кунем.

Роҳкорҳои муқобала бо қажкоркардҳои тавсияи RFID дар бонкдорӣ. Ифшои қобилияти фановарӣ. Ин шароит як мавқеияти ҷадид аст ва мусаллам аст, ки лоақал ҳанӯз тамоми ҷанбаҳои зиндагии хусусии афродро таҳдид намекунад. Вале ин эҳтимолро афзоиш медиҳад, ки ҳеч нуқтаи амне барои дарки вазъияти хусусии фард бо ҳештани ҳеш боқӣ намонад. Мудофиони муштариён, баҳусус барои барчаспҷое, ки аз тариқи world wide қобили хондан ҳастанд, ба иллати хатаре, ки онҳо ба ҳарими ҷойгоҳи шахсӣ таҳмил мекунанд, қавонини бештареро зарурӣ медонанд. Аммо оё regulation-ҳо метавонанд нигаронӣ аз султаи системаҳои RFID бар афроди инсониро коҳиш диҳанд. Султа бар афроди инсонӣ ҳангоме иттифоқ меуфтад, ки падидаи султагар ношинохта бошад. Дарвоқеъ, ба маротиби шаффофосозии система ва воридкунандагон ва тарроҳони системаи султагар нигаронии мардум дар бораи он то ҳудуде коҳиш ёфта ва онро роҳаттар дар миёни худ мепазиранд.

Хулоса бо ин тафсирҳо навъе дугонагӣ дар истифода аз шиносгари авмочи радиои ва дар кул технологияи ҷадиди мушобеҳи он созмонҳо шакл мегирад. Аз як сӯ, фановарии ҷадид ба кӯмаки системаҳои таъмини амнияти иҷтимоӣ ва амнияти молӣ ва ҷонии афроди созмонӣ меояд, ки қавониди ғайриқобили инкоре дорад ва аз

сӯйи дигар, амнияти равонии афрод аз байн меравад ва афрод дучори фаромӯшии хештан мешаванд, тахти султай созмонҳо қарор мегиранд ва ҳарими хусусии худро аздастрафта меёбанд.

АДАБИЁТ

1. West Industries Supplier Company, Solutions of Banking, Paper presented at International Conference on Management of Supply Chain and Information Systems, Tehran, Applied Information Co.
2. Article of RFID Tags, Contactless Smart Card Technology and Electronic Passports: Frequently Asked Questions, Available at: www.kis-kiosk.com/casestudies/assets/rfid-faq.pdf.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ RFID-ТЕХНОЛОГИЙ КАК ВАЖНЕЙШЕГО ПОСРЕДНИКА НА ПУТИ К СОВРЕМЕННОЙ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЕ

В данной статье авторами рассматриваются методы использования RFID-технологий как важнейшего посредника на пути к современной банковской системе.

Ключевые слова: банковская система, информационные технологии, применение современных технологий в банковской системе, RFID-технологии.

THE USE OF RFID TECHNOLOGY AS AN IMPORTANT INTERMEDIARY ON THE WAY TO A MODERN BANKING SYSTEM

In this article the authors of the methods of use of RFID technology as an important intermediary on the way to a modern banking system.

Key words: banking system, information technology, application of modern technologies in the banking system, RFID-technologies.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *Мухаммад Махмуд Майманд* – ассистент, Университет Паёми Нур, Иран
Али Курбони- соискатель (Phd) Университет Паёми Нур, Иран
Бобаки Хазои- Калифорнийский международный университет

ХУСУСИГАРДОНӢ ВА ОМИЛӢОИ БА ОН ТАЪСИРРАСОНАНДА ДАР ЭРОН

Вакилӣён Огуи Маҳдӣ Муҳаммадҳасан
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Хусусигардонӣ дар мафҳуми густурдаи он ба шеваҳои коҳиши нақши давлат ва воғузори он ба баҳши хусусӣ ва пайравӣ аз мантиқи бозор дар тамоми тасмимоти иқтисодӣ гуфта мешавад. Аз ин нуқтаи назар, фосила аз сиёсати ҳифзи бархе аз фаъолиятҳои мушаххасе, ки дар дасти давлат барои пешгирӣ аз тавсеаи бештари баҳши давлатӣ (инҳисорзудой), ба коҳиши ҷойгоҳи нисбии баҳши давлатӣ ва воғузори нақши бештар ба баҳши хусусӣ ишора дорад. Вуруди бунгоҳҳои ҷадиди баҳши хусусӣ метавонад дар вазъияте, ки баҳши давлатӣ аз инҳисор бархурдор будааст, рақобатро эҷод намояд. Бунгоҳҳои давлатии мавҷуд маҷбур хоҳанд шуд, ҳолати тичорӣ бигиранд ва ба муқаррарот ва нерӯҳои бозор воқуниш нишон диҳанд.

Дар ин пажӯҳиш бо ишора ба пешинаи хусусигардонӣ дар ҷаҳон, раванди хусусигардонӣ ва омилҳои таъсирқарда бар он дар Эрон, мавриди баррасӣ қарор гирифта, дар ниҳоят ба ин натиҷа расидааст, ки агарчи қонуни хусусигардонӣ дар Эрон аз соли 1370 (1991-1992) мучавизи хусусигардониро додааст, вале аз замоне ки бар асоси барномаи севвуми тавсеа 1379-1383 (2000-2004) созмони хусусигардонии Эрон уҳдадори хусусигардонӣ шуда, беҳбуд ва бо таъйини сиёсатҳои куллии асли 44-и қонуни асосӣ тавассути мақоми роҳбарии Эрон дар соли 1385 (2006-2007) ва тасвиби қонуни ислоҳи баҳше аз асли 44-и қонуни асосӣ дар соли 1387 (2008) шиддат ёфт. Аз ин рӯ, пажӯҳиш мушаххас шуд, ки вучуди қонун ба танҳои барои хусусигардонӣ кофӣ нест, балки илова бар зарурати қонунгузорӣ заминасозӣ низ барои хусусигардонӣ лозим аст, ки дар Эрон ин заминасозӣ аз соли 1385 (2006-2007), то ҳадди зиёди анҷом ва пас аз он хусусигардонӣ шиддати қобил тавачҷух гирифт.

Пешинаи хусусигардонӣ. Даврони хусусигардонӣ дар даҳсолаҳои охир шакл гирифта, онро ҷунбиши комилан нав дар ҳавзаи сиёсати иқтисодӣ намудааст. Талошҳои аввалия барои инҳисорзудой марбут ба Қунрод Однор дар Ҷумҳурии Федералии Олмон, ки аввалин барномаи инҳисорзудоиро дар даврони пас аз ҷанг оғоз кард бармегардад. Дар соли 1961 давлати Олмон аксари сахмияҳои худро дар ширкати Фелекс Вогун бо ҳадафи ҷалби сармоиғузори кӯчак ба сурати умумӣ арза кард.

Ҳаракати бузурги баъдӣ дар хусусисозии соли 1984, яъне хусусигардонии Телеком дар Англия тавассути Маргарет Тэтчер ва хусусӣ кардани бонкҳои бузурги кишвари Франция тавассути Жак Ширак амали гаштааст. Илова бар Франция кишварҳои Австрия, Белгия, Канада, Чили, Донмарк, Голандия, Италия, Япония, Малайзия, Сингапур, Америка низ хусусигардонии муҳиме аз тариқи арзи умумии саҳом дар васатҳои даҳаи 1980 ба анҷом расониданд. Аз соли 1987 ба баъд барномаи хусусигардонӣ бо суръат дар саросари ҷаҳон бахусус дар кишварҳои дар ҳоли тавсеаи Америкаи Лотинӣ, Африка ва ҷануби Осиё инкишоф ёфт.

Саҳми умда дар фароянди хусусигардонии ҷаҳонгустар, фурӯпошии режими коммунистӣ дар кишварҳои Еропаи Шарқӣ ва Иттиҳоди Шӯравии собиқ буд, ки аз соли 1989 оғоз гардид.

Дар кишвари Эрон саҳми болои давлат дар иқтисод, ҳузури ширкатҳои давлатӣ дар фаъолиятҳои ғайри зарурии иқтисодӣ, рақобатпазирии пойни иқтисод дар сатҳи миллӣ ва байналмилалӣ, тавзеи номуносиби манобеъ ва фурсатҳои байни бахши давлатӣ ва ғайридавлатӣ, баъд аз ҷанг бо Ироқ ва иҷрои аввалин барномаи панҷсолаи тавсеа, хусусигардонӣ ба таври амалӣ аз соли 1368 (1989-1990) матраҳ ва давлат дар пайи воғузори бахше аз фаъолиятҳои иқтисодӣ ширкатҳои давлатӣ ба бахшҳои ғайридавлатӣ баромад. Аммо хусусигардонӣ ба сурати созмондихӣ шуда, бар асоси қонунҳои ва муқаррароти мушаххас ва шаффоф бо меҳварияти созмони хусусигардонӣ ба унвони созмони иҷроии мавриди назар амалан аз соли 1380 (2001-2002) бо иҷро шудани қонуни барномаи саввуми тавсеа (1379-1383) оғоз шуд ва дар қонуни барномаи ҷаҳоруми тавсеа (1384-1388) низ ба унвони мукаммали муносиб барои қонуни мазкур дунбол шуд.

Назарияҳои дар робита бо моҳият ва мазмуни тағйири идоракунии давлатӣ ба хусусӣ Яке аз мутағйирҳои, ки дар ин пажӯҳиш истифода мешавад, хусусигардонӣ аст. Хусусигардонӣ мафҳуми густардае аст, ки дар адабиёти молӣ ба суратҳои мухталиф таъриф шудааст.

Ҷонритер ва Гари (1992) хусусигардониро як падидаи сиёсӣ ва иқтисодӣ медонад, ки имрӯз дар Фарбу Шарқ, кишварҳои тавсеаёфта ва дар ҳоли тавсеа, кишварҳои демократӣ ва диктатура ва ҳамҷунин кишварҳои бо системаи сармоядорӣ, сотсиалистӣ ва коммунистӣ пазируфта шудааст. У ишора дошт, ки се таърифи мутафовит аз хусусигардонӣ роиҷ аст. Дар роиҷтарини он ки бар дидгоҳи фалсафӣ таъкид дорад, хусусигардонӣ ба маънои вобастигии ҳарчӣ бештар бар муассисаҳои хусусии ҷомеа ва дар муқобил, вобастагии камтар ба давлат, ба ҷиҳати рафъи ниёзи мардум маъно шудааст. Тибқи таърифи дуввум аз хусусигардонӣ, ки амалиётитар мебошад, хусусигардонӣ, амали қоҳиши нақши давлат ё афзоиши нақши бахши хусусӣ дар як фаъолият ё дар моликияти дороиҳо мебошад.

Дар таърифи саввум, ки роиҷтарини он маҳсуб шудааст, хусусигардонӣ, амали интиқоли воҳидҳо ё дороиҳои давлатӣ ба бахши хусусӣ маъно шудааст.

Агнис Су (1995) хусусигардониро як мафҳуми ҷандбӯъдӣ гуфтааст. Ва ишора дошта, ки дар конференсияе, ки тавассути кумитаи илмии CIRIEC анҷом пазируфт, ширкаткунандагон аз кишварҳои гуногун таърифҳои мухталиф аз хусусигардонӣ доданд. Ба таври мисол, дар минтақаи кишварҳои Олмонизабон хусусигардонӣ ба маънои интиқоли ҳаққи моликият аз давлат ба бахши хусусӣ таъриф шуда буд. Аз тарафи дигар, Фаронсавизабонҳо, хусусигардониро ба унвони интиқоли ҳаққи моликият мавриди тавачҷуҳ қарор намендоданд, балки онҳо бар ҳадафҳои воҳиди тичорӣ таъкид доштанд, ки банобар ин, таъкиди онҳо бар интиқоли рафтори суд-меҳвар буд. Дар ин конференсия навъан, хусусигардонӣ ба унвони фароянди интиқоли моликият аз бахши давлатӣ ба бахши хусусӣ нигариста мешуд.

Мишел Бисли ва Степан Литл Чайнд (1983) муътақиданд, ки хусусигардонӣ василае аст барои беҳбуди амалқарди фаъолиятҳои иқтисодӣ аз роҳи афзоиши нақши нурӯҳои бозор, дар сурате ки ҳадди ақал 50% саҳноми давлатӣ ба бахши хусусӣ воғузур шавад.

Герд Швартз таърифи хусусигардониро барои кишварҳои бо иқтисодӣ мутамарказ бисёр фаротар аз интиқоли моликият ва таъдиде дар муқаррарот медонад ва мегӯяд: хусусигардонӣ, ба маънои ба вучуд овардани низоми иқтисодии ҷадид бар асоси бозор ва дар натиҷа дигаргунӣ ва таҳаввул дар абъоди мухталифи иқтисодӣ аст.

Фигенбаун Харви ва Цефри Хинг дар мақолаи худ бо унвони «Зерсохтҳои хусусигардонӣ: навъшиносӣ» ба омилҳои муваффақияти хусусигардонӣ пардохтааст.

Дик Вилиш ва Оливер, бо истифода аз таҷрибаҳои ҷаҳонӣ дар амри хусусигардонӣ, меъёрҳои муваффақияти як барномаи хусусигардониро ба шарҳи зер эълон доштаанд: 1) Як барномаи хусусигардонӣ бояд бо шароити кишвар ва бунгоҳҳои мавриди назар ҳамоҳанг бошад. 2) Барои коҳиши муқовимати дастгоҳӣ идорӣ ва манфиатҳои шахсӣ, барномаи хусусигардонӣ бояд аз сӯи болотарин мақомҳои давлатӣ шадидан ҷимоят шавад. 3) Вогузориҳои дуруст ва барномарезишуда барои ҷалби сармоягузoron. 4) Шаффофият, бетарафӣ ва эҷоди фурсатҳои баробар барои ҳамаи афрод. 5) Истифода аз маҳорат ва таҳассуси афроди хориҷӣ. 6) Ислоҳоти сохторӣ ҳамроҳ бо барномаи хусусигардонӣ. 7) Фароҳам кардани мучиботи сармоягузориҳои хориҷӣ дар барномаи хусусигардонӣ. 8) Хусусигардонии бахш ба бахш ё ба шеваи фуруши таркибӣ барои ба ҳадди аксар расонидани даромади давлат. 9) Ба ҳадди ақал расонидани шартҳои мансуб бо иҷроии хусусигардонӣ.

Хулоса ин ки давлатҳо метавонанд бо тааххуди сиёсӣ ба фароянди хусусигардонӣ, монеаҳои мавҷуд бар сари роҳи хусусигардониро аз байн бибаранд.

Ҳадафҳои хусусигардонӣ. Ҳадафҳои аввалия, ки давлати Федералии Олмон барои хусусигардонӣ дар соли 1961 таъйин карда буд, дар воқеъ ҳамон ҳадафҳо аст, ки 20 соли баъд низ давлати Англия унвон кард ва тақрибан аз он ба баъд низ тамоми давлатҳо ҳамин ҳадафҳоро бар мешуморанд. Ин ҳадафҳо иборатанд аз: 1. Афзоиши даромади давлатҳо. 2. Болобарии қорони иқтисодӣ. 3. Коҳиши даҳолати давлат дар иқтисод. 4. Густариши пояҳои моликияти саҳҳом. 5. Фароҳам овардани шароити муносиб барои шаклгирии рақобат. 6. Мудирияти бунгоҳҳои давлатӣ бар асоси назми бозор.

Тавсеаи бозори миллии сармоя ва густариши моликияти саҳҳом дар байни шаҳрвандон аз дигар ҳадафҳои умдае буд, ки тавассути Маргарет Теэтчер ва давлатҳои баъдӣ унвон шудааст. Дар Эрон низ ба мучибии сиёсатҳои куллии асли 44-и қонуни асосӣ, афзоиши баҳраварӣ ва рақобатпазирии иқтисоди кишвар дар ростои дастбӣ ба рушди иқтисодӣ ва густариши рифоҳи иқтисодии мардум ба унвони аҳдофи хусусигардонӣ эълон шудааст.

Шаклҳои хусусигардонӣ. Доинтис панҷ шакли хусусигардониро ба шарҳи зер матраҳ намудааст:

1. Тағйир дар моликият (аз бахши умумӣ ва давлатӣ ба бахши хусусӣ).
2. Тағйир дар фаъолиятҳо ё доройҳои умумӣ (дар муқобили коҳиши онҳо).
3. Тағйир дар ҷойгоҳи ҳуқуқи тадорукҳои умумии қолаҳо ва ҳадамот.
4. Тағйир дар ҷойгоҳи иқтисодии бахши умумӣ (аз тавлидкунандаи мустақим ба фароҳамкунандаи ғайримустақим).
5. Тағйир дар ҷойгоҳи муҳити рақобатӣ (аз тариқи бардоштани ҳуқуқи инҳисории бунгоҳҳои умумӣ).

Бештари иқдомоти анҷом шуда дар Эрон, дар хусусигардонӣ ҳамроҳ бо интиқоли моликият будааст. Дар ин пажӯҳиш, ҳадафҳои хусусигардонӣ аз навъи тағйири тавҳам бо тағйири моликият ва он ҳам дар ширкатҳои хусусигардонӣ шуда, узви бурси Эрон мадди назар аст.

Усули асосии хусусигардонӣ дар Эрон. Хусусигардонӣ дар Эрон аз соли 1370 (1991-1992) ва дар ростои барномаи аввали тавсеаи иқтисодӣ шурӯъ гардид, вале ҷеҳраи воқеии ин сиёсат дар арсаи иқтисодии кишвар аз замоне ки бар асоси барнома севвуми тавсеаи 1379-1383 (2000- 2004) созмони хусусигардонии Эрон зери назари Вазорати иқтисодӣ ва доройи кишвар қарор гирифт, беҳбуд ва бо ташреҳи сиёсатҳои куллии асли 44-и қонуни асосӣ тавассути мақоми раҳбарӣ дар соли 1385 (2006-2007) ва тасвиби қонуни ислоҳи баҳше аз асли 44-и қонуни асосӣ дар соли 1387 (2008) шиддат ёфт.

Хусусигардонӣ дар Қонуни барномаи аввал ва дуввуми тавсеа. Мавзӯи хусусигардонӣ аз соли 1368 (1989) дар хатимашихо ва сиёсатҳои барномаи аввали тавсеаи иқтисодии Эрон матраҳ ва заминаи иҷроии он бо тасвибномаи таърихи 29.03.1370 (1991) ҳайати вазирон ва эълони феҳристи ҳудуди 400 ширкати давлатӣ ва мутааллиқ ба давлат, ба манзури дастбӣ ба ҳадафи боло бурдани қоронӣ ва коҳиши ҳаҷм тасаддии давлат дар фаъолиятҳои иқтисодии ғайризарурӣ ва низ эҷоди таодули иқтисодӣ ва истифодаи беҳина аз имконот ва манобеи кишвар фароҳам омад.

Мизони вогузории саххоми давлатӣ дар фосилаи солҳои 1370-1380 (соли милодӣ 1991-2001) маблағи 8,329 млрд. риёл ба шарҳи зер будааст:

Чадвали 1

р/т	Солҳои ҳичрӣ	Соли милодӣ	Маблағи млрд. риёл
1.	1370-1373	1991-1994	1716
2.	1374-1376	1995-1998	1781
3.	1377-1379	1998-2000	4832
Ҷамъ			8329

Маъхаз: Сайти созмони хусусигардонии Эрон www.ipro.ir-12.06.2011

Ҳамон тавре ки чадвали боло нишон медиҳад бештарин вогузорӣ марбут ба радифи севвум буда, бо баррасии анҷомшуда дар ин давра низ бештарин вогузорӣ дар соли 1379 (2000-2010) будааст ва қабл аз ин сол вогузориҳо бисёр кам ва маҳдуд будааст. Аз омилҳои кунд будани раванди хусусигардонӣ дар солҳои мазкур метавон ба ғайри мумкин будани хусусигардонии саноати аслӣ, тибқи модда 44-и қонуни асосии Эрон, набудани шаффофият дар қиматгузорӣ ва шеваҳои вогузории бунгоҳҳои давлатӣ ишора кард.

Асли 44-и қонуни асосӣ ва низоми иқтисодӣ. Ба мучиби асли 44-и қонуни асосӣ «Низоми иқтисодии Ҷумҳурии Исломии Эрон» бар пояи се бахш давлатӣ, таъовунӣ (коллективӣ) ва хусусӣ устувор аст.

Бахши давлатӣ шомили куллияи саноати бузург, саноати модар, бозоргонии хориҷӣ, маъданҳои бузург, бонқдорӣ ва монанди инҳо аст, ки ба сурати моликияти умумӣ дар ихтиёри давлат аст. Бахши хусусӣ шомили он қисмат аз кишоварзӣ, домдорӣ, санъат, тичорат ва хадамот мешавад, ки мукамалкунандаи фаъолиятҳои иқтисодии давлатӣ ва таовунӣ (коллективӣ) аст.

Тафсили (шарҳи) завобит(муқаррарот) ва қаламрав ва шароити ҳар се бахшро қонун муайян мекунад. Ба мучиби қонуни мазкур ҳудуди эъмоли ҳокимият ва моликияти давлат ба таври мушаххас таъриф нашудааст, бинобар ин, мавзӯ ба унвони як монеа дар хусусигардонӣ матраҳ будааст ва бисёре аз вогузориҳоро бо маҳдудият мувоҷеҳ намудааст.

Хусусигардонӣ дар Қонуни барномаи севвуми тавсеа. Ба мучиби қонуни барномаи севвуми тавсеа (1379-1383)(2000-2004) муқаррар гардида, ба манзури иртиқои (болоравии) қорӣ ва афзоиши баҳраварии манобеи моддӣ ва инсонӣ ва қоромад қардани давлат дар арсаи сиёсатгузорӣ ва тавсеаи тавонмандии бахшҳои хусусӣ ва таовуни (коллективӣ), саххоми ширкатҳои қобили вогузорӣ дар бахши давлатӣ дар ширкатҳое, ки идомаи фаъолияти онҳо дар бахши давлатӣ ғайри зарур аст, тибқи муқаррароти ин қонун ба бахшҳои таовуни (коллективӣ) ва хусусӣ вогузор шавад.

Ба мучиби қонуни барномаи севвуми тавсеа муқарраргардида, ба манзури ҳамоҳангӣ, контроли фароянди (марҳилаҳо) вогузорӣ ва ҳусни иҷрои муқаррарот, ҳайате бо номи ҳайати олии вогузорӣ мураттаб аз 7 узв ташкил намуд. Ҳамчунин муқаррар гардид, давлат бо тағйири асосномаи созмони миллии густариши моликияти воҳидҳои тавлидӣ иқдом ба ташкили созмони хусусигардонӣ намояд ва саххоме, ки тавассути ҳайати вогузорӣ тағйини таклиф мегардад ва равиши фурӯш ва барномаи замонбандии он мушаххас шуда, аз тарафи ширкатҳои филиалҳои ширкатҳо марбута ба манзури тайи марҳилаҳои вогузорӣ вақолатан ба ин созмон вогузор гардад.

Дар ин росто, дар таърихи 26.02.1380 (2001) созмони моли густариши моликияти воҳидҳои тавлидӣ ба созмони хусусиюзӣ тағйири ном дод.

Ташкили филиалҳои ширкатҳо. Филиалҳои ширкатҳо (HOLDING COMPANY) дар қонуни барномаи севвум, ба унвони намояндаи соҳиби саҳом дар маҷмаъи умумии ширкатҳои давлатӣ ифои нақш мекунад. Ин ба мафҳуми ҷудо шудани ширкатҳои давлатии мавҷуд аз баданаи давлат ва созмондихии онҳо дар филиалҳои ширкатҳо аст. Филиалҳои ширкатҳо мукаллаф шуданд, саххоми марбут бо фаъолиятҳои худро аз соири ширкатҳо дарёфт намуда ба созмони хусусигардонӣ эълон кунанд. Созмони хусусигардонӣ бо дарёфти вақолатнома аз филиалҳои ширкатҳо, саххоми ироашударо бар ҳасби маврид дар бурси уроқи баҳодор ё аз тариқи баргузории музоида ба фурӯш расонад.

Раванди пасти хусусигардонӣ дар тӯли барномаи севвуми тавсеа ва тӯлонишудани фароянди ташкили филиалҳои ширкатҳо ва ҳамчунин муқовимат ва ҳатто муҳолифати бархе аз мудирони давлатӣ дар ташкили филиалҳои ширкатҳо мунҷар шуд, ки маҷлиси Шӯрои Исломи дар моҳи дуввуми соли 1381 (2002) пешниҳодеро мабни бар вогузории моликият куллияи воҳидҳои тахти пӯшиши вазоратхонаҳои давлатӣ ва вазорати иқтисод ба тасвиб расонд, ки бар асоси он вазорати қорҳои иқтисодӣ ва дорой масъулияти идораи ширкатҳои давлатиро ухдадор шуд.

Соири қонунҳо дар Қонуни барномаи севвуми тавсеа. Аз дигари қонунҳои муҳиме, ки дар соли 1381 (2002-2003) маврид таҷдиди назар қарор гирифт, қонуни ҷазб ва ҳимоят аз сармоягузории хоричӣ аст, ки бо эъмоли ин қонун илова бар раванқи бозори сармоя ба қорҷодкунӣ ва рушд ва тавсеа кишвар фароҳам менамуд.

Аз дигар қонунҳои мусавваб, ки бетаъсир бар хусусигардонӣ набудааст, судури муҷавизи таъсиси 3 бонки хусусӣ дар соли 1381 (2002-2003) ва низ ислоҳи қонуни молиётҳои муҷаққил ва қоҳиши нархи молиёт бар даромад ба 25% буд.

Бо вучуди ин ки бар асоси қонуни хусусигардонӣ, барномаи севвуми тавсеаи кишвар, интиқоли саҳоми ширкатҳои давлатӣ, ки бар асоси қонун моликияти онҳо қобили интиқол ба баҳши хусусӣ аст ва бо вучуди қонунҳои мусавваб ва тарҳҳои пешниҳодӣ барои интиқоли миллионҳо доллар аз доройҳои давлатӣ ба баҳши хусусӣ, ҳанӯз мушкилоти бисёре дар ин роҳ вучуд дошт. Баррасии саҳоми давлатии вогузоршуда дар тӯли иҷрои барномаи севвум ба шарҳи зер ва муқоисаи онҳо бо вогузориҳои анҷомшуда дар солҳои қабл (ироашуда дар саҳифаҳои баъдӣ) баёнқунандаи вучуди ин мушкилот ва вогузории бисёр маҳдуд мебошад.

Ҷадвали 2. Маблағ ба млн. риёл

р/г	Баҳш	1380	1381	1382	1383	Ҷамъ
		2001-2002	2002-2003	2003-2004	2004-2005	
1.	таовунӣ					
2.	хусусӣ	207	3428	9826	6492	19953
3.	умумии ғайридавлатӣ		174	4		178
4.	ҷамъ	207	3601	9830	6492	20131

Маъхаз: Сайти созмони хусусигардонии Эрон www.ipro.ir-12.06.2011

Хусусигардонӣ дар Қонуни барномаи ҷаҳоруми тавсеа. Ҷарҷанд дар қонуни барномаи севвуми тавсеа, ба вогузории саҳоми ширкатҳои давлатӣ таъқид шудааст, вале бо таваҷҷуҳ ба ҳавзаи фаъолият иқтисодии давлат ба шарҳи мавридҳои ишора шуда дар садри асли 44-и қонуни асосӣ ва таъйини тақлиф нашудани фаъолиятҳои хорич аз асли 44-и қонуни асосӣ (фаъолиятҳои қобили вогузорӣ) ва вучуди соири мушкилоти матрҳшуда дар боло, амалан имқони вогузории бисёре аз воҳидҳо аз сӯи давлат муяссар набудааст. Дар ҷихати рафъи мушкилоти мазқур дар тӯли барномаи ҷаҳоруми (1384-1388)(2005-2010) тавсеа иқдомоти зер сурат гирифтааст:

Таъйини сиёсатҳои куллии асли 44-и қонуни асосӣ тавассути мақоми роҳбарии Эрон. Бо таваҷҷуҳ ба ибҳом дар ҳавзаи фаъолиятҳои давлат тибқи асли 44-и қонуни асосӣ, дар таърихи 12.04.1385 (2006) сиёсатҳои куллии асли 44-и қонуни асосӣ дар робита бо тавсеаи баҳшҳои ғайридавлатӣ аз тариқи вогузории фаъолиятҳо ва бунгоҳҳои давлатӣ аз сӯи мақоми роҳбарии Эрон таъйин ва ба се қувваи иҷроӣ, қонунгузорӣ ва қазой иблог гардид, ки ба муҷиби он ишора шуда бо таваҷҷуҳ ба зарурати шитоб гирифтани рушд ва тавсеаи иқтисодии кишвар муҷтани бар иҷрои адолати иҷтимоӣ ва аз байн бурдани фақр дар ҷаҳорҷуби санади ҷашмандози 20 солаи кишвар:

1) Давлат ҳаққи фаъолияти иқтисодии ҷадид хорич аз мавридҳои мазқур дар садри асли 44-ро надорад ва бояд ҳар гуна фаъолият, ки шомили унвонҳои садри асли 44 набошад, ҳадди ақсар то поёни барномаи панҷсолаи ҷаҳорум (соле 20% қоҳиши фаъолият) ба баҳшҳои таовунӣ, хусусӣ ва умумии ғайридавлатӣ вогузор қунад.

2) Сармоягузорӣ, моликият ва мудирият дар заминаҳои мазқур дар садри асли 44-и қонуни асосӣ шомили саноати бузург, фаъолияти бозоргонии хоричӣ, бонқдорӣ, бима, таъмини нерӯ, куллияи умури почта, роҳ ва роҳи оҳан, ҳавопаймоӣ ва

киштиронӣ тавассути бунгоҳҳо ва ниҳодҳои умумии ғайридавлатӣ ва бахшҳои таовунӣ ва хусусӣ муҷоз гардид.

Дар идома ишора шуда, ки саҳми беҳинаи бахшҳои давлатӣ ва ғайридавлатӣ дар фаъолиятҳои садри асли 44 бо таваҷҷуҳ ба ҳифзи ҳокимияти давлат ва истиқлоли кишвар ва адолати иҷтимоӣ ва рушд ва тавсеаи иқтисодӣ, тибқи қонун таъйин мешавад. Ҳамчунин дар ростии мусаввабаи таърихи 17.11.1384 (2006) ҳайати давлат ва дархост аз мақоми раҳбарӣ бо воғузории бахше аз саҳми ширкатҳои давлатӣ ба ақшори камдаромад ба сурати саҳми адолат мувофиқат гардид.

Қонуни ислоҳи бахше аз қонуни Барномаи чоруми тавсеа дар робита бо хусусигардонӣ. Дар таърихи 25.03.1387 (1999) бахше аз қонуни барномаи чаҳоруми тавсеа дар робита бо воғузории саҳми ширкатҳои давлатӣ ба бахши ғайридавлатӣ ислоҳ гардид, ки бештари мавридҳои он дар робита бо қаламрави фаъолиятҳои ҳар як аз бахшҳои давлатӣ, таовунӣ (коллективӣ) ва хусусӣ ба шарҳ зер таъйин гардидааст:

Моддаи 2 қонуни ислоҳии мазкур – ба мучиби ин модда таърифи ҷадиде аз қаламрави фаъолиятҳои иқтисодии давлат шуд, ки бар асоси он фаъолиятҳои иқтисодӣ дар Ҷумҳурии исломии Эрон ба се гурӯҳи зер тақсим мешавад:

Гурӯҳи як - тамоми фаъолиятҳои иқтисодӣ ба ғайр аз мавридҳои мазкур дар гурӯҳи ду ва сеи ин модда.

Гурӯҳи ду - фаъолиятҳои иқтисодии мазкур дар садри асли 44-и қонуни асосӣ ба ғайр аз мавридҳои мазкур дар гурӯҳи сеи ин модда.

Гурӯҳи се - фаъолиятҳо, муассисот ва ширкатҳои шомили ин гурӯҳ шабакаҳои модари муҳобиротӣ, шабакаҳои аслии ҳадамоти пояи почта, тавлидоти маҳрамона, ширкати миллии нефти Эрон ва ширкатҳои истихроҷ ва тавлиди нефти хом ва газ, маъданҳои нефт ва газ, бонкҳои миллий, сипах, саноат ва маъдан, тавсеаи содирот, кишоварзӣ, маскан ва тавсеаи таовун, бимаи марказӣ ва ширкати бимаи Эрон, шабакаҳои аслии интиқоли барқ, созмони ҳавопаймоии кишварӣ ва созмони бандарҳо ва киштиронӣ, садҳо (нерӯгоҳ) ва шабакаҳои бузурги обрасонӣ ва радио ва телевизион.

Моддаи 3 қонуни ислоҳии мазкур - қаламрави фаъолиятҳои иқтисодии давлат ба шарҳ зер таъйин гардидааст.

а) моликият, сармоягузорӣ ва мудирият барои давлат дар он даста аз бунгоҳҳои иқтисодӣ, ки мавзӯи фаъолияти онҳо шомили гурӯҳ яки модда (2) ин қонун аст, мамнуъ (ғайри мумкин) аст;

б) давлат мукаллаф аст 80% аз арзиши маҷмӯи саҳми бунгоҳҳои давлатӣ дар ҳар фаъолияти шомили гурӯҳи дуи моддаи (2) ин қонун ба истисно аз роҳ ва роҳи оҳанро ба бахшҳои хусусӣ, таовунӣ (коллективӣ) ва умумии ғайридавлатӣ воғузур намояд;

в) сармоягузорӣ, моликият ва мудирият дар фаъолиятҳо ва бунгоҳҳои шомили гурӯҳи се моддаи (2) ин қонун фақат дар ихтиёри давлат аст.

Моддаи 4 қонуни ислоҳи мазкур - қаламрави фаъолиятҳои иқтисодии бахши ғайридавлатӣ ба шарҳи зер таъйин гардидааст: 1) Сармоягузорӣ, моликият ва мудирият дар фаъолиятҳои гурӯҳи яки моддаи (2) ин қонун фақат дар ихтиёри бахши ғайридавлатӣ аст. 2) Сармоягузорӣ, моликият ва мудирият дар фаъолиятҳои гурӯҳи дуи моддаи (2) ин қонун барои бахшҳои хусусӣ, таовунӣ (коллективӣ) ва муассисоти умумии ғайридавлатӣ иҷозат додааст. 3) Фаъолиятҳои бахши хусусӣ, таовунӣ (коллективӣ) ва умумии ғайридавлатӣ дар мавридҳои шомили гурӯҳи сеи моддаи (2) ин қонун ба шартӣ ҳифзи моликияти 100%-и давлат иҷозат додашудааст.

Моддаи 5 қонуни ислоҳи мазкур - Сақфи муҷози моликият саҳом бонкҳои ғайридавлатӣ ва муассисоти молӣ ва эътиборӣ ба таври мустақим ё ғайримустақим барои ҳар ширкати саҳомии ом ё таовуни (коллективӣ) саҳомии ом ё ҳар муассиса ва ниҳоди умумии ғайридавлатӣ 10% ва барои ашхоси ҳақиқӣ ва бақияи ашхоси ҳуқуқӣ 5% таъйин мешавад.

Қонуни ислоҳи бахше аз қонуни барномаи чаҳоруми тавсеа дар робита бо воғузории саҳми адолат. Ба мучиби моддаи 34-и қонуни ислоҳи бахше аз қонуни барномаи чаҳоруми тавсеаи муқаррар гардида, давлат муҷоз аст то 40% маҷмуи арзиши саҳми бунгоҳҳои қобили воғузурӣ дар ҳар бозори мавзӯи гурӯҳи дуи моддаи (2) ин қонун (фаъолиятҳои иқтисодӣ дар садри асли 44-и қонуни асосӣ ба ғайр аз мавридҳои мазкур дар гурӯҳи сеи ин модда)-ро ба атҳои эронии муқими дохили кишвар воғузур намояд. Ҳамчунин дар иҷрои моддаи 38-и қонуни мазкур дар

таърихи 21.11.1387 (2009) «Оинномаи иҷроии тавзеи саҳоми адолат» ба тасвиби шӯрои олии иҷроияи сиёсатҳои куллии асли 44 расидааст.

Равишҳои воғузори саҳом. Ба мучиби моддаи 20 қонуни воғузори саҳом ба ташхиси ҳайати воғузори ба се равиши зирин қобили анҷом аст: 1) Фурӯши бунгоҳ аз тариқи арзай саҳом дар бурсҳои дохилӣ ё хориҷӣ. 2) Фурӯши бунгоҳ ё саҳоми булуқӣ аз тариқи музоидаи умумӣ дар бозорҳои дохилӣ ё хориҷӣ. 3) Фурӯши бунгоҳ ё саҳоми булуқӣ аз тариқи музокира.

Ба мучиби табасараи(зерқонуни) сеи моддаи мазкур, давлат мучоз гардида, ки ҳадди аксар 5% аз саҳоми бунгоҳҳои қобили воғузори ба мудирон ва корқонуни ҳамон бунгоҳ ва ҳадди аксар 5% ба соири мудирони ботаҷриба воғузори қунад. Дар ин робита оинномаи иҷроии наҳвай воғузори саҳоми мазкур (саҳоми тарҷеҳӣ) дар таърихи 27.11.1387 (2009) ба тасвиби шӯрои олии сиёсатҳои куллии асли 44-и қонуни асосӣ расидааст.

Ҳамчунин ба мучиби моддаи 6-и қонуни мазкур, давлат мучоз гардида ба манзури пардохти(тасвияи бадеҳӣ) қарзи худ ба муассисоти умумии ғайридавлатӣ иқдом ба воғузори саҳом ба онҳо намояд, маршрут ба он ки молиқияти мустақим ё ғайримустақими онҳо бештар аз 40% нашавад. Ҳамчунин арзай саҳоми давлатӣ, мумкин аст ба таври кулӣ ва ё ба шеваи тадриҷӣ анҷом гардад. Ба мучиби моддаи 39-и қонуни мазкур, тасмимгири дар ин робита бо шеваи арзии саҳом бар уҳдаи ҳайати воғузори аст.

Ҳайати воғузори ва вазифаҳои он. Дар моддаи 39 қонуни ислоҳи мазкур ҳайати воғузори ба манзури ҳамоҳангӣ дар иҷроии ин қонун ба раёсати Вазири қорҳои иқтисодӣ ва дорой ва мутаҷаккил аз Вазири қорҳои иқтисодӣ, Вазири додгустарӣ, раиси созмони мудирият ва барномарезии кишвар (бидуни ҳаққи рай), Вазири вазоратхонаи марбута (бидуни ҳаққи рай) ва 2 нафар аз намояндагони маҷлис ба унвони нозир ташкил ва шарҳи вазифаи он таъйин шудааст.

Шӯрои олии иҷроии сиёсатҳои куллии асли 44 ва вазифаҳои он. Ба мучиби моддаи 41-и қонуни мазкур ба манзури тасмимгириҳои асосӣ, ки дар амри хусусигардонӣ, Шӯрои олии иҷроии сиёсатҳои куллии асли 44-и қонуни асосӣ мутаҷаккил аз раиси Ҷумҳур ва 18 узви ташкил ва шарҳи вазифаи он таъйин шудааст.

Воғузори саҳом ба бахшҳои таовуни (саҳоми адолат), хусусӣ, умумӣ ва ғайридавлатӣ. Воғузори саҳоми давлатӣ ба бахшҳои хусусӣ, умумӣ, ғайридавлатӣ ва ба шакли саҳоми адолат тайи солҳои 1384-1389 (2005-2010) ба шарҳи ҷадвали зер анҷом шудааст:

Ҷадвали 3. Маблағ ба млн. риёл

р/т	Бахш	1384	1385	1386	1387	1388	1389	Ҷамъ	%
		2005-2006	2006-2007	2007-2008	2008-2009	2009-2010	2010-2011		
1.	таовун		21735	177437	142936			342108	47
2.	хусусӣ	764	3655	45018	40763	119884	55436	265490	37
3.	умумии ғайридавлатӣ			27482	31240	59140		117862	16
4.	ҷамъ	764	25390	249937	214939	179024	55436	725490	100
5.	фоиз	0,1	3,5	34,5	29,6	24,7	7,6	100	

Маъхаз: Сайти созмони хусусигардонии Эрон www.ipro.ir-12.06.2011

Ҳамон тавре ки дар ҷадвали боло мулоҳиза мешавад, раванди воғузори саҳомии давлатӣ ба бахши ғайридавлатӣ аз соли 1386 (2007) афзоиши қобили тавачҷуҳ доштааст, ки далелҳои он таъкиди мақоми роҳбарӣ бар хусусигардонӣ ва низ қонунгузори қонуни ислоҳи бахше аз қонуни барномаи ҷаҳоруми тавсеа дар робита бо воғузори саҳоми ширкатҳои давлатӣ ба бахшҳои ғайридавлатӣ ташкил ва таъйини вазифаҳои ҳайатҳои воғузори ва Шӯрои олии танзими шеваҳои воғузори ва оинномаҳои муртабит ба он будааст.

Дар робита бо қоҳиши воғузори дар соли 1388 (2008-2009), ҳамон тавре ки дар ҷадвали боло мулоҳиза мешавад, аз соли 1388 (2008-2009) саҳоми адолат воғузори нашудааст, вале воғузори ба соири шаклҳо, раванди афзоишӣ доштааст, ки албатта маблағи 85000 млрд. риёли он марбут ба як муомилаи истисноӣ (воғузори 50% саҳоми муҳобирот) будааст, ки албатта воғузориҳои соли 1388 нисбат ба барномарезии анҷом шуда, камтар будааст, зеро ки созмони хусусигардонӣ дар

гузариши амалкарди соли 1388 худ далелҳои вогузор нашудани саҳомӣ тӯдоде аз ширкатҳо тибқи барномаҳо ба шарҳи зер эълон кардааст: 1. Набудӣ тақозо дар робита бо вогузори 34 ширкат. 2. Инҳилол ё пешниҳоди инҳилоли 50 ширкат. 3. Мушкilotи ҳуқуқӣ ва надодани иттилооти марбут ба 5 ширкат.

Муқоисаи вогузориҳои соли 1389 (2010-2011) бо соли 1388 (2009-2010) ҳақи аз 56% коҳиши вогузорӣ дар соли 1389 аст, вале ҳамон тавре ки ишора шуд, дар соли 1388 (2009-2010) як муомилаи истисноӣ (вогузори 50% саҳомӣ муҳобирот) анҷом шудааст, ки бидуни ин муомила вогузори 1389 (2010-2011) нисбат ба 1388 (2009-2010) афзоиш низ дорад.

Ҳамчунин бо тавачҷуҳ ба чадвали боло бештари вогузорӣ (47%) ба бахши таовунӣ (саҳомӣ адолат) будааст, ки бо тасвиби ҳайати давлат ва мувофиқати мақоми роҳбарӣ аз соли 1386 (2007-2008) ба ақшори ками даромад вогузор шудааст.

Вогузориҳои саҳом ба шеваҳои мухталиф Вогузориҳои саҳомӣ давлатӣ ба бахшҳои хусусӣ, умумӣ ғайридавлатӣ ва ба шакли саҳомӣ адолат ба ақшори мухталифи мардум тайи солҳои 1374-1389 (2005-2010) ба шеваҳои мухталиф аз тариқи бурси уроқи баҳодор, музоида ва ё аз тариқи музокира ба шарҳи зер анҷом шудааст.

Чадвали 4. Маблағ ба млн. риёл

р/т	Равиши арзӣ	1384	1385	1386	1387	1388	1389	Чамъ	%
		2005-2006	2006-2007	2007-2008	2008-2009	2009-2010	2010-2011		
1.	бурс	453	24788	162742	194689	147404	18627	548677	75,6
2.	фаробурс						9923	9923	1,4
2.	музоида	311	602	87195	20250	29117	26667	164169	22,6
3.	музокира					2502	219	2721	4
4.	чамъ	764	25390	249937	214939	179024	55436	725490	100
5.	фоиз	0,1	3,5	34,5	29,6	24,7	7,6	100	

Маъхаз: Сайти созмони хусусигардонии Эрон www.ipro.ir-12.06.2011

Ҳамон тавре ки дар чадвали боло мулоҳиза мешавад, умдаи вогузориҳо (75,6%) аз тариқи бурс анҷом шудааст ва пас аз он вогузориҳо аз тариқи музоида (22,6%) будааст ва дар иҷрои моддаи 20-и қонун, ки таъкиди камтар бар вогузорӣ аз тариқи музокира дорад, камтарин вогузорӣ (4%) аз тариқи музокира анҷом шудааст.

Вогузориҳои саҳом ба тафкики бозори арзани саҳом. Вогузориҳои саҳомӣ бар асоси вогузорӣ ба тафкики бозори арзии саҳом тайи солҳои 1374-1389 (2005-2010) ба шарҳи зерин анҷом шудааст.

Чадвали 5. Маблағ ба млн. риёл

р/т	Навъи арза	1384	1385	1386	1387	1388	1389	Чамъ	%
		2005-2006	2006-2007	2007-2008	2008-2009	2009-2010	2010-2011		
1.	Булуки	426	23,005	243,192	204,366	172,282	51100	694372	95,7
2.	Тадриҷӣ	318	2,350	4,568	6,511	3,859	2544	20149	
3.	Тарҷеҳӣ	20	34	2,177	4,062	2,883	1791	10969	
4.	Чамъ	764	25,390	249,937	214,939	179,024	55,436		
5.	Фоиз	0,1							

Маъхаз: Сайти созмони хусусигардонии Эрон www.ipro.ir-12.06.2011

Ҳамон тавре ки дар чадвали боло мулоҳиза мешавад, умдаи вогузориҳо (95,7%) ба сурати булуки арза шудааст ва дар иҷрои моддаи 20-и қонун тасмимгирӣ дар ин робита ва низ соири шеваҳои вогузорӣ бар ӯҳдаи ҳайати вогузорӣ будааст.

Хусусигардонӣ дар Қонунӣ барномаи аввал ва дуввуми тавсеа. Хусусигардонӣ аз соли 1368 (1989) дар барномаи аввали тавсеаи иқтисодӣ, иҷтимоӣ ва фарҳангии Эрон матраҳ гардид, вале амалан ба далели ғайримумкин будани хусусигардонии санонии асли, тибқи моддаи 44-и қонунӣ асосии Эрон, набудӣ шаффофият дар киматгузорӣ ва шеваҳои вогузори бунгоҳҳои давлатӣ ишора кард.

Дар қонунӣ барномаи севвум низ бар хусусигардонӣ таъкид гардида ва бо ташкили созмони хусусигардонӣ ва филиалҳои ширкатҳо ва низ тасвиби қонунҳои дигар дар робита бо хусусигардонӣ саъй бар заминасозӣ ва таъсир бар раванди хусусигардонӣ шуд, вале ба далели набудӣ маҷмӯаи муқаррароти яқпорча дар заминаи хусусигардонӣ, мушаххас набудани ширкатҳои қобили вогузорӣ ва таъйини

таклифнашудани фаъолиятҳои хориҷ аз асли 44-и қонуни асосӣ ва набуди дастуруламалҳои ҷомеа ва комил дар заминаи ислоҳи сохтори ширкатҳои қобили воғузурӣ боз ҳам хусусигардонӣ маҳдуд анҷом шуд ва ин раванд то соли 1385 (2006-2007) идома дошт, то ин ки сиёсатҳои куллии асли 44-и қонуни асосӣ дар робита бо хусусигардонӣ тавассути мақоми раҳбарии Эрон таъйин ва бар он таъкид шуд ва бо воғузурӣ саҳми адолат низ мувофиқат шуд, ҳамчунин бо тасвиби Қонуни ислоҳи бахше аз қонуни барномаи ҷаҳорум ва низ таъйини шарҳи вазоифи ҳайатҳои воғузурӣ ва Шӯрои олии сиёсатҳои куллии асли 44 ва ҳамчунин танзими оинномаҳои марбут ба хусусигардонӣ маҷмӯан боиси рушди қобили таваҷҷуҳи хусусигардонӣ аз соли 1386 (2007-2008) шуд.

А Д А Б И Ё Т

1. Encyclopedia of government and politics John Paynter, M.E. Hawkesworth, Maurice Kogan Routledge,, 1992
2. From economic miracle to privatization success: initial stages of the privatization process in two SOEs on Taiwan, Agnes Syu, University Press of America, 1995
3. Feigenbaum, Harvey and Jeffrey Henig. "The Political Underpinning of privatization: A Typology"., World Politics, No. 46, (Jan. 1994), 2008.
4. Вилям Ел Магинсон. Иқтисоди молии хусусигардонӣ. Тарҷумаи Муҳаммади Сафор. Техрон, 1388.
5. Ашрафи Лочувардӣ ва Ҳамиди Маликӣ. Хусусигардонӣ ва ҷолишҳои он. Моҳномаи иттилооти сиёсӣ ва иқтисодӣ. Шумораи 345-346.
6. Michael Beesly and Stephen little child. Privatization: "Principles, problems and priorities". Lloyds Bank Review, July 1983
7. Gerd Schwartz. "Privatization: Possible Lesson from the Hungarian case" World Development, vol. 19.
8. Қонуни асосии Ҷумҳурии исломии Эрон мусавваби соли 1358.
9. Қонуни ислоҳи бахше аз қонуни барномаи ҷаҳоруми тавсеаи Ҷумҳурии исломии Эрон мусавваби таъризи 25.03.1387.
10. Нодиркулии Қулуқчиён ва Ғуломризо Ҳайдарии Курди Занганӣ. Маҷаллаи пажӯҳишҳои иқтисодӣ. Ироаи модели барои иртифо ва тавсеаи хусусигардонӣ дар Эрон.

ПРИВАТИЗАЦИЯ И ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА НЕЕ В ИСЛАМСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ ИРАН

В данной статье автором рассматривается процесс организации и формирования государственных и частных компаний в Иране и факторы, влияющие на процесс приватизации в экономике данной страны.

Ключевые слова: экономика, приватизация, процесс приватизации, государственные компании, частные компании.

PRIVATIZATION AND THE FACTORS INFLUENCING IT IN THE ISLAMIC REPUBLIC OF IRAN

In this article the author considers process of the organization and formation of the state and private companies in Iran and the factors influencing process of privatization in economy of this country.

Key words: economy, privatization, privatization process, state companies, private companies.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Вақилиён Оғуи Маҳди Муҳаммадхасан* – соискатель ТНУ

БАРРАСӢ ВА МУҚОИСАӢ БОЗОРҲОӢ ПУЛ, САРМОЯ ВА АРЗ БАРОӢ ТАӢЙИНИ РИСК ВА БОЗДЕХ

Саидҳабиби Мусавӣ

Институти иқтисод ва демография Академияи илмҳои ҚТ
Department of economic, Arak Branch, Islamic Azad university, Arak, Iran

Дар ин мақола бозорҳои молиро бо нигариш ба итмом расидани дороиҳо ба ду даста тақсим мекунем. Сипас ҳарду бозорро дар ҷаҳор маврид бо якдигар ва бо бозори арз муқоиса мекунем: 1. Таърифи ҳар бозор. 2. Абзорҳои ҳар бозор.

3. Вижагиҳои ҳар бозор. 4. Ниҳодҳои фаъол дар ҳар бозор.

Муқоисаи анҷомшуда бар асоси хотима ёфтани дороиҳо дар бозорҳои молӣ анҷом шудааст. Аммо, мизони риск – дараҷаи нақдшавандагӣ ва арзиши исмӣ низ мавриди баррасӣ ва муқоиса қарор гирифтааст. Ба таври кулӣ, бозорҳои молӣ нақши зиёде дар рушд ва тавсеаи иқтисодӣ доранд. Ташвиқ ва пасандоз, таҷҳизи манобеъ, афзоиши сармоягузурӣ ва дар ниҳоят дастбӣ ба рушди иқтисодӣ натиҷаи таваҷҷуҳ ба бозорҳои пул ва сармоя ва пӯёии бозори арз аст.

Бозори сармоя. Ба таври кулӣ бозор созкоре аст, ки ба кумак и он мардум ба хариду фурӯши коло ва ҳадамот мепардозанд. Бозорҳо ниёзманди бозигарон ва

замони кори мушаххас ҳастанд. Харидорон дар бозор дорои қудрати интихоби муносиб ҳастанд ва метавонанд аз байни колоҳо ва ҳадамот беҳтарини онҳоро интихоб кунанд. Фурушандагон низ ба харидорон дастрасӣ доранд. Ба ҳамин далел, ҳазинаҳои иртиботии камтаре мепардозанд. Бозори сармоя низ монанди ҳар бозори дигаре аст, аммо муҳимтарин қолаи он сармоя аст. Бозори сармоя бахше аз бозори моли аст. Бозори сармоя дар баробари бозори пул қойгоҳи таъмини муддати баланди молии ширкатҳоро ба уҳда доранд.

Бозори сармоя зербинои фаъолиятҳои тичорӣ, санъатӣ, давлатӣ ва хусусӣ аст. Бозори сармоя воситае барои таҳсиси пулҳои баландмуддат барои ташкили дороиҳои моли аст. Пулҳои ин бозор аз сармоягузори инфиродӣ ва ширкатҳои сармоягузорӣ ва сандуқҳо ва бонкҳо ва дигар ба даст меоянд. Вучуҳи мазкур қихати таъмини молии тарҳҳои касбу қор ва тавсеаи ширкатҳои пазируфташуда дар биржа мавриди истифода қарор мегирад. Ба иборати дигар, бозори сармоя, вучуҳро аз бахшҳои дорои мозод қамъоварӣ мекунад ва онро ба самти қасоне, қи ниёзманд ҳастанд, қидоят мекунад. Қороии бозори сармоя, қосили амалқарди бозигарон ва нерӯҳои рақиб дар он аст. Дар қишварҳои пешрафта бозори сармоя, бахусус биржаи қоғазҳои қиматнок муҳимтарин қойгоҳи таъмини сармояи воқидҳои тичорӣ ва санъатӣ аст. Дар ҳоле қи дар қишварҳои қамтар тавсеаёфта монанди Эрон, тамарқузи таъмини моли бар система ва шабақаи бонкӣ аст.

Нақши бозори сармоя. Бозори сармоя нақши муҳиме дар тавсеаи иқтисодӣ дар қишварҳои пешрафта дорад. Бозори сармояи фаъол барои ширкатҳои мунташир-қунандаи саҳҳом ва дигар қоғазҳои қиматнок ва қамҷунин сармоягузори инфиродӣ ин итминонро фароқам мекунад, қи қимати қоғазҳои мазкур мунсифона таъйин шавад. аз ин рӯ, иқтисоди қишвар низ нафъ мебарад. Барои он қи таҳсиси вучӯҳ ва сармоя ба сурати матлуб ва беқина анҷом мешавад, яъне пружаҳои суддеҳ ва ҳаётӣ таъмини моли мешаванд ва пружақое, қи манфӣ ҳастанд, барои иқтисод ҳаётӣ нестанд, рад мешаванд.

Имрӯз дар дунё, бозорҳои сармояи қишварҳо бо яқдигар тарқиб мешаванд ва бозорҳои сармояи байналмилалиро ташқил медиҳанд. Ба қамин далел, фароянди рушди иқтисодӣ дар қамаи қишварҳо тасреъ мешаванд. Қамҷунин бо қақонишудани сармоя таҳсиси беқинаи сармояи байналмилалӣ низ анҷом мешавад.

Бозори сармоя дорои амалқардҳои зер аст: 1. Ниёзҳои сармояи ширкатҳо ва ниқодҳоро таъмин мекунад. 2. Ба ниқодҳои моли имқон медиҳад, то аз пулҳои худ дар давраҳои баландмуддат истифодаи судовар қунанд. 3. Муқибни амнияти дороиҳои моли мешавад. 4. Бо қидояти пасандозҳои мардум ба самти сармоягузориҳои муваллид, зимни қумак ба афзоиши тавлид ва таодули арза ва тақозои пул муқибни пешқирӣ аз афзоиши нарқи таваррум мешавад. 5. Таъмини молии пружаҳо ва тарҳҳои судоварро осон мекунад. 6. Боиси шаффоқияти ироаи иттилоот ва иттилоърасонии асарбахш мешавад. 7. Бо фароқам қардани истикрози баландмуддат барои давлат боиси таъмини молии тарҳҳои тавсеае дар бақши давлатӣ мешавад.

Биржаи қоғазҳои қиматнок, бақши аслии бозори сармоя. Биржаи қоғазҳои қиматноқи Техрон яқ бозори созмонёфта аст, қи муомилоти қоғазҳои қиматнок дар он анҷом мешавад. Сармоягузорон дар ин бозор, суди сармоя ва суди сақоми пардохтии ширкатҳоро ба унвои **боздеҳ** ба даст меоваранд. Боздеҳи мазкур бо риск рӯбарӯст, яъне мумқин аст қосили суди сармоя ва суди саҳҳмиҳои дарёфтӣ аз ширкатҳо манфӣ гардад. Биржаи қоғазҳои қиматнок ба мардум ин итминонро медиҳад, қи пули онҳо нақди қоргузорон аз амният барқурдор аст ва фаъолиятҳои бозор тибқи қонунҳо ва муқаррарот анҷом мешавад ва бар иҷрои қонунҳо назорат вучуд дорад.

Бозори сармоя дар Эрон. Дар ҳоли ҳозир дар Эрон бозори сармоя қӯчақ, қам тавсеаёфта, аз назари иттилоот ноқофӣ аст. Бозори сармоя дар Эрон фокиди ниқоли тақасусӣ, монанди бонкҳои сармоягузорӣ қихати қабули қариди саҳҳоми арзашудаи аввалияи ширкатҳо ё бозорёбии қоғазҳои қиматноқи ширкатҳои қадид аст. Анволи қоғазҳои қиматнок мавриди муомила дар бозори Эрон маҳдуд ба саҳҳоми оддӣ, ҳақи тақаддум ва қоғазҳои мушорикат аст. Саҳҳоми мунташира дар бозор умуман мутааллиқ ба давлат ва ниқодҳои ҳуқуматӣ аст. Бештари саноеъ, саҳҳое дар биржа надоранд. Бозори сармояи Эрон дар ҳоли густариш аст, теъдоди ширкатҳо, ҳақми муомилот, теъдоди нафарҳои қаридору фурушанда, арзиши қулли бозор ба унвои баданаи аслии бозори сармоя дар ҳоли бузург шудан аст. Дар солҳои оқир равишҳои

навин таҳлилгарии молӣ ва арзишёбии саҳҳом ба тадрич ҷойгузини равишҳои суннатӣ мешавад, яъне бозори сармояи Эрон дар ҳоли печида шудан аст. Аммо биржаи қоғазҳои қиматноки Техрон ба унвони ҷойгоҳи рушди сармояи кишвар аз risks болое бархурдор аст. Таконҳои сиёсӣ дар бозор ва адами ошноии таҳлилгарони молӣ дар наҳваи арзишёбии risk нарасони қимати саҳҳомро бисёр зиёд кардааст. Биржаи Эрон байналмилалӣ нест ва саҳҳоми ширкатҳои он дар биржаҳои дунё муомила намешаванд. Сармоягузори хориҷӣ дар биржаи Техрон сармоягузорӣ намекунад.

Абзори бозори сармоя: а) Абзорҳои таъмини молии дарозмуддат:

- *саҳҳом*: сарфи назар аз шакли он нишондиҳандаи манфиатҳои молик дар ширкат аст. Аз он ҷо ки талаб ва иддаои саҳҳомдорон дар мавриди дороиҳои ширкат дар марҳилаи охири талабҳо қарор дорад, манфиатҳои саҳҳом ба унвони «нафъи боқимонда» шинохта мешавад;

- *саҳҳоми оддӣ*: саҳҳоми оддӣ нафъи абзори сармоягузорӣ аст, ки нишонгари моликияти дорандаи он дар як ширкати саҳҳомӣ аст ва ба ду даста саҳҳоми бо ном ва саҳҳоми бе ном тақсим мешавад;

- *саҳҳоми мумтоз*: саҳҳом мумтоз нафъи қоғазҳои қиматнок аст, ки дорандаи он нисбат ба дармадаҳо ва дороиҳои ширкат ҳақи муайяне доранд. Ин саҳҳом замоне мунташир мешавад, ки ҳазинаи саҳҳоми оддӣ болотар бошад;

- *қоғазҳои қарзӣ*: қоғазҳои қарзӣ асноде аст, ки бо мучиби он ношир мутааххид мешаванд. Маблағҳои муайянеро дар фосилаҳои замони мушаххас ба дорандаи он пардохт кунад ва дар интиҳо асли маблағро бозпардохт кунад;

- *қоғазҳои мушорикат*: қоғазе аст, ки суди алалҳисоб дорад ва содиркунандаи қоғазҳо мутааххид мешаванд. Асли пул ва суди қатъиро дар таърихи муайян пардохт кунад.

б) Абзорҳои вижаи мудирияти risk илова бар коркарди таъмини молии воҳидҳои иқтисодии дорои қасрӣ, муқобила бо risk, ҳамроҳ бо сармоягузорӣ ба вижа risks ношӣ аз нарасонҳои қиматӣ аз муҳимтарин коркардҳои бозори сармоя аст. Дар бозори сармоя аз тариқи бақоргирии абзоре ба номи «абзори муштақ» анҷом мешавад. Абзори муштақ ба абзоре гуфта мешавад, ки арзиши он муштақе аз соири дороиҳо таъйин мешавад. Муомилагарон талош мекунанд, бо пазириши ҳазинаи андак аз risks зиёди нарасони қимат дурӣ кунанд ва онро ба соири сармоягузори мунтақил кунанд. Муҳимтарин абзори муштақ дар бозори сармоя иборатанд аз қарордодҳои ихтиёри муомила, ки ба ду даста тақсим мешаванд: 1) қарордоди ихтиёри харид; 2) қарордоди ихтиёри фуруш.

Ниҳодҳои бозори сармоя. а) Ниҳодҳои худтанзимгар: биржаи қоғазҳои қиматнок, биржаи коло, муассисоти сипурдагузор ва ниғаҳдории қоғазҳои қиматнок. б) Воситаҳои бозор: ширкатҳои таъмини сармоя, бонкҳои сармоягузорӣ, коргузори, муомилагарон, мушовирон, бозоргардонон, ширкатҳои сармоягузорӣ. в) Соири ғайбӣ бозори сармоя: муассисоти рутбабандии risk ва муассисоти рутбабандии эътибор, пардозшигарони ҳирфаии иттилоот, фурушандагони иттилоот.

Сохтори бозори сармояи Эрон. Ниҳодҳои бозори сармоя дар Эрон иборатанд аз:

а) Шӯрои олии биржа. б) Созмони биржаи қоғазҳои қиматнок. в) Ширкати биржаи қоғазҳои қиматнок. г) Ширкати биржаи колои Эрон. д) Ширкати сипурдагузори марказии қоғазҳои қиматнок ва тавсияи вучӯх. е) Ниҳодҳои молӣ. ё) Ширкати мудирияти фановарии биржа.

Шӯрои олии биржа. Тибқи қонуни Шӯрои олии биржа, олитарин рукни бозори қоғазҳои қиматнок аст, ки тасвиби сиёсатҳои қалони бозорро бар уҳда дорад. Вазифаҳои ин Шӯро иборатанд аз: иттихоси тасмим ҷиҳати сомондихӣ ва тавсеаи бозори қоғазҳои қиматнок – таъйини сиёсатҳо ва хатимаши бозори қоғазҳои қиматнок – судур, таълиқ ва лақви мучавизи ғайбӣ дар биржа ва бозорҳои хориҷ аз биржа – интиҳоби аъзои ҳайати мудирияти созмони биржа ва умури дигаре, ки тибқи қонун ба ин Шӯро тахвил шудааст.

Созмони биржаи қоғазҳои қиматнок. Созмони биржаи қоғазҳои қиматнок муассисаи умумӣ ва ғайридавлатӣ аст, ки дорои шахсияти ҳуқуқӣ ва молии мустақил буда, аз маҳалли кормузди дарёфтӣ идора мешавад. Ҳайати мудирии созмон дорои панҷ узв аст, ки аз афроди дорои ҳусни шуҳрат ва таҷриба дар умури молӣ интиҳоб мешаванд. Вазифаҳои он: таҳия ва тадвини дастуруламалҳои иҷроӣ – назорат бар ҳусни иҷроӣ қонунҳо – сабт ва судури мучавази арзаи умумии қоғазҳои қиматнок ва

назорат бар он – дархости судур ё лақви мучавази биржаҳо ва соири ниҳодҳое, ки дар умури молӣ фаъоланд – судур ва лақви мучавази конунҳо ва ниҳодҳои молӣ – тасвиби асосномаи биржаҳо ва конунҳо ва ниҳодҳои молӣ.

Ширкати биржаи қоғазҳои қиматнок. Ширкати биржаи қоғазҳои қиматноки Техрон дар соли 1384 таъсис шудааст ва вазифаҳои он иборатанд аз:

1. Ташкил, созмондиҳӣ ва идораи биржаи қоғазҳои қиматнок ба манзури анҷоми муомилот дар биржа.
2. Пазириши қоғазҳои қиматнок, аз ҷумла қоғазҳои қиматноки ноширини хориҷӣ.
3. Таъйини шароити узвият барои гурӯҳҳои мухталиф.
4. Ҳамкорӣ ва ҳамоҳангӣ бо соири ниҳодҳои молӣ.
5. Таҳия, чамъоварӣ ва интишори иттилоот.
6. Назорат дар фаъолияти ноширони қоғазҳои қиматнок.

Ширкати биржаи колои Эрон. Барои ниёз ба бозори шаффоф ва созмонёфта, барои бархе колаҳо дар соли 1382 биржаи филизот дар соли 1383, биржаи колои кишоварзӣ ва дар соли 1384, биржаи нефт дар Эрон фаъолияти худро шурӯъ карданд. Ҳадаф аз эҷоди ин биржаҳо он буд, то бо равишҳои шаффоф бар асоси арза ва тақозои бозори колаҳои фавқ муомила шаванд ва тавлидкунундагон битавонанд беҳтар ба хариду фурӯши колои худ иқдом кунанд. Ҳамчунин имкони пӯшиши риск барои қиматҳо ва сармоягузoron эҷод шавад.

Ширкати сипурдагузории марказии қоғазҳои қиматнок ва тасвияи вучух. Бар асоси қонуни ҷадиди бозори сармояи Эрон ширкати сипурдагузории марказии қоғазҳои қиматнок ва тасвияҳои вучух барои анҷоми муомила ва умури пас аз муомила, монанди ниғаҳдорӣ вучух, тасвияи муомилот, нақли интиқол таъсис шудааст. Ин ширкат умури доду гирифт ва нақлу интиқоли қоғазҳои қиматнокро анҷом медиҳад.

Ниҳодҳои молӣ. Ниҳодҳои молӣ монанди коргузoron, муомилагарон, бозоргардонон, мушовирони сармоягузорӣ, муассисоти рутбабандӣ, сандуқҳои сармоягузорӣ, ширкатҳои сармоягузорӣ, ширкатҳои пардозии иттилоот, ширкатҳои таъмини сармоя ва сандуқҳои бознишастагиро шомил мешаванд.

Ширкати мудирияти фановарии биржа. Ин ширкат дар соли 1373 таъсис шуд ва дар соли 1385 ба номи мудирияти фановарии биржа тағйири ном дод. Моликияти ширкат дар ихтиёри созмони биржаи қоғазҳои қиматнок аст.

Ҷадвали 1. Бозори сармоя

Таъриф	Бозори сармоя ба бозори доду ситади абзорҳои молӣ ба итмом расидани бештар аз 1-сол ё бидуни ба итмом расидан гуфта мешавад.
Вижагиҳо	1. Иртиботи байни пасандозкунундагон ва сармоягузoron. 2. Бо рушди ҳаҷми пасандоз ва сармоягузорӣ, рушди иқтисодӣ бештар мешавад. 3. Истифода аз бозори сармоя барои таъмини молиҳои ҳазинаҳои давлат.
Абзор	1. Абзори таъмини молиҳои дарозмуддат: а) Саҳом б) Қоғазҳои қарзӣ. 2. Абзори вижаи мудирияти риск, монанди абзори муштак.
Ниҳодҳои бозори сармоя	1. Шӯроҳои олиии биржа. 2. Созмони биржаи қоғазҳои қиматнок. 3. Ширкати биржаи қоғазҳои қиматнок. 4. Ширкати биржаи колои Эрон. 5. Ширкати сипурдагузории марказии қоғазҳои қиматнок ва тасвияи вучух. 6. Ниҳодҳои молӣ. 7. Ширкати мудирияти фановарии биржа.

Бозори пул. Тибқи таъриф, бозоре барои доду ситади пул ва дигар дороиҳои молӣ ҷонишини наздики пул аст, ки ба охир расидани он камтар аз як сол мешавад. Ҳамчунин метавон аз бозори пул ба унвони бозори абзорҳои молиҳои кӯтоҳмуддат бо вижагии кам будани риск ва нақдшавандагии боло ва арзиши исмии зиёд ном бурд. Фаъолияти ин бозор дар истифода аз абзорҳое аст, ки нақдинагии болое доранд. Далели аслии ниёзи воҳидҳои иқтисодӣ ба бозори пул адами ҳамзамонии дарёфти пул ва анҷоми ҳазинаҳо аст. Ҳарчанд ин имкон барои воҳидҳои иқтисодӣ вучуд доранд, ки мустақил аз дарёфти пули нақдӣ, барои ҳазинаҳои худ барномарезӣ кунанд ва манобеи пулӣ ниғаҳдорӣ кунанд, ин амр мутазамини ҳазинае ба номи

нархи баҳра аст. Бунгоҳҳои иқтисодӣ бо ҳадафи кам кардани ҳазина талош мекунанд камтарин манобеи молиро ниғаҳдорӣ кунанд. Бозори пул як бозори созмонёфта нест ва макони ҷуғрофиёии мушаххасе надорад.

Абзорҳои бозори пул

1. Асноди ҳазина: Асноди ҳазина қоғазҳои киматноки кӯтоҳмуддате аст, ки тавассути давлат мунташир мешавад. Ба охир расидани он 3-моҳ, 6-моҳ ва 1-сол аст. Ин аснод ҳангоми фурӯш ба сурати танзилшуда ба фурӯш мерасад ва дар таърихи ба охир расидани дорандаи он маблағи исмии санадро дарёфт мекунад.

2. Пазириши бонкӣ: Пазириши бонкӣ дастури пардохти маблағи муайян ба дорандаи он дар таърихи муайяне аст. Пазириши бонкӣ ба манзури таъмини молии қолаҳое, ки ҳанӯз аз фурӯшанда ба харидор мунтақил нашуда, мавриди истифода қарор мегирад.

3. Қоғазҳои тичорӣ: навъи қоғазҳои қарзии кӯтоҳмуддат бо ба итмом расидани 270 рӯз ё камтар аст, ки тавассути ширкатҳои молӣ ва муассисоти ғайримолӣ мунташир мешавад. Қоғазҳои тичорӣ барои ширкатҳое, ки дар кӯтоҳмуддат ба пули нақд ниёз доранд, абзори молии муассир махсуб мешавад. Ин қоғазҳо метавонанд ба унвони роҳкори таъмини молии миёнамуддат мавриди истифода қарор гиранд. Қоғазҳои тичорӣ бидуни пуштибона ҳастанд ва маъмулан бозпардохти онҳо ба василаи дорой хосе тазмин намешавад. Қоғазҳои тичорӣ бар хилофи асноди ҳазинаҳо, бозори дасти дуввуми қобили тавачҷуҳе надорад. Ин масъала боиси коҳиши қудрати нақдшавандагии онҳо мешаванд ва ба ду даста тақсим мешаванд.

4. Гувоҳии супурда: Ҷадидтарин абзори бозори пул аст ва инъитофпазирӣ ва танавӯи зиёде дорад. Ба сурате ки ҳамакнун аз муҳимтарин манобеи таъмини молии бонкҳои тичорӣ ва танавӯи сармоягузорӣ ба шумор меравад. Гувоҳии супорида санаде аст, ки тавассути як бонк дар қибולי маблағи мушаххаси пул, ки назди он супурдашуда мунташир мешавад. Ин гувоҳӣ дорой ба охир расидан ва ҳамчунин нархи баҳраи муайян аст ва ду мазият дорад: 1. Сармоягузор метавонад ба диққат боздеҳи пули худро муҳосиба кунад. 2. Замони ба охир расидани асл ва баҳраи гувоҳӣ мушаххас аст. Гувоҳии супурда ба ду баҳш қобили интиқол ва ғайриқобили интиқол тақсим мешаванд.

Ниҳодҳои бозори пул. Бонки марказӣ – бонкҳои тичорӣ – муассисоти эътибории ғайрибонкӣ муҳимтарин ниҳодҳои бозори пул аст. Ҳамчунин воситаҳои молӣ, ширкатҳои тичорӣ, муассисоти давлатӣ, сандуқҳои сармоягузорӣ, коргузoron, муомилагарон ва дар ниҳоят сармоягузoron дар ин бозор муассиранд.

Ҷадвали 2. Бозори пул

Таъриф	Бозори пул, бозоре барои доду ситади пул ва дигар доройҳои молии ҷонишини наздики пул аст, ки ба охир расидани он камтар аз як сол мебошад.
Вижагиҳо	1. Бозори пул бозори абзори молии кӯтоҳмуддат аст. 2. Андак будани risks адами пардохт. 3. Нақдшавандагии зиёд. 4. Арзиши исмии зиёд.
Абзор	1. Асноди ҳазина: қоғазҳои киматноке, ки тавассути давлат мунташир мешаванд. 2. Пазириши бонкӣ: дастури пардохти маблағи муайян ба ҳомили он дар таърихи муайян аст. 3. Қоғазҳои тичорӣ: навъи қарзи кӯтоҳмуддат бо ба охир расидани камтар аз 270 рӯз. 4. Гувоҳии супурда: санаде аст, ки тавассути бонк дар қибולי маблағи мушаххас, ки назди он супурда шуда мунташир мешавад. Ин гувоҳӣ дорой ба охир расидан ва нархи баҳраи муайяне аст.
Ниҳодҳои бозори пул	1. Бонки марказӣ. 2. Бонкҳои тичорӣ. 3. Муассисоти эътибории ғайрибонкӣ. 4. Ширкати тичорӣ. 5. Муассисоти давлатӣ. 6. Сандуқҳои сармоягузорӣ. 7. Коргузoron, муомилагарон, сармоягузoron.

Бозори арз. Бозори арз бозоре аст, ки дар он арзишгузори пули миллии кишварҳо бар асоси арза ва тақозо дар муқобили соири арзҳо санчида мешавад, монанди нархи баробарии доллар ба сомон.

Бозори арз ба ду қисмат тақсим мешавад: 1) бозори арзи дохилӣ; 2) бозори арзи хориҷӣ. Дар бозори дохилии арз, арза ва тақозои арз, қимати таодулии онро мушаххас мекунад. Умдатарин арзақунандагони арз дар Эрон иборатанд аз: 1. Давлат бо фурӯши нефту газ. 2. Содироти кола ва ҳадамот. 3. Содироти фаннӣ ва муҳандисӣ. 4. Вуруди гардишгарон ва ҷаҳонгардони хориҷӣ. 5. Сармоягузори хориҷиён дар Эрон. 6. Сафоратхонаҳои хориҷӣ мустақар дар Эрон. Умдатарин мутақозии арз дар Эрон иборатанд аз:

1. Воридкунандагони кола ва ҳадамот.
2. Мутақозии арз барои савдогарӣ.
3. Воридоти ҳадамоти фаннӣ ва муҳандисӣ.
4. Хуруҷи Эронӣ барои сафар.
5. Сармоягузори эронӣ дар хориҷ.
6. Сафоратхонаҳо ва намояндагӣҳои Эрон дар хориҷ.

Дар бозори арзи хориҷӣ муомилоти арзӣ, дар биржаҳои байналмилалӣ арз анҷом мешавад. Дар ин бозор ба далели навасоноти зиёд, ҳаҷми болои муомилот фурсати муносибе барои афрод ва муассисаҳо аст, ки моиланд дар сатҳи ҷаҳон ба тичорат ва сармоягузорӣ бипардозанд.

Имрӯз технология маҳдудиятҳоро аз байн бурда, сармоягузорӣ дар тамоми биржаҳои ҷаҳон барои ҳама муяссар аст. Ҳамаи афрод метавонанд қиматҳои лаҳзай дар тамоми арзҳо ва тамоми колаҳо ва тамоми саҳҳомро мушоҳида кунанд ва фурсати муносибро интиҳоб кунанд. Коргузори байналмилалӣ барои муомилаи арз – саҳҳом, тилло- нефт тамоми иттилоотро дар ихтиёр доранд. Ба таври мисол, кадом арз дар муқобили дигаре қавӣ хоҳад шуд – кадом кола (нефт - тилло) арзон ё гарон хоҳад шуд. Кадом шохис (Доучонз - Наздак) рушд ё нузул хоҳад кард.

Ба биржаи байналмилалӣ арз «Форекс» мегӯянд, ки бузургтарин бозори молии ҷаҳон аст. Лузуми касби дониши таҳлил дар бозори арз – кола – саҳҳом метавонад рискро коҳиш диҳад. Дар бозори арз дониш ва иттилоот ва таҳлили бозор бештарин нақшо дорад. Яъне шумо бидонед дар чи замоне, кадом арз, кола ё саҳҳомро бихаред ё бифурӯшед, ҳамин нукта боиси суд ё зиёни шумо хоҳад шуд. Имрӯз давлатҳо, бонкҳо, ширкатҳои тичорӣ, савдогарон, мардуми оддӣ панҷ гурӯҳи ширкаткунанда дар бозори арз ҳастанд. Дар бозори арзи ҷаҳонӣ ҷаҳор навъ муомила вучуд дорад: 1. Қарордоди лаҳзай (исбот). 2. Қарордоди салаф (форвард). 3. Қарордоди оддӣ (фючер). 4. Қарордоди ихтиёри муомила (обшен). Ҳар як аз ин муомилот шароит – вижагӣҳо ва рисқи хоси худро доранд.

Ҷадвали 3. Бозори арз

Таъриф	Бозори арз, бозоре аст, ки арзишгузори пули миллии кишварҳо бар асоси арза ва тақозо дар муқобили соири арзҳо санчида мешавад.
Вижагӣҳо	1. Нақдинагии зиёд. 2. Ниёз ба дониш – иттилоот ва таҷзия ва таҳлили бозор. 3. Рисқи бисёр зиёд. 4. Иртибот бо бозорҳои мухталиф ба сурати лаҳзай.
Абзор	1. Вучуди теъдоди зиёди харидор ва фурӯшанда. 2. Мавҷуд будани арзҳои мухталиф. 3. Иттилоот аз қимати хариду фурӯш. 4. Мучавизи қонунии фаъолият.
Ниҳодҳои бозори арз	1. Бонки марказӣ ва бонкҳои тичорӣ. 2. Давлат. 3. Ширкатҳои тичорӣ (содиркунанда - воридкунанда). 4. Савдогарони асёр. 5. Ширкатҳои гардишгарии дохилию хориҷӣ. 6. Саррофӣ.

Бозори сармоя, таъмини молии баландмуддати ширкатҳоро ба уҳда дорад. Он сармоя метавонад бо ҳидояти пасандозҳои андаки мардум ба самти сармоягузориҳои муваллид ба тавлид кумак намуда, таодул дар арза ва тақозои пулро эҷод кунад ва аз афзоиши таваррум пешгирӣ кунад. Қорои бозори сармоя ҳосили амалқарди

бозигарон ва нерӯҳои рақиб дар он аст. Дар кишварҳои пешрафта бозори сармоя ва биржаи қоғазҳои қиматнок бештарин нақшо дар таъмини сармоя ба уҳда доранд. Дар кишварҳои камтар тавсеаёфта монанди Эрон таъмини молӣ тавассути шабакаи бонкӣ аст (бозори пул). Бозори пул, ки дар он пул ва дороиҳои молӣ қонишини наздики пул доду ситад мешавад, як бозори молии кӯтоҳмуддат аст. Ин бозор созмонёфта нест ва мақони ҷуғрофӣ ҳосе надорад. Дар бозори сармоя истифодаи роиҷ аз саҳҳом ва қоғазҳои қарзӣ сурат мепазирад. Дар ҳоле ки дар бозори пул роиҷтарин абзор қоғазҳои тичорӣ ва гувоҳии супорида мебошад. Дар бозори арз нақдинагии боло, рисқи бисёр зиёд, муомилоти зиёд ва фаъолияти савдогарон мушоҳида мешавад. Фаъолият дар бозори арз бидуни доштани иттилоот ва дониши таҳлили бозор имконпазир нест.

АДАБИЁТ

1. Ючин Бригом. Мудирияти молӣ. Ҷилди 1 ва 2. Тарҷумаи Хусайни Абдӣ Табрзӣ. –Техрон: Нашри Най. 1375.
2. Ҷуломризо Бедғулии Исломи. Баробарии риск ва боздеҳ дар бозорҳои мухталиф. –Техрон: Интишороти таҳқиқоти ҳисобдорӣ. 1375.
3. Муҳаммадхусейн Мучаррад. Мудирияти арзӣ дар бонки марказии Ҷумҳурии Исломии Эрон. Конфронси сиёсатҳои пулӣ ва молӣ.
4. Хусайни Абдӣ Табрзӣ. Бозори сармоя дар Эрон. –Техрон: Интишороти Оғох. 1376.
5. Хусайни Абдӣ Табрзӣ. Бозорҳо ва ниҳодҳои молӣ. –Техрон: Интишороти Оғох. 1376.
6. Муҳаммадризо Шарифзода. Омилҳои муассир дар таъйини нархи арз дар Эрон. Маҷаллаи иқтисоди мудирият. –Техрон: Интишороти донишгоҳи озоди Исломи. 1385.
7. Муҳаммадхасани Чанонӣ. Рисқи боздеҳ. –Техрон: Интишороти Оғох. 1380.
8. Ҷуломалии Фарҷодӣ. Баррасии бозорҳои чоргона дар иқтисоди Эрон (сармоя, пул, қор, коло ва ҳадамот). Конфронси илмӣ дар Донишгоҳи озод.
9. Ризо Талангӣ. Мудирияти навини сармоягузорӣ. –Техрон: Интишороти Тобон. 1386.
10. Алии Ризоиён. Тасмири ҷароғи дар шароити ноитминӣ. Донишгоҳи Техрон, 1380.
11. Меҳди Тақавӣ. Умури молии байналмилали. –Техрон: Интишороти паёми Нур. 1385.
12. Маҳмуди Баҳманӣ ва дигарон. Бонкдорӣ хориҷӣ. Ҷилди 1 ва 2. Интишороти бонки марказӣ. 1380.
13. Бозори ҷаҳонӣ арз (форекс). Интишороти бонки марказӣ, 1380.

ИССЛЕДОВАНИЕ И СРАВНЕНИЕ РЫНКОВ НАЛИЧНОСТИ, ИНВЕСТИЦИЙ И ВАЛЮТЫ ДЛЯ ОПРЕДЕЛЕНИЯ СТЕПЕНИ РИСКА И ИХ ЭФФЕКТИВНОСТИ

В данной статье автором подвергнуты рассмотрению и изучению рынки наличности, инвестиций и валюты для определения степени их риска и эффективности на примере из функционирования в Исламской Республике Иран.

Ключевые слова: рынок, наличность, валюта, инвестиции, риск, эффективность деятельности рынков, Иран.

RESEARCH AND COMPARISON OF THE MARKETS OF CASH, INVESTMENTS AND CURRENCY FOR DEFINITION ARE SEDATE RISK AND THEIR EFFICIENCY

Saidhabib Musavi

Department of economic, Arak Branch, Islamic Azad university, Arak, Iran

In this article the author subjected to consideration and studying the markets of cash, investments and currency for definition of degree of their risk and efficiency on an example from functioning in the Islamic Republic of Iran.

Key words: market, cash, currency, investments, risk, efficiency of activity of the markets, Iran.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Саидхабиб Мусави* – соискатель Института экономики и демографии АН РТ.
E-mail h-moosavi@iau-arak.ac-ir

ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В ЭКОНОМИКЕ: ФИЛОСОФСКИЙ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД

С.А. Насриддинов

**ФГБОУ ВПО «Воронежский государственный университет
инженерных технологий»**

Интеграция структур и хозяйственных субъектов является исторически обусловленной. Процесс общественного разделения труда означал переход от общего к частному, в то время как интеграция видов деятельности представляла собой обратный процесс – переход от частного к общему. Интеграция видов деятельности порождает интеграцию

предприятий в самых разных ее формах. Сама же интеграция хозяйствующих субъектов представляет собой единство целого и его частей.

Для того, чтобы определиться с понятием интегрированных структур необходимо обратиться к характеристике интеграции как таковой, а также – определению методологических основ интеграционных процессов..

Проблемами интеграции и ее форм и принципов занимались российские и зарубежные исследователи. Методология интеграции исследовалась в работах А.Н. Аверьянова, Г.Н. Богачевой, А.А. Богданова, Г. Гегеля, Б.А. Денисова, Б.М. Кедрова, Т.П. Короткова, Г. Павельцига, Г. Спенсера, Ю.В. Шишкова, В.А. Энгельгардта, И.П. Яковлева, В.В. Гаврилова, А.А. Попова и других исследователей.

В частности, Г. Гегель начал описание «троичного» принципа всего сущего и привел последовательно «тезис», «антитезу» и «синтез». Все три принципа-этапа характеризуют диалектический принцип развития. Итоговый этап – «синтез» - означает, с нашей точки зрения, основной методологический подход к интеграции как единому целому, включающему части. Видимо, опираясь на методологию Гегеля, исследователи интеграционных процессов также опирались на принцип «троичности». Исследователи (например, В.А. Энгельгард [1]) выделяют, кроме того, обязательность связей между частями для того, чтобы появилось целое. Так, Александр Богданов в теории организации [2] указывает на три этапа тектологического перехода форм: неопределенность, системная дифференциация и системная консолидация. Таким образом, интегрированный процесс приходится только на третью форму при обязательном существовании первых двух этапов.

В.А. Энгельгард, рассматривая природу интеграции[1], указывает на три ступени интеграции частей и целого: возникновение системы связей между частями; утрата частями своих первоначальных идентификационных качеств при вхождении в состав целого; появление у возникающей целостности новых свойств, обусловленных как свойствами частей, так и возникновением новых систем межчастных связей.

В. Кедров приводит свой собственный генетический подход к природе интеграции и выделяет три периода развития дифференциации и интеграции: недифференцированный период; период односторонней дифференциации, период истинной интеграции. В свою очередь второй период включает в себя «фундаментальную» и «техническую», а третий - начальную, среднюю и высшую стадии. [3]

А.А. Попов [4] определяет сущность интеграции хозяйствующих субъектов как экономической категории, которая выражает совокупность организационно-экономических отношений, возникающих между хозяйствующими субъектами по поводу установления повторяющихся устойчивых взаимодействий в процессах организации производства, труда и управления, обмена результатами производства с целью гармонизации экономических интересов и достижения синергетического эффекта.

Подводя итог приведенным определениям содержания интеграции хозяйствующих субъектов, мы можем констатировать, что интеграционный процесс основан на диалектической триаде и подразумевает обязательную экономическую самостоятельность хозяйственных субъектов вначале, приобретение экономических взаимосвязей между ними на определенном этапе и окончательное сращивание структур в результате интеграции. Приведенные выше мнения авторов не включают в себя отношения собственности, хотя интеграция в экономическом смысле представляет собой именно взаимосвязи хозяйствующих субъектов по поводу отношений собственности. Интеграцию можно рассматривать как инструмент трансформации собственности.

Собственность есть системообразующая категория. Некоторые ученые считают, что исследование детерминизма отношений собственности и их трансформации на уровне различных хозяйствующих субъектов может привести к новой трактовке фундаментальных проблем экономического развития[5], в число которых входит, на наш взгляд, и системообразующая категория «интеграция».

Отношения собственности традиционно трактуются как объективные отношения присвоения. Однако, можно предложить такое рассмотрение категории «собственность», которое включает субъектно-объектные отношения, причем субъектность этих отношений приоритетна. Иначе говоря, движение, динамика собственности достигается путем волевых решений персонифицированных субъектов экономики. В качестве таковых

рассматриваются чиновники (государственная собственность), топ-менеджмент (корпоративная и частная собственность), главы семей (частная и личная собственность). Неэкономическая категория «воля» приобретает экономический смысл, а роль личности и ее развитие становятся решающим фактором экономической системы.[5] Фактором, который способен изменять структуру, соответственно этому - организацию и управление хозяйственных систем. Собственность хозяйственных образований является материальной базой их эффективной деятельности. Интеграция направлена на рост их эффективной деятельности в еще большем масштабе. Интеграция приводит к эмерджентному и синэргетическому эффекту в работе хозяйственных образований.

Таким образом, категории «собственность» и «интеграция» связаны между собой содержательным образом. Обе категории представляют собой организацию комплекса имущественных отношений. Собственность выражает это в правовых и экономических формах, интеграция – в организационно-правовых формах.

Согласимся с трактовкой категории «собственность», приведенной в работах д.э.н. Шульгиной Л.В. Она пишет: «Мы можем представить собственность как одну из форм человеческого сознания, как определенность воли. Кроме того, собственность есть имманентное, внутренне присущее человеку свойство сознательно отождествлять окружающий его вещественный мир с собой. Мы вынуждены сделать вывод, что собственность является для индивида дополнительным, виртуальным биосоциальным органом. Борьба за размеры и формы этого органа является жизненно важной, так как человек стремится к свободному развитию, завершенности. Представления о размерах необходимой ему собственности индивид черпает в генетико-социальной системе своих ценностей. Поэтому все экономические действия человека индивидуально или в составе группы тесно связаны с объемом отведенной ему собственности. Богатый человек отождествляет с собой весь объем своего имущества в любой вещественной форме. Причем это отождествление носит расширенный характер, то есть идеальные представления о себе могут быть шире, чем имеющиеся на сегодня средства. Пролетарий имеет ограниченное отождествление с собой наиболее важных для выживания и биологического существования ресурсов. Представители среднего класса отождествляют себя с такими размерами собственности, которые дают возможность вести соответствующий образ жизни. Индивид может располагать собственностью в любой из ее историко-правовых форм. При этом вновь речь идет о развитии сознания, воли. Фактически, можно сказать, что любое экономическое действие человека связано с его осознанным состоянием собственника».[5]

Мы учитываем при этом, что сущность собственности трактуется этим же автором в данном случае как отношения собственника и несобственников, принявшие определенность воли собственника и установленные властным (силовым или правовым) путем, по поводу физического владения ограниченными факторами производства в интересах свободного развития собственника. [5] С нашей точки зрения, применение субъектно-объектного подхода к системообразующей категории «собственность» может способствовать изменению взглядов на природу интеграции.

Под интеграцией экономических структур, как нам представляется, следует понимать отношения собственников по поводу сращивания прав собственности на ограниченные условия производства, установленные властным путем, с целью эффективного управления этими ресурсами и минимизацией рыночных рисков для свободного развития собственников.

Классическая «триада» в данном случае выглядит как полная хозяйственная самостоятельность на первом этапе интеграции (тезис), приобретение взаимодействия с другими собственниками через отношения контрактации и обмена, т.е. преодоление уникальности своей собственности – на втором этапе (антитеза), и, наконец, сращивание собственности силовым или правовым путем и полное преодоление хозяйственной самостоятельности экономических субъектов – на третьем этапе (синтез).

Следует отметить, что не сама перемена правовых форм собственности (переход из государственной собственности в частную, национализация и пр.) есть интеграция. Не всякая трансформация форм собственности может рассматриваться как интеграционный процесс, ведь существуют такие формы трансформации собственности как разгосударствление, аренда и пр., а лишь в случае существования указанных нами трех

ступеней: полная самостоятельность - хозяйственные взаимосвязи – потеря самостоятельности в процессе сращивания собственности.

На основании приведенного нами содержания интеграции структур, проведем возможно полную типологию интегрированных структур. Представляется вероятным противопоставить интеграцию стратегии экстернализации {передача исполнения внутренних функций предприятия сторонним организациям). Предприятие, проводящее процесс интеграции, берёт на себя функции, находившиеся до этого в ведении третьей стороны. В процессе экстернализации, напротив, функции предприятия, находившиеся до этого в его ведении, передаются третьей стороне» (Koenig, 1990). Эта проблематика, таким образом, находится в рамках классической альтернативы «делать или позволить делать» и может, поэтому, опираться на экономические выводы, сделанные по поводу проблемы субподряда. Таким образом, экстернализация не является в полном смысле процессом интеграции, это – правовая процедура аутсорсинга.

В результате интеграции появляются горизонтальные, вертикальные и диверсифицированные организационные формы.

Горизонтальная интеграция предполагает сращивание предприятий в одной отрасли, в экономических словарях горизонтальная интеграция рассматривается как «объединение предприятий, налаживание тесного взаимодействия между ними «по горизонтали», с учетом совместной деятельности предприятий, выпускающих однородную продукцию и применяющих сходные технологии». Исследователи считают, что это - взятие под контроль или поглощение фирмы, находящейся в той же отрасли промышленности и на той же ступени производства, что и поглощающая фирма. Как правило, горизонтальная интеграция применима, если рынок стабилен или предстоит спад.

Экономические формы горизонтальной интеграции:

- картель – как соглашение между производителями однородной продукции о квотах в производстве, о ценах, объемах продаж;

- синдикат – разновидность картеля с обобществлением продаж через синдикатскую контору;

- горизонтальный концерн–объединение однородных предприятий с единой финансовой структурой.

Организационно-правовая форма горизонтальной интеграции может выглядеть как сбытовой холдинг как «объединение обществ, действующих на одном рынке (энергетические компании, сбытовые, телекоммуникационные и проч.). Они представляют собой объединение однородных бизнесов в филиальные, например территориальные структуры, которыми управляет головное хозяйственное общество. Главной целью такого объединения является создание единой системы поставщиков и много дочерних обществ, выполняющих функции сбыта. В случае если таких дочерних обществ много, то необходимы единые правила регулирования их деятельности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Энгельгарт В. А. Интегрatism - путь от простого к сложному в познании явлений жизни // Вопросы философии. - 1970. - № 11. - С. 103-115.
2. Богданов А. А. Тектология: (Всеобщая организационная наука). В 2-х кн.: / редкол. Л. И. Абалкин (отв. ред.) [и др.] / Отд-ние экономики АН СССР. Ин-т экономики АН СССР. - М.: Экономика, 1989.
3. Энгельгарт В. А. Интегрatism - путь от простого к сложному в познании явлений жизни // Вопросы философии. - 1970. - № 11. - С. 103-115.
4. Попов А.А. Интеграция хозяйствующих субъектов в рыночной экономике. - Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук. - Воронеж. – 2004.
5. Шульгина Л.В. Собственность и изменение ее форм в хозяйственных образованиях России - Воронеж: Воронеж.гос.технол.акад., 2006.– С.108-109.

ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В ЭКОНОМИКЕ: ФИЛОСОФСКИЙ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД

Автор рассматривает интеграционные процессы на основе философских категорий и выводит через гегелевский «троичный принцип» процесс интеграции компаний. Дано авторское определение интеграционного процесса и интеграции хозяйствующих субъектов, включающее в качестве ключевого отношения собственности.

Ключевые слова: интеграция, методология интеграции, собственность, интеграция хозяйствующих субъектов.

INTEGRATION PROCESSES IN ECONOMY: PHILOSOPHICAL AND METHODOLOGICAL APPROACH

The author considers integration processes on the basis of philosophical categories and deduces through Hegel's «a triple principle» process of integration of the companies. The author gives a definition of integration process and integration of the managing subjects, including as key the property relation.

Key words: integration, integration methodology, a property, integration of managing subjects.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: С.А. Насриддинов - кандидат технических наук, соискатель ФГБОУ ВПО «Воронежский государственный университет инженерных технологий». E-mail: salimjon2008@yandex.ru

МУТОЛИА ВА БАРРАСИИ ИЧРОИ РАВИШҶОИ МУДИРИЯТИИ КИШОВАРЗӢ ДАР ТАВСЕАИ МИНТАҚАҶОИ РУСТОӢ

Ҳасани Азимӣ

Пажӯҳишгоҳи иқтисод ва демографияи АИ ҶТ

Баррасии тавонмандиро ва потенциали мавҷуд дар иқтисоди кишоварзони Эрон нишон медиҳад, ки ин иқтисод аз шароити қобили қабуле бархурдор аст. Бо ин ҳол, баррасии амалкарди нишонаҳои калидии иқтисоди бузург аам аз равиши иқтисодӣ ва дигар шохисҳои тавсеаёфтагӣ намоёнгари ин воқеият аст. Бо вучуди бархурдорӣ аз зарфиятҳои боло ва низ талоши масъулон дар дастбӣ ба сатҳи болотари тавсеа, ҳамчун иҷрои равишҳои мудирияти кишоварзӣ ва ғайра иқтисоди кишоварзии Эрон бо мушкилоти сохтаре ҳамчун афзоиши ҷамъият ҳамроҳ бо тағйироти шади муҳити зист, иқлимӣ ва хатароте, ки дар оянда амният ва рифоҳи ҷомеаҳои башариро таҳдид мекунад, на танҳо хатароти суннатӣ, балки бархӯрдҳои сиёсӣ ва байналмилалӣ ва дар натиҷа, таҷовузи низомӣ ба василаи як қудрати хоричӣ ва хатароти ношӣ аз бесуботиҳои иқтисодӣ, монанди факр, гуруснагӣ ва бавижа набудани амнияти қазой рӯбарӯ мебошад. Бидуни шак, амнияти қазой ва доштани итминони дастрасӣ ба қазо ба зиндагии иқтисодӣ ва сиёсӣ ва билохира ба зиндагии амнияти кишвар муртабит аст, дар воқеъ, ҳаёти амниятӣ зомини амнияти қазой аст. Амнияти қазой дастрасии ҳамаи мардум ба қазои кофӣ дар ҳар замон барои як зиндагии солим аст. Худкифои қазой, лузуман худкифой ва ниҳодина кардани он чихати баҳрамандии тамоми гуруҳҳои ҷомеа ва қазои солим, кофӣ ва ҳамешагӣ аз аҳамияти бештаре бархурдор аст, ки ин худ мусталзими баҳраврии нерӯи қор ва сармоя дар баҳши кишоварзӣ, эъмоли сиёсатҳои ҷимоятии давлат, тавсеаи минтақаҳои маҳрум ва рустоҳо аз лиҳози иҷтимоӣ, иқтисодӣ, фарҳангӣ, бехдоштӣ, густариши пажӯҳишҳо дар ин баҳш, афзоиши амалкарди маҳсулот ва пойдории он, афзоиши боздеҳи манобеи обу хок, коҳиши зоеоти тавлидӣ ва ислоҳи улғуи тақзияи кишвар мебошад. Дар минтақаҳо, ки аз назари зерсохтҳои иқтисодӣ ва ҳадамотӣ дучори камбудии имконот мебошанд, эҷод ва тавсеаи саноеи муваллид ва бузург имконпазир намебошад, тавсеа бар пояи иқтисоди кишоварзӣ ва саноеи вобастаи табиلى сабаби қасби боздеҳии болотар дар муддати камтар мегардад.

Нақши рустоҳо ва минтақаҳои маҳрум дар тавлиди ғизо. Беш аз 90% тавлиди ғизо дар кишвар, дар минтақаҳои рустой ва аксаран маҳрум анҷом мепазирад. Бинобар ин, тавсеаи минтақаҳо аз муҳимтарин қорҳо дар чихати тавлиди пойдор маводи ғизой мебошад, ки худ мунҷар ба коҳиши факр дар ин ноҳияҳо, коҳиши осебпазирии рустоӣ ва замонати истифодаи пойдор ва бехтар аз манобеи тавлид мешавад. Бо назар ба ҳадаҳои фавқ, иҷрои барномаҳои дар чихати густариши тарҳҳои миллии факрзудой, тавсеаи пойдор, тавсеаи маҳаллӣ ва иҷтимоӣ бо рӯйкарди тавонмандсозӣ барои афзоиши дастрасӣ ба манобеи тавлид, баҳусус замин ва об, ҳадамот ва муассисаҳои умумӣ, фурсатҳои шуғлӣ, омӯзиш ва парвариш, бехдошт, тавсеаи зерсохтҳо ба манзури ҷимоят аз кишоварзӣ ва тавсеаи рустой, эҷоди шуғл ва густариши фаъолиятҳои иқтисодӣ бо ироаи кумакҳои фаннӣ ва омӯзишӣ, тасхилоти эътиборӣ, лузуми қорбурди роҳқорҳои амалӣ дар дастрасӣ ба кишоварзии пойдор ва ҳифзи зистбумҳо зарурӣ ба назар мерасад. Дар ин миён, бояд ба замин ба унвони яке аз аслитарин пояҳои тавлид ва мероси гаронбаҳо аз гузашта ва сармояе барои ояндагон тавачҷуҳи хос дошт ва аз табиلى қорбарии он то ҳадди имкон мамониат бар амал овард, чаро ки равишҳои тавлидро метавон то ҳадде ислоҳ қард, аммо бо аз байн рафтани заминҳои кишоварзӣ ба унвони заминаи тавлид ва тағйирӣ моҳияти он роҳи баргаште вучуд нахоҳад дошт.

Нақши кишварзӣ дар тавсеаи минтақаҳои маҳрум. Бахши кишварзӣ дар бисёре аз кишварҳои дар ҳоли тавсеа бахши қолиби иқтисоди миллӣ аст. Ин бахш умуман 45-90% аз кулли тавлиди миллӣ ва ҳудуди 60-95% аз кулли иштиғоли ин кишварҳоро ташкил медиҳад. Ҳамчунин дар Эрон беш аз 80% манобеи пояи тавлид (об, хок ва манобеи табиӣ) кишвар дар ҳитаи фаъолиятҳои рустоӣ мавриди истифода қарор мегирад. Лизо, рушд ва тавсеаи иқтисодии ин кишварҳо иртиботи наздике бо тавсеаи кулли бахши кишварзӣ дорад. Ба баёни дигар, тавсеаи кишварзӣ чаҳорҷӯби тавсеаи як кишвар мавриди баҳс қарор мегирад ва ба унвони як бахши иқтисодии муҳим, нақши ҳаёти дар тавсеаи миллӣ ифода мекунад. Дар бахши суннатӣ, ки умдатан бахши кишварзиро шомил мешавад, ҷамъияти зиёд ва дури аз ҷоддаҳои иртиботӣ, боиси поин омадани баҳраварӣ мешавад. Бо поин омадани кишварзӣ, нерӯи қори зиёде аз замин ронда шуда, коргарони ин бахш ба сурати бекорони пинҳон дар меоянд, ки ҳеҷ гуна қудрати харид надоранд ва ба ин тартиб сайли муҳожират ба минтақаҳои шахрӣ ва ба дунболи он коҳиши тавлид ва афзоиши вобастагӣ ба воридот ва бурузи машоғили козиб ва табақоти иҷтимоӣ, иқтисодӣ ва фарҳангиро ба вучуд меоварад. Бинобар ин, мантиқӣ ба назар мерасад, ки барномаҳои тавсеа ба сурате таҳия шаванд, ки тавсеаи бахши кишварзӣ нисбат ба соири бахшҳо дар ин минтақаҳо дар авлавият қарор гирифта, мавриди тавачҷуҳи бештаре бошад. Аз бартариҳои тавсеаи иқтисодӣ, аз назари бахши кишварзӣ, метавон ба сармоягузори камтар, боздеҳии зудтар ва иштиғоли бештар, бо ҳазинаи камтар нисбат ба бахшҳои мухталифи иқтисодӣ ишора кард. Танавӯи иқлимии кишвар низ ба баҳравардорон ин иҷозаро медиҳад, ки дар тавлиди маҳсулоти мухталиф бо кайфияти болотар ба фаъолият бипардозанд.

Кишварзии пойдор, тавлиди бокайфият. Дар кишварзии пойдор ба маънои истифода аз улуи биологӣ, болотарин мизон ва муносибтарин равиши тавлид, кишварзӣ аст. Дар ҳоле ки дар кишварзии тичорӣ барои расидан ба ҳадафҳои тавлиди кӯтоҳмуддат аз ниҳодаҳои кишварзӣ ба таври беравия истифода мешавад. Ин ниҳодҳо шомили қуд, сам, замин, об ва ғайра аст, ки истифодаҳои беравия аз ҳар кадом, ноҳанҷорихоеро ба дунбол дорад. Дар ҳоле ки вазорати чиҳоди кишварзӣ тасмими ҷиддӣ барои тавлиди органикӣ ва корбурди ҳадди ақал сам ва қуди кимиёвиро дар маҳсулоти кишварзӣ дорад. Аммо оё раванди мавҷуд дар истифодаи беш аз ҳадди зарфияти заминҳо дар киштҳои дуввум ва 7,4 млрд/м³ билони манфӣ аз 44 млрд/м³ об дар бахши зироат ва ба иборати 19% билони манфӣ ҳоки аз рӯйкарди бахши кишварзӣ ба тавсеаи пойдор аст? Ба ростӣ Вазорати чиҳоди кишварзӣ метавонад дар як нақди дарунсозмонӣ баровардакунанда, ки масири гузар аз кишварзии тичорӣ ба кишварзии пойдор то кунун ба чӣ мизон тай шудааст? Бо афзоиши рӯзафзуни ҷамъият ва ниёзҳои фаровони он, аз ҷумла ғизо, кишварзӣ ба равишҳои ибтидоӣ ва суннатӣ бо боздеҳии кам, дигар ҷавобгӯи ниёзҳо нест. Дар тайи солҳои гузашта бо қатъи дарахтони ҷангалӣ ва аз байн бурдани маротей, сатҳи зери кишт афзоиш ёфт. Бо истифода аз технологияҳои санъатӣ ва равишҳои навини кишварзӣ то ҳудуди тавониста бар ин ниёзҳо ғалаба кунад. Бакоргирии равишҳои кимиёвӣ ва механикӣ ҳар чанд тавонист кишварзиро раванқ диҳад, вале ҷозибаҳои манфиатҳои кӯтоҳмуддати кишварзӣ, тичорӣ ба системаи ҳассос ва осебпазирии хок ин иҷозаро надод, ки бигӯяд чӣ муддат метавон аз ин равиши кишварзӣ истифода кард. Дар кишварзии тичорӣ бо истифодаи беравия ва номутаодил аз қудҳо ва самҳо, ки таҳриби хок ва аз байн рафтани мавҷудоти хокзӣ дар пайдошт, тавони тавлид ва ҳосилхезии хок коҳиш ёфт ва натиҷаи ин равиши кишварзӣ, поин омадани кайфияти маҳсулот буд. Дар охири ҳаҷаи 60-и мелодӣ бо пайдо шудани самҳо дар занҷираи вазифаҳо ва ҷамъ шудани мавод дар хок ва обҳои зеризаминӣ, ба табаи он бурузи бемориҳои мухталиф дар инсон, огоҳии мардум аз асароти истифода аз ин маводи кимиёвӣ дар кишварзӣ афзоиш ёфт. Дар ҳаҷаи 70-и мелодӣ кимати нефт афзоиш ёфт ва ба дунболи он баҳои ниҳодаҳои аслии кишварзӣ зиёд шуд. Ин амр бештар сабаб шуд, ки мардум бештар ба фикр фуру раванд ва эҳсос кунанд, ки манобеи табиӣ замин маҳдуд ва ҷойгузин кардани онҳо бас душвор аст.

Дар солҳои охир барои расидан ба ҳифзи зиндагии табиӣ, танавӯи зистӣ, пойдорӣ манобеи хок ва об ва ҳифзи муҳити зист, ба кишварзӣ аз дидгоҳи пойдор ва органикӣ нигоҳ шудааст. Кишварзии пойдор барои ҳусули тавлид дар муддати дароз ва созгор бо муҳит, бар ниҳодаҳои камэнергӣ ва микдорҳои ками маводи

кимиевӣ муттақӣ аст ва дар он асароти мутақобил ва фарояндҳои экологӣ зарурӣ мебошад, ки натиҷаи он тавлиди маҳсул ва қазои солимтар барои инсон аст.

Тафовути кишоварзии пойдор, бо кишоварзии тичорӣ ба сурати фишурда аз ниҳодҳои кишоварзӣ истифода мекунад. Ин аст ки дар кишоварзии пойдор бар суботи амалкард дар муддати тӯлонӣ бо ҳадди ақал таъсир бар муҳит таъкид мешавад. Дар ҳоле ки кишоварзии тичорӣ бар ҳадафҳои кӯтоҳмуддат ва ҳадди аксари амалкард муттақӣ аст. Бояд ба ин нукта тавачҷуҳ кард, ки кишоварзии пойдор ба маънии бозгашт ба гузашта нест, чаро ки бо истифода аз улуми навини биологӣ ба болотарин мизон ва муносибтарин равиши тавлид дар кишоварзӣ расид. Агарчи дар бештари ҷомеаҳо бо қудрат ва нуфузи сиёсатҳои тавлидкунанда, маводи кимиевӣ ва асароти ноҳинчори истифода аз онҳо дар кишоварзӣ, дар тавсеаи кишоварзии пойдор мушкилӣ эҷод кардааст. Вале бо пайгирии ҷомеаҳои илмӣ ва мардум дар сиёсати давлатҳо тағйири равише мушоҳида шуд, ки назорат ва ҳазфи масрафи бархе аз ин маводи кимиевиро дар пай доштааст.

Ба иллати ноҳинчориҳои ба вучуд омада, дар системаи кишоварзии тичорӣ ва санъатӣ, ҷунбиши кишоварзии пойдор мубтанӣ бар экологияи зиндаи ҳок шакл гирифтааст ва ҳаракатҳои ҷаҳонӣ нишон медиҳад, ки ин ҷунбиш дар ҳоли густариш мебошад ва ин тағйирот дар кишварҳои тавсеаёфта бештар мушоҳида мегардад.

Дар кишоварзии пойдор ду асли калидӣ вучуд дорад, ки дар он истифода аз маводи кимиевӣ, баҳусус офаткушо ва кудҳо бояд ба ҳадди ақал бирасад ва ба мазраае ба сурати ҷомеъ нигариста шавад.

Дар ҳолати куллӣ, яке аз манобеи тавлиди маҳсулоти кишоварзӣ ҳок аст ва экосистемаи ҳок ба таври табиӣ дар ҷиҳати ба ҳадди ақал расонидани ҳолати беназмӣ ва пешгирӣ аз тағйироти шадиди баландмуддат амал мекунад ва натиҷаи он ҳифзи суботи даруни зистгоҳ аст. Бинобар ин, ҳифзи таодули экосистемаи ҳок мусталзами мудириятӣ омилҳое аст, ки дар ҷиҳати ҳимоят ва тақвияти ҷомеаи зисти ҳок ба кор равад.

Имрӯз рӯйкарди ҷаҳонӣ ба кишоварзӣ мубтанӣ бар сохторҳои зиндаи ҳок аст. Дар ин навъ кишоварзӣ ба кор бурдани фаровардаҳои биологӣ, ки бо табиати экосистемаи ҳок ҳамоян аст, дар авлабият қарор дорад ва ҳок ба унвони як экосистемаи пӯё ва фаъл дар назар гирифта мешавад, ки мавод ва энергия дар он ҷараён дорад ва мавҷудоти ҳокзӣ ва гиёҳон аз аҷзҳои аслии он маҳсуб мешаванд. Ин мавҷудоти ҳокзӣ, аз омилҳои аслии танзимкунандаи занҷираҳои қазой ва ҷарҳаҳои ҳаёти робитаҳои муфид байни иҷрои он мебошанд. Улуми гиёҳӣ ва кишоварзӣ тавачҷуҳи худро бештар ба хатароти масрафи беш аз ҳадди кудҳо ва офаткушоҳои кимиевӣ ва масоили ҳифозати ҳок, об ва ҳифозат аз муҳити зист сарф карданд. Ба таври куллӣ бояд гуфт, ки кишоварзии пойдор бояд аз назари экологӣ муносиб, аз назари иқтисодӣ тавҷеҳпазир ва аз назари иҷтимоӣ матлуб бошад. Кишоварзии пойдор аз ҳадафҳое аст, ки бояд ҳарчи сареътар ба он даст ёфт ва бо истимори он ниёз ба маводи кимиевӣ гарон ва муҳарибро камтар кард ва бо ҳифозат аз муҳити зист, мавҷудот ва саломатии зистӣ аз тариқи барномарезии дақиқ, кишоварзии пойдорро ҳосил намуд, то наслҳои оянда битавонанд аз шароити муносиби муҳитӣ бархурдор шаванд ва аз неъматҳои он баҳра ҷӯянд.

Иртиботи кишоварзии пойдор ва тавсеаи рустой бо таъмини амнияти қазой ва рушди иқтисодӣ. Кишоварзии пойдор ва тавсеаи рустой аз аркони муҳими дастрасӣ ба амнияти қазой ва ҳифзи он бо таъя ва ҳифзи пойдории муҳити зист ва саломатии он мебошад. Дар ин система ҳадди ақал иходаҳо ва самҳои кимиевӣ дар ҷиҳати ба даст овардани амалкарди матлуб ба кор мераванд. Ба наҳве ки камтарин таъсири бад ба муҳити зист ворид ояд ва муҳимтар аз он мизони тавлид дар гузари замон кам нашавад ва дар ниҳоят, амнияти қазой ҳифз гардад. Модоме ки кишоварзӣ судовар ва микдори ҳазинаҳо ва мизони тавлид дар гузари замон мутаносиб бошад. Илова бар тавлиди камӣ ва кайфии матлубтар маҳсулоти ризоияти қишри тавлидкунанда ҳам таъмин шуда, ҳамроҳ бо ироа ва эҷоди зерсохтҳои иқтисодӣ, фарҳангӣ, беҳдоштӣ ва иҷтимоӣ дар рустоҳо, фароянди тавсеаи ҳамачонибаи минтақаҳо имконпазир мешавад. То илова бар таъмини рифоҳ ва ризоятмандии ин қишр аз ҷомеа, аз муҳочирати беравия ба самти шаҳрҳо пешгирӣ шуда ва сангари муҳими тавлид ва таъмини истиқлоли кишвар низ ҳифз гардад. Аз он ҷо ки тавлид дар баҳши кишоварзӣ дар панҷ заминаи замин, нерӯи қор, сармоя, мудирият ва ниҳода рӯй медиҳад, дар аввалин қадам бояд дар ҳифзи заминҳои кишоварзӣ ба унвони

мероси муштараки ҳамаи наслҳо ҳиммат гумошт ва ин амонатро солим ба наслҳои бад ҳадя кард ва онро аз таҳдидоти назари тағйири қорбарии заминҳои кишоварзӣ ба минтақаҳои маскунӣ ва санъатӣ, фароянди биёбонзоя, коҳиши кайфият ва ҳосилхезии хок, тасарруфи арсаҳо, бутаканӣ ва чарои муфрад дар асари баҳрабардорихои рақобатии домдорон аз маротей дар амон нигоҳ дошт. Ҳамчунин бо бакоргирии равишҳои навини кишоварзӣ бо масрафи ниҳодаҳои табиӣ ва ғайрикимиёвӣ ва дар натиҷа, тавлиди маҳсулот, солимтар бо хавоси камии кайфии матлубтар ва иртиқои сатҳи стандарт, фаровардаҳои қазой, илова бар масрафи дохилӣ саҳмеро дар содирот ба соири кишварҳо дар бозорҳои ҷаҳонӣ ба даст овард. Бинобар ин, бо афзоиши даромади ношӣ аз фаъолиятҳои тавлидӣ дар ин бахш, илова бар эҷод ва ҳифзи иштиғоли пойдор ва истифодаи беҳина аз ин манобеи таҷдидпазир, дастрасӣ ба қазоро барои оҳоди ҷомеа ва ҳифзи амнияти ғизоӣ ва иртиқои сатҳи зиндагии сокинони минтақаҳои маҳрум ҳамроҳ бо ҳимоятҳои давлатӣ дар эҳдос ва густариши имконоти фарҳангӣ, беҳдоштӣ, иҷтимоӣ, иқтисодӣ ва саноеи табдили муртабит бо маҳсулоти тавлидӣ фароҳам овард. Бадехӣ аст, коҳиши вобастагҳои рустоҳо ба шаҳрҳои ҳамҷавор бо тавсеаи имконоти иқтисодӣ, ҳадамотӣ ва рифоҳӣ таъсири босазое дар тасбити ҷамъияти рустоҳо ва эҷоди ангеаи тавлид ва ба табаи он эҷоди иштиғол ва сарват ва пойдории он дошт. Бо эҷоди таовунҳо ва ташаккулҳои вобаста ба ин баҳши фароянди тавлид ва арзай маҳсулотро сомон дод, то аз пайи он ризоятмандии кишоварзон ва харидоронро бо ҳазфи дасти далолон, воситаҳо ва таъйини қимати одилона фароҳам овард. Аз ин нигоҳ ва бо раванди сиёсатҳои иҷроӣ дар системаи давлатӣ ҳимояти бахшҳои хусусӣ, расидан ба ҳадафҳои санади ҷашмандозии 20-солаи кишвар дар баҳши кишоварзӣ, яъне тавсеаи пойдор, афзоиши баҳраварии манобеъ, коҳиши ҳазинаи тавлид, коҳиши таваррум, коҳиши ихтилофи табақотӣ, афзоиши даромад, сатҳи зиндагии кишоварзону рустоӣ, ҳифзи манобеи об, хок, пӯшиши ғиёҳӣ, тавсеаи содирот, беҳбуд, тавсеаи саноеи қазой, рақобатпазирии иқтисодӣ, тавлид бо кишварҳои хоричӣ, пойдории амнияти қазой ва густариши адолати иҷтимоӣ дар кишвар ба зухур хоҳад расид.

Нақши муҳими кишоварзӣ дар фароянди рушд ва тавсеаи иқтисодӣ. Ба таври куллӣ ҷаҳор нақши муҳими кишоварзӣ дар фароянди рушди тавсеаи иқтисодии ҳар кишвар ба шарҳи зер мебошад:

- таъмини ғизо ва амнияти ғизоӣ барои ҷамъияти рӯ ба рушд ва ҳамчунин, коҳиши фақри ғизоӣ ва осебпазирии иқтисод;
- арзай маводи хоми мавриди ниёзи санъат ва кумак ба тавсеаи фаъолиятҳои тавлидии вобаста;
- содирот ва таъмини арз барои ворид кардани қолаҳои сармоӣ ва густариши фаъолиятҳои иқтисодӣ;
- ҳифз ва беҳбудии муҳити зист барои зиндагӣ бо қорбурди равишҳои тавлидии пойдор ва истифодаи беҳина аз манобеъ.

Модоме ки ин вазифаҳо дар бастари анҷоми фаъолиятҳои тавлидӣ дар баҳши кишоварзӣ ҳосил гардад, метавон ба тавсеаи ин бахш ва пойдории он умедвор буд.

Роҳкорҳои умда дар тавсеаи минтақаҳои маҳрум ва рустоҳо бо таъя бар иқтисоди кишоварзӣ. Бо рушди пуршиғоби санъат ва фановарӣ дар шаҳрҳои бузург дар солҳои охир, ақибмондагии минтақаҳои маҳрум бештар маълум шуд. Аз он ҷое ки умуман рустоӣ нисбат ба шаҳрнишинон дорои даромади камтаре ҳастанд ва аз ҳадамоти иҷтимоии ночизе бархурдоранд, раванди муҳочират ба шаҳрҳо бештар мешавад, ки умдаи далоили он парокандагии ҷуғрофиёии рустоҳо, набуди сарфай иқтисодӣ барои ироаи ҳадамоти иҷтимоӣ, поин будани баҳраварии кишоварзӣ, маҳдудияти манобеи инсонӣ, табиӣ ва молӣ дар муқобили рушди ҷамъияти рустоҳо ва мудирияти саҳеҳи он мебошад. Ба ҳамин ҷиҳат, барои рафӣи фақр дар ин минтақаҳои иртиқои сатҳ ва кайфияти зиндагии рустоӣ, эҷоди иштиғол ва афзоиши барҳаварии онон, тавсеаи рустоҳо, аз умури иҷроии муҳими давлатҳо ба ҳисоб меояд. Бо ин амал, илова бар беҳбудии шароити зиндагии афрод мутааллиқ ба қишри камдаромади минтақаҳои маҳрум, худкифои он дар раванди тавсеаи қалони кишвар низ муяссар мешавад. Бинобар ин, стратегияҳои умда дар тавсеаи минтақаҳои маҳрум ва рустоҳо бо таъя бар иқтисоди кишоварзӣ иборатанд аз:

-таҳияи улғуи мутаносиби тавлид бо ҳар минтақа, ки мунҷар ба тавлиди болотар, кайфияттар ва иқтисодитар мешавад;

-гузор аз кишоварзии суннатӣ ва маишатӣ ба кишоварзии модерн ва илмӣ;

-бакоргирии фориғи таҳсилоти ҷавонон бо фановариҳои нав дар баҳши кишоварзӣ;

-густариш ва тавсеаи бакоргирии пажӯҳишҳо, фановариҳо, омӯзишҳои муртабити қобили иҷро ва корбурди дар ин минтақаҳо;

-бакоргирии зерсохтҳо, ниҳодҳои муносиби тавлид, назари рушди механизатсионӣ, боло бурдани рондмони масрафи об, густариши кишоварзии органикӣ ва ҳифзи зистбумҳо;

-додани пулҳои камбаҳраи муддати тӯлонӣ;

-густариши низомҳои суғурта ва таъмини иҷтимоӣ;

-сармоягузори бахшҳои хусусӣ ва давлатӣ дар баҳши кишоварзӣ ва саноеи табдили маҳсулот;

- тавсеаи зерсохтҳои иртиботӣ, беҳдошти, фарҳангӣ ва иқтисодӣ дар ин минтақаҳо;

-густариши мушорикатҳои мардумӣ дар ҷиҳати тавонмандсозии фаъолиятҳои кишоварзӣ ва ниёзсанҷӣ аз кишоварзон;

-коҳиши ҳазинаҳои тавлид ва афзоиши даромадҳо дар фароянди баҳрабардорӣ.

Аз мавридҳои гуфташуда нақши муҳими густариши таовуниҳо ва ташкилоти хусусӣ дар ироаи хидмат ба бахшҳои мухталиф аз марҳилаи тавлид то фуруши маҳсулоти кишоварзӣ мавриди таваҷҷуҳ қарор мегирад. Ба таври намуна мулоҳиза мешавад, дар замони арзани баъзе аз маҳсулот дар фасли бардошт ҳузури занҷираи воситаҳо ба ҳақде аст, ки гоҳе қимати маҳсули харидоришуда ба василаи масрафкунанда ба чанд баробар қимате аст, ки кишоварз дарёфт кардааст. Лизо, густариши ташкилот ва таовуниҳо, ки маҳсули тавлидро ба қимати муносиб аз кишоварзон харидорӣ ва бо суди муносиб ба таври мустақил ба дасти масрафкунанда бирасонад. Илова бар ризоиятмандӣ харидорон сабаби ташвиқи кишоварзон ва боло рафтани тавлид ва эҷоди шароити муносибтари бозоргонӣ маҳсул ва дар натиҷа, судоварии бештар хоҳад шуд. Агарчи ҳузури ин таовуниҳо ва ташкилоти хусусӣ дар ироаи ҳадамоти фанӣ ва тавзеҳи ниҳодаҳои тавлид рӯз ба рӯз пуррагтар мешавад, ҳузури ҳарчи бештари онҳо дар баҳши бозоргонии маҳсулот ва саноеи табдили вобаста ва назорати мустамар ва назорати саҳеҳ ва дақиқ тавассути бозрасонии вижаи мудириятӣ нақши муҳиме дар тавсеаи иқтисодии ин баҳш дорад.

Имрӯз нақши иҷроӣ равишҳои мудирияти системаҳои кишоварзӣ дар тавсеаи минтақаҳои рустой бо таваҷҷуҳ ба камбуди имконот ва ниҳодҳои тавлид, дар ин минтақаҳо, кӯчак будани заминҳо, кофӣ набудани шароити иқтисодӣ ва омӯзишӣ ҷиҳати фаъолиятҳои кишоварзӣ, ба унвони аслитарин фаъолияти иқтисодӣ он, лузми иҷроӣ мудирият дар ҷаҳорҷӯби шароити минтақа ва навъи фарҳанги бумии ҷорӣ ва таомул бо бахшҳои мухталифи иҷроӣ ва илмӣ дар ҷиҳати иҷроӣ шеваҳои навин дар ростои пешгирӣ, аз байн рафтани имконоти мавҷуд ва зиёдии муҳоҷирати нерӯҳои ҷавон ва сарозершудани онҳо ба шаҳрҳо ва зиёд шудани мушкилоти бекорӣ, эҷоди мушкилоти иҷтимоӣ, иқтисодӣ, сиёсӣ ва ҳамин тавр пайдорӣ дар фароянди тавлиди ғизоро бештар аз қабл намоён месозад. Истифодаи беш аз ҳад аз замин дар тӯли солиён ва бакоргирии беш аз ҳадди амвои самҳо ва куди кимиёвӣ ва равишҳои номуносиби истифода аз манбаҳои об, хок ва ба таври қуллӣ истифодаи ғайриусулӣ аз замин ҷиҳати касби амалкарди болотар. Агарчи дар муддати кӯтоҳ шояд имконпазир ва даромади ношӣ аз он мавриди қабул бошад, вале дар тӯли замон фароянди тавлидро бо қолишҳои асосӣ рӯбарӯ хоҳад кард, ки аз ин даст метавон ба тағйири хок, олудагии манобеи обӣ, хокӣ ва аз тарафи дигар коҳиши тавлид, афзоиши қимат, бекорӣ ва интишори фақр дар ҷомеа ишора кард. Лизо, бо таваҷҷуҳ ба коҳиши даромади ношӣ аз фаъолиятҳои кишоварзии суннатӣ, ё ҳатто системаҳои як зироатӣ, ё иваз кардани муддати кӯтоҳи зироат ва кам шудани суди омилҳои тавлид, иқтисодӣ будани ин фароянд дар оянда ва дар ниҳоят тавсеаи рустоҳо ба унвони аслитарин баҳши тавлиди маҳсулоти кишоварзӣ бо мушкилӣ рӯбарӯ хоҳад шуд. Бинобар ин, бо дар назар гирифтани нақши муҳими баҳши кишоварзӣ дар тавлиди ғизо, иштиғол, ҳифозат аз манобеи табиӣ, беҳбуди зиндагии кишоварзон ба унвони баҳши бузурге аз ҷамъияти ҷомеа ва ба таври қуллӣ дар иқтисоди кишвар, истифодаи хуб аз манобеи табиӣ, инсонӣ ва молӣ дар ҷиҳати пайдории тавлиди маводи қазой ва эҷоди сарват ва дар натиҷа, кам кардани маҳрумият аз сатҳи рустоҳо ва тавсеаи минтақаҳои маҳрум ба унвони ҷойгоҳҳои аслии тавлид ва таъмини амнияти қазои мардум ва ҳифзи истиқлоли кишвар ва таъсири он бар

соири бахшҳои сиёсӣ, иҷтимоӣ, иҷрои равишҳои мудирӣ, химоятӣ дар иҷрои равишҳои кишоварзии пойдор ва пурмаҳсул ва тавсеаи минтақаҳои маҳрум ба рустоҳо аҳамияти бисёр дорад.

АДАБИЁТ

1. Азкиё Мустафо. Қомашиносии тавсеа ва тавсеанаёфтагии рустои Эрон. –Техрон: Интишороти иттилоот. 1385.
2. Жаҳо Нейсбург. Санади маҷлиси ҷаҳонии тавсеаи пойдор. Тарҷумаи Комитети миллии тавсеаи пойдор. Созмони ҳифозати муҳити зист. с. 123, 2009.
3. Ранҷбар Раҳмон. Баррасии наҳваи таомули амнияти қазоӣ бо амнияти миллии. Фаслномаи низоми муҳандисии кишоварзӣ ва манобеи табиӣ. Соли 3. Шумораи 9. с.61-69, 1388.
4. Мухсини Саидхусайн. Кишоварзии органикии масири сабзи рӯ ба оянда. Моҳномаи муравич. Муовинати тарвич ва низоми баҳрабардорӣ. –Техрон: Вазорати ҷиходи кишоварзӣ. Шумораи 65. 1385.
5. Некхулқ Алиакбар. Қомашиносии рустой. –Техрон: Интишороти чоп пахш. 1387.

ИЗУЧЕНИЕ И ИССЛЕДОВАНИЕ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ СЕЛЬСКИМ ХОЗЯЙСТВОМ В РАЗВИТИИ СЕЛЬСКОЙ МЕСТНОСТИ

Сельское хозяйство было и остается ведущей отраслью национальной экономики государств. С учетом уникальных природно-климатических условий оно обладает огромным экспортным потенциалом и эффективное его функционирование способствует решению проблемы обеспечения продовольственной безопасности и повышения жизненного уровня сельского населения. Сельское хозяйство может развиваться эффективно и высокими темпами только в условиях рыночных отношений, ибо последнее по своей сути полнее отвечает особенностям сельскохозяйственного производства. В данной статье автором подвергнуты рассмотрению и изучению методы управления сельским хозяйством в развитии сельской местности.

Ключевые слова: сельское хозяйство, сельская местность, природно-климатические условия, повышения жизненного уровня сельского населения, особенности сельскохозяйственного производства, методы управления.

STUDYING AND RESEARCH OF METHODS OF MANAGEMENT BY AGRICULTURE IN DEVELOPMENT OF RURAL AREAS

The agriculture was and remains leading branch of national economy of the states. Taking into account unique climatic conditions it possesses a huge export potential and its effective functioning promotes a solution of the problem of ensuring food security and increase of a standard of living of country people. The agriculture can effectively develop and high rates only in the conditions of the market relations because the last in essence answer features of agricultural production more stoutly. In this article the author subjected to consideration and studying methods of control over agriculture in development of rural areas.

Key words: agriculture, rural areas, climatic conditions, increases of a standard of living of country people, feature of agricultural production, methods of management.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Хасани Азими* – соискатель Института экономики и демографии АН РТ

ХУСУСИГАРДОНӢ: УМЕДӢО ВА ДУШВОРИӢО

Сафарипур Алӣ Носир
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Хусусигардонӣ ё ҳадафи расидан ба рушди иқтисоди пойдор фақат дар сурате метавонад ба муваффақият бианҷомад, ки бар асоси як барномаи қомаи мудирӣ гардад ва мардум низ бовар намоянд, ки хусусигардонӣ ба нафъи онҳост ва мавриди химояти онҳо қарор гирад. Ин барнома бояд ба таври тадриҷӣ ва бо тадбири комил анҷом пазирад.

Кишварҳои саноатӣ бо иҷрои сиёсатҳои калон ва хурди иқтисодӣ дар арафаи солҳои 50 ва 60 муваффақиятҳои нисбӣ ба даст оварданд, ки ба ҳамин далел зерин танқидҳо шуданд, зеро ба иқтисоди ин солҳо ҷандон аҳамият дода намешуд. Бо наздик шудан ба солҳои 70-ум мамлакатҳои Ғарб шоҳиди мушкilotи ҷиддӣ иқтисодӣ ва ноқомии мустамари иқтисодӣ шуд, ки заминаи тарҳи танқидӣ ва тарғиб нисбат ба даҳолат дар иқтисод ва таъйини андозаи муносиби даҳолат, назорат ва ҳидояти давлат дар иқтисод фароҳам шуд. Бознигарӣ дар саҳм ва андозаи даҳолати давлат ҷиддитар шуд. Саранҷом дар поёни солҳои 70-ум ва оғози солҳои 80-ум дар Англия ва ба дунболи он дар бештари кишварҳои саноатӣ ва то ҳаде дар кишварҳои дар ҳоли инкишоф мавзӯи иттиҳози сиёсати хусусигардонӣ ва қоҳиши

ҳаҷми даҳолат ба манзури рафъи ихтилоф ва заминаҳои пайдоиши онҳо мавриди таваҷҷуҳ қарор гирифт.

Дар ин ҷо савол ба миён меояд: хусусигардонӣ ва баҳши хусусӣ чист, нақши он дар иқтисодиёт ва нақши давлат дар амалигардонии он кадом аст? Дар ин таҳқиқот масъалаҳои назариявии проблемаҳои хусусигардонӣ гузошта шуда баррасӣ гардидааст. Идеяи асли дар тафаккури хусусигардонӣ ин аст, ки фазои рақобат ва низоми ҳоким ба бозори, бунгоҳҳо ва воҳидҳои хусусиро маҷбур месозад, то амалкарди кортареро нисбат ба баҳши умумӣ дошта бошанд. Бар пояи ин идея таърифи мафҳум, ки дарбаргирандаи абъод ва аҳдофи мухталифи хусусигардонӣ аст ироа мегардад.

Аз байни таърифҳои мухталифи хусусигардонӣ ишора мекунем, ки Бес Ли ва Литл Чилд (Beesly and Little Child) мегӯянд, ки хусусигардонӣ василае барои беҳбуди амалкарди фаъолиятҳои иқтисодӣ аз тариқи афзоиши нерӯҳои бозор аст. Дар сурате ки ҳадди ақал 50% аз саҳмҳои давлатӣ ба баҳши хусусӣ вогузор шавад.

Хусусигардонӣ ба маънои Veljanovski барномаҳои иқтисодӣ тавассути баҳши хусусӣ ё интиқоли моликият дороиҳо ба баҳши хусусӣ медонад.

Хусусигардониро Key ва Thompson ин гуна таъриф додаанд: Вожаи хусусигардонӣ равишҳои мутаадал ва мухталифиро барои тағйири робитаи байни давлат ва баҳши хусусигардониро шомил мешавад. Аз ҷумла “зидди миллӣ қардан” ва ё фуруши дороиҳои мутааллиқ ба давлат ва (Deregulation) “муқаррароти зидӣ” муаррифии рақобат дар инҳисорҳои мутлақи давлатӣ, “паймонгарӣ” ё вогузори тавлиди колоҳо ва хадамоте, ки тавассути (Contracting out) давлат идора ва таъмини молӣ мешуданд.

Таърифи хусусигардониро барои кишварҳои Schwartz бо иқтисоди мутамарказ бисёр фаротар аз интиқоли моликият ва таъдил дар муқаррарот медонад ва мефармояд, ки “хусусигардонӣ ба маънии ба вучуд овардани низоми иқтисодии ҷадид бар асоси бозор ва дар натиҷаи дигаргунӣ ва таҳаввул дар абъоди мухталифи иқтисодӣ мебошад”.

Ҳадафҳои хусусигардонӣ дар ҳар кишвар бо таваҷҷуҳ ба сиёсатҳои барномаҳои иқтисодӣ ва барномаҳои куллии ҷомеа мушаххас мегардад. Дар ҳоле ки дар кишварҳои рӯ ба инкишоф бо таваҷҷуҳ ба мавҷуд будани мушкilot ва тангдастии бештар ҳадафҳои мутааддиди дигаре аз ҷумла истифодаи беҳина аз манобеи молии ширкатҳо, коҳиши ҳаҷми даҳолати давлат дар иқтисод, дастбӣ ба маҳоратҳои навини мудирӣ, дастрасӣ ба сармоя ва технологияи хориҷӣ низ дунбол мешавад. Дар идома ба ихтисори ташреҳи муҳимтарин ҳадафҳои хусусигардонии ширкатҳои давлатӣ пардохта мешавад.

Яке аз муҳимтарин ҳадафҳои хусусигардонӣ кӯчак қардани ҳаҷми фаъолиятҳои давлат мебошад. Ҳадафҳои ғайрииқтисодӣ то ҳақде имкони ҳафз шуданро доранд, аммо дар бӯди калон ҳадафҳои чун озодсозии иқтисод, ҳазфи муқаррарот ва контроли дасту погир, ислоҳи қонунҳо ва муқаррарот ва эҷоди шароити фазои рақобатӣ дунбол мешавад.

Мутолиоти ҷомеи арзёбии амалкарди бунгоҳҳои давлатӣ нишон медиҳанд, ки ба таври мисоли қарор бунгоҳҳои давлатии поинтар аз бунгоҳҳои хусусӣ аст, ки дар ҳама замина ба фаъолият машғул ҳастанд. Бо вучуди ин дар амали мудирӣ худро молики дороиҳо медонанд ва аз сӯйи дигар функциони низоми назорат бар амалкарди мудирон, адами вучуди инзиботи молӣ, ҷойгузинии аҳдофи иҷтимоӣ ба ҷои ҳадафҳои иқтисодӣ аз ҷумлаи омилҳои ҳастанд, ки қарорҳои бунгоҳҳои давлатиро таҳти таъсир қарор медиҳанд.

Интиқоли фаъолиятҳои иқтисодӣ аз баҳши давлатӣ ба баҳши хусусӣ умдатан мучиби коҳиш дар ҳазинаҳо ва афзоиши даромади бунгоҳҳо мебошад. Фуруши мустақими дороиҳо ва ширкатҳо таҳти пушиш даромади нақдии давлатиро бо таваҷҷуҳ ба мизон ва равиши фуруш афзоиш медиҳад ва бархе аз мушкilotи кӯтоҳмуддати кишварҳоро бартараф месозад.

Дар асоси ҷиҳатгириҳо ва заруратҳои иҷтимоӣ ва сиёсӣ бархе аз ширкатҳо маҷбуранд колоҳо ва хадамоти худро бо қимати поинтар аз қимати тамомшуда ба бозор арза намоянд. Дар натиҷа давлат ба шакли мустақим бо пардохти ккмаки зиён, зиён ширкатҳои маҷбурро ҷуброн менамояд.

Адами қарорҳои ширкатҳои давлатӣ фақат ба далели моликияти давлатӣ, ширкатҳои маҷбур намебошад. Муқаррароти дасту погир муҳимтарин омилест, ки

монери инъитофпазирӣ аз пӯёии фаъолиятҳои иқтисодӣ мешаванд. Ба ҳамин далел муқаррароти зудӣ аввалин ва муҳимтарин қадам барои фароҳам кардани шароит ва фазои рақобатӣ дар ҷомеа мебошад.

Саҳмгузор намудани коркунон ва мудирони ширкатҳо дар ширкатҳои саҳҳомӣ аз абзорҳои муҳими сиёсӣ бо осори мусбати иқтисодӣ ва иҷтимоӣ дар фароянди хусусигардонӣ ба шумор меравад. Фурӯши саҳмия ба коргарони воҳидҳои тавлидӣ дар асли табдили моликияти ғайримустақими умумӣ ба моликияти мустақим ва расмӣ мардум аст. Дар ин равиши хусусигардонӣ байни манфиатҳои бунгоҳҳо ва манобеи шахсии коркунон робитаи мустақим ва мусбате барқарор худ ба худ бо афзоиши баҳраварии омилҳои тавлид хоҳад анҷомид.

Иҷрои сиёсати хусусигардонӣ моликияти саҳҳомиро дар ҷомеа густурдатар менамояд. Дар натиҷаи ин густариш, мизони муомилот дар бозори сармоя афзоиш ёфта, ниҳодҳои молии ҷадид ва маснуъӣ ба вучуд хоҳад омад. Густариши ин ниҳодҳои молӣ абзорҳои таъмини молии ҷадидеро эҷод намуда, анҷоми сармоягузориҳои густурдаро тавассути воҳидҳои хусусӣ тасхил менамояд.

Хусусигардонии дохилӣ, ки хариди саҳми коркунон ё мудир низ номида мешавад, шеваи дигари хусусигардонӣ аст. Муассисаҳои давлатӣ (бо нархи бисёр паст) ба мудироне фурухта мешавад, ки бо ширкати хос ва сохтори он ошноӣ доранд. Вале дар ин равиш даромади каме барои давлат ҳосил мешавад. Дар ин равиш ангезаҳое ба вучуд меояд, аммо ин ангезаҳо замоне қавитар мешаванд, ки ширкат ба сармоягузoron амалиётӣ фурухта шавад. Ба илова, моликони ҷадид ғолибан фокиди манобеи сармоягузорӣ ва созмондихии нав ҳастанд, ки дар бештар кишварҳои инкишофёфта ба шиддат мавриди ниёз аст. (Истирбок 2001).

Яке аз дигар равишҳои хусусигардонӣ фуруш аз тариқи музоядаи байналмилалӣ аст, ки дар он харидорони дохилӣ ва хориҷӣ метавонанд дар тамоми оғоҳҳои музояда ширкат намоянд. Иттиҳодияи кормандони бунгоҳ низ метавонанд дар музоядаи гузошташуда ширкат дошта бошанд.

Дар фуруш аз тариқи арзаи саҳмдор низ саҳмиядорони давлат дар ширкатҳои мухталиф ва саҳмиядорони ширкатҳои давлатӣ, ки ба ширкатҳои бомасъулияти маҳдудӣ табдил шудаанд, ба таври мустақим ё аз тариқи бурси авроқи баҳодор ба мардум вогузор мегардад. Як ширкати давлатӣ, ки ба унвони ширкати бомасъулияти маҳдуд идора мешавад, метавонад тамом ё қисмате аз саҳмияҳои худро бо қимати аз пеш таъйиншуда бифрушад ё саҳмияҳои ҷадид мунташир кунад.

Ин воқеият, ки хусусигардонӣ ғолибан ҳамроҳ бо ислоҳоти иқтисодии дигаре сурат мегирад, арзёбии ҷудоғонаи осори онро душвор месозад. Муваффақият ё шикасти хусусигардонӣ иртиботи тангтангӣ бо муваффақият ё шикасти кулли фароянди ислоҳоти иқтисодӣ дорад. Яке аз дигар омилҳои душвори арзёбии осори хусусигардонӣ он аст, ки дар назарияи иқтисодӣ дидгоҳи мушаххасе дар бораи моликият ироа нашудааст. Дар асоси дидгоҳҳои Клик ва Кемондор (1988), дар ҳоле ки назарияи иқтисодӣ ғолиб бар арҷаҳияти масъала рақобати ҳукм медиҳад, дар бораи мавзӯи моликият сукут ихтиёр мекунад.

Хусусигардонӣ дар шаклҳои зерин ба роҳ монда мешавад:

1. Қарор додани инҳисороти давлатӣ дар маърази рақобат бо фаъолони бахши хусусигардонӣ ё дигар фаъолони бахши давлатӣ.

2. Таъмини манобее, ки дар он давлат ҳазинаи таъмини ҳадамот ва колоҳои умумиро ба бахши хусусӣ мепардозад.

3. Сармоягузорӣ аз сӯи бахши хусусӣ ва дар муқобили тафвиқи ихтиёри мудирияти марказ ба сармоягузор, ғолибан бо ин чашмандозӣ, ки пас аз гузашти муддати мушаххас аз қорбарии судманди моликияти он ба давлат интиқол меёбад.

Аввалин маҷмӯа шомили мавридҳоест, ки дар онҳо давлат ба манзури фароҳамоварӣ имкони иштирок кардан дар бахши хусусӣ, дар фаъолиятҳои хоси қонунбозиро тағйир медиҳад. Аз ин равия мумкин аст ба рақобати байни фаъолони бахшҳои хусусӣ ва давлатӣ мунтаҳӣ гардад. Фаъолияти давлатӣ ба манзури дастбӣ ба қоронии бахши хусусии қорониро ғолибан ба унвони меъёри амалкард дар назар мегирад.

Дуввумин маҷмӯа шомили тамоми мавридҳои мебошад, ки дар онҳо давлат ба манзури ироаи колоҳо ва ҳадамоти хосе, ки собиқан ба василаи созмонҳои давлатӣ арза мешаванд, бо ширкатҳои хусусӣ вориди қарордод мешаванд.

Кишварҳои инкишофнаёфта, бахусус баъд аз солҳои 80-ум ба сурати сарсомоварӣ дар ростой хусусигардонии саноат ва ширкатҳои давлатӣ даст бардоштад.

Имрӯз бахшҳои зиёде дар мавриди чигунагии хусусигардонӣ ва имкони мваффақиятҳои он дар кишварҳои инкишофнаёфта вучуд дорад. “Хусусигардонии иқтисод дар воқеъ иборат аз масъул кардани мардум дар фаъолиятҳои иқтисодӣ мебошад”. Аммо дар мафҳуми васеъ хусусигардонӣ иборат аз фарҳангест, ки тавассути он давлат ва тамоми ниҳодҳои тасмимгирандаи он ба ин воқеъият бовар мекунад, ки кори мардумро бояд ба мардум вогузор кард. Ба ин маъно, ки давлат корхоеро, ки мардум бехтар анҷом медиҳанд, ба ихтиёри худи онҳо вогузор менамояд.

Мутобиқи ин бардошт хусусигардонӣ дар тамоми арсаҳо, бахусус дар арсаи иқтисодӣ заминаи бештари иштироки мардумӣ дар фаъолиятҳои иҷтимоӣ, сиёсӣ, фарҳангӣ ва иқтисодиро ҳамвор сохта ва бидуни шак ин иштироки густурда метавонад дар як ҳома, пояҳои демократиро таҳким бахшида, назорати мардум ба барномаҳои давлат ба вижа барномаҳои иқтисодии онро бехтар намоянд.

Дар хусуси ҳадафи хусусигардонӣ метавон се ҳадафи асосиро ба инобат гирифт: бехбудӣ дар қорони фаъолиятҳои иқтисодӣ; густариши рақобат дар бозор; густариши зарфияти иқтисоди дохилӣ барои пайвастан ба иқтисоди ҷаҳонӣ.

Бояд гуфт, ки кишварҳое, ки хушроина хусусигардониро бо дарки ҳадафҳои болоӣ амалӣ кардаанд, ба пешрафтҳои бузурге даст ёфтанд. Аммо кишварҳое, ки хусусигардонӣ ӯ интиқоли моликияти давлатӣ ба хусусиро амалӣ кардаанд, на танҳо ба рушди иқтисодӣ нарасидаанд, балки шароити бадтарро низ аз сар мегузаронанд. Агар имрӯз ақлҳо коргар набоянд мумкин аст фардои торикеро ба миён оваранд.

Фардои наздик аз тангдастӣ, яъне ноумедӣ хусусигардонӣ дар як қатор аз кишварҳо, ки давлатҳояшон нақши марказиро дар ин фароянд иҷро менамоянд, воқеан муъҷиза офаридааст, монанди кишварҳои ҷануби шарқии Осиё. Онҳо хусусигардониро ҳамроҳ бо ислоҳоти дигар дар сохтори иқтисодияшон рӯи даст гирифтаанд ва ба кас иҷоза намедиханд, ки барояшон сиёсатгузори таъйин намоянд.

Ҳамин тариқ, бояд иброн намуд, ки хусусигардонӣ ба танҳои ҳеҷ гоҳ наметавонад гиреҳе аз мушкилотро кушояд. Балки замоне хусусигардонӣ метавонад дар кишварҳо муъҷиза биёфарад, ки ҳамзамон бо “ислоҳоти асосӣ дар бештари бахшҳои иқтисодӣ аз қабилӣ ислоҳи низомӣ молӣ ва пулӣ, ислоҳи низомӣ қазой, қонунгузори барои бехтар анҷом пазируфтани муомилот ва пешгирии аз инҳисор, мубориза бо фасоди идорӣ, ба вучуд овардани амният, тарроҳӣ ва навоариҳои як фазои рақобатӣ, офаридани машғулиятҳои ҷадид барои онҳое, ки бекор шудаанд ва ғайра, рӯи даст гирифта шавад. Ин масоил танҳо бо гом гузоштани тадриҷӣ ва мусоид сохтани заминаҳои асосӣ барои муваффақиятҳои сектори хусусӣ дар кишвар мумкин аст.

Набояд фаромӯш кард, ки коргарон ва нафарони фақири як ҳома дар банди он нестанд, ки давлат чӣ мекунад ва аз қадом равиши иқтисодӣ истифода мебарад? Балки онҳо аз давлат қор, амният ва арзонӣ мецоҳанд ва ҳангоме ки таваҷҷуҳ ба дархосташон сурат нагирад, ба содагӣ метавонанд барои давлат дарди сар гарданд. То ҳамзамон ислоҳоти асосӣ дар тамоми бахшҳои иқтисод, ки бо ҳам мурағтабанд, рӯи даст гирифта шаванд. Бинобарин фароянд бояд тадриҷан ва бо хушроии тамои дунбол гардад.

АДАБИЁТ

1. Виндерхун Р., Сиротский Ч. Дарсҳое аз хусусигардонӣ бо таъкид бар бозори қор. –Техрон: Тарҷумаи Алии Динӣ. Созмони барнома ва буҷа, 1998.
2. Эрнест У., Аврон О., Мотисфингер Ю. Махдудиятҳои хусусигардонӣ. –Техрон: Тарҷумаи Муҳаммади Саффор. Созмони хусусигардонӣ, 2007.
3. Мутавазилӣ М. Хусусигардонӣ ӯ таркиби матлуб давлат ва бозор. –Техрон: Муассисоти мутолиот ва пажӯҳишҳои бозаргонӣ, 1994.
4. Кобулизода А. Хусусигардонии мардумӣ. –Техрон: Маркази пажӯҳиши маҷлиси Шӯрои исломӣ, 2005.
5. Ҳайдарӣ К. Фуломризо З. Роҳкориҳои хусусигардонӣ дар Эрон. -Техрон: Пиндори Порс, 2009.
6. Хусусигардонӣ, боядҳо ва набоядҳо. –Техрон: Ҳастаи илмии Донишгоҳи Паёми Нур, 2008.

ПРИВАТИЗАЦИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ОЖИДАНИЯ

Переход к рыночной экономике невозможен без реформы отношений собственности, разгосударствления и приватизации государственной собственности. Мировой опыт рыночного хозяйствования

убедительно показывает, что монополия государственной собственности на средства производства является крупным препятствием на пути становления и развития цивилизованных рыночных отношений, свободного и эффективного предпринимательства. Основной путь решения этих задач – приватизация государственной собственности. Процесс проведения приватизации направлен на преодоление монопольного положения государства в отраслях экономики и создания условий для перехода к многообразию собственности и развитию конкуренции. В данной статье автором рассмотрен процесс проведения приватизации, который направлен на преодоление монопольного положения государства в отраслях экономики и создания условий для перехода к многообразию собственности и развитию конкуренции.

Ключевые слова: приватизация, реформа отношений собственности, приватизация государственной собственности, свободное и эффективное предпринимательство, процесс проведения приватизации.

PRIVATIZATION: PROBLEMS AND EXPECTATIONS

Transition to market economy is impossible without reform of the relations of property, privatization and privatization of state ownership. World experience of market managing convincingly shows that the monopoly of state ownership for means of production is a large obstacle in a way of formation and development of the civilized market relations, free and effective business. The main solution of these tasks – privatization of state ownership. Process of carrying out privatization is directed on overcoming of a monopoly position of the state in branches of economy and creation of conditions for transition to variety of property and competition development. In this article the author considered process of carrying out privatization which is directed on overcoming of a monopoly position of the state in branches of economy and creation of conditions for transition to variety of property and competition development.

Key words: privatization, reform of the relations of property, privatization of state ownership, free and effective business, process of carrying out privatization.

СВЕДЕНИЯ ИОБ АВТОРЕ: *Сафаринур Али Носир* - аспирант Таджикского национального университета

БАХРАВАРИИ НЕРҶИ КОР ДАР МУДИРИЯТИ МАНОБЕИ ИНСОНӢ

Алиризо Наҷафӣ
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Баҳраварӣ аввалин бор дар соли 1766 м. тавассути Уизнӣ дар як маҷаллаи кишоварзӣ матраҳ шуд. Дар соли 1883 Литрӣ баҳраварино қудрат ва тавоноии тавлидкардан баён кард ва дар соли 1900 Арлӣ баҳраварино иртиботи байни боздеҳ ва васоили бақоррафта барои тавлиди ин боздеҳ унвон кард. Дар асри ҳозир баҳраварино як равиш, як мафҳум ва як нигарише дар бораи қор ва зиндагӣ меноманд. Дар воқеъ ба он ба шакли як фарҳанг ва як ҷаҳонбинӣ менигаранд. Баҳраварӣ дар ҳамаи шуноти қор ва зиндагии фардӣ, иҷтимоӣ метавонад дахил бошад ва як шохиси таъйинкунандаи даромади саронаи ҳар кишвар аст ва барои афзоиши баҳраварии миллии ҳар кишвар бояд даромади саронаи он кишвар афзоиш ёбад. Аз омилҳои муассир бар афзоиши баҳраварии нерӯи инсонӣ таъйин ва шиносоии лозимаҳои дарозмуддати манобеи инсонии он аст. Ин лозимаҳо бояд ба сурати ҳамагонӣ ва ҷомеъ мавриди арзёбӣ қарор гирад, то мабони лозим барои фарояндҳои баҳраварии нерӯи инсонӣ фароҳам гардад. Тадовуми ҳаёти ҳар ҷомеа бидуни тавачҷуҳ ба мавзӯи баҳраварӣ мумкин нест (Пӯён ва Маъсумӣ, 2008). Дар таъйини омилҳои муассир бар баҳраварӣ назароти мутафовите вучуд дорад ва ҳар як аз донишмандон ва соҳибназарон омилҳои ба унвони омили муассир мушаххас кардаанд. Ба таври иҷмол омилҳои чун омӯзиши шугъли мустамари мудирон ва коркунон, иртиқои ангиши миёни коркунон барои қори беҳтар ва бештар, эҷоди заминаҳои муносиби ибтиқор ва ҳаллоқияти мудирон ва коркунон, барқарории низоми муносиби пардохт мубтанӣ бар амалқард ва барқарории низоми танбеҳ ва ташвиқ, вичдони қорӣ ва инзиботи иҷтимоӣ, таҳаввул дар системаҳо ва равишҳо, ки нақши ҳассос ва калидӣ доранд, тақвияти ҳокимият ва тасаллути сиёсатҳои созмон бар умур, сарфаҷӯӣ ба унвони вазифаи милли дар баҳраварӣ муассир мебошад. Вале тамоми муаллифони ин ришта тақрибан дар ин боб иттифоқи назар доранд, ки барои афзоиши сатҳи баҳраварӣ танҳо як иллати ҳосеро наметавон ироа намуд. Балки унвон мекунанд, ки иртиқои баҳраварино бояд маълуми тарқибе аз омилҳои гуногун донист.

Аз омилҳои, ки бар иртиқои баҳраварии нерӯи инсонӣ асари ҷашмгир дорад, беҳбудии робитаҳои ҳоким байни мудирият ва коркунон мебошад. Дар ин росто

бақоргирии сабки раҳбарии сахҳ ва илмӣ, низ таваҷҷуҳи мудирият ба мушкилоти қорӣ ва зиндагии қорқунон, аз ҷумла муаллифаҳои муассир бар афзоиши баҳраварӣ ҳастанд (Юсуфӣ, 2008). Масъулияти хатири мудирият ва раҳбарӣ бояд ба афроде супурда шавад, ки зимни бархурдорӣ аз вижагиҳои шахсияти хос шеваҳои раҳбарӣ ва мудирияти муносибро ба қор гиранд ва аз назари ахлоқӣ низ улғу бошанд. Роҳбурдҳои муфиди қормандебӣ ҷиҳати афзоиши баҳраварии қор ба баррасии омилҳои эҳтимолии ҷазби афрод ва ё дафъи онон аз созмон, мабноси рақобати созмон бо соири қорфармоён барои ҷазби қорқунони вочиби қайфият ва равишҳои ҷойгузинӣ барои посухгӯӣ ба инзомоти манобеи инсонӣ мепардозад, ки ин роҳбурдҳо бояд манобеи мухталифи ҷазби нерӯро мадди назар дошта бошад.

Фароҳам қардани шароити лозими пешрафтҳои шуғлӣ барои ҳамаи афрод бояд давраҳои омӯзиши зимни хидмат ва омӯзиши қорқунонро ба унвони як амри ҳаётӣ ва мустамар ва мудовим талаққӣ қард. Зеро танҳо аз тариқи омӯзиш метавон талошҳои қорқунонро бо имконоти мавҷуд ва пешрафтҳои илмии ҷадид ҳамоҳанг қард. Бояд қуллияи вазифаҳо, дастуруламалҳо, муқаррарот ва қонунҳо барои қорқунон возеҳ ва равшан бошад ва ҷои ҳеҷ ибҳоме барои онҳо вуҷуд надошта бошад. Додани ихтиёрооти қофӣ ба қорқунон, то онҳо дар анҷоми қорҳои худ, эҳсоси масъулияти бештаре қунанд. Дар замони истиқдом саъй шавад, афроди қормад ва мутаҳассис ҷазб шавад. Ҷиҳати интихоби онҳо иҷрои озмунҳои шифоҳӣ ва катбӣ зарурат дорад. Саъй шавад, то қорқунонро дар тасмигириҳо, тавдини ҳадафҳо ва барномаҳо мушорикат дод. Натиҷаи ин амал боис хоҳад шуд, ки қорқунон дар иҷрои фаъолиятҳои эҳсоси масъулият қунанд, дар дастебӣ ба ҳадафҳои созмонӣ талоши бештаре аз худ нишон диҳанд. Мафҳуми қайфияти зиндагии қорӣ, баёнғари аҳамияти эҳтиром қоилшудан барои мардум дар муҳитҳои қоришон аст. Бояд аз барномаҳои қардиши шуғлӣ, ғанои шуғлӣ ва тавасеаи шуғлӣ дар ҷиҳати афзоиши тавон ва маҳорати қорқунон ва ҳамҷунин ҷиҳати афзоиши эътимод ба нафси қорқунон истифода намуд. Барқарории низоми муносиби пардохти муқабилӣ бар амалқард ва барқарории низоми тангӣ ва ташвиқи таҳаввул дар система ва равишҳо, ки нақши ҳассос ва қалидӣ доранд, вичдони қорӣ ва инзиботи иҷтимоӣ, ки омилҳои худназоратӣ аст, беҳбуд ва иртиқои баҳраварӣ мусталзими қӯшиш ва талоши барномарезишуда ҳамаҷониба аз сӯи афрод ва масъулини зирафт аст, ки худ ниёзманди беҳбудии шароити қор ва тағйири муҳаррикҳо ва равишҳои анғезиши қорқунон, беҳбудии низомҳо, қонунҳо, бахшномаҳо, дастуруламалҳо қановарӣ ва ғайра мешавад. Аз луғоти баҳраварӣ ва амалқард дар мудирияти манобеи инсонӣ ба таври мутадовил дар ҳавзаҳои идорӣ ва тичорӣ истифода мешавад. Имрӯз доштани баҳраварӣ ва иртиқои он як ниёзи имконнопазир барои созмонҳо аст. Муҳимтарин омилҳои тавлидии ҳар созмон манобеи инсонии он мебошад. Мудирияти амалқард ба унвони яке аз роҳбурдҳои тавсеа, манобеи инсонӣ ва дар натиҷа беҳбуд ва баҳраварии нерӯи қор ба шумор меравад. Мудирияти амалқард аз тариқи беҳбудии муҳити созмонӣ ва эҷоди ҳамдиқӣ байни қорқунон ва ҳамсӯи байни ҳадафҳои қорқунон ва ҳадафҳои созмон мекушад, то бо ҳидояти қорқунон дар дастебӣ ба ҳадафҳои созмонӣ аз тариқи тақвияти амалқард ва ба таб баҳраварии қуллии созмонро афзоиш диҳад. Ҳар чи ин навъ мудирият дар расидан ба ҳадафҳои мазқур муваффақтар бошад, баҳраварӣ низ афзоиш ёфта, дар натиҷа сахми бозор ва суди бештарро оиди созмон хоҳад қард. Раванди мазқур боиси эҷоди сарват ва тадовум ва бақои созмон дар дунёи рақобатии имрӯза хоҳад буд.

То қунун луғати баҳраварӣ дар мавридҳои мухталиф ва сатҳҳои гуногун, бавижа дар робита бо системаҳои иқтисодӣ ба қор рафтааст. Ҷунин истидлол мешавад, ки баҳраварӣ яке аз муҳимтарин мутағайирҳои таъсиргузор дар фаъолиятҳои иқтисодӣ, тавлидӣ аст. Тайи 15- соли охир афзоиши баҳраварӣ дар сатҳи ҷаҳон 45 баробар шудааст. (Фарачӣ, 2006). Баҳраварӣ ба ин маъност, ки то ҷӣ ҳад аз манобеи мавриди истифода тавлидоти хубе доштаем. Агар бо истифода аз манобеи собит қолаҳои бештар ва бештаре тавлид қардаем, ё агар ҳамон андоза қолоро бо истифода аз манобеи қамтаре тавлид қардаем, баҳравариро афзоиш додем. Манзур аз манобеъ тамомии манобеи инсонӣ ва физикӣ аст. Масалан, афроди тавлидқунандаи қола ё ироадиҳандаи ҳадамот ҳамҷунин дороиҳое, ки қорқунон метавонанд бо онҳо қолаеро тавлид қунанд, ё ҳадамотеро ироа диҳанд, манобеи мавриди истифода қомили замин, сохтмон, таҷҳизот ва қошинолотии собит ва мутаҳаррик, абзор, маводи қом, амвол ва диғар дороиҳои мавҷуд аст. Ин таъриф

дорои ду вижагии муҳим аст: аввал ин ки баҳраварӣ робитаи бисёр наздике бо наҳваи истифода ва дар дастрас будани манобеъ дорад. Ба таври хулоса баҳраварии як ширкат дар сурате ки манобеи он ба дурусти мавриди истифода қарор нагирад ё агар камбуде дар ҳар яке аз онҳо вучуд дошта бошад, коҳиш меёбад. Дуввум баҳраварии бошиддат бо эҷоди арзиш иртибот дорад. Бинобар ин, баҳраварии бештар ҳангоме ба даст меояд, ки фаъолиятҳо ва манобеъ дар як фароянди тавлиди ба арзиши қолаҳои тавлидшуда биафзояд. Бинобар ин, метавон ба ин натиҷаи муҳим даст ёфт, ки ба манзури беҳбуди баҳраварӣ боисти зоеот ҳазф гарданд, вучуди зоеот муҳолифи баҳраварӣ аст. Дар натиҷа маънои баҳраварӣ баста ба ин ки дар чи заминае мавриди истифода қарор гирад, мутафовит аст. Масалан, дидгоҳи роҳбурди нисбат ба баҳраварӣ дар миёни мудирони аршад маъмулан ба дидгоҳи амалиётии мутасаддиёни хутути монтаж мутафовит аст. Ин истидлол нишон медиҳад, ки боиси баҳраварии ҳар сатҳ мутафовит аз сатҳҳои дигар андозагирӣ шавад ва роҳҳои афзоиши баҳраварии марбут ба ҳамон сатҳ ироа гардад.

Агар сармояҳои як созмонро пул, иттилоот, имконот ва таҷҳизот дар назар бигирем, дар баҳши мудирӣ идораи корҳо чандон саҳт нест, вале дар мавриди нерӯи инсонӣ фарқ мекунад. Агар нерӯи инсонӣ бидуни рӯҳия ва заиф бошад, мо кодир нахоҳем буд созмонро идора кунем. Аҳамияти нерӯи инсонӣ барои созмон бисёр зиёд аст, агар чунин набошад кулли барномаҳои созмон аз байн меравад. Чун муҳимтарин баҳши созмон ҳамон нерӯи инсонӣ аст, ба тозагӣ теорияи сармояи иҷтимоӣ аз ҷомеашиносӣ ба унвони як нерӯи билқувваи муассир бар амалкарди созмон муштак шуд. Сармояи иҷтимоӣ метавонад ба унвони манобеи мавҷуд дар шабакаҳои иҷтимоӣ, ки тавассути афрод мавриди истифода қарор мегирад ва ҳамчунин метавонад ба унвони сармоягузорӣ ба василаи афрод дар робитаҳои байни фарди муфид дар бозорҳо мавриди назар қарор гиранд. Кулман (1990) бовар дорад, ки дар сармояи иҷтимоӣ, робитаҳои иҷтимоӣ, робитаҳои бо зарфияти қобили пешбинӣ ҳастанд ва метавонанд арзишро тавлид кунанд. Бар ҳилофи сармояи инсонӣ ва дороиҳои суннати созмон сармояи иҷтимоӣ натиҷаи робитаҳои иҷтимоӣ маънодоре аст, ки афрод дар тӯли замон бар рӯи он сармоягузорӣ мекунад (Sabatini, 2005).

Яке аз асароти сармояи иҷтимоӣ, афзоиши баҳраварии нерӯи инсонии созмонҳо аст. Дар созмонҳои касбу кор, сармояи иҷтимоӣ манбаи муҳиме аз баҳраварӣ ба шумор меравад. Барои ин ки корҳо анҷом гиранд, лозим аст, ки коргарон ва мутахассисон тавсеаҳо ва пуштибониҳои дигаронро фаротар аз сохтори силсиламаротибии созмон ба кор банданд. Ҳарчанд силсиламаротиб абзори қудратманди бакоргирии дигарон аст, ки илман бад-ин гуна таъриф мекунад. Сармояи иҷтимоӣ маҷмӯаест аз робитаҳои байни афрод ва байни гурӯҳҳо, ки дастовардҳои ба думбол дорад, ки бидуни ин робитаҳо бо даст овардани онҳо номумкин аст. Сармояи иҷтимоӣ маҷмӯи манобеи ҳақиқӣ ё маҷозӣ аст, ки дар як фард ё гурӯҳ аз роҳи шабакаи пай дар пай аз робитаҳои кам ва беш ниҳодина шуда шинохт ва ошноии мутақобил ба вучуд меояд (Bourdieu, 1986). Аз ин рӯ, сармояи иҷтимоӣ ду ҷузъ дорад: аввал манбае аст, ки ба узвияти гурӯҳӣ ва шабакаҳои иҷтимоӣ муртабит аст. Дар воқеъ мизони сармояи иҷтимоӣ, ки як фард дорои он аст, ба андозаи шабакаи иртибототи иҷтимоӣ, ки вай метавонад ба гунаи муассире ба вучуд оварад, бастагӣ дорад. Дуввум он ки бо кайфияте, ки аз роҳи ҷамъ шудани робитаҳои байни бозигарон эҷод мешавад, ишора дорад. Охириҳои даҳаи 80 илман нигоҳи ҷадидро ба теорияи сармояи иҷтимоӣ матраҳ кард. Тибқи назари Келман сармояи иҷтимоӣ аз роҳи коркарди он эҷод мешавад ва як мавҷудияти танҳо нест. Аммо аз мавҷудиятҳои мухталифи мутанавве, ки ду унсури мушатарак доранд, падид меояд. Саранҷом дар аввалҳои даҳаи 90 мафҳуми сармояи иҷтимоӣ мавзӯи аслии мабхасҳои улуми иҷтимоӣ шуд. Дар соли 1993 Бутном ва Нонти пажӯҳиши машҳуре дар боби давлатӣ, маҳаллӣ дар Италия анҷом доданд. Натиҷаи бадастомада мубтанӣ бар ин буд, ки амалкарди ниҳодҳои иҷтимоӣ ва сиёсӣ ба мизони бисёр зиёде таҳти таъсири мушорикати шаҳрвандон дар умури иҷтимоӣ ё он чи сармояи иҷтимоӣ номида мешавад, будааст (Aspin, 2004). Дидгоҳҳои иброзшуда дар мавриди сармояи иҷтимоӣ ба гунае бориз аз он чи ки дар ибтидо унвон мешуд, бо он чи ки дар ҳавзаҳои амалӣ ба кор гирифта мешавад, мутафовит аст. Аммо ҳамаи онҳо бар тавоноҳои ҷанбаҳои муайяне аз сохтори иҷтимоӣ барои тавлиди хуруҷҳои мусбат барои аъзои гурӯҳ, яъне онҳое, ки аз думбол кардани ҳадафшон як мазияти

рақобатӣ ба даст меоваранд, тавофуқ доранд. Сармоия иҷтимоӣ чаҳор паёмади умда ба ҳамроҳ дорад: аввал касби иттилоот, дуввум интиқоли дониш, навоарӣ ва парокандагии фановарӣ ва равияҳо, севвум бакоргирии дониши мукамал ва талош дар ҳалли масоил ва мушкилот, чаҳорум воситагарӣ.

Ин паёмадҳо мумкин аст дар тӯли замон бо тавачҷух ба ниёзҳо ва вигагиҳои онҳо, ки ба сармоия иҷтимоӣ дастрасӣ доранд, мутафовит бошанд. Сармоия иҷтимоӣ барои оғоз ва пуштибонӣ, иқдоми иқтисодии ҳаётӣ аст. Бинобар ин, паёмадҳои мусбати он метавонад дар ҳавзаҳои монанди шаклгирии санъат фарояндҳои ибтикорӣ, ҳамкориҳои дарунширкати ва корофаринӣ мушоҳида шавад. Сармоия иҷтимоӣ дар фарояндҳои навоарона аз он рӯ ки фурсатҳои барои рафӣ ниёзҳои бартарафнашуда ва таркиби манобеъ ба равишҳои чаҳид фароҳам меоварад, дорои аҳамият аст. Мутолиот нишон додааст, ки сармоия иҷтимоӣ боздеҳи маънавиро дар низомҳои дониш-меҳвар тақвият мекунад. Баҳраварӣ ҳар гуна афзоиш аст дар бурундод, ки бар асари афзоиши як воҳид дар бурундод эҷод шудааст. Баҳраварӣ ба сурати кулӣ ба унвони нисбати арзиши натиҷаҳо ва маҳсулот ба арзиши тамоми манобеи сарфшуда барои тавлиди онҳо дар назар гирифта мешавад. Таъсири сармоия иҷтимоӣ бар баҳраварӣ ҳамон гуна ки дар таърифи сармоия иҷтимоӣ гуфта шуд, мебошад. Сармоия иҷтимоӣ метавонад мазоёи иқтисодӣ, иҷтимоӣ ва сиёиро ба думбол дошта бошад ва ин ба далели робитаи эътимод ва ҳамкори мутақобил бо қарор аст. Ба назар мерасад, тавофуқи зиёде дар мавриди механизмҳои, ки аз роҳи онҳо сармоия иҷтимоӣ метавонад таъсири мусбате бар амалкарди иқтисодӣ дошта бошад, вучуд дорад.

Нерӯи инсониро метавон ба унвони бахше аз сохтори ғайрирасмӣ, ки манобеи он қобилияти ҳалли мушкилашро беҳбуд мебахшад, дар назар гирифт. Ҳамчунин ин сохтор метавонад ба Сар то сари созмон аз қабилӣ шабақаҳои хирфай, дӯстон ва ҳамкорон дар машоғили пешин ҳам густариш ёбад. Сармоия иҷтимоӣ ба гунае мушаххас дар қарбҳои пружай аҳамият меёбад. Яъне ҷое, ки мушорикаткунандагонаш мутахассисоне ҳастанд, ки лозим аст тахассуси онҳоро барои анҷоми вазифаҳо ва масъулиятҳои печида ба ҳамроҳ биоваранд. Барои мушорикат қардан дар тими пружаҳои чанд риштаи ҳар мутахассис ниёз дорад, ки бидонад соирин чӣ гуна метавонанд ба касби ҳадафҳои муштарак кумак қарда ва чӣ гуна метавонанд аз тахассуси якдигар баҳра гирифта ва пружаро пеш бибаранд. Ҳангоми қар пружай афроди сармоия иҷтимоӣ ҳамдигарро барои тақомули дониши қарунии тим ихтиёр мекунанд (Greve and salaff, 2003). Дуввум он ки таомулоти иҷтимоӣ мумкин аст, қар ангешиш ва талошҳои қарқунон таъсир бигузорад. Дар мутолиаи машҳури Марч ва Саймен қар рӯи созмонҳо (1985) унвон шуд, ки ҳатто агар мудирони истибдодӣ амал қарда, силсиламаротиби созмон бисёр ғайри қобили инъитоф бошад ва бо ин ҳол вазифаҳо ба ҳубӣ ифо шаванд, қарқунон қодир хоҳанд буд, ки ба равишҳои муҳталиф аз қабилӣ таъхир дар иҷрои дастурҳо ва хеле маъмултар, яъне иртиқоби рафторҳои фурсатталабона, амалқардро таҳти таъсир қарор диҳанд. Бисёре аз мутолиот нишон медиҳанд, ки агар таомулоти инсонӣ байни нерӯи қар бисёр роҳат ва қар мабнои эътимод бошад, қарқунон тамоюли бештаре доранд, ки ҳадди ақсари талоши худро анҷом диҳанд ва эҳтимоли бештаре дорад аз роҳи назорати афрод, шона хони қардан аз анҷоми вазифаҳоро қарқинш диҳанд. Ҳамон гуна ки Булз ва Чинидз унвон намудаанд, назорат ва танбеҳ тавассути афроди қарқатҳ дар тимҳои қарӣ, муассисоти эътиборӣ, ширкатҳо шароит ва авзои умумии маҳаллӣ ва маҳаллоти як шаҳр аглаб абзори муносибе барои қарқинши мушкилот тарғиби афрод дар қароне ки иқдомоти онҳо барои амалқарди муносиби соирин дар маърази қарордодҳои иҷборӣ намебошанд, ба шумор меравад.

Дар қарҳои рақобатии имрӯз баҳраварӣ дар ҳамаи заминаҳо афзоиш ёфтааст. Танҳо созмонҳои метавонанд дар ин дунёи пурталотум боқӣ бимонанд, ки ба беҳтарин вачҳ аз манобеи худ истифода намуда, бештарин баҳравариро дошта бошанд. Яке аз манобеи муҳими созмонӣ нерӯи инсонӣ аст. Низомҳои амалқард фоқиди қарунии лозим дар иртиқои баҳраварии нерӯи қар мебошад. Лизо, ниёз ба тағйири ин навъ низомҳо ба низомҳои навини мудирияти амалқард беш аз пеш эҳсос меқардад. Дар солҳои охир мудирияти амалқард ба унвони яке аз роҳқурдҳои тавсеа ва қарӯзоварии манобеи инсонӣ ва дар натиҷа беҳқуди баҳраварии нерӯи қар ба шумор меравад. Нерӯи қар муҳимтарин дода дар тавлиди қолаҳо ва ҳадамот маҳсуб мешавад. Баҳраварии нерӯи қар аз тақсими арзиши афзуда қар мутавассити теъдоди

шоғилин ҳосил мешавад. Ин шохис нишон медиҳад, ки ба таври мутавассит ҳар нафар нерӯи инсонии шоғил чӣ мизон арзиши афзуда эҷод кардааст. Меъёри санчиши муваффақияти ҳар созмон ба мизони матлубияти амалкарди коркунони он созмон мебошад. Бинобар ин, барои санчиши муваффақияти созмонҳо ниёз ба низомҳои манобеи инсонӣ мутараққӣ мебошад, ки битавонанд бо ироаи роҳкорҳои муносиб ва эҷоди ҳамоҳангии лозим байни ҳадафҳои созмон ва ҳадафҳои коркунон бар баҳраварии кулли система биафзояд ва созмонро дар расидан ба ҳадафҳои худ ҳарчи бештар ёрӣ намуда, ба пеш бибаранд.

Ба манзури баҳраварии ҳарчи бештар аз омили нерӯи инсонӣ мебоист омӯзишҳои лозим тадвин ва ҳамоҳангӣ ва ҳамдилӣ дар байни коркунон эҷод ва ҳадафҳои онҳоро бо ҳадафҳои созмон ҳамсӯ намуд. Мудирияти амалкард бо эҷоди муҳити мушорикатӣ ва иблӯғи ҳадафҳои созмон ба коркунон ва роҳҳои дастбӣ ба онҳо ва ҳамчунин барқарорӣи чаласоти арзбӣ ва ҳидояти коркунон ва низ бо баҳрагирӣ аз системаҳои пардохт бар мабнои амалкард боиси эҷоди ҳамсӯии ҳадафҳои коркунон ва созмон гардида ва баҳраварии нерӯи корро афзоиш медиҳанд. Дар чунин низом афрод эҳсоси таалуқи хотири бештаре ба созмон менамояд. Анҷоми ризоятбахши умури додашуда тавассути коркунон боиси бехбуди амалкарди кулли созмон мегардад. Бинобар ин, як таахҳуди дутарафа байни коркунон ва созмон эҷод мешавад, ки натиҷаи он чизе чӯз бехбуди амалкард, корӣ ва баҳраварии созмон намебошад. Як навъ ҳамоҳангӣ байни ҳадафҳои коркунон ва ҳадафҳои созмонӣ эҷод мешавад, ки ҳар чи коркунон барои таҳаккуқи ҳадафҳои созмон бештар талош намоянд, ҳадафҳои худашон низ, ки омезае аз дарёфтҳои ҷубронӣ ва эҳтироми бештар аст, бештар муҳаққак мегардад. Ва аз сӯи дигар, созмон низ бо афзоиши баҳраварӣ, ки ба даст меоварад бештар метавонад дар муҳити рақобатӣ ба касби даромад бипардозад ва пардохтҳои ҷубронӣ ва таҳсилоти бештареро дар ихтиёри нерӯи инсонии худ қарор диҳад.

Мудирияти амалкардро метавон мачмӯае аз иқдомот ва иттилоот талаққӣ қард, ки ба манзури афзоиши сатҳи истифодаи беҳина аз имконот ва манобеъ дар ҷиҳати дастбӣ ба ҳадафҳо, ба шеваи иқтисодӣ тавҷам бо корӣ ва асарбахшӣ сураат гирад (Созмони мудирият ва барномарезии кишвар, 2003).

Мудирияти амалкард истилоҳи оме барои он даста аз фаъолиятҳои созмонӣ аст, ки бо мудирияти умур ва масъулиятҳои шуглӣ ва рафторӣи коркунон сару қор дорад. Мудирияти амалкард роҳе барои тасҳили барқарорӣи иртибот ва эҷоди тафохум байни коркунон ва сарпарастон аст ва ба пайдоиши муҳити матлубтари қорӣ ва таахҳуди бештар нисбат ба қайфияти ҳадамот мунҷар мешавад (Абилӣ ва Мувафакӣ, 2003).

Бо тавачҷуҳ ба таърифҳои фавқ метавон мудирияти амалкардро рӯйқарде донист, ки бо истифода аз иртибототи дуҷониба байни сарпарастон ва коркунон боиси тафҳими хостаҳо ва интизороти созмон аз коркунон аз як сӯ ва интиқоли хостаҳо ва тақозоҳои коркунон ба сарпарастон ва мудирияти созмон аз сӯи дигар, муҳитеро ҷиҳати истифодаи беҳина аз куллияи имконот ва манобеъ дар ҷиҳати таҳаккуқи ҳадафҳои созмон падида меоварад. Мудирияти амалкард боис мешавад то сарпарастон ба осонӣ амалкарди коркунонро ташхис ва дар ҷиҳати бехбуди он иқдом намуда, аз сӯи дигар бо додани подошҳои муносиб ба амалкарди матлуби коркунон амалкардҳои матлубро тарғиб ва тақрорпазирии онҳоро афзоиш диҳанд. Мудирияти амалкард фароянде аст, ки ҳам арзишбӣи амалкард ва ҳам низомҳои инзиботӣ ва ҳаттимашҳои расидагӣ ба шикоятҳоро ба унвони абзори мудирияти худ дар бар мегирад. Фунун ва абзори ин мудирият барои боло бурдани баҳраварии коркунон ва касби мазияти рақобатӣи созмон ба қор меравад. Баҳраварӣ ба таври кулӣ дорои ду муаллифа мебошад, ки аввалин қорӣ ва дигар асарбахшӣи анҷоми фаъолият аст. Қорӣ ба тавоноии ба даст овардани ситода аз дода камтар итлоқ мешавад. Ба ибораи дигар, хуб қор қардан ҳамон қорист. Асарбахшӣ ба татбиқи натиҷаҳои ҳосил аз анҷоми қор бо ҳадафҳои мавриди назар итлоқ мегардад ва ба дигар суҳан, қори хуб қарданро метавон асарбахшӣ номид. Бинобар ин, дар як таърифи кулли баҳраварӣ иборат аст аз дуруст анҷом додани қор.

Мудирияти аршади созмон дар қанори риояти мавриди фавқ ва ҳамчунин аз тариқи барқарорӣи низоми мудирияти амалкард саъй дар бехбуди амалкарди нерӯи инсонӣ намуда, бо баргузори омӯзишҳои лозим барои коркунон ва низ барқарорӣи чаласаҳои пай дар пай арзбӣи амалкарди коркунон, ки тавассути сарпарастони

воҳидҳои созмон дар давраҳои замони мушаххас анҷом мешавад, нисбат ба ироаи роҳкорҳои амалии беҳбуди амалкард иқдом намуда, тавесаҳоеро ироа менамояд. Коркунон низ бо мадди назар қарор додани роҳнамоиҳои ироашуда нисбат ба ислоҳи заъфҳои мавҷуд иқдом менамоянд. Ин фароянди пайдарпай дар баландмуддат боиси беҳбуди қарор ва асарбахшии кулли система шуда, дар натиҷа баҳравари кул афзоиш меёбад. Мазоёҳои мудирияти амалкард метавонад вазъиятҳои зиёде барои коркунон сарпарастон ва созмон ба вучуд оварад. Рӯйкарди мудирияти амалкард бо баҳрагариӣ аз арзишҳои дақиқ ва муназзам бозхурди амалкарди мушаххасеро барои беҳбуди амалкарди коркунон фароҳам меоваранд. Илзомти қоромӯзии мавриди ниёз пешрафт ва иртқои коркунонро таъйин ва раванди тавсеаи фардӣ ва созмониро ҳамвор ва тасхил менамояд. Байни тасмимгирии коркунон ва амалкард иртиботи наздике барқарор мекунад ва саранҷом ангезиш ва баҳравари коркунонро афзоиш медиҳад. Теъдоде аз ин вижаҳои ва мазоё дар се ҳавза ва аз дидгоҳҳои созмонӣ, коркунон ва сарпарастон қобили баррасӣ ва табақабандӣ мебошанд:

- аз дидгоҳи созмонӣ, бо эъмоли рӯйкарди масъул арзишҳои созмонӣ тақвият мешаванд, коркунон ва сарпарастон роҳаттар бо ҳам гуфтугӯ мекунанд, ҳадафҳо, мақсадҳо ва авлавиятҳои созмонро возеҳ дастрасӣ ҳамагон қарор медиҳанд, эҷоди мувозина байни фишорҳои кӯтоҳмуддат барои тавлид ва ниёзи баландмуддат тавсеаи ҳирфаии коркунон, эҷоди таахҳуди созмонии пойдор чихати додани подошҳои лозим ба фаъолиятҳои бартар дар маҳалли қор, барқарории навъи таносуб байни фарҳанги созмон ва ҳаттимаҳои арзишҳои он;

- аз дидгоҳи сарпарастон, арзишҳои коркунон роҳаттар анҷом шуда, таъсири арзишҳои дар афзоиши баҳравари коркунон бештар мешавад, сарпарастон бо ҳидоятӣ коркунон ҳадафҳои онҳоро бо ҳадафҳои созмон ҳамсӯ менамоянд, эҷоди фазои муносиб чихати барқарории иртибот ва гуфтугӯи дучониба байни сарпарастон ва коркунон, тасмимгирии сарпарастон ва коркунони зермаҷмӯа, сарпарастон сирфан ба абъоди манфии амалкарди коркунон таъкид намекунанд ва ҷанбаҳои мусбати амалкарди онҳо бештар мавриди тавачҷуҳ мебошад, сарпарастон алоқаманд ба ташреҳи низоми арзишҳои ва чигунагии эъмоли он барои коркунон мебошанд, хударзишҳои коркунон баҳше аз фароянди бозхурди расмӣ аст;

- аз дидгоҳи коркунон: душмани байни афроди созмонҳо коҳиш ёфта хатари ношӣ аз эъмоли хушунати байни коркунон коҳиш меёбад, пардохти ҳуқуқ ва мазоё, подошҳо ва соири пардохтҳои ҷубронӣ бар асоси арзиши амалкард ва қоронии афрод мутамаркиз аст, коркунон вазифаҳои худро беҳтар дарк карда, бо роҳнамоии сарпарастон дар расидан ба ҳадафҳои созмон кӯшиш мекунанд, арзишҳои амалкарди коркунон боиси афзоиш ва ташвиқи рушди ҳирфаи шуда ва интиқоли фарҳанги онро тасхил менамояд, коркунон бозхурди қорӣ ва мустамарро аз тариқи манобеи муҳталиф дарёфт мекунанд, хударзишҳои коркунон баҳше аз фароянди бозхурди расмӣ аст.

Айбҳои мудирияти амалкард, дар сурате ки боиси беҳбуди амалакарди фард нашавад ва боиси пешрафт ва иртқои созмон нагардад, барои тарроҳӣ ва иҷрои он ба унвони манбаи ҳазина талаққӣ мегардад, ки на танҳо боиси афзоиши баҳраварӣ нагардида, балки боиси эҷоди навъи зиён низ мешавад. Бархе аз айбҳои низоми мудирияти амалкард дар ҷадвали зер омадааст: **Айбҳои низоми мудирияти амалкард.**

Созмонҳо низомҳои мудирияти амалкардро бо низомҳои арзёбии амалкард иштибоҳ мегиранд ва онҳоро монанди ҳам қаламдод мекунанд

Бештари низомҳои мудирияти амалкард ба ҷои ҷавҳара ва зот қорон пешӣ по афтадагӣ ва арз мебошанд

Баъзан мудирияти амалкардро ба унвони низоми назорати таҳлилий талаққӣ мекунанд, то ин ки онро ба унвони як низоми тавсеаи дар назар бигиранд

Дар бештари созмонҳо воҳидҳои манобеи инсонӣ танҳо воҳидҳои маълуми тарроҳӣ ва контроли низоми мудирияти амалкард мебошанд, ҳол он ки ин низом як рӯйкарди мушорикатӣ ва фарогирӣ созмонӣ аст, ки бояд тавассути куллияи воҳидҳои созмон эъмол ва иҷро гардад

Бисёре аз сарпарастон қориди маҳоратҳои лозим барои эъмол ё беҳбуди мудирияти амалкард мебошанд

Он чи метавон дар натиҷагирӣ зикр намуд ин аст ки миёни стратегияи манобеи инсонӣ ва амалкарди созмон ва робитаҳои миёни коркунон як робитаи иллат ва маълули вучуд дорад, ки бар баҳраварии созмон таъсири қатъӣ хоҳад дошт. Имрӯз бо таваҷҷуҳ ба тағйироти густарда дар амалиёти созмонӣ шаклҳои суннати сармоя монанди сохтмонҳо, таҷҳизот ва манобеи молӣ дигаргун шуда, сармояҳои ҷадида матраҳ шудааст. Ин сармояҳои ғайри малмус нақши зиёде дар тавсеа ва рушди созмон доранд. Яке аз ин сармояҳо сармояи иҷтимоӣ аст. Сармояи иҷтимоӣ бар хилофи сармояи инсонӣ ё сармояи физикӣ мафҳуме аст ки бисёр фаротар аз доройҳои аст, ки як фард дар ихтиёр дорад. Яке аз асароти сармояи иҷтимоӣ афзоиши баҳраварии нерӯи инсонии созмонҳост. Баҳраварӣ дағдағии муҳими созмонҳои имрӯза аст. Зеро асоситарин муҳаррик расидан ба натиҷаҳои ризоятбахш ва касби мазиати рақобат ба шумор меравад. Сармояи иҷтимоӣ аз роҳи мухталифи баҳраварии нерӯи инсонии созмонҳоро таҳти таъсир қарор медиҳад. Ҳазинаҳои поинтари табодулот, нархи поинтари ҷобачоии афрод, тасҳими дониш ва навоарӣ, рискпазирӣ ва бехбуди кайфияти маҳсулот аз ҷумлаи роҳҳои аст, ки сармояи иҷтимоӣ аз роҳи онҳо бар баҳраварӣ таъсир мегузорад. Бо вучуди ин, таҳқиқот дар заминаи сармояи иҷтимоӣ бо душворихоӣ зиёде ҳамроҳ аст. Ҳеч роҳи мустақиме барои андозагирии сармояи иҷтимоӣ надорем. Зеро сармояи иҷтимоӣ абъоди зиёдеро дар бар мегирад. Сармояи иҷтимоӣ чандвҷҳӣ аст ва муҳаккикон омилҳоеро, ки фикр мекунад ва бештар бо таҳқиқашон муртабит аст интиҳоб мекунад. Аз тарафи дигар, андозагирии баҳраварӣ низ душвор аст. Баҳраварӣ нисбати дарундодҳо ва бурундодҳоро муқоиса мекунад ва ин дар ҳоле аст, ки тағйири дақиқи дарундодҳо ва таъсири дақиқи онҳо бар бурундодҳо бисёр мушкил аст.

АДАБИЁТ

1. Абили Худоёр, Мувафақи Ҳасан. Мудирияти амалкарди донишгарон. Сайти мудирияи санъатӣ. 2003.
2. Пӯён Саидалӣ, Маъсумӣ Марям. Истикрори чарҳаи баҳраварӣ дар ширкати барқи минтақавии Техрон, 2008.
3. Созмони мудирият ва барномарезии кишвар. Дафтари бехбуди мудирият ва арзёбии амалкарди муовинати умури мудирият ва манобеи инсонӣ. 2003.
4. Фараҷи Ҳусейн. Баҳраварии нерӯи инсонӣ дар созмонҳо. Ҳамоиши миллии баҳраварӣ дар Эрон. 2006.
5. Юсуфи Ризо. Рушди баҳрварӣ дар ширкати Порс-субҷ. Ҳафтумин Ҳамоиши кайфият ва баҳрварӣ дар санъати барқи Техрон. 2008.
6. Bourdieu P. The forms of capital. Handbook of Theory and Research for the Sociology of Education, New-York:Greenwood press:241-258, 1986.
7. Coleman J. Foundations of Social Theory. Cambridge:Harvard University press. 1990.

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РАБОЧЕЙ СИЛЫ В УПРАВЛЕНИИ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМ КАПИТАЛОМ

Человеческий капитал является фактором экономического роста и условием конкурентоспособности любого государства. Он рассматривается как важный фактор повышения производительности труда и развития производства, повышения экономической эффективности, роста уровня доходов. В данной статье отражены сущность, необходимость и специфические особенности использования рабочей силы в управлении человеческим капиталом, которые оказывают непосредственное влияние, как на уровень жизни населения, так и на степень их благосостояния. Рабочая сила - должна функционировать в необходимом соотношении и сбалансированности в организации и образовывать материально- вещественный и организационный аспекты занятости.

Ключевые слова: рабочая сила, человеческий капитал, использование рабочей силы, повышение производительности труда, повышение экономической эффективности, рост уровня доходов.

LABOUR USE IN MANAGEMENT OF THE HUMAN CAPITAL

The human capital is a factor of economic growth and a condition of competitiveness of any state. It is considered as an important factor of increase of labor productivity and development of production, increase of economic efficiency, growth of level of the income. In this article the essence, need and specific features of use of labor in management of the human capital which have direct impact, both on a population standard of living, and on degree of their welfare are reflected. The labor - has to function in a necessary ratio and balance in the organization and to form material and organizational aspects of employment.

Key words: labor, human capital, labor use, labor productivity increase, increase of economic efficiency, growth of level of the income.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Алиризо Наджафи* - соискатель Таджикского национального университета

ТАРРОҶИИ ОМЕХТАШАВИИ БОЗОРЁБӢ

Хомедиҳ Халили Исҳоқ
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Имрӯз ҳама шоҳиди як дигаргунии асосӣ дар наҳваи сомондиҳии ширкатҳои бузург ҳастем ва он тағйири сохторҳои созмонӣ аз маҳсулгароӣ ба сӯи муштаригароӣ аст ва омили аслии ва муҳаррики ин тағйир зуҳури падидае ба номи мудирияти иртиботи бозорёбӣ бо муштарӣ аст. Решаҳои мудирияти иртибот бо муштариро (CRM), метавон дар бозорёбии робитаманд чустучӯ кард. Бар мабнои ёфтаҳои таҳқиқоти Ричерд ва Сосер (1990) афзоиш дар нархи ниғаҳдории муштарӣён метавонад ба таври мутавассит мунҷар ба афзоиши 35 то 95%-и дар арзиши давраи умри муштарӣ шавад.

Нақши технология дар бозорёбии робитаманд ва мудирияти иртибот бо муштарӣ. Имрӯз ба далели баҳрагирӣ аз компютер, баҳси бозорёбии фард ба фард дар микёси васеъ қобили иҷро ва иқтисодӣ шудааст. Технологҳои пойгоҳи додаҳо ин имкони ба ширкатҳо медиҳад, ки нишонии яқояки муштарӣни худро думбол кунад. Технологҳои таомули назири сайтҳои web ба фурушандагон абзоре додааст, то иртибот байни муштарӣ ва ширкат барқарор шавад. Дар ин иртибот аз муштарӣ бозхурд гирифта ва мушаххасоти мавриди ниёзи вай истеъло мешавад. Технологҳои тавлиди анбӯҳи супоришӣ ба ширкатҳо иҷозат медиҳад пешниҳоди худро дидгоҳи ироа кунад ва дар воқеъ тавлиди анбӯхро то ҳадди ҷавобгӯии супориши ширкат ба ҳар муштарӣ бирасонанд. Вақте як муштарӣ дар ин робита қарор мегирад, баъд аз муддати кӯтоҳе такрори харид аз ширкатро то ҳадди ҷавобгӯии супориши ҳар ширкат ба ҳар муштарӣ бирасонанд.

Муруре бар бархе аз мутолиоти суратгирифта. Дар таҳқиқи таҳти унвони: як ҷаҳорҷӯби талфиқӣ (як порча) барои арзиши муштарӣ ва амалкарди ҳидоят бо муштарӣ, ки дар кишвари Чин сурат гирифтааст, муҳаққиқон муддаӣ(даъвогар) шудаанд, ки ироаи арзишҳои бартар барои муштарӣ метавонад мазоёи малмус ва ғайрималмусеро, ки аз рафторҳои муштарӣ ношӣ мешавад, барои ширкат ба ҳамроҳ дошт. Дар ин таҳқиқ ишора шудааст, ки бо таваҷҷуҳ ба рақобати шадид ва тағйироти сареҳи технологӣ, бисёре аз ширкатҳо ба дунболи ироаи арзишҳои бартар барои муштарӣни худ ҳастанд ва ироаи арзишҳои бартар ба муштарӣён ба унвони яке аз муҳимтарин омилҳои муваффақияти ширкатҳо чи дар замони ҳол ва чи дар замони оянда талаққӣ мешавад ва ҳамчунин, таъсири муҳиме рӯи рафторҳои муштарӣён хоҳад дошт ва дар ниҳоят ин ки амалкарди робитаманд бо муштарӣ бояд аз тариқи рафторҳои муштарӣ андозагирӣ ва арзёбӣ шавад. Чаро ки рафторҳои муштарӣ метавонад ҷараёни даромадиро ба сӯи ширкат сарозер кунад ва аз аҳамияти стратегии зиёде бархурдор аст. Дар муқобили дидгоҳҳои гузашта, ки арзишро танҳо дар манфиатҳои ҳосилшуда медонистанд, мутолиаи мазкур чунин фарз кардааст, ки арзиши муштарӣ мабнои бар идроки муштарӣ аст. Аз ин ки вай чи чизҳоеро дарёфт мекунад (аз қабил қимат, ҳазинаи дарёфт, ҳазинаи ниғаҳдорӣ ва ёдгирӣ). Аммо дар мавзӯ аз омехтаи бозорёбӣ ба сӯи бозорёбии робитаманд чунин баён мегардад, ки бо таваҷҷуҳ ба таҳаввулоти иқтисодии бавучудодада продаими ҷадида дар ҳавзаи мудирияти бозорёбӣ дар ҳаракат аз таваҷҷуҳи маҳз ба аносири омехтаи бозорёбӣ ба сӯи бозорёбии робитаманд густариш ёфтааст. Ва ин гароиш баҳусус дар бозорёбии ҳадамот ба бозорёбии санъатӣ мавриди таъкид қарор гирифтааст ва равобити бозорёбӣ ба унвони як продаими ҷадид дар адабиёти бозорёбӣ шинохта шудааст.

Бо таваҷҷуҳ ба матлабе, ки дар дунёи рақобатии имрӯз ҳазинаи ҷазби муштарӣ ба маротиб беш аз ҳазинаи ниғаҳдории муштарӣни кунунӣ аст, муҳаққиқон унвон доштанд, ки пайравӣ аз усули бозорёбии робитаманд, метавонад саҳми умдае дар ҳифз ва ниғаҳдории муштарӣни кунунӣ ва дар натиҷа судоварии ширкат дошта бошад ва метавон онро як мазияти рақобатии мумтоз баршумурд. Бо мутолиаи ва баррасии тағйироти суратгирифта, метавон ба нуқоти муштарак ва ҳампӯшонии мафҳумҳои бозорёбии робитаманд ва мудирияти иртибот бо муштарӣ пай бурд. Ширкатҳо дар пайи бақоргирии стратегияҳои ҳастанд, ки бо он тарик муштарӣни кунунии худро ҳифз кунанд ва бо талоши бақоргирии технологҳои муносиб дар пайи касби иттилооти баҳангом дар хусуси муштарӣён буда, то аз тариқи барқарории иртиботи пайдор ва баландмуддат бо муштарӣни худ дар пайи ҷалби ризоятмандӣ

ва вафодории онҳо бошанд. Бозорёбии робитаманд ва ҳидояти иртибот бо муштарӣ, аз ҷумлаи стратегияҳои аст, ки ширкатҳои комёби имрӯза барои дастёбӣ ба ҳадафҳои гуфташуда аз он баҳрагири кунанд ва метавон истифодаи матлуб аз онҳоро ба унвони як мазияти рақобатии пойдор дар дунёи тичорати имрӯз донист.

Корбурдҳои бозорёбии робитаманд ва мудирияти иртибот бо муштарӣ. Амали эҷоди пайванд ва вафодории маҳкам бо муштарӣ, бозорёбии робитаманд номида шудааст. Се рӯйкард барои тавсеаи пайванди қавӣ бо муштарӣ матраҳ аст. Аввалин рӯйкард иборат аст аз афзоиши манфиати молии муштарӣ. Дар ҳар ҳол, ин манфиати молӣ метавонад тавассути рақибҳо тавлид шавад ва ҳеҷ гуна тамоюзеро ба таври доим барои ширкат ба вучуд нахоҳад овард.

Дуввумин рӯйкард ин аст ки илова бар манфиати молӣ бар муштарӣ, манфиати иҷтимоӣ ато кард.

Рӯйкарди саввум иборат аст аз изофа кардани пайвандҳои сохторӣ ба манфиати молӣ ва иҷтимоӣ. Бозорёбии муомилотро мумкин аст ба унвони иртиботи муомилагари харидор ва фурӯшанда, ки тавачҷуҳи худро маътуф ба анҷоми фурӯш ба муштарӣ мекунад, тавсиф кард. Ин кор тавассути як фурӯшанда анҷом мешавад. Барои муштарӣ умдаи ширкатҳо ба шакли рӯзафзун ба ҷои бозорёбии муомилотӣ ба самти истифода аз фурӯши гурӯҳӣ ва бозорёбии робитаманд ҳаракат мекунад. Фурӯши гурӯҳӣ шомили афроди фанӣ ва бозорёбоне мешавад, ки метавонанд дар маконҳои мухталиф муштариро мулоқот кунанд, бо гурӯҳҳои дарунсозмонӣ бо муштарӣ кор кунанд, ва мушкilotи марбут ба кор ва ё фароянди онҳоро ҳал кунанд. Ба назар мерасад, ки ағлаби ширкатҳо ниёз ба таркибе аз рӯйкардҳои бозорёбии муомилотӣ ва робитаманд барои анҷоми фаъолиятҳои худ доранд. Ширкатҳои, ки дар бозорҳои масрафкунандаи ниҳии бузург фаъолият мекунанд, дар сатҳи бузургтар аз бозорёбии муомилаиро мавриди тавачҷуҳ қарор медиҳанд. Дар ҳоле ки ширкатҳои, ки дорой теъдоди камтар аз муштарӣ ҳастанд, аз %-и бузургтар аз бозорёбии робитаманд баҳрабардорӣ мекунанд. Аммо интиқоди муҳиме, ки ба омезиши бозорёбӣ гирифта мешавад, ин аст ки ҷаҳор **Р** танҳо аз дидгоҳи фурӯшандагонӣ фаровардаҳо (бунгоҳҳои иқтисодӣ) ва шояд дидгоҳи харидорон дар мавриди он чи ба онҳо арза ва пешниҳод мешавад, мутафовит аз дидгоҳи арзакунандагон мебошад. Бинобар ин, беҳтар аст, ки унвони робитаро бо рӯйкард ба назари муштарӣ танзим кунем ва он ҷаҳор **Рс** гуфта мешавад, ки иборатанд аз:

1. Арзишҳои муштарӣ - Customer Value
2. Ба ҳазина муштарӣ - Cost to the Customer
3. Осудагӣ дар ҳазина - Convenience
4. Иртиботот - Communication

Ҳидояти бозор ва бозорӣ беҳтар аст, ки ибтидо дидгоҳҳои муштарӣро танзим кунад. Ба ибораи дигар бар асоси арзиши муд ва назари муштарӣ аз маҳсул, ширкатҳо маҳсули худро тарроҳӣ ва тавлид кунанд. Бо тавачҷуҳ ба шиноخت аз қудрати хариди муштарӣ ва арзише, ки муштарӣ барои маҳсул дар муқоиса бо маҳсулоти рақибҳо қоилад ҳастанд, маҳсулро тавлид ва қиматгузорӣ кунанд. Бар асоси мизони осудагӣ дар харид, ки муштарӣ тамоюл дорад шеваҳои тавзеҳ, таъин ва иҷрошаванда барои мисол, афроди пурмашъала ва бо даромади боло тамоюл доранд, қолаҳои масрафии онҳо дар манзил тахвил шаванд. Вале афроди камдаромад ба ҷиҳати коҳиши ҳазинаҳо тамоюл доранд ҳудашон ба маҳали арза (бозоргоҳ) муроҷиат кунанд ва дар ниҳоят бар мабнои навъи иртибототи мадди назари муштарӣ абзорҳои мухталифи тарвиҷи таблиғот, равобити умумӣ, пешбурди фурӯш, фурӯши шахсӣ ва бозорёбии мустақим, сиёсатгузорӣ ва иҷро шаванд.

Як нуктаи асосӣ ва муҳим дар бозорёбӣ ин аст, ки бидонем дар чи мавқеа ба сурати куллӣ ва дар чи мавқеа ба сурати ҳос ва дар бораи як маҳсули ҳос суҳбат кунем ва байни ин ду тафқиқ қоилад шавем. Албатта, барои рисқи камтар беҳтар аст худро бо маҳсул рабт диҳем. Яъне ин ки чи маҳсуле ба хусус, дар чи бозоре ба хусусе ироа шаванд, ки ба ин навъ аз стратегияи пӯшиши бозор, (бозорёбии мутамоиз) мегӯянд ва манзур аз он ин аст ки агар ширкат масалан, дар се бозори ҳадаф фаъолият бикунанд, беҳтар аст мутаносиб бошиноخت аз вижагиҳои ҳар бозор омехташавии бозорёбии мутафовите барои ҳар яке аз онҳо тарроҳӣ ва иҷро кунад. Албатта, баъзе аз ширкатҳо тавони ироаи омехташавии бозорёбии чандгоноро надоранд. Дар ин сурат, тавсеа мешавад ба як бахш аз бозор иқтифо карда ва дар он бахш мутахассис шаванд ва навъи бозорёбии мутамаркизро интихоб кунанд. Вале ба

ҳар ҳол, аксари соҳибназарони бозорёбӣ бо стратегияи бозорёбии якнавохт, ки тайи он ширкат барои куллияи бахшҳои бозор фориг аз тафовутҳои онҳо фақат як навъ омехташавии бозорёбӣ тарроҳӣ мекунад, мувофиқ нестанд.

Бозорёбӣ як тафаккур аст ва нигарише аст, ки дар ширкат ҳоким мешавад. Бозорёбии стратегӣ чанбаи кори як генерал аст, ки сахнаро мебинад ва зери назар дорад ва тасмим мегирад. Лизо, байни стратегияи бозор ва тактикаҳои бозор тафовут вучуд дорад. Барои ҳамин аст, ки қисмати бозорёбӣ бо қисмати фуруш дар айни иртиботи тангу танг чудо аз ҳам ҳастанд ва қисмати фуруш ба унвони яке аз аҷзои мудирият ё муовинати бозорёбии ширкат фаъолият мекунад. Вазифаи аслии масъули бозорёбии ширкат, мудирияти тағйир аст. Имрӯз бозорҳо хеле сарех дастхуши тағйир мешавад, ба ҳамин чиҳат мабоҳиси стратегӣ ва нигариши стратегӣ дар низоми бозорёбии бунгоҳҳои иқтисодӣ ҷойгоҳи вижае дорад. Ҳатто имрӯз дар канори барномарезии стратегӣ аз тафаккури стратегӣ истифода мешавад ва бо баҳрагирӣ аз он ва шинохти дақиқ ва таваҷҷуҳи доим бисёр омили муштарӣён, рақибҳо, ва фурсатҳо роҳкорҳои стратегӣ барои пирузӣ дар сахнаи раёсат тарроҳӣ мешаванд. Лизо, мебинем, ки дигар наметавон барои тамоми бунгоҳҳои иқтисодӣ як нусхаи воҳид печид ва иддао кард, ки омехташавиҳои бозорёбӣ асли ҷаҳор Р, панҷ Р, шаш Р, даҳ Р ...Р аст. Омехтагии бозорёбии бунгоҳҳои иқтисодии мухталиф мутаносиб бо шароити бозор мутафовит аст. Дигар даврони шохкалидҳо сар омад, бояд дастакалидҳоро комил кард ва мутаносиб бо ҳар куфл (кулф) бо баҳрагирӣ аз дониш, таҷриба, иттилоот ва шаъми мудирият калиди муносиби онро интиҳоб кард ва ба кор гирифт. Дар дунёи имрӯз як ҷузъ аз маҷмӯаҳои ҷаҳор Р он қадар муҳим мебошад, ки худ ба унвони мустақил ва муҳим матраҳ мегардад. Ба унвони мисол, як ширкати тавлидкунанда лавозими ороиш, омехташавии бозорёбии маҳсули худро чунин мешуморад, маҳсул, бастабандӣ, қимат, тарвиҷ, фуруши шахсӣ, равобити умумӣ ва умумисозӣ, тавзеҳи физикӣ, таблиғот. Намояндагҳои як ширкати тавлидии лавозими хонагӣ омезаи бозорёбии худро чунин мепиндорад: маҳсул, қимат, тарвиҷ, тавзеҳ, ҳадамот. Як ширкати қитъасозӣ дар саноати автомобил омезаи бозорёбии худро чунин муаррифӣ мекунад: маҳсул, кайфият, қимат, тавзеҳ ба ҳангом, фуруш. Аммо дар омехтагии бозорёбӣ бояд ба омилҳои зер таваҷҷуҳ кард. Бо таҳқиқоти бозорёбӣ иттилооти марбут ба рақибҳо ва маҳсулоти онҳо бояд ба дурустӣ мавриди мутолиа қарор гирад:

Ё бо ба коргирии мабонии тақсимбандии сахех, бозорро ба бахшҳои ҳамгин тақсим кард.

Бар мабноси ҷаззобият, ҳар бахш аз бозор нуқоти қуввати ширкат нисбат ба рақибҳо дар бахшҳои мухталиф ва дар назар гирифтани омили риск, бозор ё бозорҳои худро мушаххас созем.

Ба омилҳои зарурӣ ва муҳим таваҷҷуҳи вижа дошта бошем, инҳо омехтагии бозорёбии бунгоҳҳоро нишон медиҳанд, саъй намоем дар онҳо мутамоиз аз рақибҳо бошанд, то майдон ба рақибҳо вогузор нагардад.

Ба омилҳои қобили таваҷҷуҳ ҳамкӯшӣ дошта бошем ва дар беҳбудии онҳо бикӯшем, ба тавре ки аз рақибҳо ақиб намоем, рақибҳо пайваста интизороти муштарӣёнро боло мебаранд.

Бо созмондиҳии мутаносибии манобеъ, омехтагии бозорёбиро дар бахшҳои таъйиншудаи бозор иҷро кунем.

Дар тамоми марҳилаҳо контрол ва ислоҳ бояд риоя шавад.

Мушаххасоти як омехтагии бозори муассир:

Татбиқкунанда бо меъёрҳои муштарӣ бошад.

Битавонад барои мо як фурсати рақобатӣ эҷод кунад.

Таркиби он хуб бошад.

Инъикоскунандаи сахехи манобеъ мавҷуд дар ширкат бошад.

Таомули муассир байни бозорёбӣ ва муштарӣён барқарор бошад.

Мутобиқ бо ниёзи муштарӣ бошад.

Ба ҳангом бошад ва ба таври кулӣ ҷузъи мақдуроти мо бошад.

Таҷзияву таҳлили омехтагии бозорёбӣ:

Бояд баррасӣ кунем, оё иқдомот рӯи ҳар як аз омилҳои омехтагии бозорёбӣ рӯи фуруш таъсир мегузорад ё не?

Дар баъзе аз вақтҳо таъсири баъзе аз омилҳо кам ё зиёд мешавад, баррасӣ кунем дар чунин ҳолат тасмими сахех чӣ мебошад?

Омехтагии бозорёбӣ барои мо як чаҳорчӯб эҷод мекунад, ки бидонем чӣ гуна аз манобеъ истифодаи матлубтаре бикунем.

Омехтагии бозорёбӣ метавонад дар тақсими вазифаҳо ва масъулиятҳо дар дохили бунгоҳ кумак кунад.

Омехтагии бозорёбӣ метавонад василае барои кашишпазирӣ бошад.

Ҳамчунин, омехтагии бозорёбӣ метавонад ба барқарорӣ тавсеаи иртиботот дар дохили бунгоҳ ҳам кумак кунад.

Беҳтар аст барои омехтагии бозорёбӣ ва аҷзoi зер маҷмӯи онҳо барои ҳар сол як рекорд нигоҳ дорем, ки чӣ қадар харч кардаем. Ин иттилоот барои тасмиоти баъдӣ қорбурд доранд.

Тиҷорати ширкатҳо барои оянда роҳкушо аст, ин ки на танҳо дар зеҳн бошад, балки бояд амалӣ гардад.

Дар дунёи имрӯз ҷазб ва ниғаҳдории муштариён аз аҳамияти болое бархурдор аст ва ҳамчунин дар дунёи тиҷорат тавачҷуҳ ба амал ва усули робитаманд ва зобитаманд метавонад саҳми умдае дар бозор падида оварад ва ба унвони мазияти рақобатӣ саҳми болое дар судоварӣ дошта бошад. Лизо, барои дастёбӣ ба муштариён ба наҳви беҳтар ва муассиртар аз рақибҳо мебоист абзорҳо ва тактикаҳои муносиб дошт, чун бозорҳо мутафовит ҳастанд ва тафовутҳои бисёр зиёде бо якдигар доранд. Дигар наметавон барои тамоми бунгоҳҳои иқтисодӣ нусхаи воҳид печид, даврони шоҳкалид ба сар омад, барои тавфиқ дар ҳар бозор мутаносиб бо навъи санъат, тавон ва қобилиятҳои бунгоҳҳои иқтисодӣ мебоист омехтагии бозорёбӣ ё тактикаҳои ҳозирӣ онро тарроҳӣ ва иҷро кард.

А Д А Б И Ё Т

1. Котлер Филипп. Усули бозорёбӣ. Мутарҷим Порсоиён Алӣ. Чопи аввал. –Техрон: Интишороти Чаҳони Нав. –Техрон: 1380.
2. Русто Аҳмад, Венус Довар, Иброҳимӣ Абдулҳамид. Мудирияти бозорёбӣ. Чопи 4. –Техрон: Интишороти Самт. 1385.
3. Фарҳанг Манучехр. Мудирияти стратегии бозорёбӣ. Интишороти Огоҳ, 1383.
4. Дирағӣ Парвиз. Бозорёбӣ. –Техрон: Интишороти Дониш. 1383.
5. Котлер Филипп. Мудирияти бозор. Мутарҷим Ризои Наҷод. –Техрон: Интишороти Нашри фардо. 1384.

ПРОЕКТИРОВАНИЕ ВЗАИМОПРОНИКНОВЕНИЕ МАРКЕТИНГА

В статье рассматривается сущность и значение маркетинга с учетом клиентуры продаж. Изучается процесс взаимопроникновения маркетинга с учетом четыре P, а также развития фирм на основе стратегического планирования.

Ключевые слова: рынок, маркетинг, стратегическое планирование, издержки потребителя, четыре P, четыре Pс, конкуренты.

DESIGN MARKETING INTERPENETRATION

In article the essence and value of marketing taking into account clients of sales is considered. Process of interpenetration of marketing taking into account four P, and also development of firms on the basis of strategic planning is studied.

Key words: market, marketing, strategic planning, expenses of the consumer, four P, four Pс, competitors.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Хомедих Халили Исхок* - аспирант Таджикского национального университета

НАРХГУЗОРӢ ДАР КАСБУ КОРИ ИНТЕРНЕТӢ ВА БОЗОРӢОИ ЭЛЕКТРОНӢ

Муҳаммади Дурахшанда
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Нархгузории пӯе дар бозори электронӣ. Нархгузории пӯе, стратегияи нархе аст, ки дар он нархҳо дар ҳар лаҳза ба хотири муштариён ва масрафкунандагон ва ё ба далели маҷмӯаи маҳсулот ва хадамоти ироашуда тағйир меёбад. Агарчи чунин стратегияҳои нархӣ дар бозорҳои воқеӣ вучуд доштааст, аммо дар бозорҳои электронӣ ба далели тафовут дар занҷираи арзиш, моҳият ва аҳамияти дигаре меёбад. Нархгузории пӯе, яке аз муҳимтарин ҳадаҳои интернет аст. Нархгузории пӯе, нархгузорӣ дар муҳите аст, ки дар он нархҳо собит нестанд, балки инъитофпазиранд. Ин нархгузорию метавон хариду фурӯши колоҳо ва хадамот дар бозор таъриф кард, ки нархҳо дар воқуниш ба шароити арза ва тақозои бозор ба роҳатӣ каму зиёд

мешаванд. Нархгузори пӯё, механизме аст, ки дар он нархҳо ва шароит бар асоси нархдиҳии ширкаткунандагон дар бозор таъйин мешавад. Нархгузори сахҳ бо тавачҷуҳ ба ҳазинаҳо, муштариён ва рақибон сурат мегирад. Вақте ҳар як аз ин мутағайирҳо тағйир кунад, беҳтарин нарх низ мумкин аст, тағйир кунад. Нархгузори сахҳ ниёзманди иттилоот аст, дар як бозори печида ва ба шиддат рақобатӣ пешбинӣ ва муҳосибаи тақозо мушкил ва гоҳ ғайри мумкин ба назар мерасад. Бинобар ин, интернет ба унвони як бозори печида муҷибӣ эҷоди ҳассосияти нархи боло мешавад. Мушкили дигари фурӯшандагони интернетӣ ин аст, ки муштариёни мухталиф нархҳои мухталифе мепардозанд. Нархгузори дар ин бозорҳо ҳам бояд ҷавобгӯи ихтилофоти миёни афроди мухталифи муштариён бошад ва ҳам гурӯҳхоро ҳимоят ва ташвиқ ба харид кунад. Бад-ин иллат, ки бозорҳои электронӣ печида ҳастанд, истифода аз нархҳои собит мумкин аст мушкилсоз бошад. Дар натиҷа, бархе аз ширкатҳо аз нархгузори пӯё истифода мекунанд. Вақте шароит бо чунин суръат тағйир мекунад, танҳо роҳи нархгузори истифода аз нархгузори пӯё хоҳад буд. Бо тавачҷуҳ ба имкони ба даст овардани сареҳи иттилоот аз мизони тақозо, рақибон ва муштариён (омилҳои таъсиргузор дар нарх) имкони нархгузори пӯё ба вучуд меояд ва гоҳ нархи як коло чанд бор дар як рӯз метавонад тағйир кунад.

Усулҳои нархгузори дар бозорҳои электронӣ:

1. Нархгузори дар ҳарочии (музояда, аукцион) англисӣ. Аз маъруфтари ни навъи ҳароҷиҳо модели англисӣ ҳаст. Дар ин модел харидорон нархҳояшонро боло мебаранд, то ин ки дар ниҳоят танҳо як харидор боқӣ мемонанд.

2. Нархгузори маъкус дар ҳароҷиҳои англисӣ. Бисёре аз ширкатҳо аз нархгузори маъкус ба унвони як сиёсат дар ҳароҷиҳои худ истифода мекунанд, то ба ин васила дар ҳазинаҳои таъйини ширкатҳо сарфаҷӯӣ шавад. Дар ин гуна сайтҳо, ибтидо дархост барои як тарҳ ва ё дархост барои эълони нарх ҷиҳати ба роҳ андохтани як ҳароҷӣ тавассути як ширкат матраҳ мешавад. Дар ин ҳароҷӣ, он ширкати баранда хоҳад буд, ки камтарин нархро барои таъмини он маҳсул ё коло ва ҳадамот ироа кунад.

3. Нархгузори дар ҳароҷии голандӣ. Миёни таърифе, ки иқтисоддонон аз ҳароҷӣ ба сабки голандӣ ироа мекунанд ва он чи ки дар Голандия барои хариду фурӯши гул ба кор меравад, тафовут вучуд дорад. Дар ин равиш гардонандаи ҳароҷӣ ибтидо нархеро барои фурӯш эълон мекунад ва ҳамин тавр ором-ором нархро поин меоварад, то билохира фард ин нархро қабул кунад ва ин комилан бар хилофи ҳароҷӣ ба сабки англисӣ аст. Ҳароҷии ба сабки голандӣ ду эроди асли дорад:

- Фароянди бакоргирифташуда дар ин ҳароҷӣ ба харидороне, ки ба дунболи ба даст овардани ин колоҳо ҳастанд, иҷозаи афзоиши нархро намендихад. Дар ҳоле ки дар ҳароҷии англисӣ, ҳангоме ки харидор алоқаи зиёди худ ба колоро бо нархгузори худ нишон медиҳад, дигар харидорон низ ба арзёбии муҷааддади арзиши ин коло мепардозанд ва нархро афзоиш медиҳанд.

- Дар ҳароҷии голандӣ бо нархе ки болотар аз нархи воқеии бозори он колост, нархгузори анҷом мешавад, чаро ки дар ғайри ин сурат суде оиди фурӯшанда нахоҳад шуд.

4. Нархгузори дар ҳароҷии eBay. Дар сайти eBay фурӯшанда чандин чизи яқсонро мефурӯшад, фурӯшандаи ибтидо, ҳадди ақали нарх ва теъдоди аҷносро мушаххас мекунад, сипас харидорон аз ҳамон ҳадди ақали нарх ва ё болотар аз он шурӯъ ба нархгузори мекунанд. Дар интиҳои ин ҳароҷӣ, болотарин нархдиҳандагон, дар поинтарин нархе, ки ҷузъи нархҳои барандаи ин ҳароҷӣ будааст, аҷносро харидорӣ мекунад. Ба унвони мисол, фарз кунед ду худнавис дорем ва фурӯшанда тақозои 20 доллар барои ҳар кадом кардааст. Шаҳси А ва В барои ин ду худнавис 20 доллар ва шахси С 21 доллар пешниҳод мекунад. Дар ин сурат А чун аввал нарх дода ва С бо 20 доллар ба ду худнавис мерасанд ба шахси В ҳеч чизе намерасад. (Аввалин харидор ва болотарин харидор).

5. Нархгузори бо аввалин нархи қатъишуда. Дар ин навъ ҳароҷиҳо иттилоот шаффоф ва равшан аст. Фурӯшандагон колоеро ҷиҳати арзёбӣ, баррасӣ ва нархгузори карда, рӯи он ба харидорон ироа мекунанд. Пеш аз замони муқаррар харидорони билқувва ин фурсатро доранд, то як нархи қатъӣ барои маҳсул ироа кунанд. Яке аз шароити ин ҳароҷӣ, ин аст, ки то замоне ки нархдиҳии қатъӣ идома дорад ва вақти он тамом нашудааст, харидорон наметавонанд аз мизони нархи пешниҳодии рақибон иттилоо касб кунанд. Баъд аз итмоми ин замон, маҳсул ба

болотарин нархдиханда фурӯхта мешавад. Ҳамчунин, фурӯшандагон ҳақ доранд, ки ҳадди ақали нархеро мушаххас кунанд ва ба поинтарин аз ин нарх метавонанд маҳсулро нафурӯшанд. Price Line иқтисоди ҷадидеро бар асоси ҳамин ҳароҷҳои нархгузорӣ бо аввалин нархи қатъишуда эҷод кард. Дар ин модел нархдиханда як нархро барои таҳияи билети ҳавопаймо дар як рӯзи хос (ки тавассути корти эътиборӣ тазмин шудааст) медиҳад ва мувофиқат мекунад, ки Price Line метавонад дар ҳар ширкати ҳавопаймоӣ, ки тавонист барои ӯ билетро таҳия кунад ва билетҳо ғайри қобили баргашт ҳастанд, иқдом намояд. Пас аз ин Price Line контрол мекунад, ки оё ширкати ҳавопаймоӣ бо ин нарх билет ироа мекунад ва ё ҳозир аст бо ин нарх чунин хидматеро ироа диҳад? Агар чунин ширкате пайдо шуд, ба сурати автоматикӣ контрол мекунад, ки оё дар он рӯз, баҳусус сандалии ҳолӣ дорад, ё не? Агар чунин сандалиеро дошт, муштариро хабар мекунад. Price Line даромади худро аз тариқи ин фароянд ба ду шакл ба даст меоварад, ба далели қобилияти дастрасии ин сайт хутути ҳавой мувофиқати худро барои ироаи ҳадамоташон бар рӯи ин сайт эълон карданд. Price Line бар асоси тафовути мавҷуд миёни нархи як билет ва нархгузори муштарӣ метавонад даромад касб кунад. Ҳамчунин, як пардохти муносибро барои эътибор харидаи билет аз муштарӣ дарёфт мекунад.

6. Нархгузорӣ дар хариди гурӯҳӣ. Дар хариди гурӯҳӣ як сайт шуруъ ба чамъоварии тақозо барои як колои хос мекунад, то ба воситаи харид кардани бештар тахфифи бештаре дарёфт кунад. Дар ин сурат, яқояки харидорон аз тахфиф баҳраманд мешаванд ва фурӯшандагон низ ба сурати умда ба фурӯши маҳсулоташон мепардозанд ва суд мебаранд. Дар ин равиш фарқ миёни кассе, ки аввалин узви ин маҷмуа барои хариди коло мешавад ва охири нафари он вучуд надорад. Web сайтҳо, ки аз ин модели нархгузорӣ истифода мекунанд, тақозои муштарӣро чамъоварӣ карда, бо хариди умда аз арзакунандагон тахфифҳоеро аз онон дарёфт мекунанд.

7. Нархгузори табодули. Табодулоти электронӣ, бозорҳои ҳастанд, ки харидорон ва фурӯшандагонро даври ҳам чамъ мекунанд. Ин бозорҳо монанди як далол амал мекунанд, дар ин сайтҳо фурӯшандагон маҳсулоти худро барои фурӯш ба харидорони мутағозӣ арза мекунанд, то дар як замони мушаххас нархгузорӣ кунанд ва ба ҳамин тартиб харидорон низ метавонанд ниёзи худ ба ин маҳсулро эълон кунанд, то фурӯшандагони билкувваи он маҳсул, дар як дарваи мушаххас нархи худро барои арзайи он маҳсул ироа кунанд ва сипас харидор интиҳоб кунанд. Яке аз мазоёи ин бозорҳо барои харидорон ин аст, ки ба теъдоди зиёде аз фурӯшандагон дастрасӣ доранд ва бар асоси назарияҳои иқтисодӣ ҳар гоҳ теъдоди фурӯшандагон зиёд шавад, рақобат афзоиш меёбад ва нархи он маҳсул камтар хоҳад буд ва ба ҳамин тартиб ҳар гоҳ теъдоди харидорон афзоиш ёбад, фурӯшандагон низ нархҳои болотареро барои фурӯши маҳсулоташон дарёфт хоҳанд кард.

А Д А Б И Ё Т

1. Бахтои Амир, Гулчинфар Шодӣ. Бозорҳои электронӣ. Маҷаллаи Тадбир. –Техрон: 1386.
2. Нигоҳи чомеъ ба тичорати электроникӣ. Рӯзномаи «Ҳамватан салом». –Техрон: 20 тигри 1387.
3. Фаҳими Меҳдӣ. Корбурдҳои фановарии иттилоот дар тичорати электронӣ. Моҳномаи хабарии иқтисодии иқтисоди Осиё. Техрон, 25 меҳри 1383.
4. Фудех Пӯё. Корбурди омилҳои мутаҳаррик дар тичорати электронӣ. Маҷаллаи электронии маркази иттилоот ва мадорики илмӣ Эрон. №1, давраи 4. -Техрон, 1388.
5. Алимйрзоя Алӣ. Омехтагии бозорҳои электронӣ. Моҳномаи таҳассусии бозорҳои. №26. -Техрон, 1389, с. 13-15.
6. Карамӣ Амир. Ироаи модел барои анҷоми бозорҳои муассири интернетӣ. –Техрон: Маҷаллаи Тадбир, 1385.
7. Akkeren J.K. and Cavaye A.L.M. Factors influence on Entry – Level Electronic Commerce Adoption in the Automobile industry in Australia – Working paper, 2000.
8. Bidgoli H. «Electronic Commerce: Principles and practice: A Managerial Perspective», Academic Press publishing company, San Diego California. 2002.
9. Hunger J.D., Wheelen T.L. «Essential of strategic management» 2rd edition, prentice hall New Jersey. 2000.
10. Ling C.Y. «Model of factors influences on electronic commerce adaptation diffusion in small & medium sized enterprise». Curtin university of technology, working paper. 2001.

ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ В ИНТЕРНЕТЕ И ЭЛЕКТРОННОМ РЫНКЕ

В статье рассматриваются методы ценообразования в интернете, которые заключаются в следующем: ценообразование по методу английского аукциона, голландского аукциона, ценообразования на сайте eBay, групповое ценообразование, ценообразование по обмену и др.

Ключевые слова: электронное ценообразование, ценообразование по методу английского аукциона, ценообразование по методу голландского аукциона, ценообразования на сайте eBay, групповое ценообразование, ценообразование по обмену.

PRICING ON THE INTERNET AND THE ELECTRONIC MARKET

In article it is considered pricing methods on the Internet which consist in the following: pricing on a method of English auction, the Dutch auction, pricing on a site eBay, group pricing, pricing on an exchange, etc.

Key words: electronic pricing, pricing on a method of English auction, pricing on a method of the Dutch auction, pricing on a site eBay, group pricing, pricing on an exchange.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Мухаммад Дурахшанда* – соискатель Таджикского национального университета

НАҚШИ ХУСУСИСОЗӢ ДАР РӢИ ТАВСЕАИ БОЗОРИ САҲҲОМ

Алии Лаълбор, Дорюши Мухторӣ
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Яке аз вижагиҳои муҳими барномаҳои озодсозии иқтисодӣ дар чанд даҳаи охир хусусисозии ширкатҳо таҳти моликияти давлат мебошад. Анҷоми барномаҳои хусусисозӣ дар бештари кишварҳои пешрафта ва дар ҳоли тавсеа, дар ҳоли иҷро ва интизор меравад, ки дар қарни XXI низ идома пайдо карда ва ҳатто суръати бештаре ба худ гирад. Аз даҳаи 1980 то кунун тақрибан дар 100 кишвар беш аз 7000 муомилаи хусусисозӣ анҷом гирифтааст. Пойгоҳи иттилоотии Бонки ҷаҳонӣ низ аз анҷоми беш аз 3000 муомилаи хусусисозии кишварҳои дар ҳоли тавсеа хабар медиҳад. (Проте ва Вен Ойцен).

Кишварҳои мухталиф маъмулан чандин ҳадафи куллӣ аз иҷро ва пайгирии барномаҳои хусусисозӣ доранд. Ин ҳадафҳо иборатанд аз:

1. Афзоиши даромадҳои давлат.
2. Иртиқои қароии иқтисодӣ.
3. Коҳиши даҳлати давлат дар иқтисод.
4. Густариши моликияти саҳҳом (ё моликияти ширкат).
5. Афзоиши рақобат.

Давлатҳо маъмулан дар воқуниш бо бухронҳои иқтисодӣ ба хусусисозӣ ба унвони абзоре барои коҳиши қасрии буча ношӣ аз зиёндеҳбудан рӯй меоварад. Фурӯши ин ширкатҳо бо таъмини манобеи молии навин ва фаврӣ ҳамроҳ аст, ки бадеҳии давлат ва пардохтҳои онро коҳиш медиҳад. Давлатҳо ҳамчунин бемайл ё нотавон аз сармоягузорӣ барои сохт, тавсеа, ҳифз ё навсозии зерсохтҳо ҳастанд. Бинобар ин, хусусисозӣ бо додани иҷозаи фаъолият ба сармоягузори хусусӣ масъулияти давлатро дар қиболи сармоягузорӣ коҳиш медиҳад. Фурӯш ба баҳши хусусӣ мунҷар ба эҷоди ҷараёни вурудии сармояи хориҷӣ ва интиқоли фановаришуда ва таркиби ширкатҳои дохилро дар улғуҳои тиҷорати ҷаҳонӣ афзоиш додааст. Яке дигар аз мазоёи хусусисозӣ таъсири он бар рӯи тавсеаи бозори саҳҳом аст. Яке аз аввалин таҷрибаҳо дар заминаи тавсеаи бозори саҳҳоми дохилӣ, иҷрои барномаи хусусисозӣ буд, ки тавассути Садри аъзами Олмон тайи даҳаи 1960 дар Олмон анҷом гирифт. Хусусисозӣ дар микёси васеъ, аз аввалҳои даҳаи 1980 шурӯъ шуд. Замоне ки Британияи Кабир таҳти ҳукумати муҳофитзақори давлати Маргарит Тэтчер шурӯъ ба хусусисозӣ мекунад. Чили низ таҳти тасаллоти давлати низомии худ, хусусисозии нисбатан васеъро шурӯъ кард. Дигар кишварҳои дунё низ дар аввалҳои даҳаи 1990 пас аз мушоҳидаи муваффақиятҳои кишварҳои мазкур ба иҷрои барномаҳои хусусисозӣ рӯй оварданд. Бархе аз омилҳои таъсиргузор бар шаклирии чунин раванде иборатанд аз: суқути коммунизм, бухронҳои молӣ дар Амрикои Лотинӣ, Осиё ва Африка ва тағйири идеологии ҳамаҷониба дар ростои воғузориҳои ихтиёрооти давлат, ки аз ташвиқи номаҳсус то эъмоли фишори ошкор аз сӯи созмонҳои мисли Бонки ҷаҳонӣ ва сандуқи байналмилалӣ пулро дар бар мегирифт. Ба илова, аз соли 1980 то 2000 қулли сармояи бозорҳои дунё аст, 3/3 триллион доллар ба 26,5 триллион доллар рушд кард. Қулли сармояи бозори кишварҳои, ки аз сӯи ширкати таъмини молии байналмилалӣ ба унвони бозорҳои навзӯхур табақабандӣ мешаванд аз 488 млрд. доллар дар соли 1988 ба 2225 млрд. доллар дар соли 1997 афзоиш ёфт. Муомилот дар ин бозорҳо аз 411 млрд. доллар ба 1586 млрд. доллар дар ҳамон давра афзоиш ёфт. Ҳамчунин ҳаҷми муомилот дар кишварҳои пешрафта ба ҷуз Америка аз ҳудуди 400

млр. доллар дар соли 1985 ба беш аз 14 триллион доллар дар соли 2004 рушд кард ва ин дар шароите буд, ки барномаҳои хусусисозӣ ҳанӯз иҷро мешуд.

Ин тавр ба назар мерасад, ки иртиботи амалӣ ва бисёр қавӣ байни хусусисозӣ ва тавсеаи бозори саҳҳом вучуд дорад. Аммо бояд таваҷҷуҳ дошт, ки тағйироти бисёри дигаре низ бо иҷрои барномаҳои хусусисозӣ ҳамзамон шуда буд. Хусусисозӣ ағлаб бо дигар барномаҳои ислоҳоти иқтисодӣ ҳамчун озодсозии тичорӣ, хотима додан ба назорати қимат ва кумақҳои давлат ҳамроҳ аст.

Ҳадафи ин мақола, шиносии омилҳои муассир бар тавсеаи бозори саҳҳом ва баррасии дақиқи чигунагии иртибот байни хусусисозии ширкатҳои давлатӣ ва тавсеаи бозори саҳҳом мебошад. Дар воқеъ дар ин мақола ба се суоли аслии посух дода мешавад:

1. Чӣ омилҳое бар тавсеаи бозори саҳҳом таъсиргузор ҳастанд?

2. Барномаҳои муваффақи хусусисозӣ аз чӣ созоре бар тавсеаи бозори саҳҳом таъсир мегузорад?

3. Озодсозии бозорҳои сармоя, ки ба унвони сиёсати мукаммали барномаҳои хусусисозӣ дар назар гирифта шуда ва маъмулан ҳамзамон бо он иҷро мешавад, чӣ гуна метавонад боиси таҳриқи бозорҳои сармояи дохилӣ шавад?

Пас аз таърифи мутағайирҳо дар севвумин бахш аз мақола феҳрести нисбатан ҷомеъ аз омилҳои таъсиргузор бар тавсеаи бозори саҳҳом ироа мешавад. Пажӯшишҳои анҷомгирифта нишон медиҳад, ки даромад, нархи пасандоз, нархи сармоягузорӣ, нақдшавандагии бозори саҳҳом, бесуботии иқтисоди калон, озодсозии бозори саҳҳом, системаҳои тичорӣи электроникии комилан худкор, барномаҳои хусусисозӣ, ислоҳоти ниҳодӣ, муҳити қонунӣ, муҳити иқтисодӣ-иҷтимоӣ, сатҳи тавсеаи муассисоти молӣ ва қонунҳои бозори саҳҳом, аз ҷумлаи муҳимтарин омилҳое ҳастанд, ки метавонад дар ин феҳрест ҷой бигиранд.

Омилҳои муассир бар тавсеаи бозори саҳҳом

1. *Даромад*: Ҳамчунон ки даромад афзоиш меёбад, таъсири мусбат бар андозаи бозори саҳҳом мегузорад. Ба илова даромади болотар ба маънии таълиму тарбияти беҳтар, муҳити тичорӣи беҳтар ва шаҳрвандони сарватмандтар аст. Пешбинӣ мешавад, ки даромади болотар таъсири мусбат ба рӯи тавсеаи бозори саҳҳом дошта бошад. Барои андозагирии сатҳи даромад, метавон аз тавлиди ноҳолиси дохилӣ истифода кард.

2. *Нархи пасандоз*: Нархи пасандоз ба сурати нисбати пасандози ноҳолис ба даромади қобили тасарруфи ноҳолис муҳосиба мешавад. Мисли бонкҳо, бозорҳои саҳҳомӣ пасандозро ба самти пружаҳои сармоягузорӣ ҳидоят мекунанд. Маъмулан нархи пасандози болотар бо ҷараён ёфтани сармояи бештар ба самти бозорҳои саҳҳом ҳамроҳ аст. Ба назар мерасад, ки нархи пасандози болотар таъсири мусбат бар андозаи бозори саҳҳом дошта бошад.

3. *Нархи сармоягузорӣ*: Нархи сармоягузорӣ ба сурати нисбати сармояи собити ноҳолис бар даромади қобили тасарруфи ноҳолис муҳосиба мешавад. Чун нархи сармоягузорӣ ба нархи пасандоз бастагӣ дорад, метавон тахмин кард, ки сармоягузорӣ яке аз омилҳои таъйинкунандаи муҳими сармояи бозори саҳҳом бошад.

4. *Нақдшавандагии бозори саҳҳом*: Нақдшавандагии боло боиси тасҳили пружаҳои сармоягузорӣ шуда, risks онҳоро коҳиш медиҳад. Бинобар ин, нақдшавандагӣ таъсири мусбат бар тавсеаи бозори саҳҳом хоҳад дошт. Ҷаро ки ҳаҷми болотаре аз пасандозҳои мардум ворида бозорҳои саҳҳом хоҳад шуд.

5. *Бесуботии иқтисоди калон*: Ҳарчи бесуботии иқтисодӣ бештар бошад (мисли нархи таваррум), ширкатҳо ва сармоягузoron ангеаи камтаре барои сармоягузории пули худ дар бозори саҳҳом хоҳанд дошт ва бозори саҳҳом тавсеаёфта нахоҳад буд.

6. *Озодсозии бозори саҳҳом*: Дар робита бо тавсеаи бозори саҳҳом, озодсозӣ боиси афзоиши ҷараёни сармоя дар дастрасӣ барои ширкатҳои дохилӣ ва теъдоди сармоягузoron хоҳад шуд. Ин иттифоқ боиси афзоиши нақдшавандагӣ мешавад.

7. *Системаҳои тичорӣи электроникии комилан худкор*: Ин системаҳо метавонад ба воситаи коҳиши ҳазинаи муомилот ва афзоиши мизони дастрасӣ ба иттилоот, нақдшавандагӣ ва қороии озоди саҳҳомро беҳбуд бахшад. Ин системаҳои тичорӣ ҳамчунин метавонад аз тариқи фароҳам овардани имконоти дастбӣ аз роҳи дур барои сармоягузoron нақдшавандагии бозори саҳҳомро афзоиш диҳанд.

8. *Барномаҳои хусусисозӣ*: Дар 20 соли охир давлатҳо дар тамоми дунё барномаҳои хусусисозии муҳимеро ба иҷро дароварданд. Аз ҷумла ҳадафҳои сисёсатҳои хусусисозӣ тамоюл ба афзоиши даромадҳои давлат, афзоиши қороии иқтисодӣ ва коҳиши даҳолати давлат дар иқтисод аст.

9. *Муҳити қонунӣ*: Як муҳити қонунии муносиб, ки муқаррароти он мактуб буда ва иҷро шавад, аз ақалияти саҳҳомдорон дар салби моликият муҳофизат мекунад ва тамоюли онро барои хариди саҳҳом афзоиш диҳад ва ба навбати худ боиси афзоиши андоза ва нақдшавандагии бозор хоҳад шуд.

10. *Муҳити иқтисодӣ – иҷтимоӣ*: Ҷамъияте бархурдор аз таҳсилоти олии ва ё ба баёни дигар, вучуди афроди мутахассис ва хирфай (барои мисол тоҷирон, ҳисобдорон, таҳлилгарони молӣ ва мудирони сармоягузорӣ), яке аз омилҳои таъйинкунандаи муҳими тавсеаи бозори саҳҳом мебошад.

11. *Сатҳи тавсеаи муассисоти молӣ*: Аз он ҷое ки бонкҳо ва бозорҳои саҳҳом ба унвони восита дар ҳадафҳои пасандозҳои мардум ба самти пружаҳои сармоягузорӣ амал мекунанд, метавонанд мукамал ё ҷойгузини якдигар бошанд.

12. *Қонунҳои бозори саҳҳом*: Қонунҳои бозори саҳҳом маъмулан барои тазмини саломат, қорӣ, шаффофият ва эътибори амалиёти бозори саҳҳом зарурист. Қонун яке аз омилҳои таъйинкунандаи муҳими тавсеаи бозори саҳҳом мебошад. Бисёре аз кишварҳо талош намуданд, то ба муаррифии стандартҳои навин дар бархе аз ҳавзаҳои шомили шеваҳои музоида ва мунокиса ва сохтори ҳайати мудирон ба пешрафтҳо бо равишҳои ҳокимияти ширкат даст ёбанд.

Хусусисозӣ ва тавсеаи бозори саҳҳом. Тавсеаи бозори саҳҳом метавонад аз тариқи се мушаххасаи аслии тавсифи шавад. Ин мушаххасаҳо иборатанд аз:

1. *Умқ*: Мушаххасаи умқ ишора ба андоза ва нақдшавандагии бозори саҳҳом дорад. Андозаи бозор муҳим аст, зеро бо тавоноӣ барои таҷҳизи сармоя ва танавӯъсозии риск ҳамбастагии мусбат дорад. Ба ақидаи Погону бо афзоиши андозаи бозор, тавоноии он барои коҳиши риск афзоиш хоҳад ёфт. Нишонаҳои умқи бозор, метавонад тавассути анвои мухталифи меъёрҳои шомили сармояи бозор, ҳаҷми муомилот, нисбати гардиш ва теъдоди ширкатҳои ба сабт расида ё пазируфташуда дар бозори биржа андозагирӣ шавад:

- сармояи бозор: кулли арзиши тамоми саҳҳом ба сабт расида, ё пазируфташуда дар бозор, ки ба сурати ҳосили зарби қимати анвои кулли саҳҳом дар теъдоди саҳҳом мунташиршуда ва ба фурӯш расида муҳосиба мешавад. Сармояи бозор, ағлаб бар бархе аз шохисҳои тавлид (тавлиди ноҳолиси дохилӣ, тавлиди ноҳолиси миллӣ ё тавлиди санъатӣ) тақсим мешавад, ки нисбати сармояи бозор номида мешавад ва андозаи бозори саҳҳомро нисбат ба иқтисод нишон медиҳад:

- арзиши муомилот: баробар аст бо кулли арзиши бозори муомилоти саҳҳом. Арзиши муомилот меъёри нақдшавандагии бозор буда, мукаммали меъёри аввалии мебошад, зеро бозор метавонад бузург, аммо ғайрифайёл бошад. Арзиши муомилотро низ метавон бар шохисе аз тавлид тақсим кард;

- нисбати гардиш: баробар аст бо кулли арзиши бозори муомилоти саҳҳом тақсим бар сармояи бозор. Нисбати гардиш мукаммали ду меъёри аввал мебошад, зеро як бозори кӯчак бо нақдшавандагии боло нисбати гардиши бузурге хоҳад дошт, аммо нисбати арзиши муомилот кӯчак аст;

- теъдоди ширкатҳои пазируфташуда дар биржа. Теъдоди ширкатҳои пазируфташуда дар биржа маъмулан дар тӯли замон нисбатан собит боқӣ мемонад. Бо вучуди ин, теъдоди бештари ширкатҳои пазируфташуда дар биржа дар як кишвар нисбат ба дигар кишварҳо мумкин аст, нишондиҳандаи тавсеаи бештар бошад.

2. *Арз*: Арз ба маънии танавӯӣ бозор бар ҳасби мушорикати ширкатҳои бузург ва кӯчак, анвои ширкатҳо аз бахшҳои мухталифи санъат ва хориҷӣ мебошад. Арз рисқи кулли бозорро коҳиш медиҳад, моликияти густардаро тарғиб мекунад, ки ба навбати худ сармояро афзоиш медиҳад ва ширкатҳои кӯчактарро қодир месозад, то ба сармояе дастрасӣ дошта бошанд, ки дар қиёби ширкатҳои бузургтар дар бозор мавҷуд набуд. Андозагирӣ бархе аз абъоди арзи бозор мушкил буда, иттилоот низ ба нудрат ҷамъоварӣ ва гузориш мешавад.

3. *Қорӣ*: Қорӣ бар мудирӣ ва идораи бозор ишора дорад. Замоне ки теъдоди бунгоҳҳои иқтисодии бештаре дар бозор ҳозиранд, мутавассити ҳазинаи фановариҳои печидани муомилотӣ коҳиш меёбад ва ширкатҳо ва сармоягуздорон ҳассосияти бештаре дар бозор барои анҷоми муомилот аз худ нишон хоҳанд дод.

Фасод, ки мухтаси бархе аз бозорҳои кӯчак мебошад, метавонад ба воситаи назорати бештар коҳиш ёфта, ё баръакс ба далели иҷрои нокоронагии барномаҳои хусусисозӣ ва дар натиҷата моликияти мутлақ теъдоди андаке аз саҳҳомдорон бар саҳҳом афзоиш ёбад. Қарорӣ ҳамчунин тобее аз равишҳои пардохти бадеҳӣ, қонунҳои муқаррароти бозор, саҳҳом, молиёт ва дигар ҳазинаҳои муомилотӣ ва қарорӣ бозор мебошад. Бархе аз шохисҳои қарорӣ бозор иборатанд аз: озодӣ дар вуруд, озодӣ дар боз гардонидани сармоя, молиёти касбшуда аз баҳра ва суди саҳҳом, гузоришдиҳии иттилоот ва стандартҳои ҳисобдорӣ.

Ҳарсе мушаххаси умқ, арз ва қарорӣ дар нақдшавандагии бозори саҳҳом таъсиргузор ҳастанд. Ба таври қуллӣ бозорҳои, ки аз умқ, арз ва қарорӣ чандоне бархурдор нестанд, дар муқоиса бо дигар бозорҳои нақдшавандагии поинтаре хоҳанд дошт. Нақдшавандагии поин боиси берун рондашудани бозигарон аз саҳҳонаи бозор мешавад ва метавонад дар ниҳоят мунҷар ба эҷоди шароит худнигаҳдор шавад. Хусусисозӣ метавонад бозор, саҳҳомро аз ин дом начот диҳад. Яъне имқони афзоиши нақдшавандагии бозорро фароҳам созад, ки метавонад дар як фароянд нақдшавандагии бештареро ба думбол дошта бошад.

Хусусисозӣ ба унвони нишонае аз тааххуди давлат дар қибולי тавачҷуҳи бештар ба тавсеаи бозори саҳҳом ва низ тааххуде барои ислоҳи мушқилоти пулӣ ва молики худ амал хоҳад кард. Хусусисозӣ наъбан боиси ҷазби бисёре аз сармоягузори ва ширкатҳои хориҷӣ хоҳад шуд, яъне умқи бозор афзоиш меёбад.

Натиҷаҳои бадастомада аз ин мақоларо метавон дар шаш банди зер хулоса намуд:

1. Равиши хусусисозӣ бар рӯи мизони тавсеаи бозори саҳҳом таъсиргузор аст. Хусусисозии арзани саҳҳом, ки бо моликияти густардаи саҳҳом ҳамроҳ аст, бештарин таъсиргузори бар рӯи умқи бозори саҳҳом дорад.

2. Ҳамон гуна ки дар ақлаби мавридҳои сиёсатгузори иддао меқунанд, хусусисозии арзани саҳҳом боиси афзоиши нақдшавандагии бозор мешавад, хусусисозӣ бо сарфаҷӯии хориҷии мусбат барои саҳҳоми ширкатҳои ғайрихусусӣ ҳамроҳ аст.

3. Қоҳиши рисқи сиёсӣ ба воситаи хусусисозии пойдор яке аз далелҳои муҳими рушди охир дар бозорҳои саҳҳоми навзӯҳур аст.

4. Мушорикати хориҷӣ омилҳои муҳим дар муваффақияти барномаи хусусисозӣ ва таъсири он бар рӯи тавсеаи бозори саҳҳом аст. Сармоягузори хориҷӣ сармояро фароҳам месозанд, ки барои тазмини пазиринависи қомилҳои барномаҳои хусусисозӣ зарурӣ маҳсуб мешавад.

5. Озодсозии ҳисоби сармоя таъсироти мусбати пойдор бар рӯи сармоягузори дорад. Бо вучуди ин, бинобар пешбиниҳои бархе аз моделҳои стандарт озодсозии ҳисоби сармоя боиси афзоиши муваққат дар нархи рушди сармоягузори хоҳад шуд.

6. Тавсеаи бозори саҳҳом барои қарорӣ сармоягузори дар ин бозорҳои аҳамият дорад. Қишварҳои метавонанд бо иртиқои барномаҳои хусусисозӣ ва эҷоди танавӯ дар абзорҳои молӣ ба раванқи сареъ дар қарорӣ сармоягузори даст ёбад. Дар сурате ки танавӯи абзорҳои молӣ дар бозори саҳҳом афзоиш ёбад ва дар ихтиёри тамоми қисматҳои дар баҳши хусусӣ қарор гиранд, дар он сурат рақобат афзоиш меёбад, навоарӣ ва эътибор иртиқо пайдо меқунанд ва аз ин тариқ қарорӣ сармоягузори афзоиш меёбад.

А Д А Б И Ё Т

1. Маҷаллаи баррасии бозорҳои. Шумораи 38, 2011.
2. Маҷаллаи таҳқиқоти молӣ. Донишгоҳи Техрон. Шумораи 10, 2010.
3. Қудратулло Толибӣ. Рисолаи докторӣ. Таҳқиқи перомуни мушқилоти хусусисозӣ ва пешниҳоди равишҳои қиматгузори. 2002.
4. Моҳномаи биржаи Техрон. Шумораи 56, 2009.

РОЛЬ ПРИВАТИЗАЦИИ В РАЗВИТИИ РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ

Рынок ценных бумаг является источником дополнительного капитала и сокращает зависимость экономических субъектов от внешнего мира и укрепляет набор инструментов денежно-кредитной политики.

В странах с развитой экономикой основное значение имеет воздействие государства на макро и региональные пропорции спроса и предложения денежных ресурсов, а также на их межотраслевую миграцию для модернизации хозяйственной отраслевой структуры. При этом должна быть выбрана такая национальная модель рынка ценных бумаг, которая с учетом существующих условий в наибольшей мере

способствует целям экономического роста. В данной статье автором подвергнута изучению и рассмотрению роль приватизации в развитии рынка ценных бумаг.

Ключевые слова: приватизация, процесс приватизации, ценные бумаги, рынок ценных бумаг, развитие рынка ценных бумаг.

THE ROLE OF PRIVATIZATION IN THE DEVELOPMENT OF THE SECURITIES MARKET

The securities market is a source of additional capital and reduces the dependence of economic subjects from the outside world and strengthens the set of monetary policy instruments. In countries with developed economies of fundamental importance is the impact of the state on the macro and regional proportion of the demand and supply of money resources, and also on their internal migration for modernization of the economic structure of industry. This should be selected such a national model of the securities market, which, subject to the conditions existing in the greatest measure contributes to the economic growth objectives. In this article, the author subjected to study and addresses the role of privatization in the development of the securities market.

Key words: privatization, the process of privatization, securities, securities market, development of the securities market.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРАХ: *Али Лаълбор* – соискатель Таджикского национального университета
Дорюш Мухтори - соискатель Таджикского национального университета

АВОМИЛИ МУАССИР ҚАЗБИ САРМОЯҲОИ МАРДУМӢ ВА ИСТИФОДАИ САМАРАНОКИ ОН ДАР ОМУӢЗИШ ВА ПАРВАРИШИ ЭРОН

Муҳаммад Ҳасан Шаҳсаворӣ
Пажӯҳишгоҳи иқтисод ва демографияи АИ ҶТ

Башар ба гунае тадриҷӣ арзиши коркардан бо дигаронро фаро гирифт. Ба нахве, ки дар ибтидо фақат инсонҳо ба фикри худашон буданд, вале бо гузашти замон бо дӯстон ва ошноёни худ дар умури мухталиф мушорикат намуданд. Дар ин росто дарёфтанд, ки мушорикат мунҷар ба ҳамкушӣ (синергии мусбат **sinerji**) тақвияти ҳаллоқият, баҳраварӣ ва амалкардӣ боло мегардад. Ба ҳамин далел, инсонҳо бидуни мушорикат ба далоили мухталифе қодир ба идомаи ҳаёти худ нестанд. Аз муҳимтарини ин далоил метавон таъминии ниёзҳои ҷисмонии инсон аз қабилҳои ниёзҳои раванӣ, отифӣ, иҷтимоӣ ва ғайраро ном бурд. Ерик, **Erik** (2010) дар мутолеае нишон дод, ки чун инсонҳо умрашон маҳдуд аст бинобар ин, тавоноияшон низ маҳдуд хоҳад буд. Пас, зехни онҳо ҳам маҳдуд аст ва барои ин, ки ба ҳадафҳои бирасанд ногузиранд ба мушорикат рӯй оваранд. Мушорикат ва чигунагии таҳаққуқи он реша дар таърихи деринаи миллатҳои ҳақон дорад. Имрӯза ин мафҳум аҳамияти дучандоне пайдо карда ва дар арсаҳои гуногун мавриди таъкиди андешамандон, баҳусус мудирон ва раҳбарони омӯзишу парвариш қарор гирифтааст. Ба нахве, ки бисёре аз онон меҳвари аслии тавсеаро мубтанӣ бар мушорикат медонанд. Имом Ҳумайнӣ (рх) дар ин хусус хитоб ба масъулин мефармояд: «Мардумро дар умури фарҳанг ширкат диҳед ва мадорисе, ки меҳоянд бисозанд кӯмакашон кунед ва дар қори онон қоршиканӣ нақунед». Қосими Пуё (2007) муътақид аст, ки дар сиёсатгузориҳои қалони иҷтимоӣ, иқтисодӣ ва ғайраи ҳар кишвар ду унсур **омӯзишу парвариш ва мушорикати мардум** дар умури мухталиф бисёр аҳамият дорад. Бинобар ин, бо тавачҷуҳ ба ин ки меҳвари аслии тавсеа инсон мебошад, вале мафҳуми густурдатар аз онро тавсеа дар бар мегирад ба ҳамин ҷиҳат барои ин ки кишвари тавсеаёфта гардад бояд омӯзишу парвариши пуё ва фаъол дошта бошад, ки аз ин тариқ инсонҳои тавсеаёфта парвариш дода ва онҳо боиси рушд ва пешрафти кишвар гардад. Пас натиҷа мегирем, ки арзиш ва эътибори омӯзишу парвариш ба андозаи арзиши инсон ҳоизи аҳамият аст. Хуршедӣ (2009) дар мутолеае меҳвари аслии тавсеаро низоми омӯзишу парвариш доништа ва онро муноси ҳаракати ҷомеа медонад, ки бидуни он таҳаррук ва пӯёии ҷомеа ғайримумкин хоҳад буд. Эшон муътақид аст, ки асоси таҳаққуқи рисолати омӯзишу парвариш ҳамоно табилии манобеи инсонӣ ба сармояҳои инсонӣ будааст, ки дар қарави мушорикати миллии тамоми ақшори ҷомеа аст. Омӯзишу парвариш муҳимтарин қисми тавсеаи ҳар кишвар аст ва манзур аз тавсеа, ҳаракат аз вазъи номатлуби мавҷуд ба самти вазъи матлуб дар оянда мебошад. Тавсеа дорои буъдҳои мутааддиде аст, монанди буъди фарҳангӣ, сиёсӣ, иқтисодӣ, омӯзишӣ ва ғайра. Ғурҷиён (2010) муътақид аст, меҳвари аввал ва охири тавсеа инсон мебошад. Пас, агар ин муҳимро бипазирем бояд

омӯзишу парваришро рукни аслии тасеа ба ҳисоб оварем. Бинобар ин, мебоист мушкилоти мавҷуд дар онро ҳал карда, то омӯзишу парвариш битавонад, ба наҳви матлуб ба аҳдофаш бирасад. Ва ин муҳим мумкин нахоҳад буд, магар ин ки ҳамаи мардум барои ҳалли он мушкилот мушорикати милли дошта бошанд. Азимӣ (2007) дар мутолеае нишон дод, ки чунончи дар кишвари нерӯи инсонӣ андешаманд ва соҳибназар тарбият нашавад мардуми он ҷо ба дониш ва маҳорати рӯз мӯҷаҳаз намешаванд, ба ҳамин сабаб қодир нахоҳанд буд, ки кишвари худро ба наҳви матлуб идора кунанд. Дар натиҷа кишварашон ақибмонда хоҳад гардид. Аммо, агар бихоҳанд кишварро рушд ва тавсеа диҳанд бояд ба низоми омӯзишу парвариш ва роҳҳои мушорикати мардум дар он ва дар натиҷа роҳҳои кумакрасони мардум ба омӯзишу парвариш ва масрафи беҳина аз имконоти мавҷуд тавассути масъулин пардохта шаванд.

Аз дидгоҳи дини мубини ислом мушорикат он қадар муҳим аст, ки Худованди мутаол сурае ба номи шӯро ба паёмбари Акрам (с) нозил ва эшонро ба машварат кардан дар тамоми умр тавсеа мекунад. Бадин тартиб шуру машварат (мушорикат) дар ислом як масъалаи ом буда ва ислом онро асоси муваффақияти ҳар низом медонад. (Куръони Маҷид). Бо тавачҷуҳ ба он чи баён гардид, тавачҷуҳ ба манобеи мавҷуд дар омӯзишу парвариш аз соли 1970 то 1980 дар кишварҳои мухталифи дунё мавриди тавачҷуҳ қарор гирифта ва ба чигунагӣ истифода аз ин манобеъ дар омӯзишу парвариш тавачҷуҳи вижае шудааст. Буд (Boyd) ва Хортман (Hartman) (2006).

Дар низоми омӯзишу парвариши пӯё ва халлоқ ба ду масъалаи асосӣ тавачҷуҳи вофир шудааст: 1. Чӣ гуна метавонем мардумро ба мушорикат дар омӯзишу парвариш ташвиқ намоем ва ё роҳҳои ҷазби сармояҳои мардумӣ чихати рушд ва тавсеаи иқтисодии ин низом чи гуна аст. 2. Чӣ гуна аз ин сармоя дар низоми омӯзишу парвариш метавонем истифодаи самаранок намоем.

Аз матолибе, ки гуфта шуд дар пажӯҳиши ҳозир қасд бар он аст, ки авомили муассири ҷазби сармояҳои мардумӣ дар омӯзишу парваришро шиносӣ намуда ва мавриди баррасӣ қарор дода ва дар ниҳоят улғуи муносибе барои он ироа намуд.

Суолоти пажӯҳиш иборатанд аз: Як авомили ҷазби сармояҳои мардумӣ дар омӯзишу парвариш кадом аст? Ҳар яке аз ин авомил мураккаб аз чӣ шохисҳое аст? Увлавияти ҳар як аз як аз ин авомил ва шохисҳои онҳо гуна аст? Дар ниҳоят муносибтарин роҳкори истифодаи самаранок аз ин сармояҳо дар омӯзишу парвариш кадом аст?

Равиши пажӯҳиш. Пажӯҳиши ҳозир аз назари аҳдофи корбурдӣ ва аз назари додаҳо омехта (таркибе аз камӣ ва кайфӣ) ва аз назари аҳамият ва равиши мутолеа паймоиши мақтаӣ аст. Зеро пажӯҳишгар қасд дорад, дар як мавзӯи мушаххас заминае ба даст оварад, то битавонад, аз он тариқ суолоти худро посух диҳад. Ба ҳамин далел, пас аз баррасии мутолеоти анҷомшуда ду пурсишнома аз он мутолеот истихроҷ гардида ва онҳоро равансозӣ намудем. Пурсишномаи аввал ба номи авомили муассири ҷазби сармоя номгузорӣ гардида, ки дорои 50 суол аст. Пурсишномаи дуюм ба номи роҳҳои истифодаи беҳина аз сармоя номгузорӣ гардида, ки дорои ду суол (рӯйкард) мебошад. Эътибори суолоти аввал аз тариқи формулаи Олфои Курунбох баробар бо 93% ба даст омада, эътибори абзори дуюм аз тариқи фанни делфӣ (дар ин фан се бор суолот ба мутахассисон байни 20 то 30 нафар дода мешавад ва онон суолотро пас аз мутолеа иҷро мекунанд. Ба даст омадааст. Пас аз итминон аз эътибор ва равоии болои суолот ононро бар рӯи ҷомеаи оморӣ, ки мураккаб аз 430 нафар ба шарҳи зер аст, иҷро намуда ва баъд ба сурати дастӣ шумора шуда, сипас пардозии ва таҳлили омории додаҳо бо истифода аз роёна (нармафзори SPSS) анҷом гирифтааст. Барои ёфтани ҷавоби пурсишҳои марбут ба абзори 50 суолӣ ва таҳлили додаҳои омории марбут ба он бо тавачҷуҳ ба далолатҳое, ки ба таври зимнӣ иртиботи байни мутағайирҳои мавриди мутолеаро мушаххас месозад аз равиши таҳлили омилӣ (фактурӣ) истифода шуда аст. Ва барои баррасии посухҳои абзори дуюм аз равиши таҳлили кайфӣ, яъне бо истифода аз ақл, нақл, истинод, шавоҳид истифода гардида, ки ин равишҳо ҷавоби пажӯҳиши ҳозирро таъмин нумуданд. Дар ниҳоят барои итминон аз ёфтаҳо ва натиҷагирии ниҳой аз омори тавсифӣ ва истимботӣ истифода шуда ва натоиҷи зер ҳосил гардидааст.

Ҷадвали 1. Намунабардории гуруҳи мавриди пажӯҳиш дар Эрон

№	Номи остон	Теъдоди гуруҳи намуна (абзори аввал)	Теъдоди гуруҳи намуна барои абзори 2				Ҷаъми кул
			иктисод	мудирият	Улуми дигар	ҷаъм	
1	Озарбаойҷон	70	2	2	1	5	75
2	Албурз	60	2	1	1	4	64
3	Исфаҳон	70	2	1	1	4	74
4	Техрон	80	3	2	2	7	87
5	Хуросон	70	2	2	1	5	75
6	Ғазвин	50	2	2	1	5	55
Ҷаъми кул		400	13	10	7	30	430

Натоиҷи пажӯҳиш

А). Натоиҷи баҳши аввал, ки бо истифода аз абзори 50 суолӣ ба даст омадааст.

1. Авомили муассири ҷазби сармояҳои мардумӣ дар омӯзиш ва парвариши Эрон шомили 8 унвон, ба шарҳи зер аст. Азми миллӣ, ҳадамоти омӯзишӣ, манобеи миллӣ, хайрин, мадориси ғайридавлатӣ, ёронаи умумӣ, умури молиётӣ ва шуроҳо.

2. Авомили фавқ ҳар як дорои шохисҳое аст, ки дар ин мақола ба лиҳози камбудҳо, фақат шохисҳои омили якумро унвон мекунем. Шохисҳои омили азми миллӣ шомили суолоти шумораҳои 3, 6, 7, 8, 9, 20, 24, 25, 27, 29, 30, 31, 33, 35, 37, 38, 40, 43, 46, 47 ва 48 мебошад, ки куллияи мавзӯи суолоти он дар матни аслии пажӯҳиш оварда шудааст.

3. Увлавиятҳои ҳар яке аз авомил ва шохисҳои он бо тавачҷуҳ ба камбудҳои мавҷуд фақат як маврид ба унвони намуна оварда шудааст. Увлавияти аввалро омили сеюм «манобеи миллӣ» бо миёнгини 5/70 ва 13/76% бештарин мақбулият ва ризоятро дар байни посухдиҳандагон дорад. Увлавиятҳои шохисҳои ин авомил ба тартиб иборатанд аз суоли 21 бо миёнгини 6/31 ва 36/92% ва суоли 42 бо миёнгини 5/99 ва 35/05 % ва суоли 14 бо миёнгини 4/79 ва 28/03% аст.

Б). Натоиҷи баҳши дуюм (пурсишномаи дуюм).

1. Аввалин ёфтаи ин қисмат аз пажӯҳиш, баёнгари ин матлаб аст, ки пас аз ҷазби сармоя дар омӯзишу парвариш ба манзури таҳаққуқи рисолатҳои он ду рӯйкард вучуд дорад. Рӯйкарди аввал баёнгари он аст, ки ин сармоя бояд сарфи умури ёдгирӣ ва мадраса гардад. Ин рӯйкард шомили 5 шохис ба номҳои омӯзишӣ, парваришӣ, ҳадамотӣ, пажӯҳишӣ ва интишоротӣ мебошад. Аммо, дар рӯйкарди дуюм сармоя бояд сарфи манобеи инсонӣ, яъне муаллимон гардад, ки ин омил шомили 10 шохис ба номҳои рушди ҳирфай, умури ҳадамотӣ, умури рифоҳӣ, умури маишатӣ, умури тасхилотӣ, умури дармонӣ, ташкили таовунӣ, бонкӣ ва умури таҳсилотӣ ва умури дигар монанди фарзандон мебошад.

2. Бештарин роҳи истифода аз ин сармояҳо дар омӯзишу парвариш аз назари уламои улуми иқтисодӣ ва тарбиятӣ ба тартиби увлавиати зер аст. Умури мадраса ва ёдгирӣ ва баъд манобеи инсонӣ бояд масраф шавад. Ии ёфтаҳо бо мутолеоти Ҳечмунк, Тибӣ, Ҷоқуб (1988) ва Бореру (1989), Бенсун (1991), Кийер ва Ҳанӣ (1992), Чомберз (1998) буд ва Имодзода (2005), Ҳортман (2006) Салсабилӣ (2007), Маъдандори Оронӣ ва Сарқори Оронӣ (2009), Хуршедӣ, Начафӣ ва Сайванд (2011) ба таври комил мутобиқат дорад.

Моделҳои пешниҳодӣ. Ин модел бар асоси ёфтаҳои ин пажӯҳиш таҳия ва тарроҳӣ гардидааст. Бо тавачҷуҳ ба он флешҳои дутарафа ба ҷиҳати иртиботӣ ва таъсири мутақобили авомил ба якдигар буда ва хатчин ба манзалаи он аст, ки ин авомил дар оянда эҳтимол ин ки кам ё зиёд ва тағйири ном дода шаванд, вучуд дошта бошад. Ин намудор ба шакли як созмон тарроҳӣ шуда, ки вурудҳои он 4 манбаъ ба тартиб молӣ, инсонӣ, арзишӣ ва технологӣ мебошад, Ин вурудҳои таҳти таъсири ду гуруҳ аз авомил ба номҳои авомили дарунсозмонӣ ва авомили бурунсозмонӣ қарор доранд. Авомили дарунсозмонии омӯзишу парвариш иборатанд аз шурои олии омӯзишу парвариш вазорати омӯзишу парвариш, пажӯҳишкадаҳои омӯзишу парвариш, созмонҳои донишомӯзӣ, созмони пажӯҳиш ва барномарезии омӯзиши созмони навсозӣ ва таҷҳиз ва тавсеаи мадорис, созмони наҳзати саводомӯзӣ, созмони анҷумани увлиё ва мураббӣи мадорис идораи конуни парвариши фикрии кӯдакон ва навҷавонон созмони миллии парвариши истеъдодҳои дурахшон донишгоҳҳои тарбияти муаллим ва омӯзиши олии фарҳангиён, созмони басиҷи фарҳангиён ва донишомӯзон, муаллимон ва мудирон ва соири корқунон дар мадрасаҳо то

волидаини донишомӯзон шуруҳои мавҷуд дар мадраса, созмони мадориси ғайридавлатӣ ва мушорикатҳои мардумӣ. Авомили берунӣ дар ин шакл иборат аст аз қувваи мучрия (давлат) қувваи муганана (маҷлиси шӯрои исломӣ) қувваи ғазоия (додгустарӣ) маҷлиси хубрағони раҳбарӣ, шӯроҳои ниғаҳбон, маҷмаи ташхиси маслиҳати низом, бузургон ва уламои дин, мавзӯҳои илмия вазорати омӯзиши олий, (маориф) вазорати фарҳанги иршоди исломӣ, вазорати беҳдошт ва омӯзиши пизишкӣ, расонаҳои ҷамъӣ монанди радио ва телевизион ва ғайра созмони табиғоти исломӣ, анҷуманҳои хайрияҳо ва ғайра шахрдориҳо ва шӯроҳои исломии шаҳр ва русто. Вазорати иттилоот ва умури хориҷа ва аммо дар низоми ҚИЭ муҳимтарин омил, ки бар ҳамаи авомили дигар таъсир дорад «раҳбар» (Валии Факӣ) аст, ки тибқи қонун тамоми авомили дарунӣ ва берунӣ низоми омӯзиш ва парвариш мутассир аз он ҳастанд. Хуруҷӣ ё ситодаи ин намудор омӯзишу парвариш, пажӯҳиши ҳадамоти нашрҳои бартар (омӯзишу парвариши пӯё), ки боиси рушди хирфаии муаллимон гардида ва онон донишомӯзони тавсеаёфтае парвариш медиҳад. Ин донишомӯзони тавсеаёфта боиси рушд ва пешрафти кишвар шуда ва ба фармоиши будёдгузори ҚИЭ ҳазрати Имом Ҳумайнӣ (рх) аҳдофи олии омӯзишу парвариш таҳаққуқ ёфта, яъне кишвар истиқлол меёбад ва ба тавсеаи пойдор ва заминаи ҷомеаи маданӣ, исломӣ поягузори ҳоҳад шуд.

Пажӯҳишгарон дар оянда метавонанд, ин мавзӯро дар кулли кишвар ба сурати фарогир иҷро намуда ва роҳҳои фаъолсозии омилӣ таъсиргузори болоро мавриди баррасӣ ва тасмимгири намоянд ва дар ниҳоят метавонанд, ин маделро иҷро намуда ва бозхурди онро баррасӣ ва ишқолоти онро рафъ кунанд.

А Д А Б И Ё Т

1. Бу ва Хортман. Иқтисоди омӯзишу парвариш. Интишороти Вилож. -Қазвин, 2006.
2. Ҳумайни Рухулло. Саҳифаи Имом. Ҷ 21. Интишороти Ҳарами мутаххар. -Техрон, 1982.
3. Хуршеди Аббос. Иқтисоди миллӣ ва роҳҳои таъмини манобеи молии омӯзиш. Интишороти Ястурун.2010.
4. Азимӣ Ҳусейн. Инсон ва тавсеа. Пажӯҳишқадаи таълиму тарбия. -Техрон 2007.
5. Қосими Пӯё Иқбол. Мушорикати мардумӣ дар омӯзишу парвариш. Интишороти пажӯҳишқада. -Техрон, 2010.
6. Гурҷиён Нодиғулӣ. Тавсеа ва омӯзишу парвариш. Интишороти Амири Кабир. -Техрон, 2010.
7. Куръони Мачид.
8. Educational Resources Information, center. Human Behavior. <http://www. Eric.com>. 2010.

ФАКТОРЫ ВОЗДЕЙСТВИЯ НА ПРИВЛЕЧЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ НАСЕЛЕНИЯ И ЕГО ЭФФЕКТИВНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ И ВОСПИТАНИЯ В ИСЛАМСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ ИРАН

В данной статье автором рассмотрены факторы воздействия на привлечение денежных средств населения и его эффективное использование в сфере образования и воспитания Исламской Республики Иран. В статье рассматриваются основные факторы обеспечения равных возможностей в доступе к образованию и политике в сфере финансирования и определены основные источники финансирования сферы образования и воспитания. В статье также определены задачи сферы усовершенствования системы образования, посредством разрешения которых будут обеспечены стабильность в бюджете, качестве и равных возиожностях по получению образования с учетом национальных, региональных и местных интересов.

Ключевые слова: образование, воспитание, привлечение денежных средств, воздействующие факторы, получение образования, финансирование сферы образования и воспитания.

FACTORS AFFECTING THE ATTRACTION OF MONETARY FUNDS OF THE POPULATION AND IT'S EFFECTIVE USE IN THE SPHERE OF EDUCATION AND UPBRINGING IN THE ISLAMIC REPUBLIC OF IRAN

In this article the author studies the factors affecting the attraction of monetary fund's of the population and its effective use in the sphere of education and upbringing of the Islamic Republic of Iran. The article considers the main factors ensuring equal opportunities in access to education and policy in the sphere of financing and identified the main sources of financing of the sphere of education and upbringing. The article also defines the tasks of the sphere of improvement of the system of education, by the permission of which will be provided with stability in the budget, quality and equal opportunities for education with the consideration of national, regional and local interests.

Key words: education, education, attraction of monetary funds, contributing factors, education, financing of the sphere of education and upbringing.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Мухаммад Хасан Шахсавори* - соискатель Института экономики и демографии АН РТ

НАҚШИ ГЕОПОЛИТИКИИ ХАЛИЧИ ФОРС ДАР СОДИРОТИ НЕФТ

Ҷобири Ҷамолсират
Донишгоҳи миллии Тоҷикистон

Халичи Форс ё дарёи Порс бо 233 ҳаз. км³ мураббаъ масоҳати як масири обӣ, аст ки дар имтидоди дарёи Умон ва дар миёни кишварҳои Эрон, Ироқ ҷазираҳои араб (Арабистон, Умон, Кувайт, Аморати Муттаҳидаи Араб, Қатар, Баҳрайн) қарордод ва аз ғарб ба делтаи рӯдхонаи Арванд ва аз шарқ ба дарёи Умон ва сипас ба уқёнуси Ҳинд ва дарёи Сурх мепайвандад. Ин халиҷ ба Дачла ва Фурот ба Эрон васл аст ва дар манбаҳои куҳан, ки дар китобхонаи кишвари Англия мавҷуд аст, ба дарёи Порс тааллуқ мешудааст ва бисёр аз муаррихони барҷаста дар китобҳояшон аз ин оброҳ ба номи дарёи Порс ёд кардаанд, ки ин муаррихон иборатанд аз:

1. Гердвард Матуфоӣ 425 қабл аз мелод.
2. Квинт Тос, муаррихи Румии асри аввали мелодӣ.
3. Фловис Орёнус муаррихи Юнонӣ.
4. Масъӯдӣ дар муаррихи «ал-Заҳаб».

Ва масъалае, ки дар ҳоли ҳозир мафуъли мондаи ин обро дар амнияти содирот ва воридоту иқтисоди ҷаҳонӣ аст, ки дар сурати бетаваҷҷуҳӣ ба ин масъала кулли иқтисоди ҷаҳон мутазалзал ва бухрони энергия сайли бунёнкунӣ хоҳад буд, ки тамоми кишварҳои саноатиро дар бар хоҳад гирифт. Чаро ки амирнишинҳои Халичи Форс ҳамчун помпи бензин аз тариқи ин оброҳ нефт содир мекунанд ва ба иқтисоди кишварҳои пешрафта ва дар ҳоли тавсеа нақши муҳиме ифода мекунанд. Дар ин мақола саъй шудааст, аҳамияти ин оброҳро дар мавриди содирот ва воридоти иқтисоди ҷаҳонӣ мавриди тавачҷуҳ қарор диҳем.

Аҳамияти иқтисодии ва стратегӣ Халичи Форс. Халичи Форс шоҳаи шимолӣ-ғарбии уқёнуси Ҳинд ва яке аз муҳимтарин минтақаҳои ин уқёнус махсуб мешавад. Минтақаи уқёнуси Ҳинд худ ба хотири захираҳои ғании табиӣ ва гуногунӣ, ки нақши ҳаёти дар иқтисоди кишварҳои саноатӣ ва тавсеаёфтаи ҷаҳон дорад, мавқеяи хосеро дар сиёсати байналмилал ва рақобати қудратҳо дар ҷаҳони ҳозир доро аст.

Халичи Форс ба унвони бойтарин ва муҳимтарин минтақаҳои уқёнуси Ҳинд аз назари доро будани захираҳои азими гидрокарбонатҳо, мавқеи геополитикӣ ва стратегӣ минтақа, мавқеяи фарҳангӣ ва мазҳабӣ ва билохира ба унвони як бозори густурда ва пурравнақ аз аҳамияти хосе бархурдор аст, ки дар зер баррасӣ мешавад.

Захираҳои нафти минтақа. Бузургтарин ва бойтарин нафту гази ҷаҳон дар Халичи Форс қарор дорад. Захираҳои нафти он беш аз ду баробари кулли захираҳои кишварҳои Амрико, Канада, Мексика, Англия, Норвегия, собиқ Шӯравӣ Аврупои Шарқиро ташкил медиҳад ва аз тарафи хираҳои нафти минтақаи Кувейт ва Арабистон, ки як минтақаи камвусъат аст ба танҳои ҳудуди 1/5 кулли захираҳои нафти Амрико мебошад.

Халичи Форс илова бар дору бунӣ захираҳои нафту газ тадбирҳои дигаре ҳам дорад, ки аз ҷумла метавон ба тавоноӣ тавлид ва содироти нафту газ ва мизони қобили тавачҷуҳи хазина баҳои камтавлиди ҳар шабакаи нафту газ боз 10 боло чоҳҳои нафти бавучудомада, дар майдони нафти ғанию васеъ, фишори зиёди гази табиӣ ишора намуд.

Захираҳои газӣ. Илова бар нафту газ дороии захираҳои гази табиӣ мебошад, ки бештар ин газҳо дар кишвари Эрон мебошад ва Эрон дорои имконоти баланд барои содироти газ дорад. Амнияти нафту гази Халичи Форс ва тавлиди судури мутмаин ва давомноки он аз назари бисёре аз қудратҳои ҷаҳони имрӯз ва муттаҳидони он аз аҳамияту вижае бархурдор аст.

Вобастагии кишварҳои Аврупои Ғарбӣ ва Ҷопон, ба нафти минтақаи яке аз манобеи аслии Иёлоти Муттаҳидаи Амрико нисбат ба Халичи Форс бархӯрд овардааст, ки метавон ба ҳамлаи Амрико ба Ироқ ишора намуд.

Мутмаинан бо афзоиши олудагӣ дар сулҳи ҷаҳон ва ниёзи кишварҳои суннатӣ ба ёфтани як моддаи сӯзишвории тозаю арзон аз мизони истифодаи газро афзоиш додаст, ки Эрон пас аз Русия дуҷумин манбаи гази ҷаҳон ба шумор меравад.

Аҳамияти иқтисодии моли. Халичи Форс илова бар аҳамияти нафту газ аз ҷиҳати дигар низ дорои аҳамияти фаровон мебошад, иқтисоди кишварҳои

такмаҳсули буда, башиддат вобаста ба даромадҳои нефтӣ мебошанд, кишварҳои Халиҷи Форс аз назари даромадҳои арзӣ иборат аст аз фурӯши нефт ва сарватҳои ҳосила мавқеияти ҳосеро дар гардиши иқтисод ва умури моли ҷаҳони ҳозир доро мебошанд, махсусан аз замини ташкили созмони ОПЕК, ки нақши асосӣ дар қимат ва мизони фурӯши нефтро дорад, ки аз ин мизони фурӯш ва касби даромадҳои арзӣ миқдори қобили тавачҷуҳе аз сармои изофӣ дар бонкҳои амрикоӣ ва шуъбаҳои он дар кишварҳои дигар сармоягузори шудааст. Ба ҳамин хотир, хатароти билқуввае барои Амрико ва бозорҳои байналмилалӣ эҷод карда, ки худтабоати сиёсии зиёдеро дар пай дошта, аз тарафи дигар кишварҳои минтақаи умдаи ночор ба воридкардагони технологӣ ва мудирони касбӣ аз кишварҳои Ғарбӣ ва нерӯи қори моҳир аз кишварҳои дар ҳоли тавсеа мебошанд чунин сиёсате боис мешавад, ки манобеи содиркунандаи технологӣ, хадамот ва нерӯи инсонӣ талош кунанд, то ҳарчи бештар аз ин неъматӣ густурда баҳраманд ва тағзия шаванд, агар кишварҳои ин ҳавза ба таври саҳеҳ ва дуруст бо ба коргирии афроди таҳсилгар, мудирони тавонманду лоиқ ва хориҷ аз робита ва ҳамчунин истифодаи дуруст аз даромадҳои арзӣ дар ҷиҳати боло бурдани тавлиди ноҳаласи миллий ва содироти молҳои ғайриневтӣ аз тариқи механизмҳои усулӣ ва дастбӣ ба технологияи муосир аз тариқи иртибот бо кишварҳои пешрафта ва боло бурдани рифои умумӣ, фароҳам кардани иштиғол ва истифода аз манобеи фаровони табиӣ кишварҳои худ дар бобати кишварҳои пешрафта наздик ва наздиктар кунанд.

Аҳамияти фарҳангӣ ва мазҳабӣ. Шабеҳи ҷазираи Арабистон қалби Ислом аст. Маконе, ки фарҳанги араб ва Ислом рушд ва нӯмӯъ ёфта, дар дигар нуқтаҳои густариш ёфтааст. Шаҳрҳои муқаддас ва мазҳабии Маккаву Мадина дар Арабистони Саудӣ қарор доранд, ки Каъба ва Омол беш аз млрд. мусалмони саросари ҷаҳон аст. Илова бар он, шаҳрҳои Карбало, Начаф, Козмин, Сомара дар Ироқ ва шаҳрҳои муқаддаси Машҳад ва Қум дар Эрон қарор доранд, ки маконҳои муқаддас ва эҳтироми мусулмонон аст, дар як ҷамъбандӣ метавон гуфт, ки мардуми кишварҳои Халиҷи Форс бо тамассуқ ба дини мубини Ислом дорои пояҳои муштараки идеологӣ мебошад ва минтақа. Маркази ин идеологияи ҷаҳонӣ, фарогир ва рӯ ба тавсеа маҳсуб мешавад.

Мавқеияти геополитикӣ ва стратегӣ. Халиҷи Форс аз қарнҳои пеш ва ҳангоми тамаддуни Байнаннаҳрайн ба унвони як оброҳи муҳими низомӣ ва тичорӣ аҳамият дошта, императори Ҳахоманишӣ бо истифода аз ҳамин оброҳ ба минтақае васеъ ҳукмронӣ ва дарёсолорӣ мекард. Дар қарни сеюми пеш аз мелод низ Искандари Мақдунӣ мутаваҷҷеҳи Халиҷи Форс ба унвони пул ва робитаи байни бахшҳои ғарбӣ ва шарқӣ императории худ шудааст. Боз ҳам дар мадраке бар аҳамияти геополитикӣ ва стратегии Халиҷи Форс метавон ба собиқаи ҳузури истеъмори ва тӯлонии Англия дар минтақа ишора кард, истеъмори Англия дар минтақа бо эҳтисоби аввалин иқдомот ва таҳаррукҳои ҳадафдори он, яъне оғози қарни ҳадаҳум ва таъсиси компанияи Ҳинди Шарқӣ дар бандари Суррооти Ҳиндустон то хуруҷи расмӣ аз минтақа (1917) ҳудуди 370 сол ё наздик ба 4 қарн тӯл кашид.

Васиятномаи Пётри кабир императори Русия доир ба лузumi дастрасӣ бар обҳои гарм дар ҷиҳати тасаллут бар дунё, ки дар ҳоли ҳозир низ ба эътиқоди бисёре аз таҳлилгарони сиёсӣ дар раъси сиёсати хориҷии он кишвар қарор дорад. Пешниниҳоди эҷоди як пойгоҳ дар як макони муносиби Халиҷи Форс иқдومه дар иҷрои ҳамон сиёсат буда, ҷолиби тавачҷуҳи императори Олмон низ шудааст. Дар охири қарни 19 қарордод мушобеҳи тарҳи Русияро дар мавриди роҳи оҳани Берлин-Бағдод бо Усмониҳо мунааққид кунад, ки бар асоси ин қарордод роҳи оҳани мазкур Тобсара ва сипас Қувейт, ки як нуқтаи стратегӣ маъсуд мешавад, идома ёбад. Вале англисҳо ба маҳзи иттилоъ аз тарҳи русҳо ва олмониҳо бо анҷоми тамҳидоте ҳар ду тарҳро ханасӣ карданд.

Дар музокирот ва қарордоди байни собиқ Шӯравӣ ва Олмон (ноябри 1940), ки қарор буд баъдан ба Итолиё ва Ҷопон низ ироа шавад. Давлати Шӯравӣ бар асоси дастрасӣ ба обҳои гарм ҳадафи ғояи худро дар минтақа матраҳ мекунад.

Дар протоколи шумораи 1 қарордоди ёдшуда омадааст, ки идеяҳои арзии Шӯравӣ аз ҷануби марзҳои миллии он кишвар дар ҷиҳати укёнуси Ҳинд мебошад дар телеграфе, ки баъдан сафири Олмон нози дар ИҶШС (қабл аз фурӯпошӣ) ба вазорати хориҷаи матбуӣ худ ирсол медорад, менависад, ки «Молотов вазири

хориҷаи Шӯравӣ эълон кард, ба шарт ин, ки тайид шавад, ки сарзаминҳои ҷануб дар ҷиҳати кулли Халиҷи Форс маркази аслии хостаҳои ИЧШС мебошад, Шӯравӣ ҳозир ба пазириши қарордоди ҷаҳор қудрат мебошад».

Пас аз хӯручи нерӯҳои англис аз минтақаи то кунун абарқудратҳо дар як рақобати фишурда бар сартасаллут ва истифода аз манбаҳои мухталифи Халиҷи Форс бо якдигар даргир хастанд, бавижа пас аз тағйир ва таҳаввулоти минтақа аз соли 1988 ба баъд пирӯзии Инқилоби Исломии Эрон ва таҳочҷуми низомии Шӯравӣ ба Афғонистон, Ҷими Картер ва сипас Роналд Рейген раисони ҷумҳурии Амрико борҳо ба аҳамияти стратегии Халиҷи Форс ишора кардаанд ва таъби он стратегияҳои махсус ба шароити минтақаро дар ҷиҳати ҳифзи густариши манфиатҳои худ тарҳ ва ба марҳалаи иҷро дароварданд, ки ба мисол айни ҳамлаи Амрико дар замони раёсати Ҷорҷ Буш дар хоки Ироқ дар соли 2004 ишора намуд.

Халиҷи Форс ва нақши ҷазираҳо. Лозим ба зикр аст, ки зиндагии иқтисодии Эрон ба ҷамъияти 75 млн. нафара ва миллиардҳо инсонҳои кишварҳои дунё бар истихроҷи нафт ва газ ва фуруши он аз тариқи Халиҷи Форс ва тангҳои Хурмуз ҷузъи боаҳмияттарини хориҷии Эрон аст ва ин минтақаи иқтисодӣ ба иллати ҳуҷуми беш аз 80% содирот ва воридот он ҳамдӯш бо вилоятҳои Хурмузгон, Хузистон, Бушаҳр ва Техрони бузург аз минтақаҳои стратегии кишвари Эрон шумурда мешавад ва аз аҳамияти иқтисодии ҳосае бархӯрдор аст ва тангҳои Хурмуз дорои арзишҳои иртиботӣ, низомӣ ва геополитики бисёр аст ва захираи дифоии Эрон дар тангҳои Хурмуз қарор дорад ва ҳифзи дифоии Эронро бо пойгоҳҳои низомии вилоятҳои Бушаҳр, Бандари Аббос, Ҷаҳорбаҳор ташкил медиҳад.

Пас аз пирӯзии Инқилоби Исломии Эрон дар соли 1978 мелодӣ ва берун рафтани Эрон аз урдугӯҳи (сиёсӣ, низомӣ) ғарбӣ, минтақаи Халиҷи Форс ва тангҳои Хурмуз ба манотиқи бухронии ҷаҳон пайваста аст ва ба иддаи кишварҳои Ғарбӣ амнияти халиҷи Форс ва тангҳои Хурмузро наметавон ба кумаки шайхниниҳои Халиҷи Форс ва ҳампаймонони Ғарб дар минтақа таъмин кард. Аз ин рӯ, ҳузури мустақими нерӯҳои амрикоӣ ба назари ғарбиҳо зарурат доштааст. Бадеҳист Халиҷи Форс ва тангҳои Хурмуз ба танҳои дорои истиқлол нест ва дар Халиҷи Форс ҷазираҳои зиёде вучуд доранд, ки ҳамагӣ ба Эрон тааллуқ доранд ва иборатанд аз: 1. Ҷазираи Хурмуз. 2. Ҷазираи Лорак. 3. Ҷазираи Қашм. 4. Ҷазираи Ҷангом. 5. Ҷазираи Танаби хурд ва Танаби калон ва ҷазираи Абӯмӯсо. 6. Ҷазираи Кеш ва ҷазираи Хорак.

Ҳар як аз ин ҷазираҳо ҷойгоҳи хос ва вижаеро дар ин минтақа дорад ва нақши Эронро барои посдорӣ аз халиҷи Форс ва тангҳои Хурмуз набояд нодида гирифт. Ин ҷазираҳо нахустин дифоӣ қавсии шакли Эронро дар тангҳои Хурмуз месозанд ва Танаби хурд низ гузашта аз арзиши иқтисодӣ ва туристии пуштувонае барои Танаби бузург дар хати дифоии Эрон шумурда мешавад. Қарор доштани ин ҷазираҳо дар миёни ду масири нафт баргашти киштиҳо дар Халиҷи Форс бар аҳамияти ин ҷазираҳо афзудааст ва ниғаҳдорӣ, посдорӣ дар миёни барномаҳои низомӣ, сиёсӣ ва хориҷии кишвари Эрон бар аҳамияти ҳосае бархӯрдор аст ва бо таваҷҷуҳ ба заъфи низомии бархе аз кишварҳои минтақа ва қудрати низомии сиёсӣ ва дар ихтиёр будани ин ҷазираҳо, Эрон нақши садди дифоиро дар минтақа дорад. Бархе аз таҳриқҳои суратгирифта дар минтақа аз ноҳияҳои кишварҳои Ғарбӣ сарчашма мегирад, ки Эрон ҳамчун кӯҳе дар муқобили тамоми ин таҳриқҳо ва фишорҳо устувор ва пойдор боқӣ мондааст.

Арзиши иқтисодии ҷазираҳои Халиҷи Форс. Ҳамон тавр ки, ҷазираҳо ном бурдем дар миёни онҳо ҷазирае бо ном Абӯмӯсо дорои маводи маъданӣ аст, ки яке аз бузургтарин маъданҳои оксиди оҳан аст, ки ба хоки сурх маъруф аст ва баҳрабардорӣ аз хоки сурх аз 150 сол пеш аз сӯйи Эрон ва Англия оғоз шудааст ва имтиёзи баҳрабардорӣ аз маъданҳои миёнаи садаи 20 ба ширкати Олмонӣ дода шуд ва сипас имтиёзро як ширкати англисӣ бо номи «Голден Вали Колеа» харидорӣ намуд. Зимнан анборҳои нафти ҷазираҳои Абӯмӯсо, ки аз бехтарин наъви нафти Халиҷи Форс, аст дар майдони Муборак дар обҳои ховари ҷазираҳо қарор дорад. Дар ҷазираи Абӯмӯсо қарнаҳои бисёр зебое вучуд дорад, ки барои санъати туризм бисёр муносиб аст ва об дар қанори бахшҳои ин ҷазира бисёр зулолу шаффоф аст ба гунае, ки то умқи 10 метрӣ, об дида мешавад ва дар ин қисмат моҳиҳои рангоранге вучуд дорад, ки гуё як аквариуми табиӣ дида мешавад. Бадеҳист, ин манзараи бисёр

зебо санъати туризмро равнақи фаровон бахшида ва метавон аз он ба унвони иқтисоди туризми ном бурд.

Ҳамон гуна ки аз унвони ин мақола пайдост, мавқеияти геопалитикии Халичи Форс мавриди назар аст, бинобар ин, бояд аз ибтидои ҷуғрофиёи сиёсӣ ва сиёсати ҷуғрофиёе, ки геопалитикӣ ном дорад таъриф шавад. Дар ин робита мавқеияти геопалитикии ҳар як сарзамин ба унвоне аст, ки ба ду баҳс аз як мавзӯ мепардозад ва бояд ба нақши ҷуғрофиёӣ ва қудрати сиёсӣ дар муҳити ҷуғрофиёии он сарзамин бипардозад ва ба ибораи дигар, нақши ҳар кишвар дар сиёсати байналмилал танҳо ба гароишҳо, афкорҳо ва боварҳои идорақунандаи сиёсати хориҷии он кишвар бастагӣ надорад, балки заминаи фаъолият ва қудрати онҳо то андозаи зиёде ба ҷуғрофияи кишварашон вобаста аст.

Дар мавриди ҷуғрофияи сиёсии инсон дар падидаҳои чун мавқеиятҳо ва марзҳо, сарзаминҳо, миллатҳо ва минтақа баррасӣ мешавад ва ба ибораи дигар, мавзӯи ҷуғрофиёии сиёсиро метавон таъриф кард. Аз ин рӯ, геополитикаро метавон инчунин таъриф кард: «Геопалитика, яъне баррасии асарғузории омилҳои ҷуғрофиёӣ бар тасмимгирии сиёсии зимомдорон». Бинобар ин, бояд гуфт, ки мавқеияти ҷуғрофиёии Халичи Форс натиҷаҳои зеро дар бар дорад.

1. Зиндагии иқтисодии 75 млн. нафар ҷамъияти Эрон ва млрд.ҳо инсонии кишварҳои дунё бар асоси истихроҷи нафтӣ газ ва фурӯш аз роҳҳои дарёии Халичи Форс устувор аст.

2. Тамоми кишварҳои Халичи Форс ниёзи мубрам ба амнияти энергӣ ва бозоргонӣ доранд, ки Халичи Форс аз унсурҳои аслии ин амният ба шумор меравад.

3. Оброҳи Халичи Форс дарвозаест, ки кишвари Эронро ба ҳамаи кишварҳои саноатӣ ворид мекунад.

4. Сиёсати ҷуғрофиёӣ ё геопалитикӣ андешаи тозае нест, балки реша дар таърих дорад ва ҳамвора зиндагии ағлаби кишварҳо ба ин оброҳ вобаста аст.

5. Барои Эрон амнияти Халичи Форс аз аҳамияти хосае бархурдор аст ва ин амният аз тариқи ҷазираҳои атрофии марбут ба Эрон бо артифи нерӯманде, ки Эрон дорад таъмин мегардад ва ҷазираҳои атрофии Халичи Форс стратегияи бисёр болое доранд ва аввалин қавси дифоӣ Эронро ташкил медиҳанд.

6. Яке аз муҳимтарин ҷойгоҳ дар Халичи Форс танггоҳи Хурмуз аст ва ин танггоҳ оброҳи борике аст, ки дарёи нимбастаи Халичи Форсро аз роҳи дарёии Умон ба уқёнуси Ҳинд ва хутути киштиронии байналмилалиро дар дарёи озод пайванд медиҳад. Гузашта аз он ин оброҳ дар Халичи Форс дорои ҷойгоҳи стратегии махсусе аст, ки шоҳраги иқтисодии Ғарб ва кишвари Чопон дар Шарқи Дур ба шумор меравад. Ин танггоҳ 100 майл дарозӣ дорад ва дорои аҳамияти бисёре аст ва дар гузашта кишваре, ки мехост ба ин минтақа даст ёбад мекушид салтанати худро бар ин оброҳ нигоҳ дорад.

7. Нишона ва санадҳои таърихӣ гӯё тааллуқи Халичи Форс ба Эрон аст ва ин тааллуқ бечунучаро саросари қаронаҳои шимолии Халичи Форс ва ҷазираҳои он марбут ба эронӣён аст ва як баҳси таърихиро ба дунбол дорад, ки ниёз ба як мақолаи ҷудогона дорад.

8. Бар асоси асли сеюми муқаррароти нозир бар киштиронии байналмилалӣ, давлати Эрон ҳақ дорад ҳазинаҳои ҳадамот, муҳобирот ва насби алоими новбариро дарёфт кунад ва бар қуллияи киштиҳо ва рафту омади онҳо назорати комил дошта бошад.

9. Ҳадди обҳои дохилии Эрон аз ғарб аз танггоҳи стратеги Хурмуз то ҷазираи Абӯмӯсо қашида мешавад ва аз тарафи дигар бо тавачҷуҳ ба ин ки ҷазираи Абӯмӯсо дорои дувоздаҳ моили дарозӣ мебошад ва мутааллиқ ба Эрон аст ва дар дарёи сарзамини худ дорои ҳокимияти том аст. Ин дарё баҳше аз сарзамини кишвари Эрон аст ва ин ҳокимият дар зерин об ва болои обро дар бар мегирад ва дар ин қисмат киштиҳо аз ҳаққи гузари беиён бархурдор ҳастанд, вале бояд қонунҳои Эронро риоя кунанд.

10. Гузари беиён, парвоз аз фазои болоии сарзаминро шомил намешавад ва бар пояи қонуни Эрон, ки дар таърихи 20-апрели соли 1993 тасвиб шудааст, киштиҳои ҷангӣ ва зеридарёҳои барои вуруд ба дарёи сарзамини Эрон бояд иҷозат бигиранд ва ҳадаф аз ин барқарори зобитаҳои таъмин амнияти қаронаҳо, бандарҳо ва ҷазираҳои Эрон дар Халичи Форс будааст.

11. Баъд аз пирӯзии Инқилоби Исломи ва тасаллоти Эрон бар Халичи Форс ғарбиҳо дар пайи баҳонаҷӯии Халичи Форсро ноамн менамоянд ба тавре ки дар тӯли ҷанги ҳаштсолаи Ироқ алайҳи Эрон борҳо танггоҳи Ҳурмузро ноамн карда, аглаби киштиҳо ҳаққи убур надоштанд. То ҳадде иқтисоди Эрон таҳти таъсири ҷанги таҳмилии Ироқ алайҳи Эрон ба сӯйи тазалзал ва иртиош пешрафт то ин ки ноамнӣ бар соири киштиҳои байналмилалӣ асорати манфии қобили таваҷҷуҳе намуд ва шиори Эрон, ки «Ё нефт барои ҳама, ё ҳеч кас» боис шуд Қатъномаи 598- ҷангро мутаваққуф ва мучаддадан ин оброҳ амнияти деринаи худро бозёбад ва дар ҳоли ҳозир беш аз 70% иқтисоди ҷаҳонии нефт аз ин оброҳа таъмин мегардад ва киштиҳои нефтӣ бароҳати бозгирӣ менамоянд ва ин оброҳ аз амнияти матлубе бархурдор аст. Ба илова бар ин, баҳона амрикоӣҳо низ барои таъмини амнияти ҳудашон новҳои ҷангӣ низ мустақир кардаанд, ки ба ҳар далел амнияти ин оброҳ ҳамвора таъмин гардад.

12. Барҷастатарин ҳадафҳои мавҷуд дар Халичи Форс ба даст даровардани даромадҳои арзӣ, эҷоди иштиғол, интиқоли фановарӣ ва ҷазби сармояҳои хориҷӣ ба кишварҳои ҳавзаии Халичи Форс ва судури нефт ба унвони як моли стратегӣ ва арзон ба кишварҳои пешрафта аст ва Халичи Форс минтақаест, ки бозаргонӣ дар ростои ҳадафи асосии густариши мубодилоти байналмилалӣ, ки мавриди таваҷҷуҳи кишварҳои ҳаводории мактаби озодии иқтисодӣ мебошад. Дар ин роҳ минтақаи сармоягузoron, ширкатҳои фаромиллӣ ва чандмиллӣ фаъолият дорад. Муҳимтарин молҳо, содироти нефт ва муҳимтарин воридоти онҳо васоил ва абзорҳои саноатӣ ба кишварҳои дунёст, ки аз механизмҳои гуногуни иқтисодӣ бархурдоранд.

А Д А Б И Ё Т

1. Муҳаммадхусайн Попали Яздӣ. Аҳамияти геополитикии Шарқ ва шимолу шарқии Эрон. Техрон, 1998.
2. Муҳаммадризо Ҳофизниё. Халичи Форс ва нақши стратегии танггоҳи Ҳурмуз. Техрон, 1983.
3. Ҷалол Алахмад. Ҷазираи Хорак дар яtimi Халичи Форс. 1969.
4. Саъдулло Вилоятӣ. Ҷуғрофияи обҳо. 1995.
5. Бежан Асадӣ. Халичи Форс ва масоили он. 1993.
6. Бежан Асадӣ. Алоиқ ва стратегияи абаркудратҳо дар Халичи Форс. 1999.
7. Joyce Mary Persion Stronghold. Zoroas trianism ratanbai ktrak lectures Oxford University paess, 1978, isbn, 01982631.
8. Johan Speed, 1926.
9. Moory P.R.S.Ancient Iraq Assria and Babolyia. University of Oxford, 1976.
10. Hadson and themes. The old ston ago to Persian conquest. London, 1978.
11. Hassan Ali Al-Ebraheem, op.cit.p.59.
12. George Lenczowski. Soriet advencesin the middle east (Washinton, d.c American enterprise institute of public research pp-41-42, 1972).

ГЕОПОЛИТИЧЕСКАЯ РОЛЬ ПЕРСИДСКОГО ЗАЛИВА В ЭКСПОРТЕ НЕФТИ

Персидский залив благодаря тому, что здесь содержится, более половины энергоресурсов мира считается важнейшей международной морской магистралью. Персидский залив имеет особую геополитическую значимость, так как является связующим звеном торговли между Западом и Востоком. В данной статье автор всесторонне анализирует особую геополитическую значимость Персидского залива в экспорте нефти.

Ключевые слова: Персидский залив, нефть, геополитическая значимость, экспорт нефти, торговля.

THE GEOPOLITICAL ROLE OF THE PERSIAN GULF IN THE EXPORT OF OIL

The Persian Gulf due to the fact that this is, more than half of the energy resources of the world is considered to be the most important international Maritime thoroughfare. The Persian Gulf has a special geopolitical importance, as is a link between the trade between the West and the East. In this article the author comprehensively analyzes a special geopolitical importance of the Persian Gulf in the export of oil.

Key words: Persian Gulf, oil, geopolitical significance, the export of oil, and trade.

СВЕДЕНИЯ ОБ АВТОРЕ: *Джобир Джамолсират* –соискатель Таджикского национального университета

МУНДАРИЧА - СОДЕРЖАНИЕ

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИНТЕГРИРОВАННОГО ПРОИЗВОДСТВА В ХЛОПКОВОДСТВЕ (на примере ЗАО «Фаррес») <i>К.К. Давлатов, М.Р. Курбонов.....</i>	3
ОРГАНИЗАЦИЯ И РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА <i>А.А. Абдуллоев, З.А. Рахимов</i>	8
ВАЗЪ, ТАМОИЛ ВА МУТОБИҚШАВИИ ХОЧАГИҲОИ ДЕҲҚОНӢ (ФЕРМЕРӢ) ДАР ДАВРАИ ГУЗАРИШИ ИҚТИСОДИӢТ <i>К.Х. Барфиев.....</i>	13
СОЦИАЛЬНО – ДЕМОГРАФИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА НЕФОРМАЛЬНО – ЗАНЯТОГО НАСЕЛЕНИЯ <i>Х. Абдуллоев, Ш. Абдуллоев.....</i>	18
ОПЫТ НОВЫХ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ СТРАН В СТИМУЛИРОВАНИИ ЭКСПОРТА В СТРУКТУРЕ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ <i>А.С. Сабирджанов.....</i>	25
ФИНАНСОВАЯ УСТОЙЧИВОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ КАК ПРЕДПОСЫЛКА ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ РЕГИОНА <i>А. Ураков.....</i>	29
ПРОБЛЕМЫ АКТИВИЗАЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОНАХ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>А.Х. Хакимов, К.К. Раджабов.....</i>	32
ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>З.А. Рахимов, И.Б. Хакимов.....</i>	36
ОРГАНИЗАЦИОННО- МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ БИЗНЕС- ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ПОТРЕБКООПЕРАЦИИ <i>А.Х. Сафаров.....</i>	41
ИНФРАСОҲТОРИ ИҚТИМОӢ: ҲОЛАТИ КУНУНИ ВА РОҲҲОИ ҲАЛЛИ МУШКИЛОТИ РУШД <i>Н.К. Билолов.....</i>	46
ГУРӢҲБАНДИИ ОМИЛҲОИ РУШДИ ИҚТИСОДИ ВА АЛОҚАМАНДИИ БАЙНИ ОНҲО <i>П.А. Чалолов.....</i>	51
ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ МОДИФИКАЦИИ СОВРЕМЕННОГО НЕОИНСТИТУЦИОНАЛИЗМА <i>Х.Г. Абдусаматова.....</i>	54
К ВОПРОСУ ХАРАКТЕРИСТИКИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ В КОНТЕКСТЕ КОНЦЕПТУАЛЬНЫХ ОСНОВ ТРАНЗИТОЛОГИИ <i>С.В. Мамадов.....</i>	57
НЕОФИЦИАЛЬНЫЕ ДЕНЕЖНЫЕ ПЕРЕВОДЫ В СИСТЕМЕ ВНЕШНЕЙ ТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ <i>Ш.Дж. Мусоев.....</i>	61
ВОПРОСЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРИОРИТЕТАМИ ФИНАНСОВО- КРЕДИТНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ РАЗВИТИЯ ГИДРОЭНЕРГЕТИКИ ТАДЖИКИСТАНА <i>Х. Азимов.....</i>	64
РАЗВИТИЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО РЫНКА <i>Ш.Дж. Джураев.....</i>	77
СВЯЗЬ ИНДЕКСНОГО МЕТОДА С ДРУГИМИ СТАТИСТИЧЕСКИМИ МЕТОДАМИ <i>М.А. Эргашева.....</i>	84
НОВЫЕ ПОДХОДЫ К ПРОБЛЕМЕ ПОВЫШЕНИЯ	

ЭФФЕКТИВНОСТИ БАНКОВСКОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА <i>Дж. Гулов</i>	88
О СУЩНОСТИ ТЕРМИНА «ТОВАРНО-ТОРГОВОЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО» В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ <i>И.А. Аминов</i>	93
КОНЦЕПТУАЛЬНЫЕ ОСНОВЫ РАЗВИТИЯ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО РЫНКА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН <i>Б.А. Абдувохидов</i>	97
ОЦЕНКА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ ПО КРЕДИТОВАНИЮ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>Ш.И. Орипов</i>	102
ДИФФЕРЕНЦИАЦИЯ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ <i>Г.М. Рахимов</i>	107
ЭКОНОМИКО-ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ ФАКТОРЫ РАЗМЕЩЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ХАТЛОНСКОЙ ОБЛАСТИ <i>В.Р. Арифджанова</i>	113
УСТОЙЧИВОЕ И ЧЕЛОВЕЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ: СУЩНОСТЬ И ВЗАИМОСВЯЗЬ <i>М.М. Хасанов, И.К. Ахмедов</i>	116
ФУНКЦИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ТРАНСПОРТНЫХ КОРИДОРОВ <i>А. Шералиев</i>	120
СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ НАПРАВЛЕНИЯ СОВМЕСТНОЙ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН <i>Х. Гулов</i>	122
МЕТОДОЛОГИЯ И ЭТАПЫ ИССЛЕДОВАНИЯ ТЕНЕВОЙ ЗАНЯТОСТИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ <i>Р.А. Ибрагимов</i>	127
ИННОВАЦИОННАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ УСТОЙЧИВОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА <i>З.У. Арабов</i>	138
РОҶҲОИ САМАРАНОК ИСТИФОДАБАРИИ ТЕХНИКАИ КИШОВАРЗӢ ДАР ЗАМОНИ МУОСИР <i>Х. Сафаров, Р.Д. Боев, Д.М. Назриева</i>	144
МИКРОКРЕДИТОВАНИЕ КАК КЛЮЧЕВОЙ ЭЛЕМЕНТ СТРАТЕГИИ, НАПРАВЛЕННОЙ НА СОКРАЩЕНИЕ БЕДНОСТИ И УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОГО НАСЕЛЕНИЯ <i>С.С. Ишонов, М.И. Нуриддинова</i>	149
СОЦИАЛЬНО-ОРИЕНТИРОВАННАЯ КАДРОВАЯ ПОЛИТИКА КАК ФАКТОР ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКИМИ РЕСУРСАМИ ПРЕДПРИЯТИЯ <i>А.Ф. Гадоев</i>	154
НЕОБХОДИМОСТЬ И ОСОБЕННОСТИ РАЗВИТИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН, КАК ОСНОВА ИНТЕГРАЦИИ ТАДЖИКИСТАНА В МИРОВОЕ ХОЗЯЙСТВО <i>Х.С. Бабаев</i>	159
ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ТУРИЗМА И ГОСТИНИЧНОГО ХОЗЯЙСТВА В РЕСПУБЛИКЕ ТАДЖИКИСТАН <i>Н.Г. Джураева</i>	164
НАПРАВЛЕНИЕ ФОРМИРОВАНИЯ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ СТРУКТУРЫ КРЕДИТНОГО РЫНКА РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>Джахонорои Равшан</i>	168
ФОРМИРОВАНИЯ И СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИИ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ	

ИНФРАСТРУКТУРЫ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В РЕСПУБЛИКИ ТАДЖИКИСТАН <i>Б.С. Собиров</i>	174
ВАЗЪИЯТИ КУНУНИИ САНОАТИ ФҶЛОДИ ЭРОН <i>Аббос Корованд</i>	179
ҲАМГИРОӢ ВА ТАЪСИРИ ОН БА СТРАТЕГИЯИ РАҚОБАТӢ <i>Меҳриш Фирӯзбахт</i>	183
ТАЪСИРИ АНВОИ ПОДОШҶО ДАР БЕҲБУДИ АМАЛКАРДИ МУДИРИЯТИ МАНОБЕИ ИНСОНӢ <i>Ҳусайни Тало</i>	187
НАҚШИ АМНИЯТ ДАР БЕҲБУДИ ИҚТИСОД ВА НАҚШИ ИҚТИСОД ДАР БЕҲБУДИ АМНИЯТ <i>Ризо Ҳайдарӣ</i>	193
ЭЪТИМОДСОЗӢ, РОҶБУРДЕ ДАР ИНКИШОФИ МАНОБЕИ ИНСОНӢ <i>Ғуломризо Фаттоҳи Баёт</i>	197
БАРРАСИИ РАВАНДИ ТАҲАВВУЛОТИ САРМОЯГУЗОРӢ ДАР БАРНОМАҶОИ ПЕШРАФТИ ИҚТИСОДИ, ФАРҶАНҒИ ВА ИҚТИМОИИ ЭРОН <i>Самуллоҳ Ҳусейни Макорим</i>	201
НАҚШИ ЭКОТУРИЗМ ДАР ТАВСЕАИ ПОЙДОРИ ШАҲРӢ ВА РУСТОӢ <i>Али Рустамӣён</i>	207
ТАҶРИБАИ ҲИМОЯТҶОИ ДАВЛАТӢ БА СОҶИБКОРИИ ХУРД ДАР ЭРОН ВА ЧАНД КИШВАР <i>Беҳзод Рустамнаҷод</i>	211
СОБЛЮДЕНИЕ КОДЕКСА КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ЕГО ВЛИЯНИЕ НА КОЭФФИЦИЕНТ БАНКРОТСТВА КОМПАНИЙ, АКЦИИ КОТОРЫХ РЕАЛИЗУЮТСЯ НА ИРАНСКОЙ ФОНДОВОЙ БИРЖЕ ЦЕННЫХ БУМАГ <i>Ғулом Тохир Ниё</i>	215
ТАВАРРУМ <i>Сайидиброҳим Миридузейни</i>	219
МУТАФАККИРОНИ АРСАИ МУДИРИЯТИ ИСЛОМӢ <i>Абӯалӣ Маҳдизода Орӣ</i>	223
НАҚШИ ТАЪМИНИ МОЛӢ ДАР ТАВСИАИ СОДИРОТ <i>Алӣ Ҷотамӣ</i>	229
БАКОРГИРИИ RFID БА УНВОӢИ ЯК ТАСҶИЛГАРИ ОСОНКУНАНДА МУҶИМ ДАР ҶАРАКАТ БА СӢИИ БОНҚДОРИИ МОДЕРН <i>Муҳаммад Маҳмуди Майманд, Алӣ Курбонӣ, Бобаки Ҳазой</i>	234
ХУСУСИГАРДОНӢ ВА ОМИЛҶОИ БА ОН ТАЪСИРРАСОНАНДА (ДАР ЭРОН) <i>Вакилӣён Оғуи Маҳдӣ Муҳаммадҳасан</i>	240
БАРРАСӢ ВА МУҚОИСАИ БОЗОРҶОИ ПУЛ, САРМОЯ ВА АРЗ БАРОИ ТАЪЙИНИ РИСК ВА БОЗДЕҶ <i>Саидҷабиби Мусавӣ</i>	248
ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В ЭКОНОМИКЕ: ФИЛОСОФСКИЙ И МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД <i>С.А.Насриддинов</i>	254
МУТОЛИА ВА БАРРАСИИ ИҶРОИ РАВИШҶОИ МУДИРИЯТИИ КИШОВАРЗӢ ДАР ТАВСЕАИ МИНТАҚАҶОИ РУСТОӢ <i>Ҳасани Азимӣ</i>	258
ХУСУСИГАРДОНӢ: УМЕДҶО ВА ДУШВОРИҶО <i>Сафарипур Алӣ Носир</i>	263
БАҶРАВАРИИ НЕРӯИ КОР ДАР МУДИРИЯТИ МАНОБЕИ ИНСОНӢ <i>Алиризо Начафӣ</i>	267

ТАРРОҶИИ ОМЕХТАШАВИИ БОЗОРЁБӢ <i>Хомедих Халили Исҳоқ</i>	274
НАРХГУЗОРӢ ДАР КАСБУ ҚОРИ ИНТЕРНЕТИ ВА БОЗОРҶОИ ЭЛЕКТРОНИ <i>Муҳаммади Дурахшанда</i>	277
НАҚШИ ХУСУСИСОЗӢ ДАР РӯИ ТАВСЕАИ БОЗОРИ САҲҶОМ <i>Алии Лаълбор, Дорюши МухторӢ</i>	280
АВОМИЛИ МУАССИР ҶАЗБИ САРМОЯҶОИ МАРДУМИ ВА ИСТИФОДАИ БЕҲИНА (САМАРАНОҶ) АЗ ОН ДАР ОМУЗИШ ВА ПАРВАРИШИ ЭРОН <i>Муҳаммад Ҳасан ШаҳсаворӢ</i>	284
НАҚШИ ГЕОПОЛИТИКИИ ХАЛИҶИ ФОРС ДАР СОДИРОТИ НЕФТ <i>Ҷобири Ҷамолсират</i>	288

БА МАЪЛУМОТИ МУАЛЛИФОН

Дар маҷаллаи «Паёми Донишгоҳи миллии Тоҷикистон» мақолаҳое чоп мешаванд, ки онҳо дорои натиҷаҳои таҳқиқотҳои илмӣ оид ба илмҳои табиӣ, иқтисодӣ, гуманитарӣ, адабиётшиносӣ ва забоншиносӣ мебошанд.

Ҳангоми ирсол мақолаҳо муаллифони бояд қоидаҳои зеринро риоя намоянд:

Ҳаҷми мақола якҷоя бо расм, ҷадвал, диаграмма, графика ва матни аннотатсия бо забонҳои русӣ ва англисӣ набояд аз 10 саҳифаи чопи компютерӣ зиёд бошад.

Мақола бояд дар системаи Microsoft Word тайёр карда шавад. Дар баробари нусхаи чопии мақола нусхаи электронии он низ пешниҳод карда мешавад. Мақола дар компютер хуруфчинӣ гардида (гарнитура Times New Roman Tj 14, формат А4, фосилаи байни сатрҳо – 1,5 см., ҳошияҳо: боло – 3 см, поён – 2,5 см, чап – 3см, рост – 2 см;), ҳамаи саҳифаҳо бояд рақамгузорӣ карда шаванд.

Дар саҳифаи якум унвони мақола, дар сатри дуюм ному насаби муаллиф ва ё муаллифони нишон дода мешавад. Дар сатри сеюм номгӯи муассисаи таълимӣ, суроға ва e-mail. Баъд аз як фосила матни асосии мақола оғоз меёбад. Дар охири мақола баъд аз рӯйхати адабиёт аннотатсияҳо бо забонҳои русӣ, англисӣ ва калидвожаҳо (8-10 калима) оварда мешавад.

Рӯйхати адабиёт бо тартиби умумӣ баъд аз матни мақола оварда мешавад. Он набояд зиёда аз панҷ-шаш номгӯи адабиётро дарбар гирад. Қоидаи тартибдиҳии рӯйхати адабиёт бояд риоя карда шавад.

Мақолаҳои илмие, ки ба редаксия ирсол карда мешаванд, бояд варақаи экспертӣ, маълумотномаи муаллифӣ (барои мақолаҳои силсилаи табиӣ), тақризи мутахассисони соҳаро дошта бошанд.

Пешпардохт барои чопи мақола аз аспирантон гирифта намешавад.

Ҳайати таҳририя ҳуқуқ дорад, ки мақолаҳои илмиро ихтисор ва ислоҳ намояд. Мақолаҳое, ки ба талаботи зерин ҷавобгӯ нестанд, аз ҷониби ҳайати таҳририяи маҷалла баргардонида мешаванд.

К СВЕДЕНИЮ АВТОРОВ

В научном журнале «Вестник Таджикского национального университета» печатаются статьи, содержащие результаты научных исследований по естественным, гуманитарным и экономическим наукам.

При направлении статьи в редколлегию авторам необходимо соблюдать следующие правила:

Размер статьи не должен превышать 10 страниц компьютерного текста, включая текст, таблицы, библиографию, рисунки и тексты аннотаций на таджикском, русском и английском языках.

Статья должна быть подготовлена в системе Microsoft Word. Одновременно с распечаткой статьи сдается электронная версия статьи. Рукопись должна быть отпечатана на компьютере (гарнитура Times New Roman Tj 14, формат А4, интервал одинарный, поля: верхнее - 3см, нижнее – 2,5см, левое – 3см, правое – 2см;), все листы статьи должны быть пронумерованы.

Сверху страницы по центру листа указывается название статьи, ниже через один интервал инициалы и фамилии автора (авторов). Ниже название организации, адрес, e-mail. Далее через строку следует основной текст. В конце статьи приводятся ключевые слова (до 10 слов).

Ссылки на цитируемую литературу даются в квадратных скобках, например [1]. Список литературы приводится общим списком после ключевых слов (под заголовком «литература») в порядке упоминания в тексте.

Научные статьи, представленные в редакцию журнала, должны иметь направление учреждения, экспертное заключение и отзыв специалистов о возможности опубликования.

Плата за опубликование рукописей аспирантов не взимается.

Редколлегия оставляет за собой право производить сокращения и редакционные изменения статьи. Статьи, не отвечающие настоящим правилам, редколлегией не принимаются.

Масъули чоп: М. Ибодова
Масъули баҳши илмҳои иқтисодӣ: Д.А. Назарова
Муҳаррирон: И. Ҳақимова, Е.Щербакова
Ш. Абдуллоева

Ответственный редактор: М. Ибодова
Редактор серии экономических наук: Д.А. Назарова
Редакторы: И. Хақимова, Е.Щербакова
Ш. Абдуллоева

ДМТ, ш. Душанбе, хиёбони Рӯдакӣ, 17, бинои асосӣ, утоқи 37
ТНУ, г. Душанбе, проспект Рӯдаки, 17, главный корпус, каб. 37
Тел: 227-74-41 E-mail: vestnik-tnu@mail.ru
Сайт ТНУ: tnu.tj